

WEITERHIN GUTES WACHSTUM UND WEITERHIN VERBESSERTE RENTABILITÄT

8,7 %

Wachstum,
währungsbereinigt

11,4 %

Operative Marge

2,7-fach

Nettoverschuldung/
EBITDA

UMSATZ

Der Umsatz belief sich auf 10.849 MSEK (10.082 MSEK)

WACHSTUM

Das Wachstum belief sich auf 7,6 % und währungsbereinigt auf 8,7 %

BETRIEBSERGEBNIS

Das Betriebsergebnis belief sich auf 1.232 MSEK (944 MSEK), was einer operativen Marge von 11,4 % (9,4 %) entspricht

ERGEBNIS NACH FINANZERGEBNIS

Das Ergebnis nach Finanzergebnis belief sich auf 1.025 MSEK (700 MSEK)

NETTOERGEBNIS

Das Nettoergebnis belief sich auf 753 MSEK (494 MSEK)

GEWINN JE AKTIE

Der Gewinn je Aktie vor und nach Verwässerung belief sich auf 0,37 SEK (0,24 SEK)

		Q2 2026	Q2 2025	Q1-2 2026	Q1-2 2025	Letzte* 12 Mon.	Ges.-Jahr* 2025
Nettoumsatz	MSEK	10.849	10.082	20.499	19.755	41.585	40.841
Wachstum	%	7,6	0,5	3,8	1,2	2,1	0,8
Betriebsergebnis	MSEK	1.232	944	2.100	1.726	4.677	4.303
Operative Marge	%	11,4	9,4	10,2	8,7	11,2	10,5
Ergebnis nach Finanzergebnis	MSEK	1.025	700	1.700	1.214	3.819	3.333
Gewinnmarge	%	9,4	6,9	8,3	6,1	9,2	8,2
Ergebnis im Zeitraum	MSEK	753	494	1.257	885	2.830	2.458
Gewinn pro Aktie	SEK	0,37	0,24	0,62	0,44	1,40	1,20
Nettoverbindlichkeiten/ EBITDA	Vielf.	2,7	3,2	2,7	3,2	2,7	2,7
Eigenkapitalquote	%	46,8	44,0	46,8	44,0	46,8	46,6
Eigenkapitalrendite	%	9,2	8,4	9,2	8,4	9,2	8,0

*Informationen zu den bereinigten Ergebnissen finden Sie auf Seite 9.

GERTERIC LINDQUIST, CEO



Wir sind gut gerüstet,
um einer erwarteten
Nachfrageentwick-
lung zu begegnen

QUARTAL 2 2026

Das Quartal zeichnete sich durch ein anhaltend gutes Wachstum sowohl beim Umsatz als auch bei der Rentabilität und der operativen Marge aus.

Im sechsten Quartal in Folge verzeichnen wir im Vergleich zum Vorjahresquartal ein solides organisches Wachstum. Die Volatilität der schwedischen Krone hat diese Tatsache in manchen Quartalen überschattet, doch im letzten Quartal wirkten sich die Währungseinflüsse geringer aus.

Das Betriebsergebnis und die operative Marge haben sich ebenfalls in sechs Quartalen in Folge verbessert.

Wie bereits beschrieben konnten die von den USA auferlegten und äußerst unvorhersehbaren Zölle und Abgaben trotz natürlicher Schwierigkeiten in zweien unserer drei Geschäftsbereiche relativ gut aufgefangen werden; für NIBE Stoves hatten sie jedoch erhebliche negative Auswirkungen.

Abgesehen von den Zöllen herrscht derzeit eine internationale Lage, die so angespannt ist wie seit Jahrzehnten nicht mehr, weswegen die Endverbraucher bei ihren Investitionen in Investitionsgüter und beim Kauf von Immobilien zurückhaltender sind. Wir glauben jedoch, in dieser Hinsicht im Verhalten der Endverbraucher eine gewisse Verbesserung zu erkennen. Erfreulich ist auch der deutliche Trend, dass nachhaltige Heizlösungen sowohl bei privaten Verbrauchern als auch bei gewerblichen und öffentlichen Immobilienbesitzern Öl und Gas ablösen.

Die Hauptgründe für die positive Ergebnisentwicklung sind zum einen das gute organische Umsatzwachstum, das wiederum auf einem starken Produktsortiment und einer breiten internationalen Präsenz beruht, und zum anderen eine gute Kostendisziplin sowie eine erhöhte Produktivität.

Das zweite Quartal dieses Jahres zeigt erneut, dass sich das traditionelle saisonale Muster wieder eingestellt hat, was eine schrittweise Verbesserung von Quartal zu Quartal bedeutet. Dementsprechend rechnen wir mit einem im Vergleich zum ersten stärkeren zweiten Halbjahr.

In den letzten zweieinhalb Jahren haben wir erneut die Stärke unter Beweis gestellt, für die NIBE steht. Wir haben die äußerst schwierige Marktsituation im Jahr 2024 konsequent und ausgewogen gemeistert und sowohl unser ehrgeiziges Investitionsprogramm als auch die umfangreichen Anstrengungen zur weiteren Produktentwicklung erfolgreich umgesetzt. Heute ist das Ergebnis dieser konsequenten Teamarbeit deutlich wahrzunehmen.

Unser neu entwickeltes Produktsortiment ist kaum zu übertreffen, und unsere gut ausgestatteten Anlagen sind bereit, der für die kommenden Jahre erwarteten positiven Nachfrageentwicklung mit hoher Produktivität gerecht zu werden – und das ohne größere zusätzliche Investitionen. Dies – in Verbindung mit der positiven Entwicklung von Umsatz, Rentabilität, operativer Marge und Cashflow – sorgt dafür, dass die Organisation vor Zuversicht und Optimismus nur so sprüht.

GESCHÄFTSBEREICH CLIMATE SOLUTIONS

In Europa hat sich der Markt für Wärmepumpen für Einfamilienhäuser mit wasserbasierten Heizungen weiterhin gut entwickelt. Auch der Markt für HVAC-Produkte für Gewerbeimmobilien hat sich gut entwickelt, wenngleich die Wachstumsrate im Vergleich etwas geringer ausfiel.

In den USA ist die Nachfrage nach Wärmepumpen für Einfamilienhäuser, wie erwartet, infolge der gestrichenen Steuersubventionen zurückgegangen. Erfreulich ist jedoch, dass der Rückgang geringer ausfällt als erwartet und so interpretiert werden könnte, dass das Bewusstsein der Endverbraucher für die Vorteile von Wärmepumpen zugenommen hat, wenn auch ausgehend von einem relativ niedrigen Ausgangsniveau.

Die Nachfrage nach HVAC-Anlagen für Gewerbeimmobilien war weiterhin gut, sodass der Geschäftsbereich in den USA insgesamt ein anhaltendes Gesamtwachstum verzeichnet.

Die Erweiterung und Ergänzung des Produktangebots des Geschäftsbereichs, die im April auf der Nordbygg-Messe in Stockholm vorgestellt wurde, stieß sowohl bei schwedischen als auch bei ausländischen Installateuren auf sehr positive Resonanz. Vor diesem Hintergrund blicken wir zuversichtlich auf die Auswirkungen dieser Markteinführungen in den kommenden Quartalen.

Die Segmente Warmwasserbereiter und Fernwärmeanlagen haben sich weiterhin in einem gemäßigeren Tempo entwickelt.

Die weiterhin positive Entwicklung von Umsatz, Betriebsergebnis und operativer Marge bestärkt uns in unserer Einschätzung, dass wir auf Jahresbasis eine operative Marge im Bereich von 13–15 % erzielen werden, was der gut dokumentierten Kapazität des Geschäftsbereichs für diese operative Marge entspricht.

Zum Vergleich sei jedoch darauf hingewiesen, dass die im Betriebsergebnis enthaltenen Abschreibungen in diesem Jahr aufgrund der von uns getätigten Investitionen deutlich höher ausfallen werden als in den Vorjahren.

GESCHÄFTSBEREICH ELEMENT

Ähnlich wie „Climate Solutions“ entwickelt sich auch der Geschäftsbereich „Element“ sehr erfreulich.

Die Umsatzentwicklung wird vor allem durch den Bedarf in der Halbleiterindustrie und in der Wärmepumpenindustrie sowie durch die zunehmende Elektrifizierung in zahlreichen Industriezweigen vorangetrieben.

Die Tatsache, dass unsere größeren Investitionen in den letzten Jahren gerade in diesen Segmenten getätigt wurden, stärkt das Vertrauen in die Zukunft noch weiter.

Der Markt für Industrieprodukte und Haushaltsgeräte zeigte sich hingegen weiterhin zurückhaltend, was weitgehend auf die zugrunde liegende Vorsicht im Zusammenhang mit den zahlreichen politischen Konflikten weltweit zurückzuführen ist.

Die Entwicklung von Umsatz, Betriebsergebnis und operativer Marge bestärkt uns in unserer Einschätzung, dass wir auf Jahresbasis eine operative Marge im Bereich von 8–11 % erzielen werden, was der gut dokumentierten Kapazität des Geschäftsbereichs für diese operative Marge entspricht.

GESCHÄFTSBEREICH STOVES

Der Markt für Kamine in Europa hat sich weiterhin zurückhaltend entwickelt, was wahrscheinlich auf die weltweiten politischen Unruhen zurückzuführen ist.

In Nordamerika hingegen blieb der Markt weiterhin stabil.

Unsere drei kanadischen Unternehmen sind allerdings stark von den zwischen den USA und Kanada eingeführten Zöllen betroffen. Schon die im Jahr 2025 eingeführten Zölle waren schwer zu bewältigen, während die neuen Zölle, die zu Beginn des zweiten Quartals dieses Jahrs eingeführt wurden, kurzfristig praktisch nicht ausgeglichen werden können, ohne Marktanteile zu verlieren.

Insgesamt konnte der Geschäftsbereich jedoch erfreulicherweise im Quartal ein gewisses organisches Wachstum erzielen und nicht zuletzt eine deutliche Verbesserung des Betriebsergebnisses und der operativen Marge verzeichnen – und dies trotz aller Zollprobleme.

Unser Ziel, den Geschäftsbereich im Jahr 2026 wieder auf eine operative Marge im Bereich von 10–13 % zu bringen – was dem gut dokumentierten operativen Margenpotenzial entspricht –, ist wie bereits im ersten Quartal angedeutet sehr schwierig, da die zuletzt angekündigten Zölle das Betriebsergebnis auf Jahresbasis mit rund 150 MSEK belasten werden. Eine realistischere Einschätzung ist vielmehr, dass die operative Marge kurzfristig auf Jahresbasis im Bereich von 6–8 % liegen wird. Auf etwas längere Sicht sind wir jedoch davon überzeugt, dass wir wieder unsere gut dokumentierte Kapazität für eine operative Marge von 10–13 % erreichen werden.

WEITERE INFORMATIONEN

Im Juni wurde eine Vereinbarung über den Erwerb des Geschäftsbetriebs des italienischen Unternehmens Beltrami geschlossen, das auf Heizlösungen für gewerbliche Kaffeemaschinen spezialisiert ist. Die Übernahme erfolgte im Juli und wird im Geschäftsbereich NIBE Element ausgewiesen.

Der Kaufpreis wird nicht genannt, weil das übernommene Unternehmen nur einen geringen Teil des NIBE-Konzerns ausmacht.

AUSBLICK FÜR 2026

- ▲ Unsere Unternehmensphilosophie und unser starkes Produktprogramm, das auf Energieeffizienz und Nachhaltigkeit ausgerichtet ist, sind zeitgemäß.
- ▲ Unsere Voraussetzungen für ein weiterhin offensives Auftreten im Akquisitionsbereich sind gut.
- ▲ Die internen Anstrengungen zur Effizienzsteigerung zusammen mit zielgerichtet investierten Anlagen und sorgfältiger Kostenkontrolle bürgen für weiterhin gute Margen.
- ▲ Alle Geschäftsbereiche haben eine breite geografische Streuung, die uns weniger anfällig für regionale Abschwächungen der Nachfrage macht.
- ▲ Unsere dezentrale Organisation mit eigenständigen Einheiten hat sich bewährt und schafft die Voraussetzungen für eine hohe Motivation und Flexibilität.
- ▲ Die Auswirkungen der aktuellen Sicherheitslage weltweit, der Währungsentwicklung und der volatilen Preisentwicklung bei den verschiedenen Energieträgern sind hingegen schwer einzuschätzen.
- ▲ Unserer Gewohnheit und Erfahrung entsprechend sind wir optimistisch, was unsere Entwicklung sowohl 2026 als auch langfristig angeht, auch wenn die Situation, wie oben beschrieben, schwer zu beurteilen ist.

Markaryd, 21. August 2026

Gerteric Lindquist
CEO



Unser neu
entwickeltes
Produktsortiment ist
kaum zu übertreffen

ERLÖSE UND ERGEBNISSE

ERLÖSE UND WACHSTUM

Der Nettoumsatz des Konzerns betrug 10,8 Milliarden SEK (10,1 Milliarden SEK). Insgesamt stieg der Umsatz um 7,6 %. Der Umsatz aus Übernahmen betrug 0,5 %, und die Aufwertung der schwedischen Währung hat sich mit 161 MSEK negativ auf den Umsatz im Quartal ausgewirkt, sodass das organische Wachstum währungsbereinigt 8,7 % betrug.

Insgesamt betrug der Nettoumsatz 20,5 Milliarden SEK (19,8 Milliarden SEK). Insgesamt stieg der Umsatz um 3,8 %. Der Umsatz aus Übernahmen betrug 0,5 %, und die Aufwertung der schwedischen Währung hat sich mit 909 MSEK negativ auf den Umsatz ausgewirkt, sodass das organische Wachstum währungsbereinigt 7,9 % betrug.

ERGEBNIS

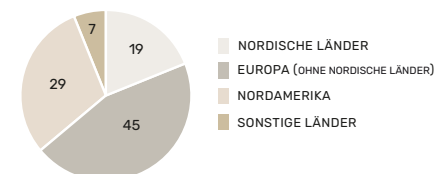
Das Betriebsergebnis stieg auf 1,2 Milliarden SEK (944 MSEK), was im Vergleich zum Vorjahresquartal einem Zuwachs von 30,5 % entspricht (währungsbereinigt 32,7 %). Die operative Marge betrug 11,4 % (9,4 %); sie wurde positiv beeinflusst durch gestiegenen Umsatz, eine gute Kostenkontrolle und eine erhöhte Produktivität. Das Finanzergebnis betrug -207 MSEK (-244 MSEK), was im Vergleich zum Vorjahreszeitraum eine Verbesserung um 37 MSEK darstellt und in erster Linie auf ein verbessertes Zinsergebnis zurückzuführen ist. Das Ergebnis im Quartal nach Finanzergebnis stieg auf 1,0 Milliarden SEK (700 MSEK), was einer Ergebnisverbesserung von 46,4 % entspricht (währungsbereinigt 49,2 %).

Insgesamt stieg das Betriebsergebnis auf 2,1 Milliarden SEK (1,7 Milliarden SEK), was im Vergleich zum Vorjahreszeitraum einem Zuwachs von 21,7 % entspricht (währungsbereinigt 25,9 %). Die operative Marge betrug 10,2 % (8,7 %). Das Finanzergebnis betrug -400 MSEK (-512 MSEK), was im Vergleich zum Vorjahreszeitraum eine Verbesserung um 112 MSEK darstellt. Das Ergebnis nach Finanzergebnis stieg auf 1,7 Milliarden SEK (1,2 Milliarden SEK), was einer Ergebnisverbesserung von 40,0 % entspricht (währungsbereinigt 44,4 %).

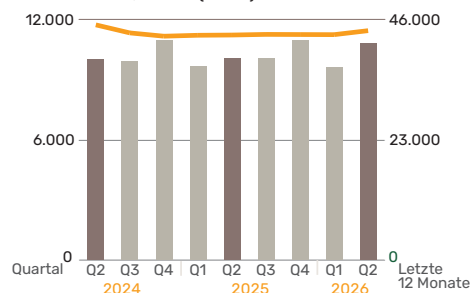
		Q2 2026	Q2 2025	Q1-2 2026	Q1-2 2025	Letzte* 12 Mon.	Ges.-Jahr* 2025
Nettoumsatz	MSEK	10.849	10.082	20.499	19.755	41.585	40.841
Wachstum	%	7,6	0,5	3,8	1,2	2,1	0,8
davon aus Übernahmen	%	0,5	0,2	0,5	0,2	0,7	0,2
davon währungsbedingt	%	-1,6	-5,9	-4,6	-2,8	-4,0	-4,5
Betriebsergebnis	%	1.232	944	2.100	1.726	4.677	4.303
Operative Marge	%	11,4	9,4	10,2	8,7	11,2	10,5

*Informationen zu den bereinigten Ergebnissen finden Sie auf Seite 9.

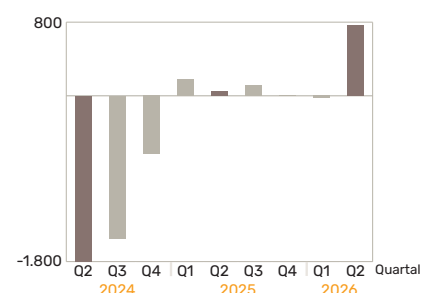
UMSATZ ZWEITES QUARTAL
je geografischer Region (%)



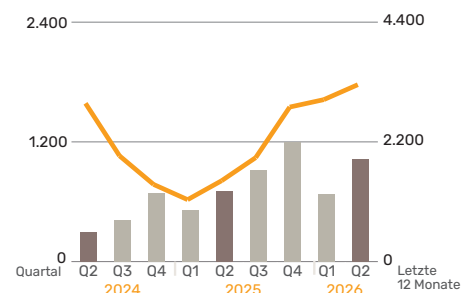
NETTOUMSATZ
letzte neun Quartale (MSEK)



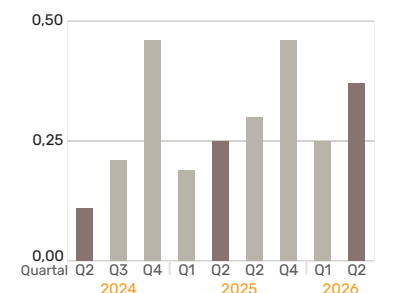
WACHSTUM
letzte neun Quartale (TSEK)



ERGEBNIS NACH FINANZERBEGNIS
letzte neun Quartale (MSEK)



BEREINIGTER GEWINN JE AKTIE
nach Verwässerung, letzte neun Quartale (SEK)



BILANZ UND CASHFLOW

BETRIEBSKAPITAL

Im Vergleich zum entsprechenden Quartal des Vorjahrs sank das Betriebskapital auf 9,8 Milliarden SEK (9,9 Milliarden SEK). Im Vergleich zum Vorquartal stieg das Betriebskapital um 634 MSEK, was in erster Linie auf den üblichen saisonalen Lageraufbau zurückzuführen ist. Das Betriebskapital im Verhältnis zu den Erlösen ging im Vergleich zum Vorjahresquartal zurück und belief sich auf 23,6 % (24,3 %).

INVESTITIONEN

Im Quartal investierte der Konzern 381 MSEK (388 MSEK) in immaterielles Anlagevermögen und Sachanlagen. Die Auswirkungen auf den Gesamtcashflow einschließlich der Veränderung der Finanzanlagen beliefen sich auf 380 MSEK (482 MSEK). Von den Investitionen entfielen 51 MSEK (0 MSEK) auf die Übernahme von Aktien und Anteilen an Unternehmen. Der Rest betraf Investitionen in bestehende Geschäftstätigkeit. Ohne Leasingvereinbarungen lag die Abschreibungsrate bei 400 MSEK im Vergleich zu 357 MSEK im Vorjahreszeitraum.

EINGESETZTES KAPITAL

Das eingesetzte Kapital lag auf dem Niveau des zweiten Quartals des Vorjahrs und belief sich auf 55,7 Milliarden SEK (55,7 Milliarden SEK). Das eingesetzte Kapital stieg im Vergleich zum Vorquartal um 1,3 Milliarden SEK. Die Rendite des eingesetzten Kapitals stieg im Verhältnis zum Vorjahresquartal und belief sich auf 8,9 % (8,5 %).

CASHFLOW

Im Vergleich zum Vorjahreszeitraum stieg der Cashflow aus der laufenden Geschäftstätigkeit vor Veränderung des Betriebskapitals auf 1,4 Milliarden SEK (957 MSEK). Im Vergleich zum Vorquartal betrug der Anstieg 181 MSEK.

Im Vergleich zum Vorjahreszeitraum stieg der Cashflow nach Veränderung des Betriebskapitals auf 1,1 Milliarden SEK (366 MSEK). Im Vergleich zum Vorquartal betrug der Anstieg 586 MSEK.

FINANZLAGE

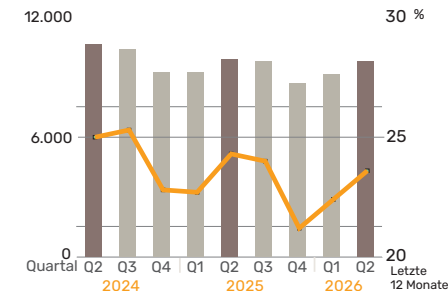
Die Nettoverbindlichkeiten sanken im Vergleich zum Vorjahreszeitraum auf 18 Milliarden SEK (20,2 Milliarden SEK). Im Vergleich zum Vorquartal stiegen die Nettoverbindlichkeiten um 725 MSEK. Die Kennzahl Nettoverbindlichkeiten/EBITDA belief sich auf 2,7 (3,2) und blieb gegenüber dem Vorquartal unverändert.

Die verfügbaren liquiden Mittel des Konzerns gingen im Vergleich zum Vorjahreszeitraum zurück und beliefen sich auf 5,7 Milliarden SEK. Im Vergleich zum Vorjahresquartal sanken sie um 289 MSEK; gegenüber dem Vorquartal belief sich der Rückgang auf 138 MSEK.

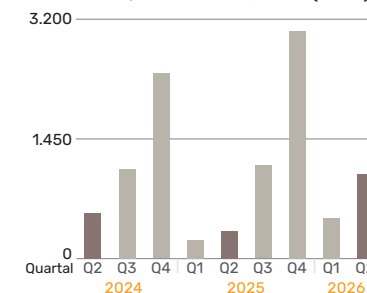
Die Eigenkapitalquote lag zum Quartalsende bei 46,8 % (44,0 %). Im Vergleich zum Vorquartal sank die Eigenkapitalquote um 0,5 Prozentpunkte.

NIBE GROUP

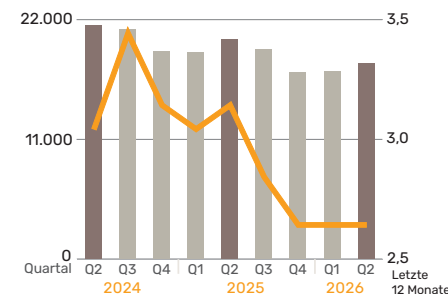
BETRIEBSKAPITAL
letzte neun Quartale (MSEK)



CASHFLOW AUS LAUFENDER GESCHÄFTSTÄTIGKEIT, letzte neun Quartale (MSEK)



NETTOVERBINDLICHKEITEN/EBITDA
letzte neun Quartale (Vielf.)



NIBE CLIMATE SOLUTIONS

SOLIDE ENTWICKLUNG VON
WACHSTUM UND RENTABILITÄT

- ▲ GUTES WACHSTUM BEI WÄRMEPUMPEN FÜR EINFAMILIENHÄUSER IN EUROPA
- ▲ STARKE ENTWICKLUNG IM BEREICH GEWERBLICHE HVAC
- ▲ INTENSIVIERTE PRODUKTEINFÜHRUNGEN

		Q2 2026	Q2 2025	Q1-2 2026	Q1-2 2025	Letzte 12 Mon.	Ges.-Jahr 2025
Nettoumsatz	MSEK	7.326	6.824	13.554	12.846	27.625	26.918
Wachstum	%	7,3	4,7	5,5	4,0	4,1	3,4
davon aus Übernahmen	%	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
davon währungsbedingt	%	-1,7	-5,4	-4,1	-2,8	-3,6	-4,2
Betriebsergebnis	MSEK	1.010	842	1.653	1.397	3.749	3.493
Operative Marge	%	13,8	12,3	12,2	10,9	13,6	13,0
Aktiva	MSEK	47.597	45.360	47.597	45.360	47.597	45.391
Verbindlichkeiten	MSEK	6.833	6.170	6.833	6.170	6.833	6.412
Investitionen in Anlagevermögen	MSEK	256	272	507	521	1.772	1.786
Abschreibungen	MSEK	375	324	720	646	1.381	1.308

ERLÖSE UND ERGEBNISSE

▲ ERLÖSE

Der Nettoumsatz belief sich auf 7,3 Milliarden SEK (6,8 Milliarden SEK), was einem organischen Wachstum einschließlich Währungseffekten von 7,3 % und umgerechnet zu festen Wechselkursen von 9,0 % entspricht.

▲ BETRIEBSERGEBNIS

Das Betriebsergebnis belief sich auf 1.010 MSEK (842 MSEK) und hat sich damit um 20 % verbessert (währungsbereinigt 23,3 %). Die operative Marge erhöhte sich von 12,3 % im zweiten Quartal des Vorjahrs auf 13,8 %.

MARKT

- Der europäische Markt für Wärmepumpen für Einfamilienhäuser entwickelte sich im Quartal positiv und verzeichnete ein gutes Wachstum sowie eine weiterhin stabile Nachfrage seitens der Endkunden. Alle europäischen Regionen verzeichneten eine positive Entwicklung, und Mitteleuropa hat sich deutlich erholt.
- In den USA rechneten wir infolge der Entscheidung der US-Regierung, das Förderprogramm auslaufen zu lassen, mit einem Rückgang im Segment der Wärmepumpen für Einfamilienhäuser. Trotz einer gewissen Abschwächung verlief die Entwicklung besser als erwartet. Unser kürzlich eingeführtes Angebot zum Leasing durch Drittanbieter dürfte dazu beitragen, den Rückgang in diesem Segment im weiteren Verlauf des Jahrs weiter abzuschwächen.

- Der Markt für größere Wärmepumpen, Kältemaschinen und Lüftungsgeräte für Gewerbeimmobilien entwickelte sich im Quartal sowohl in Europa als auch in Nordamerika sehr positiv. Besonders positiv verlief die Entwicklung in den USA, wo das Wachstum den Rückgang im Segment der Einfamilienhäuser mehr als ausglich.

GESCHÄFTSTÄTIGKEIT

- Trotz geopolitischer Unsicherheiten wurde im zweiten Quartal eine operative Marge von 13,8 % erzielt, was auf eine positive Umsatzentwicklung sowie eine gute Produktivitätsentwicklung in Verbindung mit einer konsequenten und strengen Kostenkontrolle zurückzuführen ist.
- Die vertiefte Zusammenarbeit innerhalb des Konzerns – durch verstärkten Querverkauf von Fertig-

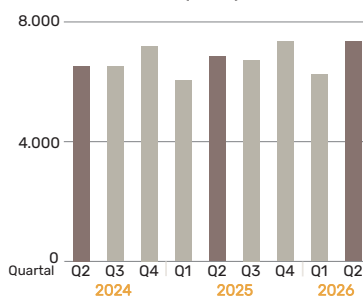
produkten innerhalb des Geschäftsbereichs sowie den Einkauf von Komponenten bei NIBE Element – hat die Effizienz entlang der gesamten Wertschöpfungskette weiter gesteigert.

- Im Laufe des Quartals wurden in Europa und Nordamerika neue Produkte sowohl im Segment Einfamilienhäuser als auch im gewerblichen Segment auf den Markt gebracht. Der Schwerpunkt lag zum einen auf hoher Energieeffizienz, umweltfreundlichen Kältemitteln und intelligenten Steuerungen zur Energieoptimierung, zum anderen auf der Erweiterung und Ergänzung des Produktsortiments.
- Unsere lokale Produktion in den USA verschafft uns gute Voraussetzungen dafür, erhöhte Einfuhrzölle zu bewältigen und unsere Wettbewerbsfähigkeit gegenüber importierten Fertigprodukten zu stärken.

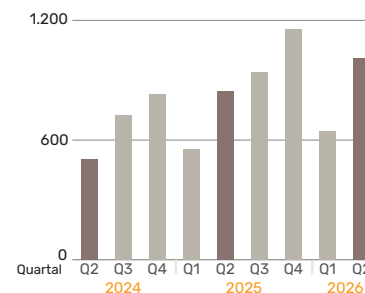
WACHSTUM,
WÄHRUNGS-
BEREINIGT
9,0 %

OPERATIVE
MARGE
13,8 %

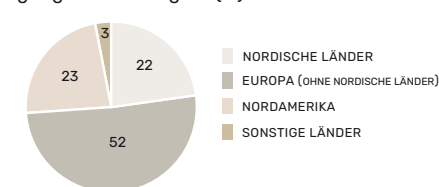
NETTOUMSATZ
letzte neun Quartale (MSEK)



BETRIEBSERGEBNIS
letzte neun Quartale (MSEK)



UMSATZ ZWEITES QUARTAL
je geografische Region (%)



STEIGENDE NACHFRAGE UND HÖHERE RENTABILITÄT

- ▲ POSITIVE ENTWICKLUNG IM HALBLEITERBEREICH
- ▲ STEIGENDE NACHFRAGE IM HVAC-SEGMENT
- ▲ ZÖGERLICHER MARKT BEI KOMPONENTEN FÜR HAUSHALTSGERÄTE

		Q2 2026	Q2 2025	Q1-2 2026	Q1-2 2025	Letzte 12 Mon.	Ges.-Jahr 2025
Nettoumsatz	MSEK	3.121	2.792	5.966	5.680	11.571	11.284
Wachstum	%	11,8	-1,0	5,0	2,7	2,9	1,7
davon aus Übernahmen	%	2,0	0,6	1,6	0,5	1,3	0,7
davon währungsbedingt	%	-1,8	-6,6	-5,6	-2,8	-4,9	-4,9
Betriebsergebnis	MSEK	277	184	464	363	896	795
Operative Marge	%	8,9	6,6	7,8	6,4	7,7	7,0
Aktiva	MSEK	16.650	15.428	16.650	15.428	16.650	15.180
Verbindlichkeiten	MSEK	2.634	2.686	2.634	2.686	2.634	2.158
Investitionen in Anlagevermögen	MSEK	114	96	185	168	398	381
Abschreibungen	MSEK	171	136	341	286	675	620

ERLÖSE UND ERGEBNISSE

▲ ERLÖSE

Der Nettoumsatz belief sich auf 3,1 Milliarden SEK (2,8 Milliarden SEK), was einem organischen Wachstum einschließlich Währungseffekten von 9,8 % und umgerechnet zu festen Wechselkursen von 11,6 % entspricht. Das Wachstum durch Übernahmen betrug 2,0 %.

▲ BETRIEBSERGEBNIS

Das Betriebsergebnis belief sich auf 277 MSEK (184 MSEK) und hat sich damit um 50,5 % verbessert (währungsbereinigt 49,3 %). Die operative Marge erhöhte sich von 6,6 % im zweiten Quartal des Vorjahrs auf 8,9 %.

WACHSTUM,
WÄHRUNGS-
BEREINIGT
11,6 %

OPERATIVE
MARGE
8,9 %

MARKT

- Die Nachfrage im Halbleitersegment hat sich weiter verstärkt, was vor allem auf den Ausbau von Rechenzentren zurückzuführen ist. Gleichzeitig trug unsere kontinuierliche Entwicklung von High-tech-Produkten – beispielsweise fortschrittliche Sockelheizungen, die die Herstellung von Halbleitern mit höherer Leistung ermöglichen – dazu bei, unsere Position zu stärken.
- Im HVAC-Segment stieg die Nachfrage nach Wärmepumpen sowohl für Einfamilienhäuser als auch für Gewerbeimmobilien.
- Der Markt für Lösungen im Bereich Stromerzeugung

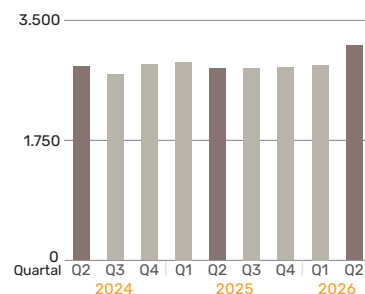
- und Energiespeicherung entwickelte sich – angetrieben durch die fortschreitende Elektrifizierung – weiterhin positiv.
- Bei Komponenten und Lösungen für Haushaltsgeräte blieb die Marktlage weltweit weiterhin verhalten.

GESCHÄFTSTÄTIGKEIT

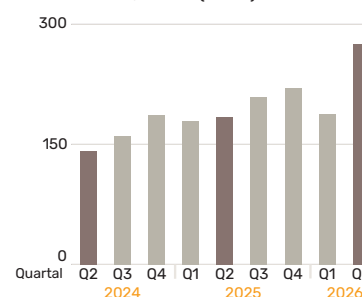
- Die Rentabilität verbesserte sich im Quartal, und die operative Marge erreichte das gut dokumentierte Margenintervall des Geschäftsbereichs von 8–11 %, was auf intensive Bemühungen um Produktivitätssteigerungen, Kostensenkungen und eine Erhöhung der Wertschöpfung zurückzuführen ist.

- Die Kapazitätsauslastung stieg aufgrund der Wachstumsinvestitionen der letzten Jahre weiter an. Dies betraf vor allem die HVAC- und der Halbleiterindustrie, was zu einer erhöhten Rentabilität beitrug.
- Die unsichere Weltlage hat dazu geführt, dass der Schwerpunkt verstärkt auf der Sicherung robuster Lieferketten liegt. Mit rund 100 Produktionsstätten in verschiedenen Ländern auf allen größeren Märkten sowie durch unseren anhaltenden Fokus auf Effizienzsteigerungen sind wir bestens dafür gerüstet, den Bedürfnissen unserer Kunden gerecht zu werden und neue Geschäftsmöglichkeiten zu nutzen.

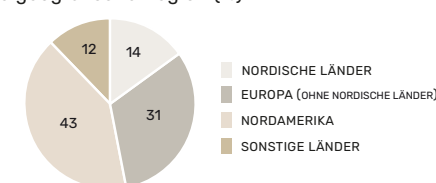
NETTOUMSATZ
letzte neun Quartale (MSEK)



BETRIEBSERGEBNIS
letzte neun Quartale (MSEK)



UMSATZ ZWEITES QUARTAL
je geografische Region (%)



SCHWANKENDE NACHFRAGE UND AUSWIRKUNGEN DER ZÖLLE

- ▲ STABILE NACHFRAGE IN NORDAMERIKA
- ▲ NACHFRAGE IN DEN NORDISCHEN LÄNDERN LEICHT VERBESSERT, ABER IM RESTLICHEN EUROPA WEITERHIN SCHWACH
- ▲ ZÖLLE ZWISCHEN KANADA UND DEN USA WIRKEN SICH AUF ERGEBNIS AUS

ERLÖSE UND ERGEBNISSE

- ▲ ERLÖSE
Der Umsatz belief sich auf 686 MSEK (678 MSEK), was einem organischen Wachstum einschließlich Währungseffekten von 1,2 % und umgerechnet zu festen Wechselkursen von 1,8 % entspricht.
- ▲ BETRIEBSERGEBNIS
Das Betriebsergebnis belief sich auf -24 MSEK (-51 MSEK) und hat sich damit um 52,9 % verbessert (währungsbereinigt 43,5 %). Die operative Marge verbesserte sich von -7,5 % im zweiten Quartal des Vorjahrs auf -3,5 %.

MARKT

- Die Marktsituation in den nordischen Ländern hat sich im Vergleich zum Vorjahr etwas verbessert, wenn auch ausgehend von einem historisch niedrigen Niveau. Die Nachfrage ist vor allem in Deutschland und Frankreich weiterhin schwach, obwohl die volatile Entwicklung der Energiepreise normalerweise zu einem gesteigerten Interesse an Kaminprodukten führt. Die Verbraucher in Europa zeigen sich bei Investitionen in langlebige Konsumgüter im Allgemeinen weiterhin zurückhaltend.
- Die Nachfrage in Nordamerika blieb auch im zweiten Quartal stabil.
- Das traditionelle saisonale Muster in der Branche hat sich erneut deutlich gezeigt: Die Nachfrage ist

im zweiten Quartal am geringsten, während sie in der zweiten Hälfte des zweiten Halbjahrs normalerweise höher ist.

GESCHÄFTSTÄTIGKEIT

- Das Betriebsergebnis verbesserte sich im Quartal im Vergleich zum Vorjahreszeitraum, auch wenn sich die im Laufe des Quartals weiter erhöhten Zölle zwischen Kanada und den USA negativ auswirkten. Auch die operative Marge verbesserte sich, was in erster Linie auf bereits umgesetzte Kosteneinsparungen und eine weiterhin gute Kostenkontrolle zurückzuführen ist.
- Das zweite Quartal war geprägt von Produkteinführungen und Kundenveranstaltungen, die dazu dienten, für die Hochsaison gut gerüstet zu sein.

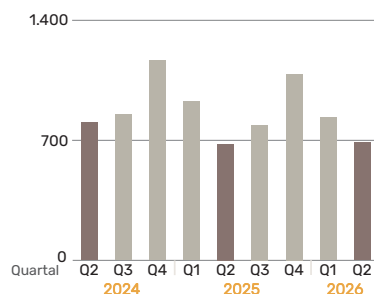
Die langfristigen Investitionen in Produktentwicklung, Marketing und Vertrieb wurden wie bisher mit unverminderter Intensität fortgesetzt.

- Die strengere Zollpolitik zwischen Kanada und den USA hat sich auf das Ergebnis im zweiten Quartal ausgewirkt; nach dem derzeitigen Kenntnisstand werden die Auswirkungen im kommenden Halbjahr zunehmen. Um die Auswirkungen abzumildern und gleichzeitig unsere starke Marktposition zu sichern, wurden in Nordamerika vor der Hochsaison vorsichtige außerordentliche Preiserhöhungen vorgenommen. Diese werden die Auswirkungen der Zölle jedoch nicht vollständig ausgleichen. Die Rahmenbedingungen können sich schnell ändern, und weitere Maßnahmen erfordern sorgfältige Abwägungen.

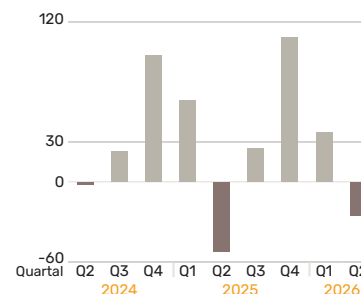
WACHSTUM,
WÄHRUNGS-
BEREINIGT
1,8 %

OPERATIVE
MARGE
-3,5 %

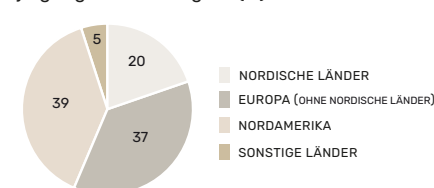
NETTOUMSATZ
letzte neun Quartale (MSEK)



BETRIEBSERGEBNIS
letzte neun Quartale (MSEK)



UMSATZ ZWEITES QUARTAL
je geografische Region (%)



		Q2 2026	Q2 2025	Q1-2 2026	Q1-2 2025	Letzte 12 Mon.	Ges.- Jahr 2025
Nettoumsatz	MSEK	686	678	1.519	1.604	3.390	3.475
Wachstum	%	1,2	-15,4	-5,3	-13,5	-6,2	-10,1
davon aus Übernahmen	%	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
davon währungsbedingt	%	-0,6	-6,7	-4,8	-2,8	-12,5	-4,6
Betriebsergebnis	MSEK	-24	-51	12	10	146	144
Operative Marge	%	-3,5	-7,5	0,8	0,6	4,3	4,1
Aktiva	MSEK	5.956	6.106	5.956	6.106	5.956	5.946
Verbindlichkeiten	MSEK	604	689	604	689	604	611
Investitionen in Anlagevermögen	MSEK	12	19	18	48	36	66
Abschreibungen	MSEK	53	52	105	106	209	211

GESCHÄFTS-
BEREICHEENTWICKLUNG
QUARTAL

ENTWICKLUNG LETZTE NEUN QUARTALE		Q1 2026	Q2 2026	Q1 2025	Q2 2025	Q3 2025	Q4 2025	Q2 2024	Q3 2024	Q4 2024
NETTOUMSATZ										
NIBE Climate Solutions	MSEK	6.228	7.326	6.022	6.824	6.722	7.350	6.516	6.502	7.185
NIBE Element	MSEK	2.845	3.121	2.888	2.792	2.800	2.804	2.819	2.711	2.851
NIBE Stoves	MSEK	833	686	926	678	788	1.083	802	847	1.163
Konzerneliminierungen	MSEK	-256	-284	-163	-212	-224	-237	-102	-93	-174
KONZERN GESAMT	MSEK	9.650	10.849	9.673	10.082	10.086	11.000	10.035	9.967	11.025
BETRIEBSERGEBNIS										
NIBE Climate Solutions	MSEK	643	1.010	555	842	940	1.156	506	726	830
NIBE Element	MSEK	187	277	179	184	210	222	142	160	186
NIBE Stoves	MSEK	37	-24	61	-51	24	110	-3	24	95
Konzerneliminierungen	MSEK	1	-31	-13	-31	-35	-228	24	2	558
KONZERN GESAMT	MSEK	868	1.232	782	944	1.139	1.260	669	912	1.669
POSTEN, WELCHE DIE VERGLEICHBARKEIT BEEINTRÄCHTIGEN*										
NIBE Climate Solutions	MSEK	0	0	0	0	0	0	0	0	-31
NIBE Element	MSEK	0	0	0	0	0	0	0	0	-4
NIBE Stoves	MSEK	0	0	0	0	0	0	0	0	-22
Konzerneliminierungen	MSEK	0	0	0	0	0	-178	0	0	597
KONZERN GESAMT	MSEK	0	0	0	0	0	-178	0	0	540
BEREINIGTES BETRIEBSERGEBNIS										
NIBE Climate Solutions	MSEK	643	1.010	555	842	940	1.156	506	726	861
NIBE Element	MSEK	187	277	179	184	210	222	142	160	190
NIBE Stoves	MSEK	37	-24	61	-51	24	110	-3	24	117
Konzerneliminierungen	MSEK	1	-31	-13	-31	-35	-50	24	2	-39
KONZERN GESAMT	MSEK	868	1.232	782	944	1.139	1.438	669	912	1.129
BEREINIGTE OPERATIVE MARGE										
NIBE Climate Solutions	%	10,3	13,8	9,2	12,3	14,0	15,7	7,8	11,2	12,0
NIBE Element	%	6,6	8,9	6,2	6,6	7,5	7,9	5,0	5,9	6,7
NIBE Stoves	%	4,4	-3,5	6,6	-7,5	3,0	10,2	-0,4	2,8	10,2
KONZERN GESAMT	%	9,0	11,4	8,1	9,4	11,3	13,1	6,7	9,2	10,2

* Posten, welche die Vergleichbarkeit beeinträchtigen

2025 – Negative Auswirkungen der Neubewertung von Übernahmen: 178 MSEK

2024 – Positive Auswirkungen der Neubewertung von Übernahmen: 597 MSEK – Kosten des Maßnahmenprogramms: 1.095 MSEK (Q1) + 57 MSEK (Q4) = 1.152 MSEK (Gesamtjahr).

KONZERN

FINANZBERICHTERSTATTUNG

IN ZUSAMMENFASSUNG

GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG, MSEK	Q2 2026	Q2 2025	Q1-2 2026	Q1-2 2025	Letzte 12 Mon.	Ges.-Jahr 2025
Nettoumsatz	10.849	10.082	20.499	19.755	41.585	40.841
Umsatzkosten	-7.369	-7.033	-14.043	-13.837	-28.182	-27.976
BRUTTOERGEBNIS	3.480	3.049	6.456	5.918	13.403	12.865
Vermarktungskosten	-1.456	-1.346	-2.816	-2.706	-5.583	-5.473
Verwaltungskosten	-910	-878	-1.781	-1.730	-3.780	-3.729
Sonstige Erträge	118	119	241	244	459	462
BETRIEBSERGEBNIS	1.232	944	2.100	1.726	4.499	4.125
FINANZERGEBNIS	-207	-244	-400	-512	-858	-970
ERGEBNIS NACH FINANZERGEBNIS	1.025	700	1.700	1.214	3.641	3.155
Steuern	-272	-206	-443	-329	-989	-875
NETTOERGEBNIS	753	494	1.257	885	2.652	2.280
Nettoergebnis bezogen auf die Aktionäre der Muttergesellschaft	751	492	1.256	884	2.649	2.277
Nettoergebnis in Bezug auf Besitz ohne Beherrschung	2	2	1	1	3	3
NETTOERGEBNIS	753	494	1.257	885	2.652	2.280
Einschl. Abschreibungen von	598	511	1.165	1.038	2.265	2.138
Nettogewinn je Aktie vor und nach Verwässerung, SEK	0,37	0,24	0,62	0,44	1,31	1,13
BERICHT GESAMTERGEBNIS						
NETTOERGEBNIS	753	494	1.257	885	2.652	2.280
SONSTIGES GESAMTERGEBNIS						
Posten, die nicht für die Gewinn- und Verlustrechnung umklassifiziert werden						
Versicherungsmathematische Gewinne und Verluste aus Pensionsverpflichtungen	0	0	0	0	49	49
Steuern	0	0	0	0	-6	-6
	0	0	0	0	43	43
Posten, die für die Gewinn- und Verlustrechnung umklassifiziert werden können						
Sicherung des Cashflows	1	-3	-8	35	5	48
Sicherung von Nettoinvestitionen	-53	-100	-100	167	49	316
Wechselkursdifferenzen aus der Umrechnung ausländischer Geschäftstätigkeit	734	32	1.640	-2.933	538	-4.114
Steuern	-17	99	-46	175	-114	185
	665	28	1.486	-2.556	478	-3.565
SUMME SONSTIGES GESAMTERGEBNIS	665	28	1.486	-2.556	520	-3.522
SUMME GESAMTERGEBNIS	1.418	522	2.743	-1.671	3.172	-1.242
Gesamtergebnis bezogen auf die Aktionäre der Muttergesellschaft	1.415	510	2.739	-1.672	3.171	-1.240
Gesamtergebnis in Bezug auf Besitz ohne Beherrschung	3	12	4	1	1	-2
SUMME GESAMTERGEBNIS	1.418	522	2.743	-1.671	3.172	-1.242

KONZERN

FINANZBERICHTERSTATTUNG

IN ZUSAMMENFASSUNG

BILANZ, MSEK	30. Juni 2026	30. Juni 2025	31. Dez. 2025
Immaterielles Anlagevermögen	30.592	30.067	29.483
Sachanlagen	13.161	12.687	12.416
Finanzanlagen	1.569	1.708	1.505
SUMME ANLAGEVERMÖGEN	45.322	44.462	43.404
Vorräte	9.825	9.931	9.167
Kurzfristige Forderungen	8.594	7.868	7.026
Kurzfristige Anlagen	571	416	675
Liquide Mittel	4.793	5.207	4.783
SUMME UMLAUFVERMÖGEN	23.783	23.422	21.651
SUMME AKTIVA	69.105	67.884	65.055
Eigenkapital	32.326	29.863	30.290
Langfristige Verbindlichkeiten und Rückstellungen			
– nicht verzinslich	4.814	4.327	4.685
– verzinslich	18.111	17.195	16.129
Kurzfristige Verbindlichkeiten und Rückstellungen			
– nicht verzinslich	8.624	7.886	7.523
– verzinslich	5.230	8.613	6.428
SUMME EIGENKAPITAL UND VERBINDLICHKEITEN	69.105	67.884	65.055

CASHFLOW-ANALYSE, MSEK	Q2 2026	Q2 2025	Q1-2 2026	Q1-2 2025	Ges.-Jahr 2025
Cashflow vor Veränderung des Betriebskapitals	1.428	957	2.675	1.615	4.192
Veränderung des Betriebskapitals	-303	-591	-1.010	-1.006	696
CASHFLOW AUS DER LAUFENDEN GESCHÄFTSTÄTIGKEIT	1.125	366	1.665	609	4.888
Investitionen in vorhandene Geschäftstätigkeit	-329	-482	-545	-1.101	-2.000
OPERATIVER CASHFLOW	796	-116	1.120	-492	2.888
Übernahme von Unternehmen	-51	–	-51	–	-943
Veräußerung von Unternehmen	–	–	–	–	–
CASHFLOW NACH INVESTITIONEN	745	-116	1.069	-492	1.945
Finanzierung	-246	1.785	-635	1.539	-886
Dividenden	-706	-606	-706	-606	-606
CASHFLOW DES ZEITRAUMS	-207	1.063	-272	441	453
Liquide Mittel zu Beginn des Zeitraums	5.506	4.639	5.458	5.607	5.607
Kursdifferenz von liquiden Mitteln	65	-79	+178	-425	-602
LIQUIDE MITTEL ZUM ENDE DES ZEITRAUMS	5.364	5.623	5.364	5.623	5.458

ZUSAMMENFASSUNG DER VERÄNDERUNG DES EIGENKAPITALS, MSEK	30. Juni 2026	31. März 2026	31. Dez. 2025	30. Sept. 2025	30. Juni 2025
Eigenkapital zum Beginn des Zeitraums	30.290	30.290	32.140	32.140	32.140
Dividende an die Aktionäre	-706	0	-605	-605	-605
Dividende an Besitz ohne Beherrschung	-1	-1	-1	-1	-1
Veränderung beim Besitz ohne Beherrschung	0	0	-2	0	0
Gesamtergebnis im Zeitraum	2.743	1.325	-1.242	-1.380	-1.671
EIGENKAPITAL ZUM ENDE DES ZEITRAUMS	32.326	31.614	30.290	30.154	29.863

UMSATZ JE GEOGRAFISCHE REGION, MSEK	NIBE CLIMATE SOLUTIONS	NIBE ELEMENT	NIBE STOVES	ELIMINIERUNG	GESAMT
Quartal 2					
Nordische Länder	1.611	437	137	-197	1.988
Europa ohne nordische Länder	3.799	960	251	-76	4.934
Nordamerika	1.679	1.344	266	-12	3.277
Sonstige Länder	237	380	32	1	650
SUMME	7.326	3.121	686	-284	10.849
Quartal 1-2					
Nordische Länder	3.038	857	301	-368	3.828
Europa ohne nordische Länder	6.999	1.869	592	-154	9.306
Nordamerika	3.115	2.527	575	-18	6.199
Sonstige Länder	402	713	51	0	1.166
SUMME	13.554	5.966	1.519	-540	20.499

ZEITPUNKT DER VERBUCHUNG VON UMSÄTZEN, MSEK	NIBE CLIMATE SOLUTIONS	NIBE ELEMENT	NIBE STOVES	ELIMINIERUNG	GESAMT
Quartal 2					
Lieferungen, die einmalig als Erlöse verbucht werden	7.200	2.945	686	-284	10.547
Lieferungen, die sukzessiv als Erlöse verbucht werden	126	176	0	0	302
SUMME	7.326	3.121	686	-284	10.849
Quartal 1-2					
Lieferungen, die einmalig als Erlöse verbucht werden	13.293	5.627	1.519	-540	19.899
Lieferungen, die sukzessiv als Erlöse verbucht werden	261	339	0	0	600
SUMME	13.554	5.966	1.519	-540	20.499

SERVICEVEREINBARUNGEN

Für bestimmte Produkte von Climate Solutions bietet NIBE den Kunden eine einjährige Servicevereinbarung an, gemäß der sich NIBE verpflichtet, Wartungsarbeiten auszuführen und bestimmte, nicht von den Garantiesprüchen abgedeckte Fehler zu beheben. Der Umfang von auftretenden Fehlern kann nicht mit Sicherheit vorausgesagt werden, weshalb die Preissetzung ausgehend von Erfahrungswerten erfolgt. Die Bezahlung durch die Kunden erfolgt jahresweise im Voraus, weshalb die Vorabzahlungen sukzessiv über den folgenden Zwölfmonatszeitraum als Erlöse verbucht werden.

VEREINBARUNGEN ZU VERLÄNGERTEN GARANTIEZEITEN

Für bestimmte Produkte von Climate Solutions bietet NIBE den Kunden einen Vertrag mit Garantiezeiten an, die die Standardgarantie überschreiten. Die Standardgarantiezeiten hängen sowohl vom Produkttyp als auch vom jeweiligen Markt ab. Die Vereinbarungen mit der längsten Gültigkeit haben eine Laufzeit von sechs Jahren. Der Umfang von auftretenden Fehlern kann nicht mit Sicherheit vorausgesagt werden, weshalb die Preissetzung ausgehend von Erfahrungswerten erfolgt. Die Bezahlung durch die Kunden erfolgt im Zusammenhang mit der Warenlieferung. Vorabzahlungen werden sukzessiv über den folgenden Sechsjahreszeitraum als Erlöse verbucht.

KONZERN

KENNZAHLEN

KENNZAHLEN		Q2 2026	Q2 2025	Q1-2 2026	Q1-2 2025	Ges.-Jahr 2025
Wachstum	%	7,6	0,5	3,8	1,2	0,8
Betriebsergebnis	MSEK	1.232	944	2.100	1.726	4.125
Betriebsergebnis ohne Posten, welche die Vergleichbarkeit beeinträchtigen	MSEK	1.232	944	2.100	1.726	4.303
Operative Marge	%	11,4	9,4	10,2	8,7	10,1
Operative Marge ohne Posten, welche die Vergleichbarkeit beeinträchtigen	%	11,4	9,4	10,2	8,7	10,5
Gewinnmarge	%	9,4	6,9	8,3	6,1	7,7
Gewinnmarge ohne Posten, welche die Vergleichbarkeit beeinträchtigen	%	9,4	6,9	8,3	6,1	8,2
Investitionen in Anlagevermögen	MSEK	391	482	607	1.101	2.262
Verfügbare liquide Mittel	MSEK	5.744	6.033	5.744	6.033	5.877
Verzinsliche Verbindlichkeiten/Eigenkapital	%	72,2	86,4	72,2	86,4	74,5
Eigenkapitalquote	%	46,8	44,0	46,8	44,0	46,6
Zinsdeckungsgrad	Vielf.	3,4	3,5	3,8	2,7	3,4
Zinsdeckungsgrad ohne Posten, welche die Vergleichbarkeit beeinträchtigen	Vielf.	3,4	3,5	3,8	2,7	3,5
Betriebskapital ohne Kassenbestand und Bankguthaben, im Verhältnis zum Nettoumsatz der letzten 12 Monate	MSEK	9.795	9.913	9.795	9.913	8.670
Betriebskapital ohne Kassenbestand und Bankguthaben, im Verhältnis zum Nettoumsatz der letzten 12 Monate	%	23,6	24,3	23,6	24,3	21,2
Betriebskapital einschl. Kassenbestand und Bankguthaben, im Verhältnis zum Nettoumsatz der letzten 12 Monate	MSEK	15.159	15.536	15.159	15.536	14.128
Betriebskapital einschl. Kassenbestand und Bankguthaben, im Verhältnis zum Nettoumsatz der letzten 12 Monate	%	36,5	38,1	36,5	38,1	34,6
Rendite eingesetztes Kapital	%	8,9	8,5	8,9	8,5	8,2
Rendite des eingesetzten Kapitals ohne Berücksichtigung von Posten, welche die Vergleichbarkeit beeinträchtigen	%	9,3	7,5	9,3	7,5	8,5
Eigenkapitalrendite	%	9,2	8,4	9,2	8,4	8,0
Eigenkapitalrendite ohne Posten, welche die Vergleichbarkeit beeinträchtigen	%	9,7	7,0	9,7	7,0	8,5
Nettoverbindlichkeiten/EBITDA	Vielf.	2,7	3,2	2,7	3,2	2,7
Nettoverbindlichkeiten/EBITDA ohne Posten, welche die Vergleichbarkeit beeinträchtigen	Vielf.	2,7	3,5	2,7	3,5	2,7
ANGABEN JE AKTIE						
Nettogewinn je Aktie (insgesamt 2.016.066.488 Aktien)	SEK	0,37	0,24	0,62	0,44	1,13
Nettogewinn je Aktie exklusive Neubewertung von Übernahmen	SEK	0,37	0,24	0,62	0,44	1,20
Eigenkapital je Aktie	SEK	16,02	14,79	16,02	14,79	15,01
Börsenkurs am Bilanzstichtag	SEK	36,02	40,34	36,02	40,34	35,62

ERGÄNZENDE KENNZAHLEN

Ergänzende Kennzahlen beziehen sich auf finanzielle Messgrößen, die von der Unternehmensführung und von Investoren zur Bewertung des Ergebnisses und der Vermögenslage des Konzerns herangezogen werden und die auf Berechnungen basieren, die sich nicht direkt aus den Finanzberichten ableiten lassen.

Die in diesem Bericht ausgewiesenen ergänzenden Kennzahlen können sich von der Berechnung her von ähnlichen, in anderen Gesellschaften verwendeten Messgrößen unterscheiden.

OPERATIVE MARGE OHNE POSTEN, WELCHE DIE VERGLEICHBARKEIT BEEINTRÄCHTIGEN, MSEK	Q2 2026	Q2 2025	Q1-2 2026	Q1-2 2025	Ges.-Jahr 2025
Betriebsergebnis	1.232	944	2.100	1.726	4.125
Posten, welche die Vergleichbarkeit beeinträchtigen	–	–	–	–	178
Betriebsergebnis ohne Posten, welche die Vergleichbarkeit beeinträchtigen	1.232	944	2.100	1.726	4.303
Nettoumsatz	10.849	10.082	20.499	19.755	40.841
OPERATIVE MARGE, %	11,4	9,4	10,2	8,7	10,1
OPERATIVE MARGE, % ohne Posten, welche die Vergleichbarkeit beeinträchtigen	11,4	9,4	10,2	8,7	10,5

GEWINNMARGE OHNE POSTEN, WELCHE DIE VERGLEICHBARKEIT BEEINTRÄCHTIGEN, MSEK	Q2 2026	Q2 2025	Q1-2 2026	Q1-2 2025	Ges.-Jahr 2025
Ergebnis nach Finanzergebnis	1.025	700	1.700	1.214	3.155
Posten, welche die Vergleichbarkeit beeinträchtigen	–	–	–	–	178
Betriebsergebnis ohne Posten, welche die Vergleichbarkeit beeinträchtigen	1.025	700	1.700	1.214	3.333
Nettoumsatz	10.849	10.082	20.499	19.755	40.841
GEWINNMARGE, %	9,4	6,9	8,3	6,1	7,7
GEWINNMARGE, % ohne Posten, welche die Vergleichbarkeit beeinträchtigen	9,4	6,9	8,3	6,1	8,2

NETTOGEWINN JE AKTIE OHNE POSTEN, WELCHE DIE VERGLEICHBARKEIT BEEINTRÄCHTIGEN, MSEK	Q2 2026	Q2 2025	Q1-2 2026	Q1-2 2025	Ges.-Jahr 2025
Nettogewinn je Aktie ohne Posten, welche die Vergleichbarkeit beeinträchtigen	751	493	1.256	885	2.277
Posten, welche die Vergleichbarkeit beeinträchtigen	–	–	–	–	141
NETTOGEWINN OHNE POSTEN, WELCHE DIE VERGLEICHBARKEIT BEEINTRÄCHTIGEN	751	493	1.256	885	2.418
NETTOGEWINN JE AKTIE OHNE POSTEN, WELCHE DIE VERGLEICHBARKEIT BEEINTRÄCHTIGEN	0,37	0,24	0,62	0,44	1,20

ZINSDECKUNGSGRAD, MSEK	Q2 2026	Q2 2025	Q1-2 2026	Q1-2 2025	Ges.-Jahr 2025
Ergebnis nach Finanzergebnis	1.025	700	1.700	1.214	3.155
Finanzaufwand	302	282	611	727	1.328
Ergebnis vor Finanzaufwand	1.327	982	2.311	1.941	4.483
Posten, welche die Vergleichbarkeit beeinträchtigen	–	–	–	–	178
Ergebnis ohne Posten, welche die Vergleichbarkeit beeinträchtigen	1.327	982	2.311	1.941	4.661
ZINSDECKUNGSGRAD, VIELF.	3,4	3,5	3,8	2,7	3,4
ZINSDECKUNGSGRAD OHNE POSTEN, WELCHE DIE VERGLEICHBARKEIT BEEINTRÄCHTIGEN, VIELF.	3,4	3,5	3,8	2,7	3,5

NETTOINVESTITIONEN IN ANLAGEVERMÖGEN, MSEK	Q2 2026	Q2 2025	Q1-2 2026	Q1-2 2025	Ges.-Jahr 2025
Erwerb von Anlagevermögen	402	502	655	1.140	2.356
Veräußerung von Anlagevermögen	-11	-20	-48	-39	-94
NETTOINVESTITIONEN IN ANLAGEVERMÖGEN	391	482	607	1.101	2.262

ERGÄNZENDE KENNZAHLEN

BETRIEBSKAPITAL EINSCHL. KASSEN- BESTAND UND BANKGUTHABEN, MSEK	30. Juni 2026	31. März 2026	31. Dez. 2025	30. Sept. 2025	30. Juni 2025
Summe Umlaufvermögen	23.783	22.442	21.651	22.460	23.422
Kurzfristige Verbindlichkeiten und Rückstellungen, nicht verzinslich	-8.624	-7.775	-7.523	-7.953	-7.886
BETRIEBSKAPITAL EINSCHL. KASSENBESTAND UND BANKGUTHABEN	15.159	14.667	14.128	14.507	15.536
Nettoumsatz letzte 12 Mon.	41.585	40.818	40.841	40.866	40.747
BETRIEBSKAPITAL EINSCHL. KASSENBESTAND UND BANKGUTHABEN, IM VERHÄLTNIS ZUM NETTOUMSATZ, %	36,5	35,9	34,6	35,5	38,1

BETRIEBSKAPITAL OHNE KASSEN- BESTAND UND BANKGUTHABEN, MSEK	30. Juni 2026	31. März 2026	31. Dez. 2025	30. Sept. 2025	30. Juni 2025
Vorräte	9.825	9.498	9.167	9.761	9.931
Kurzfristige Forderungen	8.594	7.437	7.026	7.995	7.868
Kurzfristige Verbindlichkeiten und Rückstellungen, nicht verzinslich	-8.624	-7.775	-7.523	-7.953	-7.886
BETRIEBSKAPITAL OHNE KASSENBESTAND UND BANKGUTHABEN	9.795	9.160	8.670	9.803	9.913
Nettoumsatz letzte 12 Mon.	41.585	40.818	40.841	40.866	40.747
BETRIEBSKAPITAL OHNE KASSENBESTAND UND BANKGUTHABEN, IM VERHÄLTNIS ZUM NETTOUMSATZ, %	23,6	22,4	21,2	24,0	24,3

VERFÜGBARE LIQUIDE MITTEL, MSEK	30. Juni 2026	31. März 2026	31. Dez. 2025	30. Sept. 2025	30. Juni 2025
Kassenbestand und Bankguthaben	4.793	4.668	4.783	4.167	5.207
Kurzfristige Anlagen	571	838	675	537	416
Nicht ausgeschöpfte Kontokorrentkredite	380	376	419	415	410
VERFÜGBARE LIQUIDE MITTEL	5.744	5.882	5.877	5.119	6.033

NETTOVERBINDLICHKEITEN/EBITDA, MSEK	30. Juni 2026	31. März 2026	31. Dez. 2025	30. Sept. 2025	30. Juni 2025
Langfristige Verbindlichkeiten und Rückstellungen, verzinslich	18.111	16.465	16.129	17.025	17.195
Kurzfristige Verbindlichkeiten und Rückstellungen, verzinslich	5.230	6.293	6.428	6.886	8.613
Kassenbestand und Bankguthaben	-4.793	-4.668	-4.783	-4.167	-5.207
Kurzfristige Anlagen	-570	-839	-675	-537	-416
Nettoverbindlichkeiten	17.978	17.251	17.099	19.207	20.185
Betriebsergebnis	4.499	4.211	4.125	4.534	4.307
Abschreibungen und Wertminderungen	2.279	2.186	2.145	2.034	1.973
EBITDA	6.778	6.397	6.270	6.568	6.280
Posten, welche die Vergleichbarkeit beein- trächtigen	-	-	178	-540	-540
EBITDA ohne Posten, welche die Vergleichbarkeit beeinträchtigen	6.778	6.397	6.448	6.028	5.740
NETTOVERBINDLICHKEITEN/EBITDA, VIELF.	2,7	2,7	2,7	2,9	3,2
NETTOVERBINDLICHKEITEN/ EBITDA OHNE POSTEN, WELCHE DIE VERGLEICHBARKEIT BEEINTRÄCHTIGEN, VIELF.	2,7	2,7	2,7	3,2	3,5

ERGÄNZENDE KENNZAHLEN

EIGENKAPITALRENDITE, MSEK	30. Juni 2026	31. März 2026	31. Dez. 2025	30. Sept. 2025	30. Juni 2025
Ergebnis nach Finanzergebnis, letzte 12 Mon.	3.641	3.316	3.155	3.545	3.265
Pauschalsteuer, %	20,6	20,6	20,6	20,6	20,6
Ergebnis nach Finanzergebnis, nach Steuern	2.891	2.633	2.505	2.815	2.595
Posten, welche die Vergleichbarkeit beeinträchtigen	178	178	178	-540	-540
Ergebnis ohne Posten, welche die Vergleichbarkeit beeinträchtigen	3.819	3.494	3.333	3.005	2.725
Ergebnis nach Finanzergebnis, nach Steuern	3.032	2.774	2.646	2.386	2.164
Davon bezogen auf die Aktionäre der Muttergesellschaft	3.029	2.771	2.643	2.387	2.167
Eigenkapital zum Beginn des Zeitraums	30.253	30.253	32.098	32.098	32.098
Eigenkapital zum Ende des Zeitraums	32.289	31.578	30.253	30.118	29.825
Durchschnittliches Eigenkapital	31.271	30.916	31.176	31.108	30.962
EIGENKAPITALRENDITE, %	9,2	8,5	8,0	9,1	8,4
EIGENKAPITALRENDITE OHNE POSTEN, WELCHE DIE VERGLEICHBARKEIT BEEINTRÄCHTIGEN, %	9,7	9,0	8,5	7,7	7,0

RENDITE EINGESETZTES KAPITAL, MSEK	30. Juni 2026	31. März 2026	31. Dez. 2025	30. Sept. 2025	30. Juni 2025
Ergebnis nach Finanzergebnis, letzte 12 Monate	3.641	3.316	3.155	3.545	3.265
Finanzaufwand, letzte 12 Monate	1.212	1.192	1.328	1.460	1.518
Ergebnis vor Finanzaufwand	5.032	4.508	4.483	5.005	4.783
Posten, welche die Vergleichbarkeit beeinträchtigen	178	178	178	-540	-540
Ergebnis ohne Posten, welche die Vergleichbarkeit beeinträchtigen	5.032	4.686	4.661	4.465	4.243
Eingesetztes Kapital zum Beginn des Zeitraums	52.847	52.847	56.851	56.851	56.851
Eingesetztes Kapital zum Ende des Zeitraums	55.667	54.372	52.847	54.064	55.671
Durchschnittlich eingesetztes Kapital	54.257	53.609	54.849	55.458	56.261
RENDITE EINGESETZTES KAPITAL, %	8,9	8,4	8,2	9,0	8,5
RENDITE DES EINGESETZTEN KAPITALS OHNE BERÜCKSICHTIGUNG VON POSTEN, WELCHE DIE VERGLEICHBARKEIT BEEINTRÄCHTIGEN	9,3	8,7	8,5	8,0	7,5

MUTTERGESELLSCHAFT

Die Geschäftstätigkeit der Muttergesellschaft umfasst die Konzernleitung, bestimmte konzernübergreifende Funktionen sowie die Finanzierung. Der Umsatz belief sich im Zeitraum auf 20 MSEK (17 MSEK) und das Ergebnis nach Finanzposten auf 82 MSEK (1.118 MSEK). Die Differenz im Ergebnis ist hauptsächlich auf Währungseffekte zurückzuführen.

GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG, MSEK	Q2 2026	Q2 2025	Q1-2 2026	Q1-2 2025	Ges.-Jahr 2025
Nettoumsatz	21	19	50	41	69
Umsatzkosten	0	0	0	0	0
BRUTTOERGEBNIS	21	19	50	41	69
Vermarktungskosten	0	0	0	0	0
Verwaltungskosten	-47	-55	-96	-101	-239
Sonstige Erträge	0	0	0	0	3
BETRIEBSERGEBNIS	-26	-36	-46	-60	-167
FINANZERGEBNIS	290	1.105	128	1.178	954
ERGEBNIS NACH FINANZERGEBNIS	264	1.069	82	1.118	787
Steuern	-2	-4	1	-4	-11
NETTOERGEBNIS	262	1.065	83	1.114	776

BILANZ, MSEK	30. Juni 2026	30. Juni 2025	31. Dez. 2025
Immaterielles Anlagevermögen	0	0	0
Sachanlagen	0	0	0
Finanzanlagen	24.600	28.162	25.162
SUMME ANLAGEVERMÖGEN	24.600	28.162	25.162
Vorräte	0	0	0
Kurzfristige Forderungen	166	361	107
Kurzfristige Anlagen	0	0	0
Liquide Mittel	1	1	19
SUMME UMLAUFVERMÖGEN	167	362	126
SUMME AKTIVA	24.767	28.524	25.288
Eigenkapital	7.800	8.761	8.422
Langfristige Verbindlichkeiten und Rückstellungen			
– nicht verzinslich	717	1.090	698
– verzinslich	13.320	12.785	11.852
Kurzfristige Verbindlichkeiten und Rückstellungen			
– nicht verzinslich	482	88	518
– verzinslich	2.448	5.800	3.798
SUMME EIGENKAPITAL UND VERBINDLICHKEITEN	24.767	28.524	25.288

BILANZIERUNGSPRINZIPIEN

Der Konzernabschluss von NIBE Industrier wird gemäß den von der EU angenommenen IFRS-Rechnungslegungsstandards erstellt. Der Zwischenbericht von NIBE Industrier für das zweite Quartal 2026 wurde gemäß IAS 34 „Zwischenberichterstattung“ erstellt. Auskünfte gemäß IAS 34 16A sind nicht nur den Finanzberichten mit den entsprechenden Erläuterungen zu entnehmen, sondern auch den sonstigen Teilen des Zwischenberichts.

Für den Konzern wurden dieselben Bilanzierungsprinzipien angewandt, wie sie auf den Seiten 140–175 im Geschäftsbericht 2025 beschrieben sind. Die Muttergesellschaft wendet das schwedische Gesetz über Jahresabschlüsse und RFR 2 „Rechnungslegung für juristische Personen“ an. Transaktionen mit Konzerngesellschaften sind im selben Umfang wie im Vorjahr erfolgt, und es wurden dieselben Prinzipien angewandt, wie sie auf Seite 141 im Geschäftsbericht 2025 beschrieben sind.

Die Beträge sind in MSEK (Millionen SEK) bzw. Milliarden SEK angegeben, sofern nicht anders angegeben.

Aufgrund von Rundungen können Abweichungen zwischen den ausgewiesenen Beträgen, Zwischensummen, Gesamtsummen und berechneten Kennzahlen auftreten.

RISIKEN UND UNSICHERHEITSAKTOREN

NIBE Industrier ist ein internationaler Konzern, der in etwa 40 Ländern vertreten und damit einer Reihe von geschäftlichen und finanziellen Risiken ausgesetzt ist. Das Risikomanagement ist deshalb ein wichtiger Prozess im Zusammenhang mit den festgelegten Zielen. Im Konzern ist das effektive Risikomanagement ein kontinuierlicher Prozess, der im Rahmen der operativen Steuerung ausgeführt wird und einen selbstverständlichen Teil des kontinuierlichen Nachhaltens der Geschäftstätigkeit darstellt. Man geht davon aus, dass über die im Geschäftsbericht 2025 von NIBE Industrier beschriebenen Risiken und Unsicherheitsfaktoren hinaus keine wesentlichen Risiken und Unsicherheiten hinzugekommen sind.

Die Angaben in diesem Bericht wurden keiner speziellen Prüfung durch die Wirtschaftsprüfer der Gesellschaft unterzogen. Für weitere Informationen zu Definitionen wird auf den Geschäftsbericht 2025 verwiesen.

Die Pressemitteilung umfasst Informationen, zu deren Veröffentlichung die NIBE Industrier AB (publ) gemäß der EU-Verordnung über Marktmissbrauch und dem Wertpapiermarktgesetz verpflichtet ist. Die Informationen wurden den Medien am 21. August 2026 um 08:00 Uhr MESZ zur Veröffentlichung bereitgestellt.

Richten Sie eventuelle Fragen an:

Gerteric Lindquist, CEO und Konzernchef, gerteric.lindquist@nibe.se

Hans Backman, CFO, hans.backman@nibe.se

Die Anmeldung zur Telefonkonferenz von NIBE zum Zwischenbericht für das 2. Quartal 2026 erfolgt über die Website, www.nibegroup.com.

GENEHMIGUNG DES ZWISCHENBERICHTS DURCH DEN VERWALTUNGSRAT

Der Zwischenbericht vermittelt einen wahrheitsgetreuen Überblick zur Geschäftstätigkeit sowie zur Vermögens- und Ertragslage der Muttergesellschaft und des Konzerns und beschreibt wesentliche Risiken und Unsicherheitsfaktoren, denen Muttergesellschaft und die zum Konzern gehörenden Unternehmen ausgesetzt sind.

Markaryd, 21. August 2026

Hans Linnarson	<i>Vorsitzender des Verwaltungsrats</i>
James Ahrgren	<i>Verwaltungsratsmitglied</i>
Camilla Ekdahl	<i>Verwaltungsratsmitglied</i>
Henrik Elmin	<i>Verwaltungsratsmitglied</i>
Gerteric Lindquist	<i>CEO</i>
Anders Pålsson	<i>Verwaltungsratsmitglied</i>
Eva Thunholm	<i>Verwaltungsratsmitglied</i>

KALENDER

21. AUGUST 2026	Zwischenbericht 2, Januar–Juni 2026
17. NOVEMBER 2026	Zwischenbericht 3, Januar–September 2026

DIE NIBE-AKTIE

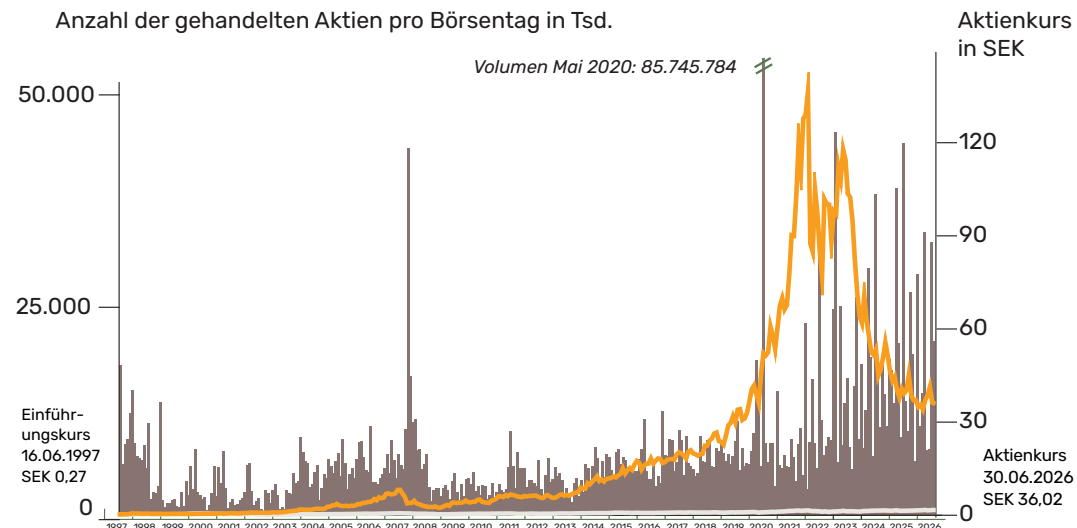
Die B-Aktie von NIBE ist an der NASDAQ Nordic, Large-Cap-Liste, in Stockholm notiert sowie an der SIX Swiss Exchange in Zürich zweitnotiert. Der Schlusskurs der NIBE-Aktie am 30. Juni 2026 lag bei 36,02 SEK.

Im den ersten sechs Monaten des Jahrs stieg der Aktienkurs von NIBE um 1,1 % von 35,62 SEK auf 36,02 SEK. Der OMX Stockholm PI (OMXSPI) stieg im selben Zeitraum um 5,4 % und der OMX Stockholm 30 (OMXS30) um 11,1 %.

Ende Juni 2026 betrug der Börsenwert von NIBE ausgehend vom Geldkurs am Stichtag 72.619 MSEK.

Die Anzahl gehandelter NIBE-Aktien lag bei 1.122.274.547, was einer Umschlagrate von 55,7 % im ersten Halbjahr 2026 entspricht.

Alle Zahlen wurden unter Berücksichtigung der 4:1-Aktiensplits, die 2003, 2006, 2016 und im Mai 2021 durchgeführt wurden, sowie des Verwässerungseffekts aufgrund der Bezugsrechtsemission im Oktober 2016 umgerechnet.



NIBE GROUP – EIN WELTWEIT PRÄSENTER, INTERNATIONALER KONZERN MIT VIELEN UNTERNEHMEN

Die NIBE Group ist ein internationaler Konzern, der zu einer positiven Klimabilanz und zur effizienteren Nutzung von Energie beiträgt. In unseren drei Geschäftsbereichen – Climate Solutions, Element und Stoves – entwickeln, produzieren und vermarkten wir ein breites Sortiment an umweltfreundlichen, energieeffizienten Lösungen für Raumkomfort in allen Arten von Gebäuden sowie Komponenten und Lösungen für intelligente Heizung und Steuerung in den Bereichen Industrie und Infrastruktur.

Von seinen Anfängen in Markaryd im schwedischen Småland vor über 70 Jahren hat sich NIBE zu einem internationalen Konzern mit durchschnittlich 20.500 (20.600) Mitarbeitern und weltweiter Präsenz entwickelt. Von Beginn an ist unsere Triebkraft eine starke Kultur des leidenschaftlichen, verantwortungsbewussten Unternehmertums. Erfolgsfaktoren sind langfristige Investitionen in nachhaltige Produktentwicklung und strategisch motivierte Übernahmen. Der Umsatz des Konzerns betrug 2025 rund 40 (40) Milliarden SEK.

NIBE ist seit 1997 an der Nasdaq Nordic, Large-Cap-Liste, unter dem Namen NIBE Industrier AB notiert mit Zweitnotierung an der SIX Swiss Exchange seit 2011.