

Delårsrapport 2026

1 januari – 30 juni 2026

ANDRA KVARTALET APRIL – JUNI 2026

Nettoomsättningen uppgick till 479 Mkr vilket var en minskning med 16 procent mot föregående år (571).

Commercial Sales minskade till 203 Mkr (297) och Retail Sales ökade till 276 Mkr (274).

Organisk tillväxt uppgick till -16 procent

EBITA uppgick till 26 Mkr (25)

EBITA-marginalen uppgick till 5,3 procent (4,5)

Operativt kassaflöde uppgick till 139 Mkr (90)

Orderboken uppgick vid periodens slut till 348 Mkr (409), varav Commercial Sales uppgick till 321 Mkr (381) och Retail Sales till 27 Mkr (28)

FÖRSTA HALVÅRET JANUARI – JUNI 2026

Nettoomsättningen uppgick till 736 Mkr vilket var en minskning med 16 procent mot föregående år (871).

Commercial Sales uppgick till 408 Mkr (541) och Retail Sales till 328 Mkr (330).

Organisk tillväxt uppgick till -14 procent

EBITA uppgick till -4 Mkr (13)

EBITA-marginalen uppgick till -0,6 procent (1,5)

Operativt kassaflöde uppgick till 110 Mkr (-37)

Resultat per aktie uppgick till 0,26 kr (-0,93)

Väsentliga händelser under andra kvartalet 2026

- Nimbus Group erhöll första beställningen på arbetsbåtar av modell MSMB200 från Försvarsmakten. Ordervärdet uppgår till ca 260 Mkr och leveranser beräknas inledas i januari 2027 och pågå under 36 månader.
- Varumärket Nimbus återinför de ursprungliga produktnamnen Sport Cruiser för båtar ur WTC-serien samt Coupé Cruiser för kupébåtar. Samtidigt kommer namnen också ange längden på båtarna i fot. De nya namnen kommer att förenkla valen inom modellprogrammet och vara anpassade till internationella standarder.
- Mikael Mårtensson utsågs till Chief Financial Officer, CFO, med tillträde senare i år dock senast den 1 december. Mikael efterträder Christian Johansson som är interim CFO.
- Nimbus Group deltog i rundabordssamtal under Almedalsveckan i Visby och visade upp Försvarsmaktens arbetsbåt MSMB200.
- Nimbus Group presenterade Sport Tender 35, första modellen av tre i den nya Sport Cruiser 35-serien. Världspremiär sker på Cannes Yachting Festival i september 2026.

Väsentliga händelser efter balansdagen

- Inga väsentliga händelser inträffade efter balansdagen.

	Andra kvartalet			Första 6 månaderna			Senaste 12 månaderna			Helår 2025
	2026	2025	%	2026	2025	%	2026	2025	%	
Nettoomsättning, Mkr	478,8	570,8	-16,1	735,7	871,1	-15,5	1 231,4	1 523,4	-19,2	1 366,7
Rörelseresultat, Mkr	25,7	25,3	1,5	-4,6	12,5	-136,8	-103,8	-78,6	-32,0	-86,7
EBITA, Mkr	25,5	25,4	0,1	-4,3	12,8	-133,3	-101,5	-78,0	-30,1	-84,4
EBITA-marginal, %	5,3%	4,5%	0,9 pe	-0,6%	1,5%	-2,0 pe	-8,2%	-5,1%	-3,1 pe	-6,2%
Periodens resultat, Mkr	22,5	-0,8	2 816,5	11,1	-39,4	128,3	-117,2	-124,2	5,7	-167,7
Operativt kassaflöde, Mkr	139,3	90,0	54,8	110,2	-36,9	398,5	60,2	-132,5	145,4	-86,9
Resultat per aktie	0,53	-0,02	2 816,5	0,26	-0,93	128,1	-2,75	-3,91	29,7	-3,94

Starkt kassaflöde och resultat i linje med föregående år

I en fortsatt avvaktande marknad levererade Nimbus Group ett starkt kassaflöde samt ett rörelseresultat i linje med föregående år. Detta är ett resultat av de prestationsförbättrande åtgärder som initierats.

Retail Sales visade fortsatt stabilitet

Andra kvartalet följde den försäljningsmässiga trenden från första kvartalet och var relativt föregående år -16% för perioden och -16% om vi ser över första halvåret. Vår verksamhet inom Retail Sales utvecklades stabilt och levererade försäljning i linje med samma period föregående år. Att leverera stabila volymer i den utmanande marknaden var en stark prestation av Retail Sales och jag är stolt över hur teamet presterar. Commercial Sales försäljning mot återförsäljare, utvecklades däremot svagt över såväl Norden som Europa och Nordamerika jämfört med föregående år. Vi såg ett fortsatt avvaktande beteende från återförsäljare som trots låga lagernivåer var försiktiga med nybeställningar. Orderboken vid utgången av Q2 följde försäljningstrenden och låg -15% mot föregående år.

Resultat i linje med föregående år

Trots den svagare försäljningen levererade vi ett resultat i linje med föregående år. Koncernens EBITA-resultat för kvartalet var 26 Mkr (25) och EBITA-marginalen förbättrades något från 4,5% till 5,3%. Förstärkta bruttomarginaler och effekter av kostnadsbesparingar kompenserade alltså fullt ut för den lägre försäljningen under kvartalet och vi ser hur de åtgärder vi initierat för att effektivisera verksamheten bär frukt.

Kassaflödet för kvartalet var 139 Mkr (90 Mkr) vilket var starkt i relation till både föregående kvartal och relativt marknadsläget. Det förbättrade kassaflödet var även ett resultat av prestationsförbättrande initiativ rörande framför allt lager och kundfordringar. Vi är också i en säsongs-mässigt stark period där vi levererade fler båtar än vi producerade, vilket driver ett positivt kassaflöde i grunden. Sammantaget ser vi nu effekt av det åtgärdsprogram för förbättrad prestation som vi tidigare redovisat. Jag känner mig fortsatt trygg med aktiviteterna i åtgärdsprogrammet och det är tillfredsställande att se hur det hjälper oss att balansera resultat även i en utmanande marknad.

Förbättringsåtgärder i fortsatt fokus

Vi fortsätter vårt arbete med att vända den negativa trenden i Nordamerika. För varumärket Nimbus är vi försiktigt positiva till utvecklingen givet marknadsläget, men försäljningen minskade i relation till föregående år. Verksamheten i Edgewater fortsatte att generera negativa resultat. Under kvartalet har vi genomfört ytterligare kapacitetsreduktion i Edgewater samt initierat fler kostnads-besparande åtgärder. Detta är dock inte tillräckligt och Edgewater bidrog negativt även till detta kvartalsresultat. Vi fortsätter målmedvetet arbetet med att vända trenden genom ytterligare översyn av kapacitet, prissättning, produktionskostnad och modellprogram för Edgewater.

För koncernen i övrigt pågår fortsatt kostnadsjakt där vi ser över rutiner, avtal och sätt att jobba. Det är ett nyttigt arbete där vi ser att vi kan optimera vår kostnadsbas inom många områden inklusive t.ex. IT, försäkringar och bankkostnader. På samma sätt arbetar vi med vår resursplanering och produktportfölj. Vi fokuserar våra resurser och vår portfölj för att förbättra effektivitet, kommersiell förmåga och lönsamhet. I detta sammanhang vill jag specifikt nämna vår fabrik i Mariestad som genom fokuserat arbete med tydliga mål nått en produktivitetsnivå som vi inte sett på många år.

Framåtriktade satsningar

Nimbus Group deltog för första gången i Almedalen och visade tillsammans med vår partner Svekon upp den arbetsbåt, MSMB200, som under Q1 2027 börjar levereras till Försvarmakten. Förutom att delta i samtal kring industrins, och specifikt Nimbus Groups, förmåga att möta försvarets ökade behov, fick vi möjlighet att visa MSMB200 för ledare inom Försvarmakten och FMV samt ett flertal andra viktiga intressenter. Initiativet att visa båten i Almedalen är en del i vår satsning på arbetsbåtar för professionella användare och försvar. Inom denna satsning genomför vi nu även organisationsförstärkning för att öka vår sälj- såväl som leveranskapacitet.

Efter en mycket intensiv vår med många försäljningsaktiviteter och mässor runt om i Europa, inklusive den exklusiva The Aurora i Båstad, Sverige, närmar vi oss med stormsteg en väldigt intressant och intensiv höst för Nimbus. Vi inleder hösten med ett globalt återförsäljarmöte fokuserat på lanseringen av Sport Tender 35, den första båten i vår helt nya Sport Cruiser serie. Direkt efter mötet startar Cannes Yachting Festival där vi premiärvisar båten för allmänheten och efter det följer vidare lansering på de stora mässorna runt om i världen.

Personligen ser jag verkligen fram emot lanseringen. Precis som Nimbus 495 Fly visat riktningen för våra framtida Coupé båtar visar Sport Tender 35 riktningen för våra framtida Nimbus Sport Cruisers. Båten är fantastisk och möter våra egna högt ställda förväntningar och vi ser fram emot att få visa upp den för världen.

Med detta vill jag önska er alla en härlig sommar med mycket tid på vattnet, gärna i någon av båtarna från Nimbus Group.



Johan Inden
VD och Koncernchef

Nimbuskoncernens utveckling Andra kvartalet 2026

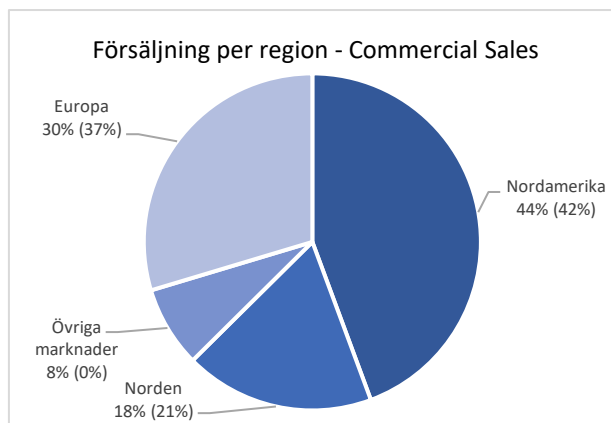
Koncernens nettoomsättning uppgick till 479 Mkr (571) vilket var en minskning med 16 procent från föregående år. Den organiska tillväxten uppgick till -16 procent (-6).

Commercial Sales – försäljning och marknad

Commercial Sales avser försäljning av båtar och eftermarknadsprodukter till externa återförsäljare. Försäljningen fördelar sig på Nordamerika, Norden, Europa och Övriga marknader.

Försäljningen inom Commercial Sales uppgick till 203 Mkr (297). Orderingången uppgick till 238 Mkr (208).

Utveckling per region



Nordamerika

Den nordamerikanska försäljningen minskade jämfört med föregående år och uppgick till 90 Mkr (125). Den nordamerikanska båtmarknaden har varit fortsatt svag under kvartalet men har visat vissa tecken på stabilisering. Försäljningsaktiviteterna för Nimbusvarumärket har ökat och ger resultat. Försäljningen under kvartalet av Nimbus var dock lägre än föregående år. Edgewater's försäljning minskade under kvartalet till följd av svag orderingång och produktionsneddragning. Orderingången uppgick netto till 61 Mkr (131).

Norden

Försäljningen i Norden minskade och uppgick till 37 Mkr (64). Det har varit en fortsatt utmanande marknad med långa säljcykler hos slutkunder som gett ett avvaktande beteende från återförsäljare.

Orderingången uppgick till 94 Mkr (24) och här ingår order på båtar beställda av Försvarets Materielverk (FMV) med 75 MSEK.

Europa

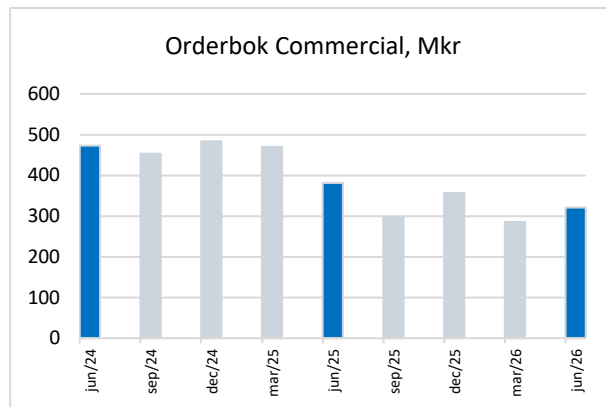
Den europeiska försäljningen minskade till 60 Mkr (109). Orderingången uppgick till 76 Mkr (45).

Våra återförsäljare har en kortsiktig orderhorisont. Viss lagerpåfyllnad i återförsäljarledet har dock skett under kvartalet. Lagernivåer hos våra återförsäljare är fortsatt på en historiskt låg nivå.

Övriga marknader

Försäljningen på övriga marknader var högre och uppgick till 16 Mkr (0). Orderingången uppgick till 7 Mkr (8).

Orderbok



Orderboken för Commercial Sales uppgick till 321 Mkr (381). Minskningen av orderboken har fortsatt under kvartalet och hänförs till den svaga båtmarknaden och det rådande marknadsläget med ett avvaktande kundbeteende och långa säljcykler.

I orderboken har båtar beställda av Försvarets Materielverk (FMV) upptagits med 95 Mkr som är båtar produktionsplanerade för 2027 av den totala ordern om 260 Mkr för leverans över tre år.

Förskottsbetalningar från Commercial Sales kunder uppgick till 64 Mkr (69). Andelen av orderstocken som var förskottsbetalad uppgick till 20 procent (18).

Orderboken är avgränsad till att endast innefatta bekräftade order som per balansdagen var produktionsplanerade och hade förskottsbetalats i enlighet med bolagets faktureringsmodell. Edgewater har i enlighet med nordamerikansk branschstandard valt att inte tillämpa förskottsbetalningar på orderlagda båtar, i stället erläggs full betalning vid leverans av båten.

Retail Sales – försäljning och marknad

Försäljningen inom Retail Sales bedrivs i Sverige (sex marknadsplatser), Norge (två marknadsplatser) och England (en marknadsplats). Försäljning sker i huvudsak till privatpersoner och omfattar både koncernens egna varumärken samt handelsvaror, begagnade produkter, eftermarknadsprodukter och service. Verksamheten är starkt

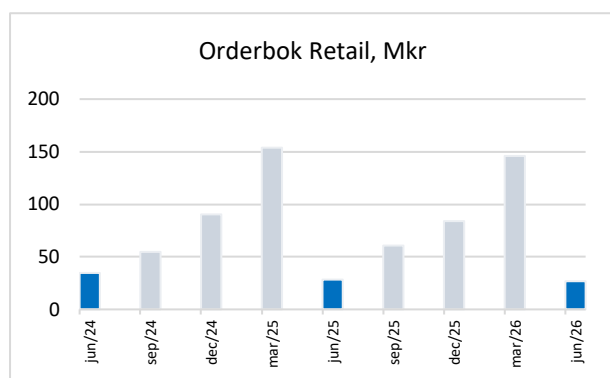
påverkad av säsongsvariationer där det andra kvartalet dominerar försäljningen på årsbasis.

Försäljningen inom Retail Sales var stabil under kvartalet och uppgick till 276 Mkr (274).

Försäljningen av nya båtar av egna varumärken ökade till 145 Mkr (130), medan försäljningen av övriga varumärken och begagnade båtar minskade till 116 Mkr (123). Försäljningen av service och eftermarknadsprodukter uppgick till 15 Mkr (21).

Orderingången uppgick till 157 Mkr (148).

Orderbok



Orderboken uppgick till 27 Mkr (28). Orderboken är traditionellt låg i slutet av andra kvartalet på grund av stora utleveranser i Norden under perioden.

Koncernens resultat

EBITA-resultatet uppgick till 26 Mkr (25). EBITA-marginalen uppgick till 5,3 procent (4,5). Förbättrad bruttomarginal har kompenserat för lägre försäljningsvolym.

Bruttoresultatet uppgick till 68 Mkr (68). Jämfört med föregående år har lägre kostnader, bättre produktionseffektivitet och bättre pris & mix, bidragit positivt med 13 Mkr och kompenserat för lägre försäljningsvolym, - 11 Mkr. Valutaeffekter påverkade bruttoresultatet med -1 Mkr i jämförelse med föregående år. Lägre marginaler på försäljning av äldre lagerbåtar ingår i pris & mix effekten. Edgewaters bidrag till bruttoresultatet är fortsatt svagt.

Bruttomarginalen uppgick till 14,3 procent vilket var 2,4 procentenheter högre jämfört med föregående år (11,9).

Rörelsens finansnetto uppgick i perioden till -1 Mkr (-27) vilket huvudsakligen förklaras av positiva valutaomräknings-effekter på koncerninterna fordringar och skulder i utländsk valuta på netto 6 Mkr (-19) minskat med negativt räntenetto - 6 Mkr (-5). Resultat från andelar i intresseföretag uppgick till 0 Mkr (-3).

Koncernens finansiella ställning

Kassaflöde

Det operativa kassaflödet uppgick till 139 Mkr (90) varav 149 Mkr (99) kommer från den löpande verksamheten och -10 Mkr (-9) från investeringsverksamheten. Investeringsverksamheten består huvudsakligen av produktutveckling.

Förbättringen av det operativa kassaflödet är framför allt en effekt av lägre rörelsekapitalbindning, 116 Mkr (76) men även ett starkare kassaflöde från rörelseresultatet 44 Mkr (34 Mkr). Kassaflödet från räntenetto och betald skatt var sammanlagt -11 Mkr (-11).

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick netto till -92 Mkr (-28) främst till följd av återbetalning av lån och minskat nyttjande av checkräkningskredit.

Likviditet och finansiell ställning

Koncernen hade vid periodens utgång tillgänglig likviditet om 279 Mkr (299) fördelade på en tillgänglig kassa om 79 Mkr samt outnyttjad checkkredit om 200 Mkr.

Soliditeten uppgick till 57 procent (54).

Finansiering av externa återförsäljare

När båtar säljs till främst USA sker detta med hjälp av finansieringslösningar som factoring och floorplaning. Finansieringslösningarna innebär att koncernen får fullt betalt vid leverans av båten men att båten är förknippad med ett återtagandeförbehåll som innebär att koncernen behåller en bokföringsmässig fordran och en skuld under hela tiden som finansieringen pågår mellan återförsäljaren och finansbolaget. Löptiden varierar från fall till fall och påverkas av om båten blir kundsåld. Vanligen pågår finansieringen mellan sex och arton månader. När finansieringen har löpt ut försvinner både fordran (*Belånade kundfordringar*) och den tillhörande skulden (*Skulder hänförliga till belånade kundfordringar*) ur bolagets balansräkning.

Belånade kundfordringar uppgick per balansdagen till 253 Mkr (293). Förändringen mot föregående år beror på att återförsäljarna har minskat sina lager. Belånade kundfordringar beskrivs vidare i Not 2.

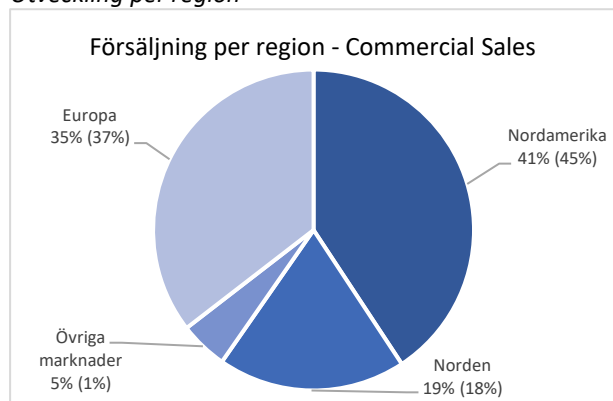
Nimbuskoncernens utveckling Första halvåret 2026

Koncernens nettoomsättning uppgick till 736 Mkr vilket var en minskning med 16 procent från föregående år (871). Den organiska tillväxten uppgick till -14 (-9) procent.

Commercial Sales – försäljning och marknad

Försäljningen inom Commercial Sales uppgick till 408 Mkr (541). Orderingsgången uppgick till 372 Mkr (439).

Utveckling per region



Nordamerika

Den nordamerikanska försäljningen uppgick till 166 Mkr (241). Orderingsgången i Nordamerika minskade och uppgick till 141 Mkr (226).

Norden

Den nordiska försäljningen uppgick till 77 Mkr (95). Orderingsgången i Norden ökade och uppgick till 111 Mkr (67).

Europa

Den europeiska försäljningen uppgick till 145 Mkr (200). Orderingsgången första halvåret minskade och uppgick till 112 Mkr (128).

Övriga marknader

Försäljningen på övriga marknader uppgick till 20 Mkr (5). Orderingsgången uppgick till 8 Mkr (17).

Retail Sales – försäljning och marknad

Försäljningen inom Retail Sales uppgick under perioden till 328 Mkr (330). Försäljningen av nya båtar av egna varumärken ökade till 170 Mkr (156). Försäljningen av övriga varumärken och begagnade båtar minskade till 131 Mkr (137). Försäljning av service och eftermarknadsprodukter uppgick till 27 Mkr (37).

Koncernens resultat

EBITA-resultatet uppgick till -4 Mkr (13). EBITA-marginalen uppgick till -0,6 procent jämfört med 1,5 procent föregående år. Resultatet påverkades av en svagare försäljning som gett

kostnadsundertäckning från minskad produktion, framför allt under första kvartalet.

Rörelsens kostnader uppgick sammanlagt till 86 Mkr (92). Kostnadsbesparingar har genomförts vilket gett lägre rörelsekostnader men även gett lägre produktionskostnader till följd av minskade fördelade koncerngemensamma kostnader.

Finansnettot uppgick netto till 8 Mkr (-64) vilket huvudsakligen förklaras av positiva valutaomräkningseffekter på koncerninterna fordringar och skulder i utländsk valuta på netto 19 Mkr (-48), minskat med negativt räntenetto -11 Mkr (-12). Resultat från andelar i intresseföretag uppgick till 0 Mkr (-3).

Koncernens finansiella ställning

Kassaflöde

Det operativa kassaflödet uppgick netto till 110 Mkr (-37) varav 132 Mkr (-16) kommer från den löpande verksamheten och -22 Mkr (-21) från investeringsverksamheten. Investeringsverksamheten består huvudsakligen av produktutveckling.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick netto till -65 Mkr (128). Jämförelseåret påverkades av utbetalad emissionslikvid om netto 295 Mkr efter återbetalning av aktieägarlån. Emissionslikviden utbetalades i första kvartalet 2025.

Övrigt

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernens verksamhet är utsatt för risker av både finansiell och operativ karaktär, vilka koncernen kan påverka i större eller mindre omfattning. Inom koncernen pågår kontinuerliga processer för att identifiera förekommande risker, bedöma hur dessa skall hanteras samt att vidta beslutade åtgärder för att reducera riskers påverkan på företaget.

Bland operativa risker kan nämnas att bolaget är utsatt för affärsrisker i samband med konjunktur- och efterfrågesvängningar, likväl som kunders preferenser och relation till bolaget. Vidare finns risker hänförliga till produktionsförmåga, kapacitet och beläggningsgrad i bolaget och hos bolagets externa tillverkare, samt tillgänglighet och pris på råvaror. Bolaget är också beroende av fortsatt förtroende från personal samt möjlighet att rekrytera kompetenta medarbetare.

Vad avser finansiella risker kan nämnas att koncernen är utsatt för valutarisk, i framför allt relationerna mellan USD, EUR, PLN, NOK och SEK, genom omräkningsexponering av kund- och leverantörs-reskontra samt redovisade tillgångar, skulder och nettoinvesteringar i verksamheten. Koncernen är även utsatt för andra risker som ränterisk, kreditrisk och likviditetsrisk.

Vi följer regelbundet den politiska och ekonomiska utvecklingen av vår omvärld som en del av vårt löpande risk- och omvärldsarbete. Under de senaste åren har vi sett en ökad geopolitisk oro. Vi har löpande värderat utvecklingen i de delar av världen där företagets verksamhet bedrivs. Vår bedömning är att de senaste geopolitiska händelserna hitintills inte har haft någon väsentlig direkt påverkan på koncernen. Omfattningen av indirekta effekter relaterat till dessa, såsom påverkan på kunders konsumtionsvilja och därmed efterfrågan på bolagets produkter, är dock svår att bedöma.

I mars i år eskalade en konflikt i Mellanöstern vilket bidragit till en ökad geopolitisk osäkerhet. Det har sannolikt haft en påverkan på efterfrågan av bolagets produkter under andra kvartalet.

Bolagets verksamhet är naturligt utsatt för internationella handelshinder och vi följer noggrant utvecklingen på området kopplad till främst EU, USA och Kina samt utvärderar och vidtar löpande åtgärder. Vi ser att detta främst påverkar bolaget genom att skapa osäkerhet och avvaktande beteende i konsumenters köpbeslut. Bolaget har vidtagit åtgärder för att minska negativ påverkan relaterat till de höjda tullsatser på import till USA vilket infördes under våren 2025.

För ytterligare beskrivning av bolagets risker och osäkerhetsfaktorer hänvisas till Nimbus Group AB:s

årsredovisning för räkenskapsåret 2025, sidorna 16-17 samt 36-38.

Händelser under räkenskapsåret

Första kvartalet

- Åtgärder presenterades inom den nordamerikanska verksamheten i syfte att stärka den lokala organisationens kommersiella förmåga samt sänka kostnader.
- En Coupe-version av Nimbus 495 presenterades på båtmässan i Düsseldorf. Modellen kommer att börja tillverkas under 2026 för leverans under 2027.
- Försäljningsstart för Nimbus WTC 12-serie, uppföljaren till den framgångsrika WTC-11 serien. Båtarna har fått omfattande uppdateringar för att stärka positionen i premiumsegmentet.
- Försvarets Materielverk godkände sjötesterna för den arbetsbåt som Nimbus Group tillsammans med Svekon utvecklar åt Försvarmakten.
- Christian Johansson utsågs till interim Chief Financial Officer, CFO och tillträdde den 1 mars 2026. Den tidigare CFO:n, Rasmus Alvemyr, lämnade bolaget den 31 mars 2026.

Andra kvartalet

- Nimbus Group erhöll den första beställningen på arbetsbåtar av modell MSMB200 från Försvarmakten. Ordervärdet uppgår till ca 260 Mkr och leveranser beräknas inledas i januari 2027 och pågå under 36 månader.
- Varumärket Nimbus återinför de ursprungliga produktnamnen Sport Cruiser för båtar ur WTC-serien samt Coupé Cruiser för kupébåtar. Samtidigt kommer namnen också ange längden på båtarna i fot. De nya namnen kommer att förenkla valen inom modellprogrammet och vara anpassade till internationella standarder.
- Mikael Mårtensson utsågs till Chief Financial Officer, CFO, med tillträde senare i år dock senast den 1 december 2026. Mikael efterträder Christian Johansson som är interim CFO.
- Nimbus Group deltog i rundabordssamtal under Almedalsveckan i Visby och visade upp Försvarmaktens arbetsbåt MSMB200.
- Nimbus Group presenterade Sport Tender 35, första modellen av tre i den nya Sport Cruiser 35-serien. Världspremiär sker på Cannes Yachting Festival i september 2026.

Händelser efter balansdagen

- Inga väsentliga händelser inträffade efter balansdagen.

Personal och organisation

Medelantalet anställda i koncernen i perioden var 254 (403) anställda i Sverige, USA, Norge, Finland och Storbritannien.

Moderbolaget

Nettoomsättningen första halvåret 2026 uppgick till 90 Mkr (394). Resultat efter finansiella poster uppgick till -9 Mkr (9).

Aktiedata

Per den 30 juni 2026 hade Nimbus Group 42 631 182 st aktier. Aktiekapitalet uppgick till 2 368 Tkr med ett kvotvärde på 0,0556.

På årsstämman den 19 maj 2026 fattades beslut om att godkänna styrelsens förslag att erbjuda ett aktiebaserat incitamentsprogram till ledande befattningshavare i koncernen omfattandes maximalt 729 381 teckningsoptioner. Programmet har en löptid på 3 år.

Därutöver finns två aktiva incitamentsprogram som beslutades på årsstämmorna 2024 och 2025.

Styrelsens och verkställande direktörens försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande bild över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Denna rapport har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Göteborg den 16 juli 2026

Mats Engblom
Ordförande

Per Hesselmark
Styrelseledamot

Eva Nilsagård
Styrelseledamot

Gustav Lindner
Styrelseledamot

Henrik Patek
Styrelseledamot

Otto Drakenberg
Styrelseledamot

Johan Inden
VD och koncernchef

Finansiell kalender

Delårsrapport för perioden 1 januari – 30 september 2026 kommer att publiceras den 22 oktober 2026

Bokslutskommuniké för perioden 1 januari – 31 december 2026 kommer att publiceras den 27 januari 2027

Bolagets rapporter kommer att finnas tillgängliga på bolagets hemsida www.nimbusgroup.se

Telefonkonferens:

Nimbus Group publicerar delårsrapporten för det andra kvartalet 2026, torsdagen den 16 juli klockan 07:30. Klockan 10.00 samma dag hålls en webbsänd telefonkonferens där vd och koncernchef Johan Inden presenterar rapporten tillsammans med CFO Christian Johansson.

Presentationen följs av en frågestund. Presentationen kommer att hållas på engelska. De som vill delta i telefonkonferensen i samband med presentationen registrerar sig via följande länk: <https://events.inderes.com/nimbus/q2-report-2026/dial-in>

Efter registreringen erhålls telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till konferensen. Via telefonkonferensen finns möjlighet att ställa muntliga frågor.

Det går också att följa och lyssna på presentationen och konferensen på följande webblänk:

<https://events.inderes.com/nimbus/q2-report-2026>

För ytterligare information, kontakta:

Johan Inden, VD +46 707 94 05 65

Christian Johansson, CFO +46 760 10 58 85

Denna information är sådan information som Nimbus Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 16 juli 2026 kl 07:30 CET.

Om Nimbus Group

Nimbus Group tillverkar och säljer fritidsmotorbåtar under varumärkena Alukin, Aquador, EdgeWater, Falcon och Nimbus. Försäljning sker via återförsäljarnätverk och de största marknaderna är Norden, Europa och USA. 2025 omsatte koncernen 1 367 Mkr och hade i medeltal 364 anställda. Verksamheten bedrivs i Sverige, Finland, Polen, Storbritannien, Norge och USA.

För mer information se www.nimbusgroup.se

Nimbus Group AB (publ) org nr 556903–6568

Talattagatan 10

426 76 Västra Frölunda

Bolagets Certified Adviser är DNB Carnegie Investment Bank AB Telefon: +46 (0)73 856 42 65 E-mail: certifiedadviser@carnegie.se

NIMBUS GROUP

KONCERNENS RESULTATRÄKNING	Kvartal 2	Kvartal 2	Första 6 månaderna	Första 6 månaderna	2025-07-01	2025-01-01
Tkr	2026	2025	2026	2025	2026-06-30	2025-12-31
Nettoomsättning	478 820	570 785	735 727	871 077	1 231 371	1 366 721
Kostnader för sålda varor och tjänster	-410 382	-503 119	-654 116	-766 610	-1 136 303	-1 248 798
Bruttoresultat	68 438	67 666	81 611	104 467	95 068	117 923
Försäljningskostnader	-27 352	-34 084	-57 784	-73 067	-127 717	-143 001
Administrationskostnader	-16 780	-12 598	-31 321	-24 805	-60 034	-53 519
Övriga rörelseintäkter	1 818	3 619	3 032	4 527	9 486	10 982
Övriga rörelsekostnader (se Not 3)	-473	676	-134	1 350	-20 561	-19 077
Summa rörelsekostnader	-42 787	-42 387	-86 207	-91 995	-198 827	-204 615
Rörelseresultat	25 651	25 279	-4 596	12 472	-103 759	-86 691
Resultat från finansiella poster, netto	-631	-27 205	7 912	-63 621	-21 825	-93 358
Resultat efter finansiella poster	25 020	-1 926	3 316	-51 149	-125 584	-180 049
Skatt på periodens resultat	-2 500	1 097	7 827	11 773	8 405	12 351
PERIODENS RESULTAT	22 520	-829	11 143	-39 376	-117 179	-167 698
Övrigt totalresultat:	22 520	-829	11 143	-39 376	-117 179	-167 698
Poster som kan komma att omföras till periodens resultat:						
Valutakursdifferenser utländska verksamheter	-1 712	6 740	2 273	1 931	-1 825	-2 167
Marknadsvärdering av terminskontrakt	1 055	2 145	1 309	-37	881	-465
Summa totalresultat för perioden	21 863	8 056	14 725	-37 482	-118 123	-170 330
Resultat per aktie före utspädning	0,53	-0,02	0,26	-0,93	-2,75	-3,94
Resultat per aktie efter utspädning	0,53	-0,02	0,26	-0,93	-2,75	-3,94

Periodens resultat och summa totalresultat är i sin helhet hänförligt till moderföretagets aktieägare.

NIMBUS GROUP

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Tkr	2026-06-30	2025-12-31	2025-06-30
TILLGÅNGAR			
<i>Anläggningstillgångar</i>			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Goodwill	252 278	246 811	248 636
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande rättigheter	134 408	136 787	142 554
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	3 424	3 627	4 022
Pågående utvecklingsprojekt	28 483	22 207	28 539
Summa immateriella anläggningstillgångar	418 593	409 432	423 751
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Byggnader och mark	45 557	46 350	49 771
Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar	-	-	125
Maskiner och andra tekniska anläggningar	13 978	15 323	19 435
Summa materiella anläggningstillgångar	59 535	61 673	69 331
Nyttjanderättstillgångar			
Tillgångar med nyttjanderätt	96 589	108 083	117 555
Summa nyttjanderättstillgångar	96 589	108 083	117 555
Finansiella anläggningstillgångar			
Innehav redovisade med kapitalandelsmetoden	-	-	6 543
Andra långfristiga värdepappersinnehav	-	122	157
Övriga långfristiga fordringar	3	3	3
Summa finansiella anläggningstillgångar	3	125	6 703
Uppskjuten skattefordran	69 842	57 244	55 510
Summa anläggningstillgångar	644 562	636 557	672 850
<i>Omsättningstillgångar</i>			
Varulager	557 120	625 868	698 361
Kundfordringar	153 768	148 092	217 999
Belånade kundfordringar för demofinansiering hos återförsäljare (se Not 2)	252 821	263 795	292 694
Förskott till leverantör	6 316	4 820	10 394
Övriga fordringar	42 263	47 950	41 535
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	19 920	18 980	20 618
Likvida medel	79 327	32 521	98 750
Summa omsättningstillgångar	1 111 535	1 142 026	1 380 351
SUMMA TILLGÅNGAR	1 756 097	1 778 583	2 053 201

NIMBUS GROUP

KONCERNENS BALANSRÄKNING

Tkr	2026-06-30	2025-12-31	2025-06-30
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare			
Aktiekapital	2 368	2 368	2 368
Övrigt tillskjutet kapital	538 241	538 241	538 241
Reserver	21 767	18 185	22 711
Balanserat resultat inklusive periodens resultat	436 900	427 240	553 693
Summa eget kapital	999 276	986 034	1 117 013
Långfristiga skulder			
Avsättningar	8 125	8 450	11 202
Avsättning för befarade omstruktureringskostnader	-	-	13 469
Uppskjuten skatteskuld	19 678	19 845	19 455
Leasingskulder	112 300	120 891	131 655
Summa långfristiga skulder	140 103	149 186	175 781
Kortfristiga skulder			
Förskott från kunder	76 222	68 412	94 793
Skulder till kreditinstitut	-	21 864	22 599
Leverantörsskulder	105 965	99 496	123 725
Aktuell skatteskuld	5 909	1 452	592
Leasingskulder	24 165	29 038	29 195
Skulder hänförliga till belånade kundfordringar (se Not 2)	252 821	263 795	292 694
Övriga kortfristiga finansiella skulder hänförliga till demobåtar	62 545	90 160	90 806
Övriga skulder	30 637	5 682	30 501
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	58 454	63 464	75 502
Summa kortfristiga skulder	616 718	643 363	760 407
Summa skulder	756 821	792 549	936 188
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	1 756 097	1 778 583	2 053 201

NIMBUS GROUP

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL			Övrigt		Balanserat resultat inklusive	
Tkr	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	tillskjutet kapital	Reserver	periodens resultat	Summa eget kapital
INGÅENDE BALANS PER 2025-01-01	1 184	1 184	538 955	20 817	593 610	1 155 750
Årets resultat	-	-	-	-	-167 698	-167 698
Övrigt totalresultat för året	-	-	-	-2 632	-	-2 632
Summa totalresultat	1 184	1 184	538 955	18 185	425 912	985 420
Transaktioner med ägare i deras egenskap av ägare						
Företrädesemission	1 184	-1 184	-714	-	-	-714
Aktierelaterad ersättning	-	-	-	-	1 328	1 328
UTGÅENDE BALANS PER 2025-12-31	2 368	-	538 241	18 185	427 240	986 034
INGÅENDE BALANS PER 2026-01-01	2 368	-	538 241	18 185	427 240	986 034
Årets resultat	-	-	-	-	11 143	11 143
Övrigt totalresultat för året	-	-	-	3 582	-	3 582
Summa totalresultat	2 368	-	538 241	21 767	438 383	1 000 759
Transaktioner med ägare i deras egenskap av ägare						
Aktierelaterad ersättning	-	-	-	-	-1 483	-1 483
UTGÅENDE BALANS PER 2026-06-30	2 368	-	538 241	21 767	436 900	999 276

Antal aktier per balansdagen uppgår till 42 631 182.

NIMBUS GROUP

KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN	Kvartal 2	Kvartal 2	Första 6 månaderna	Första 6 månaderna	2025-07-01	2025-01-01
Tkr	2026	2025	2026	2025	2026-06-30	2025-12-31
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN						
Rörelseresultat före finansiella poster	25 651	25 279	-4 596	12 473	-103 759	-86 691
Avskrivningar och nedskrivningar	16 688	17 419	34 346	35 864	75 940	72 037
Övriga ej likviditetspåverkande poster	1 171	-8 813	2 363	-21 112	-15 146	-33 198
	43 510	33 885	32 113	27 225	-42 965	-47 852
Erhållen ränta m.m	448	1 044	597	1 694	2 636	3 733
Erlagd ränta m.m	-6 772	-6 257	-11 206	-13 525	-21 475	-23 795
Betald inkomstskatt	-4 500	-5 257	-9 069	-17 038	-5 526	-13 495
	32 686	23 415	12 435	-1 644	-67 330	-81 409
Förändring av varulager	103 235	129 466	79 895	81 968	147 434	149 506
Förändring av kundfordringar	3 853	-31 676	-1 062	-122 509	64 371	-57 075
Förändring av övriga kortfristiga fordringar	16 925	10 417	15 295	15 136	6 186	6 027
Förändring av leverantörsskulder	2 831	-33 670	6 038	-29 231	-17 506	-52 776
Förändring av övriga kortfristiga rörelseskulder	-9 974	1 064	19 914	40 272	-43 157	-22 799
Kassaflöde från den löpande verksamheten	149 556	99 016	132 515	-16 008	89 998	-58 526
INVESTERINGSVERKSAMHETEN						
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-9 643	-6 107	-17 713	-12 918	-25 163	-20 370
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-411	-2 882	-4 716	-8 922	-5 436	-9 642
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	-156	-20	77	587	742	1 255
Förändring övriga finansiella anläggningstillgångar	-	-7	-	351	31	382
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-10 210	-9 016	-22 352	-20 902	-29 826	-28 375
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN						
Nyemission	-	-	-	345 598	-	345 598
Återbetalning av lån från ägarföretag	-	-	-	-50 701	-	-50 701
Amortering av skuld (leasing)	-7 620	-8 864	-11 746	-17 861	-28 401	-34 517
Förändring av räntebärande skulder	-	-701	-	-701	-	-701
Förändring av övriga kortfristiga skulder	-20 011	-15 816	-27 914	1 095	-28 281	727
Förändring checkräkningskredit	-64 683	-2 286	-25 474	-149 578	-25 458	-149 563
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-92 314	-27 667	-65 134	127 852	-82 140	110 843
Periodens kassaflöde	47 032	62 331	45 029	90 942	-21 968	23 942
Likvida medel vid periodens början	33 628	37 216	32 521	5 320	98 750	5 320
Valutakursdifferens i likvida medel	-1 334	-797	1 777	2 488	2 545	3 259
Likvida medel vid periodens slut	79 327	98 750	79 327	98 750	79 327	32 521

NIMBUS GROUP

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING	Kvartal 2	Kvartal 2	Första 6	Första 6	2025-07-01	2025-01-01
Tkr	2026	2025	månaderna	månaderna	2026-06-30	2025-12-31
			2026	2025		
Nettoomsättning	25 471	198 409	89 972	393 727	350 899	654 653
Kostnader för sålda varor	-24 746	-166 588	-80 792	-335 099	-287 662	-541 968
Bruttoresultat	725	31 821	9 180	58 628	63 237	112 685
Försäljningskostnader	-1 928	-6 801	-5 743	-17 847	-27 098	-39 202
Administrationskostnader	-10 583	-9 842	-23 385	-17 743	-41 034	-35 392
Övriga rörelseintäkter	709	2 149	1 282	2 870	2 342	3 929
Övriga rörelsekostnader	-	27	-	27	-90 300	-90 272
Summa rörelsekostnader	-11 802	-14 467	-27 846	-32 693	-156 090	-160 937
Rörelseresultat	-11 077	17 354	-18 666	25 935	-92 853	-48 252
Resultat från finansiella poster, netto	3 022	-5 980	9 476	-16 955	-28 826	-55 256
Resultat efter finansiella poster	-8 055	11 374	-9 190	8 980	-121 679	-103 508
Erhållna koncernbidrag	-	-	-	-	10 100	10 100
Lämnade koncernbidrag	-	-10 000	-	-10 000	-	-10 000
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	615	615
Resultat före skatt	-8 055	1 374	-9 190	-1 020	-110 964	-102 793
Skatt på periodens resultat	1 650	-355	1 717	-70	16 209	14 422
PERIODENS RESULTAT	-6 405	1 019	-7 473	-1 090	-94 755	-88 371

Periodens resultat överensstämmer med totalresultatet.

NIMBUS GROUP

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING			
Tkr	2026-06-30	2025-12-31	2025-06-30
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	129 446	127 400	99 242
Materiella anläggningstillgångar	911	946	1 050
Andelar i koncernföretag	250 672	250 672	349 731
Innehav i intressebolag	-	-	13 441
Långfristiga fordringar koncernbolag	124 457	93 897	95 346
Uppskjuten skattefordran	14 673	14 673	251
Summa anläggningstillgångar	520 159	487 588	559 061
<i>Omsättningstillgångar</i>			
Varulager	24 957	76 709	79 375
Kundfordringar	7 167	20 533	73 224
Belånade kundfordringar (se Not 2)	24 150	40 430	28 246
Fordringar hos koncernföretag	539 654	516 213	431 072
Skattefordringar	17 824	10 446	11 674
Förskott till leverantör	-	602	933
Övriga fordringar	9 241	21 102	14 991
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	7 141	2 786	8 843
Likvida medel	39 098	11 433	102 273
Summa omsättningstillgångar	669 232	700 253	750 631
SUMMA TILLGÅNGAR	1 189 391	1 187 841	1 309 692
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	2 368	2 368	2 368
Fond för utvecklingsutgifter	112 462	103 621	95 511
	114 830	105 989	97 879
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond	399 045	399 045	53 917
Balanserad vinst eller förlust	501 542	600 236	951 605
Årets resultat	-7 473	-88 371	-1 090
	893 114	910 910	1 004 432
Summa eget kapital	1 007 944	1 016 899	1 102 311
Obeskattade reserver	30 689	30 689	31 304
Avsättningar	-	-	2 700
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Förskott från kunder	4 892	17 922	53 611
Skulder till koncernföretag	90 687	39 913	40 957
Leverantörsskulder	7 185	22 710	30 004
Skulder hänförliga till belånade kundfordringar (se Not 2)	24 150	40 430	28 246
Övriga skulder	5 612	1 405	1 054
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	18 232	17 874	19 506
Summa kortfristiga skulder	150 758	140 253	173 378
Summa skulder	181 447	170 942	207 382
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	1 189 391	1 187 841	1 309 692

NIMBUS GROUP

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL, Tkr	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Fond för utvecklings- utgifter	Överkursfond	Fritt eget kapital exkl. årets resultat	Årets resultat	Summa eget kapital
INGÅENDE BALANS PER 2025-01-01	1 184	1 184	128 793	399 045	416 046	158 566	1 104 818
Omföring utvecklingsfond	-	-	-25 172	-	25 172	-	-
Omföring föregående års resultat	-	-	-	-	158 566	-158 566	-
Företrädesemission	1 184	-1 184	-	-	-714	-	-714
Aktierelaterad ersättning	-	-	-	-	1 328	-	1 328
Verkligt värdeförändring	-	-	-	-	-162	-	-162
Årets resultat	-	-	-	-	-	-88 371	-88 371
UTGÅENDE BALANS PER 2025-12-31	2 368	-	103 621	399 045	600 236	-88 371	1 016 899
INGÅENDE BALANS PER 2026-01-01	2 368	-	103 621	399 045	600 236	-88 371	1 016 899
Omföring utvecklingsfond	-	-	8 841	-	-8 841	-	-
Omföring föregående års resultat	-	-	-	-	-88 371	88 371	-
Aktierelaterad ersättning	-	-	-	-	-1 483	-	-1 483
Årets resultat	-	-	-	-	-	-7 473	-7 473
UTGÅENDE BALANS PER 2026-06-30	2 368	-	112 462	399 045	501 542	-7 473	1 007 944

Antal aktier per balansdagen uppgår till 42 631 182.

NIMBUS GROUP

MODERBOLAGETS KASSAFLÖDESANALYS	Kvartal 2	Kvartal 2	Första 6 månaderna	Första 6 månaderna	2025-07-01	2025-01-01
Tkr	2026	2025	2026	2025	2026-06-30	2025-12-31
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN						
Rörelseresultat före finansiella poster	-11 077	17 354	-18 666	25 934	-92 852	-48 252
Avskrivningar	4 512	4 088	8 877	9 451	15 978	17 025
Övriga ej likviditetspåverkande poster	839	-8 428	4 844	-16 856	298	-21 875
	-5 726	13 014	- 4 945	18 529	-76 576	-53 102
Erhållen ränta m.m	1 516	1 543	2 763	3 221	6 460	6 918
Erlagd ränta m.m	-1 004	-1 289	-2 257	-2 734	-3 779	-4 256
Betald inkomstskatt	-2 842	-2 771	-5 661	-10 885	-4 362	-9 587
	-8 056	10 497	-10 100	8 131	-78 257	-60 027
Ökning/minskning varulager	17 902	129 539	52 354	158 049	55 351	161 046
Ökning/minskning kundfordringar	5 745	22 248	14 527	-32 932	66 951	19 493
Ökning/minskning övriga kortfristiga fordringar	93 727	-107 022	-12 338	-173 339	-99 712	-260 713
Ökning/minskning leverantörsskulder	-1 509	-45 372	-15 525	-75 597	-22 819	-82 891
Ökning/minskning övriga kortfristiga rörelseskulder	4 665	-59 964	38 426	12 347	-8 105	-34 185
Kassaflöde från den löpande verksamheten	112 474	-50 074	67 344	-103 341	-86 591	-257 278
INVESTERINGSVERKSAMHETEN						
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-5 650	-5 937	-10 811	-12 768	-46 437	-48 394
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-	-	-	-241	-3	-244
Försäljning av immateriella anläggningstillgångar	-	40 630	-	40 630	1	40 631
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	-77	17 601	-77	17 601	-77	17 601
Förändring övriga finansiella anläggningstillgångar	-	3 601	-	11 417	-	12 866
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-26 133	55 865	-30 560	56 640	-29 111	22 460
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN						
Nyemission	-	-	-	345 598	-	345 598
Utdelning	-	-	-	-	86 544	86 544
Återbetalning av lån från ägarföretag	-	-	-	-50 701	-	-50 701
Förändring checkräkningskredit	-42 622	-	-	-145 656	-	-145 656
Erhållet/lämnat koncernbidrag	-	-10 000	-	-10 000	10 100	100
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-42 622	149 241	-	139 241	96 644	235 885
Periodens kassaflöde	37 992	-4 209	25 896	92 540	-65 574	1 067
Likvida medel vid periodens början	30	106 737	11 433	6 322	102 272	6 322
Valutadifferens i likvida medel	1 076	-255	1 769	3 411	2 400	4 044
Likvida medel vid periodens slut	39 098	102 273	39 098	102 273	39 098	11 433

Not 1 Allmän information

Nimbus Group AB ("Nimbus"), org nr 556903–6568, är ett moderbolag registrerat i Sverige och med säte i Göteborgs kommun med adress Talattagatan 10. Om inte annat särskilt anges, redovisas alla belopp i tusentals kronor (Tkr). Uppgift inom parentes avser jämförelseperioderna.

Not 2 Belånade kundfordringar

Nimbus Group erbjuder återförsäljare möjligheten att använda sig av finansieringslösningar för demonstrations- och lagerbåtar. Fakturor som godkänns av finansbolagen betalas av finansbolaget i nära anslutning till att fakturorna ställs ut. I enlighet med de avtal som finns mellan finansbolagen och bolaget tar bolaget på sig ett återköpsansvar i händelse av att återförsäljare själva ej fullgör sina skyldigheter att återbetala skulden till finansbolaget. Betalning av fakturan innebär att ägandet av produkten övergår till finansbolaget. Eftersom den finansiella risken kvarstår hos bolaget under hela perioden som det finansiella kontraktet löper mellan återförsäljaren och finansbolaget har bolaget gjort bedömningen att den finansiella återköpsrisken bokföringsmässigt skall redovisas som en finansiell skuld i balansräkningen (*Skulder hänförliga till belånade kundfordringar*) tillsammans med en fordran (*Belånade kundfordringar*). Löptiden på fordran och skulden är densamma. Bolaget har historiskt inte redovisat några kreditförluster till följd av denna finansieringslösning.

Not 3 Grund för rapportens upprättande

Delårsrapporten har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen och IAS 34 Delårsrapportering. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen och International Financial Reporting Standards (IFRS) såsom de antagits av EU samt Rådet för finansiell rapportering (RFR1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner). Moderbolagets redovisning har upprättats enligt Årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapportering (RFR2 Redovisning för juridiska personer). Dessa principer har tillämpats konsekvent för alla presenterade perioder, om inte annat anges. För mer utförlig information kring koncernens redovisningsprinciper hänvisas till årsredovisningen 2025, som finns tillgänglig på bolagets hemsida www.nimbusgroup.se.

Definitioner nyckeltal

Operativt kassaflöde:	Kassaflöde från löpande verksamheten och investeringsverksamheten
Bruttovinstmarginal:	Bruttoresultat i förhållande till nettoomsättningen
EBITA:	Resultat före skatt, räntor och avskrivningar av goodwill och varumärken
EBITA-marginal:	EBITA/Nettoomsättning
Soliditet:	Justerat Eget kapital/Balansomslutning
Vinst per aktie:	Årets resultat i koncernen/antal aktier i moderbolaget
Organisk tillväxt:	Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period exklusive valutafluktuationer samt förvärv (förutom återförsäljare)