

## Resurs Bank optimerar kapitalpositionen och vidareutvecklar det strategiska partnerskapet med Lowell

**Resurs Bank har idag ingått avtal som vidareutvecklar det befintliga strategiska samarbetet med Lowell, en av Europas ledande aktörer inom kredithanteringstjänster. Transaktionen avser en värdepapperisering av förfallna fordringar i Sverige, Finland och Danmark, och avses genomföras under tredje kvartalet 2026. Portföljen omfattar en bruttovolym om cirka 3,5 miljarder kronor. Transaktionen har en neutral effekt på resultatet och förväntas medföra långsiktiga kapitallättnader.**

– Det här är en viktig del i vår strategi för hantering av förfallna fordringar och vi är glada över att ytterligare fördjupa vårt partnerskap med Lowell. Att vi kan genomföra en resultatneutral transaktion av denna storlek understryker kvaliteten i våra underliggande tillgångar, säger **Magnus Fredin**, VD för Resurs Bank.

Det så kallade NPL Backstop-regelverket, som omfattar fordringar utgivna efter april 2019, innebär i korthet att banker successivt ska göra avdrag från kapitalbasen motsvarande det kvarvarande bokförda värdet på icke-säkerställda förfallna fordringar tre år efter förfall. Detta påverkar avkastningen på eget kapital för dessa exponeringar väsentligt.

Transaktionen som ingåtts med Lowell har prissatts i linje med bokfört värde. Ur ett kapitaltäckningsperspektiv förväntas transaktionen ge en kapitallättnad, som per den 31 mars 2026 skulle uppgått till cirka 45 miljoner kronor. Efter genomförd transaktion bedöms Resurs Banks NPL-ratio uppgå till cirka 9,5 procent (17,1 procent per den 31 mars 2026).

Resurs Bank har haft Revel Partners som finansiell rådgivare och Mannheimer Swartling Advokatbyrå som legal rådgivare i samband med transaktionen.

**Mer information:** Sofie Tarring Lindell, CFO och Head of IR, [sofie.tarringlindell@resurs.se](mailto:sofie.tarringlindell@resurs.se), +46736443395

## **OM RESURS**

Flexibla betalningar och finanser, på ett enkelt sätt. På Resurs Bank gör vi det enklare för privatpersoner och företag i Norden att förverkliga sina ambitioner – varje dag. I närmare 50 år har vi varit en betrodd finansiell samarbetspartner, som skapar långsiktigt värde för våra kunder, våra samarbetspartners och de samhällen som vi är stolta över att bidra till och vara en del av. Idag har vi en kundbas på cirka 6 miljoner privatkunder och 759 anställda i Norden.

## **Bifogade filer**

[Resurs Bank optimerar kapitalpositionen och vidareutvecklar det strategiska partnerskapet med Lowell](#)