

## MÅNADSBREV APRIL – ÖKAD AKTIVITET OCH VÄXANDE IMPLEMENTATIONER

**April har präglats av hög aktivitet på flera fronter. Vi ser ett fortsatt starkt intresse för Dosell i både Sverige och internationellt, samtidigt som fokus nu allt mer flyttas från upphandling och dialog till faktisk implementering och uppskalning.**

Under månaden har vi fortsatt stärka organisationen för att kunna möta den växande efterfrågan och hantera ett ökande antal uppstarter, installationer och kunddialoger. Antalet aktiva Dosell-enheter ökade under månaden med cirka 5 procent jämfört med föregående månad, drivet av nya implementationer och utökningar hos befintliga kunder.

Samtidigt ser vi tydliga signaler på att marknaden för läkemedelsautomater fortsätter mogna snabbt, inte minst i Sverige där ADDA-avtalet nu skapar nya möjligheter för kommuner och regioner att påbörja bredare införanden.

### **Sverige – ökad aktivitet efter ADDA**

Sedan ADDA-avtalet trädde i kraft ser vi ett tydligt ökat intresse från kommuner som nu utvärderar hur Dosell kan införas i större skala. Flera kommuner planerar avrop via ramavtalet och vi för löpande dialoger kring kommande implementationer.

Under april har vi fortsatt genomföra ett stort antal visningar, uppstarter och kundmöten. Vi ser också att flera processer går snabbare än tidigare, där vissa kommuner nu går från första dialog till beslut på betydligt kortare tid.

Vi har även demonstrerat Dosell för en första större kommun via ADDA och inväntar nu återkoppling kring nästa steg i processen.

Samtidigt fortsätter fler kommuner att gå från pilot till breddinförande. Det bekräftar att läkemedelsautomater i allt större utsträckning ses som en naturlig del av framtidens läkemedelshantering och förebyggande vård.

### **Vitalis – stort intresse kring läkemedelsautomater**

I början av maj deltog vi för första gången med egen monter på Vitalis, Nordens största mässa inom e-hälsa och välfärdsteknik. Dagarna var mycket lyckade och vi hade ett stort antal möten med kommuner, regioner och samarbetspartners.

En tydlig trend från årets mässa var att läkemedelsautomater nu är ett prioriterat område hos många kommuner och regioner. ADDA-avtalet har bidragit till att frågan fått ökad synlighet och flera föreläsningar och diskussioner under mässan handlade om nyttan av digital läkemedelshantering och hur kommuner arbetar för att stärka självständighet och trygghet hos brukare.

Bland annat presenterades resultat från kommuner som redan arbetar med läkemedelsautomater, där mycket höga nivåer av både upplevd trygghet och självständighet visades upp.

### **Nederländerna – fortsatt fokus på uppskalning**

I Nederländerna fortsätter vi att bygga för långsiktig tillväxt. Organisationen har stärkts med ytterligare resurser för att kunna hantera fler implementationer och en högre uppskalningstakt under kommande kvartal.

Under april har vi fortsatt dialoger med både nya och befintliga vårdorganisationer kring uppskalning av Dosell. Ett särskilt fokus ligger på integrationer och förenklade implementeringsflöden, vilket är centralt för att kunna skala lösningen effektivt på den nederländska marknaden.

### **Finland och övriga marknader**

Vi fortsätter arbetet i Finland, där vi under april lämnat in en större upphandling med betydande potential. Samtidigt fortsätter dialoger och aktiviteter tillsammans med våra partners i Norge, Island och Spanien.

På flera av marknaderna ser vi samma övergripande trend som i Sverige, ett ökande fokus på digitalisering, självständighet och effektivare läkemedelshantering inom vård och omsorg.

### **Produkt, kvalitet och skalbarhet**

För att möta den ökande aktivitetsnivån och förbereda oss för fler parallella uppstarter har vi stärkt organisationen inom implementation, support, teknik och kvalitetssäkring. Syftet är att minska ledtider, förbättra onboarding och säkerställa stabil drift i takt med att Dosell skalas upp på fler marknader.

Vi fortsätter också utveckla vår plattform och våra arbetsflöden med fokus på skalbarhet, användarupplevelse och stabilitet. Bland annat har vidare arbete genomförts kring vår distansvårdsplattform och nya onboardingflöden.

### **Framåt – från pipeline till implementation**

Efter en period med fokus på upphandlingar, partnerskap och marknadsbearbetning går vi nu in i en fas där implementation och uppskalning blir allt viktigare. Under kommande månader handlar arbetet framför allt om att omsätta det ökade intresset i konkreta uppstarter, fler aktiva enheter och skalbara implementationer.

Prioriteringarna framåt är att:

- Genomföra uppstarter och implementationer i nya kommuner
- Fortsätta arbetet med avrop via ADDA
- Driva uppskalning i Nederländerna
- Stärka organisationen i takt med tillväxten
- Fortsätta utveckla våra partnerdialoger internationellt

Vi fortsätter arbeta långsiktigt och målmedvetet för att göra Dosell till en självklar del av framtidens läkemedelshantering.

Tack för att du följer vår resa.

## Kontakter

---

Anders Segerström, Verkställande Direktör  
Mail: [anders.segerstrom@izafegroup.com](mailto:anders.segerstrom@izafegroup.com)  
Mobilnummer: **+46 70-875 14 12**

iZafe Group AB (publ.)  
David Bagares gata 3  
111 38 Stockholm

E-post: [ir@izafegroup.com](mailto:ir@izafegroup.com)  
[www.izafegroup.com](http://www.izafegroup.com)  
[eucaps.com/izafe-group](http://eucaps.com/izafe-group)

## Om iZafe Group AB (publ.)

---

iZafe Group är ett Life Science bolag som bedriver forskning, utveckling och marknadsföring av digitala medicinska lösningar och tjänster för tryggare läkemedelshantering i hemmet.

Bolaget leder utvecklingen av digital läkemedelsdispensering genom läkemedelsroboten Dosell samt SaaS-lösningen och den uppkopplade dosettasken Pilloxa. Bolagets lösningar minskar risken för felmedicinering i hemmet, ökar följsamheten, avlastar den offentliga vården, ökar livskvaliteten för patienter samt skapar en tryggare miljö för anhöriga.

Kunderna utgörs av privatpersoner, läkemedelsbolag samt offentliga och privata vårdgivare i Sverige, Norden och globalt. iZafe Group säljer primärt via väletablerade partners som redan besitter långa och djupa kundrelationer med de prioriterade kundgrupperna. Huvudkontoret ligger i Stockholm.

iZafe Group AB är noterat på Nasdaq First North Growth Market sedan 2018. Bolagets Certified Adviser är DNB Carnegie Investment Bank AB. Ytterligare information finns på [www.izafegroup.com](http://www.izafegroup.com)

**Bifogade bilder**

---

**1777966996169**

**Bifogade filer**

---

**Månadsbrev april – ökad aktivitet och växande implementationer**