

**vimian™**

**Q1 2026**

**Delårsrapport  
januari - mars**



# Delårsrapport januari - mars 2026

## Positiv start på året

### Första kvartalet

- Nettoomsättningen ökade med 8 procent till 116,0 MEUR (107,5) med organisk tillväxt om 9 procent. Förvärv bidrog till tillväxten med 4 procent och valutakursförändringar hade en negativ påverkan om -5 procent.
- Rörelseresultat (EBIT) om 21,2 MEUR (15,6)
- EBITA om 27,4 MEUR (21,3), inklusive jämförelsestörande poster om -1,8 MEUR (-7,0). Justerad EBITA ökade med 3 procent till 29,2 MEUR (28,3) med en marginal om 25,2 procent (26,3)
- Periodens resultat 10,1 MEUR (4,7) och resultat per aktie, före och efter utspädning, 0,02 EUR (0,01)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten 23,0 MEUR (17,1)

### Väsentliga händelser under det första kvartalet

- Den 12 januari meddelade Vimian att Magnus Kjellberg, chef för Specialty Pharma, beslutat att avgå under våren, och att Carl-Johan Zetterberg Boudrie utnämns till tillförordnad chef för Specialty Pharma utöver sin befattning som CFO.

- Den 13 mars meddelade Vimian att Lotta Lundaas utses till chef för MedTech-segmentet och medlem av koncernledningen från och med den 13 april.

### Väsentliga händelser efter det första kvartalet

- Inga väsentliga händelser inträffade efter det första kvartalets utgång.

### Finansiella nyckeltal

MEUR, om ej annat anges	Jan-mar 2026	Jan-mar 2025	Δ%	Apr-mar 25/26	Helår 2025
Nettoomsättning	116,0	107,5	8%	433,6	425,0
Organisk tillväxt (%) <sup>1</sup>	9%	4%			6%
EBITA	27,4	21,3	29%	96,8	90,7
EBITA marginal (%)	23,6%	19,8%	3,8 pp	22,3%	21,3%
Justerad EBITA <sup>1</sup>	29,2	28,3	3%	106,3	105,3
Justerad EBITA marginal (%) <sup>1</sup>	25,2%	26,3%	-1,2 pp	24,5%	24,8%
Rörelseresultat (EBIT)	21,2	15,6	36%	72,4	66,8
Periodens resultat	10,1	4,7		37,8	32,3
Jämförelsestörande poster <sup>2</sup>	-1,8	-7,0		-9,5	-14,7
Resultat per aktie före utspädning (EUR)	0,02	0,01		0,07	0,06
Resultat per aktie efter utspädning (EUR)	0,02	0,01		0,07	0,06
Kassaflöde från den löpande verksamheten	23,0	17,1	35%	111,7	105,7

<sup>1</sup> Se avsnittet alternativa nyckeltal för mer information.

<sup>2</sup> Se not 3 och avsnittet jämförelsestörande poster för mer information.

# VD har ordet

## Positiv start på året

Vimian levererade en omsättningstillväxt om 8 procent till 116 MEUR för det första kvartalet, med en negativ påverkan om 5 procent från valutaeffekter. Vi rapporterar en stark organisk tillväxt om 9 procent för kvartalet, där tre av fyra segment uppvisar tvåsiffrig organisk tillväxt och överträffar den globala djurhälsomarknaden.

Justerad EBITA ökade med 3 procent till 29,2 MEUR med en marginal om 25,2 procent (26,3), påverkad av våra investeringar för att driva tillväxt inom MedTech ortopedi och investeringar i nya marknader inom Veterinary Services.

### Fortsatt stark kassagenerering

Vi fortsatte att leverera ett starkt kassaflöde från den löpande verksamheten om 23 MEUR under kvartalet.

Vi genomförde två förvärv under kvartalet: diagnostikföretaget I-Vet och den innovativa klinikgruppen Favna, vilka tillsammans tillför en årsomsättning om omkring 10 MEUR till koncernen. Efter kvartalets slut tecknade vi avtal om förvärv av Vetsave, ett tjänsteföretag på Irland med en årlig omsättning om 1,6 MEUR, vilket markerar inträdet på en ny geografisk marknad för vårt Veterinary Services segment.

### Specialty Pharma – ett starkt kvartal

Specialty Pharma levererade ett starkt kvartal med 10 procent organisk tillväxt och tvåsiffrig tillväxt inom tre av fyra terapeutiska områden. Det största tillväxtbidragen under kvartalet kom från Allergy och Specialised Nutrition. Vi lanserade 17 nya produkter och fyra nya korsförsäljningsinitiativ under det första kvartalet.

Vi stärkte lönsamheten ytterligare till en justerad EBITA-marginal om 30,3 procent (28,8), främst drivet av operativ hävstångseffekt.

### MedTech – stark utveckling inom tandvård

MedTech levererade en organisk tillväxt om 6 procent under det första kvartalet, drivet av stark utveckling inom vår tandvårdsverksamhet samt ortopedi i Europa och APAC. Inom ortopedi i USA har vi onboardat vårt nya fältsäljteam och fortsatte att sekventiellt förbättra försäljningen i en utmanande marknad. Som tidigare kommunicerats förväntar vi oss att de förändringar vi har genomfört leder till att den amerikanska ortopediverksamheten återgår till organisk tillväxt senare i vår.

Den 13 april började Lotta Lundaas hos oss som chef för MedTech. Jag är övertygad om att hon är rätt person att leda arbetet med att stärka våra kommersiella prestationer inom ortopedi, samtidigt som vi bygger vidare på det momentum vi har inom tandvårdsverksamheten.

Den justerade EBITA-marginalen minskade till 27,1 procent (29,4), påverkad av geografiska mixeffekter samt våra investeringar i ortopedi för att stärka försäljningen.

### Veterinary Services – fortsatt positiv trend

Veterinary Services levererade en organisk tillväxt om 11 procent under kvartalet och vi fortsatte våra förberedelser med att etablera oss på nya marknader för att stödja långsiktig tillväxt. Under året kommer vi att etablera oss i Japan och Portugal, samt på Irland genom förvärvet av Vetsave. Samtidigt bidrar den ökade användningen av AI i våra utvecklingsprocesser till att vi snabbt kan korta tiden till marknad för nya tjänster.

Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 27,5 procent (30,3), påverkad av lägre marginaler i de delägda klinikerna samt våra strategiska tillväxtinvesteringar.

### Diagnostics – tvåsiffrig organisk tillväxt

Diagnostics uppnådde en organisk tillväxt om 12 procent under kvartalet, positivt påverkad av sjukdomsutbrott mot slutet av perioden. Den 2 mars konsoliderade vi diagnostikverksamheten I-Vet, vilket är en viktig milstolpe för att stärka vår position på den attraktiva marknaden för diagnostik av sällskapsdjur.

Den justerade EBITA-marginalen minskade något till 13,8 procent (14,2), drivet av produktmix.

### Välpositionerade för lönsam tillväxt

Vi har haft en bra start på året med positiv utveckling inom större delen av koncernen. Vi fortsätter att förflytta vår förvärvspipeline framåt, och jag är fortsatt optimistisk kring möjligheterna att välkomna fler framgångsrika företag och entreprenörer under året.

Vår verksamhet visar motståndskraft och levererar tillväxt trots den pågående globala osäkerheten, och vi förväntar oss att de senaste händelserna i Mellanöstern kommer att ha begränsad direkt påverkan på Vimian.

Vi har en robust strategi på en attraktiv marknad och är stolta över vår entreprenöriella kultur, där vi arbetar nära våra kunder och är mycket anpassningsbara. I februari genomförde vi vår halvårsvisa medarbetarundersökning, där resultaten för medarbetarnöjdhet stärktes ytterligare. Det stora engagemanget för djurhälsa och vår kundfokuserade kultur är nyckelkomponenter som vi fortsätter att bygga vidare på när vi exekverar på vår strategi om organisk och förvärvsdriven tillväxt och bygger en global ledare inom attraktiva djurhälsonischer.

# Finansiell översikt

## Första kvartalet 2026

### Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med 8 procent till 116,0 MEUR (107,5). Organisk tillväxt uppgick till 9 procent drivet av Specialty Pharma och Veterinary Services med 10 respektive 11 procent organisk tillväxt. MedTechs organiska tillväxt uppgick till 6 procent. Diagnostics rapporterade en organisk tillväxt om 12 procent.

Förvärv bidrog till tillväxten med 4 procent och valutakursförändringar hade en negativ påverkan om -5 procent.

### Rörelseresultat

Rörelseresultat (EBIT) uppgick till 21,2 MEUR (15,6) med en marginal om 18,3 procent (14,5). Detta inkluderar jämförelsestörande poster om -1,8 MEUR (-7,0).

Huvuddelen av de jämförelsestörande posterna avsåg MedTech med totalt -0,5 MEUR i förvärvskostnader samt -0,7 MEUR relaterade till legala kostnader i den amerikanska ersättningstvisten. Sammanlagda förvärvskostnader för koncernen uppgick till -1,1 MEUR. För ytterligare information om jämförelsestörande poster, se not 3.

### EBITA

EBITA ökade med 29 procent till 27,4 MEUR (21,3) motsvarande en marginal om 23,6 procent (19,8).

### Justerad EBITA

Justerad EBITA ökade 3 procent till 29,2 MEUR (28,3) med en marginal om 25,2 procent (26,3). Marginalminskningen är främst en effekt av investeringar för att driva tillväxt inom MedTech ortopedi och investeringar för att driva tillväxt inom Veterinary Services.

### Finansnetto

Finansiella poster uppgick till -3,3 MEUR (-7,5). Detta består i huvudsak av tre delar: (1) finansieringskostnader på -3,1 MEUR med en genomsnittlig ränta på 4,1 procent under kvartalet; (2) kvartalsvis diskontering av villkorade köpeskillningar på -1,3 MEUR, samt 0,2 MEUR i positiv effekt från sannolikhetsjusteringar relaterade till tilläggsköpeskillningar; och (3) positiv påverkan från valutakursförändringar om 0,9 MEUR relaterat till omvärdering av

skulder. Kvartalet belastades även av en nedskrivning av aktier i intressebolag om -2,5 MEUR.

### Skatt

Skatten för kvartalet uppgick till -5,3 MEUR (-3,4), vilket gav en effektiv skattesats på 35 procent. I kvartalet påverkades skattekostnaden som andel av resultatet före skatt negativt av den ej avdragsgilla nedskrivningen av aktier i intressebolag samt av andra ej avdragsgilla kostnader.

### Periodens resultat

Resultat för kvartalet uppgick till 10,1 MEUR (4,7), positivt påverkat av valutakursförändringar i finansiella poster om 0,9 MEUR samt av sannolikhetsjusteringen på villkorade köpeskillningar om 0,2 MEUR. Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till 0,02 EUR (0,01).

### Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 23,0 MEUR (17,1). Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -33,6 MEUR (-12,6) och avser huvudsakligen förvärv samt utbetalning av tilläggsköpeskillningar. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 5,1 MEUR (-9,2).

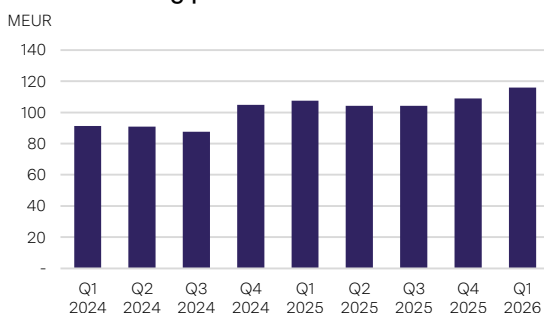
### Rörelsekapital

Rörelsekapitalet uppgick till 92,8 MEUR (94,3) i slutet av mars, vilket motsvarar 21 procent (23) av intäkterna, en minskning från 96,6 MEUR i slutet av december 2025 (23 procent av intäkterna). Jämfört med den sista december 2025 minskade rörelsekapitalet med 3,8 MEUR.

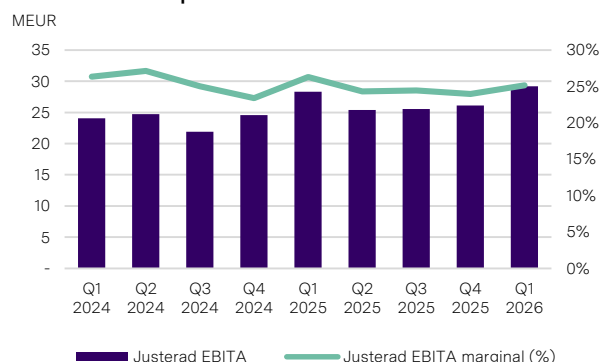
### Investeringar

Investeringarna uppgick till -6,8 MEUR (-3,2). Detta är uppdelat på -3,4 MEUR investeringar i immateriella tillgångar (intern FoU, mjukvaruutveckling och FoU-partnerskap) samt -3,4 MEUR investeringar i materiella anläggningstillgångar (de större investeringarna inkluderar förbättringar av hyreslokaler och utökning av lokaler i MedTech och Specialty Pharma).

### Nettoomsättning per kvartal



### Justerad EBITA per kvartal



Investeringarna om -6,8 MEUR motsvarar 5,9 procent av försäljningen, jämfört med 3,0 procent för samma period föregående år. Ökningen av investeringar som andel av försäljningen beror främst större investeringar FoU samt investeringar i lokaler.

#### **Nettoskuld och likvida medel**

I slutet av perioden uppgick nettoskulden till 258,4 MEUR (208,7) en ökning från 245,4 MEUR per den 31 december 2025. Likvida medel uppgick till 50,4 MEUR (60,1) en minskning jämfört med 55,0 MEUR i slutet av december. Extern belåning om 230,2 MEUR (206,9).

Per den 31 mars var skuldsättningsgraden, nettoskulden i förhållande till pro-forma justerad EBITDA under den senaste 12-

månadersperioden 2,1x, en ökning jämfört med 2,0x den 31 december 2025.

#### **Centrala kostnader**

Centrala kostnader uppgick till -2,9 MEUR (-2,3). Centrala kostnader inkluderar kostnader som relaterar till 2024 och 2025 års långsiktiga incitamentsprogram (personaloptioner och investeringsaktier) om -0,6MEUR. Detta är ej kassaflödespåverkande IFRS-kostnader som kommer återkomma under de treåriga programmens varaktighet.

# Segmentsrapportering

## Första kvartalet 2026

Vimian är verksamt inom fyra segment: Specialty Pharma, MedTech, Veterinary Services och Diagnostics.

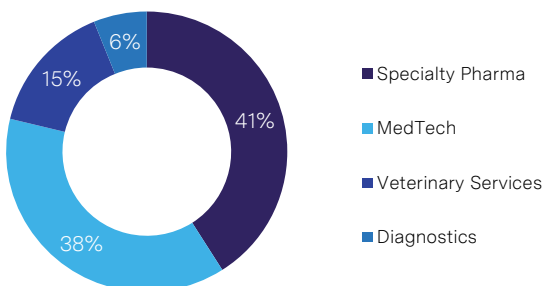
### Nettoomsättning

MEUR	Jan-mar 2026	Jan-mar 2025	Δ	Apr-mar 25/26	Helår 2025
Specialty Pharma	47,6	44,9	6%	185,0	182,4
MedTech	43,9	41,1	7%	158,2	155,5
Veterinary Services	17,5	15,5	13%	66,3	64,3
Diagnostics	7,1	6,0	19%	24,0	22,9
<b>Koncernen</b>	<b>116,0</b>	<b>107,5</b>	<b>8%</b>	<b>433,6</b>	<b>425,0</b>

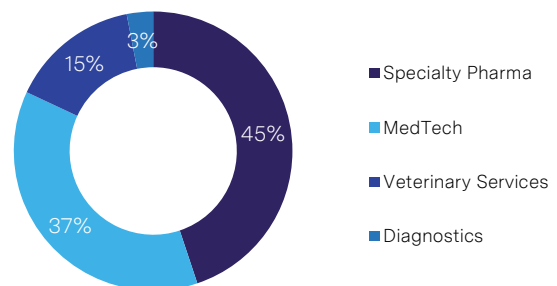
### Justerad EBITA

MEUR	Jan-mar 2026	Jan-mar 2025	Δ	Apr-mar 25/26	Helår 2025
Specialty Pharma	14,4	12,9	11%	55,4	53,9
MedTech	11,9	12,1	-2%	39,4	39,6
Veterinary Services	4,8	4,7	3%	18,5	18,4
Diagnostics	1,0	0,9	16%	2,3	2,2
Koncernfunktioner	-2,9	-2,3	-28%	-9,4	-8,8
<b>Koncernen</b>	<b>29,2</b>	<b>28,3</b>	<b>3%</b>	<b>106,3</b>	<b>105,3</b>

Nettoomsättning per segment, Första kvartalet 2026



Justerad EBITA per segment, Första kvartalet 2026<sup>1</sup>



<sup>1</sup> Justerad EBITA före centrala kostnader.

## Segment – Specialty Pharma

MEUR	Jan-mar 2026	Jan-mar 2025	Δ	Apr-mar 25/26	Helår 2025
Nettoomsättning	47,6	44,9	6%	185,0	182,4
Organisk tillväxt (%)	10%	10%	1 pp		8%
EBITA	14,4	12,4	16%	55,2	53,3
EBITA marginal (%)	30,2%	27,7%	2,5 pp	29,9%	29,2%
Justerad EBITA	14,4	12,9	11%	55,4	53,9
Justerad EBITA marginal (%)	30,3%	28,8%	1,5 pp	29,9%	29,6%

### Nettoomsättning

Nettoomsättningen för det första kvartalet ökade med 6 procent till 47,6 MEUR (44,9). Den organiska tillväxten uppgick till 10 procent, inget bidrag från förvärv och med en negativ påverkan från valutakursförändringar om -4 procent.

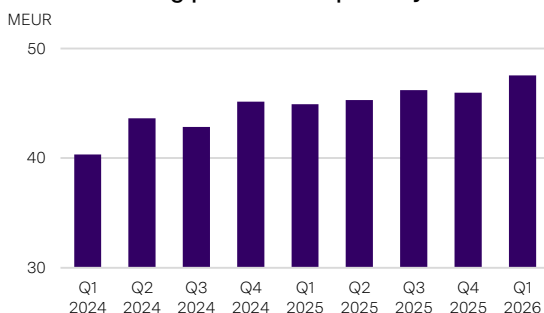
Samtliga terapeutiska områden fortsatte att växa, med tvåsiffrig organisk tillväxt i tre av fyra terapeutiska områden. Starkt bidrag från Allergy och Specialised Nutrition under kvartalet.

### Justerad EBITA

Justerad EBITA för det första kvartalet ökade med 11 procent till 14,4 MEUR (12,9) med en marginal om 30,3 procent (28,8).

Marginalförbättringen jämfört med samma period föregående år drevs av operationell hävstång från fortsatt omsättningstillväxt.

### Nettoomsättning per kvartal Specialty Pharma



### Justerad EBITA per kvartal Specialty Pharma



## Segment – MedTech

MEUR	Jan-mar 2026	Jan-mar 2025	Δ	Apr-mar 25/26	Helår 2025
Nettoomsättning	43,9	41,1	7%	158,2	155,5
Organisk tillväxt (%)	6%	-7%	13 pp		-1%
EBITA	10,8	6,2	75%	34,5	29,9
EBITA marginal (%)	24,5%	15,0%	9,6 pp	21,8%	19,2%
Justerad EBITA	11,9	12,1	-2%	39,4	39,6
Justerad EBITA marginal (%)	27,1%	29,4%	-2,3 pp	24,9%	25,5%

### Nettoomsättning

Nettoomsättningen för det första kvartalet ökade med 7 procent till 43,9 MEUR (41,1). Organisk tillväxt uppgick till 6 procent, med ett bidrag om 7 procent från förvärv inom tandvård och -7 procent negativ påverkan från valutakursförändringar.

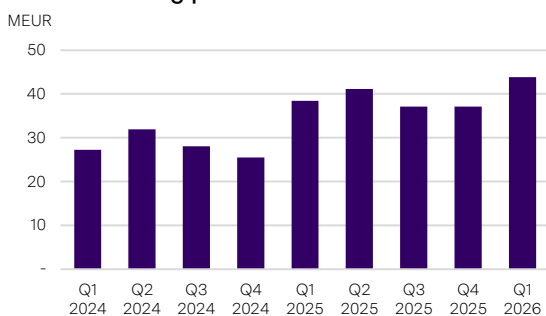
Den organiska tillväxten drevs av tvåsiffrig tillväxt inom tandvårdsverksamheten samt ortopedi i Europa och Asien-Stillahavsregionen. Försäljningen inom ortopedi i Nordamerika

fortsatte att förbättras sekventiellt, medan den organiska tillväxten jämfört med samma period föregående år var något negativ i en fortsatt svag amerikansk kirurgimarknad.

### Justerad EBITA

Justerad EBITA under det första kvartalet minskade till 11,9 MEUR (12,1) med en marginal om 27,1 procent (29,4). Marginalnedgången drevs främst av investeringarna inom ortopedi i USA för att stärka den kommersiella utvecklingen samt geografiska mixeffekter.

### Nettoomsättning per kvartal MedTech



### Justerad EBITA per kvartal MedTech



## Segment – Veterinary Services

MEUR	Jan-mar 2026	Jan-mar 2025	Δ	Apr-mar 25/26	Helår 2025
Nettoomsättning	17,5	15,5	13%	66,3	64,3
Organisk tillväxt (%)	11%	12%	-1 pp		11%
EBITA	4,3	4,5	-5%	17,8	18,0
EBITA marginal (%)	24,6%	29,3%	-4,7 pp	26,8%	28,1%
Justerad EBITA	4,8	4,7	3%	18,5	18,4
Justerad EBITA marginal (%)	27,5%	30,3%	-2,7 pp	28,0%	28,6%

### Nettoomsättning

Nettoomsättningen för det första kvartalet ökade med 13 procent till 17,5 MEUR (15,5). Organisk tillväxt uppgick till 11 procent, med ett bidrag om 4 procent från förvärv och -1 procent påverkan från valutakursförändringar.

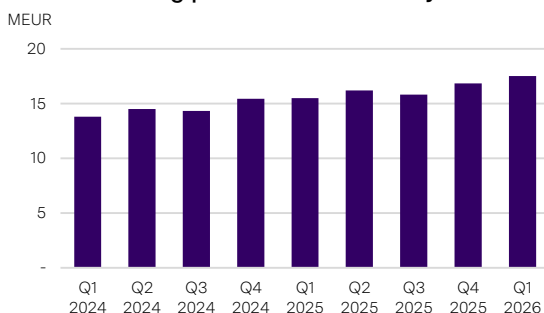
Medlemsbasen fortsatte att växa och uppgick till 11 400 medlemmar vid kvartalets slut. Kombinationen av fortsatt tillväxt i nya medlemmar, utveckling av tjänstebudget och en ökad share of wallet bidrog till den tvåsiffriga organiska tillväxten.

Delägda kliniker stod för cirka en tredjedel av segmentets omsättning och levererade låga ensiffriga tillväxttal under kvartalet.

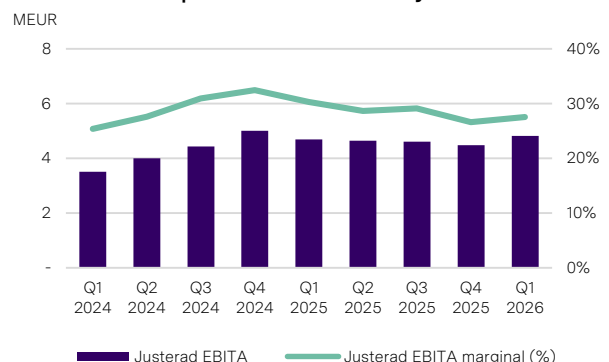
### Justerad EBITA

Justerad EBITA för det första kvartalet ökade med 3 procent till 4,8 MEUR (4,7) med en marginal om 27,5 procent (30,3). Marginalen påverkades negativt av lägre marginaler i delägda kliniker samt investeringar i nya marknader och tjänster.

Nettoomsättning per kvartal Veterinary Services



Justerad EBITA per kvartal Veterinary Services



## Segment – Diagnostics

MEUR	Jan-mar 2026	Jan-mar 2025	Δ	Apr-mar 25/26	Helår 2025
Nettoomsättning	7,1	6,0	19%	24,0	22,9
Organisk tillväxt (%)	12%	16%	-5 pp		10%
EBITA	0,9	0,8	7%	1,5	1,4
EBITA marginal (%)	12,0%	13,4%	-1,4 pp	6,2%	6,3%
Justerad EBITA	1,0	0,9	16%	2,3	2,2
Justerad EBITA marginal (%)	13,8%	14,2%	-0,4 pp	9,6%	9,5%

### Nettoomsättning

Nettoomsättningen för det första kvartalet ökade med 19 procent till 7,1 MEUR (6,0). Organisk tillväxt uppgick till 12 procent, med ett bidrag om 9 procent från förvärv och -1 procent negativ påverkan från valutakursförändringar.

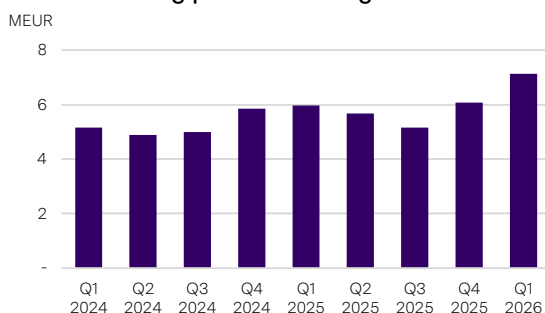
Den organiska tillväxten stöddes av positiv utveckling inom hela verksamheten, med en hög nivå av sjukdomsutbrott.

### Justerad EBITA

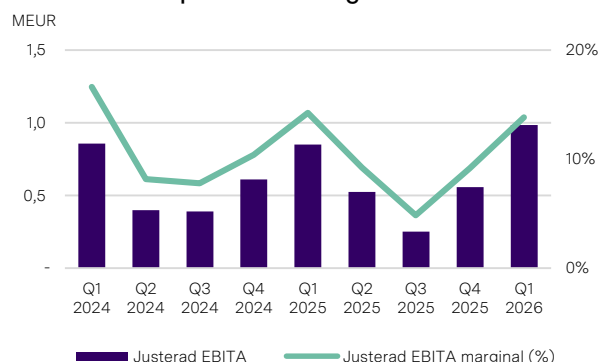
Justerad EBITA för det första kvartalet uppgick till 1,0 MEUR (0,9) med en marginal om 13,8 procent (14,2).

Den lägre marginalen återspeglar produktmixen med högre nivåer av försäljning av extraktionsprodukter.

### Nettoomsättning per kvartal Diagnostics



### Justerad EBITA per kvartal Diagnostics



## Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer för moderbolaget och de företag som ingår i koncernen.

Stockholm, 29 april 2026

**Magnus Welander**  
Styrelseordförande

**Gabriel Fitzgerald**

**Pia Marions**

**Petra Rumpf**

**Theodor Bonnier**

**Alireza Tajbakhsh**  
VD

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Denna information utgjorde före offentliggörandet insiderinformation som Vimian Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 29 april 2026 kl. 07:45 CEST.

Webbsänd telefonkonferens den 29 april 2026: I samband med bokslutskommunikén kommer Vimian att hålla en webbsänd telefonkonferens på engelska kl. 09:00 CEST. Vimian representeras av vd Alireza Tajbakhsh och CFO Carl-Johan Zetterberg Boudrie, som presenterar bokslutskommunikén och svarar på frågor. Information om telefonnummer finns på [www.vimian.com/investors](http://www.vimian.com/investors). Presentationen kommer att finnas tillgänglig på [www.vimian.com/investors](http://www.vimian.com/investors) efter det att delårsrapporten har offentliggjorts. Webbsändningen kommer att finnas tillgänglig på samma adress efter direktsändningen.

## KONCERNENS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

MEUR om inte annat anges	Not	Jan-mar 2026	Jan-mar 2025	Helår 2025
Nettoomsättning från avtal med kunder	3, 4	116,0	107,5	425,0
<b>Nettoomsättning</b>		<b>116,0</b>	<b>107,5</b>	<b>425,0</b>
Övriga rörelseintäkter	10	1,1	0,7	3,3
Råmaterial och handelsvaror		-34,9	-32,7	-132,2
Övriga externa kostnader	10	-21,3	-23,9	-81,4
Personalkostnader		-29,1	-26,6	-108,2
Avskrivningar		-10,2	-9,0	-37,9
Övriga rörelsekostnader		-0,5	-0,4	-1,8
<b>Rörelseresultat</b>		<b>21,2</b>	<b>15,6</b>	<b>66,8</b>
Finansiella intäkter och kostnader		-3,3	-7,5	-20,6
Resultat från andelar i intressebolag		-2,5	-	-0,3
<b>Resultat före skatt</b>		<b>15,5</b>	<b>8,1</b>	<b>45,9</b>
Skatt		-5,3	-3,4	-13,5
<b>Årets resultat</b>		<b>10,1</b>	<b>4,7</b>	<b>32,3</b>
<b>Årets resultat hänförligt till:</b>				
Moderbolagets aktieägare		9,8	4,3	31,3
Innehav utan bestämmande inflytande		0,3	0,4	1,1
Resultat per aktie, före utspädning (EUR)		0,02	0,01	0,06
Resultat per aktie, efter utspädning (EUR)		0,02	0,01	0,06
Genomsnittligt antal aktier, före utspädning (tusental)		529 263	523 891	525 701
Genomsnittligt antal aktier, efter utspädning (tusental)		529 263	524 334	525 701
Antal aktier vid periodens slut (tusental)		529 263	523 891	529 263

## KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTATET

MEUR	Not	Jan-mar 2026	Jan-mar 2025	Helår 2025
<b>Årets resultat</b>		<b>10,1</b>	<b>4,7</b>	<b>32,3</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>				
Poster som kan omklassificeras till resultatet (efter skatt)				
Omräkningsdifferens		9,8	-11,4	-41,5
Omvärdering av räntederivat till verkligt värde		0,7	-	-
Poster som inte kan omklassificeras till resultatet (efter skatt)				
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner		0,1	0,0	-0,0
<b>Summa övrigt totalresultat för året, efter skatt</b>		<b>10,6</b>	<b>-11,4</b>	<b>-41,5</b>
<b>Årets totalresultat, efter skatt</b>		<b>20,8</b>	<b>-6,7</b>	<b>-9,2</b>
<b>Årets totalresultat hänförligt till:</b>				
Moderbolagets aktieägare		20,1	-6,4	-8,7
Innehav utan bestämmande inflytande		0,7	-0,3	-0,4

# KONCERNENS BALANSRÄKNING

MEUR	Not	31 mar 2026	31 mar 2025	31 dec 2025
<b>Anläggningstillgångar</b>				
Goodwill		620,8	572,9	590,1
Immateriella tillgångar		238,2	217,4	238,9
Materiella anläggningstillgångar		36,6	28,3	31,6
Nyttjanderättstillgångar		17,1	16,6	14,8
Andelar i intresseföretag		13,1	9,1	14,1
Finansiella anläggningstillgångar		0,7	26,9	1,5
Uppskjuten skattefordran		5,8	3,5	5,2
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>932,2</b>	<b>874,8</b>	<b>896,3</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>				
Varulager		87,8	78,1	80,1
Kundfordringar		65,2	63,1	57,3
Aktuell skattefordran		2,8	0,7	1,2
Övriga fordringar		5,7	10,2	6,7
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		12,7	11,8	13,2
Likvida medel		50,4	60,1	55,0
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>224,5</b>	<b>224,2</b>	<b>213,5</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>1 156,8</b>	<b>1 098,9</b>	<b>1 109,8</b>

MEUR	Not	31 mar 2026	31 mar 2025	31 dec 2025
<b>Eget kapital</b>				
Aktiekapital		0,1	0,1	0,1
Övrigt tillskjutet kapital		626,7	614,8	626,3
Reserver		-26,3	-7,3	-36,5
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		118,8	82,1	109,0
<b>Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare</b>		<b>719,4</b>	<b>689,8</b>	<b>698,9</b>
Innehav utan bestämmande inflytande		10,6	10,0	9,9
<b>Summa eget kapital</b>		<b>730,1</b>	<b>699,8</b>	<b>708,8</b>
<b>Långfristiga skulder</b>				
Företagsobligationer		150,0	-	150,0
Skulder till kreditinstitut		80,2	206,9	73,3
Leasingskulder		12,0	12,2	10,3
Uppskjuten skatteskuld		34,4	28,1	35,5
Övriga långfristiga skulder	5	17,4	30,3	20,9
Långfristiga avsättningar		1,5	1,6	1,6
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>295,6</b>	<b>279,3</b>	<b>291,6</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>				
Leasingskulder		5,6	4,7	5,1
Leverantörsskulder		24,1	27,5	20,1
Aktuella skatteskulder		15,2	9,6	10,3
Övriga kortfristiga skulder		57,4	58,5	53,9
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		27,3	19,3	19,2
Avsättningar		1,4	0,2	0,8
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>131,1</b>	<b>119,9</b>	<b>109,4</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>1 156,8</b>	<b>1 098,9</b>	<b>1 109,8</b>

# RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I KONCERNENS EGNA KAPITAL

MEUR	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare						
	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Balanserade vinstmedel inkl periodens resultat	Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
<b>Ingående eget kapital 1 januari 2025</b>	0,1	614,9	3,5	81,5	699,9	6,6	706,5
Årets resultat				4,3	4,3	0,4	4,7
Årets övriga totalresultat			-10,7		-10,7	-0,7	-11,4
<b>Årets totalresultat</b>	-	-	-10,7	4,3	-6,4	-0,3	-6,7
<b>Transaktioner med koncernens ägare</b>							
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande				-3,7	-3,7	3,7	-
<b>Summa</b>	-	-	-	-3,7	-3,7	3,7	-
<b>Utgående eget kapital 31 mars 2025</b>	0,1	614,8	-7,3	82,1	689,8	10,0	699,8
<b>Ingående eget kapital 1 januari 2026</b>	0,1	626,3	-36,5	109,0	698,9	9,9	708,9
Årets resultat				9,8	9,8	0,3	10,1
Årets övriga totalresultat			10,2		10,2	0,4	10,6
<b>Årets totalresultat</b>	-	-	10,2	9,8	20,0	0,7	20,7
<b>Transaktioner med koncernens ägare</b>							
Transaktionskostnader		-0,0			-0,0		-0,0
Optionsprogram		0,5			0,5		0,5
<b>Summa</b>	-	0,5	-	-	0,5	-	0,5
<b>Utgående eget kapital 31 mars 2026</b>	0,1	626,7	-26,3	118,8	719,4	10,6	730,1

# KASSAFLÖDESANALYS FÖR KONCERNEN

MEUR	Jan-mar 2026	Jan-mar 2025	Helår 2025
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Rörelseresultat	21,2	15,6	66,8
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	9,7	11,2	54,4
Erhållen ränta	0,1	0,5	1,2
Erlagd ränta	-3,8	-3,4	-15,7
Betald skatt	-3,9	-1,4	-17,4
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>	<b>23,3</b>	<b>22,5</b>	<b>89,3</b>
Förändring av varulager	-6,5	-1,2	-6,7
Förändringar av rörelsefordringar	-5,8	-8,3	20,9
Förändringar av rörelseskulder	12,0	4,2	2,3
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>23,0</b>	<b>17,1</b>	<b>105,7</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Rörelseförvärv, not 5 och 6	-26,9	-9,9	-92,2
Investeringar i intressebolag	-	-0,0	-5,1
Försäljning av intressebolag	-	-	0,1
Förvärv av immateriella tillgångar	-3,4	-1,4	-6,0
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-3,4	-1,8	-9,1
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	-	0,0	0,1
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar	-	-	-0,5
Försäljning av finansiella anläggningstillgångar	0,1	0,5	-
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-33,6</b>	<b>-12,6</b>	<b>-112,8</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Nyemission	-	0,0	10,5
Optionsprogram	-0,0	-	-0,0
Emissionskostnader	-	-	-0,1
Upptagna lån	14,1	1,3	277,8
Amortering av lån	-7,6	-9,3	-284,1
Amortering av leasingskuld	-1,4	-1,2	-4,9
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-0,4
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>5,1</b>	<b>-9,2</b>	<b>-1,2</b>
<b>Årets kassaflöde</b>	<b>-5,5</b>	<b>-4,6</b>	<b>-8,3</b>
Likvida medel vid årets början	55,0	64,8	64,8
Valutakursdifferenser i likvida medel	0,8	-0,1	-1,5
<b>Likvida medel vid årets slut</b>	<b>50,4</b>	<b>60,1</b>	<b>55,0</b>

# MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

MSEK	Jan-mar 2026	Jan-mar 2025	Helår 2025
Nettoomsättning	23,9	12,7	61,0
Övriga rörelseintäkter	0,0	0,0	0,0
<b>Summa rörelsens intäkter</b>	<b>23,9</b>	<b>12,7</b>	<b>61,0</b>
Övrig externa kostnader	-12,6	-12,7	-48,9
Personalkostnader	-16,0	-14,9	-75,7
Avskrivningar	-0,7	-0,7	-2,9
Övriga rörelsekostnader	-1,1	-1,1	-2,1
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-6,6</b>	<b>-16,8</b>	<b>-68,6</b>
Koncernbidrag	0,0	0,0	285,4
Finansiella intäkter och kostnader <sup>1</sup>	125,1	-224,7	-212,4
<b>Resultat efter finansiella kostnader</b>	<b>118,5</b>	<b>-241,5</b>	<b>4,5</b>
Skatt	0,0	0,0	24,4
<b>Årets resultat</b>	<b>118,5</b>	<b>-241,5</b>	<b>28,9</b>

<sup>1</sup>Finansiella intäkter och kostnader för året inkluderar ränteintäkter om 73,8 MSEK (84,8), räntekostnader (inklusive bankavgifter) om -34,7 MSEK (-47,4) och valutakursdifferenser om 85,9 MSEK (-262,2).

MSEK	31 mar 2026	31 mar 2025	31 dec 2025
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	9,6	12,4	10,3
Övriga immateriella tillgångar	0,4	-	-
Materiella anläggningstillgångar	0,1	0,3	0,2
Andelar i koncernbolag	6 581,7	6 248,3	6 254,3
Fordringar hos koncernbolag	6 875,4	6 464,6	6 840,1
Uppskjuten skattefordran	40,6	-	40,6
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>13 507,9</b>	<b>12 725,5</b>	<b>13 145,5</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Fordringar hos koncernbolag	294,3	87,4	399,2
Övriga kortfristiga fordringar	10,5	9,4	2,5
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	4,0	4,4	82,9
Likvida medel	-	-	-
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>308,9</b>	<b>101,2</b>	<b>484,6</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>13 816,7</b>	<b>12 826,8</b>	<b>13 630,1</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
Aktiekapital	0,9	0,9	0,9
Fond för utvecklingsutgifter	9,6	13,1	10,3
Fond för verkligt värde	10,5	-	2,5
Överkursfond	8 381,0	8 264,6	8 381,1
Balanserad vinst eller förlust	2 113,8	2 073,3	2 084,2
Årets resultat	118,5	-241,5	28,9
<b>Summa eget kapital</b>	<b>10 634,4</b>	<b>10 110,3</b>	<b>10 507,8</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Företagsobligationer	1 627,3	-	1 607,0
Skulder till kreditinstitut	867,6	2 240,9	781,7
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>2 494,9</b>	<b>2 240,9</b>	<b>2 388,7</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till koncernbolag	639,1	443,8	680,7
Leverantörsskulder	3,0	5,9	6,7
Andra kortfristiga skulder	24,1	0,4	23,8
Aktuella skatteskulder	0,6	0,3	0,4
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	20,7	25,1	22,0
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>687,5</b>	<b>475,6</b>	<b>733,6</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>13 816,7</b>	<b>12 826,8</b>	<b>13 630,1</b>

# NOTER TILL DE FINANSIELLA RAPPORTERNA

## Not 1. Väsentliga redovisningsprinciper

Denna koncernredovisning omfattar det svenska moderföretaget Vimian Group AB (publ) med organisationsnummer 559234-8923 och dess dotterföretag. Koncernens huvudsakliga verksamhet är att erbjuda produkter och tjänster för hälso- och sjukvård till husdjur och boskapsdjur runt om i världen. Koncernen erbjuder varor och tjänster inom läkemedel, diagnostik, medicinsk teknik samt tjänster och rådgivning till veterinärer. Moderföretaget är ett aktiebolag registrerat i och med säte i Stockholm i Sverige. Adressen till huvudkontoret är Riddargatan 19, 114 57 Stockholm.

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) och tolkningar som utfärdats av IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) såsom de antagits av Europeiska unionen (EU) och RFR1.

Koncernens delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga delar av Årsredovisningslagen (1995:1554). Moderbolagets delårsrapport är upprättad i enlighet med Årsredovisningslagen 9 kap Delårsrapportering samt rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Koncernen och moderbolaget har tillämpat samma redovisningsprinciper, beräkningsgrunder och antaganden som de som tillämpas i koncernredovisningen för Vimian Group AB per den 31 december 2025 och för det räkenskapsår som slutade per detta datum.

För en fullständig beskrivning av koncernens och moderbolagets tillämpade redovisningsprinciper, se not 1 i Vimian Group AB:s koncernredovisning per och för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2025. Upplysningar enligt IAS 34 presenteras i de finansiella rapporterna samt motsvarande noter på sidorna 12–22, vilka är en integrerad del av de finansiella rapporterna för koncernen i sammandrag. Alla belopp anges i miljontals euro ("MEUR"), om inte annat anges.

## Not 2. Bedömningar och antaganden

Vid upprättandet av de finansiella rapporterna måste företagsledningen och styrelsen göra vissa bedömningar och antaganden som påverkar redovisade värden för tillgångs- och skuldposter, intäkts- och kostnadsposter samt lämnad information i övrigt. Dessa bedömningar baseras på erfarenheter och de antaganden som koncernledningen och styrelsen bedömer vara rimliga under rådande omständigheter. Det faktiska utfallet kan sedan skilja sig från dessa bedömningar om andra förhållanden inträffar. De viktigaste uppskattningarna och antagandena motsvarar de som beskrivs i koncernredovisningen för Vimian Group AB per och för räkenskapsåret som avslutades den 31 december 2025.

Väsentliga uppskattningar under räkenskapsåret 2025 avser värdet av den långfristiga fordran hänförlig till patenttvisten i USA. Den 4 april 2023 ingick Vimians dotterbolag Veterinary Orthopedic Implants LLC ("VOI") ett förlikningsavtal med DePuy Synthes Products, Inc. och DePuy Synthes Sales, Inc. som löste patenttvisten mellan parterna. Enligt villkoren i avtalet betalade Vimian 70 MUSD under det andra kvartalet 2023.

I skadeståndstvisten med VOI-säljarna ingick VOI förlikningsavtal med tre av de fyra säljarna under 2024. Var och en av de tre säljarna har gått med på att kompensera Vimian för hela deras pro rata-andelar av förlikningsbetalningen på 70 miljoner USD till DePuy Synthes. Det totala värdet av de tre förlikningarna uppgår till cirka 32 MUSD, varav cirka 9 MUSD har tillförts genom avskrivande av den villkorade stängningsskulden från förvärvet av VOI.

Den 29 augusti 2025 tilldömde Delawares överdomstol Vimian 40,2 MUSD i skadestånd i skadeståndstvisten med den största säljaren av VOI. Den 1 oktober fastställde domstolen beslutet från den 29 augusti och tilldömde även Vimian ränta på 8,6 MUSD. Tillsammans med de tidigare träffade förlikningarna med de andra säljarna innebär detta att Vimian har rätt till ersättning som överstiger den förlikning på 70 MUSD som Vimian betalade till DePuy Synthes. Den största säljaren har överklagat domstolsbeslutet. Rättegången i Delawares högsta domstol förväntas hållas i andra kvartalet i Dover, Delaware. Under fjärde kvartalet 2025 betalade den största säljaren 31,9 miljoner USD. Den återstående skulden från den största säljaren uppgår till 6,2 miljoner USD.

De mottagna betalningarna överstiger de redovisade fordringarna på säljaren med 2,9 miljoner EUR. Vimian har inte redovisat någon avsättning för den pågående rättstvisten och har även betraktat den återstående fordran på säljaren som osäker och har därför inte redovisat något värde i de finansiella rapporterna.

**Not 3. Resultat per segment**

MEUR	Specialty			Veterinary	Segment	Koncern-	Elimineringa	Group
Jan-mar 2026	Pharma	MedTech	Diagnostics	Services	totalt	funktioner	r	totalt
<b>Nettoomsättning</b>								
Nettoomsättning från externa kunder	47,6	43,9	7,1	17,5	116,0	-	-	116,0
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	-0,0	-	0,0	0,1	0,0	-0,1	-
<b>Summa Nettoomsättning</b>	<b>47,6</b>	<b>43,9</b>	<b>7,1</b>	<b>17,5</b>	<b>116,1</b>	<b>0,0</b>	<b>-0,1</b>	<b>116,0</b>
<b>Justerad EBITA</b>								
Jämförelsestörande poster	-0,0	-1,1	-0,1	-0,5	-1,8	-	-	-1,8
<b>EBITA</b>	<b>14,4</b>	<b>10,8</b>	<b>0,9</b>	<b>4,3</b>	<b>30,3</b>	<b>-2,9</b>	<b>0,0</b>	<b>29,2</b>
Avskrivningar förvävsrelaterade immateriella tillgångar								
	-3,1	-2,2	-0,2	-0,7	-6,2	-	-	-6,2
Finansiella intäkter och kostnader								
	-2,5	-2,2	0,3	-2,1	-6,6	3,3	-	-3,3
Resultat från andelar i intressebolag								
	-	-	-2,5	-	-2,5	-	-	-2,5
<b>Resultat före skatt</b>	<b>8,8</b>	<b>6,3</b>	<b>-1,5</b>	<b>1,5</b>	<b>15,1</b>	<b>0,4</b>	<b>0,0</b>	<b>15,5</b>
<b>Specifikation av jämförelsestörande poster</b>								
Förvävsrelaterade kostnader	0,0	0,5	0,1	0,5	1,1	-	-	1,1
Systemuppdatering	-	-	-	-	-	-	-	-
Omstruktureringskostnader	-	0,0	-	-	0,0	-	-	0,0
Börsnotering och relaterade finansiella kostn.	-	-	-	-	-	-	-	-
Övrigt <sup>1</sup>	-	0,7	-	-	0,7	-	-	0,7
<b>Summa jämförelsestörande poster</b>	<b>0,0</b>	<b>1,1</b>	<b>0,1</b>	<b>0,5</b>	<b>1,8</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>1,8</b>
<b>Övriga upplysningar</b>								
Investeringar	2,8	1,6	1,9	0,4	6,7	0,0	-	6,8
Summa tillgångar	531,7	464,8	84,6	181,4	1 262,4	730,6	-836,2	1 156,8
Summa skulder	352,7	352,9	48,9	155,1	909,6	353,3	-836,2	426,7

<sup>1</sup> Posten övrigt avser i huvudsak juridiska kostnader för patenttvisten i USA.

MEUR	Specialty			Veterinary	Segment	Koncern-	Elimineringa	Group
Jan-mar 2025	Pharma	MedTech	Diagnostics	Services	totalt	funktioner	r	totalt
<b>Nettoomsättning</b>								
Nettoomsättning från externa kunder	44,9	41,1	6,0	15,5	107,5	-	-	107,5
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,0	-	0,1	0,1	-	-0,1	-
<b>Summa Nettoomsättning</b>	<b>44,9</b>	<b>41,1</b>	<b>6,0</b>	<b>15,6</b>	<b>107,6</b>	<b>-</b>	<b>-0,1</b>	<b>107,5</b>
<b>Justerad EBITA</b>								
Jämförelsestörande poster	-0,5	-6,0	-0,0	-0,2	-6,6	-0,4	-	-7,0
<b>EBITA</b>	<b>12,4</b>	<b>6,2</b>	<b>0,8</b>	<b>4,5</b>	<b>23,9</b>	<b>-2,6</b>	<b>-</b>	<b>21,3</b>
Avskrivningar förvävsrelaterade immateriella tillgångar								
	-3,1	-1,6	-0,2	-0,7	-5,7	-	-	-5,7
Finansiella intäkter och kostnader								
	-5,3	-2,8	-0,5	1,2	-7,4	-0,1	-	-7,5
Resultat från andelar i intressebolag								
	-	-	-	-	-	-	-	-
<b>Resultat före skatt</b>	<b>4,0</b>	<b>1,7</b>	<b>0,1</b>	<b>5,1</b>	<b>10,8</b>	<b>-2,7</b>	<b>-</b>	<b>8,1</b>
<b>Specifikation av jämförelsestörande poster</b>								
Förvävsrelaterade kostnader <sup>1</sup>	0,2	1,2	0,0	0,1	1,6	-	-	1,6
Systemuppdatering	-	0,1	-	0,0	0,1	-	-	0,1
Omstruktureringskostnader	0,3	-	-	-	0,3	-	-	0,3
Börsnotering och relaterade finansiella kostn.	-	-	-	-	-	0,4	-	0,4
Övrigt <sup>2</sup>	-	4,7	-	-	4,7	-	-	4,7
<b>Summa jämförelsestörande poster</b>	<b>0,5</b>	<b>6,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,2</b>	<b>6,6</b>	<b>0,4</b>	<b>-</b>	<b>7,0</b>
<b>Övriga upplysningar</b>								
Investeringar	1,2	0,9	0,3	0,7	3,2	-	-	3,2
Summa tillgångar	523,0	425,0	51,8	171,6	1 171,4	661,7	-734,2	1 098,9
Summa skulder	362,9	292,8	33,3	142,0	831,0	302,4	-734,2	399,2

<sup>1</sup> I Medtech är huvuddelen av förvävsrelaterade kostnader relaterade till iM3-förvärvet, som avslutades i fjärde kvartalet 2024.

<sup>2</sup> De viktigaste posterna i övrigt är juridiska kostnader relaterade till patenttvisten i USA.

**Not 4. Nettoomsättning från kontrakt med externa kunder**

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
<b>Jan-mar 2026</b>					
<b>Geografisk region</b>					
Europa	27,0	13,3	4,4	13,4	58,2
Nordamerika	17,3	23,3	1,4	3,0	45,1
Övriga världen	3,2	7,2	1,2	1,1	12,8
<b>Nettoomsättning från avtal med kunder</b>	<b>47,6</b>	<b>43,9</b>	<b>7,1</b>	<b>17,5</b>	<b>116,0</b>
Varav från produkter	87%	99%	95%	6%	80%
Varav från tjänster	13%	1%	5%	95%	20%

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
<b>Jan-mar 2025</b>					
<b>Geografisk region</b>					
Europa	25,1	12,6	3,6	12,5	53,7
Nordamerika	16,7	22,7	1,0	2,3	42,7
Övriga världen	3,1	5,9	1,3	0,7	11,0
<b>Nettoomsättning från avtal med kunder</b>	<b>44,9</b>	<b>41,1</b>	<b>6,0</b>	<b>15,5</b>	<b>107,5</b>
Varav från produkter	87%	99%	96%	5%	80%
Varav från tjänster	13%	1%	4%	95%	20%

Koncernen har en betydande exponering mot marknaderna i USA, 37 procent (38) och Storbritannien, 11 procent (13). Alla övriga marknader representerar var för sig mindre än 10 procent av nettoomsättningen. Nettoomsättningen från externa kunder i Sverige uppgick till 4,5 MEUR (4,9) under första kvartalet 2026. Ingen enskild kund står för mer än 10 procent av koncernens nettoomsättning.

## Not 5. Finansiella instrument

Det redovisade värdet av koncernens finansiella instrument värderade till verkligt värde avser villkorade köpeskillingar (se nedan). Det redovisade värdet för övriga finansiella tillgångar och skulder bedöms vara en god bedömning av det verkliga värdet.

### Villkorade tilläggsköpeskillingar

I vissa av koncernens rörelseförvärv har del av köpeskillingen utgjorts av villkorade köpeskillingar. De villkorade köpeskillingarna är beroende av de förvärvade bolagens framtida resultat eller försäljning.

De villkorade tilläggsköpeskillingarna kommer att regleras kontant. De villkorade köpeskillingarna ingår i följande poster i rapporten över finansiell ställning per 31 mars 2026: övriga långfristiga skulder 17,9 MEUR (20,4) och övriga kortfristiga skulder 27,0 MEUR (26,1). De villkorade köpeskillingarna värderas till verkligt värde genom att diskontera de förväntade kassaflödena med en riskjusterad diskonteringsränta. De villkorade köpeskillingarna klassificeras som nivå 3 i hierarkin för verkligt värde.

De villkorade köpeskillingarna består av avtal om tilläggsköpeskillingar i rörelseförvärv. Tilläggsköpeskillingarna är vanligtvis kopplade till försäljnings- eller EBITDA-mål för perioder på 1–5 år efter förvärvsdatumet. Tilläggsköpeskillingarna diskonteras och omvärderas löpande, baserat på nuvarande resultat och prognostiserade siffror för de förvärvade bolagen.

Det finns för närvarande 27 separata åtaganden, alla med sina egna mål, begränsade till ett maximalt belopp. Det maximala belopp som ska betalas om alla förvärv skulle nå sina maxbelopp är 166,3 MEUR. En ökning med 10% av det underliggande nyckeltalet (försäljning eller EBITDA) för samtliga förvärv jämfört med nuvarande antaganden skulle leda till en ökning av den villkorade köpeskillingen med 8,1 MEUR.

Villkorad tilläggsköpeskillning, MEUR	Jan-mar 2026	Jan-mar 2025	jan-dec 2025
<b>Ingående balans</b>	<b>46,4</b>	<b>63,7</b>	<b>63,7</b>
Rörelseförvärv	6,7	-	8,3
Utbetalt	-9,6	-9,9	-33,6
Värdeförändring redovisad i resultatet	1,2	1,5	5,5
Sannolikhetsjusteringar inkluderade i resultaträkningen	-0,4	2,8	4,1
Omräkningsdifferens	0,6	-0,9	-1,5
<b>Utgående balans</b>	<b>44,9</b>	<b>57,1</b>	<b>46,4</b>

## Not 6. Förvärvade bolag

Följande förvärv har genomförts under perioden januari-mars 2026:

MEUR	Förvärv	Förvärv %	Säte	Segment	Konsoliderings- månad	Årlig försäljning
I-Vet s.r.l.	Share	100%	Italy	Diagnostics	Mar	5,6
Favna ApS	Share	70%	Denmark	Veterinary services	Mar	4,3

### I-Vet s.r.l.

Den 2 mars 2025 förvärvade koncernen 100 % av aktierna i I-Vet. I-Vet är en av de ledande leverantörerna av diagnostik för sällskapsdjur i Italien med en årlig omsättning på cirka 5,6 miljoner euro.

### Favna ApS

Den 5 mars 2025 förvärvade koncernen 70 % av aktierna i Favna, som driver veterinärkliniker i Danmark, med en årlig omsättning på cirka 4,3 miljoner euro.



## Not 7. Transaktioner med närstående parter

Det har inte skett några väsentliga förändringar i relationerna med närstående för koncernen eller moderbolaget jämfört med informationen i årsredovisningen för 2025. Alla transaktioner är på armlängds avstånd.

Hittills i år har ett belopp om 4,0 MEUR i licensintäkter fakturerats till en enhet som ägs av Nick Bova, chef inom segmentet Specialty Pharma, som äger apotekslicenser som en del av regulatoriska restriktioner.

Övriga transaktioner med närstående inkluderar hyres- och avgiftsbetalningar till tidigare ägare av förvärvade verksamheter. De belopp som betalas i dessa transaktioner är obetydliga både individuellt och som helhet.

## Not 8. Väsentliga händelser

Den 12 januari meddelade Vimian att Magnus Kjellberg, chef för Speciality Pharma, beslutat att avgå under våren och att Carl-Johan Zetterberg Boudrie utsetts till tillförordnad chef för Speciality Pharma utöver sin position som CFO.

## Not 9. Säsongseffekter och väsentliga risker

### Säsongseffekter

På konsoliderad nivå finns ingen tydlig säsongseffekt för gruppens nettoomsättning och justerad EBITA. De fyra segmenten ser varierande men begränsade säsongsvariationer. Den tydligaste variationen ses i MedTech segmentet där AOP historisk sett har skiftat försäljning till det första kvartalet. Under 2024 och 2025 arbetar Vimian med att reducera AOP och jämna ut försäljning över året. Som en konsekvens kommer intäkterna för MedTech vara mer jämnt fördelade över året med begränsad säsongsvariation. För alla segment är försäljningsvolymerna något lägre under storhelger och semesterperioder.

### Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Information om identifierade risker samt arbete med riskmitigering för koncernen och Vimian Group AB's moderbolag finns på sidorna 64 till 69 i årsredovisningen för 2025 publicerad på [www.vimian.com](http://www.vimian.com).

Koncernen har begränsad exponering mot den nuvarande geopolitiska miljön, främst genom den internationella leveranskedjan för både färdiga produkter och råvaror. I händelse av tullar eller konflikter kan detta skada gruppens konkurrensfördelar i vissa företag. För att mildra dessa risker diversifierar koncernen sina leveranskedjor och implementerar beredskapsplaner.

## Not 10. Omräkning av koncernens resultaträkning i sammandrag

Från och med fjärde kvartalet 2025 har Vimian ändrat redovisningen av eliminering av interna förvaltningsavgifter. Elimineringen avsåg tidigare nettning av övriga rörelseintäkter och övriga externa kostnader. Ändringen har ingen annan effekt på de finansiella rapporterna. Jämförelseperioderna har omräknats i enlighet därmed.

MEUR	Other operating income		Other external expenses	
	Reported	Restated	Reported	Restated
Jan-mar 2025	-0,1	0,7	-23,1	-23,9
Apr-jun 2025	-0,1	1,0	-20,6	-21,7
Jan-jun 2025	-0,2	1,7	-43,8	-45,7
Jul-sep 2025	-0,1	0,6	-18,0	-18,7
Jan-sep 2025	-0,3	2,3	-61,8	-64,4

# ALTERNATIVA NYCKELTAL

Alternativa nyckeltal är resultatmått för historiska eller framtida finansiella resultat, finansiella ställning eller kassaflöden och som inte definieras i IFRS. Vimian använder alternativa nyckeltal för att följa upp och beskriva koncernens finansiella ställning samt för att ge ytterligare användbar information när det är relevant för användarens förståelse av de finansiella rapporterna. Dessa nyckeltal är inte direkt jämförbara med liknande resultatmått som används i andra företag.

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
<b>Organisk tillväxt</b>	<p>Förändring i intäkter jämfört med jämförelseperioden justerad för effekter av förvärv och avyttringar. Rörelseförvärv inkluderas i organisk tillväxt efter att de har varit del av koncernen i 12 månader och avyttrade verksamheter exkluderas från organisk tillväxt från tidpunkten för avyttring i såväl aktuell period som jämförelseperioden.</p> <p>Valutakurseffekten beräknas genom att räkna om dotterföretagens rapporterade intäkter för år N-1 som har en funktionell valuta som skiljer sig mot koncernens valuta med N valutakurs.</p>	Organisk tillväxt används för att följa upp den underliggande omsättningsutvecklingen mellan olika perioder i samma valuta och exkluderat påverkan av eventuella förvärv och/eller avyttringar.
<b>EBIT</b>	Rörelseresultat såsom rapporterad i koncernens rapport över resultatet, dvs. periodens resultat exklusive finansiella intäkter, finansiella kostnader, resultat från andelar i intresseföretag och skatt.	Resultatmåttet visar lönsamheten från moderbolagets och dess dotterbolags verksamhet.
<b>EBITA</b>	Rörelseresultat exklusive avskrivningar av immateriella tillgångar som ursprungligen redovisades i samband med rörelseförvärv.	Resultatmåttet mäter verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförbarhet av lönsamhet över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg.
<b>EBITDA</b>	Rörelsevinst exklusive av- och nedskrivning av immateriella och materiella tillgångar.	Resultatmåttet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivning av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och finansieringsupplägg.
<b>Justerad EBITA</b>	EBITA justerad för jämförelsestörande poster.	Resultatmåttet återspeglar verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
<b>Justerad EBITA marginal</b>	EBITA justerad för jämförelsestörande poster i förhållande till nettoomsättningen.	Resultatmåttet återspeglar verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
<b>Justerad EBITDA</b>	EBITDA justerad för jämförelsestörande poster.	Resultatmåttet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
<b>Justerad EBITDA marginal</b>	Justerad EBITDA i förhållande till intäkter.	Resultatmåttet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
<b>Jämförelsestörande poster</b>	Intäkt- och kostnadsposter som anses viktiga att specificera för användare av de finansiella rapporterna eftersom de påverkar jämförbarheten.	<p>En separat upplysning av jämförelsestörande poster är relevant för användarna av den finansiella informationen för att ge ytterligare förståelse för det finansiella resultatet vid jämförelse av det finansiella resultatet mellan perioder.</p> <p>Allmänt accepterade jämförelsestörande poster inkluderar förvärvs- och integrationsrelaterade kostnader, kostnader relaterade till tvister om dessa är väsentliga, betydande omstruktureringskostnader, kostnader relaterade till projekt såsom börsintroduktion.</p>

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
<b>Förvävsrelaterade avskrivningar</b>	Avskrivning av immateriella tillgångar som uppkom i samband med rörelseförvärv.	Specifikation på avskrivningar i olika kategorier eftersom ledningen särskiljer olika typer av avskrivningar på immateriella tillgångar vid beräkning av EBITA.
<b>Nettoskuld</b>	Likvida medel minus skulder till kreditinstitut, leasingkulder, övriga långfristiga skulder och särskilda poster inkluderade i övriga kortfristiga skulder (villkorad tilläggsköpeskillning, uppskjutna betalningar, säljreverser och aktieägarlån hänförliga till rörelseförvärv).	Nettoskuld är ett mått som används för att följa utvecklingen av skulder och storleken på refinansieringsbehovet. Eftersom likvida medel kan användas för att betala av skulder med kort varsel används nettoskulden i stället för bruttoskulden som ett mått på den totala lånefinansieringen.
<b>Nettoskuld / Justerad EBITDA (proforma)</b>	Nettoskuld i förhållande till Justerad EBITDA (proforma).	Resultatmålet är ett skuldsättningsmått som indikerar hur många år det skulle ta att betala tillbaka Företagets skulder förutsatt att nettoskuld och justerad EBITDA är konstanta och utan att beakta kassaflöden från räntor, skatter och investeringar.
<b>Rörelsekapital</b>	Varulager, kundfordringar, kortfristiga skattefordringar, övriga kortfristiga fordringar, förutbetalda kostnader och upplupna intäkter minus leverantörsskulder, kortfristiga skatteskulder, upplupna kostnader och förutbetalda intäkter, avsättningar och övriga kortfristiga skulder (exklusive villkorade tilläggsköpeskillningar, uppskjutna betalningar, säljreverser och aktieägarlån hänförliga till rörelseförvärv).	Rörelsekapital är ett mått på Företagets kortsiktiga finansiella status.
<b>Investeringar</b>	Kassaflöden från investeringar i Materiella och immateriella tillgångar, inklusive investeringar i internt utarbetade immateriella tillgångar.	Investeringar är ett mått på Koncernens historiska investeringar och används som input för att beräkna fritt kassaflöde och cash conversion.
<b>Proforma nettoomsättning</b>	Rapporterad nettoomsättning plus nettoomsättning för alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Detta mått återspeglar en rättvisande bild av företagets nettoomsättning för en rullande tolv månadersperiod inklusive full påverkan från förvärv.
<b>Justerad EBITA, Proforma</b>	Rapporterad justerad EBITA plus justerad EBITA för alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Måttet speglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Måttet justeras för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tiden. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.
<b>Justerad EBITDA, Proforma</b>	Rapporterad justerad EBITDA plus justerad EBITDA för alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Måttet speglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Måttet justeras för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tiden. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.
<b>Justerad EBITA och EBITDA marginal, Proforma</b>	Justerad proforma EBITA eller EBITDA i förhållande till proforma nettoomsättning.	Måttet speglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Åtgärden är en viktig komponent, tillsammans med intäktstillväxt, för att följa Bolagets värdeskapande. Måttet justeras även för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tiden. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.
<b>Förvävsrelaterade kostnader</b>	Kostnader relaterade till juridisk och ekonomisk due diligence samt i vissa fall bonusar till nyckelpersoner. Om specifika initiala integrationskostnader krävs, och överenskomna under förvärvsprocessen, kan detta betraktas som förvävsrelaterade utgifter.	
<b>Omstruktureringskostnader</b>	Kostnader relaterade till betydande förändring av affärsmodell eller operativ struktur. Möjligen kopplat till integration mellan tidigare och förvärvade verksamheter. Det viktigaste omstruktureringsprojektet hittills är konsolideringen av production footprint inom Diagnostics från fyra till två produktionsanläggningar.	

**Alternativa nyckeltal ej definierade enligt IFRS – baserade på rapporterade siffror**

MEUR (om inte annat anges)	1 Jan-31 mar		1 Jan-31 dec
	2026	2025	2025
Nettoomsättningstillväxt (%)	8%	27%	13%
Organisk nettoomsättningstillväxt (%)	9%	4%	6%
Nettoomsättning	116,0	107,5	425,0
EBITDA	31,4	24,6	104,8
EBITDA marginal (%)	27,0%	22,9%	24,7%
Jämförelsestörande poster	-1,8	-7,0	-14,7
Justerad EBITDA	33,2	31,6	119,5
Justerad EBITDA marginal (%)	28,6%	29,4%	28,1%
EBITA	27,4	21,3	90,7
EBITA marginal (%)	23,6%	19,8%	21,3%
Justerad EBITA	29,2	28,3	105,3
Justerad EBITA marginal (%)	25,2%	26,3%	24,8%
Rörelseresultat	21,2	15,6	66,8
Rörelsemarginal (%)	18,3%	14,5%	15,7%
Investeringar	-6,8	-3,2	-15,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten	23,0	17,1	105,7

**Alternativa nyckeltal ej definierade enligt IFRS – baserade på proforma siffror**

MEUR (om inte annat anges)	1 apr - 31 mar
	LTM (2025/2026)
Proforma nettoomsättning	444,9
Justerad EBITDA, Proforma	123,8
Justerad EBITDA marginal, Proforma	27,8%
Nettoskuld	258,4
Nettoskuld / Justerad EBITDA, Proforma (x)	2,1x

### Avstämning av koncernens alternativa nyckeltal som inte definieras i enlighet med IFRS

Vissa uttalanden och analyser som presenteras inkluderar alternativa nyckeltal som inte definieras av IFRS. Företaget anser att denna information tillsammans med jämförbara IFRS mått är användbara för investerare eftersom den ger en utgångspunkt för att mäta rörelsens resultat och koncernens möjlighet att återbetala skulder samt investera i rörelsen. Ledningen använder dessa nyckeltal tillsammans med de mest jämförbara finansiella resultatmått som anges i IFRS för att utvärdera verksamhetens resultat och värdeskapande. Alternativa nyckeltal ska inte utvärderas enskilt eller som ersättning för finansiell information som presenteras i de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS. De alternativa nyckeltal som presenteras är inte nödvändigtvis jämförbara med liknande resultatmått som används av andra företag. Avstämningarna presenteras i tabellerna nedan.

MEUR (om inte annat anges)	1 Jan-31 mar		1 Jan-31 dec
	2026	2025	2025
<b>EBITA/EBITDA och justerad EBITA/EBITDA</b>			
Nettoomsättning	116,0	107,5	425,0
EBIT	21,2	15,6	66,8
Avskrivning immateriella tillgångar från förvärv	6,2	5,7	23,8
EBITA	27,4	21,3	90,7
Övriga avskrivningar	4,0	3,3	14,1
EBITDA	31,4	24,6	104,8
Jämförelsestörande poster	1,8	7,0	14,7
Justerad EBITA	29,2	28,3	105,3
Justerad EBITDA	33,2	31,6	119,5
<b>EBITA marginal (%)</b>	<b>23,6%</b>	<b>19,8%</b>	<b>21,3%</b>
<b>EBITDA marginal (%)</b>	<b>27,0%</b>	<b>22,9%</b>	<b>24,7%</b>
<b>Justerad EBITA marginal (%)</b>	<b>25,2%</b>	<b>26,3%</b>	<b>24,8%</b>
<b>Justerad EBITDA marginal (%)</b>	<b>28,6%</b>	<b>29,4%</b>	<b>28,1%</b>

MEUR (om inte annat anges)	31 mar		31 dec
	2026	2025	2025
<b>Nettoskuld</b>			
Skulder till kreditinstitut (långfristiga)	230,2	206,9	223,3
Leasingskulder (långfristiga)	12,0	12,2	10,3
Övriga långfristiga skulder	17,4	30,3	20,9
Skulder till kreditinstitut (kortfristiga)	0,0	-0,2	0,0
Leasingskulder (kortfristiga)	5,6	4,7	5,1
Övriga poster <sup>1</sup>	44,0	41,7	42,3
Likvida medel	-50,4	-60,1	-55,0
Övriga långsiktiga fordringar <sup>2</sup>	-0,7	-26,9	-1,5
<b>Nettoskuld</b>	<b>258,4</b>	<b>208,7</b>	<b>245,4</b>

MEUR (om inte annat anges)	31 mar		31 dec
	2026	2025	2025
<b>Rörelsekapital</b>			
Varulager	87,8	78,1	80,1
Kundfordringar	65,2	63,1	57,3
Kortfristiga skattefordringar	2,8	0,7	1,2
Övriga kortfristiga fordringar	5,7	10,2	6,7
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	12,7	11,8	13,2
Leverantörsskulder	-24,1	-27,5	-20,1
Kortfristiga skatteskulder	-15,2	-9,6	-10,3
Övriga kortfristiga skulder <sup>3</sup>	-13,4	-13,1	-11,5
Avsättningar	-1,4	-0,2	-0,8
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	-27,3	-19,3	-19,2
<b>Rörelsekapital</b>	<b>92,8</b>	<b>94,3</b>	<b>96,6</b>

<sup>1</sup> Aktieägarlån, uppskjutna betalningar, säljarreverser och villkorade köpeskillingar som ingår i övriga kortfristiga skulder

<sup>2</sup> Långfristig fordran relaterad till patentvisten i USA

<sup>3</sup> Övriga kortfristiga skulder enligt rapporten över finansiell ställning minus aktieägarlån, uppskjutna betalningar, säljarreverser och villkorade köpeskillingar relaterade till rörelseförvärv

MEUR (om inte annat anges)	1 apr - 31 mar	1 Jan-31 dec
	LTM (2025/2026)	2025
<b>Proforma nettoomsättning</b>		
Rapporterad nettoomsättning	433,6	425,0
Periodens proforma nettoomsättning	11,3	5,3
<b>Proforma nettoomsättning</b>	<b>444,9</b>	<b>430,4</b>
<b>Justerad EBITA, Proforma</b>		
Reported Adjusted EBITA (12 months)	106,3	105,4
Proforma period Adjusted EBITA	2,3	3,6
<b>Adjusted EBITA, Proforma</b>	<b>108,6</b>	<b>109,0</b>
<b>Justerad EBITA marginal, Proforma</b>		
Proforma nettoomsättning	444,9	430,4
Justerad EBITA, Proforma	108,6	109,0
<b>Justerad EBITA marginal, Proforma</b>	<b>24,4%</b>	<b>25,3%</b>
<b>Justerad EBITDA, Proforma</b>		
Rapporterad justerad EBITDA (12 månader)	121,0	119,5
Periodens justerade EBITDA, proforma	2,8	3,7
<b>Justerad EBITDA, Proforma</b>	<b>123,8</b>	<b>123,1</b>
<b>Justerad EBITDA marginal, Proforma</b>		
Proforma nettoomsättning	444,9	430,4
Justerad EBITDA, Proforma	123,8	123,1
<b>Justerad EBITDA marginal, Proforma</b>	<b>27,8%</b>	<b>28,6%</b>
<b>Nettoskuld / Justerad EBITDA, Proforma</b>		
Nettoskuld	258,4	245,4
Justerad EBITDA, Proforma	123,8	123,1
<b>Nettoskuld / Justerad EBITDA, Proforma (x)</b>	<b>2,1x</b>	<b>2,0x</b>



---

**Finansiell kalender****17 juli 2026**

Delårsrapport Q2 2026

**22 oktober 2026**

Delårsrapport Q3 2026

**11 februari 2027**

Bokslutskommuniké 2026

---

**För mer information,  
vänligen kontakta****Carl-Johan Zetterberg Boudrie**  
CFO[carl-johan.zetterberg@vimian.com](mailto:carl-johan.zetterberg@vimian.com)

+46 703 35 84 49

**Maria Dahllöf Tullberg**

Head of IR, Communications &amp; ESG

[maria.tullberg@vimian.com](mailto:maria.tullberg@vimian.com)

+46 736 26 88 86

---

**Vimian Group AB (publ)** Reg. no. 559234-8923  
Riddargatan 19  
114 57 Stockholm  
Sweden  
[www.vimian.com](http://www.vimian.com)**vimian™**