



Heeros Oyj:n liiketoimintakatsaus 1.1.–31.3.2024

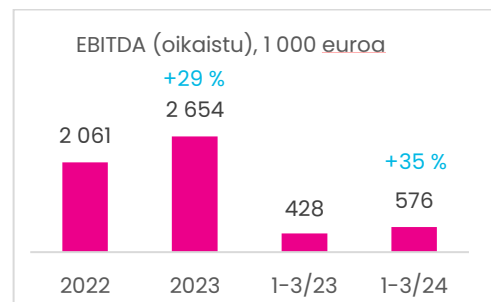
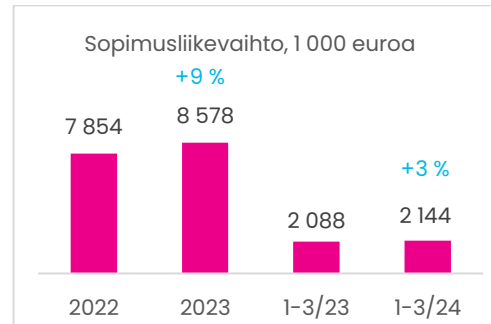
Heeros

Heeros Oyj:n liiketoimintakatsaus 1.1.–31.3.2024 (tilintarkastamaton): Voimakas kannattavuuden kasvu haastavasta markkinatilanteesta huolimatta

Oikaistu käyttökate kasvoi 35 % ja sopimusliikevaihto kasvoi 3 %. Asiakaspysyvyys oli 105 %.

Tammi-maaliskuu 2024 lyhyesti

- Liikevaihto laski 2 % vertailukaudesta ja oli 2,7 (2,8) miljoonaa euroa.
- Sopimus- ja transaktioliikevaihdosta muodostuva jatkuva liikevaihto laski 1 % ja oli 2,6 (2,6) miljoonaa euroa. Sopimusliikevaihto kasvoi 3 % ja oli 2,1 (2,1) miljoonaa euroa. Transaktiovolyymit laskivat 9 % ja transaktioliikevaihto laski 17 % ollen 0,5 (0,6) miljoonaa euroa.
- Käyttökate (EBITDA) kasvoi 23 % ja oli 0,5 (0,4) miljoonaa euroa eli 19 % (15 %) liikevaihdosta. Oikaistu käyttökate (oikaistu EBITDA) kasvoi 35 % ja oli 0,6 (0,4) miljoonaa euroa eli 21 % (15 %) liikevaihdosta.



Avainluvut

Tuhatta euroa	Q1/2024	Q1/2023	Muutos, %	Tilikausi 2023
Liikevaihto	2 746	2 807	-2 %	11 296
Jatkuva liikevaihto ¹	2 605	2 645	-1 %	10 774
Sopimusliikevaihto	2 144	2 088	3 %	8 578
Transaktioliikevaihto	461	556	-17 %	2 195
Käyttökate (EBITDA)	527	428	23 %	2 478
Käyttökate, % liikevaihdosta	19 %	15 %		22 %
Oikaistu käyttökate ²	576	428	35 %	2 654
Oik. käyttökate, % liikevaihdosta	21 %	15 %		23 %
Rule of 40, %	17 %	18 %		24 %
Rule of 40, % (oik.) ²	19 %	18 %		25 %

¹Jatkuva liikevaihto jakautuu kahteen osaan: Sopimusliikevaihto (käyttömaksut ja palvelusopimukset) ja Transaktioliikevaihto.

²Oikaistut luvut 1-3/2024 sisältävät 49 tuhannen euron oikaisun kertaluonteisista uudelleenjärjestelykuluista.

NIKLAS LAHTI, TOIMITUSJOHTAJA

”Heerosin kehitys kohti tiukempaa fokusta ja parempaa kannattavuutta jatkui ensimmäisen neljänneksen aikana, vaikka transaktiovolyymien lasku makrotaloudellisesti vaikeassa ympäristössä painoi kokonaisliikevaihdon kasvua.

Erinomainen kehitys kannattavuudessa ja kassavirrassa

Oikaistu käyttökattomme nousi jälleen selkeästi vertailukaudesta, +35 %, ja oli 576 (1-3/2023: 428) tuhatta euroa, vastaten 21 % (15 %) liikevaihdosta. Erityisen positiivista oli investoinneista oikaistu käyttökate (ns. EBITDA-Cash), jossa käyttökatteesta on vähennetty investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin, joka nousi yli 450% 240 (43) tuhanteen euroon. Samaan aikaan liiketoiminnan rahavirta parani 90 % 726 (382) tuhanteen euroon. Uskon, että positiivinen kannattavuuskehitys jatkuu vuoden aikana.

Sopimusliikevaihto kasvoi ensimmäisellä neljänneksellä 3 %. Liikevaihdon pysyvyys (NRR) säilyi vahvana 105 %:ssa (107 %). Onnistuminen kummassakin indikaattorissa kuvaa tärkeitä prioriteettejamme, kestävien asiakassuhteiden luomista ja asiakasvaihuvuuden minimoimista.

Liiketoiminnan syklisyys ja pienet transaktiomäärät vaikuttivat liikevaihtoon negatiivisesti

Liiketoimintamme tyypillinen syklisyys vaikutti vuoden ensimmäisen neljänneksen. Ensimmäinen neljännes on yleensä vuoden heikoin, kun taas vuoden toinen puolisko on huomattavasti vahvempi. Samaan aikaan jo entuudestaan haastava makrotaloudellinen ympäristö syveni kotimaan lakkoaltojen myötä, ja painoi taloudellisen aktiivisuuden Suomessa ennätysalhaalle. Nämä tekijät vaikuttivat siihen, että transaktiovolyymit jatkoivat laskuaan (-9% ensimmäisellä neljänneksellä, -8% Q4 2023 ja -8% Q3 2023).

Johtuen transaktioliikevaihdon laskusta ja yhä pehmeästä uusasiakastilauksen kertymästä, 102 (210) tuhatta euroa, kokonaisliikevaihto kehittyi negatiivisesti sopimusliikevaihdon positiivisesta kehityksestä huolimatta, ja laski 2 %, ollen 2 746 (2 807) tuhatta euroa.

Matka kohti selkeämpää Heerosta jatkui

Heeros toteutti ensimmäisen neljänneksen aikana muutosneuvottelut, ja katsauskauden lopun henkilömäärä oli 74 henkilöä sisältäen osa-aikaiset työntekijät (83 henkilöä 31.12.2023 ja 96 henkilöä 31.3.2023). Muutosneuvotteluissa tavoiteltiin kustannussäästöjä ja vastattiin uusmyynnin haasteisiin. Lisäksi laajojen sovelluskehitysprojektien valmistuttua oli loogista kohdistaa organisaation resursseja toisaalle.

Positiivista kehitystä osto- ja myyntilaskujen automatisointiin kehitetyissä ratkaisuissa

Viimeisen puolen vuoden aikana tuotekehitystyötämme on priorisoitu osto- ja myyntilaskuprosessien automatisointiin. Tämä tulee hyödyttämään kumpaakin tärkeimmistä asiakassegmenteistämme, tilitoimistoja ja suoria asiakkuuksia, joille ratkaisemme taloushallinnon prosessien digitalisointiin ja liiketoiminnan ohjaamiseen liittyviä haasteita.

Ensimmäisen neljänneksen tavoitteet osto- ja myyntilaskujen tuotekehityksessä saavutettiin hyvin, sovelluskehityksen nopeutuessa selkeästi viime vuodesta. Heeros Myyntilaskut -ratkaisu saavutti selkeitä virstanpylväitä neljänneksen aikana, ja aiommekin lanseerata korvaajan vanhalle myyntilaskutuotteelle vuoden 2024 aikana myös tilitoimistosegmentille. Ensimmäiset tilitoimistot ovat ottaneet uusitut Heeros Myyntilaskut jo käyttöön positiivisen palautteen kanssa.

Heeros PSA:n raportointi kokee täysuudistuksen

Pitkään valmisteltu Heeros PSA:n raportointiuudistus on edennyt alkuvuoden aikana nopeasti. Ominaisuutta – joka mahdollistaa raporttien dynaamisemmän käsittelyn, omien raporttien tallennuksen sekä niiden jakamisen muille käyttäjille – on alkuvaiheesta lähtien kehitetty yhteistyössä asiakkaiden kanssa, ja pilotointi on nyt aloitettu. Positiivinen reaktio uudistukseen on vahvistanut oletustamme siitä, että uudistus parantaa PSA:n raportointikyvykyksiä jokaisella osa-alueella.

Strategiamme painottaa jatkuvuutta

Heerosille valittiin uusi hallitus yhtiökokouksessa 20.3.2024. Jäin itse pois ”tuplaroolista”, mutta olen iloinen, että valtaosa hallituksen jäsenistä valittiin uudelleen, hyvä yhteistyö hallituksen puheenjohtajan kanssa jatkuu – ja että suurimpien omistajiemme edustajat ovat hallituksessa.

Päätimme jo aiemmin yksinkertaistaa taloudellista tavoiteasetantaa. Tavoitteemme vuoden aikana on kasvattaa sekä liikevaihtoa (vuonna 2023 11,3 miljoonaa euroa) että käyttökateä (vuonna 2023 2,5 miljoonaa euroa). Kokonaisuudessaan strategiamme pysyy samanlaisena vuonna 2024 – kannattavuus ja nykyiset asiakkaamme sen keskiössä.”

TALOUDELLINEN OHJEISTUS VUODELLE 2024 (JULKISTETTU 1.2.2024)

Heeros odottaa, että tilikauden 2024 liikevaihto ylittää vuoden 2023 liikevaihdon ja että käyttökate paranee.

KATSAUSKAUDEN KESKEISET TAPAHTUMAT

- Heeros tiedotti 3.1.2024, että Heeros Oyj:n toimitusjohtajalle suunnatun osakeannin perusteella oli merkitty yhteensä 47 619 uutta yhtiön osaketta.
- Heeros tiedotti 5.2.2024 aloittavansa muutosneuvottelut tarkoituksenaan sopeuttaa organisaatiotaan kilpailukykyisemmäksi ja paremmin yhtiön ydinliiketoimintaa palvelevaksi.
- Heeros tiedotti 29.2.2024 muutosneuvottelujen päätökseen saamisesta. Neuvottelut johtivat 4 työtehtävän päättymiseen, 2 työtehtävän osaaikaistamiseen sekä 3 roolin muuttumiseen ja ne jakautuvat yhtiön eri toimintoihin.
- Heeros Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 20.3.2024 Helsingissä. Varsinaisen yhtiökokouksen ja sen jälkeen pidetyn hallituksen järjestäytymiskokouksen päätöksistä tiedotettiin yhtiötiedotteella 20.3.2024.

KATSAUSKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

Katsauskauden jälkeen ei ole ollut olennaisia tapahtumia.

TALOUDELLINEN TIEDOTTAMINEN VUONNA 2024

Heeros Oyj julkistaa vuoden 2024 aikana seuraavat taloudelliset tiedotteet:

- **16.7.2024**
Puolivuosikatsaus tammi – kesäkuu 2024
- **17.10.2024**
Liiketoimintakatsaus tammi – syyskuu 2024

Heeros Oyj
Hallitus

Lisätietoja:

Niklas Lahti, toimitusjohtaja, puhelin 040 774 1777

niklas.lahti@heeros.com

Juho Pakkanen, talousjohtaja, puhelin 040 506 9898

juho.pakkanen@heeros.com

Hyväksytty neuvonantaja: Aktia Alexander Corporate Finance Oy, puhelin 050 520 4098

Jakelu:

Nasdaq Helsinki

Keskeiset tiedotusvälineet

www.heeros.com/sijoittajille

SaaS-yritysohjelmistojen edelläkävijänä Heerosen missiona on kehittää ohjelmistoja sujuvampaan liiketoimintaan.

Heeros pyrkii vastaamaan yritys- ja talousjohdon asiakastarpeisiin tarjoamalla käyttäjäkokemukseltaan parhaan

ohjelmistokokonaisuuden liiketoimintakriittisten prosessien digitalisaatioon niin taloushallinnon, toiminnanohjauksen kuin henkilöstöhallinnonkin saralla. Heeros perustettiin vuonna 2000 ja yhtiön osake on listattu Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä Nasdaq First North Growth Market Finland -markkinapaikalla kaupankäyntitunnuksella HEEROS.

www.heeros.com