

Operationell uppdatering: Candles Scandinavia slår försäljningsrekord 2 månader i rad. Högsta månadsförsäljningarna i bolagets historia.

Kapacitetshöjningarna i Candles Scandinavia AB (publ) ger effekt och bolaget klarar av att möta den stora efterfrågan på ett framgångsrikt sätt. November 2021 var bolagets högsta försäljningsmånad någonsin vilket slogs redan en månad senare, i december 2021 med ytterligare +25% i försäljning.

Efter att ha utökat produktionen genom tillsättandet av ett 2-skift i augusti 2021 och senare i slutet av år 2021 även gått upp i tillfällig 3-skiftsproduktion, har bolaget lyckats öka volymerna avsevärt. Candles Scandinavia har intensivt och målmedvetet arbetat med att tillföra ytterligare produktionskapacitet i syfte att tillmötesgå den mycket stora efterfrågan på bolagets miljövänliga doftljus. Bl a har investeringar i maskinparken genomförts liksom rekrytering av ett större antal nya medarbetare. Detta har resulterat i en ökad produktionskapacitet och en högre nyttjandegrad av produktionsmaskiner i bolagets fabrik. Detta i kombination med en ständigt ökad efterfrågan på bolagets produkter resulterat i en kraftig försäljningstillväxt under kalenderårets sista månader.

November 2021 var Candles Scandinavias försäljningsmässigt högsta novembermånad någonsin med över 80% högre fakturering jämförd med samma månad föregående år. Samtidigt var det bolagets högsta faktureringsmånad någonsin där bolagets tidigare försäljningsrekord var 17,2 MSEK från december 2020.

Redan månaden efter, i december 2021, slogs det nyligen satta rekordet från november 2021 med hela +25% när bolaget på nytt fakturerade högsta värdet en enskild månad i bolagets historia. Dubbelrekordet innebär att bolaget ligger helt i linje med det tidigare kommunicerade tillväxtmålet att på årsbasis uppnå en omsättningstillväxt på 30% eller högre.

"Jag är otroligt stolt och nöjd med den fantastiska prestation teamet på Candles Scandinavia har lyckats genomföra. Alla medarbetares otroliga målmedvetenhet, kundfokusering och hårda arbete ger resultat månad efter månad och vi lyckas slå rekord på rekord. Efter att vi löst de initiala intrimningar i produktionen och hantering av de utmaningar som produktionen av doftljus i 100% naturligt vax innebär, har vi lyckats få till ett flöde med en hög output och samtidigt jämn och bra kvalitet. Vi ser att tillväxten fortsätter och kommer även framöver att arbeta intensivt med produktionskapacitetsåtgärder, effektivisering och ständiga förbättringar i vår produktionsanläggning" säger Viktor Garmiani, VD.

Candles Scandinavia är idag världsledande inom storskalig produktion av miljövänliga doftljus. Bolaget har därför mycket höga tillväxtmöjligheter och likaså höga tillväxtambitioner på främst den europeiska marknaden kommande år. Bolaget har på senare tid i flera steg skalat upp produktion till följd av den ständigt ökande efterfrågan, dels genom investeringar i maskinparken och dels utökad personalstyrka. Så sent som i augusti 2021 införde bolaget 2-skiftsproduktion och rekryterade ett stort antal nya medarbetare. Candles Scandinavia planerar också för uppförande

av en helt ny fabrik som väntas stå klar under år 2023. Därigenom kommer bolaget att tillföras ytterligare produktionskapacitet och möjlighet till långsiktig årlig omsättningstillväxt om minst 30% eller högre.

Kontakter

Viktor Garmiani

VD

+46 (0) 73 519 39 99

viktor.garmiani@candles.se

Martin Fredell

CFO

+46 (0) 76 110 31 00

martin.fredell@candles.se

Om Candles Scandinavia

Candles Scandinavia AB (publ), med kunder som H&M, Åhléns, Lyko, Rituals med flera, är idag en ledande europeisk leverantör av doftljus producerade med 100% växtbaserat, biologiskt nedbrytbart vax, baserad på svenskodlad raps. Bolaget erbjuder ett hållbart och miljövänligt alternativ till den annars paraffindominerade ljusmarknaden där råvaran utvinns av fossilt bränsle. Bolagets styrka ligger främst i en kostnadseffektiv metod för storskalig produktion av kundanpassade doftljus, helt av naturligt och miljövänligt vax.

Bolaget präglas av en stark innovationskultur och arbetar ständigt med att förbättra och utveckla dess verksamhet och produkter. Kundenpassning till hög grad i kombination med erbjudandet om ett hållbart alternativ har visat sig vara en stor konkurrensfördel på marknaden vilket har resulterat i en genomsnittlig tillväxttakt på 50% årligen de senaste tre åren. Den starka efterfrågan i kombination med fortsatta investeringar i produktionskapacitet medför att bolaget förväntar sig kraftig tillväxttakt även framöver.

Bolagets Certified Adviser är Amudova AB, telefon: +46 (0) 8-546 017 58, E-post: info@amudova.se

Denna information är sådan information som Candles Scandinavia AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 2022-01-21 13:05 CET.

Bifogade filer

[Operationell uppdatering: Candles Scandinavia slår försäljningsrekord 2 månader i rad. Högsta månadsförsäljningarna i bolagets historia.](#)