

Dataproces indgår første aftale efter indgåelse af strategisk partnerskab

Dataproces har i dag offentliggjort, at selskabet har indgået aftale med en tysk kommune om levering af en omfattende skoleudviklingsplan.

Kommunen er kommet til Dataproces gennem selskabets strategiske partnerskab med Lexis & Rother Partnerschaftsgesellschaft, som blev indgået i juni måned. Et led i aftalen var, at Dataproces overtog Lexis & Rother's abonnementsbaserede monitoreringsaktivitet inden for elevtalsprognoser og elevudvikling samt tilhørende knowhow, arbejdsmodeller og etablerede relationer på det tyske kommunemarked - en aktivitet, der i 2025 genererede tilbagevendende abonnementsindtægter (ARR) på 14.800 euro svarende til ca. 110.600 kroner.

Den første aftale omfatter blandt andet elevtalsprognoser, analyser af skolernes kapacitet og lokaleforhold samt vurdering af kommunernes fremtidige behov for skolepladser og fysiske rammer. Dataproces skal derfor også udarbejde anbefalinger til den fremtidige organisering og udvikling af kommunens skoler.

Opgaven understøtter Dataproces' strategi om at opbygge en stærkere faglig og kommerciel position på det tyske kommunemarked. Rådgivningsopgaverne skaber selvstændig omsætning, men giver samtidig Dataproces adgang til nye kommuner og en dybere indsigt i deres behov, hvilket over tid kan danne grundlag for salg af selskabets softwareløsninger inden for blandt andet prognoser, kapacitetsplanlægning og kommunale ledelsesdata.

Aftalen ændrer ikke selskabets finansielle forventninger for regnskabsåret 2026/27.

Administrerende direktør i Dataproces, Kasper Lund Nødgaard, udtaler:

Det er meget positivt, at samarbejdet med Lexis & Rother allerede har ført til den første konkrete aftale. Opgaven passer direkte ind i de kompetencer, vi ønsker at opbygge i Tyskland, og giver os samtidig mulighed for at etablere en relation til endnu en tysk kommune. Vores ambition er både at skabe en stærk rådgivningsforretning og at bruge den faglige indsigt og de kommunale relationer som fundament for salg og udvikling af skalerbare softwareløsninger. Det er netop den model, som partnerskabet med Lexis & Rother skal understøtte.

Kontakter

Mail: markus@vaekstaktier.dk

Telefon: 50 42 99 18

Om os

Disclaimer: Vækstaktier har et betalt IR-samarbejde med det omtalte selskab. Indholdet er til informationsmål og videreformidling af selskabets egen kommunikation.

Hjemmeside: vækstaktier.dk