

# Candles Scandinavia erhåller order från en ny kund värd ca 11 Mkr som förväntas växa till över 50 Mkr på årsbasis

**Candles Scandinavia AB (publ) ("Candles Scandinavia eller Bolaget") har idag erhållit sin första order på 100% naturliga doftljus från en ny kund ("Kunden") i Storbritannien. Den nya kunden och dess beställning innebär att Candles Scandinavia nu tar ett viktigt kliv in på den brittiska marknaden. Värdet på kundens uppstartsorder uppgår till ca 11 Mkr med potential att mångdubblas över tid till över 50 Mkr på årsbasis.**

Candles Scandinavia AB (publ.) har under en tid ökat aktivitetsnivån på den internationella marknaden. Detta i kombination med beslutet att renodla verksamheten har lett till flertalet affärsdialoger med nya potentiella kunder i Europa. Den nya strategiskt viktiga kunden är en butikskedja inom premiumsegmentet med ett stort antal butiker i Storbritannien. Kunden saluför produkter under eget varumärke inom hem & inredning, doft (doftljus, rumsdofter, doftspray mfl) samt mode, där doftkategorin är en av deras mest prioriterade produktkategorier.

Tidigare har kundens doftljus varit tillverkade av paraffin, men genom bytet av leverantör till Candles Scandinavia övergår kunden nu till miljövänliga doftljus tillverkade av 100 % vegetabiliskt och naturligt vax, vilket varit avgörande för kunden i övergången. Kundordern, som initialt omfattar enbart doftljus, är värd ca 11 Mkr men Bolaget förväntar sig att den växer till över 50 Mkr årligen, enbart för doftljus.

"Denna strategiskt viktiga kund är första steget i att etablera Candles Scandinavia på den brittiska marknaden. Potentialen för Candles Scandinavia i Storbritannien är stor, där marknaden för doftljus uppskattas till 7,6 Miljarder SEK årligen med en förväntad CAGR om 8,3 % fram till 2030. Tack vare en kombination av hög produktkvalitet, miljövänligt och 100 % naturligt vax, kostnadseffektiv och automatiserad produktion och en kund Anpassningsnivå som är branschledande, förväntar vi oss fortsatt organisk tillväxt samt att vinna över fler nya kunder framöver.

Att vi nu dessutom på allvar etablerar oss på den strategiskt viktiga brittiska marknaden, ger oss ytterligare tillväxtpotentialer framöver", säger Dean Proudfoot, Sälj- och Marknadschef på Candles Scandinavia.

"Som vi tidigare kommunicerat är cyklerna att vinna en ny kund i vår bransch långa, inte minst i det segment vi verkar där vi fokuserar på större internationella varumärken och butikskedjor. I detta fall togs första kontakten med denna nya kund i Storbritannien för så länge sen som över 2,5 år sedan, men å andra sidan är kunden värd ungefär 25 % av vår nuvarande årsomsättning och vi ser att vår satsning på internationella storkunder ger effekt", säger Viktor Garmiani, VD och grundare av Candles Scandinavia.

---

## Kontakt

### Viktor Garmiani

VD

+46 (0) 73 519 39 99

[vga@candles.se](mailto:vga@candles.se)

### Martin Fredell

CFO/COO, vice VD

+46 (0) 76 110 31 00

[mfr@candles.se](mailto:mfr@candles.se)

## Om Candles Scandinavia

---

Candles Scandinavia AB (publ), med kunder som H&M, Åhléns, Lyko, Rituals med flera, är idag en ledande europeisk leverantör av doftljus producerade med 100% växtbaserat, biologiskt nedbrytbart vax, baserad på svenskodlad raps. Bolaget erbjuder ett hållbart och miljövänligt alternativ till den annars paraffindominerade ljusmarknaden där råvaran utvinns av fossilt bränsle. Bolagets styrka ligger främst i en kostnadseffektiv metod för storskalig produktion av kundanpassade doftljus, helt av naturligt och miljövänligt vax.

Bolaget präglas av en stark innovationskultur och arbetar ständigt med att förbättra och utveckla dess verksamhet och produkter. Kundanpassning till hög grad i kombination med erbjudandet om ett hållbart alternativ har visat sig vara en stor konkurrensfördel på marknaden. Den starka efterfrågan i kombination med fortsatta investeringar i produktionskapacitet medför att bolaget förväntar sig tillväxt även framöver. Idag har bolaget säljrepresentation i Norden, BeNeLux, Frankrike och Storbritannien.

Bolagets Certified Adviser är Amudova AB, telefon: +46 (0) 8-546 017 58, E-post: [info@amudova.se](mailto:info@amudova.se)

Candles Scandinavia AB (publ) Org. nummer 556791-4147 är listat på Nasdaq First North Growth Market. Mer information finns på [www.candles.se](http://www.candles.se)

Bolagets Certified Adviser är Amudova AB, Box 5855, 102 40 Stockholm, tel +46 (0)8-546 017 58, mejl [info@amudova.se](mailto:info@amudova.se).

*Denna information är sådan information som Candles Scandinavia AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 2025-03-13 19:12 CET.*

## Bifogade filer

---

[Candles Scandinavia erhåller order från en ny kund värd ca 11 Mkr som förväntas växa till över 50 Mkr på årsbasis](#)