



2025

PUOLIVUOSIKATSAUS

Q2 ja H1 2025

modulight

Liikevaihto ja kannattavuus paranivat strategian mukaisesti

Suluissa olevat luvut viittaavat edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon. Tämä puolivuositarkastus on tilintarkastamaton.

Keskeistä huhti–kesäkuussa 2025

- ❑ Tuotekehityspotki kasvoi 32 (30) projektiin. Asiakkaitamme siirtyi pilottituotantovaiheeseen.
- ❑ Liikevaihto oli 1 962 (965) tuhatta euroa.
- ❑ Käyttökate (EBITDA) oli -43 (-1 221) tuhatta euroa.
- ❑ Käyttökateprosentti (EBITDA-%) oli -2,2 % (-126,5) % liikevaihdosta.
- ❑ Liiketulos (EBIT) oli -1 055 (-2 047) tuhatta euroa.
- ❑ Liiketulosprosentti (EBIT-%) oli -53,8 % (-212,2) % liikevaihdosta.
- ❑ Katsauskauden tulos oli -1 110 (-1 949) euroa.
- ❑ Operatiivinen kassavirta oli -476 (-93) tuhatta euroa.
- ❑ Kokonaiskassavirta oli -2 197 (-1 891) tuhatta euroa.
- ❑ Osakekohtainen tulos oli -0,03 (-0,05) euroa.

Keskeistä tammi–kesäkuussa 2025

- ❑ Liikevaihto oli 3 568 (2 024) tuhatta euroa.
- ❑ Käyttökate (EBITDA) oli -625 (-2 535) tuhatta euroa.
- ❑ Käyttökateprosentti (EBITDA-%) oli -17,5 % (-125,3) % liikevaihdosta.
- ❑ Liiketulos (EBIT) oli -2 640 (-4 026) tuhatta euroa.
- ❑ Liiketulosprosentti (EBIT-%) oli -74,0 % (-198,9) % liikevaihdosta.
- ❑ Katsauskauden tulos oli -2 726 (-3 821) tuhatta euroa.
- ❑ Operatiivinen kassavirta oli -1 808 (-1 022) tuhatta euroa.
- ❑ Kokonaiskassavirta oli -5 066 (-4 561) tuhatta euroa.
- ❑ Osakekohtainen tulos oli -0,06 (-0,09) euroa.

Avainluvut

Konserni 1 000 euroa ellei toisin mainittu	4-6/2025	4-6/2024	1-6/2025	1-6/2024	1-12/2024 ¹⁾
Liikevaihto	1 962	965	3 568	2 024	4 095
Käyttökate (EBITDA)	-43	-1 221	-625	-2 535	-4 836
Käyttökate (EBITDA), %	-2,2 %	-126,5 %	-17,5 %	-125,3 %	-118,1 %
Liiketulos (EBIT)	-1 055	-2 047	-2 640	-4 026	-8 337
Liiketulos (EBIT), %	-53,8 %	-212,2 %	-74,0 %	-198,9 %	-203,6 %
Katsauskauden tulos	-1 110	-1 949	-2 726	-3 821	-6 447
Osakekohtainen tulos (euroa)	-0,03	-0,05	-0,06	-0,09	-0,15
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-1 271	-1 333	-2 240	-2 538	-4 900
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	-1 315	-2 554	-2 865	-5 073	-9 736
Käteisvarat ja muut rahavarat ²⁾	12 317	20 565	12 317	20 565	17 407
Nettovelka ²⁾	-8 775	-15 022	-8 775	-15 022	-12 864
Velkaantumisaste ²⁾	-18,9 %	-28,9 %	-18,9 %	-28,9 %	-26,1 %
Omavaraisuusaste ²⁾	88,6 %	85,7 %	88,6 %	85,7 %	87,5 %
Henkilöstömäärä (FTE) ²⁾	70	79	70	79	66

¹⁾ Tilintarkastettu

²⁾ Luku viittaa kauden lopun tilanteeseen

Näkymät vuodelle 2025

Suurin osa Modulightin asiakashankkeista on erityyppisiä varhaisen kehitysvaiheen hankkeita. Hankkeissa myydään Modulightin omia tuotteita. Strategiansa mukaisesti Modulight on myös siirtymässä laitteiden toimituksiin pohjautuvista maksuista uuteen hoitokertoihin perustuvaan maksumalliin (PPT-liiketoimintamalliin). Yksittäisten hankkeiden etenemistä on vaikea ennustaa ja makrotaloudellinen ja geopolitiittinen epävarmuus vaikuttavat edelleen markkinoiden kehitykseen. Näistä syistä liikevaihdon ennustaminen on haastavaa, eikä Modulight anna ohjeistusta liikevaihdosta tai kannattavuudesta vuodelle 2025.

Seppo Orsila, toimitusjohtaja

Liikevaihto ja kannattavuus paranivat strategian mukaisesti. Kesä on ollut poikkeuksellinen asiakasvierailujen suuren määrän ja vastaanotettujen tilausten määrän suhteen. Olemassa olevien asiakkaidemme edistys projekteissa ja jatkotilaukset olivat merkittävä osa saaduista tilauksista. Voitimme myös asiakkuuksia miljardiluokan kilpailijayrityksiltä paremman teknologian ansiosta. Tiettyjen suuryritysten saamisessa asiakkuuksiksi auttoi myös sijaintimme Suomessa. Muutokset kansainvälisessä liiketoimintaympäristössä ovat osaltaan aiheuttaneet hidasteita mm. materiaalien saatavuuteen mikä hidasti kehitystomintaamme tietyissä tuotteissa.

Liikevaihto toisella vuosineljänneksellä oli 2,0 milj. euroa, mikä oli 103 % enemmän kuin vuoden 2024 vastaavalla jaksolla ja 22 % enemmän kuin edellisellä neljänneksellä. Liikevaihdon tasoon vaikuttivat kuitenkin edelleen strategiamme mukainen siirtyminen PPT-liiketoimintamalliin sekä tiettyjen ostettujen materiaalien laatuvariaatiosta aiheutuneet viivästykset. Yhdysvaltojen tullit eivät ole merkittävästi vaikuttaneet myyntiimme, mutta osa asiakkaista harkitsee pitempään asioiden edistämistä. Vientimme Yhdysvaltoihin on tähän asti ollut pääosin tullivapaata, mutta tätä kirjoittaessa on uutisissa raportoitu mahdollisesti meihin ja asiakkaisiimme merkittävästi vaikuttavista tulleista. Näiden, kuten monien aikaisempien julistettujen mahdollisten tullien yksityiskohdista, ei kuitenkaan toistaiseksi ole riittäviä tietoja parempaa arviointia varten. Seuraamme tilannetta tarkasti, mutta toistaiseksi emme näe suoria vaikutuksia lukuun ottamatta asiakkaiden pitkittynyttä päätöksentekoa ja riskien kasvua.

Oma tuotantolaitoksemme on nykyisessä maailmantilanteessa yhä tärkeämpi kilpailutekijä. Saimme neljänneksen aikana kolme uutta kiinnostavaa asiakkuutta. Kaikki ovat merkittäviä kansainvälisiä suuryrityksiä, jotka ovat tilanneet meiltä prototyyppejä tuleviin tuotteisiinsa. Sekä uudet että vanhat asiakkaamme ovat todenneet geopolitiikan olevan merkittävä osa päätöksentekoa. Teknologiamme ja ainutlaatuiset tuotannolliset kyvykkytemme Euroopassa ovat saaneet asiakkaamme luottamaan meihin tulevaisuuden tuotteiden kehitysvalinnoissa. Yhdysvallat on edelleen yhtiön pääfokus ja toimintamme siellä kehittyä voimakkaasti. Olemme jatkaneet paikallisen valmistuksen kehittämistä.

Mittava investointiohjelmamme on saatu päätökseen, ja siihen liittyvät käyttöönottokulut ovat pienentyneet. Tämä on osaltaan parantanut kannattavuutta. Olemme myös systemaattisesti kehittäneet tuottavuutta kaikissa toiminnoissamme, millä on myös merkittävä rooli parantuneessa kannattavuudessa ja kassavirrassa. Käyttökatteella mitattuna kannattavuus parani toisella vuosineljänneksellä 96 % ollen 0,0 (-1,2) milj. euroa. Toimintamme kokonaiskulut ovat laskeneet 12 % vertailukauteen nähden, vaikka olemme lisänneet edelleen tuotekehitystä sekä myynnin ja markkinoinnin toimenpiteitä. Jatkamme toimintamme pitkäjänteistä tehostamista.

Asiakkaidemme toimintaa kuvaa parhaiten erilaisuus. Osalla asiakkaistamme liiketoiminta kehittyy nopeammin kuin koskaan, kun taas toiset ovat selvästi hidastaneet uusien teknologioiden kehittämistä ja käyttöönottoa. Tiedetyt merkittävät sairaalat, vakuutusyhtiöt ja hallinnoitujen hoitopalvelujen tarjoajat tekevät nyt jopa vuosien sitoumuksia PPT-hoitomalliimme, mutta toisaalta päätöksenteko on selvästi

hitaampaa toisissa asiakkuuksissa liiketoimintamallista riippumatta. PPT-liiketoiminnan rahavirta on vielä suhteellisen pientä, mutta kuitenkin jo merkityksellistä ja kasvavaa. Osa indikaatioista kärsi edelleen talvella alkaneista kolmansista osapuolista johtuvista viivästyksistä, mutta saimme lisättyä neljänneksen lopussa meille tärkeiden hoitopisteiden määrää.

Projektiemme tavoite on omien tuotteidemme kaupallistaminen. Tuotekehityspotkemme kasvoi 32:een projektiin. Kasvu syntyi suuryrityksistä, jotka toimivat biologian ja puolijohdeteknologian alueilla. Projekteissa keskitytään tuotealustamme kaupallistamiseen useissa eri sovelluksissa, indikaatioissa ja lääkkeissä. Olemme keskittäneet lisää voimavaroja nykyisten asiakkaidemme kanssa tehtäviin projekteihin niiden edetessä kohti kaupallistamista. Aloitimme pilottituotannon muutamien asiakkaidemme kanssa. Tuotekehityksen tehostumista on myös auttanut mahdollisuus lisääntyvässä määrin käyttää samoja ratkaisuja useille eri asiakkaille. Tekninen tiimimme on edennyt hyvin alustaratkaisujen kehityksessä, samalla kun olemme kehitettäneet täysin uusia ratkaisuja. Erityisen iloisia olemme siitä että tuotekehityspotkemme viime vuosina tavoiteltu leveneminen on nyt auttanut meitä kasvamaan useista yksittäisistä projekteista aiheutuneista viivästyksistä huolimatta.

Keskitymme jatkossakin kasvustrategiamme mukaisiin toimiin, kuten PPT-mallimme laajentamiseen ja tuotekehityspotken projektien edistämiseen omien tuotteidemme kaupallistamiseksi. Uskomme, että kasvustrategiamme mukainen toimintamme ja vahvuutemme myötävaikuttavat siihen, että liiketoimintamme palaa vahvaan ja kannattavaan kasvuun vuoden 2025 loppuun ulottuvalla strategiakaudellamme.

Tuotekehityksen ja projektien edistyminen

Modulightin tärkein edistymisen mittari, tuotekehityspotki, kasvoi kahdella projektilla vertailukaudesta ollen 32 (30) ja kasvaen yhdellä verrattuna edellisen vuosineljänneksen tasoon verrattuna. Portfolion kasvu tuli biologian ja puolijohdeteknologian sovelluksista. Projekteissa pyritään kaupallistamaan yhtiön omia tuotteita lukuisissa eri indikaatioissa ja sovelluksissa.

Keskitimme lisää voimavaroja nykyisten asiakkaidemme kanssa tehtäviin projekteihin niiden edetessä kohti kaupallistamista. Pääpaino toisella vuosineljänneksellä oli erityisesti kaupallisesti pitemmällä olevissa projekteissa.

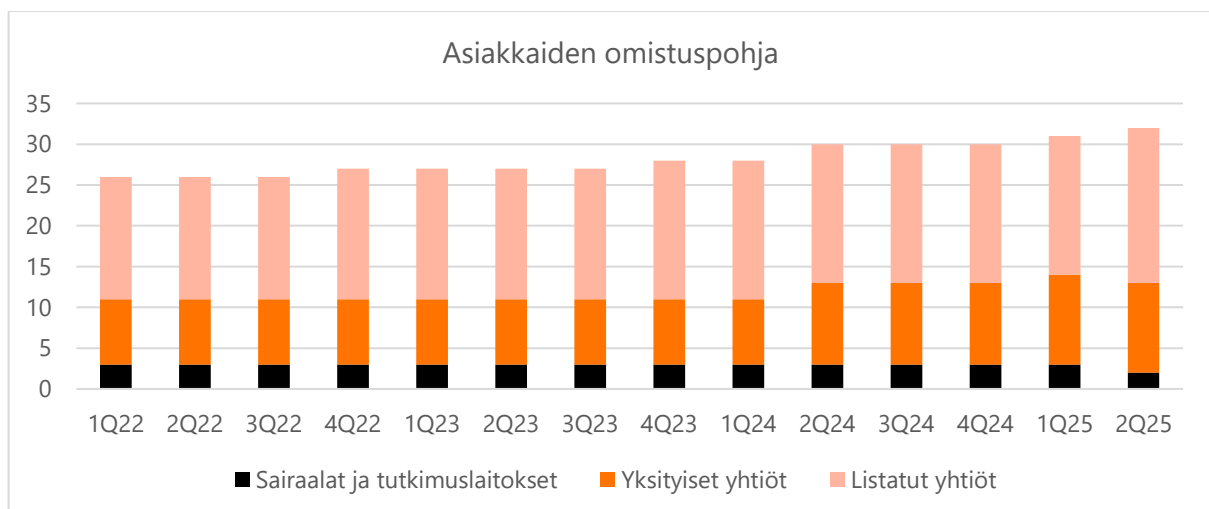
Asiakkaidemme omat regulaatioprosessit ovat kuitenkin aiheuttaneet viivästyksiä hoitomäärien kasvussa sekä uusien tutkimuspaikkojen avaamisessa. Erityisesti alkukesästä saimme edistystä meillä tärkeiden hoitopisteiden määrässä. Myös tietyt pitkän tähtäimen lääketieteeseen liittyvät hankkeet etenivät hyvin ja vahvistimme IPR-portfoliotamme.

Helmikuussa tiedotimme kvanttietokoneliiketoiminnasta – tässä kehitystyö asiakkaan kanssa on saanut paljon kiitosta ja odotamme loppuvuodesta kehitystä tälläkin saralla. Yhtiö arvioi, että useiden valmisteilla olevien projektien liikevaihtopotentiaali on merkittävä.

	2021				2022				2023				2024				2025	
	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q
Projektien kokonaismäärä*	16	20	22	24	26	26	26	27	27	27	27	28	28	30	30	30	31	32

* Kaikki yllä mainitut projektit koskevat Modulightin omien tuotteiden kaupallistamista. Jotta projekti voidaan sisällyttää tähän listaan, sen on täytettävä tietyt kriteerit, jotka liittyvät sen kaupalliseen potentiaaliin. Lisäksi sen on sovittava yhtiön strategiaan ja sen teknologisiin painopistealueisiin. Taulukossa lueteltujen virallisten projektien lisäksi Modulight jatkaa työtä useiden muiden hankkeiden parissa, ja joidenkin niistä arvioidaan lopulta kehittyvän projekteiksi. Projektien luokittelu asiakasryhmiin ja sisällyttäminen tai pois jättäminen tuotekehityspotkusta ei ole pelkkä numeerisen analyysin lopputulos, vaan viime kädessä kyseessä on subjektiivinen prosessi.

Lisätietoa Modulightin asiakkaista



Taloudellinen kehitys

Liikevaihto

Huhti-kesäkuu 2025

Konsernin liikevaihto vuoden 2025 toisella neljänneksellä oli 1 962 (965) tuhatta euroa. Liikevaihdon muutos vertailukaudesta oli 997 tuhatta euroa eli 103 %. Liikevaihto kehittyi asiakkailta saatujen tilausten toimitussuunitelmien mukaisesti.

Tammi-kesäkuu 2025

Vuoden 2025 ensimmäisen puoliskon liikevaihto oli 3 568 (2 024) tuhatta euroa. Liikevaihdon muutos vertailukaudesta oli 1 545 tuhatta euroa eli 76 %. Liikevaihto kehittyi asiakkailta saatujen tilausten toimitussuunitelmien mukaisesti.

Kannattavuus

Huhti-kesäkuu 2025

Huhti-kesäkuun 2025 käyttökate (EBITDA) oli -43 (-1 221) tuhatta euroa eli -2,2 % (-127) % liikevaihdesta. Liiketulos (EBIT) oli -1 055 (-2 047) tuhatta euroa eli -53,8 % (-212) % liikevaihdesta. Katsauskauden tulos oli -1 110 (-1 949) tuhatta euroa. Osakekohtainen tulos (EPS) oli -0,03 (-0,05) euroa. Käyttökate ja liiketulos parani operatiivisen toiminnan tehostumisen myötä korottaen liikevaihtoa.

Tammi-kesäkuu 2025

Vuoden 2025 ensimmäisen puoliskon käyttökate (EBITDA) oli -625 (-2 535) tuhatta euroa eli -17,5 % (-125) % liikevaihdesta. Liiketulos (EBIT) oli -2 640 (-4 026) tuhatta euroa eli -74,0 % (-199) % liikevaihdesta. Katsauskauden tulos oli -2 726 (-3 821) tuhatta euroa. Osakekohtainen tulos (EPS) oli -0,06 (-0,09) euroa. Käyttökate ja liiketulos parani operatiivisen toiminnan tehostumisen myötä korottaen liikevaihtoa.

Tase, rahoitus ja investoinnit

Tammi-kesäkuussa 2025 investoinnit olivat 2 240 (2 538) tuhatta euroa. Liiketoiminnan vapaa kassavirta oli -2 865 (-5 073) tuhatta euroa ja liiketoiminnan rahavirta -1 808 (-1 022) tuhatta euroa. Kokonaiskassavirta oli -5 066 (-4 561) tuhatta euroa. Suurin osa nettokassavirrasta liittyi yhtiön strategian mukaisiin tuotekehityshankkeisiin.

Konsernin käteisvarat ja muut rahavarat 30.6.2025 olivat 12 317 (20 565) tuhatta euroa. Tähän summaan sisältyvät rahoitusarvopaperit ovat vaihtoehtoisia pankkitalletuksille, ja ne arvostetaan käypään arvoon tulosvaikutteisesti, jos käypä arvo on hankinta-arvoa alempi.

Nettovelka 30.6.2025 oli -8 775 (-15 022) tuhatta euroa ja nettovelkaantumisaste -19 % (-29) %. Omavaraisuusaste oli 89 % (86) %. Oman pääoman tuotto tammi–kesäkuussa 2025 oli -6 % (-7) %.

Aktivoidut kehityskulut olivat 1 869 (1 853) tuhatta euroa eli 23 (31) % liiketoiminnan kokonaiskuluista.

Myyntisaatavien yhteismäärä 30.6.2025 oli 2 219 (931) tuhatta euroa. Yhtiö pitää myyntisaataviin liittyviä riskejä kohtuullisina.

Henkilöstö ja johto

Henkilöstön määrä (FTE) 30.6.2025 oli 70 (79), ja keskimääräinen henkilöstömäärä tammi–kesäkuussa 2025 oli 66 (73). Henkilöstökulut olivat tammi–kesäkuussa 2025 yhteensä 3 247 (3 325) tuhatta euroa.

30.6.2025 Modulightin johtoryhmään kuuluivat seuraavat henkilöt: Jukka-Pekka Alanko (palvelujohtaja), Anca Guina (talousjohtaja), Ulla Haapanen (markkinointijohtaja), Seppo Orsila (toimitusjohtaja), Kalle Palomäki (johtaja, uudet tuotteet), Kati Reiman (henkilöstöjohtaja), Jari Sillanpää (myyntijohtaja), Petteri Uusimaa (teknologiajohtaja) ja Ville Vilokkinen (operatiivinen johtaja).

Modulight Oyj:n hallituksen jäsenet 30.6.2025 olivat Anne Koutonen (puheenjohtaja), Timur Kärki, Jyrki Liljeroos ja Seppo Orsila.

Varsinainen yhtiökokous

Modulight Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 2.5.2025. Yhtiökokous vahvisti tilinpäätöksen tilikaudelta 1.1.–31.12.2024 ja myönsi vastuuvapauden hallituksen jäsenille ja yhtiön toimitusjohtajalle tilikaudelta 1.1.–31.12.2024. Lisäksi yhtiökokous hyväksyi hallituksen ehdotuksen, että vuoden 2024 tulos -6 079 tuhatta euroa siirretään voitto-/tappiotilille ja että osinkoa ei jaeta.

Yhtiökokous päätti, että hallituksen jäsenten lukumäärä on neljä. Hallitukseen valittiin uudelleen Anne Koutonen, Timur Kärki, Jyrki Liljeroos ja Seppo Orsila. Hallituksen puheenjohtajaksi valittiin Anne Koutonen. Hallituksen palkitsemisvaliokunnan jäseniksi valittiin Anne Koutonen, Timur Kärki, Jyrki Liljeroos ja Seppo Orsila.

Yhtiökokous vahvisti toimielinten palkitsemisraportin.

Yhtiön tilintarkastajaksi valittiin KHT-yhteisö Moore Idman Oy toimikaudeksi, joka jatkuu seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättymiseen saakka. Päävastuullisena tilintarkastajana toimii KHT Jussi Savio.

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään enintään 4 261 693 oman osakkeen hankkimisesta yhdessä tai useammassa erässä yhtiön vapaalla omalla pääomalla ja/tai pantiksi

ottamisesta yhdessä tai useammassa erässä. Hankittavien ja/tai pantiksi otettavien osakkeiden enimmäismäärä vastaa noin 10 %:a yhtiön kaikista osakkeista yhtiökokouksutuspäivän tilanteen mukaan. Yhtiö ei kuitenkaan voi yhdessä tytäryhtiöidensä kanssa omistaa tai ottaa pantiksi omia osakkeita millään hetkellä enempää kuin 10 % yhtiön kaikista osakkeista. Osakkeet hankitaan muuten kuin osakkeenomistajien omistusten mukaisessa suhteessa Nasdaq Helsinki Oy:n järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä hankintahetken markkinahintaan tai muuten markkinoilla muodostuvaan hintaan. Osakkeita voidaan hankkia ja/tai ottaa pantiksi esimerkiksi yrityskauppojen tai osakepohjaisten kannustinjärjestelmien toteuttamiseksi tai muihin hallituksen päättämiin tarkoituksiin sekä muutoin osakkeiden edelleen luovuttamiseksi, yhtiöllä pidettäväksi tai mitätöitäväksi. Hallitus päättää kaikista muista omien osakkeiden hankkimisen ja/tai pantiksi ottamisen ehdoista. Valtuutus on voimassa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättymiseen saakka, kuitenkin enintään 30.6.2026 saakka.

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään osakeannista sekä osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:n tarkoittamien optioiden ja muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta yhdessä tai useammassa erässä, joko maksua vastaan tai maksutta. Annettavien osakkeiden määrä, mukaan lukien optioiden ja muiden erityisten oikeuksien perusteella saatavat osakkeet, voi olla yhteensä enintään 4 261 693 osaketta, mikä määrä vastaa noin 10 %:a yhtiön kaikista osakkeista yhtiökokouksutuspäivän tilanteen mukaan. Hallitus voi päättää joko antaa uusia osakkeita tai luovuttaa yhtiön hallussa olevia omia osakkeita. Valtuutus on voimassa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättymiseen saakka, kuitenkin enintään 30.6.2026 saakka. Valtuutus kumoaa aikaisemmat käyttämättömät osakeantia ja optio-oikeuksien sekä muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamista koskevat valtuutukset.

Osakkeet ja osakkeenomistajat

Modulightilla on yksi osakelaji, ja kaikilla osakkeilla on yhtäläinen äänioikeus ja oikeus osinkoon ja yhtiön varoihin. Osakkeiden lukumäärä 30.6.2025 oli 42 616 936 (42 616 936). Yhtiön hallussa oli raportointikauden päättyessä 130 939 (51 123) omaa osaketta.

Yhtiön osake on kaupankäynnin kohteena Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä First North Growth Market Finland -markkinapaikalla. Raportointikauden aikana osakkeen ylin kurssi oli 1,55 (1,55) euroa ja alin kurssi 0,93 (0,70) euroa. Osakkeen painotettu keskihinta kaudella oli 1,23 (1,03) euroa. Päätoskurssi 30.6.2025 oli 1,22 (1,22) euroa. 30.6.2025 konsernin markkina-arvo oli 51 993 (51 993) tuhatta euroa.

30.6.2025 Modulight Oyj:llä oli 11 711 (12 593) osakkeenomistajaa. Hallituksen jäsenet, toimitusjohtaja ja johtoryhmä omistivat 41,0 % (39,9) % osakkeista, ja 20 suurimman osakkeenomistajan osuus oli 75,3 % (75,6) % osakkeiden kokonaismäärästä. Modulight Oyj:n 20 suurinta osakkeenomistajaa 30.6.2025 on esitetty alla olevassa taulukossa.

	Omistaja	Osakkeiden lukumäärä	Omistus- ja ääniosuus
1	Seppo Orsila	6 205 500	14,56 %
2	Petteri Uusimaa	6 205 500	14,56 %
3	Keskinäinen työeläkevakuutusyhtiö Varma	3 276 074	7,69 %
4	Pekka Savolainen	3 040 422	7,13 %
5	Ville Vilokkinen	3 039 750	7,13 %
6	Petri Melanen	2 173 500	5,10 %
7	Pekko Sipilä	1 630 125	3,83 %
8	Mika Saarinen	1 630 125	3,83 %
9	Mandatum Henkivakuutusosakeyhtiö	827 109	1,94 %
10	Ancuta Guina	670 320	1,57 %
11	Juha Lemmetti	546 707	1,28 %
12	Jyri Merivirta	500 000	1,17 %
13	Jyrki Liljeroos	460 950	1,08 %
14	Kalle Palomäki	414 855	0,97 %
15	Protean Funds Scandinavia	393 390	0,92 %
16	Petri Suokas with close associates	313 750	0,74 %
17	Kati Reiman	293 580	0,69 %
18	Hubert Jouve	200 737	0,47 %
19	Kaleva Mutual Insurance Company	149 957	0,35 %
20	Modulight Oyj	130 939	0,31 %

Optio-ohjelmat

Modulight on tarjonnut henkilöstölleen optio-ohjelmia osana kannustus- ja sitouttamisohjelmaa.

Yhtiöllä oli kesäkuun 2025 lopussa kaksi optio-ohjelmaa. Käyttämättömiä optioita oli 30.6.2025 yhteensä 1 101 945 kappaletta. Optio-oikeuksilla ei merkitty uusia osakkeita vuoden 2025 ensimmäisen puoliskon aikana.

Ulkona olevat optio-ohjelmat on esitetty alla olevassa taulukossa.

Optio-ohjelma	Yhtiökokouksen antama valtuutus	Valtuutuksen mukaan annetut	Valtuutuksen mukaan antamatta	Annetuista optioista käytetty	Käyttämättömät optiot	Merkintähinta euroa	Merkintäaika
2021	852 758	667 021	185 737	0	667 021	6,49	31.12.2023-31.12.2025
2023	500 000	434 924	65 076	0	434 924	2,43	31.12.2025-31.12.2028

Arvio lähiajan riskeistä ja epävarmuustekijöistä

Modulightin lähiajan riskit ja epävarmuustekijät koskevat ennen kaikkea yhtiön liiketoimintaa ja toimialaa. Nämä riskit liittyvät esimerkiksi teknologian kehitykseen ja kilpailutilanteeseen, toimitusketjuihin, materiaalien saatavuuteen, terveydenhuoltoalan kehitykseen sekä ammattitaitoisen työvoiman saatavuuteen. Lisäksi yhtiön immateriaalioikeuksiin liittyy riskejä, samoin kuin tuotteiden

myyntilupien saamiseen. Yleinen maailmanpoliittinen tilanne voi vaikuttaa niin asiakkaisiin kuin yhtiöön ja sen liiketoimintaan merkittävästi ja enemmän kuin aikaisemmin on arvioitu.

Yhtiö toimii lääke- ja biolääketieteen alalla ja keskittyy erityisesti USA:n markkinaan. Erilaiset tuote- ja potilasvastuukysymykset voivat olla merkittävä riski yhtiölle. Maailmantalouden epävarmuus jatkuu ja erityisesti tullit ja niiden epäsuorat vaikutukset ovat selkeä riski yhtiölle.

Lisääntyvä kyberrikollisuus voi myös olla merkittävä ja kasvava riski erityisesti koska yhtiön tunnettuus on lisääntynyt. Yhtiö voi kohdata toimintahäiriöitä tai katkoksia tietotekniikassaan ja verkko- ja tai viestintäjärjestelmissään, ja/tai yhtiö saattaa joutua kyberturvallisuusrikkomusten kohteeksi.

Yhtiö altistuu myös luotto- ja vastapuoliriskille, mikäli sen sopimuskumppanit eivät kykene täyttämään sopimukseen perustuvia velvoitteitaan. Vastapuoliriski liittyy lähinnä yhtiön liiketoiminnassa kertyneisiin myyntisaataviin ja yhtiön rahoitusvälineisiin liittyviin saataviin.

Modulightin liiketoiminta- ja kasvustrategioiden onnistuminen on myös riippuvainen yhtiön kyvystä rekrytoida ja sitouttaa ammattitaitoista henkilöstöä. Avainhenkilöiden saatavuudella ja menettämisellä voi olla merkittäviä haitallisia vaikutuksia yhtiön liiketoimintaan.

Markkinakatsaus ja toimintaympäristö

Modulightin kannalta olennaiset lääketieteelliset markkinat liittyvät etenkin syövän hoitoon (onkologia), silmäsairauksien hoitoon (oftalmologia), sekä genetiikkaan ja diagnostiikkaan. Modulight on tunnistanut lääketeollisten markkinoiden lisäksi liiketoimintamahdollisuuksia teknologialleen myös muiden korkean lisäarvon erikoissovellusten markkinoilta, kuten esimerkiksi kvanttilaskennan, virtausytometrian, diagnostiikan ja digitaalisten painokoneiden markkinoilta.

Maailmanlaajuisen onkologisen lääkemarkkinan koko oli 185 miljardia dollaria vuonna 2021, ja sen arvioidaan kasvavan 307 miljardiin dollariin vuoteen 2027 mennessä. Vaikka Modulight tavoittelee ainoastaan osaa maailmanlaajuisesta onkologian markkinasta keskittyen erityisesti Yhdysvaltojen markkinaan, kokonaismarkkinan merkittävä kasvu tarkoittaa myös laserpohjaisten onkologisten hoitojen kysynnän kasvua vastaavasti ja uusia mahdollisuuksia globaalisti. Kasvua onkologian markkinoilla ajaa erityisesti maailmanlaajuisesti ikääntyvä väestö. Iän tiedetään olevan yksi merkittävä tekijä syöpien esiintyvyyden lisääntymisessä. Vuonna 2023 osana PPT-liiketoimintamalliin siirtymistä Modulight tutki syövän hoidon kustannuksia Yhdysvalloissa yhtiölle olennaisten tai muutoin mielenkiintoisten indikaatioiden osalta. Tutkitut indikaatiot eivät edusta yhtiön koko tuotekehityspotentiaalia. Tutkimus kattaa tällä hetkellä 10 eri indikaatiota onkologian alalla. Käypähoidon (painotettu) potilaskohtainen mediaanikustannus näille indikaatioille on 320 000 dollaria ja vaihteluväli eri indikaatioiden välillä 100 000 – 420 000 dollaria. Yhtiö uskoo, että sen hoitomuodon käyttö PPT-liiketoimintamallilla ja teknologialla paitsi parantaa hoidon lopputulosta ja sen saavutettavuutta myös laskee hoidon kokonaiskustannusta. Alla on esitetty tiettyjen syöpien potilasmääriä ja hoidon kustannuksia Yhdysvalloissa.

Indikaatio	Vuosittainen ilmaantuvuus	Hoitopolun mediaanikustannus (USD)
	Yhdysvalloissa (potilasta)	
Silmän verkkokalvon syöpä	2 000	100 000
Pään ja kaulan alueen syöpä	66 000	200 000
Haimasyöpä	64 000	275 000

Myös silmälääkemarkkinoiden kasvu on jatkunut suotuisana. Maailmanlaajuisen silmälääketieteellisen hoitomarkkinan koko oli 33 miljardia dollaria vuonna 2022, ja sen arvioidaan kasvavan 54 miljardiin dollariin vuoteen 2030 mennessä. Markkinan kasvua tukevat pääasiassa silmäsairauksien jatkuva lisääntyminen ikääntymisen myötä sekä kasvavat T&K-investoinnit silmäsairauksien hoitojen kehittämiseen.

Genetiikan ja diagnostiikan aloilla maailmanlaajuisen seuraavan sukupolven geenisekvensointi-, endoskooppien ja virtausytometrian yhteenlasketun markkinan arvioidaan kasvavan vuoden 2022 noin 26 miljardista dollarista 52 miljardiin dollariin vuosikymmenen loppuun mennessä. Yksi genetiikka- ja diagnostiikkamarkkinan pääkasvutekijöistä on tarve yksilöllistetyille läkehoidoille syöpäsairauksien hoidossa. Muita tärkeitä kasvua ajavia tekijöitä ovat muun muassa tarve skaalautuville pilveen yhdistettäville hoitoratkaisuille.

Kvanttilaskentamarkkina on vasta syntymässä. Ennusteet sen kasvusta vaihtelevat merkittävästi, mutta kaikki viittaavat toimialan merkittävään kasvuun lähivuosina. Modulight seuraa markkinaa lähinnä asiakkaidensa kautta ja pyrkii strategiansa mukaisesti tarjoamaan tuotteitaan myös kvanttilaskentaan synergiahyötyjen maksimoimiseksi.

Strategia ja tavoitteet

Modulightin kasvutavoitteet strategiakaudella 2023–2025 pohjautuvat seuraaviin strategisiin avaintekijöihin:

1. maantieteellinen laajentuminen
2. tarjooman laajentaminen uusiin indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
3. uudet liiketoimintamallit
4. kaupallinen ja operatiivinen huippuosaaminen
5. alan parhaisiin lukeutuva laserteknologiaosaaminen

Modulightin tärkeimmät liiketoiminnalliset tavoitteet ovat:

- ☐ vähintään kolmen nykyiseen tuotekehityspotkeen kuuluvan projektin saattaminen kaupalliseen käyttöönottovaiheeseen
- ☐ oman toiminnan aloittaminen Yhdysvalloissa ja keskittyminen valikoituihin kumppanuuksiin Euroopassa ja Aasiassa
- ☐ hoitokertoihin perustuvan maksumallin sekä muiden SaaS-pohjaisten liiketoimintamallien kehittäminen
- ☐ hoitotohon ja saavutettavuuden parantaminen pilvipalveluita hyödyntämällä
- ☐ hiilineutraali liiketoiminta vuonna 2025

Modulight jalkauttaa strategiaansa erityisesti seuraavien hankkeiden kautta:

- ☐ myynnin, markkinoinnin ja operatiivisen toiminnan kehittäminen
- ☐ pilviteknologian ja pilvipohjaisten palveluiden kehittäminen
- ☐ alustalaitteiden tuotteistaminen eri indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
- ☐ teknologian kehittäminen valmistunutta investointiohjelmaa hyödyntäen
- ☐ vastuullisuuden, hallinnoinnin ja raportoinnin kehittäminen

Modulightin taloudellisena tavoitteena on vahva vuosittainen kasvu ja paluu vahvaan kannattavuuteen strategiakaudella 2023–2025. Yhtiön osinkopolitiikka säilyy entisellään.

- ☐ Kasvu: vahva liikevaihdon vuosittainen kasvu
- ☐ Kannattavuus: paluu vahvaan kannattavuuteen käyttökatteella (EBITDA-%) mitattuna
- ☐ Osinkopolitiikka: kaikki tuotot sijoitetaan orgaaniseen ja epäorgaaniseen kasvuun, ja yhtiö jakaa vähän tai ei lainkaan osinkoja

Talousraportointi 2025

Modulight julkistaa vuonna 2025 seuraavat taloudelliset katsaukset:

- ☐ Osavuosikatsaus tammi–syyskuu 2025: 24.10.2025

Taulukko-osio 1.1.–30.6.2025

Puolivuosikatsauksen laatimisperiaatteet

Taloudelliset luvut on laadittu Suomen kirjanpitolain (FAS) mukaisesti. Tämän puolivuositarkastuksen luvut ovat tilintarkastamattomia, ellei toisin mainita. Koko vuoden 2024 luvut ovat tilintarkastettuja.

Konsernin tuloslaskelma

1 000 euroa	4–6/2025	4–6/2024	1–6/2025	1–6/2024	1–12/2024
LIIKEVAIHTO	1 962	965	3 568	2 024	4 095
Valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varaston muutos	-84	6	-133	289	197
Valmistus omaan käyttöön	953	926	1 869	1 853	3 407
Liiketoiminnan muut tuotot				22	64
Materiaalit ja palvelut					
Aineet ja tarvikkeet					
Ostot tilikauden aikana	-286	-357	-684	-969	-1 312
Varastojen muutos	125	-16	115	-164	-426
Ulkopuoliset palvelut	-97	-63	-184	-117	-176
Materiaalit ja palvelut yhteensä	-258	-436	-753	-1 249	-1 914
Henkilöstökulut					
Palkat ja palkkiot	-1 330	-1 450	-2 672	-2 786	-5 201
Henkilösivukulut					
Eläkekulut	-241	-241	-502	-476	-886
Muut henkilösivukulut	-20	-15	-73	-63	-144
Henkilöstökulut yhteensä	-1 591	-1 706	-3 247	-3 325	-6 231
Poistot ja arvonalentumiset					
Suunnitelman mukaiset poistot	-1 012	-826	-2 015	-1 491	-3 501
Liiketoiminnan muut kulut	-1 026	-976	-1 929	-2 148	-4 453
LIIKEVOITTO/-TAPPIO	-1 055	-2 047	-2 640	-4 026	-8 337
Rahoitustuotot ja -kulut					
Muut korko- ja rahoitustuotot	20	161	35	289	2 099
Korkokulut ja muut rahoituskulut	-74	-63	-120	-84	-210
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	-54	98	-85	205	1 890
VOITTO/TAPPIO ENNEN TILINPÄÄTÖSSIIRTOJA JA VEROJA	-1 110	-1 949	-2 725	-3 821	-6 447
Tuloverot			-1		
KATSAUSKAUDEN VOITTO/TAPPIO	-1 110	-1 949	-2 726	-3 821	-6 447

Konsernin tase

1 000 euroa	30.6.2025	30.6.2024	31.12.2024
VASTAAVAA			
Pysyvät vastaavat			
Aineettomat hyödykkeet			
Kehittämismenot	11 907	10 147	10 843
Aineettomat oikeudet	28	83	55
Aineettomat hyödykkeet yhteensä	11 935	10 230	10 898
Aineelliset hyödykkeet			
Rakennukset ja rakennelmat	3 027	3 269	3 157
Koneet ja kalusto	20 279	21 254	20 960
Muu käyttöomaisuus	176	87	176
Aineelliset hyödykkeet yhteensä	23 482	24 610	24 294
Pysyvät vastaavat yhteensä	35 417	34 840	35 192
Vaihtuvat vastaavat			
Vaihto-omaisuus			
Aineet ja tarvikkeet	1 246	1 396	1 131
Valmiit tuotteet	1 057	1 282	1 190
Vaihto-omaisuus yhteensä	2 303	2 678	2 321
Saamiset			
Lyhytaikaiset			
Myyntisaamiset	2 219	931	1 128
Muut saamiset	25	1 026	111
Siirtosaamiset	218	525	137
Lyhytaikaiset saamiset yhteensä	2 462	2 482	1 376
Rahoitusarvopaperit	11 713	19 593	
Rahat ja pankkisaamiset	604	972	17 407
Vaihtuvat vastaavat yhteensä	17 082	25 726	21 104
VASTAAVAA YHTEENSÄ	52 498	60 566	56 296

1 000 euroa	30.6.2025	30.6.2024	31.12.2024
VASTATTAVAA			
Oma pääoma			
Osakepääoma	80	80	80
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	75 292	75 317	75 308
Edellisten tilikausien voitto	-26 129	-19 675	-19 659
Tilikauden voitto	-2 726	-3 821	-6 447
Oma pääoma yhteensä	46 517	51 902	49 282
Vieras pääoma			
Pitkäaikainen			
Lainat rahoituslaitoksilta	3 542	3 542	2 791
Pitkäaikainen vieras pääoma yhteensä	3 542	3 542	2 791
Lyhytaikainen			
Lainat rahoituslaitoksilta		2 002	1 752
Saadut ennakot	248	639	451
Ostovelat	548	589	659
Muut velat	124	223	123
Siirtovelat	1 519	1 669	1 238
Lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä	2 439	5 122	4 223
Vieras pääoma yhteensä	5 981	8 664	7 014
VASTATTAVAA YHTEENSÄ	52 498	60 566	56 296

Konsernin rahavirtalaskelma

1 000 euroa	4-6/2025	4-6/2024	1-6/2025	1-6/2024	1-12/2024
Liiketoiminnan rahavirta					
Liikevoitto	-1 055	-2 047	-2 640	-4 026	-8 337
Poistot ja arvonalentumiset	1 012	826	2 015	1 491	3 501
Rahoituserät, netto	-54	98	-85	205	1 890
Käyttöpääoman lisäys (-) / vähennys (+)	-380	1 030	-1 098	-1 308	2 121
Maksetut verot			-1		
Liiketoiminnan rahavirta (A)	-478	-93	-1 808	-1 022	-825
Investointien rahavirta					
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-1 271	-1 532	-2 240	-2 736	-5 009
Ennakkomaksut		198		198	109
Investointien rahavirta (B)	-1 271	-1 333	-2 240	-2 538	-4 900
Rahoituksen rahavirta					
Lainojen lyhennykset (-) / nostot (+)	-450	-465	-1 017	-1 001	-2 002
Omien osakkeiden hankinta (-) / luovutus (+)					-9
Rahoituksen rahavirta (C)	-450	-465	-1 017	-1 001	-2 011
Nettorahavirta (A+B+C)	-2 199	-1 891	-5 066	-4 561	-7 736
Rahat ja rahoitusarvopaperit kauden alussa	14 573	22 452	17 407	25 131	25 131
Valuuttakurssierot	-57	4	-24	-4	12
Rahat ja rahoitusarvopaperit kauden lopussa	12 317	20 565	12 317	20 565	17 407

Laskelma konsernin oman pääoman muutoksista

1 000 euroa	1-6/2025	1-6/2024
Sidottu oma pääoma		
Osakepääoma 1.1.	80	80
Osakepääoman lisäys (+) / vähennys (-)		
Osakepääoma 30.6.	80	80
Sidottu oma pääoma yhteensä 30.6.	80	80
Vapaa oma pääoma		
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 1.1.	75,308	75 317
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahaston lisäys (+) / vähennys (-)	-16	
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 30.6.	75,292	75 317
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 1.1.	-26,106	-19 671
Muuntoero	-23	-4
Tilikaudella jaetut osingot		
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 30.6.	-26,129	-19 675
Katsauskauden voitto (-tappio)	-2,726	-3 821
Vapaa oma pääoma yhteensä 30.6.	46,437	51 822
Oma pääoma yhteensä 30.6.	46,517	51 902

Tunnuslukujen määritelmät

Tunnusluku	Määritelmä	Käyttötarkoitus
Liikevaihdon kasvu-%	(Nykyisen tarkastelujakson liikevaihto - Edellisen tarkastelujakson liikevaihto) / Edellisen tarkastelujakson liikevaihto	Liikevaihdon kasvu on mittari, joka osoittaa Yhtiön kasvua.
Käyttökate (EBITDA)	Liikevoitto ennen poistoja ja arvonalentumisia	Käyttökate on mittari, joka osoittaa Yhtiön suoritusta.
Käyttökate-%	Käyttökate / Liikevaihto	Käyttökate on mittari, joka osoittaa Yhtiön suoritusta.
Liikevoitto	Liikevoitto kuten esitetty tuloslaskelmassa	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku Yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Liikevoitto-%	Liikevoitto / Liikevaihto	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku Yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Osakekohtainen tulos	Kauden tulos / Ulkona olevien osakkeiden määrän painotettu keskiarvo tarkastelujakson aikana	Mittari kuvaa tuloksen jakautumista yksittäisille osakkeille.
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin kuten esitetty rahavirtalaskelmassa	Mittari tuottaa lisätietoa operatiivisten investointien rahavirtatarpeista.
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	Käyttökate (EBITDA) - Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Mittari tuottaa tietoa rahavaroista, jotka Yhtiö kykenee tuottamaan operatiivisten investointien jälkeen.
Nettovelka	Korolliset lainat - Rahat ja pankkisaamiset (kauden lopussa)	Nettovelka on indikaattori, joka mittaa Yhtiön ulkopuolisen rahoituksen kokonaismäärää.
Nettovelkaantumisaste	(Korolliset lainat + Rahat ja pankkisaamiset (kauden lopussa)) / Oma pääoma	Mittari johdolle, jolla seurataan Yhtiön pääoman tasoa.
Omavaraisuusaste	Oma pääoma / Vastaavaa yhteensä	Kuvastaa kuinka suuri osa Yhtiön varoista on rahoitettu omalla pääomalla.

Lisätiedot:

Toimitusjohtaja: Seppo Orsila m. +358 40 830 4671

Sijoittajaviestintä: Ulla Haapanen m. +358 40 830 4676

S-posti: ir@modulight.com

Hyväksytty neuvonantaja: Sisu Partners Oy

[modulight.com](https://www.modulight.com)

X: [@modulight](https://twitter.com/modulight)

Modulight lyhyesti

Modulight Oyj on biolääketieteen alan yritys, joka suunnittelee ja valmistaa laservaloa hyödyntäviä laitteita syöpähoitoihin, silmäsairauksiin ja genetiikkaan. Yritys valmistaa lisäksi tuotteita muihin korkean lisäarvon sovelluksiin, kuten kvanttilaskentaan ja digitaalisiin painokoneisiin. Modulightin tuotteita ovat lääkinnälliset hoitolaitteet, sovellusjärjestelmät, ohjelmistot, pilvipalvelut sekä erikoisvalmisteiset puolijohteet. Modulightin tuotteet ovat maailmanlaajuisesti käytössä ja yhtiön asiakaskuntaan kuuluu mm. useita Fortune 500 -listan yrityksiä, kansainvälisiä lääkeyhtiöitä sekä tunnettuja syöpäkeskuksia ja yliopistoja. Modulight perustettiin vuonna 2000, ja yhtiön pääkonttori on Tampereella. [modulight.com](https://www.modulight.com)

modulight

modulight.com