



BRIOX AB (PUBL)

Årsredovisning

2023



Innehåll

Året i korthet.....	4
VD har ordet	5
Verksamhetsöversikt	7
Marknadsöversikt.....	10
Förvaltningsberättelse.....	13
Finansiella rapporter	14
Redovisningsprinciper mm	24
Noter	26
Styrelse.....	36
Revisionsberättelse.....	39

Styrelsen och verkställande direktören för Briox AB, org. nr 556802-6891, avger härmed årsredovisning och koncernredovisning för verksamhetsåret 2023.

Styrelsens säte: Växjö

Företagets redovisningsvaluta: Svenska kronor (SEK).

Alla belopp redovisas, om inte annat anges, i tusentals kronor (tkr).

2023 – ett händelserikt år!

11 942 ^{+38%}

NETTOOMSÄTTNING,
TKR

30 ⁺²

ANTAL
ANSTÄLLDA

18,8 ^{+45%}

ÅTERKOMMANDE
INTÄKTER (ARR), MKR

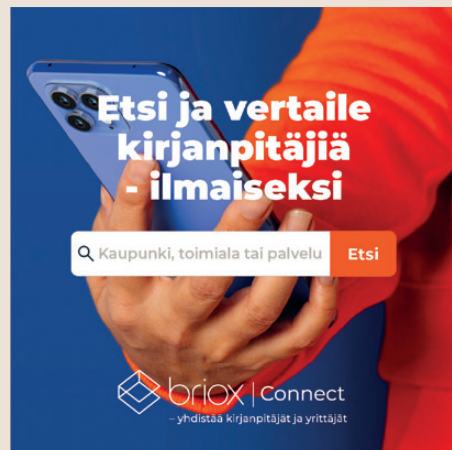


Året i korthet

2023 utgjorde ännu ett händelserikt år för Briox med fortsatt fokus på produkterbjudande och säljbearbetning. Ett urval av årets höjdpunkter:

Förstärkning av Briox position som den självklara samarbetspartnern inom mikrosegmentet

- **Ett unikt partnerlöfte.** För att ytterligare stärka Briox positionering togs det viktiga beslutet att fokusera all produkt- och verksamhetsutveckling runt ett distinkt partnerlöfte – att fördubbla våra byråpartners lönsamhet inom mikrosegmentet.
- **Briox Connect.** Nära kopplat till partnerlöftet lanserades Briox Connect – en helt ny marknadsplats som gör det enklare för mikroföretagare att hitta, jämföra och ta kontakt med enskilda redovisningskonsulter. Briox Connect bidrar även strategiskt genom att göra det lättare för bolagets säljorganisation att komma i kontakt med fler potentiella byråpartner.
- **Förbättrad produktfunktionalitet.** Ett stort antal produktförbättringar släpptes under året – alla med syftet att bidra till radikal tidsbesparing för byrån, och att göra det enklare för mikroföretagaren att driva sin verksamhet. Detta inkluderar bland annat ökad automatisering, mobilanpassad funktionalitet för lönehantering och mer kundanpassade användargränssnitt.



Investering i vår säljorganisation



Säljorganisationen förstärktes under året med Truls Dahlén som bolagets nya Chief Revenue Officer. Truls kommer senast från Medius, ett av Nordens största SaaS-bolag inom B2B, där han varit Vice President of Sales, med ansvar för försäljning till redovisningsbyråer.

Effektivare marknadsföring med hjälp av AI

AI började tillämpas i allt större utsträckning i det dagliga marknadsföringsarbetet. Detta inkluderar bland annat autogenererat innehåll, skräddarsydda annonser för vår primära målgrupp och optimerad konvertering genom kundresan.

VD har ordet

Briox levererade under 2023 en fortsatt stark tillväxt av kunder och avtalsintäkter. Flera större partneravtal tecknades och tidigare kommunicerade initiativ i syfte att skapa förutsättningar för skalbar tillväxt har genomförts enligt plan.

För helåret 2023 ökade nettoomsättningen till 11 942 tkr, vilket motsvarar en ökning med 38 %. Antalet användarlicenser ökade med 38 % och uppgår nu till 18 915 st. Återkommande avtalsintäkter, ARR, växte under året med 45 % till 18,8 mkr.

Briox har en uttalad ambition att vara den självklara samarbetspartnern inom mikrosegmentet, där vi ser en mycket stor affärspotential och många otillfredsställda kundbehov. För att ytterligare stärka Briox positionering togs under året det viktiga beslutet att fokusera all produkt- och verksamhetsutveckling runt ett distinkt partnerlöfte – att fördubbla våra byråpartners lönsamhet inom mikrosegmentet.

Nära kopplat till detta partnerlöfte lanserades Briox Connect – en helt ny marknadsplats som gör det enklare för mikro-företagare att hitta, jämföra och ta kontakt med enskilda redovisningskonsulter. Genom ett mycket användarvänligt gränssnitt kan redovisningskonsulten lägga upp sin personliga profil och få en omedelbar notifiering när möjliga kunder skickar en kontaktförfrågan. För Briox säljorganisation bidrar Connect även strategiskt genom att göra det lättare att komma i kontakt med fler potentiella byråpartner.

För att ytterligare stärka bolagets partneraffär rekryterades Truls Dahlén som Briox nya Chief Revenue Officer. Med 17 års bakgrund inom SaaS-försäljning bidrar Truls med gedigen erfarenhet av att bygga starka säljteam och leverera strategiska initiativ. Truls kommer senast från Medius, ett av Nordens största SaaS-bolag inom B2B, där han varit Vice President of Sales, med ansvar för försäljning till redovisningsbyråer.

Ett stort antal produktförbättringar släpptes under året, alla med syftet att bidra till radikal tidsbesparing för byrån och att göra det enklare för mikroföretagaren att driva sin verksamhet. Detta inkluderar flera initiativ inom automatisering,

mobilanpassad funktionalitet för lönehantering och ett mer kundanpassade användargränssnitt. Vi har även börjat arbeta aktivt med AI för att effektivisera vår digitala marknadsföring, bland annat genom autogenererat innehåll, skräddarsydda annonser och optimerad konvertering genom kundresan.

När vi blickar framåt är det med ett tydligt fokus på att nå ett positivt kassaflöde. Samtliga investeringar som genomförts under 2023 har syftat till att lägga grunden för en långsiktig lönsam tillväxt. Att nå lönsamhet och positivt kassaflöde skapar en valfrihet att fatta de rätta strategiska besluten, och är därför ett högt prioriterat mål för bolaget. Vårt recept för att nå dit innefattar ett knivskarpt fokus på vår partnerstrategi, att bibehålla och förbättra vår höga bruttomarginal, samt optimera befintlig kostnadsbas.

Den accelererade digitaliseringen av redovisningsbranschen är här för att stanna, och den positiva feedbacken vi får från våra användare gör att jag känner stark tilltro till Briox framtida affär.



Johan Nordqvist
CEO
Briox AB (publ)

**Briox är SaaS-bolaget
som gör vardagen enklare
för mikroföretagare.**



www.briox.se
© 2022 Briox AB

Verksamhetsöversikt

Affärsidé

Briox affärsidé är att göra det radikalt mycket enklare att vara mikroföretagare. Bolaget gör detta genom att utveckla, marknadsföra och sälja Briox SaaS-tjänst som är särskilt anpassad för att hantera de allra minsta företagens ekonomi och administrativa processer. Genom Briox SaaS-tjänst kopplas mikroföretagaren samman med sin redovisningskonsult, vilket medger att mikroföretagaren kan fokusera på sin affär medan redovisningskonsulten ser till att bokföring och legal rapportering är korrekt. Briox kunder återfinns primärt inom service-segmentet i Finland, Estland, Lettland och Litauen där lösningen i dagsläget finns tillgänglig. SaaS-tjänsten säljs primärt via en partnerkanal bestående av redovisningsbyråer och bokförare, men mikroföretagare kan också själva teckna abonnemang av tjänsten via Briox hemsida.

Affärsmodell

Briox erbjuder en helt standardiserad SaaS-tjänst och tar betalt per användare i systemet. Affärsmodellen är skalbar med huvudsaklig försäljning via samarbetspartner, primärt i form av redovisningsbyråer.

Briox SaaS-tjänst säljs i abonnemangsform vilket ger förutsägbara intäkter och modellen har levererat hög kundlojalitet med en låg nivå av churn (uppsägningar av licensavtal). Prismodellen är strukturerad så att kunderna betalar olika pris beroende på det paket av förutbestämda funktionaliteter som de väljer att abonnera på. Kunderna kan välja att betala förskottsvis per månad, kvartal eller år.

Distribution och försäljning

Briox huvudsakliga sätt att skapa nya kundrelationer och bygga intäkter är via en partnerstrategi. Denna strategi är vald med utgångspunkt i lönsam tillväxt. Initialt är det en investering att rekrytera och engagera en ny partner, men över tid innebär modellen att affären kan fortsätta växa till relativt låga kostnader för försäljning och marknadsföring.

Försäljning av program och tjänster sker främst via partnersamarbeten med revisions- och redovisningsbyråer där införsäljning till byrån sker såväl digitalt som genom lokala partnersäljare. Byråerna kan lägga till nya slutanvändare och tilläggstjänster direkt i systemet, oavsett om det är en ny kund, ytterligare användare hos en befintlig kund, eller ytterligare användare på byrån. Briox slutanvändare är byråernas mikrokunder, varför Briox tillväxt huvudsakligen drivs genom att kontraktera och utveckla nya och befintliga partner, som i sin tur säljer nya användare till sina mikrokunder.

För att ytterligare stärka företagets positionering tar Briox produkt- och verksamhetsutveckling sin utgångspunkt i ett fokuserat partnerlöfte – att fördubbla Briox byråpartners lönsamhet inom mikrosegmentet. Detta löfte levereras genom radikal tidsbesparing, genom att göra det lättare för byråns konsulter att bli kontaktade av nya mikrokunder, och genom att hjälpa byrån att utveckla sin affärsmodell.

Fördelar för kunderna/användarna

Fördelarna med Briox SaaS-tjänst är flera:

- Både redovisningsbyråer och mikroföretagare erbjuds en ändamålsenlig upplevelse, särskilt anpassad till vardera parts specifika behov.
- För mikroföretagaren innebär detta en svårslagen enkelhet att, via en mobiltelefon eller dator, sköta de sysslor som ligger affären nära såsom kundhantering, fakturering och hålla koll på kassaflödet.
- Redovisningskonsulten å sin sida erbjuds en lättarbetad och effektiv plattform, stödd av Artificiell Intelligens, för att överse och hantera bokföring och legal rapportering för sina mikrokunder.
- Likt andra SaaS-tjänster nås Briox lösning via Internet från både dator, surfplatta och mobiltelefon, och kräver således ingen installation av programvara på den egna datorn.
- Flera användare kan använda SaaS-tjänsten samtidigt även om man sitter på geografiskt skilda orter. Varje användare kan välja det språk som man vill se på sina menyer.
- Hög säkerhet med automatisk backup varje dygn. Kunden behöver inte ta egna säkerhetskopior och slipper bekymra sig för dataförlust vid inbrott eller brand.
- Briox kräver inga särskilda förkunskaper och det intuitiva och målgruppsanpassade gränssnittet medger att både redovisningskonsulter och mikroföretagare kan komma igång med minimal startsträcka.
- Kostnadseffektivt. Användaren betalar en fast avgift per månad, kvartal eller år och ingen startavgift.
- Kostnadsfri support och hjälpdokumentation.

Fördelar för Briox

Utvalda fördelar för Briox:

- Abonnemangsformen ger förutsägbara intäkter och hög kundlojalitet.
- Målgruppen är de minsta företagen med upp till 5 anställda, det vill säga en volymmarknad med mycket begränsad risk i en enskild kund.
- Skalbar affärsmodell.
- Hög bruttomarginal.
- Höga utvecklingskostnader initialt utgör inträdesbarriärer för konkurrenterna.

Geografiskt fokus

Bolagets fokusmarknader är Finland, Estland, Lettland och Litauen. Detta har haft en betydande positiv påverkan på tillväxten. Under 2023 ökade nettoomsättningen med 38 % till 11 942 tkr. Antalet användarlicenser uppgick till 18 915 st.

Organisation

Briox AB är ett svenskt moderbolag i en koncern som för närvarande består av dotterbolagen Briox OY (Finland), Briox Estonia OÜ, Briox Latvia SIA, Briox Lithuania UAB, Briox GmbH HRB, Briox Ltd och Four Divided by Six AB. Samtliga dotterbolag är 100 procent ägda av Briox.

Per den 31 december 2023 var antalet anställda i koncernen 30 personer.

Dotterbolag

Briox OY

Organisationsnummer: 24403824
Ägarandel: 100 %
Land: Finland
Bildat: 2011

Briox Estonia OÜ

Organisationsnummer: 14576063
Ägarandel: 100 %
Land: Estland
Bildat: 2018

Briox Latvia SIA

Organisationsnummer: 40 203 235 244
Ägarandel: 100 %
Land: Lettland
Bildat: 2019

Briox Lithuania UAB

Organisationsnummer: 305 297 003
Ägarandel: 100 %
Land: Litauen
Bildat: 2019

Briox GmbH

Organisationsnummer: HRB 119277
Ägarandel: 100 %
Land: Tyskland
Bildat: 2011
Under avveckling

Briox Ltd

Organisationsnummer: 07471933
Ägarandel: 100 %
Land: Storbritannien
Bildat: 2010
Under avveckling

Four Divided by Six AB

Organisationsnummer: 556508-8837
Ägarandel: 100 %
Land: Sverige
Bildat: 1994

Produkterbjudande

Briox finns till för att göra det radikalt enklare för mikro-företagare att driva sitt bolag. Idealkunden är ensamföretagare och riktigt små bolag (upp till 5 anställda) i tjänstesektorn, som vill fokusera på att driva sitt bolag snarare än att hantera bokföring, lön och skatter. Där tar de hellre hjälp av en redovisningskonsult.

Briox har samtidigt ambitionen att vara den självklara samarbetspartnern för redovisningsbyråer i arbetet med mikro-företagare. Detta arbete tar sin utgångspunkt i ett tydligt partnerlöfte - att dubbla sina partners lönsamhet inom mikrosegmentet.

För att leverera mot sitt partnerlöfte, och göra det radikalt mycket enklare för mikro-företagare att driva sitt bolag, erbjuder Briox tre produkter – Briox Bokföringsplattform, Briox Mobilapp och Briox Connect.

Briox Bokföringsplattform

Kärnan i Briox produkterbjudande är en bokföringsplattform med AI-stöd. Tillsammans med Briox mobilapp möjliggör denna ett mycket tidseffektivt samarbete mellan redovisningskonsulten och mikro-företagaren.

För att göra saker smidigare, enklare och mer exakt hjälper Briox bokföringsplattform till att automatisera så många processer som möjligt. På så sätt sparar användaren tid och det vardagliga arbetet förenklas. Genom modern automationsteknik, såsom kontospecifik tolkning av kvitton och inköpsfakturor, reduceras risken för manuella fel, tiden som läggs på repetitiva uppgifter minimeras och bokföringen är alltid uppdaterad.

Varje Briox-användarkonto får sin egen "robot", som ständigt lär sig av användarens handlingar. Användaren behöver bara spara transaktionerna en gång, varefter

automatiseringen av bokföringen är igång. Bokföringsunderlag levereras enkelt digitalt till Briox på flera olika sätt, till exempel via e-post, Briox-appen eller direkt nedladdning. Briox tar hand om resten genom att automatiskt extrahera nyckeldata, lägga till informationen i Briox och arkivera bilden i bokföringen.

En annan nyckelfunktionalitet i Briox bokföringsplattform, som är särskilt relevant för mikroföretagaren, är kundfaktureringslösning. Detta hanteras enkelt i plattformen där Briox hanterar hela faktureringsflödet. När fakturorna är registrerade väljer kunden själv hur de ska skickas – via e-post, som e-faktura eller via utskriftstjänsten. Inbetalningarna hämtas automatiskt från banken och matchas med tillhörande faktura.

Med Briox påminnelsehantering regleras exakt när påminnelserna ska skapas. De skickas med ett klick på önskat sätt, manuellt, via e-post eller via utskriftstjänsten. Används räntefaktureringslösning skapas även dessa i Briox och programmet räknar själv ut beloppen som ska faktureras. Om kunden säljer abonnemangs- eller prenumerationstjänster hanteras dessa också enkelt i Briox. Prenumerationen sätts upp i plattformen och programmet skapar fakturorna automatiskt vid varje faktureringsfälle.

Briox Mobilapp

Briox mobilapp är kostnadsfri för alla Briox kunder och kommer steg för steg att utvecklas med fler lösningar i syfte att göra det enklare för mikroföretagaren att driva sitt bolag. Ett antal större lanseringar är planerade under 2024, med fokus på att erbjuda marknadens bästa lösning för mikroföretagare i sin hantering av kunder och flödena som är kopplade till 'pengar in' och 'pengar ut'.

Med Briox app är det mycket enkelt att fota och skicka in underlag till bokföringen. Det ger bokföraren omedelbar tillgång till underlagen direkt i Briox plattform och möjliggör betydande tidsbesparingar för båda parter. Genom appen är det även mycket enkelt att granska, kommentera och attestera fakturor. Scannade underlag lagras i Briox digitala arkiv och användaren har på så sätt tillgång till dessa var som helst, när som helst.

Genom Briox app har mikroföretagaren också tillgång till alla rapporter som bokföraren delar, tillsammans med vägledande kommentarer. Anställda kan även enkelt rapportera tid och utlägg, och få tillgång till sina lönebesked direkt i mobilen.

Briox Connect

Som en viktig del i bolagets partnerlöfte lanserades Briox Connect – en helt ny marknadsplats som gör det enklare för mikroföretagare att hitta, jämföra och ta kontakt med enskilda redovisningskonsulter.

Många mikroföretagare tycker det är svårt att komma i kontakt med en lämplig redovisningskonsult när de söker på nätet. Byråer presenterar vanligtvis sitt företag snarare än sina konsulter, och som oerfaren företagare är det inte helt enkelt att få vägledning. Det upplevs även omständligt att behöva fylla i långa frågeformulär och därefter invänta återkoppling.

Samtidigt upplever många redovisningskonsulter det utmanande att hitta nya kunder. Det vanligaste problemet, i synnerhet för mindre byråer, är att man inte anser sig ha tid att jobba med marknadsföring, och att det är dyrt att ta hjälp.

Briox Connect ger mikroföretagare kostnadsfri tillgång till ett stort antal redovisningskonsulter, tillsammans med kundomdömen och vägledande information. Redovisningskonsulten kan enkelt lägga upp sin personliga profil och få en omedelbar notifiering när potentiella kunder skickar en kontaktförfrågan.

Förutom att stärka Briox positionering hjälper Briox Connect även den egna säljorganisationen att komma i kontakt med fler potentiella byråpartner. Tjänsten är inledningsvis kostnadsfri, men kommer i en förlängning att kompletteras med avgiftsbelagda tilläggstjänster.

Marknadsöversikt

Marknad

Briox positionerar sig på marknaden som ett bolag vilket riktar sitt erbjudande huvudsakligen till de minsta företagen upp till ca 5 anställda, även så kallade mikroföretag, initialt på den europeiska marknaden. Idag är Briox aktiva i Finland, Estland, Lettland samt Litauen och på dessa målmarknader finns knappt 600 000 mikroföretag. Tillsammans sysselsätter de minsta företagen cirka 2,6 miljoner människor, med en personalstorlek om 1–250 personer.

I hela Europa (EU-27) sysselsätts cirka 85 miljoner människor fördelat på cirka 25 miljoner SME-företag, varav nio av tio mikroföretag har färre än tio anställda och är så kallade Micro SME-företag. Storleksfördelningen mellan europeiska företag, med vissa mindre avvikelser, är gällande även på nationell nivå, d.v.s. för varje enskilt land i Europa. Briox potentiella marknad representeras av närmare 99 procent av antalet registrerade bolag på respektive marknad.¹

Land/Marknad	Micro	Small	Medium	Total SMEs	Anställda
Finland	320 413	16 132	3 093	339 638	943 351
Estland	107 825	5 777	1 010	114 612	382 812
Lettland	97 818	7 844	1 387	107 049	458 740
Litauen	249 895	11 553	2 320	263 768	755 158
Befintlig marknad Briox	775 951	41 306	7 810	825 067	2 594 044
Marknad EU-27	23 612 805	1 379 363	212 386	25 204 554	85 308 688

Källa: European Commission Annual report on European SMEs 2022/2023

Bolagets aktiva marknader

I Finland, den marknad där Bolaget verkat som längst och där majoriteten av partner och kunder återfinns, kan Briox rikta sitt erbjudande till både svensk- och finsktalande företag. Mot bakgrund av en god byråtväxt för Bolaget och positiv respons från strategiska samarbetspartners i Finland vidareutvecklades lösningen för Estland under 2018. Estland ligger i framkant när det gäller digitalisering, men inom redovisningsbranschen har det saknats moderna alternativ på marknaden.

Efter lanseringen i Estland tog Briox steget vidare att också utveckla landspecifikt stöd för Lettland och Litauen under 2020, och därmed omfatta hela Baltikum.

Briox geografiska stöd är fördelaktigt då Finland i kombination med Baltikum bedöms utgöra en stark region. Många av Bolagets byråkunder har verksamhet i samtliga

länder och efterfrågar en bredare lösning som kan koppla samman de olika länderna. Även regelverk samt tekniska integrationer delas i viss utsträckning.

Genom full äganderätt och utan licensavtalsmässiga begränsningar har Briox möjlighet att påbörja försäljning på marknader vars regelverk är identiska med, eller i stora drag motsvarar, regelverken på Bolagets befintliga marknader utan omfattande vidareutveckling av sina programvaror. Bolagets bedömning är att marknaden för Briox produkter är stor och passar Bolagets skalbara affärsmodell.

Drivkrafter

Det finns ett flertal drivkrafter som påvisar för en god marknad framöver för Briox. Bolagets marknad drivs framför allt av en ökad digitalisering, etableringen av SaaS-system som standard och en fortsatt ökning av småföretagare på Bolagets aktiva marknader. Bolaget erfar att småföretag

¹ European Commission Annual report on European SMEs 2022/2023 <https://publications.jrc.ec.europa.eu/repository/handle/JRC134336>

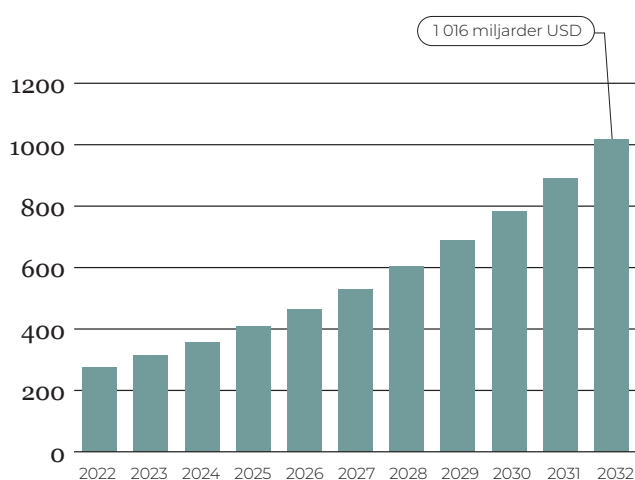
i både Finland och Baltikum har en stark preferens att använda molnbaserade tjänster framför traditionella icke-molnbaserade tjänster. Vidare har dessa marknader en tillväxt i SME-segmentet som gynnar Briox strategi. Kombinerat med en konkurrenssituation där övriga aktörer, enligt Bolagets bedömning, erbjuder ett svagare produktutbud för mikrokundssegmentet skapar ovan förutsättningar för en fortsatt stark tillväxt för Briox.

Software-as-a-Service

Bolaget gynnas av globala megatrender som digitalisering, och det allt ökande distansarbetet har blivit en realitet för många bolag till följd av Covid-19. Många företag har idag virtuella teams som arbetar från olika delar av världen. Att kunna samordna detta på ett enkelt, produktivt och säkert vis är därför avgörande. Till sin hjälp använder många företag SaaS (Software as a Service) och andra molnbaserade tjänster. Dessa tjänster har sin fördel i kostnadseffektivitet, skalbarhet och flexibilitet. Molnbaserade tjänster gör det lättare för företag att arbeta och samarbeta från olika platser och för små företag med en begränsad budget kan de enkelt implementera olika nya tekniker mycket snabbare, vilket ger en konkurrensfördel.

Enligt en rapport om den globala marknaden för SaaS-tjänster uppgick marknadsstorleken till 315 miljarder USD år 2023. Under 2024 förväntas marknaden att växa med 14 procent och därmed uppgå till cirka 358 miljarder USD mot årets slut. Med en fortsatt årlig genomsnittstillväxt (CAGR) om cirka 14 procent förväntas den globala marknaden för molntjänster slutligen uppnå 1 016 miljarder USD år 2032.²

SaaS marknadsstorlek (miljarder USD)



Källa: Precedence Research, <https://www.precedenceresearch.com/software-as-a-service-market>

² <https://www.precedenceresearch.com/software-as-a-service-market>

Det finns ett flertal nyckelfaktorer som stödjer SaaS-marknadens fortsatt goda tillväxt, några vilka redan redogjorts för i texten ovan. Ytterligare faktorer är regulatoriska förändringar samt tekniska framsteg som tillgängliggörs genom olika SaaS-tjänster.

- **Regulatoriska förändringar**
De allra flesta bolag, oavsett bransch, har att förhålla sig till lokala eller landsöverskridande regulatoriska krav kring t. ex. mervärdesskatt och rapportering till myndigheter. Genom att abonnera på en SaaS-tjänst kan företagare säkerställa att de följer dessa regler genom att SaaS-leverantören håller tjänsten kontinuerligt uppdaterad.
- **Tekniska framsteg**
Företag av alla storlekar kan öka sin produktivitet och konkurrenskraft genom att använda nya teknologier som t. ex. generativ AI. När dessa nya teknologier paketeras i standardiserade SaaS-tjänster görs de tillgängliga för den breda massan av företag och skapar därmed stark grogrund för nya och befintliga företag inom SaaS-marknaden att fortsätta växa.

Dessa faktorer, parallellt med en fortsatt digitalisering, bäddar för en ökande popularitet och stark tillväxt för SaaS-bolag under överskådlig tid.

Konkurrenter

Det finns ett flertal företag globalt som utvecklar lösningar liknande Briox. Bolagets främsta konkurrenter kan delas upp i två typer av företag, dels företag som tillhandahåller SaaS-tjänster för fullständig bokföring, dels nischaktörer som fokuserar på ett enskilt arbetsflöde, t. ex. fakturering eller utläggshantering.

Bokföringslösningar som SaaS-tjänst

Den ena typen av konkurrenter är företag, som i likhet med Briox, tillhandahåller SaaS-tjänster för att hantera företagets bokföring. Dessa kan delas in i två segment.

Fokus på småföretagaren

Enklare programvaror med fakturering och bokföring. Marknadsförs direkt mot småföretagaren som enkelt kan komma igång med programvaran.

Fokus på redovisningsbyrå

Kvalificerade bokföringsplattformar för att möta redovisningsbyråns konsulter mer professionella behov. I regel betydligt dyrare och mindre anpassade än programmen för småföretagaren.

Briox kombinerar styrkan av en kraftfull produkt för den professionella användaren med den användarvänlighet

som mikro företagaren kräver. Detta innefattar bland annat funktionalitet som hjälper redovisningsbyråer att hantera och bjuda in sina kunder att ta del av sin bokföring, medan mikro företagaren kan fokusera på det som har med kärnaffären att göra, t.ex. kundfakturerings. Då 90 % av alla aktiebolag sköter sin redovisning genom en redovisningsbyrå i någon form är det på sikt viktigt att vinna redovisningsbyråerna då de oftast är med och påverkar valet av SaaS-tjänst.

Nischlösningar

Många bolag, även i mikrosegmentet, använder i ökande grad nischlösningar som är ändamålsenligt utformade för att lösa en eller ett fåtal uppgifter. Detta kan handla om applikationer för kundfakturerings, betalningar, e-signaturer, utläggshantering m.m. Fördelen med nischlösningar är att de ofta har ett enkelt och effektivt användargränssnitt och ett genomtänkt arbetsflöde. Nischlösningar är ingen ersättning för en fullständig bokföringslösning, men om behoven är väldigt enkla kan mikro företagaren välja att använda en nischlösning i kombination med manuell bokföring.

Med Briox tydliga fokus på mikro företagaren så låter sig Bolaget tydligt inspireras av denna typ av nischlösningar. När t.ex. nya användargränssnitt utvecklas så är nivån av lättanvändbarhet som minst i paritet med de bästa nischlösningarna. Briox har dessutom fördelen att kunna erbjuda en fullständig bokföringsplattform, vilket är en stark konkurrensfördel i förhållande till nischaktörerna.

Briox konkurrensfördelar

Briox erbjuder en SaaS-produkt, som både går att använda av den professionella användaren och den nystartade mikro företagaren.

En stark konkurrensfördel för Briox är Bolagets partnerprogram. Att bli partner med Briox innebär mycket mer än att få tillgång till Briox SaaS-tjänst. Briox partnerlöfte går ut på att dubbla sina partners lönsamhet i mikro kundsegmentet. Briox införlivar detta löfte med hjälp av tre distinkta fundament. Det första är Briox Connect – som låter redovisningskonsulten rekrytera nya mikro företagare utan höga kostnader för digital marknadsföring. Det andra fundamentet är bokföringsplattformen, som med hög grad av automatisering och AI-stöd tillåter redovisningskonsulten att arbeta tidseffektivt med varje mikro kund. Det tredje är Briox mobilapp som medger att mikro företagaren har ett verktyg för att självständigt kunna hantera de administrativa processer som hör till kärnaffären, t.ex. kundfakturerings, vilket avlastar arbetet för redovisningskonsulten.

Prismässigt ligger Briox i paritet med eller strax under sina konkurrenter. En viktig konkurrensfördel är Briox tydlighet i sin prissättning. Det finns väldigt få tillkommande kostnader utöver det paketpris som presenteras.

För mikro företagaren har Briox stora fördelar i erbjudandets tillgänglighet på mobilen. Bolaget avser att fortsätta sitt stora fokus på att utveckla Briox som app.

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Briox AB, org. nr 556802-6891, avger härmed årsredovisning och koncernredovisning för verksamhetsåret 2023. Redovisningsvalutan är SEK.

Verksamhetsinformation

Briox är ett SaaS-bolag som förenklar vardagen för mikro-företagare genom att digitalisera deras affär och hjälpa dem att bli mer lönsamma. Briox programvara kopplar ihop redovisningskonsulten med företagaren på ett enkelt, effektivt och smart sätt i Finland, Estland, Lettland och Litauen. Briox AB (BRIX) grundades 2010 i Växjö och är idag listat på NGM Nordic SME.

Aktieägare

Bolaget ägdes vid årsskiftet 2023/2024 av 1 624 kvalificerade aktieägare (minst 500 aktier). Bolagets fem största aktieägare har totalt ca 51,7% av aktierna.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Denna finansiella rapport innehåller uttalanden som är framåtblickande. Verkliga framtida resultat kan skilja sig från dessa uttalanden. Faktorer som kan påverka bolagets resultat utgörs av bland annat den generella marknadsutvecklingen, konkurrenssituationen, effekten av olika makroekonomiska omständigheter, teknisk utveckling, valutakurser, ränteförändringar samt politiska risker i omvärlden. Nuvarande och tillgänglig finansiering anses vara tillräcklig för att säkerställa bolagets fortsatta drift.

Likviditetsrisk

Likviditetsrisk hanteras genom att koncernen innehar tillräckligt med likvida medel. Koncernens likvida medel uppgick på balansdagen till 17 586 (42 775) tkr. Med den nyemission som bolaget genomförde under mars 2024, se 'Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång', är prognosen att likviditeten kommer att vara tillräcklig för att säkerställa fortsatt drift för de kommande tolv månaderna.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Förstärkt säljorganisation

- I maj 2023 rekryterades Truls Dahlén som Briox nya Chief Revenue Officer. Truls har sedan tidigare mångårig erfarenhet från ledande befattningar i SaaS-bolaget Medius och är väl förtrogen med redovisningsbranschen. Briox har under Truls ledning utökat säljorganisationen med flertalet nyckelrekryteringar på bolagets målmarknad.

Lansering av Briox Connect

- Under december månad lanserades Briox Connect, vilket är en marknadsplats där mikro-företagare och redovisningskonsulter möts och kan knyta upp samarbeten. Denna nya plattform är en kraftfull förstärkning av Briox partnererbjudande och förväntas bidra positivt till bolagets fortsatta tillväxt.

Flertalet större partneravtal

- Under året fortsatte antalet byråpartner att växa stadigt. Bolagets stärkta produkterbjudande skapar förutsättningar för Briox att agera helhetsleverantör inom mikrosegmentet, och tillgodose marknadens efterfrågan på förbättrad lönsamhet. Produktutveckling och optimering av Briox säljmodell kommer även framgent att utgöra fokus i den strategiska plan som ska säkerställa fortsatt leverans av ambitiösa tillväxtmål.

Ökningen av personalkostnader

- Är främst hänförd till återbetalning av sociala kostnader till Skatteverket för tidigare FoU avdrag om 2 655 tkr för perioden mellan januari 2021 – mars 2023, vilket även återspeglar sig i det aktiverade arbetet under perioden.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

- I januari 2024 förstärktes ledningsgruppen med John Hero i rollen som Chief Operating Officer. John har sedan tidigare bred erfarenhet av ledande roller på Einride och Medius.
- I mars 2024 genomfördes en företrädesemission om totalt ca 28 mkr. Motivet till emissionen var att säkerställa rörelsekapital för Briox fortsatta satsning på lösningar för mikro-företagare. Emissionen tecknades till 100 procent.

FLERÅRSÖVERSIKT KONCERNEN

	2023	2022	2021	2020	2019
Nettoomsättning (tkr)	11 942	8 631	6 169	4 460	4 054
Rörelseresultat (tkr)	-24 561	-22 740	-19 658	-23 076	-20 163
Avkastning på eget kapital (%)	-50%	-44%	-74%	-92%	-66%
Avkastning på totalt kapital (%)	-41%	-39%	-41%	-71%	-48%
Balansomslutning (tkr)	51 183	69 133	47 514	22 791	41 972
Soliditet (%)	74%	89%	88%	60%	88%
Antal anställda	30	28	27	27	20

Definitioner av nyckeltal, se tilläggsupplysningar

FLERÅRSÖVERSIKT MODERFÖRETAGET

	2023	2022	2021	2020	2019
Nettoomsättning (tkr)	1 227	906	751	616	1 281
Resultat efter finansiella poster (tkr)	-25 125	-22 678	-20 638	-14 572	-20 008
Avkastning på eget kapital (%)	-44%	-38%	-57%	-49%	-64%
Balansomslutning (tkr)	57 940	74 139	53 952	32 619	40 232
Soliditet (%)	78%	94%	93%	69%	90%
Antal anställda	22	20	15	15	14

FÖRSLAG TILL RESULTATDISPOSITION

Styrelsen föreslår att den ansamlade förlusten...

Överkursfond	242 552 766
Balanserat resultat	-220 350 446
Årets resultat	-25 125 752
	-2 923 432

...disponeras så att det fria egna kapitalet uppgår till

Överkursfond	242 552 766
Balanserat resultat	-245 476 198
	-2 923 432

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

	Not	2023-01-01 -2023-12-31	2022-01-01 -2022-12-31
Nettoomsättning	2	11 942	8 631
Aktiverat arbete för egen räkning		17 639	10 647
Övriga rörelseintäkter		28	0
		29 609	19 278
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	3,4	-15 151	-12 709
Personalkostnader	5	-28 998	-20 576
Avskrivningar och nedskrivningar		-10 021	-8 733
		-54 170	-42 018
Rörelseresultat		-24 561	-22 740
Resultat från finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	6	9	1
Räntekostnader och liknande resultatposter	7	0	-2
		9	-1
Resultat efter finansiella poster		-24 552	-22 741
Skatt på årets resultat	8	0	-6
Årets resultat		-24 552	-22 747

KONCERNENS BALANSRÄKNING

	Not	2023-12-31	2022-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utvecklingskostnader	9	30 718	23 098
		30 718	23 098
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier	10	0	31
		0	31
Summa anläggningstillgångar		30 718	23 129
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		1 850	1 879
Övriga fordringar	12	729	1 066
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	13	299	285
		2 878	3 230
Kassa och bank	14	17 586	42 775
Summa omsättningstillgångar		20 464	46 005
SUMMA TILLGÅNGAR		51 183	69 133

forts. nästa sida

KONCERNENS BALANSRÄKNING, FORTS.

	Not	2023-12-31	2022-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	15	17 402	17 402
Övrigt tillskjutet kapital		240 950	240 950
Reserver		-530	57
Balanserat resultat inklusive årets resultat		-220 218	-196 866
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare		37 604	61 543
Långfristiga skulder			
Övriga skulder		0	417
Summa långfristiga skulder		0	417
Kortfristiga skulder			
Förskott från kunder		47	32
Skulder till kreditinstitut		9	0
Leverantörsskulder		1 825	1 288
Övriga skulder		6 683	1 721
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	17	5 015	4 132
		13 579	7 174
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		51 183	69 134

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL

	Aktiekapital	Övrigt till- skjutet kapital	Omräknings- reserver	Balanserat resultat	Summa
Ingående balans 1 januari 2022	13 812	202 559	-752	-173 655	41 964
Nyemission	3 590	39 553	-	-	43 143
Emissionskostnader	-	-1 162	-	-	-1 162
Omräkningsdifferenser	-	-	809	-464	345
Årets resultat	-	-	-	-22 747	-22 747
Utgående balans 31 december 2022	17 402	240 950	57	-196 866	61 543
Ingående balans 1 januari 2023	17 402	240 950	57	-196 866	61 543
Tilldelning av teckningsoptioner under 2023	-	-	-	324	324
Teckningsoptioner från tidigare års optionsprogram	-	-	-	417	417
Omräkningsdifferenser	-	-	-587	459	-128
Årets resultat	-	-	-	-24 552	-24 552
Summa	17 402	240 950	-530	-220 218	37 604
Utgående balans 31 december 2023	17 402	240 950	-530	-220 218	37 604

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

	Not	2023-01-01 -2023-12-31	2022-01-01 -2022-12-31
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		-24 561	-22 740
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet			
Avskrivningar		10 021	8 733
Övriga poster som inte är kassaflödespåverkande	18	-99	338
Betald ränta		0	-2
Erhållen ränta		9	1
		-14 630	-13 670
Betald inkomstskatt		-89	76
		-14 719	-13 617
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital			
Förändringar i rörelsekapital			
Ökning/minskning kundfordringar		28	-517
Ökning/minskning övriga kortfristiga fordringar		322	-204
Ökning/minskning leverantörsskulder		552	427
Ökning/minskning övriga kortfristiga skulder		5 943	1 537
		-7 874	-12 374
<i>Investeringsverksamheten</i>			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	9	-17 639	-10 647
		-17 639	-10 647
<i>Finansieringsverksamheten</i>			
Nyemission			43 143
Emissionskostnader			-1 162
Tilldelning av teckningsoptioner		324	0
		324	41 981
		-25 189	18 961
Årets kassaflöde			
Likvida medel vid årets början		42 775	23 814
Likvida medel vid årets slut		17 586	42 775

MODERFÖRETAGETS RESULTATRÄKNING

	Not	2023-01-01 -2023-12-31	2022-01-01 -2022-12-31
Nettoomsättning		1 227	906
Aktiverat arbete för egen räkning		17 639	10 647
Övriga rörelseintäkter		1 839	4 764
		20 705	16 316
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	3,4	-12 800	-12 001
Personalkostnader	5	-22 960	-16 221
Avskrivningar och nedskrivningar		-10 018	-8 724
		-45 778	-36 947
Rörelseresultat		-25 073	-20 631
Resultat från finansiella poster			
Resultat från andelar i koncernföretag	6	-61	-1 898
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	6	9	-2
Räntekostnader och liknande resultatposter	7	0	-149
		-52	-2 049
Resultat efter finansiella poster		-25 125	-22 678
Resultat före skatt		-25 125	-22 678
Skatt på årets resultat	8	0	0
ÅRETS RESULTAT		-25 125	-22 678

MODERFÖRETAGETS BALANSRÄKNING

	Not	2023-12-31	2022-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utvecklingskostnader	9	30 718	23 098
		30 718	23 098
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier	10	0	0
		0	0
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	11	9 182	9 182
		9 182	9 182
Summa anläggningstillgångar		39 900	32 279
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Fordringar hos koncernföretag		2 130	2 319
Övriga fordringar	12	267	479
Aktuella skattefordringar		0	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	13	238	314
		2 635	3 111
Kassa och bank	14	15 405	38 749
Summa omsättningstillgångar		18 040	41 860
SUMMA TILLGÅNGAR		57 940	74 139

forts. nästa sida

MODERFÖRETAGETS BALANSRÄKNING, FORTS.

	Not	2023-12-31	2022-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	15	17 402	17 402
Fond för utvecklingsutgifter	16	30 718	23 097
		48 120	40 499
<i>Fritt eget kapital</i>			
Fria reserver		22 202	51 761
Årets resultat		-25 126	-22 678
		-2 924	29 083
		45 197	69 583
Långfristiga skulder			
Övriga skulder		0	417
Summa långfristiga skulder		0	417
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut		9	0
Leverantörsskulder		1 421	1 121
Skulder till koncernföretag		2 552	142
Övriga skulder		5 912	804
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	17	2 848	2 072
		12 742	4 140
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		57 940	74 139

MODERBOLAGETS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL

	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			Totalt
	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	
Ingående balans 2022-01-01	13 812	21 137	204 162	-168 195	-20 638	50 278
Nyemission						-
Emissionskostnader	3 590		39 553			43 143
Nersättning aktiekapital			-1 162			-1 162
Disposition enligt beslut av bolagstämman, föregående års resultat				-20 638	20 638	-
Upplösning av fond för utvecklingsutgifter till följd av årets avskrivningar		-8 687		8 687		
Under året avsatt till fond för utvecklingsutgifter		10 647		-10 647		
Disposition enligt beslut av årets resultat					-22 678	-22 678
Utgående balans 31 december 2022	17 402	23 097	242 553	-190 793	-22 678	69 581
Ingående balans 1 januari 2023	17 402	23 097	242 553	-190 793	-22 678	69 581
Nyemission						
Emissionskostnader						
Upplösning av fond för utvecklingsutgifter till följd av årets avskrivningar		-10 018		10 018		
Under året avsatt till fond för utvecklingsutgifter		17 639		-17 639		
Tilldelning av teckningsoptioner under 2023				324		324
Teckningsoptioner från tidigare års optionsprogram				417		417
Årets resultat					-25 125	-25 125
Disposition enligt beslut av bolagstämman, föreg års resultat				-22 678	22 678	-
Summa	17 402	30 718	242 553	-220 351	-25 125	45 197
Utgående balans 31 december 2023	17 402	30 718	242 553	-220 351	-25 125	45 197

MODERFÖRETAGETS KASSAFLÖDESANALYS

	Not	2023-01-01 -2023-12-31	2022-01-01 -2022-12-31
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		-24 976	-20 781
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet			
Avskrivningar		10 018	8 724
Övriga poster som inte är kassaflödespåverkande	18	-151	-1 896
Betald ränta			-2
Erhållen ränta		9	0
		-15 100	-13 955
Betald inkomstskatt		-88	75
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-15 188	-13 880
<i>Förändringar i rörelsekapital</i>			
Ökning/minskning koncernkundfordringar		2 319	-729
Ökning/minskning övriga kortfristiga fordringar		286	-198
Ökning/minskning leverantörsskulder		580	304
Ökning/minskning övriga kortfristiga skulder		5 972	533
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-6 031	-13 970
<i>Investeringsverksamheten</i>			
Förvärv av andelar i koncernföretag	11	0	0
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	9	-17 638	-10 647
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-17 638	-10 647
<i>Finansieringsverksamheten</i>			
Nyemission		0	43 143
Emissionkostnader		0	-1 162
Tilldelning av teckningsoptioner		324	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		324	41 981
Årets kassaflöde		-23 345	17 365
Likvida medel vid årets början		38 749	21 384
Likvida medel vid årets slut		15 404	38 749

NOT 1 REDOVISNINGSPRINCIPER M.M.

Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen och koncernredovisningen har upprättats enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Redovisningsprinciper

Koncernredovisning

Koncernredovisningen är upprättad enligt förvärvsmetoden. Koncernredovisningen omfattar moderföretaget samt dess dotterföretag. Med dotterföretag avses de företag i vilka moderföretaget, direkt eller indirekt, har ett bestämmande inflytande. I normalfallet avser detta företag där moderföretaget innehar mer än 50 % av rösterna. I koncernredovisningen ingår dotterföretagen från den dagen koncernen erhåller bestämmande inflytande tills den dag det inte längre föreligger. Dotterföretagens redovisningsprinciper överensstämmer med koncernens redovisningsprinciper i övrigt.

I koncernredovisningen faller koncernföretagens bokslutsdispositioner bort och ingår i det redovisade resultatet efter avdrag för uppskjuten skatt. Detta innebär att koncernföretagens obeskattade reserver i koncernens balansräkning fördelas mellan uppskjuten skatteskuld och eget kapital.

Utländska valutor

Monetära tillgångs- och skuldposter i utländsk valuta värderas till balansdagens avistakurs. Transaktioner i utländsk valuta omräknas enligt transaktionsdagens avistakurs.

Intäktsredovisning

Koncernens intäkter består av intäkter kopplat till ett enda prestationsåtagande, Software as a Service. Koncernen säljer mjukvara som tjänst genom att sköta driften av mjukvara som molnbaserade tjänster. Denna tjänst, som inkluderar licens, support & underhåll samt drift, erhåller kunden löpande under avtalstiden och den intäktsförs linjärt över kontraktstiden då kontrollen överförs till kunden löpande under avtalstiden.

Koncernens avtalsskulder avser all förskottsfakturering till kunder. Koncernen förskottsfakturerar alla Software as a Serviceintäkter. Detta faktureras 1-12 månader i förskott. Koncernens avtalsskulder redovisas under posten förutbetalda intäkter under kortfristiga skulder. Avtalsskulderna per 2023-12-31 uppgår till 1 267 tkr (1 413 tkr). Av de förskottsfakturerade intäkterna som utgör koncernens avtalsskuld vid ingången av räkenskapsåret har samtliga intäktsförts under 2023.

Leasingavtal

Koncernen som leasetagare

Tillgångar som leasas genom ett finansiellt leasingavtal redovisas som en materiell anläggningstillgång samtidigt som framtida leasingavgifter redovisas som skuld. Vid det första redovisningstillfället redovisas tillgången och skulden till nuvärdet av framtida minimileaseavgifter och eventuellt restvärde. Vid beräkningen av nuvärdet av minimileaseavgifterna används avtalets implicita ränta.

Koncernen är också leasetagare genom så kallade operationella leasingavtal då de ekonomiska risker och fördelar som är förknippade med tillgången inte har övergått till koncernen. Leasingavgifterna, inklusive en eventuell första förhöjd hyra, redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla typer av ersättningar som koncernen lämnar till de anställda. Koncernens ersättningar innefattar bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättningar efter avslutad anställning (pensioner). Redovisning sker i takt med intjänandet. Ersättningar till anställda efter avslutad anställning avser avgiftsbestämda pensionsplaner. Som avgiftsbestämda planer klassificeras planer där fastställda avgifter betalas och det inte finns förpliktelser, vare sig legala eller informella, att betala något ytterligare, utöver dessa avgifter.

I koncernen finns avgiftsbestämda pensionsplaner. Utgifter för avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad under den period de anställda utför de tjänster som ligger till grund för förpliktelsen.

Skatt

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen, utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i eget kapital.

Aktuell skatt

Aktuell skatt avser inkomstskatt för innevarande räkenskapsår samt den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt beräknas utifrån per den skattesats som gäller per balansdagen.

Uppskjuten skatt

Uppskjuten skatt är inkomstskatt som avser framtida räkenskapsår till följd av tidigare händelser. Redovisning sker enligt balansräkningsmetoden. Enligt denna redovisas uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar på temporära skillnader som uppstår mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott.

Uppskjutna skattefordringar nettoredo visas mot uppskjutna skatteskulder endast om de kan betalas med ett nettobelopp. Uppskjuten skatt beräknas utifrån beslutad skattesats på balansdagen. Effekter av förändringar i gällande skattesatser resultatförs i den period förändringen lagstadgats. Uppskjutna skattefordringar reduceras till den del det inte är sannolikt att den underliggande skattefordran kommer att kunna realiserars inom en överskådlig framtid. Uppskjuten skattefordran redovisas som finansiella anläggningstillgång och uppskjuten skatteskuld som avsättning.

Anläggningstillgångar

Materiella och immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

Materiella anläggningstillgångar

Inventarier skrivs av över fem år.

Immateriella anläggningstillgångar

”Koncernen tillämpar den s.k. aktiveringsmodellen avseende internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar. Metoden innebär att samtliga utgifter som uppfyller kriterierna i K3 aktiveras som immateriell anläggningstillgång och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod, vilken beräknas vara fem år.

Nedskrivningar av icke-finansiella tillgångar

När det finns en indikation på att en tillgångs värde minskat, görs en prövning av nedskrivningsbehov. Har tillgången ett återvinningsvärde som är lägre än det redovisade värdet, skrivs den ner till återvinningsvärdet. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångarna på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter). För tillgångar, andra än goodwill, som tidigare skrivits ner görs per varje balansdag en prövning av om återföring bör göras. I resultaträkningen redovisas nedskrivningar och återföringar av nedskrivningar i den funktion där tillgången nyttjas.

Finansiella instrument

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar kundfordringar och övriga fordringar och leverantörsskulder. Instrumenten redovisas i balansräkningen när koncernen blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor.

Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och koncernen har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten.

Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelserna har reglerats eller på annat sätt upphört.

Kundfordringar och övriga fordringar

Fordringar redovisas som omsättningstillgångar med

undantag för poster med förfallodag mer än 12 månader efter balansdagen, vilka klassificeras som anläggningstillgångar. Fordringar tas upp till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra fordringar. Fordringar som är räntefria eller som löper med ränta som avviker från marknadsräntan och har en löptid överstigande 12 månader, redovisas till ett diskonterat nuvärde och tidsvärdeförändringen redovisas som ränteintäkt i resultaträkningen.

Leverantörsskulder

Kortfristiga leverantörsskulder redovisas till anskaffningsvärde.

Kvittning av finansiell fordran och finansiell skuld

En finansiell tillgång och en finansiell skuld kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen endast då legal kvittningsrätt föreligger samt då en reglering med ett nettobelopp avses ske eller då en samtida avyttring av tillgången och reglering av skulden avses ske.

Leasingavtal

I moderföretaget redovisas samtliga leasingavtal, såväl finansiella som operationella, som operationella leasingavtal.

Låneutgifter

Moderföretaget kostnadsför låneutgifter i resultaträkningen under det räkenskapsår de hänför sig till.

Andelar i koncernföretag

Andelar i koncernföretag redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för eventuella nedskrivningar. Utdelningar redovisas som intäkt, även om utdelningen avser ackumulerade vinster innan förvärvstidpunkten. Utdelningen redovisas i normalfallet när behörigt organ fattat beslut om den och den kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medfört in- eller utbetalningar.

Uppskattningar och bedömningar

Koncernen gör uppskattningar och bedömningar om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer, definitionsmässigt, sällan att motsvara det verkliga resultatet. De uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande år behandlas nedan.

Prövning av nedskrivningsbehov för balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

För vidare beskrivning av denna bedömning hänvisas till not 9.

NOT 2 NETTOOMSÄTTNINGENS FÖRDELNING

Nettoomsättningen fördelar sig på följande länder:	Koncernen	
	2023	2022
Sverige	0	0
Tyskland	0	0
Finland	11 641	8 408
Estland	160	139
Lettland	59	52
Litauen	82	32
	11 942	8 631

NOT 3 ARVODE TILL REVISORERNA

	Koncernen		Moderföretaget	
	2023	2022	2023	2022
<i>PWC, Sverige</i>				
Revisionsuppdraget	641	520	641	520
Annan revisionsverksamhet	-	-	-	-
Skatterådgivning	-	-	-	-
	641	520	641	520

NOT 4 LEASINGAVTAL - LEASETAGARE

Operationell leasing	Koncernen		Moderföretaget	
	2023	2022	2023	2022
Kostnadsförda leasingavgifter avseende operationella leasingavtal	1 183	1 256	760	720
Framtida minimileaseavgifter avseende ej uppsägningsbara operationella leasingavtal:				
Ska betalas inom 1 år	728	869	533	533
Ska betalas inom 1-5 år	978	525	978	444
Ska betalas senare än 5 år	-	-	-	-
	1 706	1 394	1 511	977

Koncernen och moderföretaget har ingått leasingavtal vilka redovisas som operationella leasingavtal. Det avser hyra av lokaler och fordonsleasing.

NOT 5 ANSTÄLLDA OCH PERSONALKOSTNADER

Medelantalet anställda	2023		2022	
	Män	Kvinnor	Män	Kvinnor
<i>Moderföretaget</i>				
Sverige	13	8	10	7
	13	8	10	7
<i>Dotterföretaget</i>				
Finland	5	2	4	1
Estland		1	1	1
Lettland			0	0
Litauen		1	0	2
	5	4	5	4
KONCERNEN TOTALT	18	12	15	11

Löner och andra ersättningar	Koncernen		Moderföretaget	
	2023	2022	2023	2022
<i>Ersättningar till anställda</i>				
Löner och andra ersättningar	18 656	16 953	13 684	12 291
Sociala avgifter	7 237	3 519	6 974	3 179
Pensionskostnader – avgiftsbestämda planer	1 955	1 489	1 146	930
Summa	27 848	21 961	21 804	16 400
<i>Löner och andra ersättningar</i>				
Styrelse och verkställande direktör	3 397	3 527	3 397	3 527
Övriga ledande befattningshavare	0	0	0	0
Övriga anställda	15 259	13 426	10 287	8 764
Summa	18 656	16 953	13 684	12 291
<i>Sociala och pensionskostnader</i>				
Pensionskostnader för styrelse samt verkställande direktör	342	336	342	336
Pensionskostnader övriga anställda	1 613	1 153	804	594
Sociala avgifter enligt lag och avtal	7 237	3 519	6 974	3 179
Summa	9 192	5 007	8 120	4 109

Ökning av sociala avgifter är främst hänförd till återbetalning till skatteverket för tidigare FoU avdrag om 2 655 tkr för perioden januari 2021–mars 2023.

forts. nästa sida

forts. föregående sida

Könsfördelning bland ledande befattningshavare i koncernen	2023		2022	
	Antal på balansdagen	Varav män	Antal på balansdagen	Varav män
Styrelseledamöter	6	5	6	5
Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare	1	1	1	1
	7	6	7	6

Uppgifter avser förhållandet på balansdagen.

Löner och ersättningar till moderbolagets styrelse och ledning

2022	Grundlön Arvode	Rörlig ersättning	Övriga förmåner	Pensionskostnad	Övrig ersättning	Summa
Johan Rutgersson, styrelsens ordförande till stämma	298	0	0	0	0	298
Erik Hammarberg, styrelsens ordförande från stämma	314	0	0	0	0	314
Helena Westin, styrelseledamot	200	0	0	0	0	200
Daniel de Sousa, styrelseledamot	200	0	0	0	0	200
Martin Jönsson, styrelseledamot	200	0	0	0	0	200
Mikael Lindblom, styrelseledamot	200	0	0	0	0	200
Johan Nordqvist, verkställande direktör	1 527	240	0	336	0	2 103
Summa	2 939	240	0	336	0	3 515

2023	Grundlön Arvode	Rörlig ersättning	Övriga förmåner	Pensionskostnad	Övrig ersättning	Summa
Erik Hammarberg, styrelsensordförande	480	0	0	0	4	484
Johan Rutgersson, styrelseledamot	200	0	0	0	0	200
Helena Westin, styrelseledamot	200	0	0	0	0	200
Daniel de Sousa, styrelseledamot	200	0	0	0	0	200
Martin Jönsson, styrelseledamot	200	0	0	0	0	200
Mikael Lindblom, styrelseledamot	200	0	0	0	0	200
Johan Nordqvist, verkställande direktör	1 571	0	0	342	0	1 913
Summa	3 051	0	0	342	4	3 397

NOT 6 ÖVRIGA RÄNTEINTÄKTER OCH LIKANDE RESULTATPOSTER

	Koncernen		Moderföretaget	
	2023	2022	2023	2022
Ränteintäkter	9	1	9	0
Resultat från andelar i koncernföretag	0	0	0	0
	9	1	9	0

NOT 7 RÄNTEKOSTNADER OCH LIKANDE RESULTATPOSTER

	Koncernen		Moderföretaget	
	2023	2022	2023	2022
Övriga räntekostnader	0	-2	0	-2
Kursdifferenser	0	0	0	0
Nedskrivningar av andelar och fordringar i koncernbolag	0	0	-61	-1 896
Övriga finansiella kostnader	0	0	0	-149
	0	-2	-61	-2 047

NOT 8 SKATT PÅ ÅRETS RESULTAT

	Koncernen		Moderföretaget	
	2023	2022	2023	2022
Aktuell skatt på årets resultat	0	-6	0	0
Justering avseende tidigare år		0	0	0
Summa redovisad skatt	0	-6	0	0
Redovisat resultat före skatt	-24 552	-22 741	-25 126	-22 678
Övriga kostnader som inte är avdragsgilla	76	1 924	76	1 924
Avdragsgill kostnad för emission		-1 162		-1 162
Skattemässiga underskott för vilka ingen uppskjuten skattefordran redovisats	24 476	21 973	25 050	21 916
Redovisad skatt	0	-6	0	0

Ej aktiverade ackumulerade underskottsavdrag i moderbolaget uppgår till 221 825 tkr. Totalt i koncernen uppgår ackumulerade underskottsavdrag till 224 213 tkr

NOT 9 BALANSERADE UTVECKLINGSUTGIFTER

	Koncernen		Moderföretaget	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Ingående anskaffningsvärden	110 570	99 923	110 570	99 923
Årets aktivering och inköp	17 638	10 647	17 638	10 647
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	128 208	110 570	128 208	110 570
Ingående avskrivningar	-87 472	-78 785	-87 472	-78 785
Årets avskrivningar	-10 018	-8 687	-10 018	-8 687
Utgående ackumulerade avskrivningar	-97 490	-87 472	-97 490	-87 472
Utgående redovisat värde	30 718	23 097	30 718	23 097

Väsentliga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål. Prövning av nedskrivningsbehov för balanserade utgifter för utvecklingsarbeten.

Aktiverade utvecklingskostnader skall testas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Enligt test som genomförts föreligger inget nedskrivningsbehov för balanserade utgifter för utvecklingsarbeten. För att bedöma tillgångens återvinningsvärde utgår styrelsen från tillgångens nyttjandevärde, dvs framtida kassaflöden. Testen bygger på antaganden om framtida kassaflöden från försäljning av abonnemang till bolagets programvara och bolaget har historiskt inte nått upp till de uppskattningar och prognoser som legat till grund för de nedskrivningsprövningar som gjorts. Det har lett till att det beräknade värdet på de balanserade utvecklingsarbetena varit högt i beräkningarna men att prognoserna sedan inte införlivats. Styrelsens bedömning är ändå att värdet åtminstone motsvarat bokfört värde och att något nedskrivningsbehov inte funnits. Under 2023 och i början av 2024 har ett antal nya avtal tecknats med nya kunder. Bedömningen är att kassaflödena kommer att förbättras och att de prognoser som nu ligger till grund för nedskrivningsprövningen är relevanta. Styrelsens uppfattning är att framtida kassaflöden är tillräckliga för att säga att det i dagsläget inte föreligger något nedskrivningsbehov av balanserade utvecklingsarbeten.

NOT 10 INVENTARIER

	Koncernen		Moderföretaget	
	2023-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2022-12-31
Ingående anskaffningsvärden	631	613	590	590
Årets anskaffningar	0	18	0	0
Försäljningar/utrangeringar	0	0	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	631	631	590	590
Ingående avskrivningar	-600	-558	-591	-553
Försäljningar/utrangeringar	0	0	0	0
Årets avskrivningar	-31	-42	0	-38
Utgående ackumulerade avskrivningar	-631	-600	-591	-591
Utgående redovisat värde	0	31	0	0

NOT 11 ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	Moderföretaget	
	2023-12-31	2022-12-31
Ingående anskaffningsvärden	12 804	12 804
Årets anskaffningar	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	12 804	12 804
Ingående nedskrivningar	-3 622	-3 622
Årets nedskrivningar	0	
Utgående ackumulerade avskrivningar	-3 622	-3 622
Utgående redovisat värde	9 182	9 182

Specifikation av andelar i koncernföretag

Namn	Org. nr.	Säte	Resultat	Eget kapital
Four Divided by Six AB	556508-8837	Växjö	0	132
Briox Ltd	07471933	Storbritannien	0	-7 781
Briox GmbH HRB	119 277	Tyskland	0	-19 469
Briox Oy	2440382-4	Finland	349	2 002
Briox Estonia OÜ	14 576 063	Estland	28	152
Briox Latvia SIA	40 203 235 244	Lettland	6	281
Briox Lithuania UAB	305 297 003	Litauen	32	173

	Kapitalandel	Röstandel	Antal andelar	Bokfört värde 2023-12-31	Bokfört värde 2022-12-31
Four Divided by Six AB	100%	100%	1 000	103	103
Briox Ltd	100%	100%	100	1	1
Briox GmbH HRB	100%	100%	100	0	0
Briox Oy	100%	100%	100	8 861	8 861
Briox Estonia OÜ	100%	100%	100	28	28
Briox Latvia SIA	100%	100%	100	162	162
Briox Lithuania UAB	100%	100%	100	27	27
				9 182	9 182

NOT 12 ÖVRIGA FORDRINGAR

	Koncernen		Moderföretaget	
	2023	2022	2023	2022
Aktuell skattefordran	9	0	0	0
Övriga fordringar	720	1 066	267	479
	729	1 066	267	479

NOT 13 FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER

	Koncernen		Moderföretaget	
	2023	2022	2023	2022
Förutbetalda hyror	294	188	238	188
Övriga poster	5	97	0	125
	299	285	238	314

NOT 14 KASSA OCH BANK

	Koncernen		Moderföretaget	
	2023	2022	2023	2022
Disponibla banktillgodohavanden	17 586	42 775	15 405	38 749
	17 586	42 775	15 405	38 749

NOT 15 AKTIEKAPITAL

Totalt antal aktier är 57 284 527 (57 284 527) stycken vid periodens utgång med ett kvotvärde på 0,3 (0,3) kr per aktie.

NOT 16 FOND FÖR UTVECKLINGSUTGIFTER

Fond för verkligt värde	Moderföretaget	
	2023	2022
Ingående balans	23 097	21 137
Årets avsättning	7 621	1 960
Utgående balans	30 718	23 097

NOT 17 UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

	Koncernen		Moderföretaget	
	2023	2022	2023	2022
Förutbetalda intäkter	1 267	1 413	238	213
Upplupna semesterlöner	2 484	1 198	1 918	1 165
Upplupna sociala avgifter	803	481	602	365
Övriga poster	461	1 040	91	329
	5 015	4 132	2 849	2 072

NOT 18 EJ KASSAFLÖDESPÅVERKANDE POSTER

	Koncernen		Moderföretaget	
	2023	2022	2023	2022
Valutakursdifferenser	-99	338	-90	0
Nedskrivning andelar dotterbolag	0	0	0	0
Återföring nedskrivning fordringar dotterbolag	0	0	0	0
Nedskrivning fordringar dotterbolag	0	0	-61	-1 896
	-99	338	-151	-1 896

NOT 19 AKTIERELATERADE ERSÄTTNINGAR**Optionsprogram**

Briox har incitamentsprogram för personer i ledande befattningar i bolaget. Styrelsen bedömer det angeläget att dessa personer har ett tydligt/ökat ägarengagemang med ett intresse som överensstämmer med aktieägarnas. Ett sådant ägarengagemang förväntas stimulera till ett ökat intresse för verksamheten och resultatutvecklingen, höja motivationen och öka samhörighetskänslan med bolaget. Styrelsen anser att dessa incitamentsprogram har en positiv påverkan på bolagets fortsatta utveckling och därmed är bra för bolaget och dess aktieägare.

Incitamentsprogram 2017/2020

Incitamentsprogrammet 2017/2020 innebär att deltagarna erbjuds rätt att förvärva teckningsoptioner enligt följande villkor.

- Rätt till nyteckning av aktier till och med 29 juni 2025
- Teckningsoptionen ger rätt att nyteckna en aktie mot ett lösenpris om 4,37 kr
- Teckningsoptionerna emitterades till en teckningskurs motsvarande marknadsvärde den 20 mars 2017, beräknat enligt "Black & Scholes"-formeln av en av bolaget anlitad oberoende värderingsman.

Då teckningsoptionerna i Incitamentsprogram 2017/2020 överläts till marknadsvärde är det bolagets bedömning att några lönekostnader eller sociala avgifter inte kommer att uppstå för bolaget till följd av Incitamentsprogram 2017/2020.

Totalt har det emitterats 1 859 381 teckningsoptioner inom ramen för Incitamentsprogram 2017/2020, varav samtliga är tilldelade till deltagarna.

Incitamentsprogram 2023/2026

Incitamentsprogrammet 2023/2026 innebär att deltagarna erbjuds rätt att förvärva teckningsoptioner enligt följande villkor.

- Rätt till nyteckning av aktier under perioden 31 maj 2026 till och med den 31 augusti 2026
- Teckningsoptionen ger rätt att nyteckna en aktie mot ett lösenpris om 5,20 kr
- Teckningsoptionerna emitterades till en teckningskurs motsvarande den volymvägda genomsnittliga betalkursen under perioden 28 juni 2023 till och med 4 juli 2023, beräknat enligt "Black & Scholes"-formeln av en av bolaget anlitad oberoende värderingsman.

Då teckningsoptionerna i Incitamentsprogram 2023/2026 överläts till marknadsvärde är det bolagets bedömning att några lönekostnader eller sociala avgifter inte kommer att uppstå för bolaget till följd av Incitamentsprogram 2023/2026.

Totalt har det emitterats 1 350 000 teckningsoptioner inom ramen för Incitamentsprogram 2023/2026, varav samtliga är tilldelade till deltagarna.

Makulering av incitamentsprogram 2022/2025

Vid årsstämman den 11 maj 2023 beslutades det om att makulera samtliga 1 350 000 teckningsoptioner som emitterades inom ramen för det teckningsoptionsbaserade incitamentsprogram som antogs vid årsstämman 2022.

forts. nästa sida

forts. föregående sida

	Koncernen	
	2023	2022
	Optioner (tusental)	Optioner (tusental)
Utestående per 1 januari	3 209	3 209
Tilldelade	1 350	-
Förverkade	-	-
Inlösta	-	-
Förfallna	-	-
Markulerade	1 350	-
Utestående per 31 december	3 209	3 209

	Moderföretaget	
	2023	2022
	Optioner (tusental)	Optioner (tusental)
Utestående per 1 januari	3 209	3 209
Tilldelade	1 350	-
Förverkade	-	-
Inlösta	-	-
Förfallna	-	-
Markulerade	1 350	-
Utestående per 31 december	3 209	3 209

NOT 20 UPPLYSNING OM VISSA TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE SAMT INKÖP OCH FÖRSÄLJNING MELLAN KONCERNFÖRETAG

Det har under året inte förekommit några transaktioner med närstående som väsentligt påverkat koncernens eller moderbolagets ställning.

NOT 21 VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER RÄKENSKAPSÅRETS UTGÅNG

- Briox genomförde under mars 2024 en företrädesemission om totalt ca 28 mkr. Motivet till emissionen var att säkerställa rörelsekapital för Briox fortsatta satsning på lösningar för mikroföretagare. Emissionen tecknades till 100 procent.
- I januari 2024 förstärktes ledningsgruppen med John Hero i rollen som Chief Operating Officer. John har sedan tidigare bred erfarenhet av ledande roller på Einride och Medius.

NOT 22 FÖRSLAG TILL RESULTATDISPOSITION

Styrelsen föreslår att den ansamlade förlusten...

Överkursfond	242 552 766
Balanserat resultat	-220 350 446
Årets resultat	-25 125 752
	-2 923 432

...disponeras så att det fria egna kapitalet uppgår till

Överkursfond	242 552 766
Balanserat resultat	-245 476 198
	-2 923 432

NOT 23 NYCKELTALSDEFINITIONER

Avkastning på eget kapital

Resultat efter finansiella poster i procent av genomsnittligt justerat eget kapital

Avkastning på totalt kapital

Rörelseresultat med tillägg för finansiella intäkter, i procent av genomsnittlig balansomslutning.

Soliditet

Justerat eget kapital i procent av balansomslutning

Styrelse



Erik Hammarberg

Styrelseordförande

Invald i styrelsen: 2022

Född: 1983

Utbildning: Civilingenjör, Linköpings universitet

Bakgrund: Bred erfarenhet av affärsutveckling och M&A inom SaaS-branschen med nuvarande roll som Senior Vice President Strategy & Growth på Medius.

Övriga uppdrag: Styrelseordförande i Greyhound Partners AB sedan 2020 samt styrelseledamot i Medius Sverige AB m.fl. sedan 2023.

Oberoende i förhållande till större aktieägare och/eller bolaget: Ja

Antal aktier (privat och/eller via bolag): 900 000 teckningsoptioner.



Johan Rutgersson

Styrelseledamot

Invald i styrelsen: 2015

Född: 1978

Utbildning: Civilekonom, Uppsala universitet

Bakgrund: Bakgrund från finansbranschen med ett flertal styrelse- och vd-uppdrag.

Tidigare vd samt styrelseordförande i Briox.

Övriga uppdrag: Styrelseordförande i flertalet bolag, bland annat Fedelta Finance AB samt Speqta AB.

Oberoende i förhållande till större aktieägare och/eller bolaget: Ja

Antal aktier (privat och/eller via bolag): 355 562 aktier, 200 000 teckningsoptioner



Helena Westin

Styrelseledamot

Invald i styrelsen: 2020

Född: 1961

Utbildning: Pol mag statskunskap och nationalekonomi, magisterexamen i kommunikation och ledarskap, IHR

Bakgrund: 30 års erfarenhet av varumärkesbyggande, entreprenörskap och kommunikation i positioner på bl. a. Bankgirot, Svenska Spel, Paradiset DDB, 3 och Aftonbladet/Schibsted.

Övriga uppdrag: Senior rådgivare och styrelseproffs med uppdrag för bl. a. SVT, Identity Works, Sveriges Kommunikationsbyråer, AIX Arkitekter, Fairlo, Insamlingsstiftelsen RFSL och Stiftelsen Reklamombudsmannen.

Oberoende i förhållande till större aktieägare och/eller bolaget: Ja

Antal aktier (privat och/eller via bolag): 1 295 aktier



Daniel de Sousa

Styrelseledamot

Invald i styrelsen: 2020

Född: 1980

Utbildning: MBA, Stockholms universitet

Bakgrund: +15 års erfarenhet av ledande positioner i mjukvarubolag, varav 10 år som vd inom Visma koncernen. År 2015-2019 vd för Visma Specs, affärssystem för småföretag och redovisningsbranschen.

Övriga uppdrag: Vd för Trivec koncernen, ledande europeisk leverantör av kassasystem till restaurangmarknaden.

Oberoende i förhållande till större aktieägare och/eller bolaget: Ja

Antal aktier (privat och/eller via bolag): 26 000 aktier



Martin Jönsson

Styrelseledamot

Invald i styrelsen: 2021

Född: 1975

Bakgrund: Fastighetsentreprenör, hotellägare och techinvesterare.

Övriga uppdrag: Har tidigare suttit i flera olika styrelser bl.a. Sonetel (publ) samt även i Briox styrelse under 2016–2018 och är en av Bolagets större ägare. Ett flertal pågående styrelseuppdrag, bl.a. i PMJ Fastigheter AB.

Oberoende i förhållande till större aktieägare och/eller bolaget: Ja

Antal aktier (privat och/eller via bolag): 4 552 291 aktier, 100 000 teckningsoptioner



Mikael Lindblom

Styrelseledamot

Invald i styrelsen: 2021

Född: 1972

Utbildning: Bachelor of Economics, Linköpings universitet och Uppsala universitet

Bakgrund: Techinvesterare med omfattande erfarenhet från mjukvarubranschen, bland annat som vd för den ledande leverantörsfakturalösningen Medius.

Övriga uppdrag: Har flertalet styrelseuppdrag, bland annat i BrightBid AB, Fragsheet AB och Funmed Holding AB.

Oberoende i förhållande till större aktieägare och/eller bolaget: Ja

Antal aktier (privat och/eller via bolag): 6 365 991 aktier, 650 000 teckningsoptioner

Växjö den 18 april 2024

Erik Hammarberg
Ordförande

Helena Westin

Daniel de Sousa

Martin Jönsson

Mikael Lindblom

Johan Rutgersson

Vår revisionsberättelse har lämnats den 18 april 2024
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Nicklas Kullberg
Auktoriserad Revisor



Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Briox AB (publ), org.nr 556802-6891

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Briox AB (publ) för år 2023.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 31 december 2023 och av dessas finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-12. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.



Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Briox AB (publ) för år 2023 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman behandlar förlusten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisionssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda



ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Stockholm den 18 april 2024

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Nicklas Kullberg
Auktoriserad revisor

BRIOX AB (PUBL)

Briox

Södra Järnvägsgatan 4 A

352 29 Växjö

Telefon: +46 470-32 20 00

E-post: info@briox.se

www.briox.se

