

NIMBUS GROUP

ÅRSREDOVISNING 2022



PARACON
YACHTS

ALUKIN

BELLA

FALCON

FLIPPER



Innehållsförteckning

VD-kommentar	3
Finansiella Mål	5
Marknad och erbjudande	6
Förvaltningsberättelse	15
Koncernens räkningar	20
Moderbolagets räkningar	25
Noter	29
Revisionsberättelse	63
Ledning	65
Styrelse	66
Nimbus på börsen	68
Definitioner	69

Positionerade för lönsam tillväxt

Nimbus verksamhet startade år 1968 på kajen i Långedrag och då liksom nu med en brinnande passion för att skapa minnesvärda upplevelser till sjöss för medvetna båtägare. Idag är Nimbus Group en hel familj av starka varumärken som gemensamt kännetecknas av skandinavisk design, hög kvalitet, komfort, säkerhetstänkande och hållbarhet.

Varmt välkommen till oss – Made by Scandinavia.



VÅR MISSION

Vi tillverkar båtar med skandinavisk design för den medvetna konsumenten

VÅR VISION

Höja livskvaliteten genom att skapa hållbara och minnesvärda stunder på vattnet

VÅRA VÄRDERINGAR

Agera ansvarsfullt & hållbart
Skapa bättre upplevelser
Ständigt förbättra

VD-kommentar

Fortsatt god tillväxt under ännu ett omvälvande år

När 2022 inleddes låg pandemin bakom oss och mycket talade för att det kommande året skulle bjuda på mer av en normal utveckling. Så blev det nu inte utan i stället fick vi ökad geopolitisk osäkerhet, kraftigt ökande inflation och höjda räntor samt fortsatta leveransstörningar, inte minst när det gäller motorer. Tack vare goda insatser över hela linjen har Nimbus Group dock hanterat den ökande ovissheten på ett bra sätt och har för helåret 2022 återigen kunnat redovisa ny rekordförsäljning.

Totalt sålde vi under 2022 för drygt 1,7 miljarder, en ökning från föregående år med 20 procent. När det gäller resultatet på EBITA-nivå lyckades vi också bra och för helåret noterades en ökning med 16 procent till totalt 192,5 Mkr. EBITA-marginalen minskade förvisso från 11,4 till 11 procent men ligger fortsatt väl till för att nå vårt finansiella mål om att på medellång sikt nå en EBITA-marginal om 10 procent.

Orsakerna till den goda utvecklingen är flera men de handlar i grunden om vår samlade förmåga att fullfölja en tydlig strategi framtagna mot en lika tydlig bild av möjligheterna i vår bransch. Kort sagt, vi har en plan och vi håller oss till den. Intresset för båtliv har ökat globalt i flera år och drivs delvis av ett generellt ökande välbefinnande men också av ett ökande intresse för de naturupplevelser som hav och sjöar kan erbjuda. För att ta tillvara detta ökande intresse har vi en tydlig tillväxtstrategi med målet att organiskt öka vår omsättning över en konjunkturcykel med tio procent per år, ett mål som vi ligger väl till för att nå givet vår positiva utveckling.

Vilka åtgärder har vi då vidtagit för att nå våra mål? Lönsam tillväxt är som sagt prioriterat och avgörande för sådan är flera saker såsom attraktiva produkter, starka varumärken, rätt marknader och förstås, ett väl utbyggt återförsäljarnätverk. Här har vi under 2022 genomfört ett flertal viktiga aktiviteter.

Tillväxt på viktiga marknader

Nimbus Group har av tradition haft en stor del av sin försäljning i Sverige och övriga Norden men sedan några år pågår ett viktigt arbete med att växa utanför dessa marknader. Orsaken är att de stora volymerna finns utanför Norden men också behovet av att minska beroendet av enskilda marknader och att balansera ut säsongsmässiga fluktuationer. Den

nordamerikanska marknaden är här prioriterad – den är världens enskilt största motorbåtsmarknad och svarar för 50 procent av den totala världsmarknaden rent volymmässigt. Under 2022 vidtog vi flera viktiga åtgärder för att stärka vår position i Nordamerika, däribland rekryteringen av en ny chef för verksamheten, etableringen av ett nordamerikanskt huvudkontor för koncernen samt ökningen av antalet handelsplatser. Vad det gäller det sistnämnda lyckades vi dubblera antalet till sammanlagt 39 handelsplatser. Satsningarna har också burit frukt – orderboken för Nordamerika växte under 2022 med 108 procent till totalt 190 Mkr. Även i Europa satsade vi på att utöka återförsäljarnätverk och även här kunde vi redovisa god tillväxt; vår försäljning via gamla och nya återförsäljare ökade med 114 procent jämfört med 2021. Tillväxten utanför våra traditionella marknader innebär att vår försäljning nu fördelar sig förhållandevis jämnt mellan Norden, Europa utom Norden samt Nordamerika. En jämförelse med 2017 ger en god illustration – då stod Norden och Europa för cirka 95 procent av vår totala försäljning.

Nya produkter och stärkta varumärken

Väl så viktigt för tillväxt är de produkter och de varumärken som vi kan erbjuda. Även här har vi på senare år genomfört stora och medvetna satsningar både genom förvärv och genom utveckling och lansering av nya produkter. Vi har också fortsatt att förbättra våra processer för produktutveckling och jag vågar påstå att vi idag ligger mycket långt framme när det gäller hur snabbt vi kan designa, utveckla och lansera nya båtmodeller. Varumärket Aquador presenterade 2022 en helt ny serie båtar i vad som är varumärkets mest omfattande produktförmåga på 20 år. Varumärket Nimbus tog också fram nya modeller och efter årsskiftet presenterade vi en ny Nimbus W11 ur den befintliga WTC-serien, samt Nimbus 465 Coupé, den största Nimbus-båten hittills. Nya produkter av det här slaget stärker såväl våra varumärken som vårt erbjudande vilket i sin tur gör oss än mer attraktiva för återförsäljarna – något som ytterligare förbättrar våra möjligheter till fortsatt tillväxt.

Goda insatser under utmanande år

Trots att störningarna av våra leveransflöden minskat under 2022 fortsatte de att påverka vår verksamhet, särskilt under första halvan av året. Här var det framför allt brister på motorer som

ställdes till det för oss och som innebär att vi periodvis inte kunde få ut båtar i tillräckligt stor omfattning från våra fabriker. I det sammanhanget är det på plats med en eloge till personalen som gjorde stora insatser för att hantera en stundtals mycket utmanande situation. Brist på nyckelkomponenter gör förstås att såväl inköps- som försäljningsorganisationen påverkas men även att våra återförsäljare tvingas hantera kundernas besvikelse över att den beställda båten inte kan levereras vid utsatt tid. Under det fjärde kvartalet förbättrades situationen och när vi stängde 2022 hade vi börjat skönja en tydlig förbättring. Framåt då? Ja, senare år har lärt oss vad tvära kast

innebär och hur svårt det är att ta något för givet och jag avhåller mig därför från att spekulera. Om jag får hoppas något är det dock att vi kan lägga mer av vår kraft och energi på det som är grunden för vår verksamhet: att bygga och leverera förstklassiga båtar så att fler kunder världen över kan få möjligheten att ta del av de unika upplevelser som bara en färd över vatten kan erbjuda.

/ Jan-Erik Lindström, VD och koncernchef



Finansiella Mål

Tillväxt

Nimbus Group har som målsättning att uppnå en årlig organisk tillväxt överstigande 10 procent över en konjunkturcykel. Organisk tillväxt definieras som valutajusterad tillväxt exklusive förvärv förutom av återförsäljare.

EBITA-marginal

Nimbus Group har som målsättning att på medellång sikt nå en EBITA-marginal om 10 procent.

Kapitalstruktur

Nimbus Group ska inte ha någon långfristig finansiell skuldsättning, exkluderat fastighetsrelaterad skuldsättning.

Utdelningspolicy

Bolagets målsättning är att dela ut 30 procent av Koncernens resultat, med beaktande av andra faktorer såsom finansiell ställning, kassaflöde och tillväxtmöjligheter.





Marknad och erbjudande

Trots en ökad osäkerhet i omvärlden fortsatte marknaden att vara stark även under 2022. Den tidigare ansträngda situationen inom leveranskedjan förbättrades något men svårigheter att få fram tillräckligt med motorer orsakade periodvis en del förseningar. Under det gångna året har flera nya produkter lanserats samtidigt som antalet återförsäljare och marknadsplatser utökats. Nettoomsättningen ökade med 20 procent under 2022.

Nimbus Groups affärsverksamhet

Nimbus Groups kärnverksamhet är att designa, tillverka och sälja motorbåtar. Dessa säljs dels till externa återförsäljare, dels till egna återförsäljare och i viss utsträckning direkt från fabrik till professionella kunder. Nimbus Group bedriver dessutom en eftermarknadsaffär som omfattar olika produkter och tjänster. Bland produkterna för eftermarknaden märks reservdelar som roder och pumpar och tillbehör som takräcken och kapell men även accessoarer som flytvästar och kläder. Eftermarknadstjänsterna omfattar t ex service och vinterförvaring som hanteras av de återförsäljare som Nimbus Group äger.

Försäljningsprocess

Nimbus Groups slutkunder är i huvudsak privatpersoner. Detta är en bred kundgrupp som omfattar såväl erfarna som oerfarna köpare i olika åldrar och med olika budgetar samt krav vad gäller prestanda.

Nimbus Groups bedömning, baserat på erfarenhet, är att följande faktorer är viktiga för slutkunderna vid köp av båt:

- Varumärke, design och känsla.
- Manövrerbarhet (enkel att köra och hantera) och sjöegenskaper.
- Körekonomi (främst bränsleförbrukning).
- Total ägandekostnad (återförsäljningsvärde, hur enkelt det är att köpa/sälja båten).
- Återförsäljarens förmåga att ta hand om kunderna.

Tack vare en bred produktportfölj och en tydlig kundprofilering kan bolaget erbjuda båtmodeller riktade mot flera olika kundsegment utan att göra avkall på respektive varumärkes specifika karaktär och egenskaper.

Försäljningsprocessen ser olika ut för olika båtmodeller. Vid försäljning av mindre båtar är köpprocessen förhållandevis kort och båten finns generellt tillgänglig som lagervara hos återförsäljaren. Vid försäljning av större båtmodeller är köpprocessen oftast längre. När konsumenten fattat sitt beslut specificeras båten och beställningen görs. Vid beställning betalar slutkunden en handpenning till återförsäljaren. Återförsäljaren erlägger i sin tur en handpenning till Nimbus Group i samband med beställningen samt ytterligare en betalning vid produktionsstart. Slutbetalning av båten sker normalt före leverans.

För att återförsäljarna skall kunna lagerhålla demobåtar erbjuder Nimbus Group på många marknader sina återförsäljare en extern finansieringslösning upp till en viss beloppsgräns. Köpeskillingen till Nimbus Group finansieras antingen kontant eller genom ett kreditinstitut som återförsäljaren har avtal med.

Återförsäljare

Återförsäljare utgör en central del av Nimbus Groups värdekedja och affärsmodell. Båtförsäljning sker huvudsakligen lokalt, dvs, slutkunderna reser sällan långt för att köpa motorbåt, utan väljer ofta en återförsäljare som ligger nära hemmet. Dessutom är det viktigt för slutkunden att känna förtroende för återförsäljaren vilket också gynnar lokala affärer. Nimbus Group har en minutiös process för att utse återförsäljare och genomför årligen en genomgång med varje återförsäljare utifrån givna kriterier. Många återförsäljare har en lång historia med Nimbus Group och detsamma gäller ofta deras relationer med slutkunder.

Vid slutet av 2022 såldes Nimbus Groups båtar av ett globalt nätverk som omfattar 108 återförsäljare och totalt över 160 marknadsplatser. Bland länder där nya marknadsplatserna tillkommit under 2022 kan nämnas Malta, Serbien, Turkiet och Förenade Arabemiraten, samtliga i regioner som har en intressant utveckling när det gäller marina aktiviteter. Under året tillkom en återförsäljare av Nimbusbåtar i Japan, Winkler, vilket är väldigt spännande.

Nimbus Group har integrerat framåt i värdekedjan från båtbyggare till att även sälja båtar till konsument. Denna affärsmodell är inte vanlig inom båtbranschen men är viktig ur ett strategiskt perspektiv. Genom att äga ett antal återförsäljare på

strategiskt viktiga platser får Nimbus Group direkt och ingående kunskap om den lokala marknaden samt tillgång till viktig information om olika målgruppers behov och synpunkter, som i sin tur kan införlivas i produktutvecklingen. Dessutom innebär egenägda återförsäljare att bolaget kan säkerställa att relevanta varumärken exponeras och positioneras enbart baserat på Nimbus Groups önskemål och utan att hänsyn behöver tas till de eventuella andra varumärken som fristående marknadsplatser ibland erbjuder. Idag äger bolaget följande återförsäljare:

- Flipper Marin i Täby
- Herholdt Andersen AS, i Tönsberg, Norge
- Marine Store i Bergshamra
- Marine Store i Nynäshamn
- Marine Store i Norrtälje
- Nimbus Boats Saltsjö-Duvnäs
- Nimbus Boats Lidingö
- Nimbus Boats Långedrag
- Offshore Powerboats, Lymington, Storbritannien

I februari 2022 förvärvades Herholdt Andersen AS med verksamhet i Tönsberg, Norge. Norge är Europas tredje största marknad inom bolagets segment och genom förvärvet etableras en stark plattform för fortsatt tillväxt i Norge.



Herholdt Andersen AS i Tönsberg, Norge

Marknadskommunikation

Att köpa en motorbåt är ett stort och betydande beslut för de flesta konsumenter. Ett sådant köp föregås oftast av ett flertal överväganden samt noggrann efterforskning. I princip samtliga båtköpare gör någon form av efterforskning digitalt varför stark och trovärdig digital närvaro är viktigt. Nimbus Group har under 2022 uppdaterat sin digitala närvaro på varumärkets egna hemsidor samt varit betydligt mer aktiv på sociala medier och andra relevanta digitala plattformar. Via det stora nätverket av återförsäljare jobbar bolaget även aktivt med att dela innehåll och återanvända lokalt producerat innehåll.

Under köpprocessen är det vanligt att konsumenten läser och jämför tester av de båtmodeller som är av intresse. För Nimbus Group är det därför viktigt att

finnas med i relevanta båttester som genomförs av såväl olika båtmagasin och oberoende företag som av influerare. Bolaget producerar även egna så kallade "walk-through"-filmer där konsumenten kan få en tydlig och bra genomgång av båten och viktigare funktioner i den.

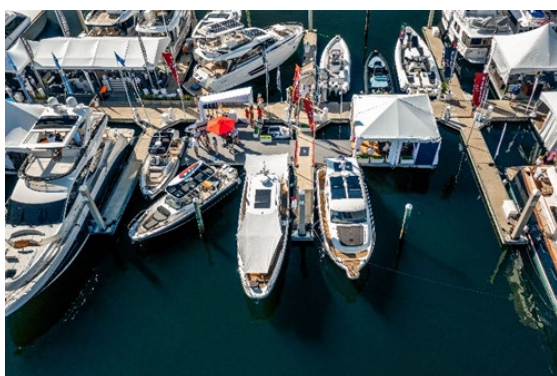
Varumärket Nimbus har sedan några år även förekommit i Tv-produktioner där varumärket fått väldigt bra exponering. Under 2022 förekom Nimbus T9, Nimbus T11 samt den helelektriska Nimbus 305 E-power i produktioner.



Nimbus 305 E-Power i Renee's brygga

Varumärkesbyggande

Utöver den digitala kommunikationen är traditionella båtmässor fortfarande en viktig arena att synas på för att bygga varumärket samt att göra affärer. Nimbus Group har under 2022 under egen regi deltagit på Cannes Yachting Festival i september samt Fort Lauderdale International Boat Show i oktober. Därtill finns bolagets varumärken representerade på många andra båtmässor runt om i världen som arrangeras av lokala återförsäljare.



Nimbus monter, Fort Lauderdale International Boatshow

Nimbus Groups huvudsakliga marknader

Nimbus Group erbjuder motorbåtar till människor som befinner sig i olika faser i livet och som har olika intressen och behov. Det som är gemensamt

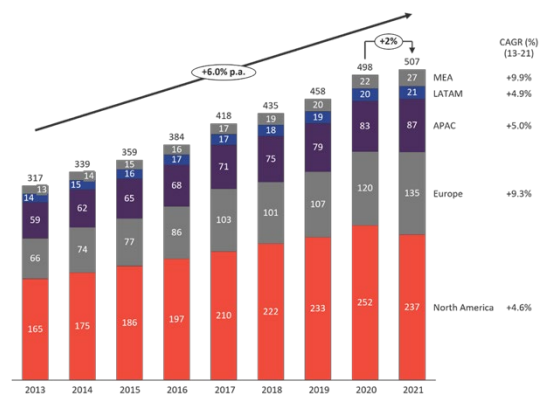
för dem alla är att de värdesätter ett aktivt fritidsliv fyllt av härliga upplevelser och minnesvärda stunder i naturen.

Bolaget äger sju egna varumärken:

Alukin, Aquador, Bella, Falcon, Flipper, Nimbus och Paragon Yachts. Tack vare en diversifierad portfölj av varumärken kan Nimbus Group via sitt återförsäljarnätverk erbjuda slutkunderna ett brett utbud av motorbåtar från en och samma leverantör.

Bolagets globala adresserbara marknad uppgick 2021 till cirka 507 000 motorbåtar. Den globala adresserbara marknaden har vuxit årligen med cirka 6 procent från år 2013 till 2021 och förväntas växa med en årlig tillväxttakt om 4,7 procent fram till 2025.

Figuren nedan illustrerar den globala utvecklingen för bolagets adresserbara marknad för motorbåtar från 2013 till 2021



Källa: ICOMIA – Recreational Boating Industry statistics 2011-2021, National Marine Manufacturers Association; Brunswick data; Cupole analysis

Den europeiska marknaden för nya motorbåtar uppskattades år 2021 uppgå till cirka 135 000 motorbåtar. Marknaden bedöms ha en årlig tillväxt på 5,2 procent fram till 2025.

Den nordamerikanska marknaden för nya motorbåtar uppskattades år 2021 uppgå till cirka 237 000 motorbåtar. Nordamerika utgör den största enskilda marknaden för fritidsbåtar i världen och svarar för cirka 50 procent av den globala försäljningen. Nordamerika är den viktigaste tillväxtmarknaden för Nimbus Group och under 2022 genomförde bolaget ett flertal viktiga satsningar här. Bland annat etablerades ett nytt huvudkontor i Annapolis, Maryland, på den amerikanska östkusten samtidigt som en nyckelrekrytering av en ny chef för verksamheten genomfördes. Satsningarna bar frukt och under året fördubblades antalet marknadsplatser i Nordamerika till totalt 39. Med en lokal organisation

ser vi fortsatt goda möjligheter att utveckla återförsäljarnätverket samt addera fler varumärken utöver Nimbus och Alukin som idag finns representerade.

I övriga världen uppgick Bolagets adresserbara marknad år 2021 till cirka 135 000 motorbåtar.

Fortsatt marknadstillväxt

Bolagets nettoomsättning ökade under 2022 med 20 procent till 1 751 Mkr, vilket är ett nytt rekord. Den underliggande marknaden är fortsatt stark trots den förändrade omvärldsbild som tillkom under året. De starka trender och drivkrafter som vi tidigare identifierat är fortsatt verksamma även om vissa mattats av något. En av de enskilt viktigaste trenderna är att andelen personer som har intresse och finansiella möjligheter att äga en motorbåt ökar. Denna utveckling och trenden mot större och mer tekniskt avancerade båtar leder till en fortsatt god tillväxt på marknaden.

Den så kallade "outdoor"-trenden som fick ett kraftigt uppsving under pandemin är fortsatt stark. Enligt en undersökning från Outdoor Foundation har deltagandet i utomhusaktiviteter ökat med 6,9 procent sedan 2020.

Enligt National Marine Manufacturers Association (NMMA) ökade andelen förstagångsbåtagare med 24 procent under perioden 2019 till 2021 i USA. Under 2021 fanns det mer än 420 000 förstagångsbåtagare på den amerikanska marknaden. Andelen förmögna människor, så kallade High-Net-Worth Individuals fortsätter att öka och uppgick 2021 till 22,5 miljoner människor enligt Capgemini World Wealth Report 2020–2022. High-Net-Worth Individuals definieras som personer som har investeringsbara tillgångar på 1 miljon USD eller mer.

Enligt Credit Suisse Global wealth databook 2022 fortsätter även den globala förmögenheten per person att öka. 2021 var den genomsnittliga förmögenheten 2,8 gånger större än år 2000. Förmögenhet definieras i detta fall som värdet av finansiella tillgångar samt verkliga tillgångar (fastigheter) minus hushållens skulder.

Enligt NMMA:s rapport "Powerboat Sales Trends 2008-2020" har det genomsnittliga priset på motorbåtar upp till 21 fot ökat med 8,1 procent under perioden 2015 till 2020. Under samma period har konsumentprisindex ökat med 1,9 procent. Prisökningen drivs företrädesvis av införandet av mer avancerad teknisk utrustning.

Fokus på geografisk expansion

För att ta tillvara de goda möjligheter som övergripande trender och drivkrafter skapar har bolaget en uttalad tillväxtstrategi där ett utökat återförsäljarnätverk och expansion till nya marknader utgör hörnstenarna. Strategin syftar till att skapa tillväxt men även till att balansera såväl volymmässiga som säsongsmässiga fluktuationer på marknaden.

Under 2022 var leveranssituationen fortsatt ansträngd, särskilt på motorsidan, och efterfrågan översteg vår produktionskapacitet. På grund av den uppkomna situationen har expansionen till nya marknadsplatser genomförts i ett något lugnare tempo. Under 2022 kunde vi trots detta utöka med 13 nya återförsäljare till totalt 108 aktiva återförsäljare. Till följd av utökad produktionskapacitet samt förväntat minskade leverantörsstörningar räknar vi med att kunna etablera fler handelsplatser under kommande år.

Bland de länder där nya marknadsplatserna tillkommit under 2022 kan nämnas Malta, Serbien, Turkiet och Förenade Arabemiraten, samtliga i regioner som har en intressant utveckling när det gäller marina aktiviteter. I Japan har det tillkommit en återförsäljare av varumärket Nimbus vilket är väldigt spännande. På den viktiga nordamerikanska marknaden, världens största motorbåtsmarknad, har bolagets satsningar resulterat i att antalet marknadsplatser under 2022 fördubblats till totalt 39.

Den medvetna tillväxtstrategin har haft avsedd effekt och förutom en ökad total försäljning har den också inneburit att bolagets försäljning idag fördelar sig jämnare rent geografiskt. Grundläggande för strategin är också att optimera användningen av bolagets varumärken på olika marknader utifrån hur väl de passar in.

Försäljningen på olika marknader fördelar sig enligt följande:

Region	2022	2021
Sverige	28%	37%
Norden (exkl. Sverige)	18%	21%
Europa (exkl. Norden)	36%	28%
Resten av världen (exkl. Europa)	18%	14%

Den viktigaste marknadshändelsen under 2022 var etableringen av ett nytt huvudkontor i Nordamerika och utnämningen av Justin Joyner som Vice President för Nimbus Boats USA, LLC. Justin har lång erfarenhet från båtbranschen och kommer närmast från Group Beneteau. Under sommaren

och hösten 2022 byggdes en organisation upp i Annapolis för att hantera försäljning och marknadsföring i Nordamerika. USA är en mycket viktig tillväxtmarknad för Nimbus Group och under 2021 såldes enligt NMMA omkring 1 450 000 båtar varav 219 000 inom det segment där Nimbus Group är verksamt (motorbåtar). I Europa är motsvarande siffra 135 000 båtar. Under 2022 ökade Nimbus Groups orderbok i Nordamerika kraftigt men volymerna är fortfarande små (totalt cirka 70 båtar) så tillväxtpotentialen är mycket stor.

Den nordamerikanska organisationen kommer under de närmaste åren att fokusera på att utveckla nätverket av existerande återförsäljare samt identifiera nya återförsäljare. Att fortsätta stärka och bygga Nimbus Groups varumärken på den amerikanska marknaden är också prioriterat. I oktober arrangerade Nimbus Boats USA bolagets medverkan vid den internationella båtmässan FLIBS i Fort Lauderdale. Med en dedikerad organisation på plats har nya återförsäljare under hösten och vintern identifierats och totalt skedde en fördubbling av antalet marknadsplatser under 2022.



Bild: Niclas Augustin (Technical Sales Nimbus), Jonas Göthberg (Commercial Director Nimbus), Michael Bohm (CMO Nimbus Group), Jane Moede (Marketing Nimbus Group USA), Justin Joyner (VP Nimbus Group USA), Nathalie Grisoni (Administration Nimbus USA) på båtmässan FLIBS i Fort Lauderdale.



Nimbus Groups varumärken och produkterbjudande

Koncernen har arbetat aktivt med positionering och profilering av respektive varumärke i portföljen och skapat en differentierad profil och ett unikt varumärkeslöfte för vart och ett. Den nuvarande portföljen av varumärken täcker hela spektrumet av potentiella kunder inom olika kategorier, från enkla motorbåtar till premiumbåtar.

För att kunna erbjuda attraktiva motorbåtar har produktutveckling en central roll i Nimbus Groups affärsmodell. Bolaget har utvecklat en mycket effektiv process för produktutveckling med marknadsledande korta ledtider från idé till färdig produkt, något som är en stor konkurrensfördel. Nimbus Group har en lång historia av innovation. Nya idéer baseras på aktuella marknadstrender, återkoppling från återförsäljare, generell omvärldsbevakning samt den tekniska utvecklingen på motorbåtsmarknaden. Vi jobbar kontinuerligt med att uppdatera modellportföljen och har lanserat flera nya båtmodeller de senaste åren, däribland en helt ny serie båtar från Aquador samt Nimbus 465 Coupé, den hittills största Nimbusbåten.

Produktutveckling bedrivs av ett internt designteam och täcker samtliga moment från koncept till

serieproduktion via integrerade produktteam. Hela produktutvecklingsprocessen präglas av Nimbus Groups fem vägledande principer:

- **Bekvämlighet och komfort:** En central del för Nimbus Group som ska genomsyra hela värdekedjan från utveckling, via design, produktion, materialval och hantverk till leverans, service och tillgänglighet. Nimbus Groups ambition är att göra ägandet av en motorbåt och livet ombord så bekvämt och komfortabelt som möjligt.
- **Skandinavisk design:** En helhetssyn där funktionalitet är central vid design av en båt. Nimbus Group bygger motorbåtar för medvetna kunder som vill att deras motorbåt skall erbjuda en oöverträffad upplevelse när den används i sitt naturliga element.
- **Säkerhet:** Nimbus Groups motorbåtar är byggda och utprovade för att möta högsta tänkbara krav och för att erbjuda en optimal upplevelse till sjöss. Samtliga motorbåtar är certifierade av DNV GL AS som är världens största aktör inom marina certifieringar.
- **Kvalitet:** Miljöprisvinnande högteknologiska produktionsanläggningar där stor del av skrovproduktionen görs med hjälp av

vakuuminjektionsteknik vilket förbättrar kvalitén och minskar den miljömässiga påverkan. Ett passionerat team av båttillverkare som strävar efter att uppnå perfektion i varje detalj garanterar en slutprodukt av absolut högsta klass.

- Hållbarhet: Hållbarhetsperspektivet är integrerat i vår produktutvecklingsprocess. Hållbarhet innebär att göra rätt avvägning mellan exempelvis resursanvändning vid framställning av produkten i förhållande till produktens beräknade livslängd.

Leverantörer och produktion

Produktionen av Nimbus Groups båtar bedrivs vid nio produktionsanläggningar i Sverige, Finland och Polen. Vid fyra av produktionsanläggningarna sker tillverkning i egen regi. Tillverkningen vid de resterande fem anläggningarna är outsourcad och drivs av samarbetspartners. Grundläggande för all produktion är att den skall vara så flexibel och

skalbar som möjligt utifrån bolagets perspektiv. På leverantörssidan samarbetar vi med särskilt utvalda partnerleverantörer för att designa och utveckla lösningar och komponenter som passar in i våra produkter och arbetsmetoder. Därtill jobbar vi med avtalsleverantörer för traditionell material- och komponentförsörjning. Sedan 2021 genomför bolaget kontinuerliga leverantörsutvärderingar för att säkerställa att leverantörerna lever upp till krav som omfattar såväl olika centrala leverantörsparametrar som bolagets uppförandekod.

Varumärken

Nimbus Groups varumärken har tydliga positioner och varumärkeslöften som inte överlappar eller krockar med varandra. I syfte att optimera produktportföljen har bolaget en medveten strategi för att differentiera de olika varumärkena i förhållande till olika kundgrupper och kundkategorier.

Alukin



En aluminiumbåt från Alukin kännetecknas av en kombination av funktion och bekvämlighet och är dessutom väldigt lätt att hantera. Alukin är starka och stryktåliga samtidigt som de är praktiska och funktionella. Alukins helsvetsade modeller kännetecknas av lång livslängd och hög funktionalitet och är gjorda för användning året om. Alukins varumärkeslöfte är "ett enkelt och varaktigt båtliv året runt".

Det finns fyra modellserier: hyttbåtar, arbetsbåtar, fritidsbåtar och sportfiskebåtar. Under 2022 lanserades den nya populära hyttbåtsmodellen C 650.

Aquador



2022 var ett viktigt år för Aquador. Efter drygt 20 år lanserade varumärket en helt ny modellserie utvecklad av Nimbus Group. I augusti 2022 lanserades modellen 300HT på UIVA i Helsingfors och premiären för 250HT skedde vid den internationella båtmässan BOOT Düsseldorf 2023. Nästa båt i modellserien blir 380HT som är planerad att lanseras under 2024.

Aquador är ett starkt varumärke som gjort sig känt för smarta och funktionella lösningar i kombination med skandinavisk design och elegans. Den nya modellserien har ett helt nytt AquaDynamic-skrov som ger en låg planingströskel och låg bränsleförbrukning med åtföljande minskad miljöpåverkan. Den nya serien har utvecklats för vakuuminjicering vilket är en mer hållbar och precis tillverkningsmetod.

En annan av många intressanta nyheter på Aquadors nya modellserie är att de kan fås med utombordare. Samtliga tre modeller finns med utombordare och de två största modellerna går även att beställa med inombordare. Aquadors modeller riktar sig främst till målgruppen medvetna familjer som söker högkvalitativa motorbåtar med fokus på bekvämlighet och komfort.

Bella



Bellas modeller är traditionella och prisvärda vardagsbåtar som passar utmärkt för de flesta typer av användning. Bella är enkla att hantera och manövrera och har fokus på säkerhet. Bellas modeller säljs inom fyra serier: "Open boats"-serien med sex modeller, "Day Cruiser"-serien med en modell samt "Cabin Cruisers"-serien med en modell och slutligen ZERO-serien med två modeller.

Bella ZERO är en båt med helelektrisk drivlina. Den är utvecklad med fokus på säkerhet, pålitlighet och för att vara prisvärd. Det finns idag ingen annan elbåt på marknaden som matchar Bella ZERO:s pris i relation till prestanda och komfort. Underhållskostnaderna är närmast obefintliga och en full "tank" kostar runt 20 kronor. Motorpaketet levereras från det till hälften ägda dotterbolaget Stream Propulsion. Under 2022 lanserades den nya modellen ZERO 6.1

Falcon



Falcons modeller riktar sig främst till båtägare som uppskattar mångsidigt användande och tålighet men också söker en fantastisk körupplevelse. Det v-formade skrovet utan steglister och med breda länshål ger en stabil, smidig och lugn gång i alla

situationer. Falcon betar sig som man förväntar sig och är anmärkningsvärt tyst att köra.

Falcon är motorbåtar som passar till fiske, vattenskidor och även till familjeturer. Kombinationen av aluminium och plast är praktisk för användaren. Falcons modeller säljs inom Bowrider-serien med 5 modeller samt en hyttbåt.

Flipper



Flippers modeller riktar sig främst mot båtägare som prioriterar fart och nöje. Modellerna definieras av utmärkt körförmåga och presterar bra under krävande förhållanden. Flippers modeller erbjuds i två serier: Day Cruiser-serien med fyra modeller samt Sport Top-serien med en modell. Under 2020 lanserades flaggskeppet Flipper 900 DC som redan blivit en succé på flera marknader.

Nimbus



Nimbus modeller riktar sig främst mot den medvetna båtägaren som söker en högkvalitativ upplevelse, tycker om sociala aktiviteter, bekväm övernattning och utmärkta sjöegenskaper. Nimbus båtar erbjuds i två serier: WTC-serien med sju modeller samt Coupé-serien med fem modeller. Med sitt breda modellprogram erbjuder Nimbus premiumbåtar både för kunder som vill bo i båten under längre perioder och för kunder som vill använda den för kortare dagsturer. Med Nimbus hyttbåtar förlängs säsongen vilket ger användaren större möjligheter till ett aktivt båtliv. För att tillgodose fler kundkategorier lanserades under 2022 Nimbus T11 med inombordare.

Paragon Yachts



Paragon Yachts modeller är designade för användning året om och för de mest krävande förhållanden. Här finns inga kompromisser utan enbart det bästa av det bästa. På grund av dess robusta kvalitéer är Paragon en båt som används av flera professionella användare så som sjöräddning och polis. Paragon-serien omfattar fyra modeller.

Förvaltningsberättelse

1 januari – 31 december 2022

Styrelsen och verkställande direktören får härmed avlämna årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2022 för Nimbus Group AB (Publ). Bolaget har sitt säte i Göteborg, Västra Götalands län. Bolaget har enligt Årsredovisningslagen 6 kap, 10 § upprättat en separat hållbarhetsredovisning som finns publicerad på hemsidan www.nimbusgroup.se.

Koncernens verksamhet

Nimbus Group erbjuder fritidsmotorbåtar till konsumenter världen över. Bolagets sju varumärken har alla tydligt differentierade egenskaper och profiler för att nå olika målgrupper. De sju varumärkena är Alukin, Aquador, Bella, Falcon, Flipper, Nimbus och Paragon Yachts och innefattar totalt 68 båtmodeller. Målgruppen för varumärkena är bred och täcker stora delar av den båtintresserade allmänheten, samt flera olika pris- och kvalitetssegment. Bolaget bedriver även försäljning av andra motorbåtsvarumärken via delar av de egenägda återförsäljarna, däribland Anytech, Axopar, Buster och Yamarin. Bolagets produkter säljs främst genom återförsäljare som är både avtalsbundna samt egenägda, men även direktförsäljning till professionella kunder förekommer. De avtalsbundna återförsäljarna finns representerade i Sverige, Norden, Europa, Nord Amerika samt Asien. De egna återförsäljarna återfinns i Sverige, Storbritannien samt i Norge efter förvärvet av Herholdt Andersen AS (Februari 2022).

Marknadsutveckling

Koncernens försäljningsregioner är Sverige, Norden (exklusive Sverige), Europa (exklusive Norden) och övriga marknader. 2022 har varit ett starkt år försäljningsmässigt med god utveckling totalt sett. Återförsäljarnätverket förstärktes inom samtliga försäljningsregioner vilket tillsammans med ett aktuellt modellprogram ger en god grund för fortsatt tillväxt framöver.

Under året har flertalet av de betydelsefulla båtmässorna varit inställda på grund av Covid-19 restriktioner. Bolagets bedömning är att detta inte har haft någon väsentligt negativ påverkan på försäljningen under räkenskapsåret utan detta har kompensats av ökad användning av digitala marknadsföringskanaler.

Den svenska försäljningen uppgick till 724 Mkr vilket var en minskning med 66 Mkr (-8 procent) från

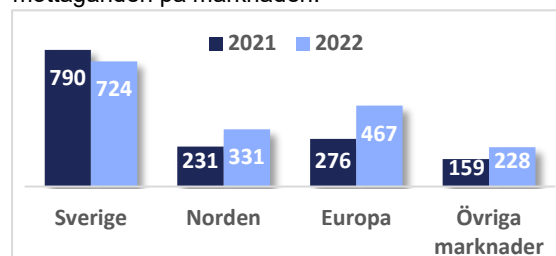
föregående år (790 Mkr). Försäljningen påverkades negativt av bristande tillgång på utombordsmotorer vilket gjorde att vi valde att avstå från att tillverka många båtar samt att inte heller färdigställda båtar kunde levereras ut till kunderna i planerad omfattning. Försäljningen av begagnade båtar minskade med 40 Mkr jämfört med 2021 vilket berodde på att jämförelseåret påverkades av en ovanligt hög efterfrågan under pandemin.

Den nordiska försäljningen uppgick till 331 Mkr vilket var en ökning med 100 Mkr (+43 procent) från föregående år. Under räkenskapsåret förvärvades återförsäljaren Herholdt Andersen AS, i Tönsberg, Norge vilket bidrog till den ökade försäljningen.

Den europeiska försäljningen utvecklades mycket positivt och uppgick till 467 Mkr, vilket var en ökning med 192 Mkr (+70 procent) från föregående år. Försäljningsökningen skedde till både befintliga och nya återförsäljare som en konsekvens av en återhämtning i Europa efter slopade pandemi-restriktioner. Under både 2020 och 2021 var flera marknader i Europa i det närmast helt stängda till följd av pandemirestriktioner.

På övriga marknader var försäljningsutvecklingen positiv och omsättningen ökade till 228 Mkr vilket var en ökning med 70 Mkr (+44 procent) från föregående år. Ökningen är främst hänförlig till Nordamerika och Oceanien. I Nordamerika etablerades en egen marknadsorganisation under sommaren 2022.

Under 2022 gjordes flera viktiga lanseringar av nya produkter som är strategiskt viktiga för bolaget i framtiden. Under varumärket Aquador presenterades en helt ny serie av tre båtmodeller varav 300 HT lanserades i augusti. 250 HT lanserades under inledningen av 2023 och 380 HT kommer att lanseras framöver. Modellerna har fått mycket positiva mottaganden på marknaden.



Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Första kvartalet

- Förvärv gjordes av återförsäljaren Herholdt Andersen AS i Tönsberg, Norge. Verksamheten består huvudsakligen av försäljning av nya och begagnade båtar samt tillbehör, service och vinterförvaringar. 2021 omsatte bolaget 94 MNOK med ett rörelseresultat (EBITDA) om 19 MNOK. Köpeskillingen för verksamheten uppgick till 76 MNOK på skuldfri basis. Goodwill fastställdes senare till 71 Mkr. Bolagets ledning fortsätter att driva verksamheten efter förvärvet.

Andra kvartalet

- Avyttring gjordes av produktionsfastigheten i Mariestad genom ett sale and lease back-avtal med Erik Hemberg Fastighets AB. Försäljningen skedde i form av avyttring av 100 procent av aktierna i det helägda dotterbolaget Mariestad Björsäter 43:3 AB. Försäljningen innebar netto att Nimbus Group tillfördes likvida medel om 66 Mkr (efter avdrag för lösen av fastighetslån samt transaktionsrelaterade kostnader).
- Köpeskillning för aktierna i Herholdt Andersen AS erlades om 80 Mkr jämte ersättning för normaliserat rörelsekapital om 11 Mkr.
- Ett aktiebaserat incitamentsprogram till ledande befattningshavare samt nyckelpersoner infördes.

Tredje kvartalet

- Aquador presenterade en ny trebåtsserie bestående av modellerna 250 HT, 300 HT och 380 HT. Premiärvisning av 300 HT ägde rum den 18:e augusti i Helsingfors. 250 HT lanserades senare under hösten 2022 och 380 HT lanseras under 2023.
- Samarbete inleddes med Brandt Båt AB om att marknadsföra och sälja varumärkena Bella och Falcon. I samarbetet ingår att Brandt Båt kommer att erbjuda slutkunderna att finansiera sina båtar via privatleasing.
- Distributionsavtalet med Axopar förnyades vilket innebär att Nimbus Group fortsätter att vara exklusiv återförsäljare av Axopar på den svenska marknaden samt fortsätter sälja båtar av varumärket Axopar via valda europeiska återförsäljarnätverk.

Fjärde kvartalet

- Avtal tecknades med Oxe Marine AB om motorleveranser av dieseldrivna utombordare vilket möjliggör lägre bränsleförbrukning samt att fler båtmodeller ur Nimbus Groups sortiment kan drivas med förnyelsebar biodiesel (HVO100).

Verksamheten fortsatte att påverkas av störningar i leverantörsledet vilket påverkade produktion och utleveranser.

Finansiell utveckling under året

Nettoomsättning och resultat

Nettoomsättningen ökade med 20 procent till 1 751 Mkr (1 455). Den organiska tillväxten uppgick till 18,5 procent, skillnaden mot nettoomsättningsökningen är i sin helhet valutarelaterad. Den förvärvade återförsäljaren Herholdt Andersen AS bidrog med 87 Mkr i ökad nettoomsättning jämfört med föregående år. Omsättningen påverkades negativt av störningar i leverantörskedjan i form av att beställda och orderbekräftade utombordsmotorer ej levererades enligt plan. Störningarna innebar att delar av fjärde kvartalets leveranser kom att förskjutas framåt. Perioden påverkades därtill av att det fanns ett antal båtar, främst mindre, som var planerade att levereras till sommaren 2022 men där bristen på utombordsmotorer gjorde att vi aktivt valde att avstå från att producera båtarna.

Rörelsens försäljnings- och administrationskostnader uppgick till 154 Mkr (126), vilket motsvarar 8,8 procent (8,6) av nettoomsättningen. I jämförelse mot 2021 har kostnaderna ökat till följd av etableringen av den nya organisationen i USA samt förvärvade kostnader från enheterna Herholdt Andersen och Marine Store. Marine Store förvärvades i maj 2021 och rörelsens kostnader konsoliderades därmed endast delvis 2021 vilket förde med sig en positiv effekt på rörelseresultatet.

Transaktionskostnader från förvärv och avyttringar har netto belastat rörelsens kostnader med 2,4 Mkr.

Årets resultat efter finansiella poster uppgick till 171 Mkr (166).

Flerårsöversikt

Mkr	2022	2021	2020
Nettoomsättning	1 751,2	1 455,4	927,4
Rörelseresultat	192,0	165,9	58,9
EBITA	192,5	166,4	63,0
EBITA-marginal, %	11,0%	11,4%	6,8%
Periodens resultat	149,6	133,0	76,7

Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning ökade med 27 procent till 740 Mkr (584). Rörelsens kostnader uppgick till 71 Mkr (56). Rörelseresultatet uppgick till 47 Mkr (42) och kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 71 Mkr (88).

Kassaflöde och finansiell ställning

Det underliggande kassaflödet från rörelsen har fortsatt varit positivt men belastades under 2022 av en ökad kapitalbindning i framför allt varulager om 203 Mkr jämfört med föregående år. Den kraftiga ökningen beror på att lagersaldona under jämförelseåret var kraftigt reducerade till följd av ovanligt hög efterfrågan hos slutkonsumenter i framförallt Norden. I konsekvens därav hade återförsäljarna onormalt låga nivåer av demonstrationsbåtar och begagnade båtar. Under hösten 2022 har lagernivåerna normaliserat med ökad kapitalbindning som följd. Därtill är lagret fortsatt påverkat av högre säkerhetslager som en konsekvens av leverantörsstörningar vilket väntas normaliseras successivt under 2023. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar ökade till 66 Mkr (43 Mkr) till följd av investeringar i produktutveckling, bland annat nya Aquador-serien samt Nimbus 465 Coupe. Investeringar i materiella anläggningstillgångar ökade till 12 Mkr (8 Mkr) till följd av ökad tillverkningskapacitet och produktionsanpassningar för de nya produkterna. Kassaflödet från investeringsverksamheten påverkades av förvärvet av Herholdt Andersen AS om -83 Mkr samt från avyttringen av produktionsfastigheten i Mariestad om +66 Mkr efter lösen av fastighetslån samt avdrag för transaktionsrelaterade kostnader. Tillgängliga likvida medel per balansdagen uppgick till 150 Mkr (299) inklusive checkräkningskredit, soliditeten uppgick till 48 procent (49).

Risker

Koncernen är genom verksamheten utsatt för risker av både finansiell och operativ karaktär, vilka koncernen kan påverka i större eller mindre omfattning. Inom koncernen pågår kontinuerliga processer för att identifiera förekommande risker samt bedöma hur dessa skall hanteras.

Bland operativa risker kan nämnas affärsrisker i samband med konjunktur- och efterfrågesvängningar, likväl som kunders preferenser och relation till koncernen och moderbolaget. Vidare finns risker hänförliga till såväl koncernens egen produktionsförmåga, kapacitet och beläggningsgrad som hos externa tillverkare, samt tillgänglighet och pris på råvaror. Koncernen och moderbolaget är också beroende av fortsatt förtroende från personal samt möjlighet att rekrytera kompetenta medarbetare.

Vad avser finansiella risker kan nämnas att koncernen och moderbolaget är utsatt för valutarisk, i framförallt relationerna mellan USD, EUR och SEK, genom omräkningsexponering av kund- och leverantörsreskontra samt redovisade tillgångar, skulder och nettoinvesteringar i verksamheten. Koncernen och

moderbolaget är även utsatt för andra risker som ränterisk, kreditrisk och likviditetsrisk. (Se vidare i not 4).

Medarbetare

Koncernen hade per balansdagen 424 (391) anställda, varav 56 kvinnor (48) och 368 män (343) i Sverige, Finland, England, Norge, Polen och USA. Organisationen har vuxit främst genom fler anställda i fabrikena för att öka produktionskapaciteten. Förvärvet av Herholdt Andersen AS förde med sig 11 nya medarbetare.

Utvecklingsarbete

Nimbus utvecklingsarbete bedrivs huvudsakligen i egen regi och omfattar jämte design och konstruktion; kartläggning av kundbehov, bevakning av omvärldsfaktorer, kvalitetsuppföljning och miljöhänsyn. Produktutvecklingen sker kontinuerligt i nära samarbete med produktionen så att båtar och produktionsteknik kan utvecklas parallellt.

Miljöpåverkan och hållbarhetsrapportering

Koncernen bedriver produktion som är tillståndspliktig verksamhet enligt miljöbalken. Anläggningar för tillverkning av fritidsbåtar av plast finns och denna verksamhet påverkar den yttre miljön i huvudsak genom utsläpp till luft. Tillståndet avser att genom polymerisation tillverka produkter av annan plast. Utsläppen under året har skett inom ramarna för verksamhetens tillstånd.

Koncernen arbetar kontinuerligt, genom nya processer och tekniker, på att reducera påverkan på den inre och yttre miljön. Se vidare beskrivningar kring miljö och hållbarhet i Nimbus Groups hållbarhetsrapport för 2022 som finns publicerad på bolagets hemsida, www.nimbusgroup.se.

Aktiekapital

Per den 31 december 2022 hade Nimbus Group 19 377 810 st aktier. Aktiekapitalet uppgick till 1 076 545 kr med kvotvärde 0,0556 och antalet aktieägare uppgick till 5 235 st. Stängningskursen på årets sista handelsdag var 30,80 kr (75,00), vilket motsvarade ett börsvärde om 597 Mkr (1 453).

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

Förvärv av EdgeWater Powerboats, LLC

Bolaget tecknade den 8 mars 2022 avtal om att förvärva 100 procent av aktierna i den amerikanska båtillverkaren EdgeWater Powerboats LLC för 9,5 mUSD. I förvärvet ingår en produktionsfastighet som är värderad till 3,5 mUSD. För att finansiera förvärvet genomfördes samtidigt en riktad nyemission om 1 937 781 aktier till kursen 41,00 kr / aktie, vilket motsvarade stängningskursen den 8 mars 2023. Vid nyemissionen tillfördes bolaget likvida medel om 79,4 Mkr före transaktioner. I anslutning till förvärvet utökades även bolagets checkkredit från 200 Mkr till 300 Mkr.

Presentation av nya produkter

I januari presenterade varumärket Nimbus två nya båtar, Nimbus W11 ur den befintliga WTC-serien, samt Nimbus 465 Coupé, den hittills största Nimbus-båten. Leverans av de nya Nimbusmodellerna väntas ske med start till hösten 2023 respektive under 2024. Därtill skedde premiärvisning av nya Aquador 250 HT, som har mottagits väl av marknaden.

Förstärkt distributionsnät

Distributionsnätet har förstärkts och utökats med flera nya återförsäljare på viktiga marknader. I Nordamerika har fyra nya återförsäljare anslutits, däribland återförsäljarnätverket HMY Yacht sales, Inc. (HMY) som adderar femton försäljningsställen i huvudsakligen Florida.

Övriga frågor

Effekter från spåren av Corona-pandemin och Rysslands krigföring mot Ukraina har främst påverkat bolaget i form av störningar i leverantörskedjan vilket har haft påverkan på leveranstider och orsakat merarbete för bolaget. Kostnaderna för störningarna har ej kvantifierats men bolagets bedömning är att merkostnader uppgår till väsentliga belopp. Bolaget avser att hantera eventuella leverantörs- och prisstörningar löpande. Inga andra för koncernen väsentliga händelser har inträffat efter rapportperiodens utgång.

Framtida utveckling

Bolaget har haft en stark utveckling de senaste åren och ser fortsatt goda förutsättningar för ytterligare expansionsmöjligheter både på kort och lång sikt. God efterfrågan på våra produkter i kombination med ökad närvaro i Nordamerika och förbättrad produktionskapacitet gör att vi känner oss väl positionerade för framtiden.

Bolagsstyrning

Bolaget är ett svenskt publikt aktiebolag. Bolagets bolagsstyrning grundar sig på svensk lag, främst Aktiebolagslagen, bolagets bolagsordning, interna regler (innefattande instruktioner och policyer) och Nasdaq First North Growth Market Rulebook. Bolaget är inte skyldigt att tillämpa Svensk Kod för Bolagsstyrning och har inte åtagit sig att frivilligt följa den.

Styrelsen

Styrelsen är bolagets näst högsta beslutsfattande organ efter bolagsstämman. Styrelseledamöter väljs normalt av den ordinarie bolagsstämman för tiden intill slutet av nästa ordinarie bolagsstämma. För närvarande består bolagets styrelse av sex ordinarie ledamöter.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter, vilket bland annat innefattar ansvar för upprättande av övergripande, långsiktiga strategier och mål, fastställandet av riktlinjer för att säkerställa att bolagets verksamhet är långsiktigt värdeskapande, att fatta beslut i frågor rörande investeringar, försäljningar, kapitalstruktur och utdelningspolicy. Styrelsen ansvarar även för utveckling och antagande av bolagets centrala policyer, att tillse att kontrollsystem finns för uppföljning av att policyer och riktlinjer efterlevs, att utse bolagets verkställande direktör och fastställa lön och annan ersättning till denne och andra ledande befattningshavare.

Styrelsens uppgifter regleras av Aktiebolagslagen och bolagets bolagsordning. Styrelsens arbete regleras dessutom av den arbetsordning som styrelsen årligen fastställer. Arbetsordningen reglerar arbetsfördelningen mellan styrelsen, styrelsens ordförande och verkställande direktören. Styrelsen antar även en instruktion för verkställande direktören.

Styrelsens ordförande ansvarar bland annat för att tillse att styrelseledamöterna får alla nödvändiga handlingar och den information de behöver för att kunna följa bolagets ställning, resultat, likviditet, ekonomiska planering och utveckling i övrigt. Styrelseordföranden ska i nära samarbete med verkställande direktören övervaka bolagets resultat och förbereda samt vara ordförande på styrelsemöten. Styrelseordföranden är också ansvarig för att styrelsen årligen utvärderar sitt och verkställande direktörens arbete.

Styrelsen sammanträder enligt ett förutbestämt schema. Utöver dessa sammanträden kan det komma att kallas till ytterligare styrelsemöten för att hantera frågor som inte kan skjutas upp till nästa ordinarie styrelsemöte.

Styrelsen har sedan årsstämman den 18 maj 2022 sammanträtt 12 gånger och samtliga ledamöter har varit närvarande vid dessa tillfällen, förutom vid 4 tillfällen då 1 ledamot har saknats.

Styrelseutskott

Revisionsutskott

Revisionsutskottet består av styrelseledamöterna Eva Nilsagård (ordförande), Per Hesselmark och Mats Engblom.

Revisionsutskottet ska, utan att det påverkar styrelsens ansvar och uppgifter i övrigt, övervaka Bolagets finansiella rapportering, övervaka effektiviteten i Bolagets interna kontroll och riskhantering med avseende på den finansiella rapporteringen, hålla sig informerat om revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen, granska och övervaka revisorernas opartiskhet och självständighet och därvid särskilt uppmärksamma om revisorerna tillhandahåller Bolaget andra tjänster än revisionstjänster samt biträda vid upprättande av förslag till bolagsstämmans beslut om revisorsval.

Ersättningsutskott

Ersättningsutskottet består av styrelseledamöterna Göran Gummesson (ordförande), Mats Engblom och David Bourghardt.

Utskottet är ett förberedande utskott under styrelsen. Utskottet ska bereda styrelsens beslut i frågor om ersättningsprinciper, ersättningar och andra anställningsvillkor för bolagsledningen, följa och utvärdera pågående och under året avslutade program för rörliga ersättningar och incitamentsprogram till bolagsledningen.

Valberedning

Valberedningen utarbetar förslag i nedan frågor att föreläggas årsstämman för beslut:

- förslag till antal styrelseledamöter och revisorer,
- förslag till stämмоordförande,
- förslag till styrelse,
- förslag till styrelseordförande,
- förslag till styrelsearvoden med uppdelningen mellan ordförande och övriga ledamöter i styrelsen samt ersättning för utskottsarbete,
- förslag till revisorer samt arvodering

Valberedningen som skall verka inför årsstämman den 16 maj 2023 har en sammansättning bestående av Jonathan Schönback (Odin Fonder), ordförande samt Per Hesselmark (R12 Kapital AB) och Håkan Roos

(Roosgruppen AB) samt styrelsens ordförande Mats Engblom. De tre förstnämnda representerar de tre största aktieägarna.

Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare

Verkställande direktören är underordnad styrelsen och ansvarar för bolagets löpande förvaltning och den dagliga driften av bolaget. Arbetsfördelningen mellan styrelsen och den verkställande direktören framgår av arbetsordningen för styrelsen och instruktionen för den verkställande direktören.

Verkställande direktören ansvarar för att leda verksamheten i enlighet med styrelsens riktlinjer och anvisningar samt för att styrelsen erhåller information och nödvändigt beslutsunderlag. Verkställande direktören leder arbetet i bolagsledningen samt fattar beslut efter samråd med dess ledamöter. Vidare är verkställande direktören föredragande vid styrelsens sammanträden och ska tillse att styrelseledamöterna löpande tillställs den information som behövs för att följa bolagets och koncernens finansiella ställning, resultat, likviditet och utveckling.

Certified adviser

Bolagets certified adviser är Erik Penser Bank AB (publ). Certified adviser är ansvarig för att vägleda och stödja bolaget under tiden det är noterat på Nasdaq First North Growth Market.

Erik Penser Bank AB (publ) är godkänd av Nasdaq First North Growth Market som Certified adviser.

Förslag till vinstdisposition

Till årsstämmans förfogande finns balanserade vinstmedel om 401 678 351 kronor.

Styrelsen föreslår att till årsstämmans förfogande stående vinstmedel och andra fria fonder i moderbolaget uppgående till 401 678 351 kronor, disponeras enligt följande:

att i ny räkning överförs kvarstående balanserade vinstmedel om 401 678 351 kronor

Koncernens räkningar

Koncernens resultaträkning

Tkr	Not	2022-01-01 2022-12-31	2021-01-01 2021-12-31
Nettoomsättning	5	1 751 201	1 455 401
Kostnader för sålda varor och tjänster ¹	8	-1 414 969	-1 172 898
Bruttoresultat		336 232	282 503
Försäljningskostnader ¹	8	-103 391	-85 235
Administrationskostnader ¹	7, 8	-50 588	-40 451
Övriga rörelseintäkter	9	9 743	10 269
Övriga rörelsekostnader		-20	-1 226
Summa rörelsekostnader		-144 256	-116 643
Rörelseresultat	30	191 976	165 860
<i>Resultat från finansiella poster</i>			
Andel av resultat efter skatt från innehav redovisade med Kapitalandelsmetoden	19	-905	-129
Finansiella intäkter	10	4 204	6 779
Finansiella kostnader	10	-24 400	-6 083
Resultat efter finansiella poster		170 875	166 427
Skatt på årets resultat	11	-21 234	-33 416
Årets vinst		149 641	133 011
<i>Övrigt totalresultat:</i>			
Poster som kan komma att omföras till årets resultat: Valutakursdifferenser utländska verksamheter		149 641	133 011
		22 604	4 693
Summa totalresultat för året		172 245	137 704
Resultat per aktie före utspädning	12	7,72	7,09
Resultat per aktie efter utspädning	12	7,72	7,09

¹Jämförelsetalen för 2021 har omklassificerats, se not 2 "omklassificeringar".

Årets resultat och summa totalresultat är i sin helhet hänförligt till moderföretagets aktieägare.

Koncernens balansräkning

Tkr	Not	2022-12-31	2021-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Goodwill		256 401	185 223
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande rättigheter		80 588	65 620
Varumärken		5 018	5 532
Pågående utvecklingsprojekt		62 829	48 440
Summa immateriella anläggningstillgångar	5, 13	404 836	304 815
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Byggnader och mark		39 186	64 237
Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar		28	23
Maskiner och andra tekniska anläggningar		8 177	3 778
Summa materiella anläggningstillgångar	5, 14	47 391	68 038
<i>Nyttjanderättstillgångar</i>			
Tillgångar med nyttjanderätt		144 343	74 380
Summa nyttjanderättstillgångar	5, 15	144 343	74 380
Uppskjuten skattefordran	24	18 077	18 322
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Innehav redovisade med kapitalandelsmetoden	19	10 751	7 829
Andra långfristiga värdepappersinnehav	16	156	144
Övriga långfristiga fordringar		5 069	4 680
Summa finansiella anläggningstillgångar		34 053	30 975
Summa anläggningstillgångar		630 623	459 886
Omsättningstillgångar			
Varulager	5, 17	610 845	365 795
Kundfordringar	18	166 021	130 173
Belånade kundfordringar	18	75 930	32 195
Förskott till leverantör	5	13 249	14 658
Övriga fordringar	20	65 530	48 450
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	21	8 540	4 156
Likvida medel	22	0	153 860
Summa omsättningstillgångar		940 115	749 287
SUMMA TILLGÅNGAR		1 570 738	1 227 495

Koncernens balansräkning

Tkr	Not	2022-12-31	2021-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare			
Aktiekapital	23	1 077	1 077
Övrigt tillskjutet kapital	23	118 474	118 474
Reserver		19 545	-3 059
Balanserat resultat inklusive periodens resultat		609 439	488 593
Summa eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare		748 535	605 085
Innehav utan bestämmande inflyttande		-	-
Summa eget kapital		748 535	605 085
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	26	14 666	29 333
Övriga långfristiga skulder	26	2 126	2 606
Avsättningar	25	12 972	17 376
Uppskjuten skatteskuld	24	10 980	8 467
Leasingskulder	15	167 232	56 916
Summa långfristiga skulder		207 976	114 698
Kortfristiga skulder			
Förskott från kunder	5	144 421	192 022
Skulder till kreditinstitut	26	51 686	16 040
Leverantörsskulder		196 892	142 025
Aktuell skatteskuld		18 296	16 170
Leasingskulder	15	22 117	16 656
Skulder hänförliga till belånade kundfordringar	18	75 930	32 195
Övriga skulder		21 062	29 742
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5, 27	83 823	62 862
Summa kortfristiga skulder		614 227	507 712
Summa skulder		822 203	622 410
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		1 570 738	1 227 495

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserv	Balanserat resultat inklusive periodens resultat	Summa eget kapital
Ingående balans per 2021-01-01	760	118 474	-7 752	152 860	264 342
Årets resultat	-	-	-	133 011	
Övrigt totalresultat för året	-	-	4 693	-	
Summa totalresultat			4 693	133 011	137 704
Transaktioner med ägare i deras egenskap av ägare					
Förberedande transaktioner inför IPO:					
Lämnad utdelning	-	-	-	-20 000	-20 000
Kvittningsmission	28	-	-	19 972	20 000
Teckningsmission	75	-	-	24 361	24 436
Nyemission, IPO	214	-	-	178 389	178 603
Utgående balans per 2021-12-31	1 077	118 474	-3 059	488 593	605 085
Ingående balans per 2022-01-01	1 077	118 474	-3 059	488 593	605 085
Årets resultat	-	-	-	149 641	
Övrigt totalresultat för året	-	-	22 604	-	
Summa totalresultat			22 604	149 641	172 245
Transaktioner med ägare i deras egenskap av ägare					
Lämnad utdelning	-	-	-	-29 067	-29 067
Aktierelaterad ersättning	-	-	-	271	271
Utgående balans per 2022-12-31	1 077	118 474	19 545	609 439	748 535

Koncernens rapport över kassaflöden

	Not	2022-01-01 2022-12-31	2021-01-01 2021-12-31
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat före finansiella poster		191 976	165 860
Avskrivningar	32	47 623	41 557
Övriga ej likviditetspåverkande poster	32	-19 848	-3 584
		219 751	203 833
Erhållen ränta		668	1 731
Erlagd ränta		-11 499	-6 156
Betald inkomstskatt		-18 680	-7 988
		190 240	191 420
Ökning/minskning varulager		-203 137	-85 684
Ökning/minskning kundfordringar		-18 242	-33 626
Ökning/minskning övriga kortfristiga fordringar		-12 491	-750
Ökning/minskning leverantörsskulder		47 572	-23 746
Ökning/minskning övriga kortfristiga rörelseskulder		-65 619	92 880
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-61 677	140 494
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		-53 748	-35 624
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-12 102	-7 715
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		802	-
Investeringar i dotterföretag	34	-82 698	-104 311
Avyttring av dotterföretag	10	65 635	-
Investeringar i intresseföretag	19	-2 500	-7 033
Avyttring/investering av övriga finansiella anläggningstillgångar		34	-111
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-84 577	-154 794
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		-	203 039
Utdelning	23	-29 067	-
Upptagna lån från kreditinstitut		-	2 923
Amortering av skuld (leasing)	31	-21 133	-17 791
Amortering av räntebärande skulder	31	-15 808	-17 213
Förändring av checkräkningskredit	31	57 358	-36 672
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-8 650	134 286
Periodens kassaflöde		-154 904	119 986
Likvida medel vid periodens början		153 860	32 386
Valutakursdifferens i likvida medel		1 044	1 488
Likvida medel vid periodens slut	22	0	153 860

Noterna på sidorna 29 till 62 utgör en integrerad del av denna koncernredovisning.

Moderbolagets räkningar

Moderbolagets resultaträkning

Tkr	Not	2022-01-01 2022-12-31	2021-01-01 2021-12-31
Nettoomsättning	5	740 494	584 622
Kostnader för sålda varor ¹	8	-626 087	-490 184
Bruttoresultat		114 407	94 438
Försäljningskostnader ¹	8	-40 729	-31 070
Administrationskostnader ¹	7, 8	-29 934	-25 403
Övriga rörelseintäkter	9	3 671	4 613
Summa rörelsekostnader		-66 992	-51 860
Rörelseresultat		47 415	42 578
Resultat från andelar från koncernbolag	33	42 349	-
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	10	1 105	1 618
Räntekostnader och liknande resultatposter	10	-14 138	-2 179
Finansiella poster		29 316	-561
Resultat efter finansiella poster		76 731	42 017
Lämnade koncernbidrag		-	-836
Avsättning till periodiseringsfond	35	-3 955	-9 300
Förändring överavskrivningar		-58	-31
Resultat före skatt		72 718	31 850
Skatt på årets resultat	11	-2 417	-6 425
Årets vinst		70 301	25 425

¹Jämförelsetalen för 2021 har omklassificerats, se not 2.1

I moderbolaget finns inga poster som redovisas som övrigt totalresultat varför summa totalresultat överensstämmer med årets resultat.

Moderbolagets balansräkning

Tkr	Not	2022-12-31	2021-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	5,13	98 778	87 225
Materiella anläggningstillgångar	5,14	2 206	2 316
Andelar i intresseföretag	19	11 785	7 958
Andelar i koncernföretag	33	458 528	391 512
Summa anläggningstillgångar		571 297	489 011
Omsättningstillgångar			
Varulager	5, 17	139 638	99 451
Kundfordringar	18	66 583	51 100
Belånade kundfordringar	18	47 882	21 470
Fordringar hos koncernföretag	30	15 684	85 750
Skattefordringar		-	5 606
Förskott till leverantör		5 370	6 801
Övriga fordringar	20	59 185	38 461
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	21	10 184	2 390
Likvida medel	22	41	366
Summa omsättningstillgångar		344 567	311 395
SUMMA TILLGÅNGAR		915 864	800 406
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	23	1 077	1 077
Fond för utvecklingsutgifter		90 305	68 560
		91 382	69 637
Fritt eget kapital			
Överkursfond		53 917	53 917
Balanserad vinst eller förlust		277 460	302 576
Årets resultat		70 301	25 425
		401 678	381 918
Summa eget kapital		493 060	451 555
Obeskattade reserver	35	15 509	11 495
Avsättningar	25	5 700	3 500
Kortfristiga skulder			
Förskott från kunder	5	86 436	96 880
Skulder till kreditinstitut	26	117 495	88 443
Skulder till koncernföretag	30	8 908	5 509
Leverantörsskulder		84 527	54 350
Skatteskulder		1 980	7 582
Skulder hänförliga till belånade kundfordringar	18	47 882	21 470
Övriga skulder	26	13 206	33 596
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5, 27	41 161	26 026
Summa kortfristiga skulder		401 595	333 856
Summa skulder		422 804	348 851
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		915 864	800 406

Moderbolagets rapport över förändring i eget kapital

	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Överkursfond	Fritt eget kapital exkl. årets resultat	Årets resultat	Summa eget kapital
Eget kapital 2021-01-01	760	60 649	53 917	106 915	851	223 092
Omföring utvecklingsfond	-	7 911	-	-7 911	-	-
Omföring föregående års resultat	-	-	-	851	-851	-
i. Lämnad utdelning	-	-	-	-20 000	-	-20 000
ii. Kvittningsmission	28	-	-	19 972	-	20 000
iii. Teckningsmissi	75	-	-	24 361	-	24 436
on Nyemission, IPO	213	-	-	178 389	-	178 602
Årets resultat	-	-	-	-	25 425	25 425
Eget kapital 2021-12-31	1 077	68 560	53 917	302 576	25 425	451 555
Eget kapital 2022-01-01	1 077	68 560	53 917	302 576	25 425	451 555
Omföring utvecklingsfond	-	21 745	-	-21 745	-	-
Omföring föregående års resultat	-	-	-	25 425	-25 425	-
i. Lämnad utdelning	-	-	-	-29 067	-	-29 067
Aktierelaterad ersättning	-	-	-	271	-	271
Årets resultat	-	-	-	-	70 301	70 301
Eget kapital 2022-12-31	1 077	90 305	53 917	277 460	70 301	493 060

Moderbolagets kassaflödesanalys

Tkr	Not	2022-01-01 2022-12-31	2021-01-01 2021-12-31
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat före finansiella poster		47 415	42 578
Avskrivningar	32	14 463	13 547
Övriga ej likviditetspåverkande poster	32	-7 690	-3 339
		54 188	52 786
Erhållen ränta		1 106	2 384
Erlagd ränta		-4 600	-1 687
Betald inkomstskatt		-2 413	-2 622
		48 280	50 861
Ökning/minskning varulager		-38 756	-33 142
Ökning/minskning kundfordringar		-16 840	-29 483
Ökning/minskning övriga kortfristiga fordringar		38 891	33 281
Ökning/minskning leverantörsskulder		30 177	18 725
Ökning/minskning övriga kortfristiga rörelseskulder		9 161	47 656
Kassaflöde från den löpande verksamheten		70 913	87 898
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		-25 529	-15 677
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-859	157
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		720	-
Investeringar i dotterföretag	33	-90 592	-206 075
Avyttring av dotterföretag	10	65 706	-
Investeringar i intresseföretag	19	-2 500	-7 033
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-53 053	-228 628
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		-	203 039
Utdelning från dotterbolag	33	3 300	-
Utdelning	23	-29 067	-
Lån från kreditinstitut		-	189
Checkräkningskredit	31	20 916	-49 131
Amortering av skuld till kreditinstitut	31	-13 333	-13 333
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-18 184	140 764
Periodens kassaflöde		-324	34
Likvida medel vid periodens början		366	332
Likvida medel vid periodens slut		41	366

Noterna på sidorna 29 till 62 utgör en integrerad del av redovisningen för moderbolaget.

Noter

Not 1 Allmän information

Nimbus Group AB ("Nimbus"), org nr 556903–6568 är ett moderbolag registrerat i Sverige med säte i Göteborgs kommun. Om inte annat särskilt anges, redovisas alla belopp i tusentals kronor (Tkr). Uppgift inom parentes avser jämförelseperioderna.

Not 2 Sammanfattning av viktiga redovisningsprinciper

De viktigaste redovisningsprinciperna som tillämpats när denna koncernredovisning upprättats anges nedan.

Dessa principer har tillämpats konsekvent för alla presenterade perioder, om inte annat anges.

Grund för rapporternas upprättande

Koncernredovisningen för Nimbus Group AB har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen, RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner, samt International Financial Reporting Standards (IFRS) och tolkningar från IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) sådana de antagits av EU.

Denna årsredovisning är Nimbus Group AB:s andra i enlighet med IFRS. Koncernredovisningen har upprättats enligt anskaffningsvärdemetoden.

Omklassificeringar

I jämförelseårets koncernresultaträkning har det skett omklassificeringar. För att bättre spegla verksamheten har en omklassificering gjorts av 2021 års siffror för att öka jämförbarheten med 2022 års siffror. Kostnader för sålda varor har ökat med 10,5 Mkr och reducerat bruttoresultatet med motsvarande belopp samt minskat Försäljnings- och Administrativa kostnader med 5,7 Mkr respektive 4,8 Mkr. Motsvarande justering har även skett i moderbolagets redovisning varmed Kostnad sålda varor ökat med - 8,2 Mkr, med motsvarande effekt på bruttoresultatet, och Försäljnings- och Administrativa kostnader minskat med 3,8 Mkr respektive 4,4 Mkr.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver användning av en del viktiga uppskattningar för redovisningsändamål. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av koncernens redovisningsprinciper. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen anges i not 3.

Moderbolaget tillämpar RFR 2 Redovisning för juridiska personer och Årsredovisningslagen. Tillämpningen av RFR 2 innebär att moderbolaget i

den juridiska personen tillämpar samtliga av EU antagna IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisnings-lagen, tryggandelagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning.

Moderföretaget tillämpar andra redovisningsprinciper än koncernen i de fall som anges nedan:

Uppställningsformer

Resultat och balansräkning följer årsredovisningslagens uppställningsform. Rapport över förändring av eget kapital följer också koncernens uppställningsform men ska innehålla de kolumner som anges i ÅRL. Vidare innebär det skillnad i benämningar, jämfört med koncern-redovisningen, främst avseende finansiella intäkter och kostnader och eget kapital.

Andelar i dotterföretag

Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet inkluderas förvärvsrelaterade kostnader och eventuella tilläggsköpeskillningar. När det finns en indikation på att andelar i dotterföretag minskat i värde görs en beräkning av återvinningsvärdet. Är detta lägre än det redovisade värdet görs en nedskrivning. Nedskrivningar redovisas i posterna "Resultat från andelar i koncernföretag".

Finansiella instrument

IFRS 9 tillämpas ej i moderföretaget. Moderföretaget tillämpar i stället de punkter som anges i RFR 2 (IFRS 9 Finansiella instrument, p. 3–10). Finansiella instrument värderas till anskaffningsvärde. Inom efterföljande perioder kommer finansiella tillgångar som är anskaffade med avsikt att innehas kortsiktigt att redovisas i enlighet med lägsta värdets princip till det lägsta av anskaffnings-värde och marknadsvärde.

Vid beräkning av nettoförsäljningsvärdet på fordringar som redovisas som omsättningstillgångar ska principerna för nedskrivningsprövning och förlustriskreservering i IFRS 9 tillämpas. För en fordran som redovisas till upplupet anskaffningsvärde på koncernnivå innebär detta att den förlustriskreserv som redovisas i koncernen i enlighet med IFRS 9 även ska tas upp i moderföretaget.

Operationell leasing

Samtliga leasingavtal redovisas som operationella leasingavtal.

Bokslutsdispositioner

Koncernbidrag redovisas som bokslutsdispositioner.

Nya standarder och tolkningar som ännu inte har tillämpats av koncernen

Inga av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som publicerats men ännu inte har trätt i kraft, förväntas ha någon väsentlig inverkan på koncernen.

Koncernredovisning

Grundläggande redovisningsprinciper Dotterföretag

Dotterföretag är alla företag över vilka koncernen har bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncern-redovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens rörelseförvärv. Köpeskillingen för förvärvet av ett dotterföretag utgörs av verkligt värde på överlåtna tillgångar, skulder som koncernen ådrar sig till tidigare ägare av det förvärvade bolaget och de aktier som emitterats av koncernen. I köpeskillingen ingår även verkligt värde på alla skulder som är en följd av en överenskommelse om villkorad köpeskillning. Identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder i ett rörelseförvärv värderas inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen. För varje förvärv, dvs. förvärv för förvärv, avgör koncernen om innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget redovisas till verkligt värde eller till innehavets proportionella andel i det redovisade värdet av det förvärvade företagets identifierbara nettotillgångar.

Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppstår och redovisas i koncernens rapport över totalresultat.

Goodwill värderas initialt som det belopp varmed den totala köpeskillingen och eventuellt verkligt värde för innehav utan bestämmande inflytande på förvärvsdagen överstiger verkligt värde på identifierbara förvärvade nettotillgångar. Om köpeskillingen är lägre än verkligt värde på det förvärvade bolagets nettotillgångar, redovisas mellanskillnaden direkt i periodens resultat.

Koncerninterna transaktioner, balansposter, intäkter och kostnader på transaktioner mellan koncernföretag elimineras. Vinst och förluster som resulterar från koncerninterna transaktioner och som är redovisade i tillgångar elimineras också. Redovisningsprinciperna för dotterföretag har i förekommande fall ändrats för att garantera en konsekvent tillämpning av koncernens principer.

Segmentsrapportering

Rörelsesegment rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapportering som lämnas till den högste verkställande beslutsfattaren. Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som ansvarar för tilldelning av resurser och bedömning av rörelse-segmentens resultat. Nimbus Group AB:s verkställande direktör utgör koncernens högste verkställande beslutsfattare. Nimbus Group har identifierat ett rörelsesegment vilket utgör koncernens verksamhet som helhet. Bedömningen baseras på att verksamheten som helhet regelbundet granskas av den verkställande direktören som underlag för beslut om fördelning av resurser och bedömning av dess resultat.

Omräkning av utländsk valuta

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

De olika enheterna i koncernen har den lokala valutan som funktionell valuta då den lokala valutan har definierats som den valuta som används i den primära ekonomiska miljö där respektive enhet huvudsakligen är verksam. I koncernredovisningen används svenska kronor (SEK), som är moderföretagets funktionella valuta och koncernens rapportvaluta.

Transaktioner och balansposter

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen.

Valutakursdifferenser som uppkommer i samband med försäljning av båt redovisas som finansiella poster, då betalning skall erläggas senast vid leverans av båten. Eventuella valutakurseffekter på finansieringsstöd till återförsäljare utgör en del av finansieringen av båten. Valutakursvinster och förluster som hänförs till lån och likvida medel redovisas i rapporten över totalresultat som finansiella intäkter eller kostnader.

Valutakursvinster vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs, redovisas i rörelseresultatet i rapporten över totalresultat.

Omräkning av utländska koncernföretag

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till koncernens rapportvaluta. Tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas från utlandsverksamhetens funktionella valuta till koncernens rapporteringsvaluta, svenska kronor, till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till svenska kronor till den genomsnittskurs som förelegat vid varje transaktionstidpunkt. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i övrigt totalresultat.

Intäktsredovisning

En intäkt redovisas när kunden erhåller kontroll över den sålda varan eller tjänsten. Grundprincipen är att koncernen redovisar en intäkt på det sätt som bäst speglar överföringen av kontrollen av den utlovade varan eller tjänsten till kunden. Denna redovisning i koncernen sker med hjälp av en femstegsmodell som appliceras på alla kundkontrakt;

- Identifiera kontraktet med kunden
- Identifiera de olika prestationsåtagandena i kontraktet
- Fastställa transaktionspriset
- Fördela transaktionspriset på prestationsåtaganden
- Redovisa en intäkt när ett prestationsåtagande uppfylls

Nedan framgår de redovisningsprinciper som koncernen tillämpar för prestationsåtagandena;

Identifiera kontraktet

Nimbus Groups omsättning består till allra största del av försäljning av båtar samt en viss mindre del relaterade produkter och tjänster. Nimbus kontrakt med kunden gällande båtförsäljning följer normalt gängse avtals-slutande modell med "offert", inköpsorder med specifikation på båt och orderbekräftelse.

Identifiera prestationsåtagande

Sålda båtar samt relaterade marina produkter som Nimbus Group säljer bedöms vara distinkta eftersom kunden kan dra nytta av produkterna separat och produkterna kan särskiljas från andra löften i kontraktet. Båtarna samt andra produkter eller tjänster utgör således som huvudregel separata prestationsåtaganden. Beroende på leveransvillkoren kan transport utgöra ett separat prestationsåtagande. Se nedan under tidpunkt för intäktsredovisning. Vad gäller transporttjänsten så är det en tjänst som överförs till kunden över tid. Dock är tiderna för transport korta. Vid övergång till IFRS kommer intäkter för transport även fortsättningsvis att redovisas vid samma tidpunkt som när intäkten för varan redovisas dvs. i samband med att varan lämnat Nimbus Groups lager.

Fastställa transaktionspriset

Det förekommer både fasta och rörliga komponenter i Nimbus prissättning. Däremot kvarstår ingen rörlig ersättningskomponent vid intäktstidpunkten eftersom rabatter som förhandlas fram uppgår till ett specifikt fast belopp i respektive leverans. Betalningsvillkor överstiger aldrig tolv månader varför det inte identifierats någon signifikant finansieringskomponent.

Intäkter innefattar det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas för sålda varor och tjänster i koncernens löpande verksamhet. Intäkter redovisas exklusive mervärdesskatt och rabatter samt efter eliminering av koncernintern försäljning.

Fördela transaktionspriset

I normalfallet finns ett transaktionspris för varje prestationsåtagande. I de fall en kundorder består av en vara samt transport kan kontraktet innehålla två prestationsåtaganden, beroende på leveransvillkoren. Dessa redovisas idag som två åtaganden och bedöms utgöra fristående försäljningspris för respektive åtagande. Vissa mindre undantag förekommer exempelvis då en service ingår vid försäljning av båt. Denna redovisas separat om den bedöms utgöra ett väsentligt belopp i förhållande till total försäljning.

Tidpunkt för intäktsredovisning

Nedan punkter är kritiska för att kontrollen ska anses överlämnad och Nimbus har rätt att redovisa intäkten enligt IFRS 15 p 38:

Företaget har rätt till betalning för tillgången
Kunden har den legala äganderätten till tillgången
Kunden har de betydande risker och fördelar som är förknippade med ägande av tillgången
Kunden har godkänt tillgången
Företaget har överfört det fysiska innehavet till tillgången

Nimbus Group bedömer utifrån en sammanvägning av dessa kriterier att kontrollen överlämnas vid överföring av legal äganderätt vilket i normalfallet sammanfaller med fysisk kontrollöverföring.

Nimbus Group båtförsäljning inkluderat kringliggande produkter uppfyller inte kriterierna för att redovisas över tid. Tillhandahållande av båtar och övriga kringliggande produkter är relativt standardiserade och kan användas och säljas till olika kunder.

Huvudman eller agent

Nimbus Group har identifierat flöden där koncernen agerar ombud snarare än huvudman eftersom kontroll saknas för dessa innan vara eller tjänst överförs till kunden. Nimbus Group agerar i dessa förhållanden agent mellan leverantör och återförsäljare för vilken Nimbus erhåller en procentuell intäkt av den totala affären. Nimbus bedömer att de inte innehar prisrisk, kreditrisk och lagerrisk varför leverantören bedöms vara huvudman. Därmed bedöms Nimbus intäkt endast utgöras av marginalen och ingen bruttoredovisning av båten presenteras i koncernens resultaträkning.

Leasing

Koncernen hyr i huvudsak lokaler, båtplatser och fordon. Leasingavtalen redovisas som nyttjanderätter och en motsvarande skuld, den dagen som den leasade tillgången finns tillgänglig för användning av koncernen. Varje leasingbetalning fördelas mellan amortering av skulden och finansiell kostnad. Den finansiella kostnaden ska fördelas över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast räntesats för den under respektive period redovisade skulden.

Nyttjanderätten skrivs av linjärt över det kortare av tillgångens nyttjandeperiod och leasingavtalets längd. Tillgångar och skulder som uppkommer från leasingavtal redovisas initialt till nuvärde.

Leasingskulder inkluderar nuvärdet av följande leasingbetalningar:

- fasta avgifter
- variabla leasingavgifter som beror på ett index

Leasingbetalningarna diskonteras med den marginella låneräntan.

Tillgångarna med nyttjanderätt värderas till anskaffningsvärde och inkluderar följande:

- den initiala värderingen av leasingskulden,
- betalningar gjorda vid eller innan den tidpunkt då den leasade tillgången görs tillgänglig för leasetagaren.

Leasingavtal av mindre värde kostnadsförs linjärt i rapporten över totalresultat.

Optioner att förlänga och säga upp avtal

Optioner att förlänga avtal finns inkluderade i majoriteten av koncernens leasingavtal gällande fastigheter. Villkoren används för att maximera flexibiliteten i hanteringen av avtalen. För att optimera leasingkostnaderna under avtalsperioden gällande hyra av maskiner garanterar koncernen ibland restvärden.

Ersättningar till anställda

Kortfristiga ersättningar

Skulder för löner och ersättningar, inklusive icke-monetära förmåner och betald frånvaro, som förväntas bli reglerade inom 12 månader efter räkenskapsårets slut, redovisas som kortfristiga skulder till det odiskonterade belopp som förväntas bli betalt när skulderna regleras. Kostnaden redovisas i takt med att tjänsterna utförs av de anställda. Skulden redovisas som förpliktelse avseende ersättningar till anställda i balansräkningen.

Aktierelaterad ersättning

Nimbus har från årsstämman 2022 ett långfristigt incitamentsprogram (LTIP 2022/2025), vilket redovisas enligt IFRS 2 Aktierelaterade ersättningar.

Nimbus Group klassificerar det långfristiga incitamentsprogrammet som aktierelaterade ersättningar som regleras med egetkapitalinstrument. Instrumentens verkliga värde vid tilldelningstidpunkten redovisas över intjänandeperioden. Vid varje bokslut revideras förväntade antalet tilldelade egetkapitalinstrument. Resultateffekten av en eventuell förändring av tidigare estimat påverkar då resultaträkningen, personalkostnad, med en motsvarande justering av eget kapital. Utöver detta gör koncernen avsättningar

för beräknade sociala kostnader för det aktiebaserade ersättningsprogrammet. Dessa kostnader redovisas i resultaträkningen över intjänandeperioden.

Avsättningarna omvärderas regelbundet baserat på instrumentens verkliga värde per varje balansdag.

Ersättningar efter avslutad anställning

Koncernföretagen har endast avgiftsbestämda pensionsplaner. Koncernen har inte några rättsliga eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter om denna juridiska enhet inte har tillräckliga tillgångar för att betala alla ersättningar till anställda som hänger samman med de anställdas tjänstgöring under innevarande eller tidigare perioder. Avgifterna redovisas som kostnad i periodens resultat i den takt de intjänas genom att de anställda utfört tjänster åt företaget under perioden.

Aktuell och uppskjuten inkomstskatt

Periodens skattekostnad omfattar aktuell och uppskjuten skatt. Skatt redovisas i rapporten över totalresultat. När skatten avser poster som redovisas i övrigt totalresultat eller direkt i eget kapital redovisas även skatten i dessa räkningar.

Aktuell skatt beräknas på periodens skattemässiga resultat enligt gällande skattesats. Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatteregler som på balansdagen är beslutade eller i praktiken beslutade i de länder där moderföretaget och dess dotterföretag är verksamma och genererar skattepliktiga intäkter. Ledningen utvärderar regelbundet de yrkanden som gjorts i självdeklarationer avseende situationer där tillämpliga skatteregler är föremål för tolkning. Den gör, när så bedöms lämpligt, avsättningar för belopp som troligen ska betalas till skattemyndigheten.

Uppskjuten skatt redovisas på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dessas redovisade värden i koncernredovisningen. Uppskjuten skatteskuld redovisas emellertid inte om den uppstår till följd av första redovisningen av goodwill. Uppskjuten inkomstskatt beräknas med tillämpning av skattesatser (och lagar) som har beslutats eller aviserats per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiseras eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka de temporära skillnaderna kan utnyttjas. Uppskjutna skattefordringar och -skulder kvittas när det finns en legal kvittningsrätt för aktuella skattefordringar och skatteskulder och när de uppskjutna skattefordringarna och skatteskulderna hänförs sig till skatter debiterade av en och samma skattemyndighet och avser antingen samma skattesubjekt eller olika skattesubjekt, där det finns en avsikt att reglera saldona genom nettobetalningar.

Immateriella tillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

Kostnader för underhåll kostnadsförs när de uppstår. Utvecklingskostnader som är direkt hänförliga till utveckling av bland annat nya båtmodeller som kontrolleras av koncernen, redovisas som immateriella tillgångar när följande kriterier är uppfyllda:

- det är tekniskt möjligt att färdigställa dem så att de kan användas,
- företagets avsikt är att färdigställa dem och att använda eller sälja dem,
- det finns förutsättningar att använda eller sälja dem,
- det kan visas hur de genererar troliga framtida ekonomiska fördelar,
- adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja dem finns tillgängliga, och
- de utgifter som är hänförliga till dem under dess utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Direkt hänförliga utgifter som balanseras som en del av utvecklingsarbeten innefattar utgifter för anställda och externa konsulter. Övriga utvecklingskostnader, som inte uppfyller dessa kriterier, kostnadsförs när de uppstår. Utvecklingskostnader som tidigare kostnadsförts redovisas inte som tillgång i efterföljande period. Balanserade utvecklingskostnader redovisas som immateriella tillgångar och skrivs av linjärt från den tidpunkt då tillgången är färdig att användas. Nyttjandeperioden uppgår till mellan 5 och 8 år för internt utvecklad immateriella anläggningstillgångar och till 20 år för varumärken.

Goodwill

I de fall Nimbus betalar mer än verkligt värde för identifierade nettotillgångar vid ett rörelseförvärv redovisas en koncernmässig goodwill. Goodwillvärdet avser synergieffekter som förväntas tillföras koncernen genom förvärvet. I syfte att testa nedskrivningsbehov, fördelas goodwill som förvärvats i ett rörelseförvärv till kassagenererande enheter eller grupper av kassagenererande enheter som förväntas bli gynnade av synergier från förvärvet. Varje enhet eller grupp av enheter som goodwill har fördelats till motsvarar den lägsta nivå i koncernen på vilken goodwillen i fråga övervakas i den interna styrningen. Goodwill värderas initialt som det belopp varmed den totala köpeskillingen och eventuellt verkligt värde för innehav utan bestämmande inflytande överstiger verkligt värde på identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder.

Goodwill nedskrivningstestas årligen eller oftare om händelser eller ändringar i förhållanden uppkommer som indikerar en möjlig värdeminskning. Det redovisade värdet av goodwill jämförs med återvinningsvärdet, vilket är det högsta av

nyttjandevärdet och det verkliga värdet minus försäljningskostnader. Eventuell nedskrivning redovisas omedelbart som en kostnad och återförs inte.

För ytterligare information se under stycket Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången och bringa den på plats och i skick för att utnyttjas i enlighet med syftet med anskaffningen.

Tillkommande utgifter läggs till tillgångens redovisade värde eller redovisas som en separat tillgång, beroende på vilket som är lämpligt, endast då det är sannolikt att de framtida ekonomiska förmåner som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen tillgodo och tillgångens anskaffningsvärde kan mätas på ett tillförlitligt sätt. Redovisat värde för en ersatt del tas bort från balansräkningen. Alla andra former av reparationer och underhåll redovisas som kostnader i rapporten över totalresultat under den period de uppkommer.

Avskrivningar på tillgångar, för att fördela deras anskaffningsvärde ner till det beräknade restvärdet över den beräknade nyttjandeperioden, görs linjärt enligt följande:

Nyttjandeperioderna är som följer:

Kontorsbyggnader

Stommar, fasad: 50–75 år

Övriga komponenter: 20 år

Industribyggnader

Stommar, fasader, yttertak: 50–75 år

Maskiner och andra tekniska anläggningar: 3–5 år

Inventarier, verktyg och installationer: 3–5 år

Tillgångarnas restvärden och nyttjandeperiod provas vid varje rapportperiods slut och justeras vid behov. En tillgångs redovisade värde skrivs omgående ner till dess återvinningsvärde om tillgångens redovisade värde överstiger dess bedömda återvinningsvärde. Vinster och förluster vid avyttring av en materiell anläggningstillgång fastställs genom en jämförelse mellan försäljningsintäkten och det redovisade värdet och redovisas i Övriga rörelseintäkter respektive Övriga rörelsekostnader i rapporten över totalresultat.

Nedskrivningar av icke finansiella tillgångar

Immateriella tillgångar som inte är färdiga för användning (balanserade utgifter för utvecklingsarbeten), skrivs inte av utan provas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdenedgång närhelst

händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde.

Återvinningsvärdet är det högre av tillgångens verkliga värde minskat med försäljningskostnader och dess nyttjandevärde. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns i allt väsentligt oberoende kassaflöden (kassagenererande enheter).

Finansiella instrument

Första redovisningstillfället

Finansiella tillgångar och finansiella skulder redovisas när koncernen blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. Köp och försäljning av finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, det datum då koncernen förbinder sig att köpa eller sälja tillgången. Finansiella instrument redovisas vid första redovisningstillfället till verkligt värde plus transaktionskostnader som är direkt hänförliga till förvärvet eller emissionen av en finansiell tillgång eller finansiell skuld, till exempel avgifter och provisioner.

Klassificering

Koncernen klassificerar sina finansiella tillgångar och skulder i kategorin upplupet anskaffningsvärde.

Finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde

Tillgångar som innehas med syftet att inkassera avtalsenliga kassaflöden och där dessa kassaflöden endast utgör kapitalbelopp och ränta värderas till upplupet anskaffningsvärde. Det redovisade värdet av dessa tillgångar justeras med eventuella förväntade kreditförluster som redovisats (se nedskrivning nedan). Ränteintäkter från dessa finansiella tillgångar redovisas med effektivräntemetoden och ingår i finansiella intäkter. Koncernens finansiella tillgångar som värderas till upplupet anskaffningsvärde utgörs av posterna kundfordringar, övriga fordringar och likvida medel.

Verkligt värde via resultaträkningen

Tillgångar som inte uppfyller kraven för att redovisas till upplupet anskaffningsvärde eller verkligt värde via övrigt totalresultat värderas till verkligt värde via resultaträkningen. En vinst eller förlust för ett skuld-instrument som redovisas till verkligt värde via resultaträkningen och som inte ingår i ett säkrings-förhållande redovisas netto i resultaträkningen i den period vinsten eller förlusten uppkommer.

Bortbokning av finansiella tillgångar

Finansiella tillgångar, eller en del av dessa tas bort från balansräkningen när de avtalsrättsliga rättigheterna att erhålla kassaflöden från tillgångarna har löpt ut eller överförs och antingen (i) koncernen överför allt väsentligt alla risker och fördelar som är

förknippade med ägande eller (ii) Koncernen överför inte eller behåller i allt väsentligt alla risker och fördelar förknippade med ägandet och koncernen har inte behållit kontrollen över tillgången.

Bortbokning finansiella skulder

Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelseerna har reglerats, annullerats eller på annat sätt upphört. Skillnaden mellan det redovisade värdet för en finansiell skuld (eller del av en finansiell skuld) som utsläckts eller överförs till en annan part och den ersättning som erlagts, inklusive överförda tillgångar som inte är kontanter eller påtagna skulder, redovisas i rapporten över totalresultat.

Då villkoren för en finansiell skuld omförhandlas, och inte bokas bort från balansräkningen, redovisas en vinst eller förlust i rapport över totalresultat vinsten eller förlusten beräknas som skillnaden mellan de ursprungliga avtalsenliga kassaflödena och de modifierade kassaflödena diskonterade till den ursprungliga effektiva räntan.

Nedskrivning finansiella tillgångar som redovisas till upplupet anskaffningsvärde

Koncernen bedömer de framtida förväntade kreditförluster som är kopplade till tillgångar redovisade till upplupet anskaffningsvärde. Koncernen redovisar vid behov en kreditreserv för sådana förväntade kreditförluster vid varje rapporteringsdatum. För kundfordringar tillämpar koncernen den förenklade ansatsen för kreditreservering, det vill säga reserven kommer att motsvara den förväntade förlusten över hela kundfordringens livslängd. Koncernen använder sig utav framåtblickande variabler för förväntade kreditförluster. Förväntade kreditförluster redovisas i koncernens rapport över totalresultat i posten övriga externa kostnader.

Nimbus Group har inga reserveringar för framtida kreditförluster. Det baseras framför allt på att betalning från kunder normalt sker sin helhet innan båten levereras varför det största intäktstillflödet per automatik är lågt utsatt för risk för kreditförlust. Vidare har de senaste årens kreditförluster uppgått till cirka 0,1 procent av omsättningen och Nimbus Group ser ingen anledning till att detta skulle förändras väsentligt inom en snar framtid. Baserat på ovan beräkning och resonemang bedöms framtida förlustrisk på kundfordringar i förhållande till omsättning vara så pass låg att ingen reservering görs. Bedömningen uppdateras kvartalsvis.

Varulager

Varulagret redovisas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet fastställs med användning av först in, först ut-metoden (FIFU). För råvaror ingår alla utgifter som är direkt hänförliga till anskaffningen av varor i anskaffningsvärdet.

Anskaffningsvärdet för egentillverkade halv-och

helfabrikat består av direkta varukostnader, direkt lön och hänförliga indirekta tillverkningskostnader (baserade på normal tillverkningskapacitet). Lånekostnader ingår inte. Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten, med avdrag för tillämpliga rörliga försäljningskostnader.

Kundfordringar

Kundfordringar är belopp hänförliga till kunder avseende sålda varor eller tjänster som utförs i den löpande verksamheten. Kundfordringar klassificeras som omsättningstillgångar. Kundfordringar redovisas initialt till transaktionspriset. Koncernen innehar kundfordringarna i syfte att insamla avtalsenliga kassaflöden varför de värderas vid efterföljande redovisningstidpunkter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

Nimbus Group tillämpar factoring som bokförs med kundfordran och kort skuld i balansräkningen. Dessa redovisas till upplupet anskaffningsvärde.

I de fall då risken säkras genom kreditförsäkring bedöms säkringen tillräckligt för att inte ha kvar fordran och skuld i balansräkningen under hela kredittiden. Eventuell reserv kan redovisas på historiska förluster i koncernens riskbedömning. Historiska förluster har varit mycket begränsade varför ingen generell reserv redovisas.

Likvida medel

I likvida medel ingår, i såväl balansräkningen som i rapporten över kassaflöden, kassa och banktillgodo-havanden.

Aktiekapital

Stamaktier klassificeras som eget kapital. Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya stamaktier redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

Upplåning

Upplåning redovisas inledningsvis till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader. Upplåning redovisas därefter till upplupet anskaffningsvärde och eventuell skillnad mellan erhållet belopp (netto efter transaktionskostnader) och återbetalningsbeloppet redovisas i rapporten över totalresultat fördelat över låneperioden, med tillämpning av effektivräntemetoden.

Skulden klassificeras som kortfristig i balansräkningen om företaget inte har en ovillkorad rättighet att senarelägga skuldens reglering i minst tolv månader efter rapportperioden.

Leverantörsskulder

Leverantörsskulder är finansiella instrument och avser förpliktelser att betala för varor och tjänster som har förvärvats i den löpande verksamheten från

leverantörer. Leverantörsskulder klassificeras som kortfristiga skulder om de förfaller inom ett år. Om inte, redovisas de som långfristiga skulder.

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medfört in eller utbetalningar.

Avsättningar

Företaget gör en avsättning när det finns en legal eller informell förpliktelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Avsättningar för omstrukturering görs när det föreligger en fastställd och utförlig omstruktureringsplan och berörda personer har informerats. Avsättningar görs för förlustkontrakt, vilket för koncernens del har identifierats i samband med förvärvet av Bella-Veneet Oy. Avsättning görs med det lägsta av den oundvikliga förlusten om kontraktet fullföljs, eller utgifter i form av skadestånd eller liknande om kontraktet bryts.

Garantiåtaganden

Garantiåtagande avser förmodade utgifter i framtiden. För att beräkna en framtida garantikostnad görs en individuell bedömning från projekt till projekt. Schablonmässiga procentsatser används för beräkning av den framtida kostnaden, där schablonen är varierande beroende på projektets karaktär. Avsättning för framtida kostnader hänförliga till garantiåtaganden redovisas till det belopp som bedömts erforderligt för att reglera åtagandet på balansdagen.

Statliga stöd

Statliga bidrag redovisas i resultat- och balansräkningen när det föreligger rimlig säkerhet att man kommer att uppfylla de villkor som är förknippade med bidragen och att bidragen med säkerhet kommer att erhållas. Bidragen periodiseras systematiskt på samma sätt och över samma perioder som de kostnader bidragen är avsedda att kompensera för. Bidrag som är hänförliga till investeringar i materiella anläggningstillgångar har reducerat tillgångarnas redovisade värde.

Not 3 Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Koncernen gör uppskattningar och antaganden om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer, definitionsmässigt, sällan att motsvara det verkliga resultatet. De uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår behandlas i huvuddrag nedan.

Prövning av nedskrivningsbehov för balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

Koncernen undersöker varje år om något nedskrivningsbehov föreligger för balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, i enlighet med den redovisningsprincip som beskrivs i not 2. Återvinningsvärden för kassagenererande enheter har fastställts genom beräkning av nyttjandevärde. För dessa beräkningar måste vissa uppskattningar göras i form av framtida försäljningsutveckling.

Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill

Koncernen undersöker varje år om något nedskrivningsbehov föreligger för goodwill i enlighet med den redovisningsprincip som beskrivs i not 2. Återvinningsvärdet, för den kassagenererande enheten har fastställts genom beräkning av nyttjandevärde. Beräkningen utgår från kassaflödesprognoser baserade på budgetar fastställda av ledningen för de kommande år som kan bedömas.

Not 4 Finansiell riskhantering

Finansiella riskfaktorer

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för en mängd olika finansiella risker såsom: olika marknadsrisker, kreditrisk, likviditetsrisk och refinansieringsrisk. Koncernen eftersträvar att minimera potentiella ogynnsamma effekter på dess finansiella resultat. Målsättningen med koncernens finansverksamhet är att:

1. säkerställa att koncernen kan fullgöra sina betalningsåtaganden,
2. reducera finansiella risker,
3. säkerställa tillgång till erforderlig finansiering, och
4. optimera koncernens finansnetto.

Koncernens riskhantering sköts av en central finansavdelning som identifierar, utvärderar och säkrar finansiella risker i nära samarbete med koncernens operativa enheter. Koncernen har en finanspolicy som anger riktlinjer och ramar för koncernens finansverksamhet. Ansvar för hantering av koncernens finansiella transaktioner och risker är centraliserat till Moderföretaget.

Marknadsrisker

Valutarisk

Koncernen verkar internationellt och utsätts för valutarisker som uppstår från olika valutaexponeringar, framför allt avseende euro (EUR), dollar (USD) och NOK. Valutarisker uppstår från betalningsflöden i utländsk valuta, så kallad transaktionsexponering, och från omräkning av balansposter i utländska valuta samt vid omräkning av utländska dotterbolags resultat och balansräkningar till koncernens rapportvaluta som är svenska kronor (SEK), så kallad balansexponering. För att jämnar ut de ekonomiska flödena i utländsk valuta används en koncerngemensam cash-pool.

Valutarisker uppstår när framtida affärstransaktioner eller redovisade tillgångar eller skulder uttrycks i en valuta som inte är enhetens funktionella valuta. I Nimbus Group AB uppstår valutarisk framför allt genom framtida affärstransaktioner, främst i moderföretaget där en väsentlig del av transaktionerna sker i euro. I dotterföretagen finns ingen väsentlig valutarisk.

Koncernen har ingen upplåning i utländsk valuta. Valutarisken i eget kapital vid omräkning av de utländska dotterföretagen är ej väsentlig för koncernen. Koncernens policy för hantering av valutarisker är främst inriktad på de operativa villkoren i verksamheten genom att få intäkter och kostnader i andra valutor än SEK att matcha varandra.

	2022-12-31			2021-12-31		
	EUR	NOK	USD	EUR	NOK	USD
Kundfordringar	15 870	66	615	10 931	-	-
Leverantörsskulder	8 571	6 237	35	6 646	-	4
Leverantörslån	1 000	-	-	1 000	-	-

Känslighetsanalys transaktionsexponering

Koncernen är exponerad för valutakursfluktuationer, genom omräkningsexponering av kund- och leverantörsreskontra samt redovisade tillgångar, skulder och nettoinvesteringar i verksamheten. Det finns en risk att koncernens omsättning påverkas negativt av förändringar i det relativa värdet mellan EUR, USD, NOK och SEK. Om SEK försvagas i relation till EUR och, i någon mindre utsträckning även i relation till USD och NOK, förväntas Koncernens marginal på kort sikt att minska. Riskens väsentlighet bedöms som låg.

Om den svenska kronan hade förstärkts med 10 procent i förhållande till EUR hade ovan poster i balansräkningen påverkat Koncernen negativt om -7 Mkr. Motsvarande försvagning skulle påverka med 7 Mkr. (2021: -3,4 Mkr respektive 3,4 Mkr). Motsvarande 10 procent förändring i NOK skulle påverka Koncernen positivt respektive negativt om 0,7 Mkr (2021: - Mkr).

Ränterisk

Skulder till kreditinstitut utgår med rörlig ränta och utsätter koncernen för ränterisk avseende kassaflöde. Koncernen säkrar inte sin ränterisk avseende framtida kassaflöden.

Känslighetsanalys

Om räntorna på upplåning per den 31 december 2022 varit 1 baspunkter högre/lägre med alla andra variabler konstanta, hade den beräknade vinsten efter skatt för räkenskapsåret varit 1 235 Tkr (2021-12-31: 480 Tkr) lägre/högre, huvudsakligen som en effekt av högre/lägre räntekostnader för upplåning med rörlig ränta.

Kreditrisker

Kreditrisk uppstår genom tillgodohavanden hos banker och kreditinstitut samt kundkreditexponeringar inklusive utestående fordringar. Kreditrisk hanteras på koncernnivå, med undantag för kreditrisk avseende utestående kundfordringar. Förskottsbetalning av köpeskillingen tillämpas i normalfallet alltid vid leverans av båtar vilket innebär en låg risk för kundkreditexponeringar. Varje koncernföretag ansvarar för att följa upp och analysera kreditrisken för varje ny kund.

Inga kreditgränser överskreds under rapportperioden och ledningen förväntar sig inte några förluster till följd av utebliven betalning från dessa motparter. Koncernens beräkning av förväntade kreditförluster på kundfordringar uppgår till oväsentliga belopp och därmed har ingen justering gjorts i redovisningen.

Likviditetsrisker

Koncernen säkerställer genom en försiktig likviditetshantering att tillräckligt med kassamedel finns för att möta behoven i den löpande verksamheten. Samtidigt säkerställs att koncernen har tillräckligt med utrymme på avtalade kreditfaciliteter så att betalning av skulder kan ske när dessa förfaller. Ledningen följer rullande prognoser för koncernens likviditetsreserv (inklusive outnyttjade kreditfaciliteter) och likvida medel baserade på förväntade kassaflöden. Analyserna utförs normalt av de rörelsedrivande företagen med

beaktande av de riktlinjer och begränsningar som koncernledningen upprättat. Begränsningarna varierar mellan olika regioner då hänsyn tas till likviditeten på olika marknader.

Koncernen följer även upp balansräkningsbaserade likviditetsmått mot interna och externa krav samt säkerställer tillgången till externfinansiering.

Refinansieringsrisker

Refinansieringsrisk definieras som risken för att det uppstår svårigheter att refinansiera koncernen, att finansiering inte kan erhållas, eller att den endast kan erhållas till ökade kostnader. Risken begränsas genom att koncernen löpande utvärderar olika finansieringslösningar.

Nedanstående tabell analyserar koncernens finansiella skulder uppdelade efter den tid som på balansdagen återstår fram till den avtalsenliga förfallodagen. De belopp som anges i tabellen är de avtalsenliga, odiskonterade kassaflödena. Framtida kassaflöden i utländsk valuta har beräknats med utgångspunkt från den valutakurs som gällde per balansdagen.

Koncernen har avtalade kreditfaciliteter om 200 Mkr (se not 26) varav 55,3 Mkr var utnyttjat per 31 december 2022. Checkräkningskrediterna kan utnyttjas när som helst och även avslutas av banken varmed utnyttjat belopp anges som kortfristig skuld.

Per 31 december 2022	Mindre än 1 år	Mellan 1 och 2 år	Mellan 2 och 5 år	Mer än 5 år	Summa avtalsenliga kassaflöden	Redovisat värde
Finansiella skulder						
Långfristiga skulder	1 099	2 524	6 783	9 775	20 181	16 792
Leasingskulder	26 439	29 150	65 758	93 836	215 183	189 349
Leverantörsskulder	196 892	-	-	-	196 892	196 892
Övriga kortfristiga skulder	146 050	-	-	-	146 050	143 835
Upplupna kostnader	26 095	-	-	-	26 095	26 095
Summa	396 575	31 674	72 541	103 611	604 401	572 963

Per 31 december 2021	Mindre än 1 år	Mellan 1 och 2 år	Mellan 2 och 5 år	Mer än 5 år	Summa avtalsenliga kassaflöden	Redovisat värde
Finansiella skulder						
Långfristiga skulder	3 306	4 541	10 618	17 118	35 583	31 939
Leasingskulder	18 283	15 843	29 208	15 659	78 993	73 571
Leverantörsskulder	142 025	-	-	-	142 025	142 025
Övriga kortfristiga skulder	45 323	-	-	-	45 323	45 323
Upplupna kostnader	15 278	-	-	-	15 278	15 278
Summa	224 215	20 384	39 826	32 777	317 202	308 136

Not 5 Nettoomsättningens fördelning

Intäkter

Då intäkter från externa parter rapporteras till verkställande direktör värderas de på samma sätt som i koncernens rapport över totalresultat.

Nettoomsättning per produkt/tjänsteområde	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Försäljning av båtar	1 623 285	1 352 592	710 403	559 622
Försäljning av service	40 662	28 479	49	228
Försäljning av tillbehör	54 842	56 769	16 930	16 404
Övrigt	32 412	17 561	13 112	8 368
Summa	1 751 201	1 455 401	740 494	584 622

Nettoomsättning per geografisk marknad	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Sverige	724 070	789 757	151 508	181 492
Norden, exkluderat Sverige	331 423	231 294	88 766	72 037
Europa, exkluderat Norden	467 304	275 633	308 825	148 642
Övriga marknader	228 404	158 717	191 395	182 451
Summa	1 751 201	1 455 401	740 494	584 622

Immateriella och Materiella anläggningstillgångar samt varulager per geografisk marknad	Koncernen		Moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2021-12-31
Sverige	783 337	620 477	240 622	188 992
Norden, exkluderat Sverige	389 187	177 081	-	-
Europa, exkluderat Norden	27 066	15 470	-	-
Övriga marknader	7 825	-	-	-
Summa	1 207 415	813 028	240 622	188 992

Avtalsskulder	Koncernen		Moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2021-12-31
Förskott från kunder	144 421	192 022	86 436	96 880
Service	9 393	911	441	-
Summa	153 814	192 933	86 877	96 880

Avtalsskulder består av förskott från kunder och förutbetalda intäkter avseende service. Avtalsskulder från föregående räkenskapsår har i all väsentlighet intäktsförts under räkenskapsåret.

Avtalsfordringar om 1 143 Tkr (490) har identifierats i koncernen under räkenskapsåret. Dessa avser fordran på leverantör och har intäktsförts efter räkenskapsåret.

Not 6 Kostnader per kostnadsslag

Kostnader per kostnadsslag	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Övriga externa kostnader	146 519	114 806	60 756	58 960
Personalkostnader	259 350	203 923	124 643	96 526
Avskrivningar	47 623	38 202	14 464	13 547
Övriga rörelsekostnader	20	1 226	-	-
Totalt	453 512	358 157	199 863	169 033

Not 7 Ersättning till revisorerna

Ersättningar till revisorerna	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
PwC				
– Revisionsuppdraget	2 487	1 578	831	686
– Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	21	1 218	-	1 167
– Skatterådgivning	468	94	468	44
– Övriga tjänster	766	168	724	117
Summa	3 743	3 058	2 022	2 013

Not 8 Ersättningar till anställda, m.m.

	2022		2021	
	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionskostnader)	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader (varav pensionskostnader)
Moderbolaget	82 660	34 849 (8 097)	66 069	27 629 (5 430)
Dotterbolag	109 247	27 530 (6 675)	91 336	18 940 (4 115*)
Summa ersättningar till anställda	191 907	62 379 (14 772)	157 405	46 569 (9 545)

* föregående års pensionskostnader har reducerats jämfört med Årsredovisningen 2021 till att endast inkludera pensioner.

Löner och andra ersättningar samt pensionskostnader

	2022		2021	
	Löner och andra ersättningar	Pensionskostnader	Löner och andra ersättningar	Pensionskostnader
Styrelseledamöter, verkställande direktörer och andra ledande befattningshavare	17 434	2 923	13 185	2 083
Övriga anställda	174 473	11 849	144 220	7 462
*Koncernen totalt	191 907	14 772	157 405	9 545

Medelantalet anställda med geografisk fördelning per land

	2022			2021		
	Antal på balansdagen	Män	Kvinnor	Antal på balansdagen	Män	Kvinnor
Moderbolaget						
Sverige	163	135	28	169	140	29
Totalt i moderbolaget	163	135	28	169	140	29
Dotterbolag						
Sverige	69	63	6	56	54	2
Finland	174	157	17	161	146	15
Norge	10	8	2	-	-	-
England	6	4	2	5	3	2
USA	2	1	1	0	0	0
Totalt i dotterbolag	261	233	28	222	203	19
Koncernen totalt	424	368	56	391	343	48

Ersättning och övriga förmåner till ledande befattningshavare

Styrelseledamöter och ledande befattningshavare 2022		Grundlön/ Styrelsearvode	Arvode utskottsarbete	Förmåner	Pension	Rörlig ersättning	Aktierelaterad ersättning
Mats Engblom	Styrelsens ordförande	500	100	-	-	-	-
Per Hesselmark	Styrelseledamot	300	50	-	-	-	-
Eva Nilsagård	Styrelseledamot	300	100	-	-	-	-
Göran Gummesson	Styrelseledamot	300	100	-	-	-	-
Lars Hygrell	Styrelseledamot	300	-	-	-	-	-
David Bourghardt	Styrelseledamot	300	50	-	-	-	-
Summa styrelse		2 000	400	-	-	-	-
Jan-Erik Lindström		2 108	-	125	719	1 980	58
Ledande befattningshavare (7st)		8 120	-	497	2 203	2 006	140
Summa		12 228	400	622	2 922	3 986	198

Styrelseledamöter och ledande befattningshavare 2021		Grundlön/ Styrelsearvode	Arvode utskottsarbete	Förmåner	Pension	Rörlig ersättning	Aktierelaterad ersättning
Mats Engblom	Styrelsens ordförande	500	100	-	-	-	-
Per Hesselmark	Styrelseledamot	300	50	-	-	-	-
Eva Nilsagård	Styrelseledamot	300	100	-	-	-	-
Göran Gummesson	Styrelseledamot	300	100	-	-	-	-
Lars Hygrell	Styrelseledamot	300	-	-	-	-	-
David Bourghardt	Styrelseledamot	300	50	-	-	-	-
Summa styrelse		2 000	400	-	-	-	-
Jan-Erik Lindström VD och koncernchef		1 680	-	72	601	1 680	-
Ledande befattningshavare (7st)*		5 822	-	313	1 482	1 218	-
Summa		9 502	400	385	2 083	2 898	-

* Varav en ledande befattningshavare varit konsult där konsultarvode utgått under 2021. Från januari 2022 är konsulten anställd.

VD och ledande befattningshavare

Till VD och ledande befattningshavare utgår utöver fast månadslön rörlig ersättning i form av bonusar hänförliga till intjänandet respektive räkenskapsår. Övriga förmåner består i huvudsak av bilförmåner.

Mellan bolaget och verkställande direktören gäller en ömsesidig uppsägningstid på sex månader. Vid uppsägning från bolagets sida har VD även rätt till sex månaders avgångsvederlag. Ingen av ovanstående styrelseledamöter eller ledande befattningshavare har ingått avtal med något av bolagen i koncernen om förmåner efter uppdragets avslutande.

Närståendetransaktioner

Styrelseledamoten Lars Hygrell har utöver styrelsearbetet ett konsultavtal via eget bolag med Nimbus Group för rådgivning och projektledning. Omfattningen av uppdraget är begränsad och fakturerat arvode uppgår hittills till 0,7 Mkr (-).

Könsfördelning i koncernen (inkl dotterföretag) för styrelseledamöter och övriga ledande befattningshavare

	2022			2021		
	Antal på balansdagen	Män	Kvinnor	Antal på balansdagen	Män	Kvinnor
Koncernen						
Styrelseledamöter	6	5	1	6	5	1
Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare	8	8	-	8	8	-
Koncernen totalt	14	13	1	14	13	1
Moderbolaget						
Styrelseledamöter	6	5	1	6	5	1
Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare	8	8	-	8	8	-
Moderbolaget totalt	14	13	1	14	13	1

Aktierelaterade ersättningar

Under 2022 har Nimbus Group infört ett prestationsbaserat långsiktigt incitamentsprogram för vissa ledande befattningshavare och nyckelpersoner i bolaget ("LTIP 2022/2025").

Motiven till programmet för nyckelpersoner i koncernen är att stimulera till fortsatt långsiktigt engagemang och fortsatt goda prestationer och öka koncernens attraktivitet som arbetsgivare. En förutsättning för genomförande av koncernens affärsstrategi på bästa sätt är kopplat till möjligheten att behålla de bästa kompetenserna. Programmet är också framtaget i syfte att sprida och öka aktieägandet bland deltagarna samt säkerställa ett gemensamt fokus på en långsiktig och hållbar tillväxt för bolaget vilket innebär att aktieägarnas och deltagarnas intressen förenas ytterligare.

LTIP 2022/2025 omfattar 26 nyckelpersoner i koncernen och maximalt antal *prestationsaktierätter* som kan tilldelas är begränsat till 193 784 (motsvarande lika många aktier i bolaget). Deltagande i LTIP 2022/2025 förutsätter eget förvärv av aktier i Bolaget ("*investeringsaktier*") med egna medel till marknadspris.

Om investeringsaktierna behålls till och med den 31 maj 2025, och villkoren i övrigt är uppfyllda, berättigar investeringsaktierna deltagaren rätt att förvärva prestationsaktier. Förvärv av prestationsaktier sker genom att deltagare i programmet vederlagsfritt erhåller teckningsoptioner av serie 2022/2025 med rätt att förvärva aktier i bolaget till ett pris av 57,90 per styck (volymvägd genomsnittskurs 20 maj - 1 juni 2022) under förutsättningar att anställningen i bolaget bibehållits och intjänandevillkoren i övrigt uppfylls. Därutöver skall antalet *prestationsaktier* som varje *investeringsaktie* ger rätt till (max 4) beslutas av styrelsen och kopplas till beslutade finansiella nyckeltal, Capital Adjusted EBITDA avseende år 2024. Prestationsaktierna erhålls senast den 30 juni 2025.

Värdet för en teckningsoption estimerades till 10,36 kr vid tilldelningen. Denna värdering grundar sig på en Black& Scholes-modell som utfört 100 000 simuleringar för varje period. De viktigaste antagandena, förutom villkoren i programmet, är riskfri ränta, som satts till räntan för svenska statsobligationer med motsvarande löptid, och volatilitet där vi använt historisk volatilitet om 37,5 procent. Eventuella vinstutdelningar har inte tagits med i värderingen av optioner. För 2022 medförde LTIP 2022/2025 en kostnad i resultaträkningen på 278 Tkr (inklusive en kostnad på 7 Tkr för sociala avgifter). Den totala reserven för sociala avgifter i balansräkningen uppgår till 7 Tkr.

Sammanställning över tilldelade optioner, med lösenpris om 57,90 kr per styck:

	Koncernen	Moderbolaget
	Antal optioner	Antal optioner
Per 1 januari 2022	-	-
Tilldelade under året	46 157	46 157
Per 31 december 2022	46 157	46 157

Not 9 Övriga rörelseintäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Hysesintäkter	880	2 691	-	1 200
Provisioner	4 774	3 837	395	245
Offentliga bidrag	801	502	801	318
Marknadsstöd	1 324	862	-	-
Vidarefakturerade kostnader	216	1 503	2 163	2 722
Realisationsresultat materiella anläggningstillgångar	394	-	237	-
Övriga	1 354	874	75	128
Summa	9 743	10 269	3 671	4 613

Not 10 Finansiella intäkter och kostnader

Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Resultat från sale & leaseback transaktion	3 525	-	-	-
Ränteintäkter	668	1 730	45	-
Resultat från övriga värdepapper	11	6	-	-
Ränteintäkter koncern	-	-	1 060	-
Valutakursvinster	-	5 043	-	1 618
Summa	4 204	6 779	1 105	1 618

Produktionsfastigheten i Mariestad har avyttrats genom ett sale and leaseback avtal genom avyttring av 100 procent av aktierna i dotterbolaget Mariestad Björsäter 43:3 AB. Köpeskillingen för fastigheten uppgick till 100 Mkr med avdrag för latent skatt och planerade investeringar om 15 Mkr för utbyggnad av fastigheten för att tillgodose Nimbus Groups ökade produktionsbehov. I samband med försäljningen tecknades ett hyresavtal med en löptid om 15 år. Försäljningen har netto inneburit att Nimbus Group har tillförts likvida medel om 65,6 Mkr (efter lösen av fastighetslån samt avdrag för transaktionsrelaterade kostnader). Avyttringen har netto resulterat i en realisationsvinst om 3,5 Mkr jämte en redovisad leasingstillgång i enlighet med IFRS 16 (not 15).

Räntekostnader och liknande resultatposter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Övriga räntekostnader	-8 903	-6 083	-4 049	-1 656
Räntekostnader koncern	-	-	-	-31
Valutakursförluster	-15 149	-	-9 538	-492
Övriga finansiella kostnader	-348	-	-551	-
Summa	-24 400	-6 083	-14 138	-2 179

Valutakursvinster och valutakursförluster nettoredovisas.

Not 11 Inkomstskatt

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Aktuell skatt:				
Aktuell skatt på årets resultat	-19 735	-18 093	-5 768	-5 757
Aktuell skatt hänförlig till tidigare år	3 347	-	3 351	-
Summa aktuell skatt	-16 388	-18 093	-2 417	-5 757
Summa redovisad skatt	-16 388	-18 093	-2 417	-5 757

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Uppskjuten skatt:				
Uppkomsten och återföring av temporära skillnader	-4 846	-15 324	-	-668
Summa uppskjuten skatt	-4 846	-15 324	-	-668
Summa Inkomstskatt	-21 234	-33 416	-2 417	-6 425

Inkomstskatten på koncernens resultat före skatt skiljer sig från det teoretiska belopp som skulle ha framkommit vid användning av den svenska skattesatsen för resultaten i de konsoliderade företagen enligt följande:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Redovisat resultat före skatt	170 875	166 427	72 718	31 850
Inkomstskatt beräknad enligt skattesats i Sverige 20,6 % (20,6%)	-35 200	-34 284	-14 980	-6 561
Skatteeffekter av:				
Ej avdragsgilla kostnader	-263	-406	-167	-62
Ej skattepliktiga intäkter	10 033	-	9 379	-
Uppskjuten skatt på temporära skillnader	-	-	-	200
Justering av föregående års skatt	3 347	791	3 351	-
Skillnad i utländska skattesatser	349	450	-	-
Skatteeffekt av redovisad andel i intresseföretag	-186	-	-	-
Effekt av ändrade skattesatser och skatteregler	-	-43	-	-
Valutakursomräkning	686	-	-	-
Skatteeffekt på förändring av resultatet efter övergång till IFRS	-	77	-	-
Övrigt	-	-1	-	-2
Inkomstskatt	-21 234	-33 416	-2 417	-6 425

Vägd genomsnittlig skattesats för koncernen var 20,40 procent (2021: 20,62 procent).

Uppskjutna skattefordringar redovisas för skattemässiga underskottsavdrag eller andra avdrag i den utsträckning som det är sannolikt att de kan tillgodogöras genom framtida beskattningsbara vinster. Uppskjutna skattefordringar redovisas för skattemässiga underskottsavdrag eller andra avdrag i den utsträckning som det är sannolikt att de kan tillgodogöras genom framtida beskattningsbara vinster.

Not 12 Resultat per aktie

	2022	2021
Resultat per aktie före utspädning	7,72	7,09
Resultat per aktie efter utspädning	7,72	7,09
Resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare som används vid beräkning av resultat per aktie före och efter utspädning	149 641	133 011
Antal		
Vägt genomsnittligt antal stamaktier vid beräkning av resultat per aktie före utspädning	19 377 810	18 769 641
Optioner	-	-
Vägt genomsnittligt antal stamaktier och potentiella stamaktier som använts som nämnare vid beräkning av resultat per aktie efter utspädning	19 377 810	18 769 641

Not 13 Immateriella anläggningstillgångar

Koncernen

	Goodwill	Balanserade utvecklings- kostnader	Pågående utvecklings- projekt	Varumärken	Summa
Per 1 januari 2021					
Anskaffningsvärde	9 790	121 426	30 834	9 397	171 447
Akkumulerade avskrivningar	-	-52 715	-	-3 350	-56 065
Nedskrivning	-	-3 843	-	-	-3 843
Redovisat värde	9 790	64 868	30 834	6 047	111 539
Räkenskapsåret 2021					
Ingående redovisat värde	9 790	64 868	30 834	6 047	111 539
Förvärv/Inköp	175 433	17 459	-	-	192 892
Nedlagda kostnader samt omfördelningar	-	-	17 606	-	17 606
Avskrivningar	-	-16 707	-	-515	-17 222
Utgående redovisat värde	185 223	65 620	48 440	5 532	304 815
Per 31 december 2021					
Anskaffningsvärde	185 223	138 885	48 449	9 397	381 945
Akkumulerade av och nedskrivningar	-	-73 265	-	-3 864	-77 130
Redovisat värde	185 223	65 620	48 440	5 532	304 815
Räkenskapsåret 2022					
Ingående redovisat värde	185 223	65 620	48 440	5 532	304 815
Förvärv/Inköp	71 178	4 653	39 416	-	115 247
Nedlagda kostnader samt omfördelningar	-	26 304	-26 304	-	-
Avskrivningar	-	-17 266	-	-515	-17 781
Omräkningsdifferenser	-	1 277	1 277	-	2 554
Utgående redovisat värde	256 401	80 588	62 829	5 018	404 836
Per 31 december 2022					
Anskaffningsvärde	256 401	162 443	62 829	9 397	491 070
Akkumulerade av och nedskrivningar	-	-81 855	-	-4 379	-86 244
Redovisat värde	256 401	80 588	62 829	5 018	404 836

Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill, VD följer upp goodwill på koncernnivå.

Återvinningsbart belopp för goodwill har fastställts baserat på beräkningar av nyttjandevärde. VD har bedömt att omsättningstillväxt, EBITDA-marginal, diskonteringsräntan och långsiktig tillväxt är de viktigaste antagandena i nedskrivningsprövningen. Beräkningar av nyttjandevärdet utgår från uppskattade framtida kassaflöden före skatt baserade på finansiella budgetar som godkänts av företagsledningen och som täcker en femårsperiod. Beräkningen baseras på ledningens erfarenhet och historiska data. Den långsiktigt uthålliga tillväxttakten har bedömts utifrån branschprognoser.

För segmentet enligt ovan till vilket ett betydande belopp för goodwill har fördelats, anges nedan de väsentliga antaganden, långsiktig tillväxttakt och diskonteringsränta som använts när nyttjandevärdet beräknats. Väsentliga antaganden som använts för beräkningar av nyttjandevärdet:

	2022-12-31	2021-12-31
Diskonteringsränta före skatt*	18,9 %	15,2 %
Långsiktig tillväxttakt**	2,0 %	2,0 %

*Diskonteringsränta före skatt använd vid nuvärdeberäkning av uppskattade framtida kassaflöden.

**Vägd genomsnittlig tillväxttakt använd för att extrapolera kassaflöden bortom budgetperioden.

Känslighetsanalys för goodwill:

Återvinningsvärdet överstiger de redovisade värdena för goodwill med marginal. Detta gäller även för antagande om:

- diskonteringsräntan före skatt hade varit 24,0 procent,
- den uppskattade tillväxttakten för att extrapolera kassaflöden bortom femårsperioden varit -10 procentenheter.

De mest väsentliga antagandena, förutom diskonteringsränta och långsiktig tillväxt, är EBITDA-marginal och omsättningstillväxt. En förändring av dessa två antaganden, med -3 procent var för sig respektive -5 procent skulle inte medföra någon nedskrivning.

Moderbolaget

	Varumärken	Balanserade utvecklings- kostnader	Pågående nyinvesteringar i immateriella tillgångar	Summa
Per 1 januari 2021				
Anskaffningsvärde	9 397	102 057	24 219	135 672
Ackumulerade av och nedskrivningar	-3 350	-47 363	-	-50 713
Redovisat värde	6 047	54 694	24 219	84 960
Räkenskapsåret 2021				
Ingående redovisat värde	6 047	54 694	24 219	84 960
Inköp	-	18 531	15 825	34 356
Omföringar	-	-	-18 679	-18 679
Avskrivningar	-515	-12 897	-	-13 412
Utgående redovisat värde	5 532	60 328	21 365	87 225
Per 31 december 2021				
Anskaffningsvärde	9 397	120 589	21 365	151 351
Ackumulerade av och nedskrivningar	-3 865	-60 261	-	-64 126
Redovisat värde	5 532	60 328	21 365	87 225
Räkenskapsåret 2022				
Ingående redovisat värde	5 532	60 328	21 365	87 225
Inköp	-	4 495	21 034	25 529
Omföringar	-	-	-	-
Avskrivningar	-514	-13 462	-	-13 976
Utgående redovisat värde	5 018	51 361	42 399	98 778
Per 31 december 2022				
Anskaffningsvärde	9 397	125 084	42 399	176 880
Ackumulerade av och nedskrivningar	-4 379	-73 723	-	-78 102
Redovisat värde	5 018	51 361	42 399	98 778

Not 14 Materiella anläggningstillgångar

Koncernen

	Byggnader och mark	Pågående nyanläggningar	Maskiner, inventarier verktyg och installationer	Summa
Per 1 januari 2021				
Anskaffningsvärde	77 324	319	9 171	86 857
Ackumulerade avskrivningar	-15 215	-266	-7 583	-23 107
Redovisat värde	62 109	53	1 588	63 750
Räkenskapsåret 2021				
Ingående redovisat värde	62 109	53	1 588	63 750
Inköp	4 650	18	5 634	10 302
Avyttringar och utrangeringar	-	-	-86	-86
Avskrivningar	-2 522	-48	-3 358	-5 928
Utgående redovisat värde	64 237	23	3 778	68 038
Per 31 december 2021				
Anskaffningsvärde	81 974	336	14 719	97 029
Ackumulerade avskrivningar	-17 737	-313	-10 941	-28 991
Redovisat värde	64 237	23	3 778	68 038
Räkenskapsåret 2022				
Ingående redovisat värde	64 237	23	3 778	68 038
Inköp	2 830	28	5 422	8 280
Förvärv av dotterbolag	-	-	1 687	1 687
Avyttringar och utrangeringar, netto	-25 409	-23	-18	-25 450
Omräkningsdifferenser	-3	0	136	133
Avskrivningar	-2 469	-	-2 828	-5 297
Utgående redovisat värde	39 186	28	8 177	47 391
Per 31 december 2022				
Anskaffningsvärde	50 316	28	21 396	71 740
Ackumulerade avskrivningar	-11 130	-	-13 219	-24 349
Redovisat värde	39 186	28	8 177	47 391

Moderbolaget

	Byggnader och mark	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Inventarier, verktyg och installationer	Summa
Per 1 januari 2021				
Anskaffningsvärde	3 200	72	3 928	7 200
Ackumulerade avskrivningar	-1 102	-43	-3 447	-4 592
Redovisat värde	2 098	29	481	2 608
Räkenskapsåret 2021				
Ingående redovisat värde	2 098	29	481	2 608
Inköp	-	-	189	189
Avyttringar och utrangeringar	-	-	-10	-10
Avskrivningar	-207	-12	-252	-471
Utgående redovisat värde	1 891	17	408	2 316
Per 31 december 2021				
Anskaffningsvärde	3 200	72	4 117	7 389
Ackumulerade avskrivningar	-1 309	-55	-3 709	-5 073
Redovisat värde	1 891	17	408	2 316
Räkenskapsåret 2022				
Ingående redovisat värde	1 891	17	408	2 316
Inköp	-	226	366	592
Avyttringar och utrangeringar	-223	-	0	-223
Avskrivningar	-177	-17	-285	-479
Utgående redovisat värde	1 491	226	489	2 206
Per 31 december 2022				
Anskaffningsvärde	2 939	298	4 473	7 710
Ackumulerade avskrivningar	-1 448	-72	-3 983	-5 504
Redovisat värde	1 491	226	489	2 206

Not 15 Leasing

Nedan förklarar effekterna på koncernens finansiella rapport vid tillämpningen av IFRS 16.

Redovisade belopp i balansräkningen

I balansräkningen redovisas följande belopp relaterade till leasingavtal:	2022-12-31	2021-12-31
Tillgångar med nyttjanderätt		
Lokaler	133 964	70 175
Båtplatser och bryggplatser	7 851	591
Bilar	1 135	1 413
Verktyg och maskiner	1 392	2 201
Summa	144 343	74 380
Leasingskulder		
Långfristiga	167 232	56 915
Kortfristiga	22 117	16 656
Summa	189 349	73 571

Redovisade belopp i resultaträkningen

I resultaträkningen redovisas följande belopp relaterade till leasingavtal:	2022	2021
Avskrivningar på nyttjanderätter		
Lokaler	19 004	14 831
Båtplatser och Bryggplatser	2 962	955
Bilar	1 155	1 111
Verktyg och Maskiner	1 412	1 510
Räntekostnader (ingår i finansiella kostnader)	3 771	1 638

Inga väsentliga variabla leasingbetalningar som inte ingår i leasingskulden har identifierats.

Leasingavtalen innehåller inga särskilda villkor eller restriktioner förutom att leasegivaren bibehåller rättigheterna till pantsatta leasade tillgångar. De leasade tillgångarna får inte användas som säkerhet för lån.

Kassaflödespåverkan

Det totala kassaflödet gällande leasingavtal under 2022 var 33 881 Tkr och 20 623 Tkr under 2021.

Operationell leasing

Åtaganden avseende operationell leasing

Moderbolaget hyr i allt väsentligt lokaler enligt ej uppsägningsbara operationella leasingavtal.

Leasingperioderna varierar mellan 3 och 5 år och de flesta leasingavtalen kan vid leasingperiodens slut förlängas till en avgift som överensstämmer med en marknadsmässig avgift.

Leasingkostnader uppgående till 7 931 Tkr (2021: 8 525 Tkr) avseende leasing av maskiner, fordon och hyreslokal ingår i resultaträkningen för räkenskapsåret 2021.

Framtida sammanlagda minimileaseavgifter för icke-uppsägningsbara operationella leasingavtal är som följer:

	Moderbolaget	
	2022	2021
Inom 1 år	9 983	4 941
Mellan 1 och 5 år	6 167	14 285
Mer än 5 år	-	-
Summa	16 150	19 226

Not 16 Finansiella instrument per kategori

2022-12-31	Finansiella tillgångar värderade verkligt värde via resultaträkningen	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
Tillgångar i balansräkningen			
Kundfordringar	-	241 951	241 951
Långfristiga värdepappersinnehav	156	-	156
Övriga kortfristiga fordringar	-	15 626	15 626
Likvida medel	-	0	0
Summa	156	257 577	257 733

2022-12-31	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
Skulder i balansräkningen		
Långfristiga skulder till kreditinstitut	14 666	14 666
Övriga långfristiga skulder	2 126	2 126
Leasingskulder	189 349	189 349
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	51 686	51 686
Leverantörsskulder	196 892	196 892
Övriga kortfristiga skulder	87 112	87 112
Upplupna kostnader	26 095	26 095
Summa	567 926	567 926

2021-12-31	Finansiella tillgångar värderade verkligt värde via resultaträkningen	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
Tillgångar i balansräkningen			
Kundfordringar	-	162 368	162 368
Långfristiga värdepappersinnehav	144	-	144
Övriga kortfristiga fordringar	-	25 677	25 677
Likvida medel	-	153 860	153 860
Summa	144	341 905	342 049

2021-12-31	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
Skulder i balansräkningen		
Långfristiga skulder till kreditinstitut	29 333	29 333
Övriga långfristiga skulder	2 606	2 606
Leasingskulder	73 752	73 752
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	16 040	16 040
Leverantörsskulder	142 025	142 025
Övriga kortfristiga skulder	45 323	45 323
Upplupna kostnader	15 278	15 278
Summa	324 357	324 357

Beräkning av samt upplysning om verkligt värde

Koncernen innehar finansiella instrument värderade till verkligt värde, utifrån hur klassificeringen i verkligt värdehierarkin gjorts. De olika nivåerna definieras enligt följande:

(a) Finansiella instrument i nivå 1

Noterade priser (ojusterade) på aktiva marknader för identiska tillgångar eller skulder.

(b) Finansiella instrument i nivå 2.

Andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser inkluderade i nivå 1, antingen direkt (dvs. som prisnoteringar) eller indirekt (dvs. härledda från prisnoteringar).

(c) Finansiella instrument i nivå 3.

I de fall ett eller flera väsentliga indata inte baseras på observerbar marknadsinformation klassificeras det berörda instrument i nivå 3.

Långfristiga värdepappersinnehav

Innehav i finansiella anläggningstillgångar värderas löpande till verkligt värde med värdeförändring i resultatet. Innehav i onoterade aktier värderas löpande till verkligt värde enligt Nivå 3 i värderingshierarkin. Det redovisade värdet på de onoterade andelarna bedöms inte skilja väsentligt från det verkliga värdet varför dessa bedöms korrekt värderade och redovisade.

Övriga finansiella tillgångar och skulder

För lån till kreditinstitut, kundfordringar och leverantörsskulder, övriga kortfristiga fordringar och skulder, likvida medel samt upplupna intäkter och kostnader med en kort löptid anses det redovisade värdet vara en rimlig uppskattning av det verkliga värdet.

Det har inte skett några överföringar mellan nivåerna under året.

Not 17 Varulager

Den utgift för varulager som kostnadsförts ingår i posten "Kostnad såld vara och tjänst" i rapport över totalresultat och uppgår till 1 284 646 Tkr (968 524) för koncernen och 564 484 Tkr (473 256) för moderbolaget. Per 31 december 2022 uppgår värdet på koncernens lager till 610 845 Tkr (365 795) och moderbolagets till 139 638 Tkr (99 451).

Nedskrivning av koncernens varulager till nettoförsäljningsvärdet uppgår till 3 571 Tkr (5 485) och motsvarande för moderbolaget uppgår till 900 Tkr (1 722). Nedskrivningen har redovisats i rapport över totalresultat som "Kostnad såld vara och tjänst".

Koncernen har inte reverserat några väsentliga belopp av tidigare nedskrivning av varulagret.

Not 18 Kundfordringar

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2021-12-31
Kundfordringar	166 188	131 191	66 714	52 040
Reservering för förväntade kreditförluster	-167	-1 018	-131	-940
Kundfordringar netto	166 021	130 173	66 583	51 100

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2021-12-31
Belånade kundfordringar	75 930	32 195	47 882	21 470
Belånade kundfordringar netto	75 930	32 195	47 882	21 470

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2021-12-31
SEK	66 402	50 622	54 405	38 943
EUR	169 914	111 453	60 060	33 408
GBP	196	292	-	-
NOK	70	-	-	-
USD	5 369	-	-	-
Totala Kundfordringar netto	241 951	162 368	114 465	72 570

Förändringar i reserven för förväntade kreditförluster uppgår till 851 Tkr för räkenskapsåret 2022. Per balansdagen 2022 är 167 Tkr reserverat som osäkra kundfordringar. Reservens baseras på en total förlustnivå per 31 december 2022 om 0,22 procent (0,06 procent) av nettoomsättningen vilket anses vara oväsentligt. Förväntad förlustnivå per kategori redovisas därför ej.

Det verkliga värdet på kundfordringarna motsvarar dess redovisade värde, eftersom diskonteringseffekten inte är väsentlig.

Belånade kundfordringar

Inom belånade kundfordringar redovisas factoring, exportväxlar samt floor-plan finansiering av återförsäljare. Vid factoring har koncernen genom avtal överfört fordringar till ett factoringföretag i utbyte mot kontanter, och fordringarna kan därför inte säljas eller pantsättas. Nimbus Group har dock behållit kreditrisken och risken för sen betalning och fortsätter därför att redovisa de överförda tillgångarna i sin helhet i balansräkningen. Det belopp som erhållits genom factoringavtalet redovisas som upplåning, varav del mot säkerhet. Koncernen anser att affärsmodellen att insamla avtalsenliga kassaflöden även i fortsättningen är lämplig för dessa fordringar och värderar dem därför även i fortsättningen till upplupet anskaffningsvärde. De hänförliga redovisade beloppen är följande:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2021-12-31
Belånade kundfordringar	75 930	32 195	47 882	21 470
Relaterade upplåning utan kreditförsäkring, utan lämnad säkerhet	47 882	21 470	47 882	21 470
Relaterad upplåning med försäkring	28 048	10 808	-	-

Vid floor-plan finansiering erhåller koncernen full betalning vid leverans av båten men har ett åtagande gentemot finansbolaget om dessa ej får betalt från återförsäljaren att i första hand bistå med att sälja produkten vidare till annan återförsäljare och i andra hand att återköpa produkten till aktuellt restvärde. Kassaflöden hänförliga till belånade kundfordringar redovisas inom operativt kassaflöde när betalningarna äger rum.

Inga kundfordringar har ställts som säkerhet för någon skuld, utöver ovan nämnda factoringfordringar.

Not 19 Andelar i intresseföretag och joint ventures

Nedan visas de intresseföretag och joint ventures som är väsentliga för koncernen per 31 december 2022.

STREAM Propulsion AB är till lika delar ägt av Nimbus Group AB och två aktieägare. Koncernens innehav uppgår till 50 procent. Intresseföretagets aktiekapital består enbart av stamaktier vilka ägs direkt av koncernen. Det land där intresseföretaget har bildats eller registrerats är också det land där det bedriver sin huvudsakliga verksamhet. Ägarandelen är densamma som röstandelen.

Namn på företaget	Registrerings- och verksamhetsland	Ägarandel (%)	Ägarandel (%)
		2022-12-31	2021-12-31
STREAM Propulsion AB, Orgnr 559284-7171	Sverige	50	50
		Redovisat värde	Redovisat värde
		2022-12-31	2021-12-31
STREAM Propulsion AB, Orgnr 559284-7171		10 751	7 829

Det finns inte några eventalförpliktelser avseende koncernens innehav i intresseföretag.

Det redovisade värdet har förändrats enligt följande:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2021-12-31
Ingående andel	7 829	925	7 958	925
Förvärv	-	-	-	-
Lämnat aktieägartillskott	3 827	7 033	3 827	7 033
Andel av årets resultat efter skatt	-905	-129	-	-
Utgående andel	10 751	7 829	11 785	7 958

Not 20 Övriga kortfristiga fordringar

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2021-12-31
Korta fordringar till anställda	39	2	39	2
Skattefordringar	6 018	77	592	3972
Momsfordran	42 504	22 513	42 051	12 515
Fordran Lån	13 691	24 784	13 691	24 784
Övriga fordringar	3 278	1 074	2 812	1 088
Totalt	65 530	48 450	59 185	38 461

Not 21 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2021-12-31
Förutbetalda hyror	1 025	107	6 369	-
Förutbetalda försäkring	589	1 868	252	1 256
Förutbetalda mässkostnader	1 300	-	1 279	-
Upplupna intäkter	1 353	490	-	-
Övriga poster	4 272	1 691	2 284	1 134
Totalt	8 540	4 156	10 184	2 390

Not 22 Likvida medel

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2021-12-31
Banktillgodohavanden	0	153 860	41	366
Totalt	0	153 860	41	366

För tillgänglig likviditet se not 26.

Not 23 Aktiekapital och övrigt tillskjutet kapital

	Antal aktier	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Summa
Per 31 december 2021	19 377 810	1 077	118 474	119 551
Per 31 december 2022	19 377 810	1 077	118 474	119 551

Aktiekapitalet består av 19 377 810 stamaktier med kvotvärdet 0,0556 kronor. Aktierna har ett röstvärde på en röst per aktie. Alla aktier som emitterats av moderbolaget är till fullo betalda.

Utdelning

Under 2022 gjordes en ordinarie utdelning efter bolagsstämman i maj med 29 076 Tkr.
Till bolagsstämman 16 maj 2023 föreslås ingen utdelning.

Optioner

På bolagsstämman den 18 maj 2022 beslutades om ett långsiktigt incitamentsprogram för nyckelpersoner inom bolaget. Deltagandet i incitamentsprogrammet förutsatte att deltagarna med egna medel förvärvade aktier i Nimbus Group AB till marknadspris. Om dessa investeringsaktier behålls till och med den 31 maj 2025 och deltagare kvarstår i anställning i koncernen under sparperioden, berättigar varje investeringsaktie rätt att förvärva upp till fyra aktier i Nimbus Group AB till ett pris motsvarande den volymvägda genomsnittskursen under perioden 20 maj - 1 juni 2022, vilket motsvarar kr 57,90 per aktie.

Program	Maximalt antal instrument	Återstående tid (månader)	Lösenpris per aktie (kr)
LTIP 2022/2025	193 784	29	57,90

Not 24 Uppskjuten skatt

Uppskjutna skattefordringar Koncernen	Materiella anläggningstillgångar	Internvinst- eliminering i varulager	Spärrat underskott	Underskotts- avdrag	Summa
Ingående balans per 2021-01-01	-	2 735	668	21 940	25 343
Redovisat i resultaträkningen	-	-492	-668	-5 861	-7 021
Utgående balans per 2021-12-31	-	2 243	-	16 079	18 322
Ingående balans per 2022-01-01	-	2 243	-	16 079	18 322
Redovisat i resultaträkningen	9 763	968	-	-10 977	-245
Utgående balans per 2022-12-31	9 763	3 211	-	5 102	18 077

Uppskjutna skatteskulder Koncernen	Materiella anläggningstillgångar	Obeskattade reserver	Förvärvs- justeringar	Förlust- kontrakt	Omräknings- differenser	Summa
Ingående balans per 2021-01-01	28	-1 952	1 762	-	-6	-168
Redovisat i resultaträkningen	34	-6 948	-1 389	-	4	-8 299
Utgående balans per 2021-12-31	62	-8 900	373	-	-2	-8 467
Ingående balans per 2022-01-01	62	-8 900	373	-	-2	-8 467
Redovisat i resultaträkningen	-1 808	-3 508	-373	1 437	2	-4 250
Avyttrad fastighet	1 737	-	-	-	-	1 737
Utgående balans per 2022-12-31	-9	-12 408	-	1 437	-	-10 980

Uppskjutna skattefordringar Moderbolag	Spärrat underskott	Summa
Ingående balans per 2021-01-01	668	668
Redovisat i resultaträkningen	-668	-668
Utgående balans per 2021-12-31	-	-

Moderbolaget har ingen ingående balans eller förändring av uppskjutna skatteskulder.

Uppskjutna skattefordringar redovisas för skattemässiga underskottsavdrag eller andra avdrag i den utsträckning som det är sannolikt att de kan tillgodoses genom framtida beskattningsbara vinster.

Not 25 Övriga avsättningar

Koncernen	Förlustkontrakt	Garantiåtagande	Övriga avsättningar	Summa
Per 1 januari 2021	21 987	3 000	1 074	26 061
Redovisat i resultaträkningen				
– Tillkommande avsättningar	-	500	-	500
– Årets upplösning över resultaträkningen	-8 111	-	-1 074	-9 185
Per 31 december 2021	13 876	3 500	-	17 376
Redovisat i resultaträkningen				
– Tillkommande avsättningar	-	2 200	-	2 200
– Årets upplösning över resultaträkningen	-6 604	-	-	-6 604
Per 31 december 2022	7 272	5 700	-	12 972

Moderbolaget	Förlustkontrakt	Garantiåtagande	Övriga avsättningar	Summa
Per 1 januari 2021	1 507	3 000	1 074	5 581
Redovisat i resultaträkningen				
– Tillkommande avsättningar	-	500	-	500
– Årets upplösning över resultaträkningen	-1 507	-	-1 074	-2 581
Per 31 december 2021	-	3 500	-	3 500
Redovisat i resultaträkningen				
– Tillkommande avsättningar	-	2 200	-	2 200
– Årets upplösning över resultaträkningen	-	-	-	-
Per 31 december 2022	-	5 700	-	5 700

Förlustkontrakt

I samband med upprättandet av förvärvanalysen för Bella Veneet Oy identifierades ett förlustkontrakt. Avsatt belopp återförs över det underliggande avtalets löptid om 5 år. Den årliga upplösningen väntas medföra en positiv resultateffekt om ca 6,6 Mkr per år, från räkenskapsåret 2018, vilket även gäller 2022.

Not 26 Upplåning

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2021-12-31
Långfristig				
Skulder till kreditinstitut	14 666	29 333	-	-
Övriga långfristiga skulder	2 126	2 606	-	-
Summa	16 792	31 939	-	-
Kortfristig				
Skulder till kreditinstitut	1 467	16 040	-	109 913
Checkräkningskredit ¹	50 219	-	117 495	-
Skulder hänförliga till belånade kundfordringar (se not 18)	75 930	32 278	47 882	21 470
Övriga kortfristiga skulder	11 182	29 659	11 182	12 126
Summa	138 798	77 977	176 559	143 509
Summa upplåning	155 590	109 916	176 559	143 509

¹ Checkräkningskrediten redovisas netto mot Likvida medel. Tillgänglig likviditet uppgår till 150 Mkr för koncernen.

Koncernen

	Redovisat värde		Verkligt värde	
	2022-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2021-12-31
Beviljat belopp på Checkräkningskredit	200 000	145 000	200 000	145 000
Utnyttjat belopp	-55 267	-	-55 267	-
Tillgänglig kredit	144 733	145 000	144 733	145 000

Moderbolaget

	Redovisat värde		Verkligt värde	
	2022-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2021-12-31
Beviljat belopp Checkräkningskredit	200 000	145 000	200 000	145 000
Utnyttjat belopp	-117 495	-	-117 495	-
Tillgänglig kredit	82 505	145 000	82 505	145 000

Det verkliga värdet för de långfristiga skulderna har beräknats genom användning av kassaflöden diskonterade till en aktuell låneränta. De är klassificerade som nivå 3 i verkligt värdehierarkin (se not 16) då ej observerbara data använts, inklusive egen kreditrisk.

Checkräkningskredit

Förutom ovan checkkredit finns inga ej utnyttjade kreditfaciliteter inom koncernen.

Not 27 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2021-12-31
Personalrelaterade kostnader	49 744	44 526	23 604	21 148
Förutbetalda intäkter	10 324	6 232	441	-
Övriga poster	23 755	12 104	17 116	4 878
Totalt	83 823	62 862	41 161	26 026

Not 28 Eventualförpliktelser

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2021-12-31
Borgensförbindelse för dotterföretag	-	-	43 954	32 000
Totalt	-	-	43 954	32 000

Not 29 Ställda säkerheter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2021-12-31
För egna avsättningar och skulder:				
Företagsinteckningar	203 070	148 070	200 000	145 000
Aktier i dotterföretag	181 673	107 876	107 560	107 560
Övriga säkerheter	-	1 906	-	1 906
Fastighetsinteckningar	22 000	40 000	-	-
Totalt	406 743	297 852	307 560	254 466

Not 30 Transaktioner med närstående

Följande transaktioner har skett med närstående:

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Försäljning till dotterföretag i procent	-	-	20	31
Försäljning övriga närståendetransaktioner i procent	-	-	-	-
Summa	-	-	20	31
Inköp från dotterföretag i procent	-	-	-	1
Inköp övriga närståendetransaktioner i procent	-	-	-	-
Summa	-	-	-	1

I not 8 finns upplysningar och löner och ersättningar till styrelse och VD.

Fordringar och skulder vid årets slut till följd av försäljning och köp av varor och tjänster:

	2022-12-31	2021-12-31
Moderbolaget		
Fordringar på dotterföretag	15 684	85 750
Skulder till dotterföretag	-8 908	-5 509
Summa	6 776	80 241

Övrigt:

Transaktioner med närstående har i övrigt skett i oförändrad och begränsad omfattning.

Not 31 Förändringar i skulder som tillhör finansieringsverksamheten

Koncernen

	2021-12-31	Kassainflöde	Kassautflöde	Utan Kassaflödes- påverkan	2022-12-31
Leasingskulder	73 572	-	-21 113	136 910	189 349
Skulder till kreditinstitut	45 373	-	-15 808	-13 432	16 133
Övriga räntebärande skulder	26 549	-	-	14 987	41 356
Checkräkningskredit	-	57 358	-	-7 139	50 219
Summa	145 404	57 358	-36 941	131 236	297 056

	2020-12-31	Kassainflöde	Kassautflöde	Utan kassaflödes- påverkan	2021-12-31
Leasingskulder	47 195	-	-17 791	44 168	73 572
Skulder till kreditinstitut	61 374	-	-16 001	-	45 373
Övriga räntebärande skulder	12 591	2 923	-	10 945	26 549
Checkräkningskredit	36 672	-	-36 672	-	-
Summa	157 832	2 923	-70 464	55 113	145 404

Moderbolaget

	2021-12-31	Kassainflöde	Kassautflöde	Utan kassaflödes- påverkan	2022-12-31
Skulder till kreditinstitut	13 333	-	-13 333	-	-
Övriga räntebärande skulder	10 227	-	-	955	11 821
Checkräkningskredit	96 580	20 916	-	-	117 495
Summa	120 140	20 916	-13 333	955	128 667

	2020-12-31	Kassainflöde	Kassautflöde	Utan Kassaflödes- påverkan	2021-12-31
Skulder till kreditinstitut	26 666	189	-13 333	-189	13 333
Övriga räntebärande skulder	10 038	-	-	189	10 227
Checkräkningskredit	144 874	-	-48 294	-	96 580
Summa	181 578	189	-61 627	-	120 140

Not 32 Justering för poster som inte ingår i kassaflödet

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Avskrivningar	47 623	41 557	14 463	13 547
Förändring av avsättningar	-4 222	-8 685	2 200	-2 081
Realisationsresultat, försäljning av materiella anläggningstillgångar	-316	-	-237	-
Förändring av reserv för osäkra kundfordringar	-853	59	-809	-
Avsättning optionsprogram	278	-	278	-
Övrigt	-14 735	5 042	-9 122	-1 258
Totalt	27 775	37 973	6 773	10 208

Not 33 Resultat från och andelar i koncernföretag

	Moderbolaget	
	2022	2021
Utdelning	3 300	-
Rearesultat från försäljning av aktier i dotterföretag	39 049	-
Totalt	42 349	-

	Moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärde	391 524	184 218
Förvärv	90 176	207 306
Avyttring	-23 160	-
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	458 540	391 524
Ingående nedskrivningar	-12	-12
Årets nedskrivningar	-	-
Utgående ackumulerade nedskrivningar	-12	-12
Utgående redovisat värde	458 528	391 512

Namn	Org.nr.	Säte	Antal Aktier	Andel i %	Bokfört värde 2022-12-31	Bokfört värde 2021-12-31
Offshore Powerboats Ltd	1455-102	London	100	100	15 031	15 031
Nimbus Boats USA, LLC	37-1964185	Delaware	0 ¹⁾	100	-	-
Nimbus Boats Långedrag AB	556875-9533	Göteborg	50 000	100	2 166	2 166
Nimbus Boats Lidingö AB	559133-9105	Stockholm	50 000	100	50	50
Nimbus Boats Saltsjö-Duvnäs AB	556615-7979	Stockholm	1 000	100	4 114	4 114
Bella-Veneet OY	0415999-1	Kuopio	100 000	100	107 560	107 560
Alukin Boats Sweden AB	556812-2104	Stockholm	100 000	100	15 000	15 000
Marine Store Norrtälje AB	556604-1249	Norrtälje	10 000	100	121 940	121 940
Marie Store Nynäshamn AB	556883-0151	Nynäshamn	50 000	100	85 219	85 219
Marine Store Båtservice Norrtälje AB	556924-5557	Norrtälje	500	100	147	147
Mariestad Björsäter 43:3 AB	556903-4621	Stockholm	470 250	100	-	23 160
Göteborg Älvsborg 855:306 AB	556903-4639	Stockholm	470 250	100	17 125	17 125
Herholdt Andersen AS	910 163 620	Tönsberg	120	100	90 176	-
Indirekt ägda bolag						
Flipper Marin AB	556053-8505	Stockholm	5 000	100	-	-
Summa					458 528	391 512

¹⁾ Nimbus Boats USA LLC har en bolagsform där aktier inte förekommer.

Flipper Marin AB ägs till 100 procent av Bella-Veneet Oy som i sin tur ägs till 100 procent av Nimbus Group AB.

Not 34 Rörelseförvärv

Herholdt Andersen AS

Den 17 februari 2022 förvärvade koncernen samtliga aktier i Herholdt Andersen AS. Bolaget förvärvades för totalt 76 MNOK på skuldfri basis. Därtill har 10 MNOK erlagts som ersättning för normaliserat rörelsekapital.

Den förvärvade verksamheten bidrog med intäkter på 87 Mkr och ett nettoresultat på 8,5 Mkr för perioden från 17 februari till 31 december 2022. Om förvärvet hade inträffat per den 1 januari 2022, skulle bolagets intäkter ökat med 1,2 Mkr och årets resultat minskat med -1,1 Mkr.

Det redovisas inga transaktionskostnader relaterade till förvärvet.

Goodwill är hänförlig till den intjäningsförmåga och samordningsvinster som kommer att uppstå när tillverkning och säljorganisation samordnas med befintlig verksamhet inom Nimbus Group.

per 17 februari 2022

Mkr	
Redovisade belopp på identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder	
Materiella anläggningstillgångar	2
Varulager	40
Kassa	8
Övriga fordringar	2
Övriga skulder	-33
Summa förvärvade identifierbara nettotillgångar	19
Goodwill	71
Förvärvade nettotillgångar	90
Erlagd köpeskilling för rörelsen	-80
Erlagd köpeskilling för förvärvat rörelsekapital	-10
Total köpeskilling	-90
Förvärvad kassa	8
Påverkan på koncernens likvida medel vid förvärv	-83

Not 35 Obeskattade reserver

	Moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31
Periodiseringsfonder	15 419	11 464
Ackumulerade avskrivningar utöver plan	90	31
Summa	15 509	11 495

Not 36 Händelser efter rapportperiodens slut

- Bolaget tecknade den 9 mars 2023 avtal om att förvärva 100 procent av aktierna i den amerikanska båttillverkaren EdgeWater Powerboats LLC för 9,5 mUSD.
- I samband med att förvärvet genomfördes efter börsen stängning en riktad nyemission om 1 937 781 aktier till kursen 41,00 kr / aktie, vilket motsvarade stängningskursen den 8 mars 2023. Bolaget tillfördes genom den riktade nyemissionen 79,4 Mkr före transaktioner, vilka väntas uppgå till ca 4 Mkr.
- Bolagets checkkredit har utökats från 200 Mkr till 300 Mkr.
- I januari presenterade varumärket Nimbus två nya båtar, Nimbus W11 ur den befintliga WTC-serien, samt Nimbus 465 Coupé, den hittills största Nimbus-båten. Leverans av de nya Nimbusmodellerna väntas ske med start till hösten 2023 respektive under 2024. Därtill premiärvisades nya Aquador 250 HT, som mottogs väl av marknaden.
- Distributionsnätet har förstärkts och utökats med flera nya återförsäljare på viktiga marknader. I Nordamerika har fyra nya återförsäljare anslutits, däribland återförsäljarnätverket HMY Yacht sales, Inc. (HMY) som adderar femton försäljningsställen i huvudsakligen Florida.
- Avyttring gjordes i april av bolagets fastighet i Långedrag, Göteborg genom ett sale and lease back-avtal. Försäljningen skedde genom avyttring av 100 procent av aktierna i dotterbolaget Göteborg Älvsborg 855:306 AB. Försäljningen innebär att Nimbus Group på tillträdesdagen tillfördes likvida medel om ca 20 Mkr (efter avdrag för lösen av fastighetslån om 16 Mkr samt transaktionsrelaterade kostnader). Maximal tilläggsköpeskilling kan uppgå till totalt 13 Mkr.

Not 37 Förslag till vinstdisposition

Till årsstämman förfogande står följande disponibla vinstmedel (kr):

Balanserade vinstmedel	331 377 672
Årets resultat	70 300 679
Kronor	401 678 351

Som i sin helhet, 401 678 351 kronor, föreslås överföras i ny räkning.

Koncernens resultat och balansräkningar kommer att föreläggas årsstämman 2023-05-16 för fastställelse.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS sådana de antagits av EU och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat. Årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed och ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Göteborg den dag som framgår av våra elektroniska signaturer

Mats Engblom
Styrelseordförande

David Bourghardt
Styrelseledamot

Per Hesselmark
Styrelseledamot

Göran Gummesson
Styrelseledamot

Eva Nilsagård
Styrelseledamot

Lars Hygrell
Styrelseledamot

Jan-Erik Lindström
VD och koncernchef

Vår revisionsberättelse har lämnats den dag som framgår av vår elektroniska signatur

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Johan Engstam
Auktoriserad revisor
Huvudansvarig revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Nimbus Group AB (Publ), org.nr 556903-6568

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Nimbus Group AB (publ) för år 2022. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 15-62 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2022 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2022 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-14 och sidorna 65-70. Det är styrelsen och verkställande direktören som har

ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS, så som de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga



felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Nimbus Group AB (publ) för år 2022 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna

kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Stockholm den dag som framgår av vår elektroniska signatur

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Johan Engstam
Auktoriserad revisor

Ledning

Jan-Erik Lindström

VD. Anställd sedan 2010.

Utbildning: Civilekonom från Handelshögskolan vid Göteborgs universitet

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i AB Jelac

Tidigare uppdrag (avslutade de senaste fem åren): –

Aktieinnehav i Bolaget: 375 693 aktier

Rasmus Alvemyr

CFO. Anställd sedan 2018.

Utbildning: Magisterexamen i företagsekonomi från Internationella Handelshögskolan vid Högskolan i Jönköping

Andra pågående uppdrag: –

Tidigare uppdrag (avslutade de senaste fem åren): Auktoriserad revisor på PWC

Aktieinnehav i Bolaget: 71 895 aktier

Michael Bohm

Chief Market Officer. Anställd sedan 2019.

Utbildning: Marknadsekonom från IHM samt Advanced Development Training, London Business School

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i Sweboat Service AB

Tidigare uppdrag (avslutade de senaste fem åren): Ansvarig för Marknadskommunikation och produktutveckling hos Stora Enso Packaging

Aktieinnehav i Bolaget: 51 988 aktier

Mikael Malm

Chief Procurement officer. Anställd sedan 2022

Utbildning: Teknisk ingenjör samt utbildning inom juridik, marknadsföring och företagsekonomi.

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot BOK AB, Styrelseordförande OPS Management AB

Tidigare uppdrag (avslutade de senaste fem åren): Mikael har 30 års erfarenhet från Supply Chain inom olika roller, samt mer än 10 års utlandstjänstgöring, främst från Kina, Hong-Kong samt England. De senaste åren har Mikael varit Chief Supply Chain officer på Electrocomponents Plc samt VP Supply Chain Management på Fractal Gaming Group AB.

Aktieinnehav i Bolaget: 4 300 aktier

Mats Jacobsson

Chief Technical Officer. Anställd sedan 2009.

Utbildning: Civilingenjör i maskinteknik från Lunds Tekniska Högskola

Andra pågående uppdrag: Medlem i styrgrupp inom Svenskt MarinTekniskt Forum1

Tidigare uppdrag (avslutade de senaste fem åren): –

Aktieinnehav i Bolaget: 125 372 aktier

Joacim Gustavsson

Designchef. Anställd sedan 2007

Utbildning: MA Interior Architecture från Göteborgs universitet

Andra pågående uppdrag: –

Tidigare uppdrag (avslutade de senaste fem åren): –

Aktieinnehav i Bolaget: 114 193 aktier

Jakob Brandstedt

Chief Operating officer. Anställd sedan 2007.

Utbildning: Mariningenjör, KY utbildning från Vuxenutbildningen i Kungälv

Andra pågående uppdrag: –

Tidigare uppdrag (avslutade de senaste fem åren): Sales Manager för Velox Specialties AB

Aktieinnehav i Bolaget: 28 823 aktier

Juha Väyrynen

VD Bella-Veneet OY. Anställd sedan 1989.

Andra pågående uppdrag: –

Tidigare uppdrag (avslutade de senaste fem åren): –

Aktieinnehav i Bolaget: 7 500 aktier

Styrelse

Mats Engblom

Styrelseordförande sedan 2020 och styrelseledamot sedan 2012.

Utbildning: Civilekonom från Örebro universitet

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i Cibes Holding AB, M2M Investment AB, styrelseordförande för Bendi Holding AB och Protol Holding AB

Tidigare uppdrag (avslutade de senaste fem åren): Ledamot i rådgivande styrelse (Eng Advisory Board) i Dellner Couplers AB och Sandvik Process Systems

Aktieinnehav i Bolaget: 74 754 aktier

Per Hesselmark

Styrelseledamot sedan 2012.

Utbildning: Civilekonom från Handelshögskolan i Stockholm och PLD från Harvard Business School

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i Oriflame Holding AG, Oriflame Holding Ltd, Oriflame Investment Holdings Plc, af Jochnick Foundation, NCAB Group AB (publ), Bendi Profile Tech AB, Truchot Invest AB, OSM Group AB, OSM Holding AB, R12 Kapital AB, Northcone AB, Per Hesselmark AB, Strandbygget AB, R12 Boats Holding AB, Per Hesselmark i Nacka 2 AB, MarineTrading i Stockholm AB, NG Beta Holding AB, NG Alpha Holding AB, NG Invest Beta AB, NG Invest Alpha AB, NG Invest Alpha SPV1 AB, R12 Kapital i Stockholm AB, R12 Kapital Holdco AB och Bendi Holding AB. Styrelseordförande för Orticon 3D AB, Truchot Direct Investments AB och R12 Environmental AB.

Tidigare uppdrag (avslutade de senaste fem åren): Styrelseledamot i Aktiebolaget Truchot i Stockholm, R12 Kapital SPV1 AB, NG Invest Alpha SPV1 AB, Pinpointer AB, Svensk Hypotekspension AB, R12 Kapital SPV1 AB, Diatro Development AB, CL Intressenter AB, GMC Retail Solutions AB, ORTIC AB, MEWAB AB, Aditro Group AB, Aditro Holding AB och OSM Customized Product Solutions AB. Styrelseledamot och VD för Truchot Trading AB. Styrelseordförande i Bendi Holding AB, Flexworks Sweden AB och Aktiebolaget Roten

Aktieinnehav i Bolaget: Per Hesselmark har ett indirekt aktieinnehav i Bolaget via sitt aktieinnehav i Huvudägarens moderbolag R12 Kapital AB samt ett direkt ägande i bolaget om 100 000 aktier.

Göran Gummesson

Styrelseledamot sedan 2012.

Utbildning: Ekonom från Göteborgs universitet

Andra pågående uppdrag: Ordförande i Direkt Chark AB, VD för NGG Advisory and Investment AB

Tidigare uppdrag (avslutade de senaste fem åren):

Styrelseledamot i Deutz AG, EFG European Furniture Group AB, Clean Oil AB och Tysk-Svenska Handelskammaren

Aktieinnehav i Bolaget: 74 754 aktier

Eva Nilsagård

Styrelseledamot sedan 2020.

Utbildning: Civilekonom och Executive Master of Business Administration från Handelshögskolan vid Göteborgs universitet

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i AddLife AB, Bufab AB, SEK (Svensk Exportkredit) AB, IRRAS AB, Xbrane Biopharma AB, Hansa Biopharma AB, Nanexa AB, eEducation Albert AB, Ernströmgruppen AB och ordförande i Spermosens AB och Diagonal Bio AB samt VD och styrelseordförande för Nilsagård Consulting AB

Tidigare uppdrag (avslutade de senaste fem åren):

Styrelseledamot i Imatech Marin & Industri, SVP Strategy & Business Development för Volvo Group Trucks, CFO för Plastal Group AB och VP Dealer Business Management Region Europe för Volvo Penta

Aktieinnehav i Bolaget: 74 700 aktier

Lars Hygrel

Styrelseledamot sedan 2020.

Utbildning: Civilingenjör från Chalmers tekniska högskola i Göteborg

Andra pågående uppdrag: -

Tidigare uppdrag (avslutade de senaste fem åren):

CMO och SVP för Electrolux Group

Aktieinnehav i Bolaget: 50 991 aktier

David Bourghardt

Styrelseledamot sedan 2012.

Utbildning: Civilekonom från Handelshögskolan i Stockholm

Andra pågående uppdrag: styrelseledamot för SIA Baltic Rim (LV), Tinby A/S (DK), Tinby SIA (LV), Plexx A/S (NO), OPIDO Plast AB, Nycopac AB, MM Composite A/S (DK), SEA Radomes Co Ltd (TH) och David Bourghardt AB samt VD för Aktiebolaget Bröderna Bourghardt.

Tidigare uppdrag (avslutade de senaste fem åren): Styrelseledamot och verkställande direktör för Tinby AB,

Aktieinnehav i Bolaget: 74 754 aktier

REVISOR

Johan Engstam

Johan Engstam, Öhrlings
PricewaterhouseCoopers AB (ÖPwC), är
huvudansvarig revisor från 2022. ÖPwC är
bolagets revisorer sedan år 2012. Johan
Engstam är auktoriserad revisor och medlem i
FAR Kontorsadressen är: Öhrlings
PricewaterhouseCoopers AB, Torsgatan 21, 113
21 Stockholm och Johan Engstam kan nås på
telefonnummer +46 (0) 10 212 57 26

Nimbus på börsen

Börsåret

Nimbus noterades på Nasdaq First North den 9 februari 2021. Det totala antalet omsatta aktier under 2022 var 4 961 482 antal aktier till ett värde om 253 Mkr. Volymvägd genomsnittskurs uppgick till 51,06 kr / aktie.

Dagligt snitt i omsättning uppgick till 19 688 antal aktier motsvarande 1,0 Mkr. Högsta aktiekurs var 79,95kr / aktie och lägsta kurs var 25,95 kr / aktie.

Mer information

Finansiell information om bolaget kan fås på bolagets hemsida www.nimbusgroup.se under rubriken Rapporter och Presentationer. På bolagets hemsida finns även aktuell information om bolagets aktiekurs.

Carnegie Investmentbank och Nordea följer kontinuerligt bolagets utveckling och publicerar analyser av bolaget.

Aktiens spridning

Bolaget hade 5 235 antal aktieägare den 31 december 2022. Andelen utländska aktieägare uppgick till 31 procent av rösterna och kapitalet.

10 Största aktieägarna den 31 december 2022

		Andel av kapital och röster
1	R12 Kapital	21,90%
2	Håkan Roos (RoosGruppen)	10,80%
3	ODIN Fonder	9,03%
4	Nordnet Pensionsförsäkring	7,44%
5	Fort Cambridge Investments S.A.	6,66%
6	Celox Holding AB	4,13%
7	Lazard Asset Management	3,97%
8	Avanza Pension	3,24%
9	Briban Invest AB	2,98%
10	OP Asset Management	2,67%

Nimbus aktiekurs 2022



Definitioner

Nyckeltalsdefinitioner

EBITA	Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period exklusive valutafluktuationer samt förvärv (förutom återförsäljare)
EBITA-marginal	EBITA i förhållande till nettoomsättning
EBIT-marginal	Rörelseresultat (EBIT) i förhållande till nettoomsättning
Operativt kassaflöde	Periodens kassaflöde från löpande verksamheten samt investeringsverksamheten
Organisk tillväxt	Förändring i nettoomsättning jämfört med föregående period exklusive valutafluktuationer samt förvärv (förutom återförsäljare)
Soliditet	Eget kapital och obeskattade reserver (med avdrag för uppskjuten skatt) i förhållande till balansomslutningen
Vinst per aktie	Årets resultat i koncernen/antal aktier i moderbolaget

NIMBUS GROUP



Nimbus Group AB (publ)
Box 5152, 426 05 Västra Frölunda
Besöksadress: Talattagatan 10, GKSS Långedrag
Telefon: 031-726 77 00
www.nimbusgroup.se