

## **STARK INLEDNING PÅ 2025 – IZAFE GROUP ACCELERERAR TILLVÄXTEN AV DOSELL**

**2025 har inletts med en positiv utveckling för IZafe Group, där vi ser en stadig tillväxt av Dosell och ökad efterfrågan på flera av våra marknader. För att ge er en bättre inblick i vår resa och våra framsteg, lanserar vi nu ett månadsbrev där vi mer frekvent kan dela med oss av det som sker bakom kulisserna.**

Om du inte redan får dessa utskick direkt till din mail, se till att registrera dig längst ner på vår hemsida eller via länken vi delade i vårt senaste LinkedIn-inlägg. Följ oss också på LinkedIn för löpande uppdateringar.

### **Kontinuerlig tillväxt och tydliga milstolpar**

Vår totala ökning av antalet Dosell som vi kan fakturera för har ökat med 25 % från december till januari. Denna tillväxt är ett tydligt bevis på att vi går åt rätt håll, där både vår strategi och våra partnerskap bidrar till en ökad efterfrågan.

Vi ser att vår tillväxt ännu sker från en mindre skala, men att den stadigt ökar och närmar sig en viktig milstolpe – 1 000 aktiva Dosell ute i bruk. Vi bedömer att vi når detta inom en snar framtid, vilket kommer att vara en betydelsefull indikator på vår fortsatta expansion.

Vår affärsmodell bygger på att våra partners köper in och lagerhåller Dosell, vilket ger oss kostnadstäckning redan vid försäljningen. Det långsiktiga värdet skapas när enheterna aktiveras och genererar en återkommande intäkt. Vi har redan skeppat 2 500 Dosell till våra partners, som ser en stark efterfrågan och räknar med att aktivera dessa inom 3–6 månader. Denna ökande aktiveringsgrad driver vår löpande intäctsström och skapar en stabil och skalbar affär

### **Sverige: Starkt momentum i VGR och fler kommuner på väg in**

Användningen av Dosell i Västra Götalandsregionen (VGR) har ökat med 18 % sedan december, och vi ser ett fortsatt växande intresse från fler kommuner. Vi har nu sju nya kommuner med inbokad uppstart här i Q1, där både kommuner inom och utanför VGR väljer att implementera Dosell.

Samtidigt ser vi att våra partners aktivt driver Dosell genom befintliga ramavtal, vilket gör att införandet av nya enheter går snabbare än tidigare. För att möta den ökande efterfrågan och ge kommunerna ytterligare stöd i implementeringen, arrangerar vi ett webinarium för kommunerna i VGR den 6 mars i samarbete med ATEA.

På MVTe-mässan såg vi ett fortsatt stort intresse från både kommuner och privata vårdgivare, och vi har många uppföljningsmöten inbokade i februari.

Här är bara några av de kommentarer vi har fått i Sverige från kommunal personal, anhöriga och användare kring Dosell:

*"Jag hade en brukare som vi placerade en Dosell hos. Hon var väldigt skeptisk i början. Men efter ett par dagar var hon helt lyrisk över att hon kunde hantera sin medicinering helt själv men även med vetskapen att om hon skulle glömma, så har hemtjänsten full koll på det."*

*"Vår personal i kommunen var mäkta imponerad efter att Dosell varit på besök och presenterat sin läkemedelsautomat. Då vi tidigare använt en annan mycket större och krångligare läkemedelsautomat, såg de att Dosell kommer underlätta deras vardagliga arbete väldigt mycket."*

*"Den är så enkel att lära sig!"*

*"Att börja använda Dosell var det bästa vi gjort. Pappa känner sig trygg, och jag får larm om något avviker."*

*"När mycket annat börjat krångla, har medicineringen fortsatt att fungera tack vare Dosell."*

#### **Norge: Kortare implementeringstid genom partnerskap**

I Norge har vi inlett ett samarbete med Randstad för att påskynda implementeringarna och säkerställa att Dosell används optimalt under hela avtalsperioden.

Under januari genomförde vi även en omfattande utbildning tillsammans med Hepro, Careium AS och Randstad för att säkerställa en smidig leverans och att deras säljare har rätt verktyg för att driva implementeringen framåt.

**Holland: Stabil och långsiktig tillväxt**

Holland fortsätter att vara en nyckelmarknad med en stadig ökning av användandet. Vår partner har framgångsrikt integrerat Dosell i sin egen plattform "Dispenze", vilket uppskattas stort av kunderna. Vi ser också att många aktörer byter ut konkurrerande lösningar till Dosell.

Ett bevis på vår partners långsiktiga satsning är deras investering i ett eget Dosell-kontor, showroom och brandade leveransbilar.

Följ gärna TCCN på LinkedIn, då de regelbundet delar insikter och uppdateringar kring Dosell och hur den används på den holländska marknaden.

**Spanien: Lansering runt hörnet**

Ti-medi har utvecklat en omfattande system- och e-handelslösning för att säkerställa en lyckad lansering av Dosell i Spanien. Processen har tagit längre tid än planerat, men vi räknar med att lanseringen sker under februari.

**Produktutveckling: Förbättringarna driver efterfrågan**

Under det senaste året har vi lanserat 13 mjukvaruversioner, och inom kort släpper vi version 14, som innehåller betydande förbättringar.

Målet med Dosell har alltid varit tydligt: för användaren ska den vara enkel och pålitlig, men för vårdpersonal och partners arbetar vi kontinuerligt för att effektivisera påfyllning, integrationer och hela användarupplevelsen.

De kontinuerliga förbättringarna vi har gjort har varit nyckeln till den ökningen vi ser idag. Nu fungerar produkten bättre än någonsin, och vi ser att det i sin tur driver en ökad efterfrågan.

**Nyemission och vårt fokus på kassaflödespositivitet**

Vi vill även passa på att tacka våra större aktieägare för det stöd vi fått i samband med den riktade nyemissionen om cirka 9,2 MSEK.

Denna kapitalinjektion ger oss bättre förutsättningar att accelerera vår tillväxt samtidigt som vi fortsätter att arbeta fokuserat för att effektivisera verksamheten, hålla i kostnaderna och nå kassaflödespositivitet.

Vi ser fram emot att dela mer detaljer i vår kvartalsrapport nästa vecka – missa inte den!

## Kontakter

---

Anders Segerström, Verkställande Direktör  
Mail: [anders.segerstrom@izafegroup.com](mailto:anders.segerstrom@izafegroup.com)  
Mobilnummer: **+46 70-875 14 12**

iZafe Group AB (publ.)  
David Bagares gata 3  
111 38 Stockholm

E-post: [ir@izafegroup.com](mailto:ir@izafegroup.com)  
[www.izafegroup.com](http://www.izafegroup.com)  
[eucaps.com/izafe-group](http://eucaps.com/izafe-group)

## Om iZafe Group AB (publ.)

---

iZafe Group är ett Life Science bolag som bedriver forskning, utveckling och marknadsföring av digitala medicinska lösningar och tjänster för tryggare läkemedelshantering i hemmet.

Bolaget leder utvecklingen av digital läkemedelsdispensering genom läkemedelsroboten Dosell samt SaaS-lösningen och den uppkopplade dosettasken Pilloxa. Bolagets lösningar minskar risken för felmedicinering i hemmet, ökar följsamheten, avlastar den offentliga vården, ökar livskvaliteten för patienter samt skapar en tryggare miljö för anhöriga.

Kunderna utgörs av privatpersoner, läkemedelsbolag samt offentliga och privata vårdgivare i Sverige, Norden och globalt. iZafe Group säljer primärt via väletablerade partners som redan besitter långa och djupa kundrelationer med de prioriterade kundgrupperna. Huvudkontoret ligger i Stockholm.

iZafe Group AB är noterat på Nasdaq First North Growth Market sedan 2018. Mangold Fondkommission AB är bolagets Certified Adviser. Ytterligare information finns på [www.izafegroup.com](http://www.izafegroup.com)

## Bifogade bilder

---

## Kvartalsrapport

**Bifogade filer**

---

**Stark inledning på 2025 – iZafe Group accelererar tillväxten av Dosell**