



AVTECH SWEDEN AB (publ)

DELÅRSRAPPORT **2026**
JANUARI - SEPTEMBER



VD-kommentar

Fortsatt lönsamhet och en starkare position inför nästa tillväxtfas

Under närmare tjugo år har vi beskrivit hur bättre informationsdelning och datadrivet beslutsstöd kan göra flyget mer effektivt, förutsägbart och hållbart. Nu ser vi hur utvecklingen tar fart. Flygplan, flygbolag och flygtrafikledning behöver i allt högre grad dela information och fatta samordnade beslut.

För AVTECH innebär detta en växande strategisk möjlighet. De långsiktiga satsningar som ägare, styrelse och ledning gemensamt har initierat börjar ge resultat, både genom fler kvalificerade kunddialoger och genom vår aktiva roll i utvecklingen av ett effektivare och mer uppkopplat flygtrafiksystem.



Fortsatt lönsamhet och ett starkt finansiellt utgångsläge

Nettoomsättningen under det tredje kvartalet uppgick till 10,3 MSEK, en minskning med 15,9 procent jämfört med samma period 2025. Nettoresultatet uppgick till 3,1 MSEK och ARR till 43,2 MSEK vid periodens utgång. Minskningen förklaras huvudsakligen av lägre användning av våra tjänster hos en större kund. Resultatet har även påverkats av de planerade förstärkningar som genomförts inom försäljning, kunddriftsättning och produktutveckling.

Trots lägre intäkter och en högre kostnadsbas fortsätter verksamheten att generera ett positivt resultat. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 8,6 MSEK, bland annat efter att merparten av tidigare förfallna kundfordringar betalats och bolaget erhållit 3,2 MSEK i förskott inom de EU-projekt där AVTECH deltar. Projektmedlen redovisas inte som intäkt när de betalas ut, utan periodiseras i takt med att projektarbetet genomförs. Det mottagna beloppet har därför huvudsakligen stärkt likviditeten och ska inte likställas med kvartalets resultat.

Vid kvartalets utgång uppgick likvida medel till 42,8 MSEK och eget kapital till 63,8 MSEK. Tillsammans med fortsatt finansiering inom EU-projekten ger detta oss finansiell handlingsfrihet att fullfölja våra produkt- och marknadssatsningar.

För årets första nio månader uppgick omsättningen till 34,7 MSEK, jämfört med 34,6 MSEK motsvarande period föregående år. Nettoresultatet uppgick till 11,0 MSEK och kassaflödet från den löpande verksamheten till 14,5 MSEK. Trots det svagare tredje kvartalet är omsättningen för årets första nio månader därmed i nivå med föregående år och verksamheten fortsatt tydligt lönsam.

Investeringar för nästa fas

För att ta vara på de möjligheter vi ser har vi under året fortsatt att stärka organisationen inom produktutveckling, kundnära leverans och försäljning. Vid kvartalets utgång uppgick antalet anställda till 28, jämfört med 16 ett år tidigare. Den totala resursbasen, inklusive konsulter, uppgick till 36 medarbetare, jämfört med 23.

Förstärkningarna ökar kostnadsbasen på kort sikt, men ger oss större kapacitet att bearbeta marknaden, genomföra fler kunddriftsättningar och utveckla nästa generation av AVTECHs erbjudande. Arbetet omfattar bland annat ClearPath Speed, ClearPath Lateral och en ny Dispatch applikation för flygbolagens operativa planering och uppföljning.

En viktig del i denna utveckling är att knyta samman informationen mellan flygplanet, flygbolagets operativa funktioner och flygtrafikledningen. När samma aktuella information kan användas i luften, på

marken och inom flygtrafikledningen skapas bättre förutsättningar för samordnade beslut. Våra nya initiativ inom dispatch och ATM är konkreta första steg mot denna mer sammanhängande och decentraliserade modell.



Vårt mål är att förena den tekniska kvaliteten och verifierbara kundnyttan i våra tjänster med en skalbar kommersiell och operativ leveransförmåga. Det stärker vår möjlighet att vinna marknadsandelar med befintliga produkter och samtidigt utveckla nya intäktsströmmar.

En bredare och mer aktiv försäljningspipeline

Förstärkningen av säljorganisationen börjar ge tydliga resultat. Vi för nu kvalificerade dialoger med cirka 40 flygbolag och har samtidigt ökat inflödet av nya kundmöten. Flera av de testperioder och kunddialoger som vi beskrev efter det andra kvartalet har utvecklats vidare.

Under kvartalet har ett större internationellt flygbolag utvärderat våra tjänster. Vi har även förberett ytterligare operativa utvärderingar av bland annat ClearPath Speed och ClearPath Lateral. Tidpunkten för enskilda kundbeslut är fortsatt svår att förutse. Vår prioritet är därför att systematiskt föra processerna från kvalificerad dialog och operativ validering till kommersiellt avtal.

Marknadens krav på verifierbar nytta blir samtidigt allt tydligare. Det ställer högre krav på vår förmåga att kvantifiera effekterna av våra tjänster, men stärker också AVTECHs position. Våra lösningar används i verklig drift och kan utvärderas utifrån konkreta operativa och ekonomiska resultat.

Stärkt analysförmåga visar ett tydligare Aventus-värde

Under året har vi stärkt vår förmåga att analysera hur Aventus påverkar flygningens faktiska utfall. En utökad analys, baserad på mätdata från över 40 000 flygningar, visar en uppmätt besparing som är omkring tre gånger högre än i våra tidigare beräkningar. Skillnaden förklaras av att den nya analysmetoden bättre kan särskilja och kvantifiera Aventus effekt i den operativa datan. Resultaten stärker tjänstens affärs-case och ger oss ett bättre underlag i dialogen med både befintliga och potentiella kunder.

Den långsiktiga relevansen bekräftas också av att en större flygplanstillverkare under kvartalet beslutade att använda Aventus Full-Flight Winds i flygtestkampanjer för nästa generations flygplanssystem. Det 18 månader långa avtalet innebär att Aventus används i en krävande testmiljö, där datakvalitet, repeterbarhet och precision är centrala för utveckling och validering av nästa generations Flight Management System, FMS.

Avtalets finansiella värde är begränsat, men den strategiska betydelsen är större. Aventus skapar verifierbara besparingar i dagens flygplan. Nästa generations FMS utvecklas för en ökad flygeffektivitet vilket resulterar i mindre operativa marginaler. Detta ställer också högre krav på kvaliteten i systemens indata. Att Aventus används vid utprovningen av dessa system är därför en viktig teknisk validering. Det stärker vår bedömning att tjänstens datakvalitet kommer att vara betydelsefull även när flygbolagen senare tar systemen i operativ drift.

En växande roll i framtidens flygtrafiksystem

Parallellt fortsätter vi arbetet med att integrera våra tjänster i nästa generations flygtrafikledningssystem. Under september deltog AVTECH i uppstarten av tre europeiska forsknings- och innovationsprojekt: NOMAD, NETWORK TBO-2 och ATC TBO-2. Projekten ligger nära våra kärnstyrkor inom flygplansspecifik optimering, avancerade väderdata, informationsdelning i realtid och trajectory-based operations (TBO), det vill säga en flygtrafikledning som i högre grad utgår från flygplanets planerade och uppdaterade flygbana.

Genom projekten och våra samarbeten med europeiska flygtrafikledningsorganisationer kan vi anpassa och validera AVTECHs tjänster i framtida digitala och modulära flygtrafikledningsplattformar. Det stärker våra befintliga produkter och vår långsiktiga marknadsposition. Samtidigt öppnas möjligheter på en större marknad, där våra tjänster kan stödja bättre samordnade beslut både i luften och på marken.

Ökad internationell marknadsnärvaro

Under oktober deltog AVTECH vid Aircraft IT, Airline & Aerospace MRO & Flight Operations IT Conference APAC i Bangkok samt World Aviation Festival i Lissabon. Eventen gav oss möjlighet att fördjupa relationer med flygbolag och andra beslutsfattare, skapa nya kontakter och samla värdefulla marknadsinsikter.

En återkommande slutsats från våra kunddialoger är att den största nyttan skapas när teknisk kvalitet kombineras med en genomtänkt driftsättning och ett nära samarbete med kunden. Genom att integrera rekommendationerna i den dagliga operationen och följa upp hur tjänsterna används kan en större del av den identifierade besparingspotentialen realiseras. Därför har vi förstärkt organisationen inom kunddriftsättning, uppföljning och löpande kundstöd.

Utsikter

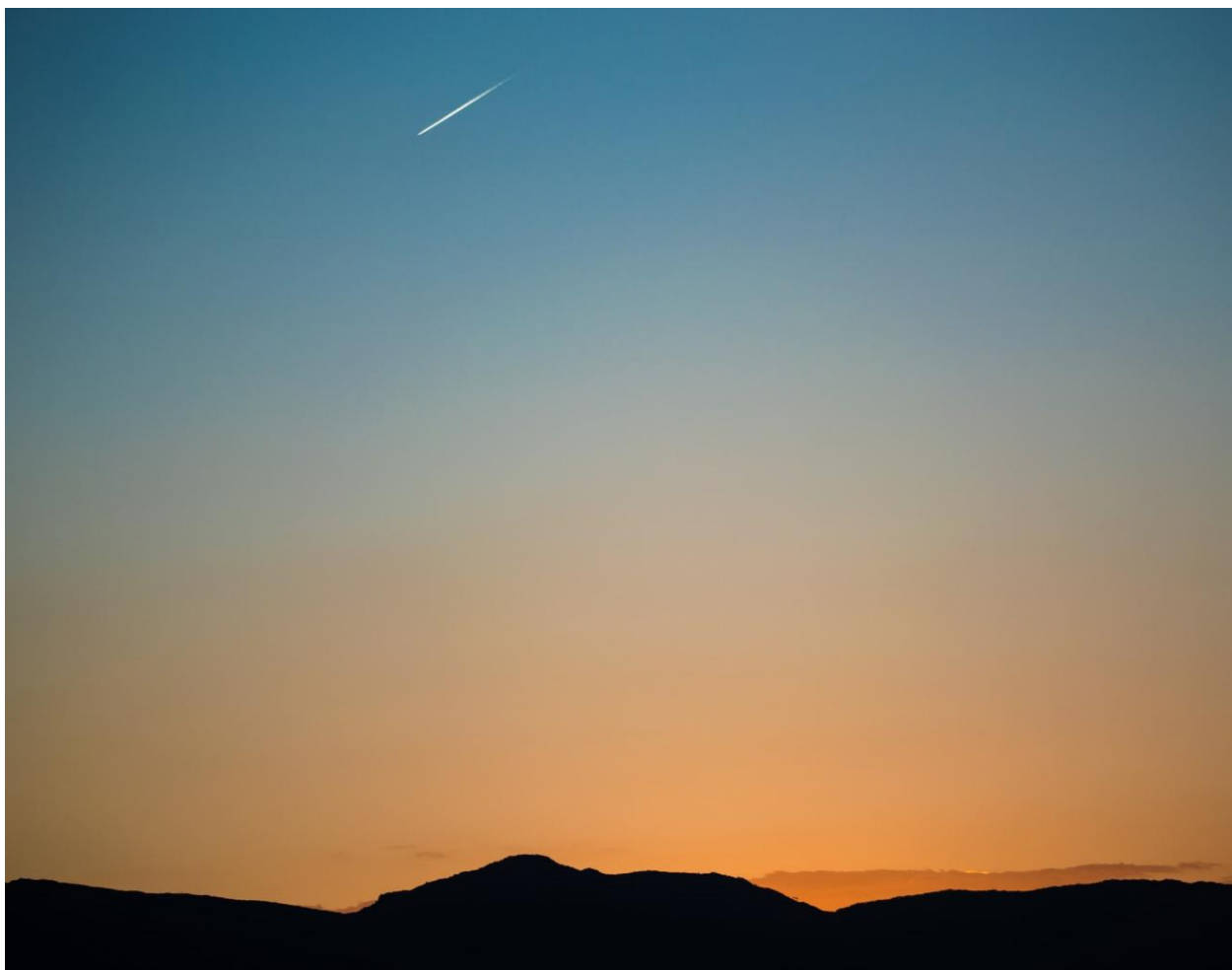
Det tredje kvartalet visar både effekten av lägre intäkter från en större kund och de investeringar vi nu gör i nästa fas av bolagets utveckling. Samtidigt är verksamheten fortsatt lönsam och vår finansiella ställning ger oss handlingsfrihet att fortsätta satsningarna.

Under året har vi stärkt organisationen, breddat produktportföljen och ökat den kommersiella aktiviteten. Vägen från kvalificerad dialog och operativ utvärdering till avtal kan vara lång, men vi går in i 2027 med fler kundprocesser och en starkare förmåga att både sälja, leverera och följa upp den nytta våra tjänster skapar.

Flygbolagens krav på verifierbara besparingar, bättre hantering av turbulens och effektivare beslut i hela flygoperationen ökar. Samtidigt ställer nästa generations flygplans- och flygtrafikledningssystem högre krav på aktuell och tillförlitlig information. Det för AVTECHs erbjudande närmare en position där tjänsterna inte bara skapar ett attraktivt mervärde, utan blir en allt viktigare del av kundernas operativa förmåga.

Med en stark finansiell ställning, fler kvalificerade kunddialoger och en tydlig roll i flygets långsiktiga utveckling har AVTECH ett bra utgångsläge inför 2027. Jag vill avslutningsvis tacka våra kunder och samarbetspartners för fortsatt förtroende, våra medarbetare för det stora engagemanget under en intensiv utvecklingsperiod och våra aktieägare för deras långsiktiga stöd.

David Rytter
VD, AVTECH Sweden AB (publ)



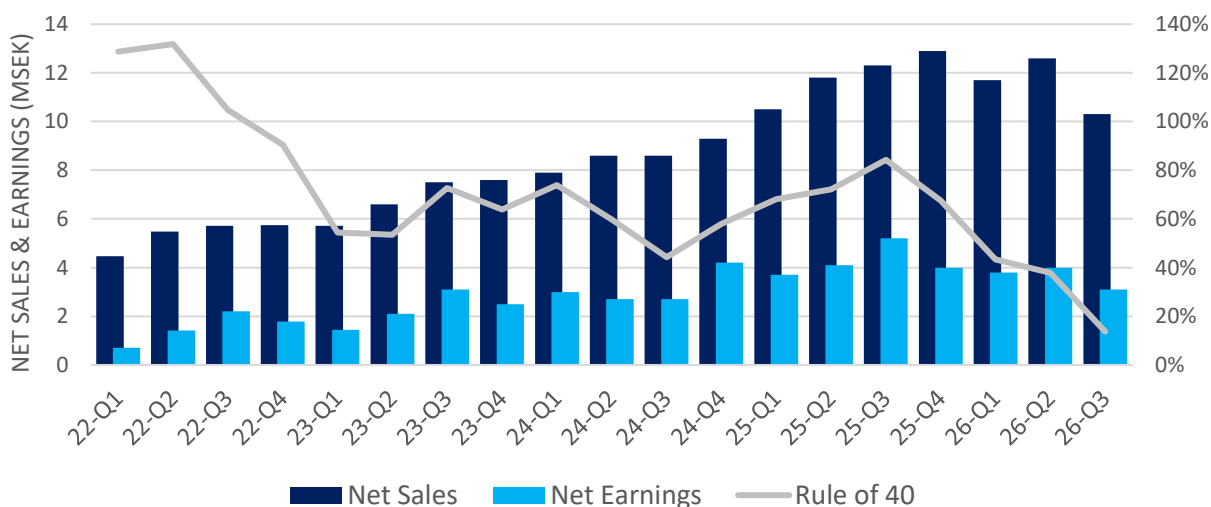
FINANSIELLA NYCKELTAL FÖR PERIODEN

MSEK	2026 Kvartal 3	2026 Kvartal 2	2025 Kvartal 3
Omsättning (från försäljning)	10,3	12,6	12,3
EBITDA, Rörelseresultat före avskrivningar	+4,3	+5,0	+6,7
Nettoresultat	+3,1	+4,0	+5,2
Nettoresultat per aktie, SEK	+0,056	+0,071	+0,092
ARR*	43,2	51,5	48,9
Rule of 40**	13,7%	37,9%	84,2%
Kassaflöde	+8,6	-2,9	+5,9
Koncernens Likvida medel	42,8	34,2	33,2
Eget kapital	63,8	60,7	54,5
Eget kapital per aktie, SEK	1,13	1,07	0,96
Koncernens Soliditet, %	86,7%	90,3%	92,7%

* ARR = Nettoomsättning från den senaste månaden i kvartalet x 12

** Rule of 40 (EBIT baserad) = Försäljningstillväxt % år/år + Rörelsemarginal % för kvartalet

- Nettoomsättningen uppgick till 10,3 MSEK, en minskning med 15,9 procent jämfört med motsvarande period 2025.
- ARR, årlig återkommande intäkt, uppgick vid periodens slut till 43,2 MSEK, en minskning med 11,7 procent jämfört med tredje kvartalet 2025. Minskningen förklaras huvudsakligen av en lägre användning av AVTECHs tjänster hos en större kund.
- Nettoresultatet uppgick till 3,1 MSEK, en minskning med 39,8 procent jämfört med motsvarande period 2025. Förändringen förklaras av lägre intäkter samt planerade resursförstärkningar inom försäljning, kunddriftsättning och produktutveckling.
- Kassaflödet uppgick till 8,6 MSEK. Under perioden erhöll bolaget 3,2 MSEK i bidrag inom de EU-projekt som AVTECH deltar i. Därutöver betalades merparten av tidigare förfallna kundfordringar.
- Soliditeten uppgick till 86,7 procent. Förändringen jämfört med föregående period förklaras huvudsakligen av förskott inom EU-projekt, vilka initialt redovisas som skuld och därefter intäktsförs i takt med att motsvarande projektkostnader uppstår.



HÄNDELSE UNDER PERIODEN

Avsnittet sammanfattar de händelser som bedöms vara mest relevanta för att förstå bolagets utveckling under perioden. För fullständig regulatorisk kommunikation hänvisas till bolagets publicerade pressmeddelanden.

LATAM anpassar användningen av Aventus och ClearPath

I juli meddelade AVTECH att LATAM Airlines Group tillfälligt pausade ClearPath för sin kortdistansflotta under en pågående utvärdering av flera optimeringslösningar. I augusti meddelade LATAM att Aventus inte skulle återstartas och att ClearPath inte skulle återinföras för kortdistansflottan. ClearPath fortsätter däremot att användas inom LATAMs långdistansverksamhet, där tjänsten har skapat kostnadsbesparingar som bekräftats av flygbolaget.

Beslutet minskade AVTECHs årliga återkommande intäkter, ARR, med cirka 8,5 MSEK, från senast rapporterade 51,5 MSEK till cirka 43 MSEK. AVTECH fortsätter att stödja leveransen till LATAMs långdistansflotta och arbetar tillsammans med kunden för att öka den operativa nyttan av tjänsten.

Styrelseledamöter och större aktieägare förvärvar A-aktier

Den 17 juli meddelade AVTECH att flera styrelseledamöter och större aktieägare hade förvärvat sammanlagt 300 000 A-aktier i bolaget. Affären genomfördes utanför marknaden till en kurs om 4,28 SEK per aktie.

Aventus valt för utveckling av nästa generations flygplanssystem

Den 24 september meddelade AVTECH att en större flygplanstillverkare hade ingått ett 18-månadersavtal om användning av Aventus Full-Flight Winds i flygtestkampanjer för nästa generations flygplanssystem. Aventus levererar högupplösta vind- och temperaturdata till flygplanets Flight Management System, FMS, under stigning, marschflygning och nedstigning. Flygplanstillverkaren ska använda tjänsten för utveckling, verifiering och validering av framtida FMS-funktioner som är beroende av aktuella och tillförlitliga atmosfäriska data.

Avtalet trädde i kraft i augusti 2026 och har ett värde understigande 0,3 MSEK. Det finansiella värdet är begränsat, men användningen i en krävande flygtestmiljö innebär en viktig teknisk validering av Aventus datakvalitet, precision och repeterbarhet.

Tre europeiska forsknings- och innovationsprojekt inleds

Under perioden 7–10 september deltog AVTECH i uppstarten av tre europeiska forsknings- och innovationsprojekt: NOMAD, NETWORK TBO-2 och ATC TBO-2. Projekten finansieras inom SESAR-programmet och behandlar utvecklingen av framtidens digitala flygtrafikledning.

Projektens inriktning omfattar bland annat tjänsteorienterade arkitekturer, automation, artificiell intelligens, informationsdelning, cybersäkerhet, väderbaserad optimering och trajectory-based operations, TBO. Deltagandet ger AVTECH möjlighet att integrera och validera bolagets tjänster i nya operativa och tekniska miljöer samt att bidra till utvecklingen av framtida europeiska flygtrafikledningslösningar.

NOMAD löper från september 2026 till september 2029 och är det mest omfattande av de tre projekten för AVTECH.

HÄNDELSE EFTER PERIODENS SLUT

Fortsatt internationell marknadsbearbetning

Under oktober deltog AVTECH vid Aircraft IT, Airline & Aerospace MRO & Flight Operations IT Conference APAC 2026 i Bangkok samt World Aviation Festival 2026 i Lissabon. Deltagandet gav möjlighet att fördjupa pågående kunddialoger, etablera nya kontakter och presentera AVTECHs erbjudande för flygbolag och andra beslutsfattare.



Dialogerna bekräftade samtidigt betydelsen av att kombinera tekniskt verifierade besparingar med en genomtänkt driftsättning och löpande uppföljning. En hög användningsgrad är central för att den identifierade besparingspotentialen också ska realiseras i flygbolagets dagliga verksamhet.



VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Bolagets verksamhet påverkas av operativa och finansiella risker, inklusive marknads-, valuta-, makroekonomiska, geopolitiska och klimatrelaterade faktorer. Riskerna bedöms och hanteras löpande, och bör värderas tillsammans med övrig information i rapporten samt rådande omvärldsläge.

För en fullständig redogörelse av identifierade risker hänvisas till AVTECHs senaste årsredovisning, som finns tillgänglig på AVTECHs webbplats www.avtech.aero/financial-reports-sv. Bolaget fortsätter att bevaka riskbilden och anpassa verksamheten efter förändrade förutsättningar.

STYRELSENS BEDÖMNING OCH FRAMTIDSUTSIKTER

Styrelsen bedömer att AVTECHs verksamhetsområden har goda långsiktiga framtidsutsikter. Flygbolagens behov av kostnadseffektivitet, stärkt konkurrenskraft, högre operationell precision och bättre hantering av väderrelaterade utmaningar skapar fortsatt relevans för bolagets erbjudande.

AVTECHs IT-lösningar stödjer flygbolag i arbetet med kostnads- och bränslebesparingar, minskad miljöpåverkan och förbättrad operationell kvalitet. De senaste årens kundtillväxt och försäljningsutveckling bekräftar bolagets relevans som leverantör av robusta och användarvänliga verktyg för flygoperationer.

En stor andel av bolagets omsättning härrör idag fortfarande från en av våra produkter, men detta förändras stadigt. Styrelsen ser en betydande framtida potential i vår portfölj av ytterligare kompletterande produkter, befintliga och under utveckling – vilket möjliggör både en breddning mot fler kunder och en fördjupning i samarbetet med befintliga kunder.

KOMMANDE INFORMATIONSTILLFÄLLEN

Bokslutskommuniké Q4 2027-02-05

Kista, 23 oktober 2026. AVTECH Sweden AB (publ). Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer. Finansiella rapporter och dokument finns tillgängliga på <https://avtech.aero/financial-reports>.

AVTECH Sweden AB (publ), organisationsnummer 556568-3108, har sitt säte i Stockholm.
Postadress: Färögatan 33, 164 51 Kista, Sverige. www.avtech.aero
Bolagets B-aktie (kortnamn AVT B) handlas sedan februari 2012 på NASDAQ First North Growth Market.
Bolagets A-aktie handlas inte på någon marknadsplats. Certified Adviser är Redeye Nordic Growth AB.



KONCERNENS RESULTATRÄKNING

MSEK	2026 juli-sept	2025 juli-sept	2026 jan-sept	2025 jan-sept	2025 Helår
Omsättning	10,3	12,3	34,7	34,6	47,4
Aktiverade utgifter för utvecklingsarbeten, m.m.	3,2	1,5	7,4	4,4	5,6
Övriga rörelseintäkter	1,2	0,7	1,9	0,9	1,3
Summa intäkter för perioden	14,7	14,5	43,9	39,8	54,4
Externa kostnader	-3,7	-4,4	-11,9	-12,8	-16,7
Personalkostnader	-6,7	-3,3	-18,0	-9,7	-15,4
Avskrivningar	-1,2	-1,6	-3,3	-4,6	-5,8
Summa rörelsekostnader för perioden	-11,7	-9,3	-33,2	-27,1	-37,9
Rörelseresultat för perioden	3,0	5,2	10,7	12,7	16,5
Finansnetto	0,1	0,1	0,3	0,3	0,5
Resultat före skatt för perioden	3,1	5,2	11,0	13,0	17,0
Skatt (not 1)	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
PERIODENS RESULTAT	3,1	5,2	11,0	13,0	17,0

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

MSEK	2026 juli-sept	2025 juli-sept	2026 jan-sept	2025 jan-sept	2025 Helår
Kassaflöde före förändring i rörelsekapital	1,5	5,3	7,0	13,2	17,1
Förändring i rörelsekapital	7,1	0,6	7,6	-1,8	-5,0
Kassaflöde från löpande verksamheten	8,6	5,9	14,5	11,4	12,1
Kassaflöde från investeringsverksamheten	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0,0	0,0	-5,6	-5,6	-5,6
FÖRÄNDRING I LIKVIDA MEDEL	8,6	5,9	8,9	5,8	6,5

NYCKELTAL

	2026 juli-sept	2025 juli-sept	2026 jan-sept	2025 jan-sept	2025 Helår
Omsättning per anställd, MSEK	0,4	0,8	1,2	2,2	3,2
Genomsnittligt antal aktier, tusental	56 480	56 480	56 480	56 480	56 480
Genomsnittligt antal aktier, tusental, efter utspädning (not 2)	56 480	56 480	56 480	56 480	56 480
Omsättning per aktie, SEK	0,18	0,22	0,61	0,61	0,84
Nettoresultat per aktie, SEK före utspädning	0,06	0,09	0,19	0,23	0,30
Nettoresultat per aktie, SEK efter utspädning	0,06	0,09	0,19	0,23	0,30
Kassaflöde (fr. löp. verksamh.) per aktie, SEK (not 2)	0,15	0,11	0,26	0,20	0,21
Rörelsemarginal	29,6%	42,1%	30,8%	36,8%	34,7%
Antal anställda	28	16	28	16	17
Antal medarbetare (ink. Konsulter)	36	23	36	23	26
ARR (not 3)	43,2	48,9	43,2	48,9	51,2
Rule of 40 (not 4)	13,7%	84,2%	31,1%	74,9%	72,9%

KONCERNENS BALANSRÄKNING

MSEK

2026	2025	2025
30-sep	30-sep	31-dec

TILLGÅNGAR

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, m.m.	18,1	14,1	14,1
Byggnader och mark	0,0	0,0	0,0
Inventarier, verktyg och installationer (not 5)	0,0	0,0	0,0
Summa anläggningstillgångar	18,1	14,1	14,1
Övriga kortfristiga fordringar	12,7	11,6	15,7
Likvida medel (not 6)	42,8	33,2	33,9
Summa omsättningstillgångar	55,5	44,7	49,6
SUMMA TILLGÅNGAR	73,6	58,8	63,7
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	63,8	54,5	58,5
Långfristiga skulder	0,0	0,0	0,0
Kortfristiga skulder (not 6)	9,8	4,3	5,2
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	73,6	58,8	63,7
Poster inom linjen			
Ställda säkerheter (not 7)	-	-	-
Ansvarsförbindelser	-	-	-

FÖRÄNDRING I KONCERNENS EGET KAPITAL

MSEK

2026	2025	2025
30-sep	30-sep	31-dec

Eget kapital vid periodens början	58,5	47,1	47,1
Periodens resultat	11,0	13,0	17,0
Omräkningsdifferenser eget kapital/ utdelning	-5,6	-5,6	-5,6
Eget kapital vid periodens slut	63,8	54,5	58,5

NYCKELTAL

MSEK

2026	2025	2025
30-sep	30-sep	31-dec

Soliditet/egenkapitalandel	86,7%	92,7%	91,8%
Antal aktier vid periodens slut, tusental (not 8)	56 480	56 480	56 480
Antal aktier vid periodens slut, tusental, efter utspädning (not 2)	56 480	56 480	56 480
Likvida medel per aktie, SEK	0,76	0,59	0,60
Eget kapital per aktie, SEK	1,13	0,96	1,04
Börskurs vid periodens slut, SEK (not 9)	3,05	10,90	8,64
Börskurs/eget kapital per aktie (not 9)	2,70	11,30	8,35
Börsvärde vid periodens slut, MSEK (not 9)	172,3	615,6	488,0

KVARTALSDATA

MSEK

		Kvartal 1	Kvartal 2	Kvartal 3	Kvartal 4	Helår
Omsättning						
	2018	2,8	3,3	3,1	3,4	12,5
	2019	4,0	3,8	4,0	3,4	15,1
	2020	4,0	3,3	2,7	2,1	12,2
	2021	2,1	2,7	3,4	3,6	11,8
	2022	4,5	5,5	5,7	5,7	21,4
	2023	5,7	6,6	7,5	7,6	27,5
	2024	7,9	8,6	8,6	9,3	34,3
	2025	10,5	11,8	12,3	12,9	47,4
	2026	11,7	12,6	10,3		
Rörelseresultat						
	2018	-0,9	-0,9	-0,2	+0,1	-1,9
	2019	+0,0	+0,5	+0,6	-0,7	+0,4
	2020	+0,0	+0,3	-0,6	-1,6	-2,0
	2021	-2,0	+0,3	+0,2	+0,1	-1,4
	2022	+0,7	+1,4	+2,2	+1,8	+6,1
	2023	+1,4	+2,1	+3,1	+2,5	+9,0
	2024	+2,9	+2,7	+2,5	+3,7	+11,8
	2025	+3,6	+3,9	+5,2	+3,7	+16,5
	2026	+3,7	+3,9	+3,0		
Kassaflöde						
	2018	-0,3	-0,2	-0,1	-0,1	-0,7
	2019	-1,7	-0,8	+0,1	+2,8	+0,5
	2020	-1,0	+0,5	-2,6	+2,0	-1,1
	2021	-4,3	+1,3	+0,7	+0,4	-2,0
	2022	-0,5	+1,1	+1,7	+2,2	+4,5
	2023	+1,0	+2,6	+2,8	+1,8	+8,2
	2024	+3,2	-5,3	+4,1	+2,6	+4,6
	2025	+2,6	-2,8	+5,9	+0,7	+6,5
	2026	+3,2	-2,9	+8,6		

REDOVISNINGSPRINCIPER OCH NOTER

Alla belopp redovisas i miljoner svenska kronor (MSEK) om inte annat anges. Delårsrapporten har upprättats i enlighet med BFNAR 2012:1 (K3).

Not 1) Outnyttjat underskott hos Skatteverket 10,3 MSEK.

Not 2) Koncernen hade vid periodernas utgång inga optionsprogram eller andra utestående finansiella instrument som påverkar det potentiella antalet aktier i AVTECH Sweden AB (publ), varför ingen potentiell utspädning förelåg.

Not 3) ARR = Nettoomsättning från den senaste månaden i kvartalet x 12.

Not 4) Rule of 40 (EBIT baserad) = Försäljningstillväxt % år/år + Rörelsemarginal % för perioden.

Not 5) Avser i huvudsak aktiverade kontorsinventarier och IT-relaterad hårdvara.

Not 6) Koncernen hade per utgången av kvartalet inga checkräkningskrediter. Kortfristiga skulder omfattar leverantörsskulder, interimsskulder, övriga upplupna kostnader samt övriga kortfristiga skulder.

Not 7) Avser icke utnyttjad företagsinteckning lämnade som säkerhet avseende företagets checkräkningskredit i Sverige.

Not 8) Nyckeltalet visar det faktiska antalet utestående aktier i AVTECH Sweden AB (publ) vid respektive tidpunkt.

Not 9) Avser kursen på respektive balansdag för AVTECHs B-aktie.



STÖRSTA AKTIEÄGARN I AVTECH SWEDEN AB (publ)

2026-09-30

Namn	AK A	AK B	Innehav	Innehav %	Röster	Röster %
FEHRLING, CHRISTER	984 968	2 139 515	3 124 483	5,53	11 989 195	11,67
AVANZA PENSION	0	11 343 730	11 343 730	20,08	11 343 730	11,04
BRONGE, JOHAN	644 600	0	644 600	1,14	6 446 000	6,27
S-BOLAGEN AB	600 000	261 456	861 456	1,53	6 261 456	6,09
REDEBORN CONSULTING AB	500 000	0	500 000	0,89	5 000 000	4,87
JOHANSSON, RUNE	410 084	480 301	890 385	1,58	4 581 141	4,46
MARTIN LAGERQVIST AB	300 084	30 800	330 884	0,59	3 031 640	2,95
BÄCKVALL, ÅSE	235 000	619 292	854 292	1,51	2 969 292	2,89
JUHLIN, MIA	235 000	619 292	854 292	1,51	2 969 292	2,89
DAHLSTRÖM, LARS	250 084	225 000	475 084	0,84	2 725 840	2,65
WAHLUND, LARS	150 084	856 854	1 006 938	1,78	2 357 694	2,29
IDÉ DESIGN AKTIEBOLAG	200 000	150 000	350 000	0,62	2 150 000	2,09
REDEBORN, AGNETA	150 084	311 908	461 992	0,82	1 812 748	1,76
IBKR FINANCIAL SERVICES AG	0	1 662 147	1 662 147	2,94	1 662 147	1,62
RYTTER, DAVID	130 000	235 000	365 000	0,65	1 535 000	1,49
KRONANDER, BJÖRN-OLA JOHAN	150 084	0	150 084	0,27	1 500 840	1,46
BANQUE DE LUXEMBOURG	0	1 500 000	1 500 000	2,66	1 500 000	1,46
OLCON ENGINEERING AKTIEBOLAG	0	1 411 084	1 411 084	2,50	1 411 084	1,37
TONSJÖ, MATS	0	1 315 000	1 315 000	2,33	1 315 000	1,28
ZÖÖGLING, INGVAR AXEL HJALMAR	119 800	54 454	174 254	0,31	1 252 454	1,22
OLSSON, JONNY	0	1 071 683	1 071 683	1,90	1 071 683	1,04
NORDNET PENSIONS FÖRSÄK AB	0	927 941	927 941	1,64	927 941	0,90
FEHRLING, MARKUS	20 000	440 000	460 000	0,81	640 000	0,62
SELWOOD, JOHN ERIC	0	583 248	583 248	1,03	583 248	0,57
CLEARSTREAM BANKING S.A.	0	519 466	519 466	0,92	519 466	0,51
BECKMAN, LARS DANIEL	0	513 497	513 497	0,91	513 497	0,50
J.P. MORGAN SE, LUXEMBOURG	0	500 000	500 000	0,89	500 000	0,49
CBNY-CHARLES SCHWAB FBO	0	465 084	465 084	0,82	465 084	0,45
FEHRLING, TOMAS	20 000	250 000	270 000	0,48	450 000	0,44
MUTH, PETER	0	425 839	425 839	0,75	425 839	0,41
SUMMA 30 STÖRSTA AKTIEÄGARN	5 099 872	28 912 591	34 012 463	60,22	79 911 311	77,77
SUMMA ÖVRIGA	42 000	22 425 098	22 467 098	39,78	22 845 098	22,23
TOTALT	5 141 872	51 337 689	56 479 561	100,00	102 756 409	100,00

OM AVTECH koncernen

AVTECH utvecklar produkter och tjänster för digitala flygtrafikledningssystem. Kunder är den globala flygindustrins aktörer såsom flygbolag, flygplatser, flygtrafikledningsleverantörer, teknikföretag och flygplanstillverkare. Med hjälp av bolagets produkter och tjänster kan varje enskild flygning eller hel flygoperation optimeras vad gäller ekonomi, buller och utsläpp, effektivitet, kapacitet, punktlighet och säkerhet. Huvudkontoret ligger i Stockholm, Kista. För mer information se www.avtech.aero.