

Q3-2023

TREDJE KVARTALET 2023

Midway Holding AB (publ) · Malmö 25 oktober 2023

Tredje kvartalet 2023

- Nettoomsättningen minskade med 16 procent till 251 Mkr (299). Organiskt minskade omsättningen med 33 procent.
- EBITA minskade med 16 Mkr och uppgick till 9 Mkr (25).
- Rörelseresultatet minskade med 12 Mkr och uppgick till 18 Mkr (30). Omvärdering av tilläggsköpeskillingar påverkade resultatet positivt med 11 Mkr (7).
- Nettoresultatet efter skatt uppgick till 10 Mkr (26).
- Periodens kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 4 Mkr (26).
- Resultat per aktie före utspädning uppgick till 0,37 kr (0,95) och efter utspädning till 0,36 kr (0,94).

Januari - september 2023

- Nettoomsättningen ökade med 1 procent till 917 Mkr (907). Organiskt minskade omsättningen med 17 procent.
- EBITA minskade med 24 Mkr och uppgick till 75 Mkr (99).
- Rörelseresultatet minskade med 22 Mkr och uppgick till 80 Mkr (102).
- Nettoresultatet efter skatt uppgick till 55 Mkr (81).
- Periodens kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 82 Mkr (-37).
- Resultat per aktie före utspädning uppgick till 2,01 kr (2,96) och efter utspädning till 1,98 kr (2,92).
- Styrelsen har fastställt utdelningsdag för den andra hälften av aktieutdelningen om 0,40 kr per aktie från årsstämman 25 april 2023, till den 2 november 2023.

"Fortsatt avvaktande marknad men med återhämtning mot slutet av kvartalet"

Sverker Lindberg, VD

Finansiellt sammandrag	2023 Q3	2022 Q3	2023 Q1-Q3	2022 Q1-Q3
Nettoomsättning	251	299	917	907
Bruttoresultat	84	94	307	288
EBITA	9	25	75	99
Rörelseresultat	18	30	80	102
Resultat före skatt	10	33	68	103
Nettoresultat	10	26	55	81
Nettoomsättning, tillväxt %	-16	40,4	1,1	46,9
Bruttomarginal, %	33,5	31,4	33,5	31,8
EBITA, %	3,6	8,2	8,2	10,9
Rörelsemarginal, %	7,2	10,0	8,7	11,2
Resultat per aktie, före utspädning, kr	0,37	0,95	2,01	2,96
Resultat per aktie efter utspädning, kr	0,36	0,94	1,98	2,92
Kassaflöde från den löpande verksamheten, Mkr	4	26	82	-37
Nettoskuld, Mkr	395	252	395	252
Soliditet, %	47	43	47	43

VD:S KOMMENTAR

Fortsatt avvaktande marknad men med återhämtning mot slutet av kvartalet

Midway rapporterar ett svagt tredje kvartal men såg en återhämtning mot slutet av perioden. Nettoomsättningen under det tredje kvartalet 2023 minskade med 16 procent jämfört med föregående år. Den organiska tillväxten var negativ med 33 procent. Förvärvade enheter bidrog med 14 procent och valutaeffekter hade en positiv påverkan på omsättningen med 3 procent.

I förhållande till motsvarande period föregående år har kunder avvaktat med större beställningar, vilket förklaras av den generella osäkerheten i omvärlden, hög inflation och höga räntenivåer. Det har in sin tur påverkat koncernens omsättning negativt. Vi kan dock konstatera att vi är mindre konjunkturkänsliga i och med vår strategiska diversifiering mot fler marknadskategorier och geografier. Försäljningen av säkerhetsprodukter och -lösningar till energisektorn och infrastrukturprojekt var fortsatt god under kvartalet samtidigt som försäljningen till bostadsbyggen var fortsatt negativ. Norge och Danmark utvecklades starkt medan Sverige och Kanada hade en fortsatt svag marknadsutveckling. Den underliggande efterfrågan är emellertid god och vi såg en återhämtning i orderböckerna mot slutet av kvartalet.

Trots minskad omsättning och lägre resultat i kvartalet jämfört med föregående år uppgick bruttomarginalen till en fortsatt stabil och tillfredsställande nivå. Vi har medvetet minskat våra lager, som ett resultat av dels konsolideringar av förvärv, dels effektiviseringar och tillfälliga produktionsstopp.

Resultatet var lägre än motsvarande kvartal föregående år. Genomförda kostnadsbesparingar har inte fullt ut kompensert den lägre omsättningen. Vi följer marknadsutvecklingen noga och är beredda att snabbt anpassa vår verksamhet vid behov.

För våra aktieägare är det värt att notera att styrelsen, i enlighet med årsstämman beslut den 25 april 2023, fastställt utdelningsdag för den andra hälften av aktieutdelning om 0,40 kronor per aktie till den 2 november 2023. Den totala utdelningen för året uppgår till 0,80 kronor per aktie.

Flera tillväxtinitiativ

Koncernen arbetar kontinuerligt och brett med olika organiska tillväxtinitiativ. Strategisk uthyrning, HAKIs e-handelsplattform, ökad digitalisering samt lansering av produkter på fler marknader är några av de projekt som är viktiga för den organiska tillväxten. Kompletterande förvärv är som tidigare en del av koncernens tillväxtstrategi där det långsiktiga målet är att förvärva ett till två bolag per år. Parallellt med att konsolidera genomförda förvärv söker vi förvärv som geografiskt eller produktmässigt kan komplettera vårt befintliga erbjudande.

Stabil finansiell ställning

Koncernens skuldsättning har minskat sedan årsskiftet men är fortsatt högre jämfört med tidigare perioder. Under rådande marknadsläge är vi därför konservativa med nya investeringar. Arbetet med att minska lagernivåerna fortsätter vilket tillsammans med övriga effektiviseringsåtgärder också bidrar till att minska skuldsättningen.

Tillförsikt inför framtiden

Händelser i omvärlden utgör fortsatt en betydande osäkerhet för marknadsutvecklingen framöver och flera kunder har avvaktat med större beställningar. Marknaden är svårbedömd. Vi upplever dock att den underliggande efterfrågan är god och vi såg en återhämtning i orderböckerna mot slutet av kvartalet.

Globala megatrender som fortsatt befolkningstillväxt och urbanisering ökar behovet av energi och infrastruktur, samtidigt som det ställs allt högre krav på säkerhet på tillfälliga arbetsplatser. Med dessa trender i ryggen ser vi sammantaget positivt på framtiden.

Malmö den 25 oktober 2023
Sverker Lindberg, VD



KOMMENTAR TILL RAPPORTEN

TREDJE KVARTALET 2023

Koncernens omsättning uppgick till 251 Mkr (299), en minskning med 16 procent i förhållande till motsvarande period föregående år. Den organiska tillväxten var negativ med 33 procent och den förvärvade tillväxten var 14 procent. Påverkan av förändrade valutakurser hade en positiv nettoeffekt om 3 procent.

Safe Access Solutions minskade omsättningen med 43 Mkr jämfört med samma period föregående år. EKRO Bausystem, som förvärvades i oktober 2022, bidrog med en försäljning om 36 Mkr i kvartalet. Novakorp Systems räknas från tredje kvartalet 2022 med i den organiska tillväxten. Inom HAKI var efterfrågan fortsatt god inom energisektorn i Norge, samt inom infrastruktur i Danmark. Efterfrågan i Sverige, som är mer inriktad mot bostadsbyggande, var även i detta kvartal betydligt lägre i jämförelse med samma period föregående år. Vertemax fortsatte prestera väl i Storbritannien, medan i Kanada, som är mer inriktad mot bostadsbyggande, var försäljningen fortsatt svag under tredje kvartalet. I förhållande till motsvarande period föregående år avvaktade kunder med större beställningar, vilket förklaras av den generella osäkerheten i omvärlden, hög inflation och höga räntenivåer. Det påverkade i sin tur koncernens omsättning negativt. Den underliggande efterfrågan är dock god och en återhämtning sågs i orderböckerna mot slutet av kvartalet.

Inom Industrial Services minskade omsättningen med 4 Mkr jämfört med samma period föregående år, där minskningen främst förklaras av fler maskinleveranser i jämförelseperioden.

Bruttomarginalen uppgick till 33,5 procent (31,4) där ökningen jämfört med samma period föregående år förklaras av en bättre balans i prissättning mot kunder för att täcka för ökade priser på råmaterial och omkostnader, samt att fraktkostnader minskade under perioden. För att minska lagernivåer genomfördes tillfälliga produktionsstopp under kvartalet, vilket påverkade bruttomarginalen negativt i perioden.

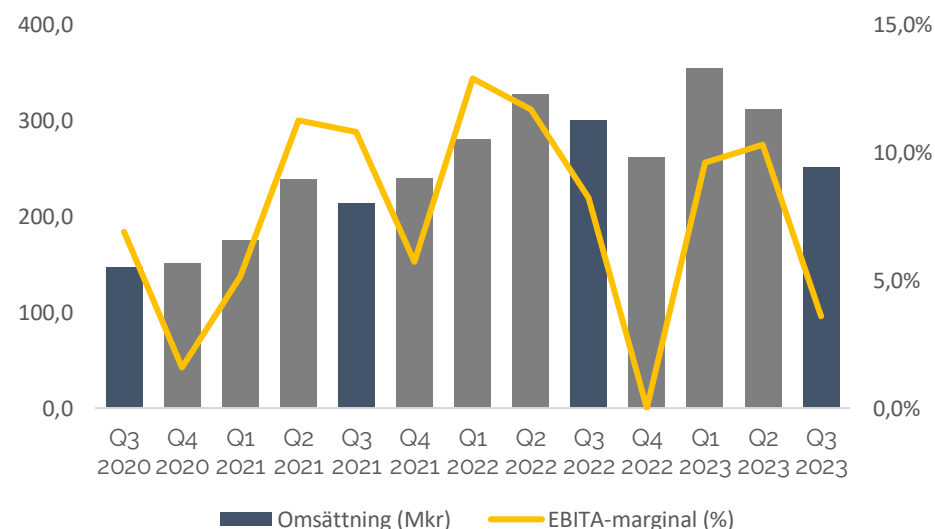
Koncernens EBITA uppgick till 9 Mkr (25), motsvarande en EBITA-marginal om 3,6 procent (8,2). Koncernens EBITA definieras exklusive avskrivningar för immateriella tillgångar kopplade till förvärv samt omvärdering av tilläggsköpeskillingar. Rörelseresultatet uppgick till 18 Mkr (30), motsvarande en rörelsemarginal om 7,2 procent (10,0). Under kvartalet har omvärdering av tilläggsköpeskillingar kopplade till förvärv skett, vilket påverkat rörelseresultatet positivt med 11 Mkr (7). Avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar uppgick till 2 Mkr (2). Den lägre marginalen i jämförelse med samma period föregående år förklaras främst av lägre volymer där genomförda kostnadsbesparingar inte fullt ut kompenserat den lägre omsättningen.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 4 Mkr (26) under det tredje kvartalet. Rörelsekapitalbindningen ökade med 27 Mkr. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -50 Mkr (-60), vilket främst avser utbetalning av tilläggsköpeskillning för förvärvet av Vertemax. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -8 Mkr (42). Från första kvartalet 2023 presenteras nettoinvesteringar i tillgångar kopplade till strategiskt hyresmaterial som del av kassaflödet från den löpande verksamheten, vilka uppgick till 1 Mkr (-32) i kvartalet.

Finansnettot uppgick till -8 Mkr (3) i det tredje kvartalet. Periodens finansnetto innehåller räntekostnader på -6 Mkr (-1) samt valutakurseffekter på -2 Mkr (-2).

Resultat efter skatt uppgick till 10 Mkr (26), vilket motsvarar 0,37 kr per aktie före utspädning (0,95) och 0,36 kr efter utspädning (0,94). Koncernens nettoskuld minskade med 11 Mkr jämfört med den 31 december 2022 och uppgick till 395 Mkr.

Omsättning & EBITA-marginal 2020-2023



JANUARI - SEPTEMBER 2023

Koncernens omsättning uppgick till 917 Mkr (907), en ökning med 1 procent i förhållande till motsvarande period föregående år. Den organiska tillväxten var negativ med 17 procent och den förvärvade tillväxten var 17 procent. Påverkan av förändrade valutakurser hade en positiv nettoeffekt om 1 procent.

Safe Access Solutions ökade omsättningen med 6 Mkr jämfört med samma period föregående år. Inom HAKI var efterfrågan fortsatt god i Norge, som är inriktad mot energisektorn, samt i Storbritannien. Danmark hade en svagare start på året men såg en återhämtning mot slutet av perioden. Efterfrågan i Sverige, som är mer inriktad mot bostadsbyggande, hade en betydande nedgång i jämförelse med samma period föregående år. Vertemax fortsatte att utvecklas starkt i Storbritannien, men den avmattning av efterfrågan i Kanada som noterades under andra halvåret 2022, kopplad till nedgången i bostadsbyggandet, har fortsatt även under 2023. Norgeodesi, som inkluderas i Safe Access Solutions från och med första kvartalet 2023, fortsatte att utvecklas väl.

Inom Industrial Services ökade omsättningen med 5 Mkr jämfört med samma period föregående år. FAS Converting hade en god efterfrågan på både maskinleveranser och service. I Landqvist var tillväxten framför allt en effekt av en god underliggande efterfrågan.

Bruttomarginalen uppgick till 33,5 procent (31,8) där ökningen jämfört med föregående år främst är relaterad till senare delen av perioden, med en bättre balans i prissättning mot kunder för att täcka för ökade priser på råmaterial och omkostnader, samt att fraktkostnader minskat avsevärt. Det pågår ett kontinuerligt arbete med att kompensera för kostnadshöjningar och effektivisera försörjningskedjan i syfte att motverka en försämring av marginalen.

Koncernens EBITA uppgick till 75 Mkr (99), motsvarande en EBITA-marginal om 8,2 procent (10,9). Koncernens EBITA definieras exklusive avskrivningar för immateriella tillgångar kopplade till förvärv samt omvärdering av tilläggsköpeskillningar. Rörelseresultatet uppgick till 80 Mkr (102), motsvarande en rörelsemarginal om 8,7 procent (11,2). Under tredje kvartalet har omvärdering av tilläggsköpeskillningar kopplade till förvärv skett, vilket påverkat rörelseresultatet positivt med 11 Mkr (7). Avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar uppgick till drygt 6 Mkr (4). Den lägre marginalen i jämförelse med samma period föregående år förklaras av lägre volymer i de producerande enheterna samt ökade omkostnader. Prisjusteringar och kostnadsbesparingar genomfördes under det andra kvartalet för att säkra en tillräcklig lönsamhetsnivå framöver.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 82 Mkr (-37).

Rörelsekapitalbindningen ökade med 48 Mkr. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -68 Mkr (-88). Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -8 Mkr (223). Från första kvartalet 2023 presenteras nettoinvesteringar i tillgångar kopplade till strategiskt hyresmaterial som del av kassaflödet från den löpande verksamheten, vilka uppgick till 4 Mkr (-62) i perioden.

Finansnettot under perioden uppgick till -12 Mkr (1). Periodens finansnetto innehåller räntekostnader på -18 Mkr (-4) samt valutakurseffekter på 6 Mkr (5).

Resultat efter skatt uppgick till 55 Mkr (81), vilket motsvarar 2,01 kr per aktie före utspädning (2,96) och 1,98 kr efter utspädning (2,92). Koncernens nettoskuld minskade med 11 Mkr jämfört med den 31 december 2022, och uppgick till 395 Mkr.



Battersea Power Station, England, med Vertemax skyddsnät.

Affärsområde Safe Access Solutions



TREDJE KVARTALET 2023

Safe Access Solutions, som består av verksamheterna HAKI, Vertemax, Novakorp, EKRO samt Norgeodesi, hade en omsättning i det tredje kvartalet om 212 Mkr (255), vilket motsvarar en minskning om 16,8 procent. Organisk tillväxt var negativ om 27 procent. Förvärv bidrog med 16 procent. Påverkan av förändrade valutakurser hade en positiv nettoeffekt om 3 procent.

Inom HAKI var efterfrågan fortsatt god inom energisektorn i Norge, samt inom infrastruktur i Danmark. Efterfrågan i Sverige, som är mer inriktad mot bostadsbyggande, hade återigen en betydande nedgång i kvartalet i jämförelse med samma period föregående år. Vertemax fortsatte prestera väl i Storbritannien, medan i Kanada, som är mer inriktad mot bostadsbyggande, var försäljningen fortsatt svag. Norgeodesi, som inkluderas i Safe Access Solutions från och med första kvartalet 2023, fortsatte att utvecklas väl.

Safe Access Solutions erbjudande riktar sig mot olika marknadssegment som med sina olika konjunkturcykler balanserar svängningar i efterfrågan. För beskrivning av Safe Access Solutions marknadssegment se sidan 6. Under kvartalet noterades varierande utveckling av marknadssegmenten. I Sverige och Nordamerika, där verksamheten är mer inriktad mot bostadsbyggande och då främst nybyggnation, noterades en fortsatt betydande nedgång i efterfrågan. För energisektorn i Norge och infrastruktur i Danmark var efterfrågan fortsatt god. För kommersiella fastigheter i Frankrike samt Storbritannien och Österrike där verksamheten är mer spridd mot flera olika marknadssegment var marknaden avvaktande i början av kvartalet men såg en återhämtning mot slutet av perioden. I förhållande till motsvarande period föregående år avvaktade kunder med större beställningar, vilket förklaras av den generella osäkerheten i omvärlden, hög inflation och höga räntnivåer. Det påverkade i sin tur koncernens omsättning negativt. Den underliggande efterfrågan är dock god och en återhämtning sågs i orderböckerna mot slutet av kvartalet.

EBITA minskade med 12 Mkr i jämförelse med föregående år och uppgick till 9 Mkr (21), motsvarande en EBITA-marginal på 4,2 procent (8,2). Den lägre marginalen i jämförelse med samma period föregående år förklaras i första hand av lägre volymer i de producerande enheterna samt geografisk mix. Rörelseresultatet uppgick till 18 Mkr (26). Under kvartalet har omvärdering av tilläggsköpeskillningar kopplade till förvärv skett, vilket påverkat rörelseresultatet positivt med 11 Mkr (7). Avskrivning på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar under kvartalet uppgick till 2 Mkr (2).

JANUARI - SEPTEMBER 2023

Safe Access Solutions omsättning under perioden uppgick till 794 Mkr (788), en ökning med 1 procent. Organisk tillväxt var negativ om 21 procent och förvärvad tillväxt var 20 procent. Påverkan av förändrade valutakurser hade en positiv nettoeffekt om 2 procent. Den organiska minskningen är främst relaterad till HAKI Sverige och Vertemax Kanada, två marknader som har en större exponering mot bostadsbyggande där det varit en betydande nedgång i efterfrågan. EBITA för Safe Access Solutions uppgick till 78 Mkr (99).

	Q3		Q1-Q3	
	2023	2022	2023	2022
Sverige	20	49	67	150
Danmark	20	13	70	46
Norge	61	76	235	279
Storbritannien	46	71	212	190
Frankrike	20	-	71	-
Österrike	31	-	99	-
Nordamerika	4	23	26	95
Övriga marknader	10	23	14	28
Omsättning	212	255	794	788
EBITA	9	21	78	99
Rörelseresultat	18	26	83	102

SAFE ACCESS SOLUTIONS ERBJUDANDE

Affärsområdet Safe Access Solutions erbjudande riktar sig till fyra huvudsakliga kundområden som med sina olika konjunkturcykler balanserar svängningar i efterfrågan. Affärsområdet har genom egen innovation och förvärv byggt upp ett brett utbud av marknadsledande produkter, hög teknisk expertis, digitala tjänster, utbildning och rådgivning som säkerställer säkert arbete vid stora och komplexa projekt. Inom affärsområdet bedrivs ett ständigt förbättringsarbete med den långsiktiga målsättningen att höja branschstandarden för säkra arbetsplatser.

DESIGN- OCH SERVICE

Safe Access Solutions egenutvecklade design- och konstruktionsverktyg ger kunderna möjlighet att bygga upp virtuella verklighets-trogna ställningsmodeller, vilket är användbart i planeringsfasen för komplexa projekt. Det säkerställer en effektiv projektleverans med bästa möjliga säkerhet och åtkomst, utan överflödigt materialåtgång. I serviceerbjudandet finns utbildningar inom ställningsbyggande och säkerhet samt tekniskt stöd och rådgivning till kunderna. Under 2022 lanserades en e-handelsplattform i Norden som erbjuder kompletta ställningspaket.

INFRASTRUKTUR

I samband med infrastrukturprojekt, som exempelvis byggnation eller underhåll av broar och vägtunnlar, är säkerhet och åtkomst en central faktor. Ställningskonstruktioner som understöttning, trappor, broar och fallskydd gör det möjligt att arbeta säkert i komplexa miljöer och genomföra projekt inom snäva tids- och budgetramar.

INDUSTRI

Inom bland annat varvsindustrin och processindustrin används Safe Access Solutions ställningskonstruktioner för säkert arbete även i de mest svåråtkomliga miljöerna. Bland annat kan cirkulära ställningar enkelt byggas med HAKIs system utan behov av specialkomponenter, för snabb upp- och nedmontering.

BYGG OCH ANLÄGGNING

I samband med nybyggnation eller underhåll av exempelvis flerbostadshus, kontorsbyggnader och specialprojekt som renovering av historiska byggnader erbjuder Safe Access Solutions skräddarsydda ställningar med smidig åtkomst för säkert arbete på hög höjd. Höghöjdsprojekt i London och Toronto samt renoveringen av Lunds domkyrka visar förmågan att leverera oavsett miljö.

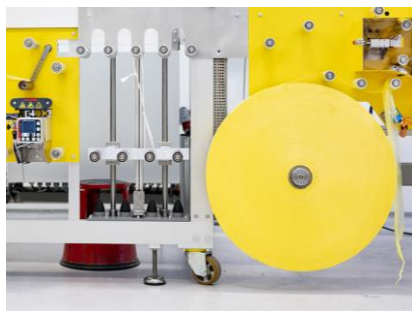
GEODESI

Norgeodesi erbjuder handel och service på den norska marknaden för bland annat riktinstrument och utrustning för lantmäteri och laserscanning.

ENERGI

Energisektorn ställer extremt höga krav på skräddarsydda ställningssystem som kan anpassas till de mest komplexa strukturerna. Vid byggnation och underhåll av exempelvis oljeplattformar krävs specialanpassade ställningsuppbyggnader för att uppnå hög säkerhetsnivå och produktivitet. Affärerna inom energisektorn breddas i takt med att strategisk uthyrning utvecklas väl. Under året påbörjades uthyrning av ställningar till byggandet av en ny koldioxidlagringsanläggning i Norge.

Affärsområde Industrial Services



TREDJE KVARTALET 2023

Affärsområdet består av bolagen FAS Converting och Landqvist Mekaniska Verkstad. Omsättningen för affärsområdet Industrial Services minskade med 4 Mkr i kvartalet jämfört med föregående år och uppgick till 40 Mkr (44). EBITA och rörelseresultat för perioden uppgick till 5 Mkr (6), motsvarande en EBITA- och rörelsemarginal på 12,5 procent (13,6).

FAS Converting hade fortsatt god efterfrågan på maskinleveranser och service. Omsättningen under kvartalet uppgick till 23 Mkr (30) och rörelseresultatet uppgick till 3 Mkr (4), där minskningen i förhållande till samma period föregående år främst förklaras av fler maskinleveranser i jämförelseperioden.

Landqvists omsättning under det tredje kvartalet uppgick till 17 Mkr (14) och rörelseresultatet uppgick till 2 Mkr (2). Bolaget är fortsatt påverkat av turbulensen avseende tillgång och prisvariationer på råmaterial, där stål utgör den viktigaste insatsvaran.

JANUARI - SEPTEMBER 2023

Industrial Services omsättning under perioden uppgick till 124 Mkr (119), en ökning med 4 procent. Tillväxten var uteslutande organisk. EBITA och rörelseresultat för Industrial Services uppgick till 11 Mkr (13).



FAS Converting's produktion i Arlöv

Q3	Omsättning		EBITA*	
	2023	2022	2023	2022
FAS Converting	23	30	3	4
Landqvist	17	14	2	2
Industrial Services	40	44	5	6

*Ingen skillnad mellan EBITA och rörelseresultat i detta segment.

Q1-Q3	Omsättning		EBITA*	
	2023	2022	2023	2022
FAS Converting	66	65	4	6
Landqvist	58	54	7	7
Industrial Services	124	119	11	13

*Ingen skillnad mellan EBITA och rörelseresultat i detta segment.

Investeringar & avskrivningar

Koncernens nettoinvesteringar i maskiner, inventarier och byggnader uppgick till 5 Mkr (87) under årets nio första månader. Från första kvartalet 2023 presenteras nettoinvesteringar i tillgångar kopplade till strategiskt hyresmaterial som del av kassaflödet från den löpande verksamheten, vilka uppgick till 4 Mkr under tredje kvartalet. Bruttoinvesteringarna för maskiner, inventarier och byggnader uppgick till 83 Mkr (132). Planenliga avskrivningar uppgick till 71 Mkr (54), varav avskrivningar på förvärvade immateriella tillgångar uppgick till 7 Mkr (4). Avskrivningar på nyttjanderättstillgångar redovisade enligt IFRS 16 uppgick till 25 Mkr (16).

Likviditet och finansiering

(jämförelsetal 2022-12-31)

Nettoskulden i koncernen har sedan årsskiftet minskat med 11 Mkr och uppgick vid periodens utgång till 395 Mkr (406). Av nettoskulden på 395 Mkr utgör 62 Mkr av skulder enligt IFRS 16. Av räntebärande finansiella skulder exklusive IFRS 16 förfaller 21 Mkr för amortering inom 12 månader. Att nettoskulden ligger på en högre nivå jämfört med historiska perioder förklaras främst av upplåning kopplad till förvärv, investeringar i strategisk uthyrning för komplexa projekt samt ökning av rörelsekapitalet. Koncernen är i dagsläget konservativ med nya investeringar under rådande marknadsläge. Arbetet med att minska rörelsekapitalet, och då främst lagernivåerna, fortsätter för att minska skuldsättningen. Koncernens nettoskuld definieras exklusive tilläggsköpeskillingar från förvärv, vilka uppgår till 86 Mkr (141) per balansdagen. I juli 2023 utbetalades den slutliga tilläggsköpeskillingen för Vertemax om 50 Mkr som baserades på finansiellt utfall de senaste två räkenskapsåren. Transaktionen påverkade inte koncernens resultat men hade en effekt på koncernens kassaflöde från investeringsverksamheten med samma belopp. Rörelseresultatet för tredje kvartalet påverkades positivt av omvärdering mot nuvarande finansiella resultatnivå av tilläggsköpeskillning kopplad till förvärvet av EKRO Bausystem med 11 Mkr. Transaktionen hade ingen kassaflödeseffekt.

Koncernens likvida medel uppgick till 38 Mkr (32). Vid utgången av kvartalet uppgick beviljade men inte utnyttjade krediter till 41 Mkr (100). I mars 2022 ingick Midway ett nytt finansieringsavtal, vilket är ett revolverande facilitetsavtal på 350 Mkr med en stor svensk bank som löper till och med mars 2025. I juli 2022 utökades faciliteten inom ramen för samma avtal med 70 Mkr vilken trappas ner successivt under 2023. Kreditavtalet är villkorat uppfyllnad av sedvanliga finansiella åtaganden vilka mäts kvartalsvis. Koncernen uppfyllde dessa villkor per den 30 september 2023.

Soliditeten för koncernen uppgick till 47 procent (43) och moderbolagets soliditet uppgick till 48 procent (53).

Per 2023-09-30 uppgick antalet aktier i Midway Holding AB till 27 329 136. Under året har inga nya aktier tillkommit. Antalet aktieägare per balansdagen uppgick till 4 070 stycken (4 018).

Upplysningar om finansiella instrument

Midway har inga finansiella tillgångar som värderas till verkligt värde via resultaträkningen. Samtliga finansiella tillgångar värderas till upplupet anskaffningsvärde. Koncernen redovisar tilläggsköpeskillingar som en finansiell skuld i balansräkningen, vilka värderas till verkligt värde enligt nivå 3 i enlighet med IFRS 13. De redovisade tilläggsköpeskillingarna har beräknats till verkligt värde genom en diskontering av det förväntade framtida kassaflödet. Bedömning av framtida kassaflöden för tilläggsköpeskillingar har sin utgångspunkt i förväntade bruttoresultat för förvärvade rörelser. Verkligt värde på en tilläggsköpeskillning förändras om antaganden kring bruttoresultat avseende förvärvade rörelser ändras. Fullständiga redovisningsprinciper för redovisning av tillgångar och skulder till verkligt värde presenterades i årsredovisning för 2022.

Förvärv & avyttringar

Inga förvärv har skett under 2023.

Väsentliga händelser i perioden

Inga väsentliga händelser har rapporterats i perioden.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

Inga väsentliga händelser har rapporterats efter periodens utgång.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Midway-koncernens verksamhet påverkas av ett antal omvärldsfaktorer vars effekter på koncernens rörelseresultat kan kontrolleras i varierande grad.

Verksamheterna inom koncernens affärsområden är beroende av den allmänna ekonomiska utvecklingen i framför allt Europa, där osäkerheten numera är betydande. Detta styr efterfrågan på dotterbolagens produkter och tjänster. Andra rörelserisker som agentur- och leverantörsavtal, produktansvar och leverantörsåtagande, teknisk utveckling, garantier, personberoende med flera analyseras kontinuerligt och vid behov vidtas åtgärder för att reducera riskexponeringen. Koncernen är i sin verksamhet utsatt för finansiella risker. För en fullständig beskrivning av koncernens hantering av dessa risker hänvisas till beskrivningen i årsredovisningen för 2022.

Under året har vissa valutor, bland annat euro och brittiskt pund, stärkts väsentligt gentemot den svenska kronan. Samtidigt har den norska kronan försvagats gentemot den svenska kronan. Detta hade en nettoresultateffekt för finansiella tillgångar och skulder som omvärderas till balansdagskursen vid varje rapportperiods slut, vilket återspeglas i koncernens finansnetto. Det finns en risk att fluktuationer i olika valutakurser skapar väsentliga orealiserade resultateffekter, såväl positiva som negativa. Fordringar och skulder i utländsk valuta som är av rörelsekaraktär redovisas i rörelseresultatet. Risken för väsentliga valutakurseffekter avseende omvärdering av rörelsefordringar och rörelseskulder är dock något lägre eftersom inköp i utländsk valuta delvis kompenseras av försäljning i motsvarande valuta. En utförligare beskrivning av valutakursexponering framgår av Midways årsredovisning för 2022.

Tillgängligheten och pris för råmaterial, insatsvaror, frakt och transporter utgör en osäkerhetsfaktor på kortare sikt. För att minimera att riskerna får långvariga negativa konsekvenser för Midway analyserar och utvärderar koncernledningen och styrelsen kontinuerligt dels underliggande trender, dels förändringar på marknaden. Med utgångspunkt från analyserna utformas handlingsplaner och det genomförs omedelbara åtgärder i syfte att hantera eller mildra riskerna.

Krig och konflikter kan ge upphov till globala geopolitiska effekter som i sin tur kan påverka Midway. I Midways relativa närområde pågår sedan början av 2022 Rysslands invasionskrig i Ukraina. Midway påverkas fortfarande inte i någon större utsträckning finansiellt av kriget. Däremot kvarstår osäkerheten vad gäller framtida ekonomisk tillväxt, ökad inflation, valutafluktuation samt ytterligare påverkan på leveranskedjor. Koncernen bevakar fortsatt utvecklingen av kriget i syfte att minska potentiell negativ påverkan för koncernens verksamheter.

Effekter av ändrade uppskattningar och bedömningar

Viktiga uppskattningar och bedömningar framgår av årsredovisningen för 2022. Inga förändringar som skulle kunna ha en väsentlig inverkan på den aktuella delårsrapporten har genomförts.

Transaktioner med närstående

Midways närståendekrets och transaktioner med denna beskrivs i årsredovisningen 2022. Inga transaktioner mellan Midway och dess närstående, som har haft en väsentlig inverkan på bolagets ställning och resultat, har genomförts under perioden.

I november 2022 förvärvade koncernledningen teckningsoptioner i enlighet med det långsiktiga incitamentsprogram som beslutades vid årsstämman 2022. Optionerna förvärvades

till marknadsvärde i enlighet med värdering av oberoende tredje part. Verkställande direktör förvärvade 150 000 optioner och övriga ledande befattningshavare 300 000 optioner varav 100 000 var syntetiska optioner, i enlighet med de principer som fastslogs av årsstämman. Karin Larsson, som ingår i koncernledningen från september 2023, förvärvade 50 000 teckningsoptioner i september 2023, vilket avsåg de återstående optionerna i programmet. Det medför att teckningsoptionsprogrammet från årsstämman 2022 därmed är fulltecknat av koncernledningen. Uppdaterad marknadsvärdering av tredje part inhämtades i samband med förvärvet av optionerna.

Teckningsoptionerna medför rätt till nyteckning av B-aktier i bolaget under perioden 1 maj 2025 till och med 30 juni 2025 till en teckningskurs om 37,20 kr, motsvarande 135 procent av den volymvägda genomsnittskursen enligt Nasdaq Stockholms officiella kurslista för aktien under de fem handelsdagar som följde omedelbart efter årsstämman 2022. Vid beräkning av resultat per aktie har full utspädningseffekt förutsatts.

Rörelsesegment

Midway består av två affärsområden, Safe Access Solutions respektive Industrial Services. Dessa två affärsområden redovisas som rörelsesegment i enlighet med IFRS 8.

Grunden för indelningen i segment är de olika kunderbjudanden som respektive affärsområde tillhandahåller. Kunderbjudanden inom respektive segment är enligt följande:

- Safe Access Solutions erbjuder lösningar för säkra arbetsförhållanden i komplexa och utmanande miljöer, till exempel industri, energi, infrastruktur och bygg.
- Industrial Services utvecklar, tillverkar, marknadsför och säljer varor och tjänster för professionellt bruk inom ett flertal olika branscher.

Safe Access Solutions består av HAKI, Vertemax, Novakorp, EKRO samt Norgeodesi och är en funktionell organisation med geografisk tyngdpunkt på Norra Europa och Kanada. Industrial Services består av bolagen FAS Converting och Landqvist Mekaniska Verkstad, vilka rapporteras och följs upp gemensamt av koncernens högsta verkställande beslutsfattare. Det som rapporteras under Moderbolaget och koncernposter omfattar moderbolaget och övriga gemensamma funktioner. Information om intäkter från externa kunder samt rörelseresultat per rörelsesegment framgår i tabellerna på sidorna 15-16.

Transaktioner mellan segmenten är ovanligt. Internpris mellan koncernens bolag sätts utifrån principen om armlängds avstånd. Tillgångar och investeringar rapporteras där tillgången finns och tar i allt väsentligt sin utgångspunkt i respektive segments juridiska enheter.

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34, ÅRL och RFR2. Midway Holding tillämpar fortsatt samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som finns beskrivna i den senaste årsredovisningen, med tillägg för de redovisningsstandarder som kräver tillämpning från 1 januari 2023. Inga av de nya eller omarbetade standarder, tolkningar och förbättringar som antagits av EU och som tillämpas från 1 januari 2023 har haft någon väsentlig effekt på koncernen. Upplýsingar enligt IAS 34 p. 16A lämnas förutom i de finansiella rapporterna och dess tillhörande noter även i övriga delar av delårsrapporten. Denna rapport avges i hela miljontals kronor varför avrundningsdifferenser kan förekomma vid enskilda rader och belopp.

Från och med första kvartalet 2023 inkluderas NOM Holding / Norgeodesi i affärsområdet Safe Access Solutions. För att underlätta jämförelser med föregående perioder finns omräknad finansiell information för segmenten för åren 2021-2022 tillgängliga på koncernens hemsida www.midwayholding.se. Jämförelsetal för segmenten på sid 15-16 i denna rapport har omräknats i enlighet med den nya segmentsstrukturen.

Utdelning

Styrelsen har, i enlighet med årsstämans beslut den 25 april 2023, fastställt utdelningsdag för den andra hälften av aktieutdelning om 0,40 kr per aktie.

Avstämningsdag: måndagen den 30 oktober 2023

Utdelningsdag: torsdagen den 2 november 2023

Den totala utdelningen för året uppgår till 0,80 kr per aktie.

Revisorsgranskning

Denna rapport har varit föremål för en översiktlig granskning av bolagets revisorer.

Kommande rapporttillfällen och datum

- Onsdagen den 7 februari 2024, bokslutskommuniké 2023
- Årsredovisning för 2023 offentliggörs i slutet av mars 2024
- Måndagen den 22 april 2024, delårsrapport för januari – mars 2024 samt årsstämma
- Fredagen den 12 juli 2024, delårsrapport för april – juni 2024
- Onsdagen den 23 oktober 2024, delårsrapport för juli – september 2024

Malmö den 25 oktober 2023. På styrelsens uppdrag, **Sverker Lindberg**, VD.

Frågor avseende denna rapport besvaras av:

Sverker Lindberg, VD

sverker.lindberg@midwayholding.se, 040 - 30 12 10

Tomas Hilmarsson, CFO

tomas.hilmarsson@midwayholding.se, 040 - 30 12 10

Denna information är sådan som Midway Holding AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 25 oktober 2023 kl. 8.00 CET.

REVISORS GRANSKNINGSRAPPORT AVSEENDE ÖVERSIKTLIG GRANSKNING

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av delårsrapporten för Midway Holding AB (publ), org nr 556323-2536, för perioden 1 januari 2023 till 30 september 2023. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisions sed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Malmö den 25 oktober 2023

Deloitte AB
Richard Peters
Auktoriserad revisor

KONCERNENS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG (Mkr)	2023/Q3	2022/Q3	2023/Q1-Q3	2022/Q1-Q3	2022/Q1-Q4	Rullande 12
Nettoomsättning	251	299	917	907	1 168	1178
Kostnad för sålda varor	-168	-205	-611	-619	-806	-798
BRUTTORESULTAT	84	94	307	288	362	381
Försäljningskostnader	-48	-41	-155	-113	-167	-209
Administrationskostnader	-22	-24	-67	-66	-99	-100
Övriga rörelseintäkter och kostnader	5	1	-5	-7	6	8
RÖRELSERESULTAT	18	30	80	102	102	80
Finansnetto	-8	3	-12	1	-10	-23
RESULTAT FÖRE SKATT	10	33	68	103	92	57
Skatt på periodens resultat	1	-7	-13	-22	-21	-12
NETTORESULTAT	10	26	55	81	71	45

KONCERNENS TOTALRESULTAT I SAMMANDRAG						
Omräkningsdifferenser	-14	2	20	8	19	31
Summa poster som senare kan återföras i resultaträkningen	-14	2	20	8	19	31
Omvärdering av nettopensionsförpliktelser	-1	-2	-1	0	-1	-3
Summa poster som inte skall återföras i resultaträkningen	-1	-2	-1	0	-1	-3
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	-15	0	19	8	18	29
SUMMA TOTALRESULTAT FÖR PERIODEN	-5	26	74	89	89	73

Periodens nettoresultat hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare	10	26	55	81	71	45
Innehav utan bestämmande inflytande	0	0	0	0	0	0
Summa totalresultat hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare	-5	26	74	89	89	73
Innehav utan bestämmande inflytande	0	0	0	0	0	0

Hänförligt till moderbolagets aktieägare (kr):						
Resultat per aktie före utspädning	0,37	0,95	2,01	2,96	2,60	1,65
Resultat per aktie efter utspädning	0,36	0,94	1,98	2,92	2,57	1,63
Antal aktier i genomsnitt under perioden (milj. st)	27,3	27,3	27,3	27,3	27,3	27,3
Antal aktier vid periodens slut (milj. st)	27,3	27,3	27,3	27,3	27,3	27,3

KONCERNENS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG (Mkr)	2023-09-30	2022-09-30	2022-12-31
Goodwill	379	337	363
Övriga anläggningstillgångar	403	351	459
Övriga omsättningstillgångar	590	594	585
Likvida medel och kortfristiga placeringar	38	138	32
SUMMA TILLGÅNGAR	1 410	1 420	1 439
Eget kapital	660	609	608
Avsättningar	49	29	44
Finansiella skulder avseende tilläggsköpeskillingar	86	141	141
Räntebärande skulder	422	377	424
Övriga skulder	193	264	222
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	1 410	1 420	1 439
KONCERNENS NYCKELTAL	2023-09-30	2022-09-30	2022-12-31
Soliditet, %	47	43	42
EBITA ¹ R12, Mkr	60	112	84
EBITA ¹ R12, %	5,0	9,8	7,2
Räntetäckningsgrad ² , ggr	4,1	27,9	12,4
Avkastning på sysselsatt kapital ² , %	7,2	11,7	11,7
Avkastning på eget kapital, efter skatt ² , %	6,9	15,7	12,4
Avkastning på totalt kapital, före skatt ² , %	5,3	8,6	7,0
Utlandsandel i % av omsättningen	87	79	80
Nettoskuld, Mkr	395	252	406
Eget kapital per aktie, kr	24,15	22,28	22,25
Antal anställda ³	311	251	310

¹ EBITA beräknas som rörelseresultat före av- och nedskrivningar av goodwill, varumärken och kundrelationer samt exklusive resultat från omvärdering av tilläggsköpeskillingar.

² Räntetäckningsgraden och avkastningstalen är beräknade på rullande 12-månaders siffror.

³ Antalet anställda avser förhållanden per balansdagen.

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS I SAMMANDRAG (Mkr)	2023/Q3	2022/Q3	2023/Q1-Q3	2022/Q1-Q3	2022/Q1-Q4
Resultat från löpande verksamheten					
Resultat före skatt	10	33	68	103	92
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	21	18	68	67	58
Betald skatt	0	-2	-6	-7	-18
Kassaflöde från löpande verksamheten, före förändring av rörelsekapital	31	49	130	163	132
Förändringar i rörelsekapital	-27	-23	-48	-200	-98
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN	4	26	82	-37	34
KASSAFLÖDE FRÅN INVESTERINGSVERKSAMHETEN	-50	-60	-68	-88	-245
KASSAFLÖDE FRÅN FINANSIERINGSVERKSAMHETEN	-8	42	-8	223	203
TOTALT KASSAFLÖDE	-54	8	6	98	-8
Likvida medel vid periodens ingång, inkl valutaeffekter	92	130	32	40	40
Likvida medel vid periodens utgång	38	138	38	138	32

Nettoinvesteringar i tillgångar kopplade till strategiskt hyresmaterial presenteras från och med 2023 som en del av kassaflöde från den löpande verksamheten. Jämförelsetalen har räknats om.

KONCERNENS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL (Mkr)	2023/Q1-Q3	2022/Q1-Q3	2022/Q1-Q4
Ingående balans	608	540	540
Summa totalresultat för perioden	74	89	88
Utdelning	-22	-20	-20
Utgående eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	660	609	608

Årsstämman beslutade utdelning om 0,80 kr per aktie för utbetalning vid två separata tillfällen i lika delar. Utbetalning om 0,40 kr per aktie utfördes den 3 maj 2023. Styrelsen bemyndigades att fastställa avstämningsdagen för det andra utbetalningstillfället om 0,40 kr per aktie, att infalla under hösten 2023. Styrelsen har fastställt utbetalningsdag för det andra utbetalningstillfället om 0,40 kr per aktie till den 2 november 2023.

KVARTALSÖVERSIKT (Mkr)										
	2023				2022					
Nettoomsättning	Q3	Q2	Q1	Q1-Q3	Q4	Q3	Q2	Q1	Q1-Q3	Q1-Q4
Safe Access Solutions	212	266	316	794	218	255	294	239	788	1 006
Industrial Services	39	45	39	123	43	44	33	42	119	162
Summa koncern	251	311	355	917	261	299	327	281	907	1 168

	2023				2022					
Resultat	Q3	Q2	Q1	Q1-Q3	Q4	Q3	Q2	Q1	Q1-Q3	Q1-Q4
Safe Access Solutions	18	31	34	83	3	26	41	35	102	105
Industrial Services	5	3	3	11	4	6	2	5	13	17
Moderbolaget och koncernposter	-5	-4	-5	-14	-7	-2	-6	-5	-13	-20
Rörelseresultat	18	30	32	80	0	30	37	35	102	102
Finansnetto	-8	3	-7	-12	-11	3	-3	1	1	-10
Resultat före skatt	10	33	25	68	-11	33	34	36	103	92

FÖRDELNING OMSÄTTNING	2023/Q3		2022/Q3		2023/Q1-Q3		2022/Q1-Q3	
Geografisk fördelning	Safe Access Solutions	Industrial Services	Safe Access Solutions	Industrial Services	Safe Access Solutions	Industrial Services	Safe Access Solutions	Industrial Services
Sverige	20	17	49	15	66	56	150	50
Danmark	20	0	13	1	70	1	46	0
Norge	61	0	76	0	235	0	279	0
Storbritannien	46	1	71	0	212	2	190	2
Frankrike	20	8	-	-	71	8	-	-
Österrike	31	-	-	-	99	-	-	-
Nordamerika	4	15	23	19	25	41	95	34
Övriga marknader	10	-2	23	10	15	15	28	33
Total extern omsättning	212	39	255	44	794	123	788	119

FÖRDELNING OMSÄTTNING	2023/Q3		2022/Q3		2023/Q1-Q3		2022/Q1-Q3	
Redovisning av intäkter	Safe Access Solutions	Industrial Services	Safe Access Solutions	Industrial Services	Safe Access Solutions	Industrial Services	Safe Access Solutions	Industrial Services
Över tid	4	-	5	-	17	-	18	-
Direkt försäljning	208	39	250	44	777	123	770	119
Total extern omsättning	212	39	255	44	794	123	788	119

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG (Mkr)	2023/Q1-Q3	2022/Q1-Q3	2022/Q1-Q4
Administrationskostnader	-17	-20	-23
Övriga rörelseintäkter	6	3	3
Övriga rörelsekostnader	0	0	0
RÖRELSERESULTAT	-11	-17	-20
Resultat från andelar i koncernföretag	0	17	18
Finansnetto	1	-2	-3
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	-10	-2	-5
Bokslutsdispositioner	0	0	54
Skatt på periodens resultat	0	0	-7
PERIODENS RESULTAT	-10	-2	42

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG (Mkr)	2023-09-30	2022-09-30	2022-12-31
Anläggningstillgångar	200	206	200
Övriga tillgångar	619	418	647
Likvida medel och kortfristiga placeringar	-	91	2
SUMMA TILLGÅNGAR	819	715	849
Eget kapital	394	381	425
Räntebärande skulder	415	323	418
Övriga skulder	10	11	6
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	819	715	849

DEFINITIONER

Midway presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte är definierade i IFRS. Syftet med att presentera dessa mått är att ge viss kompletterande information till läsaren som kan vara värdefull för förståelsen av den finansiella informationen. Dessa alternativa nyckeltal ska snarare ses som komplement än ersättning för mått som definieras enligt IFRS. Definitionen av dessa alternativa nyckeltal presenteras nedan. En numerisk avstämning av alternativa nyckeltal finns att tillgå på Midway Holdings hemsida, www.midwayholding.se.

Avkastning på eget kapital efter skatt	Årets resultat i relation till genomsnittligt eget kapital.
Avkastning på sysselsatt kapital	Resultatet före skatt plus räntekostnader i relation till genomsnittligt sysselsatt kapital.
Avkastning på totalt kapital före skatt	Resultatet före skatt plus räntekostnader i relation till totalt kapital.
EBITA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar av goodwill, varumärken och kundrelationer samt exklusive resultat från omvärdering av tilläggsköpeskillingar. Syftet med detta alternativa nyckeltal är att visa det underliggande rörelseresultatet.
EBITA, %	EBITA dividerat med nettoomsättning.
Nettoskuld	Räntebärande skulder, inklusive avsättningar för pensioner, med avdrag för likvida medel och kortfristiga placeringar. I nettoskulden inkluderas ej säljarrevers eller tilläggsköpeskillingar för förvärv.
Nettoomsättningstillväxt	Förändring av nettoomsättning jämfört med motsvarande period föregående år.
Räntetäckningsgrad	Resultatet före skatt plus räntekostnader i relation till finansiella kostnader.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i relation till omsättning.
Bruttomarginal	Bruttoresultat i relation till omsättning.
Soliditet	Eget kapital inklusive minoritetsintressen i relation till balansomslutningen.
Sysselsatt kapital	Eget kapital plus räntebärande skulder, inklusive avsättningar för pensioner samt leasingkulder

MIDWAY I KORTHET

OM KONCERNEN

Midway Holding är en internationell industriell aktör som genom HAKI AB erbjuder säkerhetsprodukter och -lösningar på tillfälliga arbetsplatser inom infrastruktur, energi, industri och bygg.

Koncernens omsättning 2022 uppgick till 1.168 miljoner kronor och rörelseresultatet till 102 miljoner kronor. Antalet anställda var drygt 300 personer.

Midways huvudsakliga fokus är att utveckla koncernens största bolag HAKI genom strategiska tillväxtinitiativ, kontinuerliga effektiviseringar och kompletterande förvärv.

Övriga bolag i Midways portfölj utvecklas tillsammans med dess ledningsgrupper med organisk tillväxt som prioritet.

Affärsområde **Safe Access Solutions**

Inom **Safe Access Solutions** erbjuds marknadsledande helhetslösningar för säkra arbetsförhållanden i komplexa och krävande miljöer, framför allt inriktat mot industri-, energi-, infrastruktur- och byggsektorn.

HAKI: Ställningar, väderskydd, trappornssystem och en serviceorganisation som bistår med kunskap, integrerade digitala lösningar som 3D-scanning, HAKI Design Tool och HAKI BIM.

Vertemax: Innovativa lösningar för säkert arbete på hög höjd som kant- och fallskydd, trappor och broar.

Novakorp Systems: Innovativa lösningar för säkert arbete på hög höjd som kantskydd, trappor och lossningsanordningar.

EKRO: Innovativa lösningar för säkert arbete på temporära arbetsplatser som ställningar, tunnelsystem, trappor och avspärrningar.

Norgeodesi: Handel och service för bland annat riktinstrument och utrustning för lantmätning.

Affärsområde **Industrial Services**

Inom **Industrial Services** utvecklas, tillverkas, marknadsförs och säljs varor och tjänster för professionellt bruk till ett flertal olika branscher.

FAS Converting: Utveckling, tillverkning och försäljning av maskiner för konvertering av plastmaterial till produkter på rulle.

Landqvist Mekaniska: Mekanisk verkstad fokuserad på legotillverkning för svensk industri.