

vimian™

Årsredovisning

/20
23



Översikt

- 03 Om Vimian
- 04 2023 i korthet
- 05 Viktiga finansiella nyckeltal
- 06 Vd-ord

Strategi och utsikter

- 08 Den globala marknaden för djurhälsa
- 09 Strategi
- 10 Nya finansiella mål
- 11 Organisk tillväxt
- 12 Strategiska förvärv

Segment

- 14 Vimians fyra segment
- 15 Specialty Pharma
- 16 MedTech
- 17 Veterinary Services
- 18 Diagnostics

Hållbarhet

- 19 Hållbarhet
- 20 Nästa fas i strategin
- 21 Höjdpunkter för hållbarhet 2023
- 22 DMA – dubbel väsentlighetsanalys
- 23 DMA – Metodik
- 24 Människor
- 27 Djur
- 29 Planet
- 31 Styrning och risker i samband med hållbarhet
- 32 Revisorernas yttrande om den lagstadgade hållbarhetsrapporten

Bolagsstyrning

- 33 Aktie och aktieägare
- 34 Bolagsstyrningsrapport

Finansiell information

- 43 Förvaltningsberättelse
- 55 Koncernens finansiella rapporter
- 59 Noter
- 84 Moderföretagets finansiella rapporter
- 93 Revisionsberättelse
- 98 Information till aktieägarna

Hållbarhetsredovisningen finns på sidorna 19–31.
Årsredovisningen finns på sidorna 59–104.

Om Vimian

Genom vetenskap och teknologi förbättrar vi djurhälsan

Om oss

Vimian är ett globalt djurhälsoföretag verksamt inom fyra snabbväxande segment: Specialty Pharma, MedTech, Veterinary Services och Diagnostics.

Vimian anser att varje djur förtjänar den bästa tillgängliga vården. Därför sammanför vi framstående nichade djurhälsoföretag och entreprenörer för att göra marknadens mest innovativa produkter och tjänster tillgängliga för fler veterinärer och djurägare.

Vimian har sitt huvudkontor i Stockholm och når fler än 15 000 veterinärer och 1 700 laboratorier. Vi säljer till över 80 marknader, har 1100 medarbetare och en omsättning om cirka 330 miljoner euro.

Vår vision

Tillsammans förbättrar vi djurhälsan genom vetenskap och teknologi för bättre liv.

Vår familj

Vimian är verksamt inom fyra snabbväxande segment:

- Specialty Pharma
- MedTech
- Veterinary Services
- Diagnostics



48
kontor i hela världen

>80
marknader

15 500
veterinärer utbildade

1 100
anställda i hela världen

111
produktlanseringar

2023 i korthet

Ett år med stark organisk tillväxt



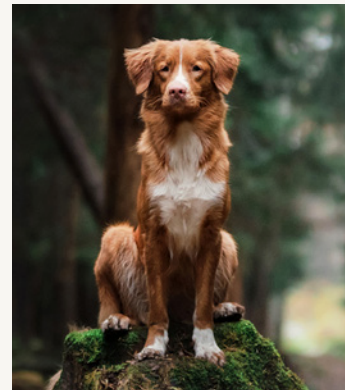
Stark organisk tillväxt

Under 2023 levererade Vimian en organisk tillväxt på 11 procent genom att utnyttja sina starka globala marknadspositioner i nischer med ouppfyllda medicinska behov. Vimian lanserade produkter och tjänster i fler geografiska områden och kanaler, lanserade 111 nya produkter och utbildade 15 500 veterinärer för att växa den totala marknaden och öka försäljningen.



Stärkt position i Asien

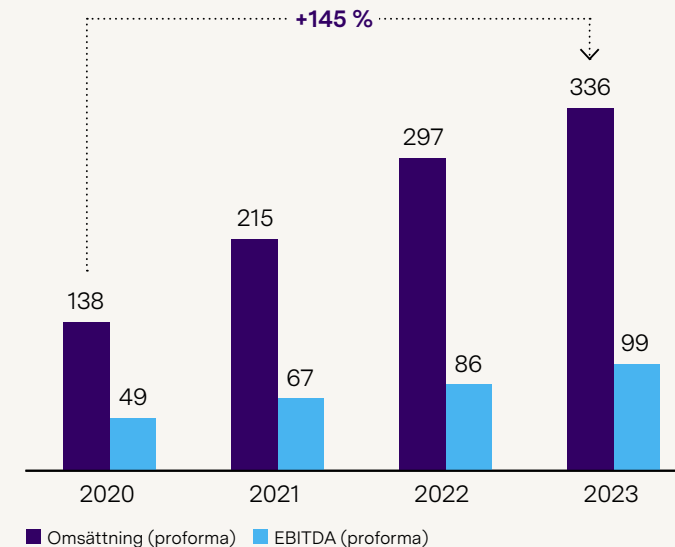
Vimian stärkte sina marknadspositioner i Asien och Stillahavsområdet, som stod för 10 procent av den totala omsättningen. Samtliga segment levererade stark tillväxt i regionen. I mars förvärvade Vimian Bova i Australien och stärkte därmed sin position inom skraddarsydd specialläkemedel. I april förvärvade Vimian Vettr och utökade sitt tjänsteutbud till oberoende kliniker i Australien.



Framsteg inom ESG

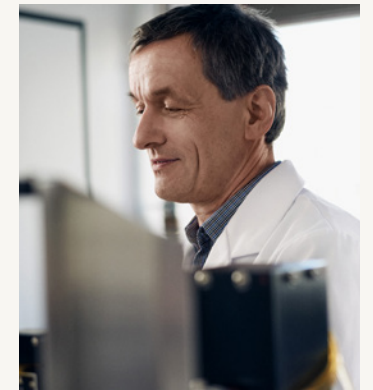
Vimians långsiktiga ambition är att bygga en hållbar global ledare inom djurhälsa, med fokus på människor, djur och miljö. Under 2023 utarbetade företaget en plan för koldioxidminskning, införde nya processer för leverantörsgranskning, lanserade sin första koncernövergripande medarbetarundersökning och utsåg en global HR-chef för att stärka ledarskap och medarbetarnöjdhet.

Utveckling av omsättning och justerad EBITDA (proforma)



Stark tillväxt de senaste två åren

Genom en kombination av organisk tillväxt och förvärv har Vimian mer än fördubblat sin storlek sedan 2020 och hade en omsättning på 336 miljoner euro (proforma) och en justerad EBITDA på 99 miljoner euro (proforma) i slutet av 2023.



Accelererad innovation

Under 2023 lanserade Vimian totalt 111 nya produkter. Det nya molekylära allergitestet PAX kommersialiserades i Europa och USA, och utvecklingen av nya allergivacciner gick in i nästa fas med effektstudier på laboratoriehundar. Vimians nya AI-baserade diagnostikplattform för att upptäcka och analysera parasiter hos djur lanserades framgångsrikt på två europeiska marknader.

Finansiella nyckeltal

Resultat 2023

Attraktiva marknadssegment med ouppfyllda medicinska behov

11 %
Organisk tillväxt

5–7 %
Marknadstillväxt

Stark tillväxt i omsättning och resultat

18 %
Omsättningstillväxt

19 %
Justerad EBITA-tillväxt

Lönsamt och kassagenererande

26,3 %
Just. EBITA-marginal

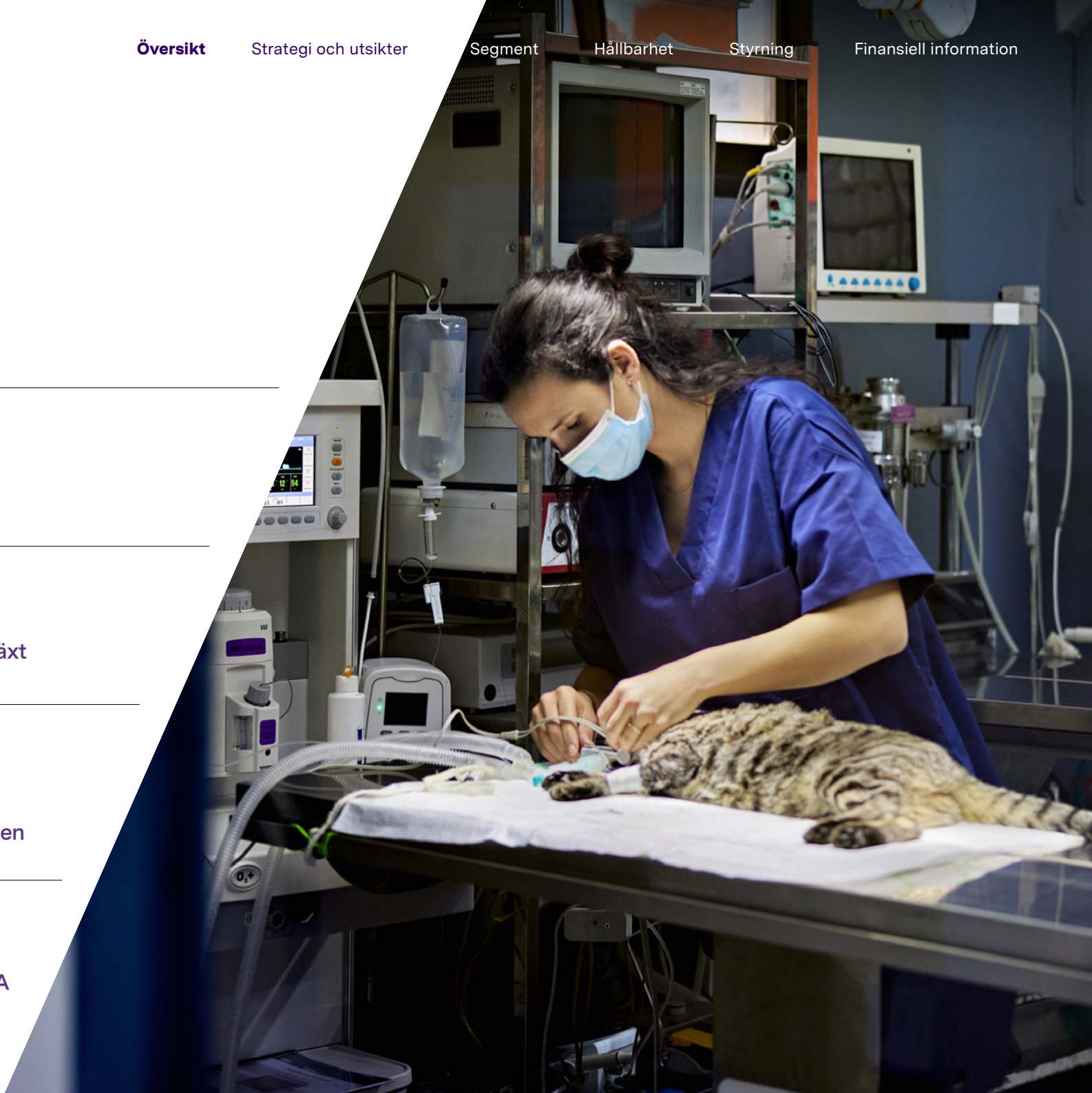
37 m*
Kassaflöde från den löpande verksamheten

*) Exklusive kostnader relaterade till tvister

Vi har bara börjat vår konsolideringsresa

8
Förvärv stängda

2,9 x
ND/proforma EBITDA



Vd-ord

En stark plattform för lönsam tillväxt

2023 var ett år med stabil tillväxt för den globala djurhälsomarknaden med god efterfrågan på mer och bättre vård, trots geopolitisk osäkerhet och en utmanande makroekonomi. Vimian höll sig nära sina kunder och levererade en organisk tillväxt som var högre än marknaden med bibehållen lönsamhet.

Under 2023 ökade den totala omsättningen med 18 procent till 331,7 miljoner euro. Den organiska tillväxten uppgick till 11 (4) procent, tack vare att befintliga produkter och tjänster rullades ut till fler geografiska områden och kanaler, nya produktlanseringar och kontinuerlig marknadsutbildning för att tillgodose medicinska behov hos miljontals djur. Fler än 15 500 veterinärer deltog i våra utbildningar, och när fler veterinärer lär sig de avancerade behandlingarna och ingreppen förbättrar det vårdkvaliteten och ökar den totala marknadsstorleken.

Vi stärkte vårt fotavtryck i Asien och Stillahavsområdet genom förvärvet av tjänsteplattformen Vettr och läkemedelsverksamheten Viking Blues Ltd (Bova), båda i Australien.

Stark vinsttillväxt

Justerad EBITA ökade med 19 procent till 87,3 miljoner euro och den justerade EBITA-marginalen förbättrades till 26,3 (26,1) procent, med stöd av effektivitetsåtgärder och förbättrade processer i hela koncernen.

Vimian fortsatte att integrera förvärvade företag genom att slå samman verksamheter i olika länder, etablera direktdistribution och konsolidera MedTechs lager.

Patenttvist i USA

I patenttvisten i USA nåddes en förlikning som uppgick till 70 miljoner USD (64,7 miljoner EUR) med DePuy Synthes i april och en ersättningsprocess i enlighet med skadeståndsskyddet inleddes. I början av 2024 nådde Vimian en förlikning med en av de fyra säljarna, motsvarande dennas fulla andel av förlikningen på 70 miljoner USD, ett positivt första steg mot slutförande av processen.

Påskynda innovation

Att erbjuda innovation och ny teknik till våra kunder är viktigt för att förbättra vårdkvaliteten och klinikernas effektivitet. Under 2023 lanserade



”Innovation och ny teknologi är viktigt för att förbättra vårdkvaliteten”

Vimian 111 nya produkter och kommersialiserade två större innovationsplattformar, det nya molekylära allergitestet (PAX) och den nya AI-baserade diagnostikplattformen (Ovacyte) för att upptäcka och analysera parasiter. Utvecklingen av nya allergivacciner gick in i nästa fas med effektstudier på laboratoriehundar och planerad lansering 2026/2027.

Framsteg inom hållbarhet

Vimians långsiktiga ambition är att bygga en hållbar global ledare inom inom djurhälsa fokuserat på människor, djur och miljö. Under 2023 utarbetade vi en plan för koldioxidminskning för scope 1 och 2, integrerade ESG i våra due diligence-processer, lanserade vår första koncernövergripande medarbetarundersökning och utsåg en HR-chef för att stärka ledarskap och medarbetarnöjdhet.

För första gången redovisar vi våra utsläpp i scope 3, vilka utgör 98 procent av de totala utsläppen, och vi kommer under de närmaste månaderna att identifiera hur vi kan minska dessa utsläpp.

I februari 2024 fick koncernen betyget "A" av kreditvärderingsinstitutet MSCI, en betydande förbättring och ett bevis på de framsteg vi har gjort. Vi har nu lagt en solid grund, med ESG integrerat i alla segments affärsplaner, och är redo att börja realisera nytt värde från hållbar utveckling.

Skapa den bästa arbetsplatsen

Att skapa den bästa arbetsplatsen är centralt för värdeskapande i Vimian och en fråga jag känner starkt för. I maj genomförde vi vår första koncernövergripande medarbetarundersökning och nådde

eNPS (employee Net Promotor Score) på 32. Det är en bra utgångspunkt som speglar ett sunt företag med motiverade medarbetare som åtnjuter en hög grad av självständighet, entusiasm och delaktighet. Varje team skapade handlingsplaner efter undersökningen och vårt mål är att nå en stark eNPS på 50 senast 2028.

I år ser jag fram emot att följa lanseringarna av vårt nya ledarskapsprogram och vårt talangprogram där 40 personer deltar i första omgången 2024.

Nya finansiella mål, nyemission och listbyte

I mars 2024 meddelade vi att vi kommer att genomföra en företrädesemission. Vi presenterade även ett nytt finansiellt mål om att nå en justerad EBITA på över 300 miljoner euro 2030. Det nya målet återspeglar styrelsens långsiktiga syn på värdeskapande och vårt åtagande att driva en stark vinsttillväxt. Målet är inte beroende av ytterligare kapitaltillskott, och mer än hälften av tillväxten upp till 300 miljoner euro kommer att vara organisk.

Vi tillkännagav också vår avsikt att byta noteringsplats till Nasdaq Stockholms huvudmarknad och håller på att förbereda de interna processerna inför detta. Den 5 april publicerade vi utfallet av vår övertecknade företrädesemission och kommer nu vara välkapitaliserade med ytterligare 1 633 miljoner SEK och en skuldsättning på cirka 1,4x, vilket är långt under vårt mål om en nettoskuld på 3x i förhållande till LTM EBITDA (proforma).

Med dessa byggstenar på plats är vi redo att skapa betydande aktieägarvärde genom såväl organisk som förvärvsdriven tillväxt under de kommande åren.

”Vimian har stor potential och det känns spännande att få möjlighet att vara en del av ett företag som arbetar för att förbättra djurhälsan”

En stark plattform för lönsam tillväxt

Vimian har en robust strategi som syftar till att bygga starka globala marknadspositioner inom nischer av djurhälsomarknaden där det finns ouppfyllda medicinska behov och potential för stark tillväxt. Vi har ett ytterst engagerat team och mer än 100 teammedlemmar är aktieägare. Vår varumärkesportfölj innehåller de mest välkända kvalitetsvarumärkena, och vi har långsiktiga relationer med våra kunder, däribland de viktigaste opinionsledarna på djurhälsomarknaden. Det är en stark plattform att bygga vidare på.

Inför framtiden tror jag att vår befintliga verksamhet har stor potential att bidra med mer värde. Vi håller på att implementera ett tydligt ramverk för värdeskapande baserat på ett fåtal kritiska nyckeltal. Vi har också börjat fundera över lean thinking och vår attityd till kontinuerliga förbättringar – för att ständigt göra morgondagen lite bättre än idag.

Positiva utsikter

Tillväxten är fortsatt stabil på djurhälsomarknaden, och den drivs av den globala humaniseringen av husdjur. Vi kan växa snabbare än den totala marknaden eftersom vi verkar i utvalda nischer med ouppfyllda behov, lanserar våra produkter i fler geografiska områden och kanaler, driver innovation och frigör ytterligare marknads-tillväxt genom utbildning.

Utvalda värdeskapande förvärv kommer att vara avgörande för att uppnå våra önskade marknadspositioner. Vi strävar för närvarande efter att expandera till andra områden inom MedTech, att expandera Specialty Pharma geografiskt och att stärka vår position som en ledande global tjänsteplattform. Vi utvecklar kontinuerligt vår pipeline och bygger starka relationer med framgångsrika entreprenörer.

Vi har stor framtidspotential och det känns spännande att få möjlighet att vara en del av ett företag som arbetar för att förbättra djurhälsan genom vetenskap och teknologi. Vår resa på den globala djurhälsomarknaden har bara börjat.

Patrik Eriksson
Vd Vimian Group (sedan januari 2024)

Den globala marknaden för djurhälsa

Starka underliggande tillväxtfaktorer

Makrotrender som driver tillväxten

De viktigaste trenderna som driver en stark tillväxt på den globala marknaden för djurhälsa är i) ökat antal husdjursägare, ii) humaniseringen av husdjur, iii) åldrande husdjurspopulation, iv) ökad medvetenhet om sjukdomar och tillgängliga produkter och behandlingar bland husdjursägare och veterinärer, v) förekomst av och medvetenhet om zoonoser och vi) ändrade krav gällande minskning av antibiotikaanvändning.

Marknaden förväntas uppgå till 107 miljarder euro år 2030

Den globala djurhälsomarknaden uppskattades till 60 miljarder euro 2023 och växte med en CAGR på 7 procent mellan 2017 och 2023. Marknaden förväntas fortsätta växa med en gradvis acceleration från i genomsnitt 8 procent per år mellan 2023 och 2026 och upp till 9 procent mellan 2026 och 2030 för att totalt uppgå till 107 miljarder euro 2030.¹

Högre tillväxt 2023 än 2022

Covidpandemin följdes av tvåsiffrig marknadstillväxt under andra halvåret 2020 och 2021. Därefter kom 2022, som var ett utmanande år med stigande räntor och inflation, vilket också påverkade den

motståndskraftiga djurhälsosektorn. Den globala marknaden för djurhälsa beräknas ha vuxit med omkring 5 procent år 2022, jämfört med 14 procent år 2021. Trots en fortsatt utmanande makroekonomi under 2023 beräknas marknaden ha vuxit med 6 procent, enligt Grand View Research.

Nordamerika

Nordamerika stod för 43 procent av Vimians omsättning 2023. USA är Vimians enskilt största marknad, med omsättning främst inom MedTech och Specialty Pharma. Under 2023 fortsatte den negativa utvecklingen av antalet besök på veterinärkliniker från 2022. Omsättningen från kliniker fortsatte att öka med medelhöga ensiffriga tal till följd av prisökningar och mixeffekter från mer avancerade behandlingar. Det totala antalet klinikbesök 2023 visar fortfarande en ökning jämfört med nivåerna före covid-19.

Europa

Europa stod för 47 procent av Vimians omsättning 2023. Regionens utveckling har varit blandad under 2022 och 2023. Norra Europa har varit mer motståndskraftigt än södra Europa, som påverkats av det tuffa makroekonomiska klimatet.

Övriga världen

Övriga världen stod för 10 procent av Vimians omsättning 2023, och de största marknaderna var Australien, Nya Zeeland och Japan. I tillväxttermer normaliserades efterfrågan i övriga världen under 2022, och ökade något under 2023.

En fragmenterad marknad

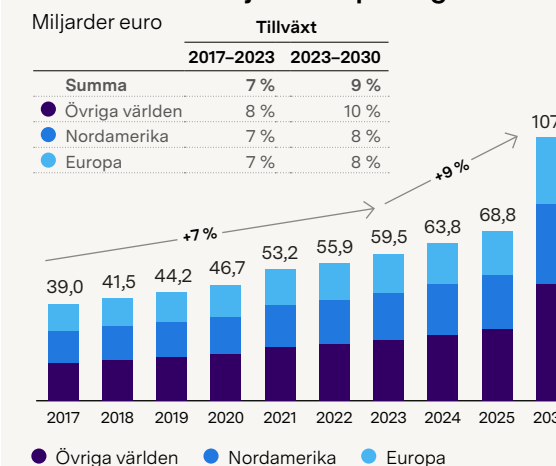
Djurhälsosektorn är fortfarande fragmenterad med ett stort antal mindre, innovativa företag som ofta verkar lokalt och inom specifika marknadsnischer. Genom att föra samman innovationsdrivna företag och ge dem tillgång till ett distributionsnätverk som når över 15 000 veterinärkliniker vill Vimian erbjuda nya och/eller förbättrade produkter, tjänster och lösningar till fler husdjursägare och veterinärer.

Faktorer för marknadstillväxt

Vimian bidrar till marknadstillväxten genom att utveckla en global distribution och erbjuda omfattande utbildningar för yrkesverksamma. Under 2023 utbildade Vimian 15 500 yrkesverksamma veterinärer.

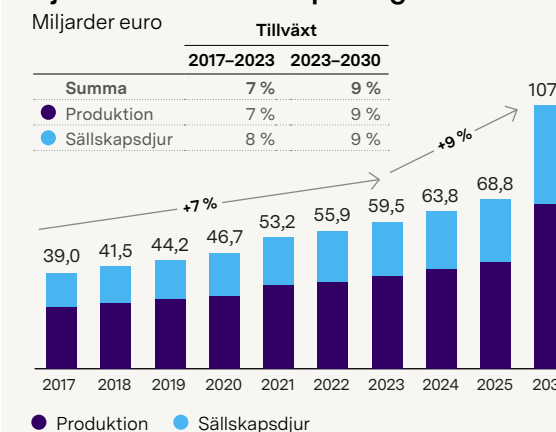
¹) Grand View Research, 1 februari 2023.

Marknaden för djurhälsa per region*



*) Källa till marknadsdata Grand View Research

Djurhälsomarknaden per segment*



*) Källa till marknadsdata Grand View Research

Strategi

Vimian bygger globala, ledande marknadspositioner inom utvalda djurhälsområden där det finns medicinska behov som inte är tillgodosedda och potential för stark tillväxt.

Vi anser att alla djur förtjänar bästa möjliga

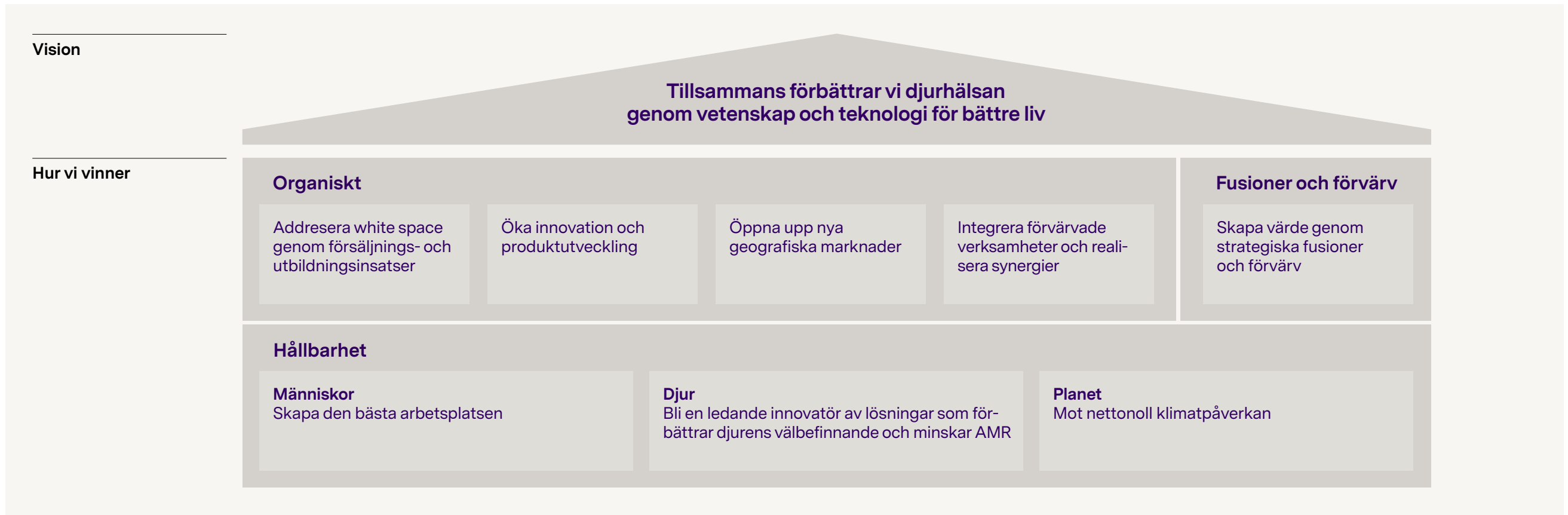
vård. Därför sammanför vi framstående företag för att göra marknadens mest innovativa produkter, tjänster och behandlingar tillgängliga för fler veterinärer och djurägare.

Vi driver organisk tillväxt genom innovation

och produktutveckling, genom att säkerställa full produkttillgänglighet i alla geografier och genom att utbilda veterinärer i nya behandlingsmetoder och kirurgiska ingrepp.

Vi genomför förvärv med industriell logik för att

bredda produktportföljen, expandera geografiskt, samt få tillgång till nya försäljningskanaler och teknik. Med försäljning på över 80 marknader sammanför vi lokala företag med den globala marknaden.



Nya finansiella mål

Den 8 mars 2024 antog styrelsen i Vimian Group nya långsiktiga finansiella mål.

Det nya finansiella målet att nå en justerad EBITA på 300 miljoner euro från 2030 återspeglar Vimians ambition att skapa värde för aktieägarna genom stark vinsttillväxt med en hög kassagenerering. Mer än hälften av den justerade EBITA-tillväxten fram till 2030 ska vara organisk.

Målet ska uppnås genom

- Tvåsiffrig organisk omsättningstillväxt
- Ökning av justerad EBITA-marginal för jämförbara enheter
- Förbättrad kassagenerering
- Värdeskapande förvärv för att komplettera befintligt erbjudande, etablering i nya geografiska områden eller tillgång till nya tjänster och tekniker

Måluppfyllandet är inte beroende av ytterligare kapitaltillskott.

Nya finansiella mål

Justerad EBITA till 2030

+300 miljoner
euro

Kapitalstruktur

Nettoskulden i förhållande till proformajusterad LTM EBITDA får inte överstiga 3,0 x, med förbehåll för flexibilitet att finansiera förvärv



Organisk tillväxt

Addresserar nischer med ouppfyllda medicinska behov

Organisk tillväxt är en central del av Vimians strategi. Företaget verkar inom nischer med stora, ouppfyllda medicinska behov, och för att nå tillväxt krävs att behandlingar och produkter görs tillgängliga för fler veterinärer och djurägare.

Under 2023 ökade Vimian den organiska tillväxten till 11 procent, en ökning med 4 procent från föregående år. Den globala marknaden för djurhälsa växte med cirka 6 procent.

Stark organisk tillväxt 2023

Vimians segment Specialty Pharma levererade en stark organisk tillväxt på 14 procent för året, med tvåsiffrig tillväxt inom tre terapiområden: specialnäring, specialläkemedel och dermatologi. Allergi- och dermatologin i Europa uppnådde också en tvåsiffrig tillväxt, medan allergi i USA påverkades av en långsammare överföring av volymer till det nya allergitestet PAX. Stark tillväxt i alla geografiska områden med tvåsiffrig ökning på nyckelmarknaderna USA, Storbritannien, Benelux och Frankrike.

MedTech levererade en organisk tillväxt på 10 procent på marknaden för ortopedi som uppskattas ha haft en medelhög ensiffrig tillväxt. Ett utökat årligt beställningsprogram, där kunderna

köper sitt helårsbehov av ortopediska produkter redan under det första kvartalet, resulterade i en stark tillväxt under det första kvartalet följt av långsammare tillväxt under de efterföljande kvartalen.

Veterinary Services levererade en stark organisk tillväxt på 15 procent och nådde över 7 000 medlemskliniker samt stärkte sin portfölj av leverantörskontrakt och mervärdestjänster.

Diagnostics påverkades fortsatt av utfasningen av den covidrelaterade försäljningen under föregående år och utmanande förhållanden på marknaden för produktionsdjur, med färre sjukdomsutbrott och lägre testnivåer. Exklusive effekterna av utfasningen av den covidrelaterade försäljningen uppgick den organiska tillväxten för 2023 till 9 procent.

Viktiga initiativ som drev den organiska tillväxten 2023:

Specialty Pharma

- Fortsatta R&D investeringar, lanserade 78 nya produkter 2023.
- Utbildade 11 300 veterinärer inom allergi och dermatologi för att öka kunskapen om tillgängliga behandlingar och de senaste teknikerna, samt attrahera nya kunder.

- Förberedde lanseringen av terapiområdet allergitester och allergibehandling i Australien genom att utnyttja plattformen för specialläkemedel.

MedTech

- Lansering av en ny produktlinje riktad till allmänläkare för att öka medvetenheten om ortopediska problem, tillgängliga behandlingar och Movoras varumärke.
- Anordnade 107 kirurgiska utbildningar på plats för mer än 2 000 veterinärer för att attrahera kunder och driva marknadstillväxt
- Integrerade förvärvade produktportföljer så att alla produkter blir tillgängliga på alla marknader.

Veterinary Services

- Stärkta nyckelpartnerskap med ledande leverantörer, både lokala och globala samarbeten.
- Rekryterade 2 300 nya medlemskliniker och fortsatte att uppgradera medlemmar i den differentierade medlemskapsmodellen.
- Lanserade plattformen i Belgien och nådde mer än 200 medlemmar i slutet av 2023.

Diagnostics

- Kommercialiserat ny AI baserad point-of-care-plattform för analysering av parasiter - Ovacyte.
- Expanderade till fjäderfäsegmentet och lanserade nästa generations salmonellatest.



Strategiska förvärv

Partnerskap med framgångsrika entreprenörer

Värdeskapande förvärv är tillsammans med organisk tillväxt kärnan i Vimians strategi för att bli världsledande inom djurhälsa. Vimian samarbetar med framgångsrika entreprenörer och ledningsgrupper i företag som passar strategiskt väl ihop med Vimians befintliga verksamheter.

Vimians förvärvsstrategi bygger på fyra typer av värdeskapande: breddning av produktportföljen, geografisk expansion, breddning av kundbas och kanalexponering samt tillgång till ny kompetens eller teknik.

Vimian strävar efter att skapa en dynamisk och icke-hierarkisk miljö där entreprenörer kan växa och där den lokala ledningen har befogenheter att fatta snabba beslut nära kunderna. Synergier uppnås genom samordnade incitament och mål. Förvärvade företag drar nytta av att tillhöra en global koncern med tillgång till nya kunder, marknader, expertis och resurser för att investera i tillväxt och innovation. Vimian söker främst förvärv genom bilaterala diskussioner och inte strukturerade processer.

Den globala djurhälsomarknaden är fortfarande fragmenterad, med möjligheter till ytterligare värdeskapande förvärv. Vimian är väl positionerat

för att fånga upp möjligheter tack vare sitt starka nätverk inom djurhälsosektorn.

Inom **Specialty Pharma** förvärvade Vimian fyra företag under 2023: Axaeco Logistics, Viking Blues Pty Ltd, Respit LLC och VetBiotek.

- Förvärvet av Axaeco Logistics gjordes för att internalisera all logistik och distribution av produkter inom dermatologi och specialnäring i Skandinavien.
- Förvärvet av Viking Blues Pty Ltd. (den icke-reglerade delen av Bova i Australien), som slutfördes i mars, är en milstolpe i Vimians ambition att skapa en ledande global position inom skraddarsydda specialläkemedel och att etablera ett forsknings- och innovationsnav för koncernen.
- Förvärvet av Respit LLC innebar att regional immunterapi kunde lanseras i USA.
- Förvärvet av tillgångarna i det USA-baserade företaget VetBiotek stärker segmentets portfölj inom dermatologi i USA och säkerställer ett komplett multimodalt erbjudande. Det kommer också att möjliggöra för segmentet att lansera nya formuleringar i hela Europa.

- Segmentet förvärvade också en fullt utvecklad anläggning för tillverkning av skraddarsydda specialläkemedel i Australien. Syftet med förvärvet var att få ytterligare kapacitet inom steril och icke-steril produktion för terapiområdet specialläkemedel, strukturerat som en capex-investering.

Inom **MedTech** förvärvade Vimian 100 procent av tillgångarna i det kanadensiska bolaget Kruth-Halling Professional Corporation och internaliserade därmed distributionen av IMEX-produkter i Kanada. Movora förvärvade varumärket IMEX under 2022, och deras produkter säljs nu som IMEX, ett Movora-varumärke.

Inom **Veterinary Services** förvärvade Vimian veterinärkliniken Din Veterinär i Helsingborg, som en del av sitt saminvesteringsprogram för kliniker, och Vettr Pty Ltd, en medlemsorganisation för veterinärkliniker i Australien. Vettr kompletterar VetFamilys tjänsteplattform Independent Vets of Australia (IVA), som förvärvades i juli 2021, och etablerar VetFamily som en ledande tjänsteleverantör till oberoende veterinärkliniker i hela Australien.





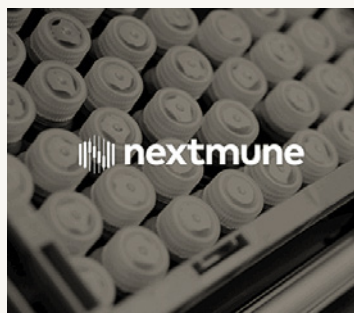
Under 2023 stängde Vimian åtta förvärv med en sammanlagd omsättning om 17 MEUR.

Noga utvalda strategiska förvärv

Segment	Företag	Omsättning i MEUR	Land/Region	Slutfört/struktur	Utvidgning av portföljen	Geografisk expansion	Kanaler/kunder	Ny kapacitet/teknik	Integreringsstatus
Specialty Pharma	Axaeco	2 MEUR	Norden	Januari/aktieaffär	○	◐	◑	○	Verksamheten fullt integrerad i Nextmune Scandinavia, förväntade operationella effektivitetsvinster realiserade
	Viking Blues Pty Ltd (Bova AUS)	8 MEUR	AUS	Mars/aktieaffär	●	●	◑	○	Verksamheten är fullt integrerad, arbete pågår med att lansera relevanta Nextmune-produkter på den australiensiska marknaden
	Bova North	NA	AUS	Juni/tillgångstransaktion	○	○	○	●	Produktionsanläggning för specialläkemedel i batch, registrering hos tillsynsmyndigheter pågår
	Respit	0,6 MEUR	USA	Augusti/tillgångstransaktion	●	○	◑	◐	Respit-tekniken erbjuds som alternativ till alla befintliga allergi-kunder i USA, Respit-kundlistan överförs till Nextmune USA
	VetBiotek	0,1 MEUR	USA	December/tillgångstransaktion	●	◐	◑	◑	Återlansering av VetBioteks produktportfölj förväntas i mars eller april 2024
MedTech	Kruth Halling	0,1 MEUR	USA	Maj/tillgångstransaktion	○	○	◑	○	Fullt integrerad
Veterinary Services	Fyra veterinärkliniker	5 MEUR	Norden	Februari/aktieaffär	○	○	◑	◑	Finansiellt integrerad
	Vettr	1,2 MEUR	AUS	April/aktieaffär	◑	◑	●	○	Operationell och juridisk sammanslagning med IVA pågår

Vimians fyra segment

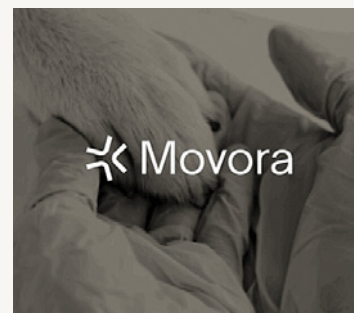
Vimian fokuserar på fyra segment inom djurhälsa: Specialty Pharma, MedTech, Veterinary Services och Diagnostics. Verksamheten bedrivs under varumärkena Nextmune, Movora, VetFamily och Indical Bioscience.



/ Specialty Pharma

Genom varumärket Nextmune är Vimian en global leverantör av diagnostiklösningar, receptbelagda och receptfria behandlingar för förebyggande vård och behandling av kroniska tillstånd hos sällskapsdjur. Företaget har en stark ställning inom allergi-behandlingar, dermatologi, specialnäring och specialläkemedel.

450 **44%**
medarbetare av total omsättning



/ MedTech

Genom varumärket Movora erbjuder Vimian ortopediska implantat, eldrivna verktyg, instrument, suturer och andra kompletterande produkter till veterinärkliniker och universitet. Med sina omkring 6 000 produkter har varumärket en av de bredaste portföljerna inom ortopedi för sällskapsdjur.

240 **34%**
medarbetare av total omsättning



/ Veterinary Services

Inom segmentet Veterinary Services tillhandahåller Vimian tjänster till veterinärkliniker via en medlemsbaserad plattform kallad VetFamily. Det breda utbudet av tjänster ger klinikerna tillgång till stödfunktioner för bland annat upphandling och nya digitala tjänster.

310 **15%**
medarbetare av total omsättning



/ Diagnostics

Vimians lösningar för diagnostik marknadsförs under varumärkena Indical Bioscience, Svanova, Afosa och Check-Points. Varumärkets ledande lösningar för molekylär diagnos och immundiagnos används av offentliga och privata laboratorier för veterinärspecifika tillämpningar över hela världen.

90 **7%**
medarbetare av total omsättning



+60

närvaro i över 60 länder
2023

+50

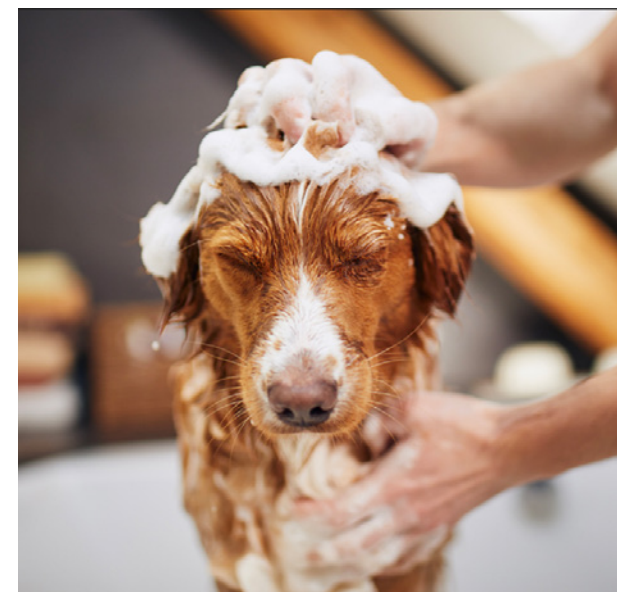
patent

78

lanserade produkter

28,6 %

justerad
EBITA-marginal 2023



14 %

organisk omsättningstillväxt

147 miljoner euro

omsättning 2023

Fördelning av omsättningen för 2023

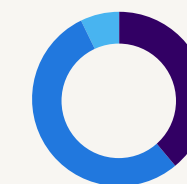
%



- Specialnäring 38 %
- Dermatologi och specialvård 27 %
- Specialläkemedel 15 %
- Allergi, diagnostik och behandling 20 %

Fördelning av omsättningen för 2023, per region

%



- Nordamerika 39 %
- Europa 54 %
- Övriga världen 7 %

11 300

veterinärer utbildade



”2023 var ett år med stark organisk tillväxt och förbättrade marginaler. Vi integrerade våra nyförvärvade verksamheter och våra effektivitetsåtgärder gav resultat. Vi välkomnade Bovas verksamhet i Australien, som stärker vår position inom specialistläkemedel. Vi etablerade direktdistribution på nyckelmarknader och kommersialiserade vårt nästa generations allergitest PAX.”

Magnus Kjellberg
Vd för Nextmune



+50

närvaro i över 50 länder
2023

+60

patent

10

lanserade produkter

30,3 %

justerad
EBITA-marginal 2023



10 %

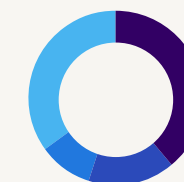
organisk omsättningstillväxt

114 miljoner euro

omsättning 2023

Fördelning av omsättningen för 2023

%



- CCL (kvävledslösningar) 39 %
- Fraktur- och speciallösningar 16 %
- Summa ledlösningar 10 %
- Övrigt 35 %

Fördelning av omsättningen för 2023, per region

%



- Nordamerika 65 %
- Europa 22 %
- Övriga världen 14 %



”Vi fortsatte vår resa som ONE Movora, sålde hela produktportföljen i alla geografiska områden, konsoliderade lager och slog samman organisationerna i Nordamerika, Europa och APAC under en vd. I syfte att öka den totala marknadsstorleken fortsatte vi vår utbildning av veterinärer i kirurgiska ingrepp, och utbildade fler än 2 000 veterinärer under 2023.”

Guy C. Spörri
Vd för Movora

2000

veterinärer utbildade



11

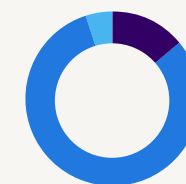
närvaro i över 11 länder
2023

7 200

medlemskliniker



**Fördelning av omsättningen för 2023,
per region**
%



- Nordamerika 14 %
- Europa 81 %
- Övriga världen 5 %

57 000

husdjur som omfattas
av våra förebyggande
vårdplaner

15 %

organisk omsättningstillväxt



- Nordamerika 24 %
- Europa 55 %
- Övriga världen 21 %

26,2%

justerad
EBITA-marginal 2023

49 miljoner euro

omsättning 2023

2 000

veterinärer utbildade



”Under 2023 uppnådde vi en stark organisk tillväxt med väsentligt förbättrad lönsamhet, tack vare en hög tillväxt av nya medlemmar och stärkta strategiska partneravtal. Vi nådde 7 200 medlemskliniker världen över och fortsatte lanseringen av vår nya nivåindelade medlemskapsmodell.”

Alireza Tajbakhsh
Vd för VetFamily

INDICAL

BIOSCIENCE

+70

närvaro i över 70 länder
2023

23

lanserade produkter



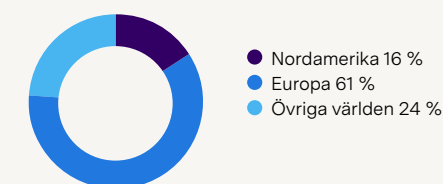
Fördelning av omsättningen för 2023, per produkt

%



Fördelning av omsättningen för 2023, per region

%



”På en utmanande produktionsdjursmarknad levererade vi en robust underliggande tillväxt och lönsamhet som överträffade konkurrenternas. Vi lanserade vår nya AI-baserade plattform för att upptäcka och analysera parasiter bland djur med positiv respons från veterinärkåren.”

Stefano Santarelli
Vd för Indical Bioscience

2

produktionsanläggningar

-2%

organisk omsättningsminskning,
exklusive effekten av covidrelaterad
försäljning under 2022, +9 %

20,0 %

justerad
EBITA-marginal 2023

22 miljoner euro

omsättning 2023

200

veterinärer utbildade

/ Hållbarhet

Skapa en hållbar global ledare inom djurhälsa

En effektiv hantering av ESG-frågor (miljö, sociala frågor och bolagsstyrning) kommer att ge Vimian och vår familj av företag förmågan att identifiera nya möjligheter, minska risker och minimera eventuella negativa effekter av koncernens verksamhet.

Vimians hållbarhetsstrategi finns för att införliva hållbarhet i vår övergripande affärsstrategi, i varje segments verksamhet och i dialogen med våra intressenter. Vi har ett datadrivet arbetssätt och fokuserar på de mest väsentliga områdena där Vimian kan påverka mest.

Vi har baserat vårt hållbarhetsarbete på tre pelare: människor, djur och miljö – var

och en med underliggande prioriteringar. Tillsammans svarar de tre områdena för vår väsentliga hållbarhetspåverkan, risker och möjligheter.

”Hållbarhet är nu väl integrerat i vår affärsplan, och vi är fast beslutna att driva positiv förändring under de kommande åren”

Patrik Eriksson, vd



Redo för nästa fas

Hållbarhetsstrategi (ESG)

Vimians långsiktiga ambition är att bygga en hållbar global ledare inom djurhälsa. Det innebär att:

1. Skapa den bästa arbetsplatsen.
2. Bli en ledande innovatören av lösningar som förbättrar djurens hälsa och välfärd och minskar antimikrobiell resistens (AMR).
3. Etablera en tydlig väg för omställning till nettonoll klimatpåverkan i hela värdekedjan.

Syftet med vår hållbarhetsstrategi är att vägleda de operativa segmenten och entreprenörerna i koncernen så att vi kan förverkliga vår ambition. Hållbarhetsstrategin godkändes av styrelsen i mars 2022.

Hållbarhet skapar nytt värde

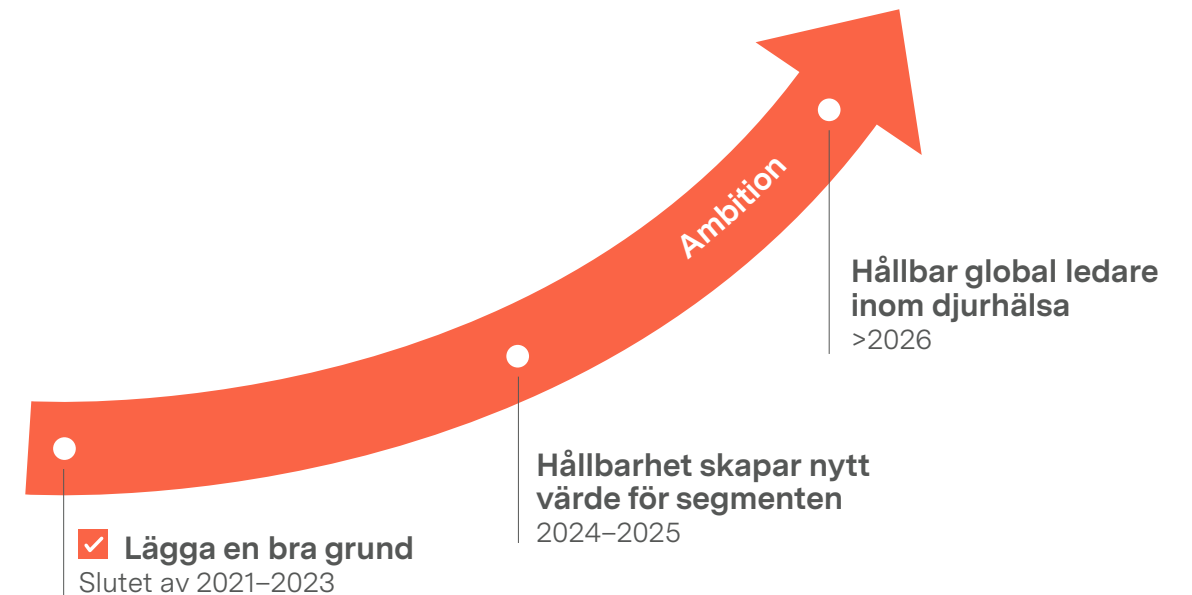
Sedan koncernen bildades 2021 har vi fokuserat på att få ESG-grunderna på plats. Det innebär att ta fram en hållbarhetsstrategi, införliva hållbarhet i våra verksamhetsplaner, avsätta rätt kompetens och resurser, implementera relevanta policyer och ramar, fastställa processer för datainsamling och sätta en baslinje för nyckeltal med relevanta mål.

I slutet av 2023 hade Vimian lagt en stabil grund

för hållbarhetsagendan och går nu in i en fas där hållbarhet kan skapa nytt värde för segmenten.

Vimians hållbarhetsstrategi antogs av styrelsen i mars 2022 och Vimian fick då betyget "BB" (under genomsnittet) av MSCI. I februari 2024 fick koncernen betyget "A" (över genomsnittet) av MSCI, vilket återspeglar de framsteg som gjorts.

Att bygga en hållbar global ledare inom djurhälsa			
	Människor	Djur	Miljö
Ambition	Skapa den bästa arbetsplatsen	Bli en ledande innovatör av lösningar som förbättrar djurens välfärd och minskar AMR	Etablera en tydlig väg för omställning till nettonoll
Fokusområden	<ol style="list-style-type: none"> 1. Hälsa och välbefinnande 2. Kompetensutveckling 3. Mångfald och inkludering 4. Affärsetik 	<ol style="list-style-type: none"> 5. Djurens välfärd 6. Antimikrobiell resistens (AMR) 	<ol style="list-style-type: none"> 7. Klimatpåverkan 8. Ansvarsfull värdekedja



Höjdpunkter 2023

Människor

32

eNPS

78

Inkluderings-index

94%

av anställda har utbildats i etik¹

51%

Kvinnliga chefer

- Rekryterade HR-chef med 100 procent fokus på medarbetarupplevelse, lärande och utveckling.
- Ny medarbetarundersökning och uppföljningsprocess infördes i hela koncernen.
- Nytt program lanserades för att främja mental och fysisk hälsa inom MedTech.

Djur

15 500

Yrkesverksamma inom djurhälsa² utbildade av Vimian

111

Produkter lanserade för att förbättra djurhälsan

425

SKU:er som minskar användningen av antimikrobiella läkemedel

- Implementerade riktlinjer för djurens välfärd i MedTechs utbildningar.
- Implementerade riktlinjer för marknadsföring och kommunikation för att främja djurens välfärd.
- Koncernövergripande studie av produktkvalitet och säkerhet.

Miljö

78 270

tCO₂e i scope 1, 2 och 3

100%

Anställda inom inköp som utbildats i uppförandekoden för leverantörer

43%

Leverantörer som står för 80 procent av utgifterna utvärderade mot leverantörskoden

- Lanserade reduktionsplan för växthusgaser i scope 1 och 2.
- Första mätningen av scope 3-utsläpp.
- Centraliserade leverantörsdata för ökad kontroll.
- Initierad bedömning av materiella leverantörers efterlevnad mot uppförandekod för leverantörer.
- Initiativ för att minska plastförpackningar lanserades inom Specialty Pharma.

Styrning

- Höjt ESG-betyg till "A", vilket innebär en status "över genomsnittet" enligt MSCI.
- Dubbel väsentlighetsanalys godkänd av styrelsen som ett led i att skapa beredskap för EU:s direktiv om hållbarhetsredovisning för företag (CSRD).
- Due diligence-process för ESG implementerad tillsammans med teamet för fusioner och förvärv.
- ESG-riskbedömning integrerad i den årliga riskhanteringsprocessen (s.47–54).

¹) Etikutbildningen omfattar Vimians grundläggande policyer: Uppförandekod | Korruption och mutor | Mångfald, rättvisa, inkludering och tillhörighet | Visselblåsning

²) Omfattar veterinärer, djursjukskötare och personal inom veterinärmedicinska laboratorier

Dubbel väsentlighet i förberedelserna för CSRD

Mellan maj och oktober genomförde Vimian en dubbel väsentlighetsanalys (DMA).

Syftet var att identifiera vilka hållbarhetsfrågor som är mest väsentliga för Vimian och våra intressenter genom att utvärdera deras påverkan på miljömässiga och sociala faktorer (inifrån och ut-perspektiv), samtidigt som vi också beaktar hur dessa frågor påverkar Vimian (utifrån och in-

perspektiv). Analysen omfattade en dialog med intressenterna, workshops om påverkan och finansiella frågor, avstämning med koncernledningen och ett slutligt godkännande av styrelsen.

DMA genomfördes på koncernnivå och omfattade alla segment. De validerade områdena (se bild över Vimians väsentliga områden) är väl anpassade till Vimians hållbarhetsstrategi.

Nästa steg mot CSRD-beredskap:

- Få revisorns godkännande av DMA.
- Utvärdera gap, inklusive de mätvärden som ska rapporteras, tillgång till dessa samt behov av systemstöd och resurser.
- Utarbeta en operativmodell för CSRD.
- Genomför "best effort trial" för att testa de nya arbetssätten.
- Publicera årlig rapport för helåret 2025 i linje med CSRD.

Vimians väsentliga områden

Standarder och ämne

ESRS E1
Klimatförändringar

ESRS S1
Den egna arbetskraften

ESRS S2
Arbetstagare i värdekedjan

ESRS S4
Konsumenter och slutanvändare

ESRS G1
Ansvarsfullt företagande

Enhetsspecifika upplysningar

Underämne

- ▶ Anpassning till klimatförändringar
- ▶ Begränsning av klimatförändringar

- ▶ Arbetsvillkor
- ▶ Likabehandling och lika möjligheter för alla

- ▶ Arbetsvillkor
- ▶ Andra arbetsrelaterade rättigheter

- ▶ Personlig säkerhet för konsumenter och/eller slutanvändare

- ▶ Djurvälstånd
- ▶ Korruption och mutor
- ▶ Affärsetik

- ▶ Antimikrobiell resistens (AMR)

Metod för dubbel väsentlighetsanalys (DMA)

DMA genomfördes på koncernnivå, involverade alla segment och leddes av koncernens hållbarhetschef tillsammans med ett DMA-team med representanter från finans (inkl. CFO), affärsutveckling och Vimians ESG-team.

Konsekventiell väsentlighet

Deltagare från segmenten utvärderade de olika ESRS-ämnena och bedömde om Vimians påverkan på ämnet är positiv, negativ eller både och. Därefter fastställdes skalan och omfattningen för

respektive ämne. Återställbarhet och sannolikheten för påverkan bedömdes separat med hjälp av externa experter.

Finansiell väsentlighet

Den potentiella omfattningen och sannolikheten för varje delområde inom ESRS bedömdes, och omfattade både risker och möjligheter. Alla tids-horisonter behandlades och den finansiella effekten och sannolikheten beräknades för varje tids-horizont. Under bedömningen beaktade deltagarna från finansteamet, inklusive CFO, Vimians hela värdekedja – uppströms, egen verksamhet och nedströms, samt beroendet av resurser och relationer för att täcka Vimians fullständiga finansiella väsentlighet för varje segment.

Kontakt med intressenter

Under de inledande faserna av bedömningen identifierades relevanta intressenter som skulle inkluderas i intressentdialogen om dubbel väsentlighet. Dessa intressentgrupper intervjuades sedan (investorare och kunder) eller en enkät skickades ut (anställda och leverantörer).

Kalibreringsprocess

Efter workshopparna om påverkan och finansiell väsentlighet genomfördes en kalibreringsprocess med DMA-teamet, externa experter och koncernledningen. I kalibreringsprocessen beaktades resultaten från dialogerna med intressenterna,

resultaten från workshopparna och deras olika granularitetsnivåer.

Validering

Resultatet av den dubbla väsentlighetsanalysen, de ESRS-områden som Vimian ska rapportera på, godkändes av styrelsen i november 2023.

Lärdomar

Det finns betydande skillnader i värdekedjorna mellan Vimians olika segment, vilket gör det svårt att inkludera hela värdekedjan i DMA. I det framtida arbetet kommer en illustrativ kartläggning av värdekedjan för de olika segmenten att underlätta för dem som arbetar med dubbel väsentlighet att få en gemensam förståelse för värdekedjan. Det kommer även att underlätta kommunikationen med intressenterna. Dessutom finns det ett kunskapsgap när det gäller ESRS-ämnena, till exempel marina resurser och biologisk mångfald, som därför uppfattas som utmanande att bedöma.



Skapa den bästa arbetsplatsen



Människor

Vimians ambition är att bli den bästa arbetsplatsen inom djurhälsa. Det innebär att våra medarbetare kan utvecklas som individer, yrkesmänniskor och som ett team, och får stöd att agera med integritet och efter höga etiska standarder.

Positivt resultat av medarbetarundersökning

Den första koncernövergripande medarbetarundersökningen visade höga nivåer av engagemang, självständighet och en stark känsla av tillhörighet.

- Svarefrekvensen uppgick till 79 procent och 1 700 kommentarer lämnades från medarbetare i 20 länder från 40 företag.
- eNPS (employee Net Promoter Score) på 32, återspeglar ett hälsosamt företag med motiverade medarbetare.
- De områden som fick högst poäng var självständighet (83/100), delaktighet (78/100) och entusiasm (73/100), vilket visar att medarbetarna är självständiga och har makt att utföra sina arbetsuppgifter effektivt, är entreprenöriella, entusiastiska och lagspelare som får andra kollegor att känna en stark känsla av samhörighet.
- Förbättringsområdena fanns inom tydlighet i vägen framåt (59/100) och balans mellan arbete och privatliv (61/100).
- Varje segment och team har skapat handlingsplaner för att öka tydligheten om vägen framåt, om individuella förväntningar och prioriteringar samt om anpassningen till företagets mål. Förbättrad tydlighet förväntas ha en positiv inverkan på balansen mellan arbete och privatliv, och detta hanteras regionalt beroende på teamens lokala behov.
- Målet är att nå eNPS 50 senast 2028.
- Undersökningen med uppföljning kommer att genomföras två gånger per år.

Åtagande	2023 i sammandrag	Mätvärden	2022	2023	Mål	Aktiviteter 2024
<p>1. Hälsa och säkerhet</p> <p>Vi arbetar aktivt för att skapa en hälsosam och sund arbetsmiljö, både mentalt och fysiskt, med stödjande strukturer och processer på plats.</p>	<ul style="list-style-type: none"> Tre olyckor som lett till frånvaro från arbetet, ej allvarliga. Varje produktionsenhet inom Vimian har sina egna hälso- och säkerhetsstandarder. 0,9–3 procent sjukfrånvaro i segmenten bedömdes som relativt lågt. Programmen för att minska sjukfrånvaron och förbättra hälsa och välbefinnande är för närvarande lokala och segment-/enhetsspecifika. I maj lanserades den första koncernövergripande medarbetarundersökningen som kommer att genomföras två gånger per år. Varje team får tillgång till sina resultat och skapar handlingsplaner för styrkor som ska bibehållas och områden som ska förbättras. Läs mer på sid. 24. Segmentspecifika initiativ lanseras för att förbättra den övergripande medarbetarupplevelsen. MedTech-segmentet lanserade exempelvis en medarbetarresursgrupp kallad PAWS med olika geografisk och funktionell representation, som träffas varje månad. Dessutom lanserades ett program för att främja mentalt och fysiskt välmående bestående av workshops med experter på välbefinnande, mental styrka, ekonomiskt välbefinnande och fysiska team aktiviteter. 	<p>Arbetsolyckor i produktion/laboratorier/lager</p> <p>Sjukfrånvaro, %</p> <p>eNPS</p>	3	3	0	<ul style="list-style-type: none"> Fortsätta att övervaka risker relaterade till anställdas hälsa och säkerhet. Genomföra och följa upp medarbetarundersökningen två gånger per år för att följa upp framstegen i arbetet med att skapa den bästa arbetsplatsen, och säkerställa att initiativen är effektiva.
<p>2. Utbildning</p> <p>Vi tar fram attraktiva utbildnings- och fortbildningsmöjligheter för att främja karriärutveckling.</p>	<ul style="list-style-type: none"> Inrättade en årlig process för utvecklingssamtal på Vimians huvudkontor, MedTech and Diagnostics, som inkluderar leveranskvalitet, utvecklingspotential och lönesamtal. I november välkomnades en HR-chef i syfte att skapa strukturer för kompetens och ledarskapsutveckling samt den övergripande medarbetarupplevelsen. Utformade den koncernövergripande personalstrategin, inkl. implementeringsplan för utbildning och fortbildning av medarbetare. Definierade två utvecklingsprogram för höpresterande medarbetare och högre chefer med representanter från alla segment – lanseras 2024 med syftet att behålla talanger. Andra jobbspecifika utvecklingsutbildningar i Vimian hanteras på segmentnivå. Den första mätning av 'employee retention', förmågan att behålla anställda visade på 84 procent. Det fortsatta arbetet med kompetensutveckling ämnar att minska personalomsättningen. 	<p>Behålla anställda, %</p>	i.u	84 ²	TBD	<ul style="list-style-type: none"> Lansera två koncernövergripande program för att utbilda och utveckla våra högpresterande medarbetare och högre chefer. Skapa en gemensam hemsida för lediga jobb inom koncernen för att göra det möjligt för interna och externa talanger att hitta nästa spännande jobb och bygga en karriär inom Vimian Group.
						<p><small>1) Baserat på pilotprojekt inom MedTech-segmentet.</small></p> <p><small>2) Extrapolerat från en 9-månadersperiod 2023.</small></p>

Åtagande	2023 i sammandrag	Mätvärden	2022	2023	Mål	Aktiviteter 2024																								
<p>3. Mångfald och inkludering</p> <p>Vi främjar inkludering och mångfald bland medarbetarna för att öka vår förmåga att driva innovation.</p>	<ul style="list-style-type: none"> 45 nationaliteter är representerade i koncernen. 40:40:20-målet innebär att ha en balanserad könsfördelning, dvs. 40 procent kvinnor, 40 procent män och 20 procent könsneutrala medarbetare (kvinnor, män eller annat). I medarbetarundersökningen mättes medarbetarnas uppfattning om inkludering "inkluderingsindex" genom frågan i vilken utsträckning medarbetarna känner sig inkluderade i sina team. 78 på en skala från 0-100 är ett högt värde som indikerar att majoriteten av kollegorna känner sig inkluderade och har en känsla av tillhörighet. Lanserade policy och utbildning för alla anställda inom koncernen om mångfald, inkludering, rättvisa och tillhörighet (DEI&B). Alla andra initiativ som rör mångfald och inkludering drivs av segmenten och anpassas efter deras lokala behov. 	<p>Andel kvinnor som är representerade</p> <table border="1"> <tr><td>Totalt, %</td><td>62</td><td>61</td></tr> <tr><td>Chefer, %</td><td>45</td><td>51</td></tr> <tr><td>Chefers chefer, %</td><td>25</td><td>34</td></tr> <tr><td>Koncernledning, %</td><td>20</td><td>11</td></tr> <tr><td>Styrelse, %</td><td>33</td><td>29</td></tr> <tr><td>Representation av nationaliteter</td><td>37</td><td>45</td></tr> <tr><td>Inkluderingsindex</td><td></td><td>78</td></tr> <tr><td>Anställda som fått utbildning i DEI&B, %</td><td></td><td>94</td></tr> </table>	Totalt, %	62	61	Chefer, %	45	51	Chefers chefer, %	25	34	Koncernledning, %	20	11	Styrelse, %	33	29	Representation av nationaliteter	37	45	Inkluderingsindex		78	Anställda som fått utbildning i DEI&B, %		94			40:40:20	<ul style="list-style-type: none"> Fortsätta driva interaktiv utbildning i DEI&B-policyn som är obligatorisk för alla anställda i koncernen. Hålla workshops kopplat till DEI&B för att utbilda medarbetare och chefer så att de fullt ut förstår fördelarna, och aktivt arbetar för en arbetsplats som präglas av mångfald och inkludering.
Totalt, %	62	61																												
Chefer, %	45	51																												
Chefers chefer, %	25	34																												
Koncernledning, %	20	11																												
Styrelse, %	33	29																												
Representation av nationaliteter	37	45																												
Inkluderingsindex		78																												
Anställda som fått utbildning i DEI&B, %		94																												
<p>4. Affärsetik</p> <p>Vi efterlever höga etiska standarder med hög integritet.</p>	<ul style="list-style-type: none"> En ny utbildning kallad "Guidance to Ethics" lanserades och omfattar de grundläggande policyerna uppförandekoden, antikorrupktion och visselblåsning. 94 procent av medarbetarna deltog i dessa utbildningar med tillhörande test. 5 workshops ledda av vår chefsjurist kopplat till antikorrupktion hölls med nyckelmedarbetare i varje segment. Började implementera ramverket ESG M&A DD (Mergers and Acquisitions Due Diligence) tillsammans med Vimian och segmentens M&A-team för att bedöma ESG-risker och möjligheter i due diligence-processen för alla förvärv som gjordes under andra halvåret. Tre visselblåsarärenden inkom anonymt via visselblåsarplattformen. 100 procent av de rapporterade incidenterna utreddes och konstaterades vara HR-relaterade fall, inte visselblåsarärenden. Nästa steg definierades med relevant segments-VD eller HR-chef. Visselblåsar-kanalen är tillgänglig för alla som vill rapportera, både interna och externa intressenter. 	<p>Medarbetare utbildade i etik (inkluderar uppförandekod, mutor, korrupktion och visselblåsning), %</p> <table border="1"> <tr><td>67</td><td>94</td><td>100</td></tr> <tr><td>Antal rapporterade visselblåsarfall och andel av dem som utreds, %</td><td>0</td><td>3 100</td></tr> <tr><td>Antal rapporterade korruptionsincidenter och andel av dem som utreds, %</td><td>0</td><td>0</td></tr> </table>	67	94	100	Antal rapporterade visselblåsarfall och andel av dem som utreds, %	0	3 100	Antal rapporterade korruptionsincidenter och andel av dem som utreds, %	0	0			100	<ul style="list-style-type: none"> Uppnä 100 procent deltagande i etikutbildning. 															
67	94	100																												
Antal rapporterade visselblåsarfall och andel av dem som utreds, %	0	3 100																												
Antal rapporterade korruptionsincidenter och andel av dem som utreds, %	0	0																												

Ledande innovatör av lösningar som förbättrar djurhälsa och minskar antimikrobiell resistens (AMR)



Djur

Vimians ambition är att vara den ledande globala innovatören av lösningar och standarder som ökar djurens välbefinnande och minskar AMR.

En ögonblicksbild av produktkvalitet och säkerhet på Vimian Group

Produktkvalitet och säkerhet är grundläggande för Vimian Group, för att säkerställa kundernas och tillsynsmyndigheternas förtroende och för att skydda välbefinnandet hos individer och djur som kommer i kontakt med våra produkter.

Produktkvalitet och säkerhet hanteras av segmenten och de enskilda bolagen och övervakas på direktörsnivå, till exempel landschef eller kvalitets- och driftsdirektör. I syfte att få en översikt genomfördes en bedömning av de sju produktionsenheterna¹ inom Specialty Pharma, samt MedTech-segmentet:

Specialty Pharma

- Specialty Pharma har ett robust ramverk för säkerhet, vilket framgår av certifieringarna enligt ISO9001, ISO14001, GMP (Good Manufacturing Practice) och GDP (Good Distribution Practice). Dessa innehas av sex av de sju enheterna, som alla också genomgår regelbundna externa revisioner. Kvalitetspolicyer finns på plats med fokus på produkt- och tjänstekvalitet, kundnöjdhet och kontinuerlig förbättring.
- Det finns åtgärder för incidenthantering och bolagen är utrustade med system för att samla in, utreda och reagera på incidenter. Det inkluderar grundorsaksanalyser, konsekvensutvärderingar och riskbedömningar som ligger till grund för korrigerande åtgärder.

- När det gäller efterlevnad är veterinär farmakovigilans obligatorisk för alla veterinärmedicinska läkemedel som produceras, vilket innebär detaljerad rapportering av biverkningar och sammanställning av data i Eudravigilance-databasen.
- Medarbetarutbildning i produktkvalitet och säkerhet är grundlig och kontinuerlig, inkluderar policyer och sprids via olika interna kanaler, vilket säkerställer att all personal är välinformerad om kvalitets- och säkerhetsprotokoll från början av sin anställning.
- Riskbedömningar genomförs återkommande för att hantera problem med produktkvalitet och säkerhet, med fastställda förebyggande åtgärder. Dessutom genomförs beredskapsåtgärder en till två gånger per år.

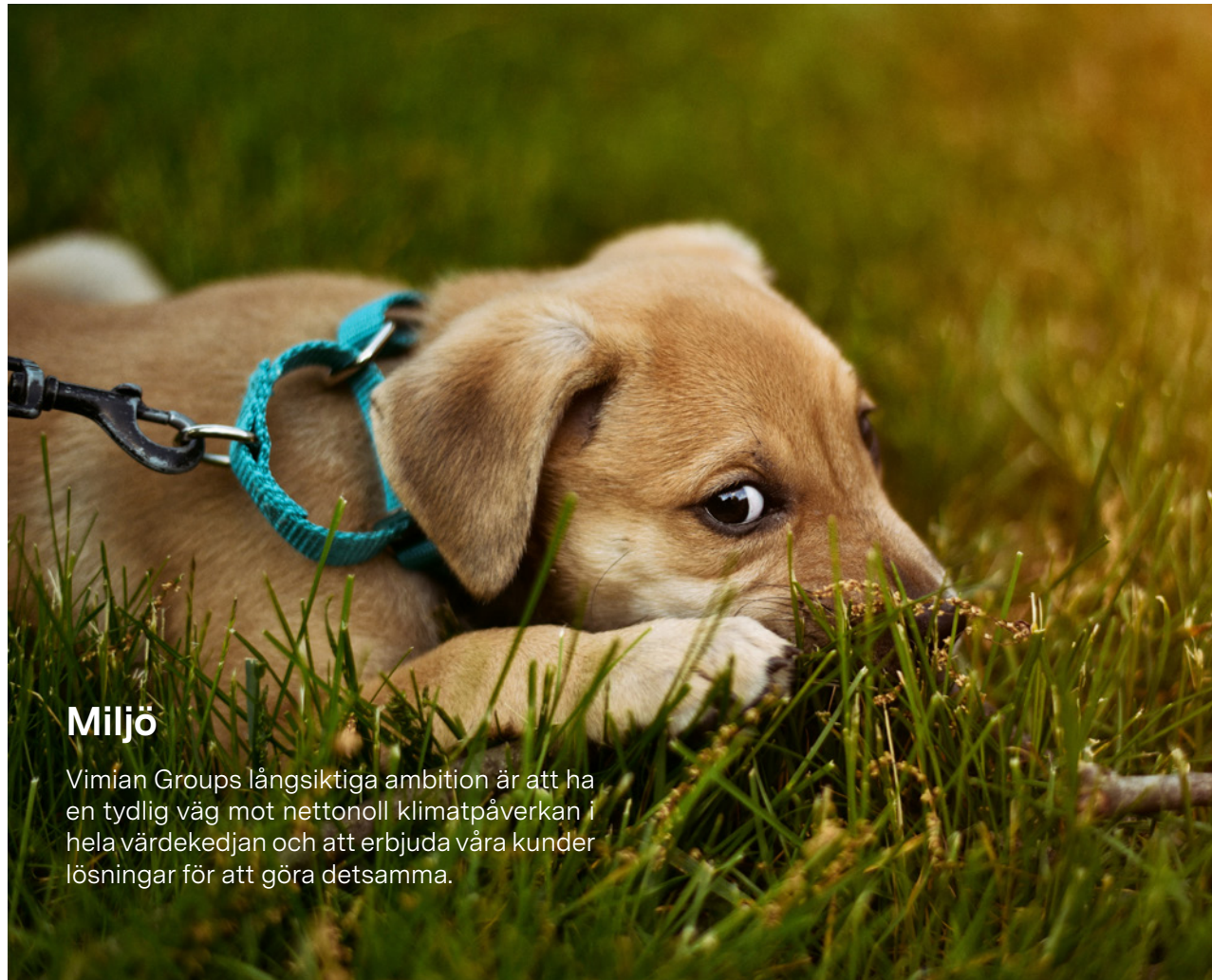
MedTech

- MedTech-segmentet har en central kvalitetsavdelning som leds av kvalitets- och driftsdirektören. De följer liknande rutiner som Specialty Pharma med digital rapportering och omfattande processer för att lösa incidenter, vilket stärker en stark kvalitets- och säkerhetskultur.

1) Inkluderar: Nextmune Italien, Bova UK, Nextmune USA, Nextmune LABS, Bova Australien, Nextmune Spanien, Nextmune BeNeLux.

Åtagande	2023 i sammandrag	Mätvärden	2022	2023	Mål	Aktiviteter 2024
<p>5. Djurens välfärd</p> <p>Vi förbättrar djurens hälsa och välfärd genom att utbilda veterinärer och ta fram innovativa lösningar.</p>	<ul style="list-style-type: none"> 111 nya produkter lanserades för att förbättra djurens hälsa och välbefinnande, vilket stärker Vimians åtagande att driva innovation. 15 500 yrkesverksamma inom djurhälsa utbildades genom webbseminarier, webbplattformar, utbildning på plats och workshops. Utbildning är en förutsättning för att Vimian ska kunna öka den totala marknaden och hantera veterinärbristen genom att erbjuda fortbildning. Utbildningarna täcker ett brett spektrum av områden som dermatologi, allergi-behandlingar, ortopediska ingrepp och minskad användning av antibiotika på veterinärkliniker. Vimian fortsatte att implementera policyn för djurens välfärd inom utbildningar, kliniska praxis, marknadsföring och kommunikation, laborietester och kliniska prövningar. Initiativen omfattar utbildning av marknadsförings- och kommunikationsteam när det gäller att välja bilder som återspeglar djurens välfärd, samt integrering av djurväl-färdspektivet i MedTechs veterinärutbildningar. Avslutad koncernövergripande studie av produktkvalitet och produktsäkerhet, se sid. 27. När det gäller djurförsök väljer Vimian samarbetspartners i områden med strängare regler, och arbetar med revisioner via tredje part för att verifiera att rutinerna är korrekta både före och under studierna. Dessutom godkänns protokollen av en oberoende djurskyddskommitté. Under fjärde kvar-talet avslutade Vimian den årliga översynen av djurförsök. Vi har fem pågående djurförsök, alla kopplade till Specialty Pharma i Frankrike, Kanada och USA. 	<p>Nya produkter lanserade som förbättrar djurhälsa, antal</p> <p>Utbildade yrkesverksamma inom djurhälsa, t.ex. kirurger, veterinärer och annan vårdpersonal, antal</p>	80	111	i.u	<ul style="list-style-type: none"> Fortsätta att marknadsföra nya produkter och utbilda yrkesverksamma inom djurhälsa i enlighet med segmentens affärsplaner. Fortsätta att övervaka och förbättra kvalitets- och säkerhetsstandarderna i segmenten.
<p>6. Antimikrobiell resistens (AMR)</p> <p>Vi tar fram metoder och lösningar som reducerar, förebygger och säkerställer en återhållsam användning av antimikrober och antibiotika.</p>	<ul style="list-style-type: none"> Över 425 av Vimians SKU:er bidrar aktivt till minskad användning av antimikrobiella läkemedel. Som exempel kan nämnas produktlinjen Clorexyderm som behandlar bakterie- och svamp-tillväxt i huden och HyProtect-belagda ortopediska implantat som minskar infektionsrisken under 90 dagar efter operationen. Flera av Vimians utbildningar främjar minskad användning av antibiotika. Specialty Pharma anordnar bland annat varje år Antimicrobial Awareness Week som består av webbseminarier med experter inom området. 	<p>Lösningar som minskar användningen av antimikrobiella läkemedel, antal SKU:er</p>	518	425	i.u	<ul style="list-style-type: none"> Fortsätta att främja medvetenhet och utbildning om aktsam användning av antimikrobiella medel.

Mot nettonoll klimatpåverkan



Miljö

Vimian Groups långsiktiga ambition är att ha en tydlig väg mot nettonoll klimatpåverkan i hela värdekedjan och att erbjuda våra kunder lösningar för att göra detsamma.

Ny plan och mål för att minska växthusgaser i scope 1 och 2

Vimian har som mål att minska utsläppen av växthusgaser med 42 procent till 2030, i linje med Parisavtalet och Science Based Target Initiative.

Under 2022 uppgick Vimians initiala mätning av scope 1 och 2-utsläpp till 1 793 tCO₂e. Scope 1 stod för 40 procent, främst från fordonsanvändning, medan elanvändningen på 24 procent från förnybar energi bidrog till merparten av utsläppen i scope 2.

Vimians koldioxidminskningsplan för scope 1 och 2 omfattar:

Förnybar energi

- Installera solpaneler på platser med hög energianvändning
- Säkerställa att nya/uppdaterade energivtal kommer från förnybara källor med låga koldioxidutsläpp.

Medveten bilpark

- Övergång till en el- och hybridfordonsflotta vid ingående av nya kontrakt/inköp. Om el- eller hybridbilen inte är lämplig för förarens eller regionens behov kan man välja en förbränningsbil med låga utsläpp.

Flyktiga utsläpp

- Förbättra mätningen av flyktiga utsläpp och utforska metoder för att minska utsläppen.

Korrekt data

- Förbättra kvaliteten på indata, till exempel genom att se till att alla enheter mäter elförbrukningen istället för kvadratmeter av kontorsutrymmet.
- Integrera nya förvärv i planen för koldioxidminskning.

Åtagande	2023 i sammandrag	Mätvärden	2022	2023	Mål	Aktiviteter 2024
<p>7. Klimatpåverkan</p> <p>Vi mäter och minskar aktivt våra utsläpp av växthusgaser och vår negativa påverkan på klimatet och miljön genom hela värdekedjan.</p>	<ul style="list-style-type: none"> För att fastställa våra koldioxidutsläpp använder vi GHG Protocol Corporate Accounting and Reporting Standard och använder en tredjepartsleverantör för koldioxidberäkningar. Etablerade en koldioxidminskningsplan med mål för scope 1 och 2 som inkluderar en energipolicy och bilpolicy. Målet är i linje med Science Based Target Initiative (SBTi), men vi kommer inte att göra ett slutgiltigt åtagande för SBTi innan vi har fått insikter om scope 3. Förväntade effekter från planen för minskade koldioxidutsläpp förväntas börja visa sig 2025. Den andra mätningen av scope 1 och 2, där Bova Australien lades till, visade en total ökning på 5 procent. Scope 1 är oförändrat och står för 38 procent av utsläppen. Energiförbrukningen ökade från 3,4 GWh till 4,2 GWh medan andelen förnybar el ökade från 24 till 34 procent 2022. Den första utgiftsbaserade analysen av scope 3¹ visar 76 420 tCO₂e, vilket indikerar att scope 3 står för 98 procent av utsläppen. Mer än 50 procent av utsläppen i scope 3 härrör från produkter inom speciality nutrition. 	<p>Utsläpp av växthusgaser (tCO₂e)</p> <p>Scope 1 och 2¹, tCO₂e</p> <p>Utsläpp i scope 3², tCO₂e</p> <p>Anställda som tagit del av klimatpolicyn, %</p>	-	78 310	TBD	<ul style="list-style-type: none"> Fortsätta genomförandet av planen för minskade koldioxidutsläpp. Identifiera väsentliga utsläppskategorier i scope 3 där Vimian kan göra störst skillnad och vilka åtgärder som krävs för att minska utsläppen. Utvärdera och implementera nödvändiga förbättringar av datainmatningen för att få mer exakta insikter om scope 3.
		<p><small>1) Flyktiga utsläpp i scope 1 inkluderar Nextmune Italien.</small></p> <p><small>2) För att beräkna scope 3 extraherades utgiftsdata från 62 av 86 enheter. De enheter som ingår i omfattningen stod för 80 procent av koncernens omsättning 2023.</small></p>				
<p>8. Ansvarsfull leveranskedja</p> <p>Vi arbetar aktivt för att skapa en mer ansvarsfull värdekedja som värnar om människors och djurs rättigheter, miljön och att bolag styrs med hög etisk standard.</p>	<ul style="list-style-type: none"> Kollegor som arbetar med inköp har utbildats i uppförandekoden för leverantörer och genomförande av utvärderingarna. I april integrerades kriterierna och processen för att bedöma nya leverantörer med enheternas arbetssätt. Uppförandekoden för leverantörer ska integreras i alla nya leverantörsrelationer som beräknas pågå i ett år och där utgifterna väntas uppgå till mer än 50 000 euro per år. Uppgifter om leverantörsutgifter centraliserades för att öka kontrollen. Vimian utvärderade de leverantörer som står för 80 procent av utgifterna. De leverantörer som ska prioriteras är de som finns i högriskländer och som är verk samma uppströms i leveranskedjan (t.ex. råmaterial, kontraktstillverkning, bearbetning). Sedan fjärde kvartalet har 43 procent av de leverantörer som står för 80 procent av utgifterna verifierats i enlighet med Vimians uppförandekod för leverantörer. Två av Vimians största leverantörer har genomgått en SMETA-revision med fyra pelare som omfattar mänskliga rättigheter och arbetsrätt, miljö och styrning av en extern tredjepartsrevisionsbyrå. 	<p>Anställda inom inköp som utbildats i uppförandekoden för leverantörer, %</p> <p>Materiella leverantörer³ som har utvärderats mot uppförandekoden för leverantörer, %.</p>	100	100	100	<ul style="list-style-type: none"> Fortsätta implementeringen av uppförandekoden för leverantörer och utvärdera behovet av revisioner i högriskländer. Utvärdera hurvida uppförandekoden för leverantörer och arbetssätten behöver uppdateras för att efterleva EU:s direktiv om tillbörlig aktsamhet för företag (CSDDD).
		<p><small>3) Materiella leverantörer inkluderar de som står för 80% av leverantörskostnaderna inom varje segment.</small></p>				

Hållbarhetsstyrning (ESG) och hållbarhetsrisker

Styrningsstruktur

Fem huvudsakliga styrfunktioner säkerställer att hållbarhetsstrategin och vår hantering av ESG-frågor är relevant för Vimians decentraliserade koncern och förankrad i hela organisationen.

1

Vimians styrelse

- Styrelsen är ansvarig för att godkänna hållbarhetsstrategin och övervaka genomförandet.
- Styrelsen granskar och godkänner alla grundläggande riktlinjer och uppförandekoder.
- Styrelsen får uppdateringar om framsteg och risker varje kvartal.

2

Koncernledningen

- Vimians övergripande hållbarhetsambition fastställs på koncernnivå.
- Mål för att förverkliga ambitionen fastställs för varje segment med en gemensam mätmetod.
- Vd för respektive segment är ansvarig för att nå de uppsatta målen och kan självständigt bestämma hur det ska gå till.

3

Hållbarhetsgrupp

- Nyckelrepresentanter från varje segment utses för att se till att strategin genomförs och informera om segmentspecifika behov, risker och möjligheter.
- Vimians hållbarhetsteam träffas varje månad och vid behov.

4

Hållbarhetsledning

- Chefen för IR, Communications & Sustainability ingår i koncernledningen.
- Group Sustainability Manager ger stöd till segmenten och leder hållbarhetsagendan på central nivå.

5

Styrdokument

Uppförandekoder

- Uppförandekod för företag
- Uppförandekod för leverantörer

Ramverk

- Ramverk för ESG-granskning vid fusioner och förvärv

Policyer

- Policy mot mutor och korruption
- Djurens välfärdspolicy
- Klimat- och miljöpolicy
- Policy för skydd av personuppgifter
- Policy för mångfald, inkludering, rättvisa och tillhörighet (DEI&B)
- Visselblåsarpolicy

ESG-riskhantering

Årets ESG-riskbedömning integrerades i koncernens ERM-process (Enterprise Risk Management). Se bedömning och begränsningsinsatser på sid 48–54.

ESG-risker i scope:	Riskenivå
Avgång av nyckelpersoner	● Hög
Rekrytering och utveckling	● Medelhög
Medarbetarnas säkerhet och välbefinnande	● Medelhög
Kultur och entreprenöriell frihet	● Medelhög
Koldioxidprissättning och framtida miljöskatt	● Medelhög
En motståndskraftig leveranskedja	● Medelhög
Likabehandling och lika möjligheter för alla	● Låg
Affärsetik	● Låg
Arbetsvillkor	● Låg
Djurens välfärd	● Låg
Medarbetare i värdekedjan	● Låg
Produktsäkerhet och produktansvar för konsumenter och slutanvändare	● Låg
Extremväder	● Låg

Revisorernas yttrande om den lagstadgade hållbarhetsrapporten

Till bolagsstämman i Vimian Group AB (publ), org.nr. 559234–8923.

Uppdrag och ansvarsfördelning

Det är styrelsen som har ansvaret för hållbarhetsrapporten för år 2023 på sidorna 19–31, och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Granskningens inriktning och omfattning

Vår granskning har skett enligt FAR:s rekommendation RevR 12 Revisorns yttrande om den lagstadgade hållbarhetsrapporten. Detta innebär att vår granskning av hållbarhetsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för vårt uttalande.

Uttalande

En hållbarhetsrapport har upprättats.

Stockholm den 10 april 2024
Grant Thornton Sweden AB

Carl-Johan Regell
Auktoriserad revisor

Kontaktperson Hållbarhet:

Ellen Broström
Sustainability (ESG) Director
ellen.brostrom@vimian.com



Taxonomi

Eftersom Vimian inte har värdepapper upptagna till handel på en reglerad marknad anses det inte vara ett stort företag av allmänt intresse. Företaget omfattas därför inte av NFRD1 och behöver inte rapportera enligt artikel 8 i taxonomiförordningen.

Aktie och aktieägare

Vimian arbetar aktivt för att bredda sin investerarsbas och den 31 december 2023 hade Vimian 2 259 aktieägare, en ökning från 1 848 i slutet av 2022. De tio största aktieägarna innehar 78,4 procent av kapitalet och 79,7 procent av rösterna.

Ägarstruktur

Den 31 december 2023 hade Fidelio Capital 55,3 procent av kapitalet och 56,8 procent av rösterna. De tio största ägarna representerade 78,4 procent av kapitalet och 79,7 procent av rösterna. Finansiella och institutionella investerare hade 76,8 procent av kapitalet och 78,8 procent av rösterna, och utländska ägare hade 17,5 procent av kapitalet och 17,1 procent av rösterna.

Aktiens resultat

Under 2023 varierade aktiekursen från 20,1 kronor till 38,0 kronor och ökade med totalt 9 procent, från 27,2 kronor den 30 december 2022 till 29,6 kronor den 29 december 2023. Antalet aktier som omsattes på Nasdaq First North Growth Market under 2023 var 109 481 203, vilket motsvarar en genomsnittlig daglig omsättning på 434 449 aktier per dag.

Konvertering av C-aktier

I enlighet med de avtal som ingicks mellan Vimian och vissa aktieägare i anslutning till noteringen 2021 skulle C-aktierna intjänas under en treårsperiod. Den 10 januari 2023 omvandlades 6 019 086 C-aktier till stamaktier i den första intjänandeomgången för 2022. Den 14 september 2023 fullbordades den andra intjänandeomgången och 6 296 610 C-aktier omvandlades till stamaktier.

Använda aktier för att betala för förvärv

Under året har nya aktier emitterats för att finansiera två förvärv. I mars utfärdades 15 502 391 stamaktier till säljarna av Viking Blues Ltd, den icke-reglerade delen av Bova Australia, som en del av köpeskillingen. I april utfärdades 249 482 stamaktier och 249 482 C-aktier till säljarna av Kahu Vet som en del av deras tilläggsköpeskillig.

Aktieinformation

Det totala antalet aktier uppgick den 31 december 2023 till 457 118 374, varav 12 878 208 C-aktier och 444 240 166 var stamaktier. Enligt bolagsordningen får aktiekapitalet inte understiga 500 000 kronor och inte överstiga 2 miljoner kronor och antalet aktier inte understiga 300 miljoner och inte

De tio största aktieägarna

Ägare	Vimian	Vimian C	Kapital %	Röster %	Verifierat
Fidelio Capital	252 914 351		55,33	56,77	2023-12-27
Handelsbanken Fonder	22 114 877		4,84	4,96	2023-12-31
PRG Investment Holdings	15 000 000	2 333 333	3,91	3,64	2023-09-27
Finn Pharmaceuticals Trust	15 502 391		3,39	3,48	2023-12-27
Danica Pension	11 546 881		2,53	2,59	2023-12-27
Swedbank Robur Fonder	8 865 776		1,94	1,99	2023-12-31
Avanza Pension	8 095 828		1,77	1,82	2023-12-27
SEB Fonder	7 797 464		1,71	1,75	2023-12-31
Investering & Trygghed A/S	7 388 201		1,62	1,66	2023-12-31
Mikael Sjögren	3 461 635	2 209 555	1,37	0,99	2023-12-27
Topp 10	352 687 404	4 542 888	78,40	79,65	
Övriga	91 552 762	8 335 320	21,60	20,35	
Summa	444 240 166	12 878 208	100,00	100,00	

Källa: Övervakas av Modular Finance AB. Sammanställt och bearbetat data från bland annat Euroclear, Morningstar och Finansinspektionen.

överstiga 1 200 miljoner. Stamaktier och C-aktier kan emitteras. Aktierna är denominerade i svenska kronor och kvotvärdet för varje aktie är cirka 0,001668 kronor. Varje stamaktie ger innehavaren en röst och varje C-aktie en tiondels röst. Bolagsordningen innehåller en klausul om värdepappersförvarare (CSD) och aktierna är registrerade hos Euroclear Sweden AB. Alla aktier ger lika rätt till företagets vinst och andelar av överskottet vid en eventuell likvidation.

Aktiekursens utveckling

Juni–december 2023



— Vimian — OMXSPI

OMX Stockholm PI, tidigare känt som SAX All Share, är ett aktieindex över alla aktier som handlas på Stockholmsbörsen.

Bolagsstyrningsrapport

Bolagsstyrning

Vimian är ett svenskt aktiebolag. Företagets bolagsstyrning baseras på svensk lag, interna regler och instruktioner samt Nasdaq First North Growth Markets regelverk. Förutom lagstiftning, regler och rekommendationer utgör bolagsordningen, som antogs av årsstämman den 24 maj 2021, grunden för bolagsstyrningen tillsammans med den svenska koden för bolagsstyrning. Vimian tillämpar koden i de delar som anses vara relevanta för företaget och dess aktieägare baserat på verksamhetens omfattning.

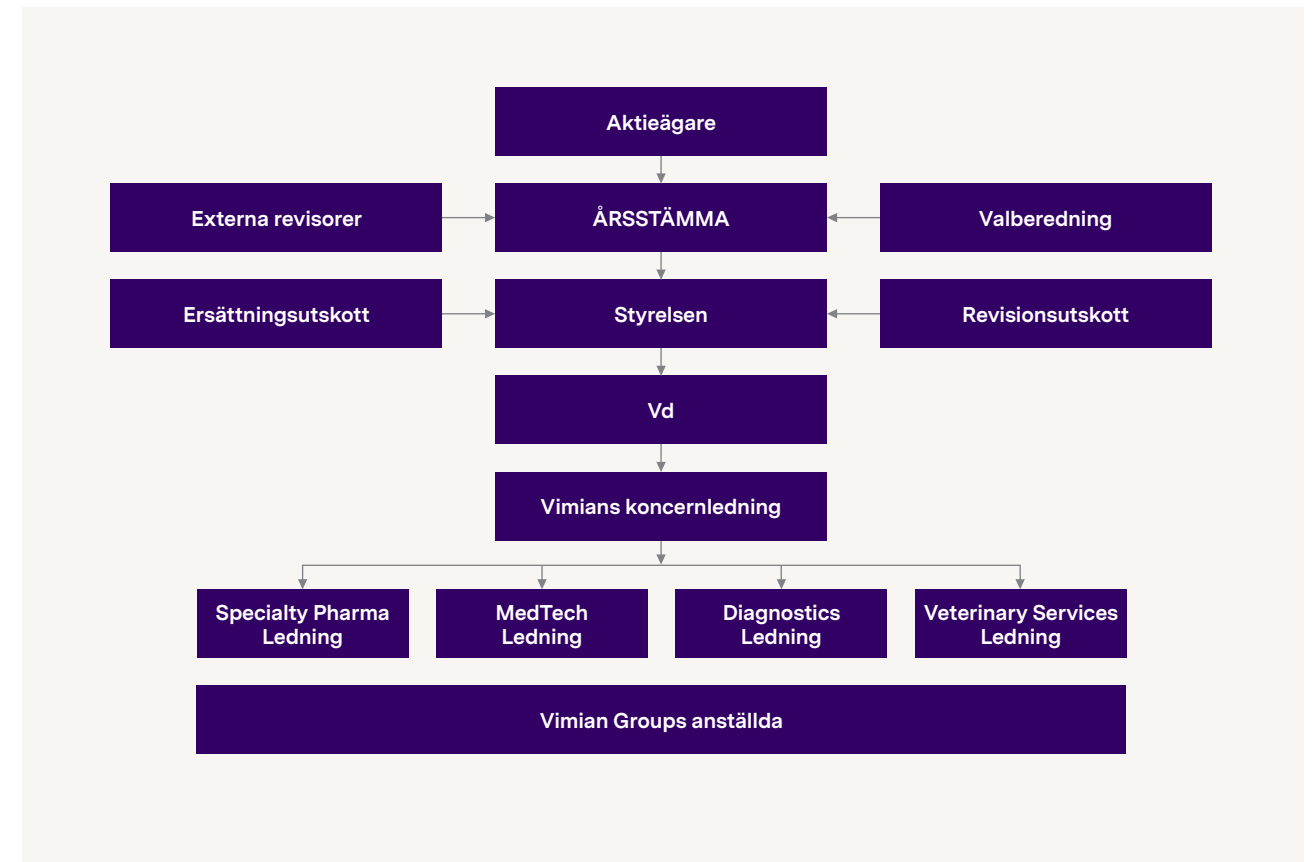
Vimian förlitar sig på solid bolagsstyrning och ett ledningssystem med en ram för regler, ansvar, processer och rutiner för övervakning av resultat, intern kontroll och riskhantering. Det primära målet är att effektivt skydda aktieägare och andra intressenter, skapa en bra plattform för våra anställda och skapa förutsättningar för en ansvarsfull expansion av vår verksamhet. Vimian förlitar sig på sina dotterföretag och samarbetspartner runt om i världen, och stödjer slutanvändarna på ett sätt som tryggar företagets anseende.

System för intern kontroll och hantering av intern kontroll omfattar kontrollen av företagets och koncernens organisation, förfaranden och

stödåtgärder. Målet är att säkerställa att tillförlitlig och korrekt finansiell rapportering sker, att företagets och koncernens finansiella rapportering upprättas i enlighet med lag och tillämpliga redovisningsstandarder, att företagets tillgångar skyddas och att andra krav uppfylls. Systemet för intern kontroll är också avsett att övervaka efterlevnaden av företagets och koncernens policyer, principer och instruktioner.

Den interna kontrollen omfattar även riskanalys och uppföljning av information och affärssystem. Koncernen identifierar, bedömer och hanterar risker utifrån koncernens vision och mål. Riskbedömning av strategiska, efterlevnadsrelaterade, operativa och finansiella risker ska utföras årligen av CFO och presenteras för revisionsutskottet och styrelsen.

Styrelsen och styrelsens revisionsutskott är ansvariga för den interna kontrollen. Processer för att hantera verksamheten och leverera värde ska definieras i systemet för verksamhetsstyrning. Vd ansvarar för processtrukturen inom koncernen. En självutvärdering av minimikraven för definierade kontroller som minskar identifierade risker för varje affärsprocess ska utföras årligen och rapporteras till revisionsutskottet och styrelsen.



CFO ansvarar för självutvärderingsprocessen, med bistånd av funktionen för intern kontroll. Dessutom utför funktionen för intern kontroll granskningar av risk- och internkontrollsystemet enligt en plan som överenskommit med styrelsen och koncernledningen.

Det primära forumet för finansiell uppföljning är månatliga verksamhetsgenomgångar med varje segment inom koncernen. Segmenten mäts mot individuella och koncernövergripande nyckeltal. Finansiella och operativa mål mäts och övervakas kontinuerligt och revideras vid behov.

Aktieägarnas rösträtt

Varje stamaktie ger innehavaren en röst på bolagsstämman och en C-aktie ger innehavaren en tiondels röst på bolagsstämman. Varje aktieägare har rösträtt i proportion till antalet aktier som aktieägaren äger i företaget.

Insamling av fullmakter och poströstning

Styrelsen får samla in fullmakter i enlighet med det förfarande som beskrivs i 7 kap. 4 § andra stycket aktiebolagslagen (2005:551). Styrelsen har rätt att före bolagsstämman besluta att aktieägarna ska kunna utöva sin rösträtt per post.

Bolagsstämmor

Enligt aktiebolagslagen (2005:551) är bolagsstämman företagets högsta beslutande organ. På bolagsstämman utövar aktieägarna sin rösträtt i viktiga frågor, t.ex. fastställande av resultaträkningar och balansräkningar, fördelning av företagets resultat, ansvarsfrihet för styrelseledamöter och verkställande direktör, val av styrelseledamöter och revisorer samt ersättning till styrelsen och revisorerna.

Årsstämman ska hållas inom sex månader från räkenskapsårets slut. Utöver årsstämman kan extra bolagsstämmor sammankallas. Enligt bolagsordningen sammankallas bolagsstämma genom att en kallelse offentliggörs i Post- och Inrikes Tidningar och på företagets webbplats. Vid tidpunkten för kallelsen till stämman ska information om kallelsen publiceras i Dagens Industri.

Rätt att delta i bolagsstämma

Aktieägare som vill delta i en bolagsstämma måste vara införda i den av Euroclear Sweden förda aktieboken den dag som infaller sex bankdagar före stämman och anmäla sitt deltagande till företaget senast den dag som anges i kallelsen till stämman. Aktieägare kan närvara vid bolagsstämma personligen eller genom ombud och får åtföljas av högst två assistenter.

Det är vanligtvis möjligt för en aktieägare att anmäla sig till bolagsstämman på flera olika sätt, vilka anges i kallelsen till stämman. En aktieägare kan rösta för alla aktier som aktieägaren äger eller representerar.

Initiativ från aktieägarna

Aktieägare som vill att ett ärende ska tas upp på bolagsstämman måste lämna in en skriftlig begäran till styrelsen. En sådan begäran ska normalt sett vara styrelsen tillhanda senast sju veckor före bolagsstämman.

Bemyndigande

På årsstämman den 2 juni 2023 beslutades att bemyndiga styrelsen att fram till nästa årsstämma, vid ett eller flera tillfällen och med eller utan företrädesrätt för aktieägarna, besluta om emission av

nya aktier. Antalet nya aktier får dock efter utnyttjande av bemyndigandet högst uppgå till 20 procent av det totala antalet utestående aktier i företaget. Det beslutades även att det ska vara möjligt att fatta sådant emissionsbeslut som föreskriver betalning med apportegendom, rätt till kvittning av fordran, kontant betalning eller andra villkor.

Syftet med bemyndigandet är att möjliggöra flexibilitet vid förvärv av företag, verksamheter eller delar av dessa. Varje emission av nya aktier som beslutas med stöd av detta bemyndigande ska ske på marknadsmässiga villkor.

Två bolagsstämmor under 2023

Årsstämman hölls den 2 juni 2023. Under mötet omvaldes Grant Thornton som företagets revisor, alla styrelseledamöter omvaldes, Gabriel Fitzgerald omvaldes som styrelseordförande och Robert Belkic utsågs till ny styrelseledamot.

Den 24 mars 2023 höll företaget en extra bolagsstämma för att besluta om att öka företagets aktiekapital med 25 852,660492 kronor genom en emission av 15 502 391 nya stamaktier, för att delvis finansiera bolagets förvärv av Viking Blues Pty Ltd.

Årsstämma 2024

Årsstämman 2024 är planerad att hållas kl. 10.00 (CET) den 22 maj 2024 i Advokatfirman Vingens lokaler på Smålandsgatan 20, 111 46 Stockholm.

Styrelsen

Styrelsen är företagets näst högsta beslutande organ efter bolagsstämman. Enligt den svenska aktiebolagslagen är styrelsen ansvarig för företagets organisation och förvaltningen av företagets

angelägenheter, vilket innebär att styrelsen bland annat ansvarar för att fastställa mål och strategier, säkerställa rutiner och system för utvärdering av fastställda mål, fortlöpande bedöma den finansiella ställningen och resultatet samt utvärdera den operativa ledningen. Styrelsen är också ansvarig för att se till att årsredovisningar och delårsrapporter utarbetas i tid. Styrelsen utser den verkställande direktören.

Styrelseledamöterna utses normalt av bolagsstämman för perioden fram till slutet av nästa bolagsstämma. Enligt bolagsordningen ska de styrelseledamöter som väljs av bolagsstämman bestå av minst tre och högst tio ledamöter utan suppleanter. Styrelsen tillämpar en skriftlig arbetsordning som revideras årligen och antas av det konstituerande styrelsemötet varje år.

Styrelsen sammanträder enligt ett årligt fastställt schema. Utöver dessa möten kan ytterligare styrelsemöten sammankallas för att hantera frågor som inte kan skjutas upp till nästa ordinarie styrelsemöte. Utöver styrelsemötena diskuterar styrelsens ordförande och verkställande direktören kontinuerligt företagets ledning.

Styrelsens sammansättning

Vimians styrelse består av sju ordinarie ledamöter, inklusive styrelsens ordförande, och utan suppleanter. Samtliga ledamöter väljs för perioden fram till slutet av årsstämman 2024. Styrelsen för 2023 bestod av Gabriel Fitzgerald (ordförande), Theodor Bonnier, Martin Erleman, Frida Westerberg, Mikael Dolsten, Petra Rumpf och Robert Belkic. Styrelseledamöterna presenteras på sidan 38. Frida Westerberg, Mikael Dolsten,

Valberedning

På årsstämman som hölls den 24 maj 2021 beslutades att anta följande principer för valberedningen: Företaget ska ha en valberedning bestående av ledamöter utsedda av var och en av de tre största aktieägarna räknat i flest röster eller störst ägande, samt styrelsens ordförande. Valberedningen ska konstitueras utifrån aktieägarstatistik från Euroclear Sweden AB per den 30 september varje år och annan tillförlitlig ägarinformation som företaget har tillgång till vid denna tidpunkt samt styrelsens ordförande, som också ska sammankalla valberedningens första möte för året.

Den styrelseledamot som representerar den största aktieägaren ska utses till ordförande för valberedningen, om inte valberedningen enhälligt utser en annan medlem av valberedningen till ordförande. Om en eller flera av de aktieägare som utsett representanter i valberedningen före den dag som infaller tre månader före årsstämman inte längre tillhör de tre största aktieägarna, ska de representanter som utsetts av dessa aktieägare avgå och de aktieägare som då utgör de tre största aktieägarna får utse sina representanter i enlighet med dessa instruktioner. Om en ledamot avgår från valberedningen innan dess arbete är slutfört och valberedningen anser att det är nödvändigt att ersätta ledamoten, ska ersättaren företräda samma aktieägare eller, om aktieägaren inte längre är en av de största aktieägarna, den aktieägare som storleksmässigt står näst i tur. Aktieägare som har utsett en representant till ledamot i valberedningen ska ha rätt att avsätta

denna ledamot och utse en ny representant i valberedningen. Ändringar i valberedningens sammansättning måste offentliggöras omedelbart. Under 2023 höll valberedningen sex möten.

M&A-kommitté

Med tanke på den höga takten i fusioner och förvärv har styrelsen inrättat en M&A-kommitté bestående av Gabriel Fitzgerald, Martin Erleman och Theodor Bonnier, med befogenhet att underteckna för styrelsen i samband med mindre affärer.

Under 2023 höll M&A-kommittén 22 möten.

Revisorer

Revisorn ska granska företagets årsredovisning och bokföring samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning. Efter varje räkenskapsår ska revisorn lägga fram en revisionsberättelse och en konsoliderad revisionsberättelse för årsstämman. Enligt bolagsordningen ska företaget ha minst en och högst två revisorer och högst två revisorssuppleanter. Grant Thornton Sweden AB har varit revisor sedan januari 2021 och omvaldes på årsstämman den 2 juni 2023 fram till slutet av årsstämman 2024.

Under 2023 har revisorn träffat revisionskommittén tre gånger och arvudet för revision uppgår till 1 257 tEUR.

Carl-Johan Regell (född 1963) är ansvarig revisor. Carl-Johan Regell är auktoriserad revisor och medlem i FAR. Grant Thornton Sweden AB har kontor på Kungsgatan 57, Box 7623, 103 94 Stockholm.

Styrelsen 1/2



Gabriel Fitzgerald

Född 1977. Styrelseordförande sedan 2021.

Utbildning: MSc i Finance, Handelshögskolan i Stockholm och medicinska studier vid Linköpings universitet.

Andra pågående uppdrag: Vd för Fidelio Capital och styrelseledamot i flera bolag inom Fidelio Capital-koncernen. Styrelseledamot i Bellbox Holding AB och Pencey Holding AB.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Vd för Fidelio Capital, investeringsansvarig på Nordic Capital och tjänsteman på Carnegie Investment Bank.

Aktieinnehav i företaget: Gabriel Fitzgerald är verklig huvudman i Fidelio Vet Holding AB, som är huvudägare i företaget.

Oberoende av: Företaget och ledningen: Ja
Större aktieägare: Nej



Mikael Dolsten

Född: 1958. Styrelseledamot sedan 2021.

Utbildning: Läkare med PhD i tumörimmunologi från Lunds universitet, gästprofessor vid Lunds universitet, medicinska fakulteten.

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i Agilent Technologies.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Chief Scientific Officer och President, Worldwide Research, Development and Medical på Pfizer, President of Worldwide R&D på Pfizer, President och Head of R&D på Wyeth Pharmaceuticals, Executive VP och Head of Pharmaceutical Research på Boehringer Ingelheim, Global VP på AstraZeneca.

Aktieinnehav i företaget: 0 stamaktier, 0 C-aktier. Tecknat totalt 31 354 teckningsoptioner i företaget inom ramen för Board LTI 2021.

Oberoende av: Företaget och ledningen: Ja
Större aktieägare: Ja



Petra Rumpf

Född 1967. Styrelseledamot sedan 2022.

Utbildning: Kandidatexamen i ekonomi från Universitet Trier, Tyskland och MBA från Clark University, USA.

Andra pågående uppdrag: Ledamot i tillsynsstyrelsen för SHL-Medical och ordförande i revisionskommittén, Zug. Vice ordförande i tillsynsstyrelsen, ordförande i kommittén för hållbarhet och teknik på Straumann Group. Styrelseledamot och ordförande för VZUG:s digitala rådgivande kommitté, Zug. Medlem av Lima Corporates rådgivande kommitté (t.o.m. januari 2024).

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Medlem av koncernledningen och global chef för tandvårdsorganisationerna vid Straumann Group. Ledamot av Nobel Biocares verkställande utskott. VP Strategy & Transformation på Capgemini Consulting med fokus på Life Sciences, Software och High Tech.

Aktieinnehav i företaget: 40 000 stamaktier, 0 C-aktier.

Oberoende av: Företaget och ledningen: Ja
Större aktieägare: Ja



Frida Westerberg

Född 1975. Styrelseledamot sedan 2021.

Utbildning: MSc i Finance and Business Administration från Handelshögskolan i Stockholm och CEMS Master i International Management från Università Bocconi i Milano.

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i Ework Group AB, Trollheim Studios AB och Grebretsew AB. Styrelsesuppleant i Namrega AB.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Koncernchef för Allurity, vd för IP-Only, vice vd och COO för SF Studios, olika roller inom Bonnier-koncernen och tjänsteman på Goldman Sachs.

Aktieinnehav i företaget: 6 500 stamaktier, 0 C-aktier. Tecknat totalt 20 903 teckningsoptioner i företaget inom ramen för Board LTI 2021.

Oberoende av: Företaget och ledningen: Ja
Större aktieägare: Ja

Fotnot: Antal aktier före dföretträdesemission som kommer att slutföras under andra kvartalet 2024.

Styrelsen 2/2



Martin Erleman

Född 1983. Styrelseledamot sedan 2021.

Utbildning: MSc i Finance från Handelshögskolan i Stockholm.

Andra pågående uppdrag: Ordförande och/eller styrelseledamot i flera bolag inom Fidelio Capital II AB-koncernen. Suppleant i styrelsen för Greenfood AB (publ) och Greenfood MC AB.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Partner på Fidelio Capital, investeringschef på Nordic Capital och analytiker på Goldman Sachs.

Aktieinnehav i företaget: 0 stamaktier, 0 C-aktier. 0 teckningsoptioner.

Oberoende av: Företaget och ledningen: Ja
Större aktieägare: Nej



Theodor Bonnier

Född 1989. Styrelseledamot sedan 2021.

Utbildning: BSc i Finance and Marketing från Handelshögskolan i Stockholm.

Andra pågående uppdrag: Vice vd för Fidelio Capital AB, Fidelio Capital II AB och Fidelio Capital I AB. Styrelseledamot i flera företag inom Fidelio Capital II AB-gruppen, samt i TBON Invest AB och Bellbox Holding AB. Styrelsesuppleant i flera företag inom Fidelio Capital AB-koncernen, i flera företag inom Fidelio Capital II AB-koncernen, samt i Auxo AB, WF Simhold AB, Bisslinge Finans AB och Berghamnen AB.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Direktör på Fidelio Capital.

Aktieinnehav i företaget: 0 stamaktier, 0 C-aktier. 0 teckningsoptioner.

Oberoende av: Företaget och ledningen: Ja
Större aktieägare: Nej



Robert Belkic

Född 1970. Styrelseledamot sedan 2023.

Utbildning: B.Sc i företags- och nationalekonomi från Stockholms universitet.

Andra pågående uppdrag: CFO Polarium Energy Solutions AB och styrelseledamot i Storskogen Group AB.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: CFO och EVP Hexagon AB. Group Treasurer Hexagon AB, Group Treasurer EF Education First Ltd, Assistant Group Treasurer Autoliv Inc, Chief Dealer Esselte AB.

Aktieinnehav i företaget: 0 stamaktier, 0 C-aktier.

Oberoende av: Företaget och ledningen: Ja
Större aktieägare: Ja

Fotnot: Antal aktier före dföretträdesemission som kommer att slutföras under andra kvartalet 2024.

Ledning 1/2



Patrik Eriksson

Född 1967. Vd sedan 2024.

Utbildning: MSc i Economics and Business Administration från Handelshögskolan i Stockholm

Andra pågående uppdrag: Boston University, School of Dental Medicine, Dean's Advisory Board. Harvard University, Harvard School of Dental Medicine, Dean's Advisory Board. University of Pennsylvania, Penn School of Dental Medicine, Board of Overseers.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Vd på Nobel Biocare. KaVoKer, Ormco Corporation och Carestream Dental LLC.

Aktieinnehav i företaget: Tecknade totalt 81 905 teckningsoptioner och 4 095 personaloptioner under LTI 2023.

Tecknade 550 000 köpoptioner i Vimian till marknadspris från Fidelio Vet Holding AB i december 2023.



Carl-Johan Zetterberg Boudrie

Född 1978. CFO sedan 2022.

Utbildning: Civilingenjör i elektroteknik från Kungliga Tekniska Högskolan och civilekonom från Stockholms universitet.

Andra pågående uppdrag: Ägare av Calan Consulting AB.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Vd på Careium AB, vd och CFO på DORO AB, CFO på Lekolar, VP Business Development på Beijer Electronics och konsult på Caggemini Invent.

Aktieinnehav i företaget: 4 500 stamaktier, 0 C-aktier.

Tecknat totalt 41 071 teckningsoptioner i företaget inom ramen för LTI 2022.



Magnus Kjellberg

Född 1973. Vd för Nextmune sedan 2017.

Utbildning: MSc i Business and Economics från Handelshögskolan i Stockholm.

Andra pågående uppdrag: Ordförande och styrelseledamot i flera dotterföretag inom koncernen, däribland Nextmune Holding BV, Nextmune BV, Nextmune US LLC, Nextmune AS, Nextmune Scandinavia AB, Nextmune Spain S.L., Nextmune Italy S.r.l., Vetruus Limited och Bova UK Limited.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: VP Corporate Strategy och M&A på Meda.

Aktieinnehav i företaget: 3 055 001 stamaktier, 455 972 C-aktier.

Tecknat totalt 125 418 teckningsoptioner i företaget inom ramen för LTI 2021.



Guy C. Spörri

Född 1980. Vd för Movora sedan 2020.

Utbildning: MSc i Management, Technology and Economics från ETH Zürich.

Andra pågående uppdrag: Styrelseordförande i Kyon AG och Ossium AG. Styrelseledamot i Kyon Pharma (USA).

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Vd på Kyon, General Manager för Joint Replacement Division på Stryker och Sales Manager på Johnson & Johnson.

Aktieinnehav i företaget: 893 376 stamaktier, 114 831 C-aktier.

Tecknat totalt 83 612 teckningsoptioner i företaget inom ramen för LTI 2021 och 8 214 teckningsoptioner inom ramen för LTI 2022.



Alireza Tajbakhsh

Född 1983. Vd för VetFamily sedan 2022.

Utbildning: MSc i Economics and Business Administration från Handelshögskolan i Stockholm

Andra pågående uppdrag: Styrelseordförande och styrelseledamot i flera dotterföretag inom koncernen. Styrelseledamot i Famano AB, Precis Holding AB (Precis Digital), Seenthis AB och Stiftelsen Vin & Sprithistoriska museet.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Koncernchef för Omnicom Media Group Sverige, COO MTGx och Head of Digital MTG. Styrelseordförande OMD Sverige, PHD Sverige, Hearts & Science Sverige och Drum Sverige. Styrelseledamot Splay Networks och Godsmak.se.

Aktieinnehav i företaget: 292 064 stamaktier, 125 170 C-aktier.

Tecknat totalt 275 000 teckningsoptioner i företaget inom ramen för LTI 2022 och 10 000 teckningsoptioner inom ramen för LTI 2023.

Fotnot: Antal aktier före dföretträdesemission som kommer att slutföras under andra kvartalet 2024.

Ledning 2/2



Stefano Santarelli

Född 1981. Vd för Indical Bioscience sedan 2021.

Utbildning: BSc i Economics (Honours) från LUISS Guido Carli-universitetet i Rom.

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i Indical Switzerland AG, styrelseledamot i Indical TopCo AB, styrelseledamot i Telenostic.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Direktör i Ontario Teachers' Pension Plan (OTPP), styrelseledamot i Bain & Company, Ernst & Young, TIM Telecom Italia, P&G.

Aktieinnehav i företaget: 0 stamaktier, 0 C-aktier.

Tecknat totalt 82 142 teckningsoptioner i företaget inom ramen för LTI 2022 och 81 905 teckningsoptioner och 4 095 personaloptioner inom ramen för LTI 2023.



Martin Bengtson

Född 1981. Chef för M&A sedan 2021.

Utbildning: MSc i Finance från Handelshögskolan i Stockholm.

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i HRR Holding AB och Danzinger Gatt Invest AB.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Chef för M&A på Doktor.se, Group M&A Manager på AniCura och Investment Manager på Nordic Capital.

Aktieinnehav i företaget: 243 950 stamaktier, 34 850 C-aktier. 0 teckningsoptioner.



Maria Dahllöf Tullberg

Född 1981. Chef för IR, Communications & Sustainability sedan 2021.

Utbildning: MSc i Accounting and Financial Management från Handelshögskolan i Stockholm.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Group Communications Director på AniCura, Head of Marketing & Communications på Moderna Försäkringar och konsult på JKL Group.

Oberoende av: 7 300 stamaktier, 0 C-aktier.

Tecknat totalt 83 612 teckningsoptioner i företaget inom ramen för LTI 2021, 112 689 teckningsoptioner inom ramen för LTI 2022 och 80 000 teckningsoptioner inom ramen för LTI 2023.



Carl-Johan Ehn

Född 1974. Chefsjurist sedan 2022.

Utbildning: Jur.kand. examen (LLM) från Lunds universitet. Kandidatexamen i företagsekonomi (finansiering) från Lunds universitet.

Andra pågående uppdrag: Styrelseledamot i Elding Oscarson Arkitekter AB och Tapster AB.

Huvudsaklig arbetslivserfarenhet: Vice President och Chief Counsel International Operations på Zoetis, Assistant General Counsel på Pfizer, advokat på Mannheimer Swartling Advokatbyrå.

Aktieinnehav i företaget: 17 000 stamaktier, 0 C-aktier.

Tecknat totalt 112 689 teckningsoptioner i företaget inom ramen för LTI 2022 och 50 000 teckningsoptioner inom ramen för LTI 2023.

Fotnot: Antal aktier före dföreträdesemission som kommer att slutföras under andra kvartalet 2024.

Revisorns yttrande om bolagsstyrningsrapporten

Till bolagsstämman i Vimian Group AB (publ), org. nr 559234-8923

Uppdrag och ansvarsfördelning

Det är styrelsen som har ansvaret för bolagsstyrningsrapporten för år 2023 på sidorna 34–41 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Granskningens inriktning och omfattning

Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 16 Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten. Detta innebär att vår granskning av bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för våra uttalanden.

Uttalande

En bolagsstyrningsrapport har upprättats. Upplysningar i enlighet med 6 kap. 6 § andra stycket punkterna 2–6 årsredovisningslagen samt 7 kap. 31 § andra stycket samma lag är förenliga med årsredovisningen och koncernredovisningen samt är i överensstämmelse med årsredovisningslagen.

Stockholm, 10 april 2024

Grant Thornton Sweden AB

Carl-Johan Regell

Auktoriserad revisor

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och vd för Vimian Group AB (publ), org. nr 559234-8923, avger härmed årsredovisningen för moderbolaget för räkenskapsåret 1 januari–31 december 2023 och koncernredovisningen för räkenskapsåret 1 januari–31 december 2023. Företaget är baserat i Stockholm och årsredovisningen för moderbolaget är upprättad i svenska kronor. Årsredovisningen för koncernen är upprättad i euro. Årsredovisningen godkändes för offentliggörande av moderbolagets styrelse den 10 april 2024.

Verksamhet och organisation

Vimian är en global koncern som arbetar för att förbättra djurs hälsa och välbefinnande genom vetenskap och teknik. Koncernen erbjuder ett diversifierat utbud av produkter, tjänster och lösningar till veterinärer och laboratoriepersonal, med försäljning på över 80 marknader 2023. Koncernen är verksam inom fyra segment på hälsomarknaden för sällskapsdjur och boskap: Specialty Pharma, MedTech, Veterinary Services och Diagnostics. Segmenten bedriver verksamhet under varumärkena Nextmune, Movora, VetFamily och Indical Bioscience. Vi anser att alla djur förtjänar bästa möjliga vård. Vimian möjliggör detta genom att föra samman banbrytande verksamheter och ser till att marknadens främsta innovationer når fler djurägare och yrkesverksamma inom djurhälsa.

I slutet av 2023 hade Vimian Group cirka 1 100 anställda och 48 kontor globalt. 2023 uppgick koncernens omsättning till 331,7 miljoner euro.

Vimian Group är ett publikt aktiebolag vars aktier är noterade på Nasdaq First North Growth Market. Huvudkontoret ligger i Stockholm.

Resultat för koncernens verksamheter Nettoomsättning

För helåret 2023 uppgick nettoomsättningen till 331,7 (281,3) miljoner euro, en ökning med 18 procent, varav 11 procent var organisk. Verksamheten för sällskapsdjur, exklusive Diagnostics, hade en organisk tillväxt på 12 procent.

Utvecklingen av våra fyra segment under 2023 i sammandrag:

- **Specialty Pharma** – stark organisk omsättningstillväxt om 14 procent. Vad gäller de olika terapeutiska områdena såg vi tvåsiffrig tillväxt inom specialnäring, specialläkemedel, dermatologi samt allergitester och allergibehandlingar i Europa. I USA har allergiverksamheten påverkats av en långsammare överföring av volymer till det nya PAX-testet, och kommersiella initiativ för att utvecklingen skulle komma igång igen lanserades under det tredje och fjärde kvartalet.
- **MedTech** – stabil organisk tillväxt om 10 procent som översteg marknaden för veterinärortopedi som estimeras ha vuxit med medelhöga ensiffriga tal.
- **Veterinary Services** – stark organisk tillväxt om 15 procent. För den centrala tjänsteverksamheten såg vi en stark utveckling på alla marknader, med positiv medlemsrekrytering och fortsatt konvertering till högre medlems-

nivåer. Samägda kliniker, som svarar för 40 procent av segmentets omsättning, uppvisade en tillväxt över marknadsnivå och förbättrade marginaler under året.

- **Diagnostics** – organisk minskning med 2 procent på grund av utfasningen av den covidrelaterade försäljningen under det första kvartalet och utmanande marknadsförhållanden inom diagnostik av boskap. Exklusive effekterna av den covidrelaterade försäljningen uppgick den organiska tillväxten till 9 procent, vilket övertröfades boskapsmarknaden.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet uppgick till 41,3 (39,4) miljoner euro, vilket motsvarar en rörelsemarginal på 12,4 (14,0) procent. Justerad EBITA uppgick till 87,3 (73,4) miljoner euro, vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 26,3 (26,1) procent.

Säsongsbundna effekter

Koncernens omsättning och EBITA påverkas i begränsad utsträckning av säsongsbundna variationer. De fyra segmenten har varierande, men

begränsade, säsongsbundna mönster som beskrivs nedan:

- **Specialty Pharma:** Inga särskilda säsongseffekter.
- **MedTech:** Första kvartalet är omsättningen betydligt högre än under övriga kvartal. Det beror på att vi genom det årliga beställningsprogrammet inom MedTech säljer ortopedkirurgers helårsförbrukning av ortopediska produkter under det första kvartalet.
- **Veterinary Services:** Något lägre intäkter under sommaren när veterinärklinikerna har semesterstängt.
- **Diagnostics:** Inga särskilda säsongseffekter.

Fortsatta förvärv kan påverka framtida säsongsmönster för segmenten.

Finansnetto

Finansnettot landade på -20,9 (-38,3) miljoner euro. Detta består av tre huvuddelar: finansieringskostnader på -18,7 miljoner euro med en genomsnittlig ränta på 6,0 procent under året. För villkorade köpeskillningar motverkas diskonte-

Namn	Specialty Pharma	MedTech	Veterinary Services	Diagnostics
% av koncernens omsättning 2023	44	34	15	7
Andel av omsättningen per region, %	Europa 54 Nordamerika 39 Övriga världen 7	Europa 22 Nordamerika 65 Övriga världen 14	Europa 81 Nordamerika 14 Övriga världen 5	Europa 61 Nordamerika 16 Övriga världen 24
Organisk tillväxt 2023, %	14	10	15	-2
Total tillväxt 2023, %	19	12	47	-3

ringseffekten på -7,8 miljoner euro av den positiva effekten från omvärderingar om 9,1 miljoner euro, vilket ger en positiv nettoeffekt på 1,3 miljoner euro. Negativ påverkan från valutakurser på -3,5 miljoner euro.

Skatt

Skattekostnaden för året uppgick till -9,0 (-8,1) miljoner euro. Skattekostnaden som andel av resultat före skatt uppgår till 46 procent. Det beror på en hög skatteförlust utan redovisning av uppskjutna skattefordringar och icke avdragsgilla kostnader, främst icke-realiserade valutaeffekter som redovisas i finansiella poster och nedskrivningar av villkorade köpeskillingar.

Periodens resultat

Resultatet uppgick till 10,5 (-7,2) miljoner euro. Resultatet per aktie före utspädning var 0,02 (-0,02) EUR.

Finansiell ställning

I slutet av perioden uppgick nettoskulden till 285,6 miljoner euro, en ökning från 257,5 miljoner euro vid slutet av 2022, men en minskning från 287,9 miljoner euro den 30 september 2023. Den högre nettoskulden inkluderar 8 miljoner euro till följd av justeringen av värdet på den långfristiga fordran som patenttvisten i USA avser. Likvida medel uppgick till 37,5 miljoner euro i slutet av perioden, en minskning från 42,2 miljoner i slutet av förra året och en minskning från 49,3 miljoner euro i slutet av september. Den externa utlåningen har ökat till 302 miljoner euro från 207 miljoner euro i slutet av förra året, men amorterats från 325

miljoner euro i slutet av september.

Per den 31 december var nettoskulden i förhållande till justerad EBITDA proforma under den senaste 12-månadersperioden 2,9x, ned från 3,0x per slutet av förra året samt 3,0x den 30 september 2023.

Nettoskuld, tusen euro	2023	2022
Skulder till kreditinstitut (långfristiga)	302 042	207 112
Leasingskulder (långfristiga)	8 269	9 029
Övriga långfristiga skulder	34 300	35 299
Skulder till kreditinstitut (kortfristiga)	27	-
Leasingskulder (kortfristiga)	3 463	4 816
Övriga poster ¹	21 146	43 520
Likvida medel	-37 500	-42 199
Övriga långfristiga fordringar	-46 172	-
Nettoskuld	285 575	257 512

Kassaflöde

Fortsatt förbättring av kassaflödet från den löpande verksamheten under hela året till -28,6 (25,3) miljoner euro för helåret. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 37,1 miljoner euro, exklusive betalningen relaterad till tvisten på -65,7 miljoner euro under andra kvartalet.

Kassaflöde från investeringsverksamheten var -77,7 (-188,5) miljoner euro. Kassaflödet från finansieringsverksamheten om 100,5 (150,2) miljoner euro återspeglar främst utnyttjandet av en revolverade kreditfacilitet för att finansiera betalningen av tvisten under andra kvartalet, betalning av tilläggsköpeskillingar under året och amortering av skulder på 60,2 miljoner euro.

Moderbolag

Vimian Group AB (publ), org.nr. 559234-8923, med säte i Stockholm, Sverige, bedriver endast holding- och förvaltningsverksamhet. Under perioden januari–december uppgick nettoomsättningen till 0 (26 031) kronor och nettoförlusten till 13 072 (-74 207) tusen kronor.

Moderbolagets finansiella ställning är beroende av dotterföretagens finansiella ställning och utveckling. Moderbolaget påverkas därför indirekt av de risker som beskrivs i avsnittet Risker och riskhantering.

Viktiga händelser under räkenskapsåret 2023

- Den 10 januari omvandlades 6 019 086 C-aktier till stamaktier. I enlighet med de avtal som ingåtts mellan Vimian och vissa aktieägare i anslutning till den ombildning som genomfördes i samband med noteringen 2021 kommer C-aktierna att intjänas under en treårsperiod fram till och med 2024. Att C-aktierna intjänas och omvandlas till ordinarie aktier har ingen finansiell implikation för Vimian.
- Den 22 mars tecknade Vimian ett avtal om att förvärva Vettr, en plattform för veterinärtjänster i Australien. Förvärvet konsoliderades den 3 april 2023.
- Den 24 mars höll Vimian en extra bolagsstämma som beslutade att genomföra en emission av högst 15 502 391 nya stamaktier för att delvis finansiera förvärvet av Viking Blues Pty Ltd (den icke-reglerade delen av Bova i Australien).
- Den 4 april 2023 ingick Vimians dotterbolag Veterinary Orthopedic Implants LLC ("VOI") ett förlikningsavtal med DePuy Synthes Products,

Inc. och DePuy Synthes Sales, Inc. som löste patenttvisten mellan parterna.

- Efter förlikningen i den amerikanska patenttvisten den 4 april inledde Vimian processen att kräva ersättning från säljarna av Vimians dotterbolag VOI i enlighet med köpeavtalet från förvärvet av VOI. Den 7 maj mottog Vimian information om att en stämningensansökan hade lämnats in mot Vimian och tre dotterbolag till Vimian. Tre av huvudsäljarna uppgav i stämningensansökan att de bestrider Vimians skadeståndsanspråk.
- Den 14 april beslutade styrelsen om en nyemission av 249 482 stamaktier och 249 482 C-aktier som en del av tilläggsköpeskillingen till säljarna av Kahu Vet Group i enlighet med det köpeavtal som undertecknades i februari 2022.
- Vimian höll sin årsstämma den 2 juni 2023. Årsstämman beslutade att ingen utdelning ska utgå till aktieägarna, att öka antalet styrelseledamöter till sju och att välja Robert Belkic till ny styrelseledamot. Vidare beslutades att företaget kan emittera nya aktier upp till 20 procent av det totala antalet utestående aktier i företaget samt att anta ett långsiktigt incitamentsprogram (LTI 2023) i form av teckningsoptioner och personaloptioner.
- Den 29 juni meddelade Vimian att verkställande direktör Fredrik Ullman, efter samråd med styrelsen, skulle avgå som vd senast vid årsskiftet. Rekryteringsprocessen för en ny vd inleddes.
- Den 14 september förändrades antalet röster i Vimian Group AB till följd av (i) inlösen av 5 320 C-aktier och (ii) omvandling av 6 296 610 C-aktier till stamaktier.

- Den 1 december lämnade Colleen Flesher, tidigare delad vd för MedTech, sin befattning och Guy Spörri, tidigare delad vd för Movora, tog över det fulla ansvaret som vd för MedTech-segmentet.
- Den 21 december utsåg Vimian Patrik Eriksson till ny verkställande direktör från och med den 1 januari 2024.

Viktiga händelser efter räkenskapsåret

Den 26 februari 2024 har Vimian Group AB (publ):s dotterbolag, som ingår i Vimians MedTech-segment, ingått ett förlikningsavtal med Dr. Brian Beale, en av de fyra säljarna av Veterinary Orthopedic Implants, LLC ("VOI"). Dr. Beale har gått med på att kompensera Vimian för hela sin pro rata-andel, som uppgår till fem procent, av förlikningsbetalningen på 70 miljoner USD till DePuy Synthes, motsvarande ett totalt värde på 3,5 miljoner USD.

Valberedningen i Vimian Group föreslår den 28 februari 2024 att Magnus Welanders utses till ny styrelseordförande vid årsstämman i maj 2024, samt att nuvarande styrelseordförande Gabriel Fitzgerald väljs till ordinarie styrelseledamot.

Den 8 mars antog styrelsen nya finansiella mål, som är en justerad EBITA på 300 mEUR till 2030 och en nettoskuld i förhållande till proforma justerad LTM EBITDA på mindre än 3,0x, med förbehåll för flexibilitet för att finansiera förvärv.

Den 8 mars beslutade Vimian om en företrädesemission om upp till cirka 1 633 mSEK. Syftet med företrädesemissionen är att kunna agera på värdeskapande förvärvsmöjligheter, där ett flertal möjligheter kan komma att materialisera sig inom

det närmsta året, genom att stärka bolagets finansiella ställning.

Den 8 mars tillkännagav Vimian sin avsikt att ändra sin noteringsplats till Nasdaq Stockholms huvudmarknad. Målet är att förbättra likviditeten, öka kännedomen om bolaget och attrahera en bredare investerarbas. Det är företagets avsikt att byta noteringsplats inom de närmaste 12 månaderna från och med mars 2024.

Anställda och ersättning

Antal anställda

Antalet anställda var i slutet av december 2023 cirka 1 100 (900).

Incitamentsprogram

Årsstämman den 2 juni 2023 beslutade att införa ett nytt långsiktigt incitamentsprogram i form av teckningsoptioner och personaloptioner för upp till 115 anställda ("LTI 2023").

Programmet kompletterar "LTI 2022" som godkändes vid årsstämman den 2 juni 2022.

Långsiktigt incitamentsprogram 2022

LTI 2022 riktar sig till totalt 80 anställda inom koncernen, däribland åtta personer i företagets ledning. Syftet med LTI 2022 är att en del av ersättningen för nuvarande och framtida nyckelpersoner, anställda och konsulter knyts till Vimians långsiktiga värdeskapande. På så sätt säkerställer man att programdeltagarnas och aktieägarnas intressen sammanfaller.

Företaget har behållit rätten att med vissa undantag återköpa teckningsoptioner om deltagarens anställning/uppdrag i företaget avslutas

eller om deltagaren vill överlåta sina teckningsoptioner före den 15 juni 2025. Teckning av nya aktier inom ramen för LTI 2022 kan ske under perioden 15 juni 2025 till 30 juni 2025. LTI 2022 består av totalt 3 216 193 teckningsoptioner som tecknas av deltagarna till marknadsvärde och utan någon finansiering från företaget.

Vid teckning ska teckningskursen per stamaktie motsvara 116 procent av priset vid noteringen av företagets aktier, motsvarande 38,9 miljoner kronor. Teckningskursen och antalet stamaktier som varje teckningsoption ger rätt till ska omräknas i händelse av en split eller en omvänd split av aktier, nyemission av aktier osv. i enlighet med marknadspraxis.

Långsiktigt incitamentsprogram 2023

LTI 2023 riktar sig till totalt 47 anställda inom koncernen, däribland fem personer i företagets ledning. Syftet med LTI 2023 är att en del av ersättningen för nuvarande och framtida nyckelpersoner, anställda och konsulter knyts till Vimians långsiktiga värdeskapande. På så sätt säkerställer man att programdeltagarnas och aktieägarnas intressen sammanfaller.

Företaget har behållit rätten att med vissa undantag återköpa teckningsoptioner om deltagarens anställning/uppdrag i företaget avslutas eller om deltagaren vill överlåta sina teckningsoptioner före den 15 juni 2026. Teckning av nya aktier inom ramen för LTI 2023 kan ske under perioden 15 juni 2026 till 15 juli 2026. LTI 2023 består av totalt 1 244 305 teckningsoptioner som tecknas av deltagarna till marknadsvärde och utan någon finansiering från företaget. Det omfattar även 22 253 personaloptioner som ges till anställda utanför Sverige, där skattelagstiftningen är mindre gynnsam för teckningsoptioner, för att säkerställa att dessa anställda har samma potentiella uppsida från LTI 2023 som anställda baserade i Sverige.

Vid teckning ska teckningskursen per stamaktie motsvara 120 procent av priset vid noteringen av företagets aktier, motsvarande 31,6 kronor. Teckningskursen och antalet stamaktier som varje teckningsoption ger rätt till ska omräknas i händelse av en split eller en omvänd split av aktier, nyemission av aktier osv. i enlighet med marknadspraxis.

Hållbarhetsrapport

Koncernens hållbarhetsrapport publiceras som en del av årsredovisningen på vimian.com. Hållbarhetsrapporten omfattar Vimian Group AB och dess dotterbolag.

Bolagsstyrningsrapport

Koncernens bolagsstyrningsrapport finns på sidorna 34-41 i årsredovisningen.

Framtida utveckling

Prognos

Vimian Group tillhandahåller ingen finansiell prognos.

Aktien

Antal aktier och kvotvärde Vimian Groups aktie noterades på Nasdaq First North Growth Market den 18 juni 2021, under kortnamnet VIMIAN. Det totala antalet aktier i Vimian Group uppgick

den 31 december 2023 till 457 118 374, varav 444 240 166 stamaktier och 12 878 208 C-aktier. Varje stamaktie ger innehavaren en röst på bolagsstämman och en C-aktie ger innehavaren en tiondels röst på bolagsstämman. Aktierna är denominerade i svenska kronor och kvotvärdet för varje aktie är cirka 0,001668 kronor.

Största aktieägare

Den 31 december 2023 hade Vimian Group 2 259 aktieägare, där majoritetsägaren Fidelio Capital hade 55,3 procent av kapitalet och 56,8 procent av rösterna. De tio största ägarna representerade 78,4 procent av kapitalet och 79,7 procent av rösterna. Efter Fidelio Capital var de största aktieägarna Handelsbanken Fonder (5,0 % av rösterna), PRG Investment Holdings (3,6 % av rösterna), Finn Pharmaceuticals Trust (3,5 % av rösterna) och Danica Pension (2,6 % av rösterna).

Bolagsordning

Bolagsordningen innehåller inga separata bestämmelser om utnämning och avsättning av styrelseledamöter eller om ändring av bolagsordningen.

Förslag till vinstdisposition

Moderbolag

Till årsstämman förfogande (tusen kronor):

Överkursfond	6 564 700
Balanseras i ny räkning	1 754 233
Årets resultat	106 369
Total	8 425 302

Styrelsen föreslår att det balanserade resultatet disponeras enligt följande (tusen kronor):

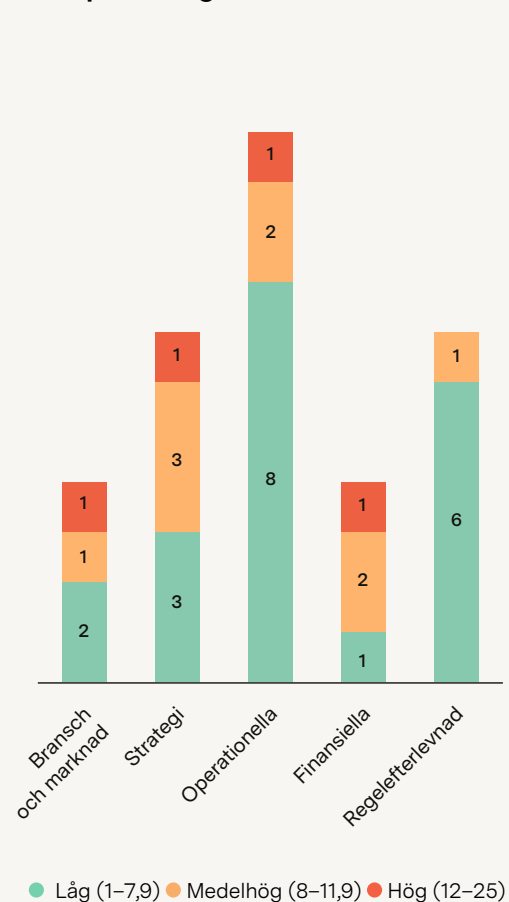
Utdelning till aktieägarna	-
Balanseras i ny räkning	8 425 302

Vimian Group 2023 riskrapport

Vimiankoncernen följer ett omfattande riskramverk som på ett strukturerat sätt hjälper koncernen att identifiera, bedöma och hantera risker.

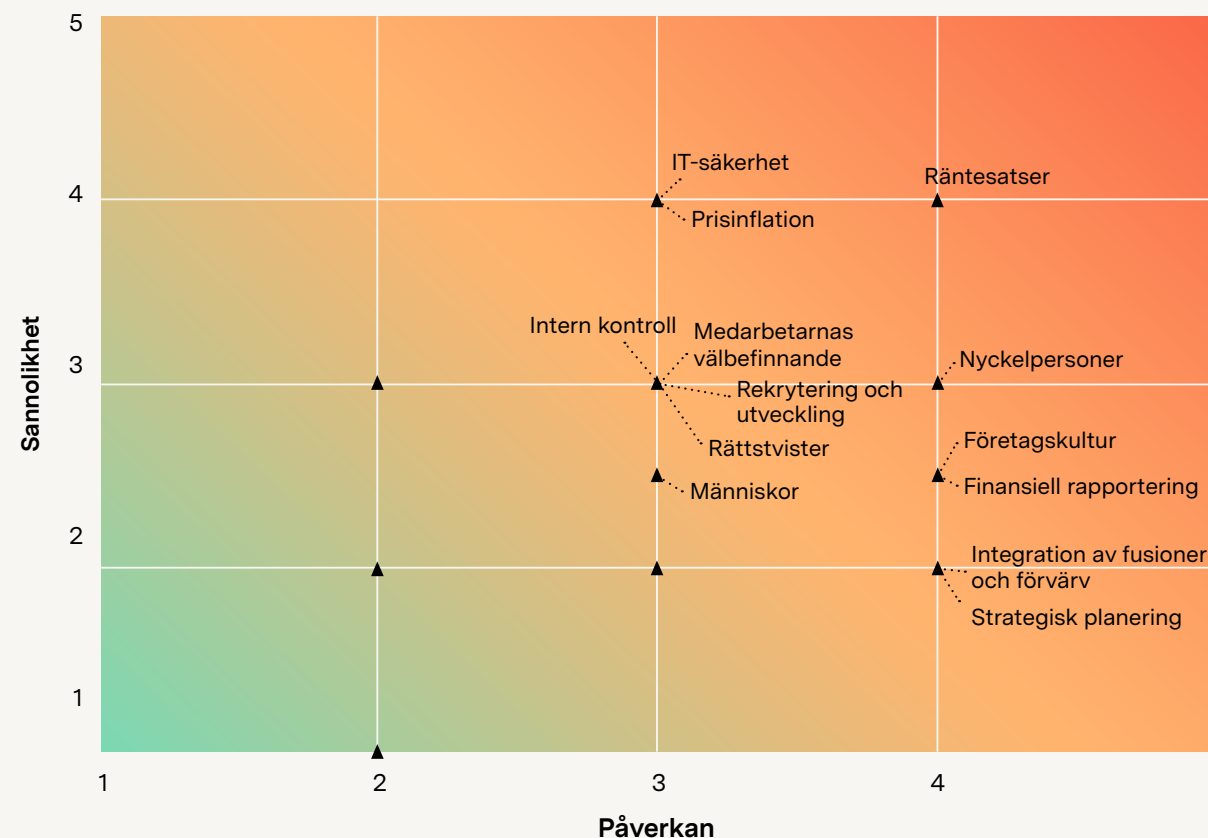
Koncernens förmåga att identifiera, kartlägga och förebygga risker reducerar sannolikheten för att negativa händelser ska påverka verksamheten signifikant. Vissa risker är av mer allmän karaktär, till exempel bransch- och marknadsrelaterade, medan andra risker är mer företagsspecifika. Följande avsnitt är inte en fullständig riskanalys, men ger en indikation på de faktorer som är av betydelse för den framtida utvecklingen.

Risker per kategori



Värmekarta över risker

De mest betydande koncernövergripande individuella eller ackumulerade riskerna.



Bransch- och marknadsrelaterade risker

Riskkategori	Riskenivå	Potentiella följder	Åtgärder
Inflation	● Hög	<ul style="list-style-type: none"> Hög kostnadsinflation kan påverka lönsamheten negativt genom prisökningar från leverantörer, högre allmänna rörelsekostnader, däribland el, hyra och löneinflation. Höga inflationsnivåer kan också ha en negativ inverkan på intäktsgenereringen, eftersom det sätter press på konsumenternas disponibla inkomst och kan leda till lägre efterfrågan. 	<ul style="list-style-type: none"> Trots höga inflationsnivåer 2023 har Vimian visat god förmåga att föra vidare prisökningar till kunderna. Vimian bedriver sin verksamhet på ett kostnadsmedvetet sätt i alla enheter och har tydliga riskreduceringsplaner på plats om efterfrågan inte utvecklas som förväntat.
Makroekonomiska faktorer	● Medelhög	<ul style="list-style-type: none"> Efterfrågan på Vimians produkter och tjänster påverkas av allmänna makroekonomiska trender. Även om djurhälsomarknaden tidigare har visat sig vara motståndskraftig mot ekonomiska nedgångar, kanske så inte kommer att vara fallet i framtiden. Koncentrationen av produktion, leverantörer och kunder i Europa, USA och Australien gör Vimian särskilt sårbart för ekonomiska nedgångar i dessa regioner. 	<ul style="list-style-type: none"> Genom bildandet av Vimian Group slogs nischföretag samman för att skapa en diversifierad portfölj av produkter och tjänster över ett brett geografiskt område. Syftet var att skapa en naturlig säkring mot volatilitet och specifika marknadsrisker. Djurhälsosektorn har historiskt sett visat sig vara motståndskraftig, och vi tror starkt på att människor kommer att fortsätta att prioritera sina husdjurs välbefinnande. Utbildning av veterinärer och djurägare om symptomigenkänning och tillgängliga behandlingar ökar den adresserbara marknaden och motverkar potentiell försvagning på den befintliga marknaden.
Geopolitiska faktorer	● Låg	<ul style="list-style-type: none"> Med försäljning i över 80 länder är Vimian exponerat för geopolitiska risker på alla sina marknader. Merparten av kunderna, produktionen och leverantörerna finns i USA, Europa, Australien och Taiwan. Förändringar i den politiska situationen i dessa regioner kan medföra betydande risker för koncernen. Konsekvenserna av kriget i Ukraina och Israel-Palestina kan fortsätta att orsaka störningar i vår verksamhet, t.ex. längre ledtider i leveranskedjorna, brist på leveranser, råvaru-, energi- och distributionskostnader samt inflation i insatsvarukostnaderna. 	<ul style="list-style-type: none"> Även om det är svårt att förutse omfattningen och konsekvenserna av denna typ av utveckling, upprätthåller vi nära relationer med våra viktigaste kunder och leverantörer för att tidigt upptäcka förändringar i efterfrågan och vidta förebyggande åtgärder där så krävs. Vimians MedTech-segment arbetar aktivt med att diversifiera sin leveranskedja och minska exponeringen mot Taiwan. Vi hjälper veterinärer i Ukraina med suturer och instrument som ett veterinärkirurgiskt stöd i frontlinjen.
Konkurrensrisk	● Låg	<ul style="list-style-type: none"> Koncernens förmåga att konkurrera framgångsrikt påverkas av faktorer som inflytande på prissättningen, forskning och utveckling, konsolidering samt professionalisering bland aktörerna i branschen. På de flesta av koncernens marknader finns stora företag med starka finansiella resurser och ett brett produkt- och tjänsteutbud som marknadsförs under välkända varumärken. Den snabba tillväxten på djurhälsomarknaden, som drivs av ökningen av antalet husdjur, humaniseringen av husdjur och den ökande medvetenheten om tillgängliga behandlingar, kan locka nya företag som tidigare inte varit verksamma inom marknadssegmentet. 	<ul style="list-style-type: none"> Koncernen investerar i FoU och produktutveckling för att ligga i framkant inom branschen. Ett nära samarbete med viktiga opinionsbildare inom de segment där vi är verksamma ger oss en tydlig förståelse för vad våra kunder behöver och hur vi kan arbeta tillsammans för att driva veterinärmedicinen framåt och förbli konkurrenskraftiga på marknaden. Starka varumärken och relationer med veterinärer skapar lojalitet och skyddar mot nya marknadsaktörer.

Strategiska risker

Riskkategori	Riskenivå	Potentiella följder	Åtgärder
ESG – avgång av nyckelpersoner	● Hög	<ul style="list-style-type: none"> Avgång av nyckelpersoner på grund av brist på lämpliga incitament (t.ex. LTIP/lock-ins och långsiktiga successionsplaner). 	<ul style="list-style-type: none"> Ny HR-chef (Chief People Officer) från november 2023 i syfte att implementera en tydlig strategi för att behålla medarbetare och utforma successionsplaner. Lansera årliga incitamentsprogram för nyckelmedarbetare i hela koncernen för att anpassa incitamenten och förbättra möjligheterna att behålla personal. Identifiera nyckelmedarbetare inom organisationen och se till att de har tydliga utvecklingsvägar och deltar i koncernövergripande utbildningar och segmentöverskridande arbetsflöden.
ESG – rekrytering och utveckling	● Medelhög	<ul style="list-style-type: none"> Oförmåga att attrahera/utveckla/behålla kvalificerad personal kan ha en negativ inverkan på Vimians innovation, kultur och/eller verksamhet. Risk att Vimian saknar resurser för att anställa nya medarbetare. Om nyckelpersoner avgår eller om Vimian inte lyckas locka kvalificerade medarbetare kan det ha en negativ inverkan på Vimians innovationsförmåga, kultur och/eller verksamhet. 	<ul style="list-style-type: none"> Ny HR-chef från och med november 2023, ett fokusområde kommer att vara att attrahera, utveckla och behålla rätt talanger. Medarbetarundersökningen genomförs två gånger per år från 2023 och framåt, vilket gör att koncernen kan identifiera utmaningar tidigt och hantera dem tillsammans med respektive avdelning/funktion. Identifiera nyckelmedarbetare inom organisationen och se till att de har tydliga utvecklingsvägar och deltar i koncernövergripande utbildningar och segmentöverskridande arbetsflöden.
ESG – kultur och entreprenöriell frihet	● Medelhög	<ul style="list-style-type: none"> Risk att Vimian misslyckas med att behålla entreprenörskulturen i förvärvade bolag. 	<ul style="list-style-type: none"> HR-chefen började i november 2023 med ambitionen att upprätthålla och utveckla vår kultur. Medarbetarundersökningen genomförs två gånger per år från 2023 och framåt, vilket gör att koncernen kan identifiera utmaningar relaterade till kultur och hantera dem tillsammans med respektive avdelning/funktion. Fortsätta att arbeta med omfattande lösningar för tilläggsköpeskillningar och dela Vimians värderingar för att anpassa incitamenten utan att påverka kultur eller arbetssätt.
Integration av förvärvade företag eller tillgångar	● Medelhög	<ul style="list-style-type: none"> Vimian är utsatt för risker relaterade till integrationen av förvärvade enheter, såsom oförmåga att behålla nyckelpersoner eller kunder, sammanslagningskostnader, oväntade kostnader och svårigheter att uppnå de förväntade synergier. Förvärv, särskilt sådana som är stora, komplexa eller svåra att integrera, kräver också mycket uppmärksamhet och resurser från ledningens sida och följaktligen finns det en risk att förvärvet och integrationen av en förvärvad verksamhet kommer att ha en negativ inverkan på koncernens löpande verksamhet. Risk att Vimian misslyckas med att integrera förvärvade företag i kritiska processer, till exempel finansiell rapportering eller intern kontroll, så att förvärvade företag inte kan hantera kraven på att vara en del av ett börsnoterat bolag. Risk att kostnaderna ökar på grund av höga lönekrav från den tillträdande ledningen i förvärvade företag efter tilläggsköpeskillningar (och grundaren har lämnat). 	<ul style="list-style-type: none"> Vimians centrala team har i samarbete med segmenten och de förvärvade enheterna utvecklat bättre processer och rutiner för onboarding och integration i kritiska gemensamma system, till exempel finansiell rapportering, konsolideringsverktyg, datalager osv. Koncernens mer mogna organisation och mer etablerade arbetssätt underlättar integrationen av nyförvärvade företag. Vimian har stärkt både de centrala finans- och M&A-teamen samt finans- och M&A-teamen i segmenten för att säkerställa att vi har rätt kompetens och tillräcklig kapacitet för att hantera integrationen av nya företag.

Strategiska risker forts.

Riskkategori	Riskenivå	Potentiella följder	Åtgärder
Identifiera och genomföra förvärv	● Låg	<ul style="list-style-type: none"> Risk att Vimian misslyckas med att identifiera och genomföra strategiska förvärv som är avgörande för att leverera på koncernens strategiska agenda. Förmåga att finna lämpliga förvärvsobjekt, förhandla fram acceptabla köpvillkor, säkra förvärvsfinansiering samt erhålla erforderliga tillstånd från myndigheter. Det finns också en risk att förvärv kan betraktas som negativa av finansmarknaden eller investerare, till exempel om köpeskillingen anses vara för hög eller om förvärvet inte anses vara i linje med koncernens övergripande strategi, vilket i sin tur kan påverka priset på koncernens aktie. 	<ul style="list-style-type: none"> Vimian har en dokumenterad erfarenhet av att hitta och genomföra ett stort antal strategiskt attraktiva förvärv. Vimian har ett starkt nätverk av högpresterande företag som passar in i koncernens strategi och verksamhet – starka relationer inom branschen är avgörande för inköpsprocessen. Förvärv identifieras på alla nivåer i organisationen – centralt, i segmentens ledningsgrupper och i nyförvärvade företag. Vimian har en tydlig strategisk agenda och är mycket selektiva avseende förvärv. Även om det finns en risk att marknaden initialt inte förstår logiken i enskilda förvärv, tror vi att av koncernens utveckling kommer att ge svar över tid.
ESG – djurvälstånd	● Låg	<ul style="list-style-type: none"> Bristande efterlevnad av normer och bestämmelser för djurskydd Underlåtenhet att säkerställa korrekta djurskyddsmetoder Omänsklig behandling av djur i leveranskedjor eller produkttester Fel eller brister i produkter, såsom implantat och vacciner För tidig död hos djur till följd av företagets tjänster 	<ul style="list-style-type: none"> Kontinuerligt implementera policy och utbildning om djurskydd. Införbara djurskyddsnormer i uppförandekoden för leverantörer. När det gäller djurförsök väljer Vimian samarbetspartners i områden med strängare regleringsstandarder, och arbetar med revisioner via tredje part för att verifiera att rutinerna är korrekta både före och under studierna. Dessutom godkänns protokollen av en oberoende djurskyddskommitté. Samarbeta med externa experter på djurskydd för att säkerställa att våra policyer och arbetssätt följer de högsta standarderna för hälsa och välbefinnande. Rigorösa funktioner för kvalitetssäkring och regulatoriska frågor i segmenten och företagen.
ESG – affärsetik	● Låg	<ul style="list-style-type: none"> Risk att Vimian saknar processer och rutiner för att kunna möta förväntningar och krav från externa intressenter avseende hållbarhet. Risk att ledningen (och styrelsen) misslyckas med att främja en kultur där anställda agerar etiskt och med integritet, och vågar säga ifrån om de misstänker någon typ eller form av oegentligheter. Avsaknad av tydliga etiska riktlinjer, uppförandekoder, utbildningsprogram osv. Otillräckligt skydd för visselblåsare eller represalier mot sådana, bristande insyn i lobbyverksamhet, bristande förmåga att jämkna politiska aktiviteter med företagets värderingar, dess hållbarhetsmål eller intressenternas åsikter och intressen. 	<ul style="list-style-type: none"> ESG-betygens utveckling under 2023 visar att Vimians hållbarhetsstrategi skapar en grund för hantering och rapportering av ESG. Ökat fokus på att integrera hållbarhet i kärnprocesser, till exempel riskhantering, segmentets affärsplaner osv. Grundläggande policyer och utbildningar på plats för uppförandekod, uppförandekod för leverantörer, anti-korruption, mångfald, rättvisa, inkludering och tillhörighet, djurskydd, klimat och miljö, visselblåsning (inkl. visselblåsarplattform) och dataskydd. Dessutom genomförs en medarbetarundersökning två gånger om året för att få en bild av medarbetarnas övergripande upplevelse, styrkeområden och förbättringspotential.

Operationella risker

Riskkategori	Riskenivå	Potentiella följder	Åtgärder
IT-system och IT-säkerhet	● Hög	<ul style="list-style-type: none"> Risk att Vimian misslyckas med att förebygga eller upptäcka cyberhot, dataintrång och externa attacker (t.ex. hackerattacker/phishingattacker). Risken för externa hot ökar i stort. Risk att Vimian inte har tillräckliga kunskaper eller resurskapacitet att följa med i IT-utvecklingen, eller inte utnyttjar befintliga IT-system till fullo. 	<ul style="list-style-type: none"> En ny IT-chef anslöt till koncernen den 1 december 2023, med fokus på att bygga upp en solid central IT-infrastruktur, i hela koncernen där så är tillämpligt. Öka medvetenheten bland medarbetarna om IT-relaterade risker och utbilda dem i hur de ska hantera phishing-försök osv. för att minska riskerna. Den decentraliserade koncernstrukturen minskar risken generellt för att hela koncernen går omkull.
Intern kontroll	● Medelhög	<ul style="list-style-type: none"> Bolagsstyrning i en decentraliserad organisation ställer stränga krav på förfaranden för bland annat finansiell rapportering och kontrollförfaranden. Om Vimians interna kontroller, rutiner, förfaranden och ledning skulle visa sig vara otillräckliga eller ineffektiva kan det leda till sanktioner från lokala myndigheter eller skada Vimians varumärke och rykte bland investerare och andra intressenter. Risk att dålig kvalitet på den interna finansiella konsolideringen leder till förseningar eller svårigheter att rapportera finansiella uppgifter. 	<ul style="list-style-type: none"> Under 2023 har koncernen infört ett väsentligt förbättrat ramverk för intern kontroll och arbetar tillsammans med de flesta enheter för att säkerställa att ändamålsenliga processer och kontroller finns på plats på alla nivåer. En formell process som uppfyller Nasdaqs krav för huvudmarknaden har dokumenterats och implementerats under 2023. Befintliga policyer har uppdaterats och nya har lagts till för att fånga upp alla relevanta områden för koncernen.
ESG – medarbetarnas säkerhet och välbefinnande	● Medelhög	<ul style="list-style-type: none"> Fysiskt och psykiskt välbefinnande, stress och utbrändhet. 	<ul style="list-style-type: none"> En ny HR-chef tillträdde i november 2023 som ger segmenten stöd. Medarbetarundersökningen mäter den upplevda stressnivån två gånger per år. Varje segment och enhet vidtar nödvändiga åtgärder beroende på teamens lokala behov. Ortopedisegmentet har till exempel implementerat ett program som består av workshops och ger tillgång till extern personal inom mental hälsa, som hjälper anställda att hantera stress, ångest och andra problem med mental hälsa.
ESG – motståndskraft i leveranskedjan	● Låg	<ul style="list-style-type: none"> Vimian är beroende av externa leverantörer för färdiga produkter, komponenter och råmaterial. Det finns en risk att leverantörerna inte levererar i tid eller i enlighet med de kostnader eller de kvalitetsstandarder som de har åtagit sig att följa. Eventuella förseningar, avbrott och kvalitetsbrister kan göra det svårt eller omöjligt för Vimian att möta kundernas efterfrågan. Vimian är beroende av att leverantörerna följer koncernens riktlinjer och andra branschstandarder för miljö, arbetsmiljö, korruptionsbekämpning, mänskliga rättigheter och affärsetik. Om Vimian misslyckas med sin bedömning och utvärdering av sådana leverantörer kan detta få en negativ inverkan på Vimians anseende, varumärke och verksamhet. Vimian är utsatt för risker relaterade till prisfluktuationer på råmaterial och färdiga varor. Kontinuiteten i verksamheten kan äventyras om viktiga leverantörer finns i områden med hög risk för extremt väder, till exempel orkaner i Florida, bränder i Australien och New South Wales. 	<ul style="list-style-type: none"> Aktivt försöka diversifiera leverantörsbasen för att minska beroendet av en enda källa. Arbeta med flera leverantörer av komponenter och råmaterial. Uppförandekod för leverantörer ("leverantörskoden") antogs i november 2022, utbildningar hölls i februari 2023 med kollegor i inköpspositioner, och ett ramverk för bedömning av nya leverantörer med hjälp av leverantörskoden implementerades i hela koncernen. Utveckla beredskapsplaner för högriskscenarier, till exempel genom att identifiera alternativa leverantörer och genomföra kontinuitetsplaner för verksamheten. Skapa starka relationer med leverantörer genom öppen kommunikation och samarbete.
Varumärke och anseende	● Låg	<ul style="list-style-type: none"> Vimian bedriver verksamhet genom sina dotterföretag, som är verksamma under varumärkena Nextmune, VetFamily, Movora och Indical Bioscience. Vimian är beroende av sin förmåga att upprätthålla ett gott anseende på de marknader där koncernen är verksam, att skapa ett gott anseende på nya marknader och att upprätthålla goda relationer med nuvarande och potentiella kunder, samarbetspartner och andra aktörer. 	<ul style="list-style-type: none"> Genom att behålla segmentvarumärken och lokala produktvarumärken diversifierar Vimian portföljen och minskar koncentrationen av anseenderisker. Vi har utbildat och utbildar kontinuerligt våra medarbetare i frågor som etik, integritet och hållbarhet för att säkerställa att vi följer lagkrav och etiska principer. Vi syftar alltid till en korrekt, transparent och tillförlitlig kommunikation.

Operationella risker forts.

Riskkategori	Riskenivå	Potentiella följder	Åtgärder
Distributörer och agenter	● Låg	<ul style="list-style-type: none"> När Vimian använder sig av distributörer och återförsäljare löper Vimian risken att distributörerna och återförsäljarna missbrukar koncernens varumärke. Det finns också en risk att oberoende distributörer och återförsäljare börjar marknadsföra konkurrenternas produkter, och distributörer skulle eventuellt kunna ändra sin verksamhet och rikta försäljningen mot samma kundkategorier som Vimian. 	<ul style="list-style-type: none"> Att upprätthålla starka relationer med befintliga distributörer och återförsäljare och bygga upp relationer med nya distributörer och återförsäljare är nödvändigt för att Vimians produkter och tjänster ska presenteras väl för kunderna och göras tillgängliga för köp.
ESG – produktsäkerhet och produktansvar för konsumenter och slutanvändare	● Låg	<ul style="list-style-type: none"> Många av Vimians produkter kännetecknas av höga krav på kvalitet, säkerhet och effektivitet. Oväntade problem som rör produkternas säkerhet, kvalitet eller effekt kan uppstå, oavsett om produkterna säljs direkt till slutkund eller till veterinärer, djursjukhus eller laboratorier, och oavsett om produkterna har vetenskapligt eller kliniskt stöd. 	<ul style="list-style-type: none"> All verksamhet kräver att interna rutiner utarbetas och följs på alla koncernens marknader och i alla regioner för att säkerställa att kraven för dessa produkter uppfylls. Koncernen har processer på plats för att rapportera negativa händelser.
Forskning och utveckling (FoU)	● Låg	<ul style="list-style-type: none"> Bristande förmåga att förbättra befintliga egenutvecklade produkter och tjänster, och att utveckla och introducera nya och innovativa egenutvecklade produkter och tjänster som är relevanta för koncernens kunder, skulle påverka Vimians förmåga att konkurrera på marknaden och äventyra framtida intäkter. Utveckling av nya produkter och tjänster genom samriskföretag, licenser eller förvärv innebär att Vimian måste kunna göra tillräcklig due diligence av partners för att säkerställa bästa möjliga resultat och tillfredsställande avkastning på investeringar. 	<ul style="list-style-type: none"> Vimian investerar betydande belopp i FoU inom alla segment. Vimian bildar partnerskap med framgångsrika företag från olika områden som humanmedicin, teknik, medicinteknik och bioteknik för att få tillgång till teknik och kapacitet som inte finns inom koncernen. Ett nära samarbete med viktiga opinionsledare inom alla segment gör att koncernen kan följa med i branschutvecklingen och kundernas efterfrågan, samt påverka och bidra till utvecklingsriktningen. Koncernen utvärderar nya produkter och tekniker som utvecklas av tredje part och förvärvar ibland licenser för sådana nya produkter och tekniker för att säkerställa ett sortiment i framkant i branschen.
ESG – likabehandling och lika möjligheter för alla	● Låg	<ul style="list-style-type: none"> Direkt eller indirekt diskriminering på grund av kön, ras eller etniskt ursprung, nationalitet, religion eller övertygelse, funktionshinder, ålder eller sexuell läggning kan leda till rättsliga åtgärder, och varumärkesrisk. En icke-inkluderande arbetsmiljö som leder till högre personalomsättning och svårigheter att attrahera topptalanger, brist på mångfald i personalen som hindrar innovation och påverkar intressenterna. 	<ul style="list-style-type: none"> Implementering av en policy för mångfald, rättvisa, inkludering och tillhörighet i hela koncernen genom obligatoriska utbildningar. Medarbetarundersökningen som genomförs vartannat år mäter medarbetarnas känsla av tillhörighet. Tydliga kanaler för att rapportera eller få stöd vid ojämlig behandling av anställda, till exempel visselblåsar-kanal, segmentspecifik kontaktperson och/eller direktrapportering till Vimian.
ESG – extremväder	● Låg	<ul style="list-style-type: none"> Risk att Vimian inte har kontinuitetsplaner på plats för att hantera plötsliga avbrott i verksamheten, vilket leder till att man inte kan upprätthålla kritisk verksamhet och tillhandahålla viktiga produkter och tjänster under katastrofhändelser (t.ex. pandemi, terrorhot, klimatrelaterade fysiska risker som översvämningar, bränder, orkaner, extrem hetta). 	<ul style="list-style-type: none"> Beredskapsplaner för vår verksamhet på platser som är mer utsatta för klimatrisker, däribland säkerhetslager på annan plats i händelse av att en orkan skulle slå till mot vårt lager i St Augustine. Nödplaner och kontinuitetsplaner håller på att utarbetas och genomföras.

Finansiella risker

Riskkategori	Riskenivå	Potentiella följder	Åtgärder
Likviditets- och finansieringsrisk/ranterisk	● Hög	<ul style="list-style-type: none"> Den 31 december 2023 har koncernen 302 miljoner euro i räntebärande finansiella skulder som används för att finansiera verksamheten och strategiska förvärv. Följaktligen är Vimian utsatt för fluktuationer i marknadsräntorna. Huvuddelen av koncernens skulder är upptagna till rörlig ränta. Per den 31 december 2023 skulle en ränteökning med 1 procentenhet påverka resultatet före skatt med 3 miljoner euro på helårsbasis. 	<ul style="list-style-type: none"> Vimian hanterar likviditetsrisken genom att kontinuerligt övervaka verksamheten i alla enheter. Företaget prognostiserar framtida kassaflöden varje månad utifrån olika scenarier för att säkerställa att det finns tillräckligt med likvida medel och utnyttjade kreditfaciliteter för att täcka koncernens behov. Under 2022 implementerade koncernen en europeisk och en amerikansk cash pool som gör det möjligt för koncernen att frigöra likviditet inom koncernen och ger bättre insyn i befintlig likviditet. Under 2023 kommer koncernen att implementera ett system för likviditetsprognoser för att förbättra synligheten vad gäller framtida kassaflöden. Koncernen har solida avtal på plats och samarbetet med långgivande banker är effektivt.
ESG – koldioxidpriser och framtida miljöbeskattning	● Medelhög	<ul style="list-style-type: none"> Strängare miljöregleringar kan leda till ökade kostnader eller ytterligare investeringar av efterlevnadsskäl. Betydande negativ miljöpåverkan från Vimians segment eller leverantörer kan leda till finansiella förluster, förlust av verksamhetstillstånd och/eller ryktesspridning. Ökade försäkringskostnader, framtida koldioxidpriser och/eller miljöskatter, ökade kostnader för att uppnå målen för koldioxidminskning och för att följa Parisavtalet på grund av begränsad tillgång till förnybar energi. 	<ul style="list-style-type: none"> Kontinuerlig bevakning av nya regler och potentiella konsekvenser om de inte följs, införlivande av regleringsföretagsregleringar i budgetprocessen och konsultering av experter vid behov. Implementering av klimat- och miljöpolicy och uppförandekoden för leverantörer, strikta kvalitets- och tillsynsavdelningar i de producerande segmenten för att säkerställa korrekt hantering av farliga material/ämnen. Plan för koldioxidminskning för scope 1 och 2 implementerad i hela koncernen i linje med Parisavtalet, energipolicy implementerad som säkerställer en stegvis övergång till förnybar energi, övervakning av utvecklingen inom koldioxidprissättning och miljöbeskattning.
Valutarisker	● Medelhög	<ul style="list-style-type: none"> Valutarisker avser både transaktionsexponering och omräkningsexponering. Koncernens intäkter är huvudsakligen denominerade i euro och amerikanska dollar och kostnaderna är huvudsakligen denominerade i euro, amerikanska dollar, svenska kronor, och i viss utsträckning australiska dollar, brittiska pund, norska kronor, danska kronor och schweizerfranc. 	<ul style="list-style-type: none"> Vimian anser att valutarisken som är hänförlig till transaktionsexponering är låg eftersom koncernens intäkter i verksamheterna till stor del motsvarar kostnader i samma valuta. Koncernen har haft en betydande omräkningseffekt från valutarörelser under de senaste åren, trots begränsade intäkter i valutor på tillväxtmarknader som historiskt sett har ansetts vara mer volatila. Koncernen säkrar inte för valutaeffekter ur ett omräkningsperspektiv.
Kreditrisk	● Låg	<ul style="list-style-type: none"> Det finns en risk för att Vimian Groups motparter inte kan betala sina skulder och därmed orsakar förluster för Vimian Group. Detta är främst hänförligt till kundfordringar på 46 miljoner euro den 31 december 2023. Historiskt sett har kreditförlusterna inom koncernen varit obetydliga. Det finns också en risk att Vimian inte lyckas fullgöra sina åtaganden enligt bankavtal om kassaflödet inte utvecklas enligt prognos. 	<ul style="list-style-type: none"> Vimian har en bred kundbas med många olika kunder och endast ett fåtal större företagskunder. Detta gör koncernen mindre exponerad mot enskilda kundförluster. Koncernen har betalningsvillkor på 30 till 60 dagar och följer upp förfallna betalningar kontinuerligt med påminnelser före betalningsdatum. Vimian hanterar likviditetsrisken genom att kontinuerligt övervaka verksamheten i alla enheter, och under 2023 implementerades ett system för likviditetsprognoser.
Skatterisker	● Låg	<ul style="list-style-type: none"> Vimian omfattas av lokal skattelagstiftning i flera olika jurisdiktioner och det finns en risk att Vimians förståelse och tolkning av skattelagstiftningen kan vara felaktig, eller att skattemyndigheterna i de berörda jurisdiktionerna kan fatta beslut som skiljer sig från Vimians tolkning, vilket kan ha en negativ effekt på koncernens skattekostnader och effektiva skattesats. Ändrad lagstiftning, som kan tillämpas retroaktivt, kan påverka koncernens resultat negativt. Risk att Vimian misslyckas med att skapa en optimerad skattestruktur för koncernen. Under de senaste åren har skattemyndigheterna ökat sitt fokus på internprissättning, ett område med hög komplexitet. Negativa utfall efter granskningar av internprissättning och tvister kan leda till skattetillegg. 	<ul style="list-style-type: none"> Koncernen arbetar tillsammans med rådgivare i olika jurisdiktioner för att säkerställa att korrekta policyer för internprissättning finns på plats och att de implementeras och följs i hela koncernen. Koncernen arbetar med rådgivare i olika jurisdiktioner för att säkerställa att skattestrukturen är optimerad och uppdaterad i förhållande till skattelagstiftningen i alla regioner.

Regelefterlevnad/juridiska risker

Riskkategori	Riskenivå	Potentiella följder	Åtgärder
Rättstvister	● Medelhög	<ul style="list-style-type: none"> Risk för allvarliga skadeståndskrav som leder till dyra och tidskrävande rättsprocesser i händelse av överträdelser, däribland avtalsbrott eller intrång i immateriella rättigheter. Risk att inte erhålla hela det begärda beloppet i tvisten med säljarna av VOI. 	<ul style="list-style-type: none"> Interna processer har införts för att säkerställa koncernens efterlevnad av relevanta avtalsförpliktelser och för att undvika intrång i immateriella rättigheter. En tvist med säljarna av VOI pågår i domstolarna i Delaware.
Dataskydd och integritet	● Låg	<ul style="list-style-type: none"> Risk att Vimian har otillräckliga processer för att följa den allmänna dataskyddsförordningen (GDPR) eller andra dataskyddslagar. Överträdelser kan leda till rättsliga åtgärder, myndighetsutredningar, böter och förlorat anseende. 	<ul style="list-style-type: none"> Dataskyddspolicy antagen i juni 2022. Robusta processer har implementerats för att säkerställa att koncernens behandling av personuppgifter överensstämmer med tillämplig lagstiftning.
Efterlevnad av handelsregler	● Låg	<ul style="list-style-type: none"> Risk att Vimian misslyckas med att följa lagar och förordningar om sanktioner och annan efterlevnad av handelsregler. En överträdelse eller bristande efterlevnad kan leda till rättsliga åtgärder, myndighetsutredningar, böter och förlorat anseende. 	<ul style="list-style-type: none"> Interna processer för att säkerställa att ingen försäljning och inga andra åtgärder vidtas som strider mot sanktioner eller andra lagar och förordningar om efterlevnad av handelsregler.
Immateriella rättigheter och patent	● Låg	<ul style="list-style-type: none"> Risk att Vimian inte lyckas fånga upp, förbättra, utnyttja och skydda immateriella rättigheter och därmed misslyckas med att marknadsföra och skydda konkurrenskraftiga produkter och tjänster. Risk att de åtgärder som Vimian har vidtagit eller kan komma att vidta i framtiden är otillräckliga för att upprätthålla och uppnå ett tillfredställande immaterialrättsligt skydd. 	<ul style="list-style-type: none"> För att skydda koncernens immateriella rättigheter använder sig Vimian av en kombination av patent, varumärken, upphovsrätter och affärshemligheter. För att ytterligare skydda sina immateriella rättigheter har koncernen ingått sekretessavtal med koncernens anställda och sekretessavtal, licensavtal och andra IP-avtal med tredje part. Koncernen arbetar aktivt med rådgivare för att säkerställa att det finns ett tillräckligt skydd för koncernens nuvarande och framtida immateriella rättigheter.
ESG – arbetsvillkor	● Låg	<ul style="list-style-type: none"> Mänskliga rättigheter, arbetsrätt och arbetsvillkor för egen personal och arbetstagare i värdekedjan – okontrollerad negativ påverkan på mänskliga rättigheter, till exempel genom bristfälliga arbetsvillkor, arbetstider och löner, bristande föreningsfrihet eller barnarbete/tvångsarbete, kan innebära en risk för människors hälsa och välbefinnande samt en anseenderisk för Vimian. 	<ul style="list-style-type: none"> Utbildning i uppförandekoden och uppförandekoden för leverantörer är obligatorisk varje år och ingår i introduktionen av nya medarbetare för att öka medvetenheten och informera om vikten av affärsetik och att alltid göra rätt för sig. Uppförandekoden för leverantörer implementeras löpande hos leverantörerna. Under 2023 omfattas alla nya avtal (med en återkommande årlig utgift på över 50 000 euro) och leverantörer som står för 80 procent av utgifterna i varje segment. En ESG due diligence-process för fusioner och förvärv implementerad för att se till att alla nya företag också omfattas.
Korruption och mutor	● Låg	<ul style="list-style-type: none"> Risk att Vimian misslyckas med att upptäcka och motverka interna bedrägerier och missbruk. Brott mot eller bristande efterlevnad av antikorrptionslagar kan leda till rättsliga åtgärder, myndighetsutredningar, böter och förlorat anseende. Underlåtenhet att hantera korruption och mutor, otillräckliga mekanismer för att upptäcka och hantera alla typer av oegentligheter, identifierad korruption och mutor kan leda till finansiella förluster. Risk att förlora intressenternas förtroende. 	<ul style="list-style-type: none"> En policy mot mutor och korruption antogs i november 2022. Utbildningar i hela koncernen genomfördes under etikmånaden i februari 2023. Visselblåsarfunktion på plats.
ESG – medarbetare i värdekedjan	● Låg	<ul style="list-style-type: none"> Beroende av leverantörer och andra partners efterlevnad av våra riktlinjer och andra branschstandarder för miljö, djurskydd, arbetsmiljö, korruptionsbekämpning, betalningsrutiner och affärsetik. Om Vimian misslyckas med sin due diligence, bedömning och utvärdering av leverantörer, kunder och potentiella förvärv kan detta få en negativ inverkan på Vimians rykte, varumärke och verksamhet. 	<ul style="list-style-type: none"> Åtgärder från 2022 slutförda, policyer, ramverk och processer kopplade till relevanta utbildningar för att säkerställa efterlevnad. Visselblåsarpolicy Uppförandekod för företag Uppförandekod för leverantörer ESG due diligence- och implementeringsramverk för fusioner och förvärv

Koncernens rapport över resultatet

tEUR	Not	2023	2022
Intäkter från avtal med kunder	3,4	331 730	281 308
Intäkter		331 730	281 308
Övriga rörelseintäkter		61	6 511
Råmaterial och handelsvaror	18	-102 304	-87 315
Övriga externa kostnader	5	-68 546	-56 927
Personalkostnader	6	-85 368	-71 012
Avskrivningar	13, 14, 15	-32 032	-27 226
Övriga rörelsekostnader	7	-2 271	-5 978
Rörelseresultat		41 271	39 361
Finansiella intäkter	8	1 874	12 385
Finansiella kostnader	9	-22 774	-50 730
Resultat från andelar i intresseföretag	17	-923	-92
Resultat före skatt		19 448	924
Skatt	10	-8 963	-8 122
Årets resultat		10 484	-7 198
Årets resultat hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		9 840	-6 742
Innehav utan bestämmande inflytande		644	-456
Resultat per stamaktie före och efter utspädning	11	0,02	-0,02

Koncernens rapport över totalresultat

tEUR	Not	2023	2022
Årets resultat		10 484	-7 198
Övrigt totalresultat			
<i>Poster som kommer att omklassificeras till resultatet (efter skatt)</i>			
Omräkningsdifferens	22	-270	-6 929
<i>Poster som inte kommer att omklassificeras till resultatet (efter skatt)</i>			
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner	28	95	87
Summa övrigt totalresultat för året, efter skatt		-175	-6 842
Årets totalresultat, efter skatt		10 309	-14 040
Årets totalresultat hänförligt till:			
Moderföretagets aktieägare		9 660	-13 609
Innehav utan bestämmande inflytande		649	-430

Koncernens rapport över finansiell ställning

tEUR	Not	31 dec 2023	31 dec 2022
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Goodwill	12	505 577	464 374
Immateriella tillgångar	13	213 550	203 992
Materiella anläggningstillgångar	14	24 237	21 518
Nyttjanderättstillgångar	15	11 419	13 328
Andelar i intresseföretag	17	8 030	7 578
Långfristiga finansiella tillgångar	16	49 539	4 103
Uppskjuten skattefordran	10	2 396	1 976
Summa anläggningstillgångar		814 747	716 867
Omsättningstillgångar			
Varulager	18	60 291	61 200
Kundfordringar	16, 23	46 116	41 168
Aktuell skattefordran	10	1 892	568
Övriga fordringar	16	3 997	57 434
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	19	9 139	4 127
Likvida medel	16, 20, 23	37 500	42 194
Summa omsättningstillgångar		158 936	206 692
SUMMA TILLGÅNGAR		973 684	923 559

tEUR	Not	31 dec 2023	31 dec 2022
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	22	74	72
Övrigt tillskjutet kapital		467 878	432 985
Reserver		-4 635	-4 460
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		63 056	53 216
Summa eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare		526 373	481 813
Innehav utan bestämmande inflytande		338	-316
Summa eget kapital		526 711	481 497
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	16, 23	302 042	207 112
Leasingskulder	15, 23	8 269	9 029
Uppskjuten skatteskuld	10	27 362	24 406
Övriga långfristiga skulder	16, 23	34 300	35 229
Långfristiga avsättningar	24, 25	109	30
Summa långfristiga skulder		372 081	275 806
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	16, 23	27	-
Leasingskulder	15, 23	3 463	4 816
Leverantörsskulder	23	19 747	18 328
Aktuella skatteskulder	10	8 050	8 179
Övriga kortfristiga skulder	16, 23	27 915	113 576
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	26	15 618	21 358
Kortfristiga avsättningar		72	-
Summa kortfristiga skulder		74 892	166 256
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		973 684	923 559

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

tEUR	Not	Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare					Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
		Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings-reserv	Balanserade vinstmedel inkl. årets resultat	Summa eget kapital hänförligt till moderföretagets ägare		
Ingående eget kapital 2022-01-01		64	294 984	2 407	59 958	357 414	1 226	358 640
Årets resultat		-	-	-	-6 742	-6 742	-456	-7 198
Årets övrigt totalresultat		-	-	-6 868	-	-6 868	25	-6 842
Årets totalresultat		-	-	-6 868	-6 742	-13 609	-430	-14 040
Transaktioner med koncernens ägare	22							
Registrerat aktiekapital		7	137 961	-	-	137 969	-	137 969
Pågående nyemission		-	-	-	-	-	-4	-4
Emissionskostnader		-	-1 619	-	-	-1 619	-	-1 619
Aktieägartillskott		-	-	-	-	-	-	-
Teckningsoptionsprogram		-	1 658	-	-	1 658	-	1 658
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande		-	-	-	-	-	-1 107	-1 107
Summa		7	138 001	-	-	138 008	-1 111	136 898
Utgående eget kapital 2022-12-31		72	432 985	-4 460	53 216	481 812	-315	481 497
Ingående eget kapital 2023-01-01		72	432 985	-4 460	53 216	481 812	-315	481 497
Årets resultat		-	-	-	9 840	9 840	644	10 484
Årets övrigt totalresultat		-	-	-175	-	-175	9	-166
Årets totalresultat		-	-	-175	9 840	9 665	653	10 318
Transaktioner med koncernens ägare								
Registrerat aktiekapital		2	34 494	-	-	34 496	-	34 496
Emissionskostnader		-	-44	-	-	-44	-	-44
Teckningsoptionsprogram		-	443	-	-	443	-	443
Summa		2	34 893	-	-	34 895	-	34 895
Utgående eget kapital 2023-12-31		74	467 878	-4 636	63 056	526 372	338	526 711

Koncernens rapport över kassaflöden

tEUR	Not	2023	2022
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		41 271	39 361
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	27	36 793	30 702
Erhållen ränta		549	21
Erlagd ränta		-18 927	-10 389
Betald skatt		-9 401	-7 677
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		50 285	52 017
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital			
Förändring av varulager		542	-19 817
Förändringar av rörelsefordringar		-8 248	-3 758
Förändringar av rörelseskulder		-71 154	-3 130
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-28 576	25 313
Investeringsverksamheten			
Rörelseförvärv	31	-61 583	-171 261
Investeringar i intresseföretag		-	-6 964
Förvärv av immateriella tillgångar		-6 979	-4 486
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-7 926	-5 822
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		23	-
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar		-1 212	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-77 677	-188 533
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		-	137 969
Teckningsoptioner		443	1 658

tEUR	Not	2023	2022
Emissionskostnader		-44	-1 619
Upptagna lån	27	164 697	150 549
Amortering av lån	27	-60 242	-133 160
Amortering av leasingsskuld	27	-4 309	-5 168
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande		-	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		100 545	150 229
Årets kassaflöde		-5 708	-12 990
Likvida medel vid årets början		42 194	55 114
Valutakursdifferens i likvida medel		1 014	70
Likvida medel vid årets slut	20	37 500	42 194

Noter

Samtliga belopp är angivna i tEUR om inget annat anges

Not 1 Väsentliga redovisningsprinciper

Bolagsinformation

Denna koncernredovisning omfattar det svenska moderföretaget Vimian Group AB (publ) med organisationsnummer 559234-8923 och dess dotterföretag.

Koncernens huvudsakliga verksamhet är att erbjuda produkter och tjänster för hälso- och sjukvård till husdjur och boskapsdjur runt om i världen. Koncernen erbjuder varor och tjänster inom läkemedel, diagnostik, medicinsk teknik samt tjänster och rådgivning till veterinärer. Moderföretaget är ett aktiebolag registrerat i och med säte i Stockholm i Sverige. Adressen till huvudkontoret är Riddargatan 19, 114 57 Stockholm.

Styrelsen har den 10 april 2024 godkänt denna årsredovisning och koncernredovisning vilken kommer att läggas fram för antagande vid årsstämma 22 maj 2024.

Grunder för upprättande av koncernredovisningen

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) och tolkningar som utfärdats av IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) såsom de antagits av Europeiska Unionen (EU). Vidare tillämpar koncernen årsredovisningslagen (1995:1554) och RFR 1 ”Kompletterande redovisningsregler för koncerner” utfärdad av Rådet för finansiell rapportering.

De ändringar som trädde i kraft för perioder som börjar den 1 januari 2023 eller senare, har i tillämpliga delar tillämpats för första gången 2023, men har inte någon betydande inverkan på koncernens finansiella rapporter. Det gäller främst ändringen av IAS 1 ”Upplýsingar om redovisningsprinciper”. I enlighet med ändringen fokuserar Vimian på att beskriva de redovisningsmässiga val

som gjorts inom ramen för gällande IFRS, snarare än att upprepa de aktuella standarderna. Standarderna citeras endast när ytterligare bakgrundsinformation bedöms vara viktig för att förstå innehållet i rapporten. Övriga revideringar eller tillägg i standarder eller IFRIC-tolkningar har inte haft någon effekt på koncernens finansiella rapporter.

Flera ändringar av standarder och tolkningar som träder i kraft för räkenskapsår som börjar efter den 1 januari 2024 har inte tillämpats i förtid i denna koncernredovisning. Dessa förväntas inte ha någon väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter.

Koncernredovisningen har upprättats utifrån antagandet om fortlevnad (going concern). Tillgångar och skulder värderas med utgångspunkt i anskaffningsvärdet med undantag för vissa finansiella instrument som är värderade till verkligt värde. Koncernredovisningen är upprättad i enlighet med förvärvsmetoden och samtliga dotterföretag, i vilka bestämmande inflytande innehas, konsolideras från och med det datum detta inflytande erhölls.

Konsolidering

Dotterföretag

Dotterföretag är alla företag över vilka koncernen har ett bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från innehavet i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen, och exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Dotterföretag redovisas enligt förvärvsmetoden. Metoden innebär att förvärv av ett dotterföretag betraktas som en transaktion varigenom koncernen indirekt förvärvade dotterföretagets tillgångar och övertar dess skulder. I

förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet på förvärvsdagen av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt eventuella innehav utan bestämmande inflytande. Transaktionsutgifter, med undantag av egetkapitalinstrument eller skuldinstrument, som uppkommer redovisas direkt i årets resultat. Tilläggsköpeskillningar redovisas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Inom koncernen förekommer enbart tilläggsköpeskillningar som klassificeras som finansiell skuld. Dessa omvärderas vid respektive bokslutstillfälle. Förändringar i verkligt värde redovisas som finansiell intäkt eller finansiell kostnad. Vid rörelseförvärv där överförd ersättning överstiger det verkliga värdet av förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas separat, redovisas skillnaden som goodwill. När skillnaden är negativ, så kallat förvärv till lågt pris, redovisas denna direkt i årets resultat.

Vid förvärv som sker i steg fastställs goodwill den dag då bestämmande inflytande uppkommer. Tidigare innehav värderas till verkligt värde och skillnaden mellan redovisat värde på innehavet omedelbart före transaktionen och verkligt värde redovisas i resultaträkningen. I de fall innehavet innan bestämmande inflytande uppkom redovisats som intresseföretag redovisas resultateffekten från den redovisningsmässiga avyttringen av intresseföretaget på raden Resultat från andelar i intresseföretag. Om ytterligare andelar förvärvas efter att bestämmande inflytande erhållits, redovisas detta som en transaktion mellan ägare inom eget kapital.

Transaktioner som elimineras vid konsolidering

Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter eller kostnader och realiserade vinster eller förluster som uppkommer från koncerninterna transaktioner mellan koncernföretag, elimineras i sin helhet vid upprättandet av koncernredovisningen.

Intresseföretag

Som intresseföretag redovisas företag i vilka koncernen utövar ett betydande, men ej bestämmande, inflytande vilket presumeras vara fallet när innehavet uppgår till minst 20 och högst 50 procent av rösterna. Det förutsätts dessutom att ägandet inte utgör ett samarbetsarrangemang.

Intresseföretag redovisas enligt kapitalandelsmetoden. Vid tillämpning av kapitalandelsmetoden värderas investeringen inledningsvis till anskaffningsvärde i koncernens rapport över finansiell ställning och det redovisade värdet ökar eller minskar därefter för att beakta koncernens andel av resultat och övrigt totalresultat från sina intresseföretag efter förvärvstidpunkten. Om koncernens andel av förluster i ett intresseföretag överstiger innehavet i intresseföretaget redovisar inte koncernen några ytterligare förluster om inte koncernen har åtagit sig förpliktelser å intresseföretagets vägnar. Koncernens andel av resultat och övrigt totalresultat i ett intresseföretag ingår i koncernens resultat och övrigt totalresultat.

En bedömning görs vid varje rapportperiods slut om det föreligger ett nedskrivningsbehov för investeringen i ett intresseföretag. Om så är fallet görs en beräkning av nedskrivningsbeloppet som motsvaras av skillnaden mellan återvinningsvärdet och det redovisade värdet. Nedskrivningen redovisas på raden ”Resultat från andelar i intresseföretag” i resultaträkningen.

Valuta

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

Den funktionella valutan för moderföretaget är svenska kronor, vilken utgör rapporteringsvalutan för moderföretaget medan koncernens presentationsvaluta är euro (EUR) då merparten av koncernens verksamheter har euro som funktionell valuta. Samtliga belopp anges i tusentals euro om inget annat anges.

Forts. Not 1

Transaktioner i utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på balansdagen. Icke-monetära poster, som värderas till historiskt anskaffningsvärde i en utländsk valuta, räknas inte om. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i årets resultat. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas netto i rörelseresultatet, medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder netto redovisas som finansiella poster.

Omräkning av utländska dotterföretag

Tillgångar och skulder i utlandsverksamheter omräknas från utlandsverksamhetens funktionella valuta till koncernens rapporteringsvaluta till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader i en utlandsverksamhet omräknas till rapporteringsvalutan till en genomsnittskurs som utgör en approximation av de valutakurser som förelegat vid respektive transaktionstidpunkt. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i övrigt totalresultat och ackumuleras i omräkningsreserven i eget kapital. När bestämmande inflytande upphör för en utlandsverksamhet omklassificeras tillhörande omräkningsdifferenser från omräkningsreserven i eget kapital till resultatet.

Segmentsrapportering

Rörelsesegment rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapportering som lämnas till den Högste Verkställande Beslutsfattaren (HVB). Den Högste Verkställande Beslutsfattaren är den funktion som ansvarar för tilldelning av resurser och bedömning av rörelsesegmentens resultat. I koncernen har denna funktion identifierats som verkställande direktören. Ett rörelsesegment är en del av koncernen som bedriver verksamhet från vilken den kan generera intäkter och ådrar sig kostnader och för vilka det finns fristående finansiell information tillgänglig. Koncernens indelning i segment baseras på den interna strukturen av koncernens affärsverksamheter, vilket innebär att koncernens verksamhet har delats in i fyra rapporterbara segment;

Specialty Pharma, MedTech, Diagnostics och Veterinary Services.

Samma redovisningsprinciper används inom segmenten som för koncernen.

Intäkter från avtal med kunder

Koncernens intäkter fördelar sig i huvudsak på följande fyra intäktströmmar med fokus på förbättrad djurhälsa; Specialty Pharma, MedTech, Diagnostics och Veterinary Services.

Specialty Pharma

Intäkter från Specialty Pharma avser försäljning inom området allergidiagnostik, allergibehandling och andra närbesläktade produkter och tjänster. Kunderna utgörs främst av veterinärkliniker och återförsäljare av koncernens produkter. Försäljningsavtalet består normalt av ramavtal från vilka separata inköpsorder avropas. Kontraktstiden är i allmänhet kort, men längre kontrakt förekommer eftersom årliga volymrabatter ingår i vissa kontrakt. Vimian anser att koncernens prestationsåtaganden inom Specialty Pharma består i att leverera varje enskild produkt till kunden. Transaktionspriset baseras normalt på aktuell prislista, men det finns volymrabatter som normalt fastställs på årsbasis. Dessa rabatter periodiseras och justeras löpande baserat på faktiska försäljningsdata. På så sätt redovisas intäkter endast när det är mycket osannolikt att en återföring kommer att ske. Transaktionspriset fördelas proportionellt på respektive prestationsåtagande, det vill säga på varje enskild produkt. Alla prestationsåtaganden uppfylls vid leverans till kunden baserat på tillämpliga leveransvillkor, och intäkten redovisas följaktligen vid en enda tidpunkt.

Dessutom tillhandahöll segmentet Specialty Pharma tjänster i form av provtestning och licensintäkter. Kunderna utgörs främst av veterinärkliniker och laboratorier. När det gäller provtestning består kontraktet vanligtvis av en engångstjänst som anses vara utförd när testresultaten delas med kunden. För licensverksamheten består kontraktet av ett ramavtal med betalning per levererad produkt, där tjänsten levereras när den underliggande produkten säljs. Transaktionspriset baseras på standardprislistor och fördelas proportionellt på respektive prestationsåtagande, det vill säga på varje enskild produkt.

MedTech

Intäkter från MedTech avser försäljning av ortopediska implantat för husdjur och tillhörande instrument samt andra närbesläktade produkter och tjänster. Försäljningsavtalet består i allt väsentligt av separata inköpsorder som fullgörs under kortare tidsperioder. Koncernen har också tecknat samarbetsavtal med kliniker som kan erbjuda bonusar baserat på om de uppnår förutbestämda försäljningsmål.

Koncernen anser att skyldigheten att leverera varje enskild produkt till kunden är ett distinkt prestationsåtagande. Transaktionspriset består av både fasta och rörliga komponenter. Den fasta delen utgörs av priser enligt gällande prislista och rörliga delar utgörs av rabatter, bonusavdrag och produktreturer. Intäkten redovisas när kontrollen överförs till kunden, vilket utgörs av den tidpunkt då produkten levereras till kunden och prestationsåtagandet är uppfyllt. Produkter som säljs som konsignation ägs av koncernen och redovisas som intäkt vid försäljning till slutkund, baserat på rapportering från distributören.

Veterinary Services

Intäkter från Veterinary Services består till största delen av intäkter från centralt förhandlade inköpsavtal som görs tillgängliga för veterinärkliniker som har anslutit sig till Vimians medlemserbjudande för veterinärkliniker. Intäkter genereras även från medlemsförsäljning till veterinärkliniker, tjänster inom affärsutveckling för kliniker (VetBusiness) och VetPlan, som är en prenumerationsbaserad digital hälsoplan bestående av förebyggande hälso-tjänster. Dessa abonnemang betalas månadsvis under den period som de avser. Dessutom äger koncernen ett växande antal veterinärkliniker i Sverige och Danmark. Försäljningen i dessa kliniker består av tjänster som tillhandahålls av veterinärer och försäljning av receptfria produkter samt receptbelagda läkemedel. Både tjänsterna och försäljningen av produkter är separata prestationer baserade på fristående priser som fastställs av klinikerna. Intäkter redovisas när tjänsterna utförts eller varorna levererats vid en viss tidpunkt.

Vimians åtagande i de centralt förhandlade inköpsavtalen består i att marknadsföra leverantörens produkter till kliniker som anslutit sig till tjänsten. Åtagandet består av en serie distinkta tjänster, vilket innebär att varje res-

pektive kontrakt innehåller ett prestationsåtagande. Transaktionspriset är rörligt och baseras på klinikernas inköp från leverantören. Den rörliga ersättningen periodiseras till den period under vilken den relaterade tjänsten utförts. Prestationsåtagandet uppfylls över den tidsperiod då koncernen utför marknadsföringstjänsten, vilket innebär att intäkten redovisas över tid.

Medlemskontrakten inkluderar ett prestationsåtagande med ett fast transaktionspris. Intäkter redovisas över avtalets löptid, då kliniken samtidigt erhåller och förbrukar de förmåner som koncernen tillhandahåller. Avtalen avseende VetBusiness kan innehålla ett eller flera prestationsåtaganden, beroende på de specifika avtalsförhållandena. Transaktionspriset är normalt fast och prestationsåtagandet fullgörs över den tidsperiod som tjänsterna utförs. Vimians åtaganden för VetPlan består av en serie distinkta tjänster som utgör ett enda prestationsåtagande. Transaktionspriset består huvudsakligen av rörliga komponenter som är beroende av veterinärklinikernas utnyttjande av konceptet. Intäkter redovisas över tid beroende på veterinärklinikernas utnyttjande av konceptet då kliniken samtidigt erhåller och förbrukar de förmåner som tillhandahålls av koncernen.

Diagnostics

Intäkter från Diagnostics avser försäljning av olika diagnostikprodukter och tjänster för identifiering av virus och bakterier hos boskap och husdjur, samt tjänster relaterade till service av sålda diagnostikmaskiner. Koncernen säljer egentillverkade produkter och agerar som distributör för andra varumärken där koncernen är huvudman, samt erbjuder service och produkter under eget varumärke i enlighet med OEM-avtal. Kontrakten löper i allmänhet kortare tid än ett år.

Vimian betraktar skyldigheten att leverera varje enskild produkt eller tjänst till kunden som ett distinkt prestationsåtagande. Transaktionspriset är fast och baseras på aktuell prislista, dock ibland med rabatter. Prestationsåtagandet inom Diagnostik, för försäljning av både produkter och tjänster, uppfylls vid en tidpunkt som motsvarar den tidpunkt då kontrollen överförs till kunden. För produkter innebär detta leverans av produkterna till kunden, för tjänster är detta när resultatet av tjänsten delas med kunden.

Forts. Not 1

Ersättningar till anställda

Avgiftsbestämda pensionsplaner

Koncernens förpliktelser avseende avgifter till avgiftsbestämda pensionsplaner redovisas som en kostnad i resultaträkningen i den takt de intjänas genom att de anställda utfört tjänster åt koncernen under perioden.

Förmånsbestämda pensionsplaner

Koncernen har förmånsbestämda pensionsplaner för anställda i Schweiz. Kostnaden för den förmånsbestämda pensionsplanen, liksom omfattningen av pensionsförpliktelsen, beräknas årligen av oberoende aktuarier med hjälp av den så kallade projected unit credit-metoden, som innebär att kostnaden fördelas över den anställdes tjänstgöringstid. Vid beräkningen används aktuariella antaganden såsom personalomsättning, framtida löneökningar, förväntad livslängd och pensionsålder.

Aktuariella vinster och förluster på omvärderingar till följd av erfarenhetsbaserade justeringar och förändringar i aktuariella antaganden redovisas i övrigt totalresultat för den period då de uppstår. Övriga kostnader redovisas i resultaträkningen, tjänstgöringskostnader som en del av personalkostnader och räntekostnader i finansnettot.

Ersättningar vid uppsägning

En kostnad för ersättningar i samband med uppsägningar av personal redovisas endast om företaget är bevisligen förpliktigt, utan realistisk möjlighet till tillbakadragande, av en formell detaljerad plan att avsluta en anställning i förtid. När ersättningar lämnas som ett erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång, redovisas en kostnad om det är sannolikt att erbjudandet kommer att accepteras och antalet anställda som kommer att acceptera erbjudandet tillförlitligt kan uppskattas.

Immateriella tillgångar och goodwill

Immateriella tillgångar som har en bestämbar nyttjandeperiod redovisas till anskaffningsvärde minskat med avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod prövas årligen för nedskrivningsbehov och närhelst det finns indikationer på att en nedskrivning kan vara nödvändig. Nyttjandeperioden för immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod omprövas också i slutet av varje rapportperiod.

Immateriella tillgångar som redovisas i rörelseförvärv

De immateriella tillgångar som uppkommer vid koncernens rörelseförvärv består av goodwill, kundrelationer, varumärken och varunamn, teknologi och övrigt. Goodwill representerar skillnaden mellan anskaffningsvärdet för ett rörelseförvärv och det verkliga värdet på de förvärvade nettotillgångarna. Goodwill värderas till anskaffningsvärde minus eventuella ackumulerade nedskrivningar. Goodwill fördelas på kassagenererande enheter som förväntas bli gynnade av synergierna i rörelseförvärvet. De faktorer som utgör redovisad goodwill är främst relaterade till intäkts- och kostnadssynergier, personal och know-how. Goodwill anses ha en obestämbar nyttjandeperiod och prövas därför minst årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov.

Övriga immateriella tillgångar som uppkommer i samband med rörelseförvärv redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och eventuella ackumulerade nedskrivningar. Övriga immateriella tillgångar som bedöms ha en bestämbar nyttjandeperiod skrivs av med tillämpning av planenliga avskrivningstider, vilka framgår av avsnittet Avskrivningsmetoder nedan.

Internt upparbetade immateriella tillgångar

Koncernens internt upparbetade immateriella tillgångar avser främst utvecklade IT-system och teknisk utveckling. Dessa tillgångar är i allmänhet utvecklade för internt bruk.

Internt upparbetade immateriella tillgångar för vilka ett möjligt ekonomiskt utfall är osäkert bedöms befinna sig i forskningsfasen och kostnadsförs direkt i resultaträkningen. Internt genererade immateriella tillgångar som är ekonomiskt genomförbara och distinkta redovisas till anskaffningsvärde minus eventuella ackumulerade avskrivningar under utvecklingsfasen. De kostnader som aktiveras inkluderar kostnader för material, direkta löner och andra direkt hänförliga kostnader såsom konsultarvoden. Alla andra kostnader som inte uppfyller kriterierna för aktivering kostnadsförs i resultaträkningen när de uppstår. Internt upparbetade tillgångar under utveckling prövas minst årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov.

Avskrivningsmetoder

Immateriella tillgångar skrivs systematiskt av linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Nyttjandeperioden granskas i slutet av varje rapportperiod och justeras vid behov. Immateriella tillgångar med en bestämbar nyttjandeperiod skrivs av från det datum de är tillgängliga för användning. De beräknade nyttjandeperioderna för väsentliga immateriella tillgångar är följande:

Goodwill	Obestämbar
Egenupparbetade immateriella tillgångar	5 år
Kundrelationer	7-10 år
Patent	5-16 år
Varumärken och varunamn	7-15 år, eller obestämbar
Teknologi	4-10 år

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Vinst eller förlust som uppkommer vid försäljning eller utrangering av en tillgång utgörs av skillnaden mellan försäljningspriset och tillgångens redovisade värde med avdrag för direkta försäljningskostnader. Vinster och förluster redovisas som övriga rörelseintäkter/-kostnader.

Avskrivningar redovisas linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. De beräknade nyttjandeperioderna är

Byggnader	15–30 år
Inventarier, verktyg och installationer	2–10 år

Tillämpade avskrivningsmetoder, restvärden och nyttjandeperioder omprövas årligen.

Leasingavtal - koncernen som leasetagare

Leasingskulder

Vid inledningsdatumet för ett leasingavtal redovisar koncernen en leasingskuld som motsvarar nuvärdet av de leasingavgifter som ska betalas under leasingperioden. Leasingperioden definieras som den icke uppsägningsbara perioden tillsammans med perioder som omfattas av en option att förlänga eller säga upp leasingavtalet om koncernen är rimligt säker på att utnyttja sådana optioner.

Tillgångar med nyttjanderätt

Nyttjanderättstillgångar värderas till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar, och justeras för omvärderingar av leasingskulder. Anskaffningsvärdet för nyttjanderättstillgångar inkluderar det initiala värdet som redovisats för den hänförliga leasingskulden, initiala direkta kostnader och eventuella förutbetalda leasingavgifter på eller före leasingavtalets startdatum minus eventuella erhållna incitament. Under förutsättning att koncernen inte är rimligt säker på att äganderätten till den underliggande tillgången kommer att övertas när leasingavtalet löper ut, skrivs nyttjanderättstillgången av linjärt över den kortare av leasingperioden och nyttjandeperioden.

Tillämpning av praktiska lösningar

Koncernen tillämpar den praktiska lösningen för kortfristiga leasingavtal, vilka definieras som leasingavtal som, vid inledningsdatumet, har en leasingperiod på 12 månader eller mindre efter beaktande av eventuella optioner att förlänga leasingavtalet. Leasingavgifter för korttidsleasingavtal kostnadsförs linjärt över leasingperioden. För leasingavtal där de underliggande tillgångarna är av lågt värde, kan en leasetagare välja att kostnadsföra leasingavgifter linjärt över leasingperioden på en leasingavtalsvis basis. Under samtliga perioder som presenteras i dessa finansiella rapporter har Vimian valt att inte tillämpa detta undantag, vilket innebär att leasingskulder och nyttjanderättstillgångar redovisas även för leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde.

Finansiella instrument

Finansiella instrument som redovisas i rapporten över finansiell ställning inkluderar följande tillgångar; finansiella anläggningstillgångar, kundfordringar, övriga fordringar, upplupna intäkter och likvidita medel. Finansiella skulder inkluderar skulder till kreditinstitut, övriga långfristiga skulder, villkorade köpeskillingar, leverantörsskulder och upplupna kostnader.

Redovisning och borttagande från balansräkningen

Transaktioner med finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, som utgör den dag då koncernen förbinder sig att förvärva eller avyttra tillgången. Kundfordringar

Forts. Not 1

tas upp i rapport över finansiell ställning när koncernens rätt till ersättning är ovillkorlig, vilket i allmänhet motsvarar när en faktura har skickats. Skulder tas upp när motparten har presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger att betala, även om faktura ännu inte mottagits. Leverantörsskulder tas upp när faktura mottagits.

Koncernens finansiella tillgångar klassificeras till upplupet anskaffningsvärde och presenteras i not 16 Finansiella instrument. Koncernen innehar inga finansiella tillgångar som klassificeras till verkligt värde via övrigt totalresultat.

Finansiella skulder, med undantag för villkorade köpeskillningar, klassificeras till upplupet anskaffningsvärde. Koncernens villkorade köpeskillningar klassificeras och redovisas som en finansiell skuld värderad till verkligt värde via resultaträkningen. Förändringar i verkligt värde redovisas antingen som finansiella intäkter eller finansiella kostnader.

Verkligt värde värderas enligt beskrivningen i not 16 Finansiella instrument.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

Koncernens finansiella tillgångar är föremål för nedskrivning för förväntade kreditförluster.

För kundfordringar tillämpas den förenklade metoden. I den förenklade metoden redovisas en förlustreserv för fordrans eller tillgångens förväntade återstående löptid.

För Övriga fordringar som är finansiella instrument och Likvida medel tillämpas en nedskrivningsmodell i tre steg (den generella modellen).

Värderingen av förväntade kreditförluster baseras på olika metoder, se not 23 Finansiella risker. Kreditförsämrade tillgångar och fordringar bedöms individuellt baserat på historiska data samt aktuell och framåtblickande information.

De finansiella tillgångarna redovisas till upplupet anskaffningsvärde i balansräkningen, det vill säga netto efter bruttovärde och förlustreserv. Förändringar i förlustreserven redovisas som övrig extern kostnad i resultaträkningen.

Varulager

Varulagret värderas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet beräknas genom tillämpning av först in, först ut-metoden och

inkluderar alla kostnader för inköp, tillverkning och andra kostnader som uppkommit för att bringa varulagret till dess nuvarande plats och skick.

Kassaflöde

Koncernen upprättar sina kassaflöden i enlighet med den indirekta metoden. Kassaflöden i andra valutor än koncernens funktionella valuta omräknas till genomsnittskurs.

Not 2 Bedömningar och antaganden

Vid upprättandet av de finansiella rapporterna måste företagsledningen och styrelsen göra vissa bedömningar och antaganden som påverkar redovisade värden för tillgångs- och skuldposter, intäkts- och kostnadsposter samt lämnad information i övrigt. Dessa bedömningar baseras på erfarenheter och de antaganden som koncernledningen och styrelsen bedömer vara rimliga under rådande omständigheter. Det faktiska utfallet kan sedan skilja sig från dessa bedömningar om andra förhållanden inträffar. Dessa uppskattningar och antaganden utvärderas löpande och bedöms inte innebära någon betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår. De bedömningar och källor till osäkerhet i uppskattningarna som varit mest väsentliga vid upprättandet av företagets finansiella rapporter beskrivs nedan.

Fördelning av köpeskillning

I samband med rörelseförvärv görs en förvärvsanalys i vilken det verkliga värdet på förvärvsdagen av förvärvade identifierbara tillgångar samt övertagna skulder och eventalförpliktelser redovisas. Kritiska uppskattningar och bedömningar krävs för värdering av specifika tillgångar, såsom varulager, i förvärvsanalysen. Värderingen av specifika immateriella tillgångar som har identifierats i förvärvsanalysen baseras på framtidsprognoser som innehåller viktiga uppskattningar och bedömningar avseende framtida händelser. Faktiska värden kan därför skilja sig från de som ingår i förvärvsanalysen.

Goodwill

Goodwill testas för nedskrivning årligen. Kassaflödesprognoserna som används i de beräkningar av bruksvärdet för goodwill för nedskrivning innehåller olika bedömningar och uppskattningar som beskrivs i de viktigaste antagandena för de beräkningar av bruksvärdet, se not 12. Sådana bedömningar och uppskattningar kan komma att ändras på grund av förändrade ekonomiska förhållanden och faktiska kassaflöden kan skilja sig från prognoser.

Internt utvecklade immateriella tillgångar

Koncernen aktiverar vissa utvecklingskostnader som immateriella tillgångar. Detta gäller främst utveckling av IT-verktyg, farmaceutisk forskning och utveckling samt specifik produktutveckling. Aktivering av utvecklingskostnader baseras på faktorer som bedömning av om framtida ekonomiska fördelar kommer att genereras av tillgången och om det är tekniskt möjligt att färdigställa tillgången så att den kan användas i verksamheten. Bedömningen av vilka utvecklingsprojekt som uppfyller kriterierna för aktivering baseras således till stor del på om de framtida ekonomiska fördelarna kan styrkas genom investeringskalkyler. Uppskattningarna i dessa beräkningar påverkar vad som aktiveras som tillgångar och skrivs av i efterföljande perioder, och vilka belopp som omedelbart kostnadsförs. Aktiverade kostnader består i allmänhet av personalkostnader relaterade till forskning och utveckling, råmaterial som används inom forskning och utvecklingsprojekt samt konsulttjänster för relaterade projekt.

Varulager

Varulager redovisas till det lägre av anskaffningsvärde och nettoförsäljningsvärde. Kostnaden består av direkta kostnader för varor, direkta löner och tillhörande indirekta tillverkningskostnader baserade på normal produktionskapacitet, men exkluderar eventuella lånekostnader. Kostnaden för varulager fastställs efter avdrag för rabatter. Nettoförsäljningsvärdet är det beräknade försäljningspriset i vanlig affärsverksamhet minus de beräknade kostnaderna för färdigställande och de beräknade kostnaderna som krävs för försäljningen.

Värdering av villkorade köpeskillningar

Villkorad köpeskillning som uppstår från företagsförvärv mäts till verkligt värde vid förvärvsdatumet. När villkorad köpeskillning uppfyller definitionen av en finansiell skuld, mäts den till verkligt värde genom resultaträkningen vid varje rapporteringsdatum. Koncernen använder diskonterade kassaflöden för att fastställa verkligt värde. De huvudsakliga bedömningarna och uppskattningarna som görs består av sannolikheten att uppfylla varje prestandamål och diskonteringsräntan. Hänvisning görs till Not 16 för ytterligare information.

Långfristig finansiell tillgång

Vimians dotterbolag Veterinary Orthopedic Implants LLC ("VOI") ingick ett förlikningsavtal med DePuy Synthes Products, Inc. och DePuy Synthes Sales, Inc. som löste patenttvisten mellan parterna. Genom de ursprungliga köpeavtalen för VOI har Vimian avtalsenliga garantier från säljarna av VOI, för vilka en långfristig fordran har bokförts. För mer information om denna rättstvist, se meddelandet från vår VD, förvaltningsberättelsen och not 32. Eftersom denna fordran är föremål för en rättslig process och därmed osäker har ledningen gjort en bedömning av fordrans verkliga värde. Initialt antog Vimian att hela skadeståndsbeloppet samt juridiska kostnader och räntekostnader kommer att återfås. Vid årets slut har Vimian justerat värdet på den långsiktiga fordran och tagit bort ränte och juridiska kostnader för att återspegla en försiktig redovisningsmetod i avvaktan på de rättsliga förfarandena.

Not 3 Rörelsesegment

För redovisning och uppföljning har koncernen delat in sin verksamhet i fyra rörelsesegment baserat på hur VD utvärderar koncernens verksamhet.

Specialty Pharma – Vimians varumärke inom Specialty Pharma är Nextmune som når mer än 20 000 veterinärer i 60 länder. Erbjudandet spänner över fyra terapeutiska områden: Diagnostik och behandling av allergier, dermatologi och specialistvård, specialiserad nutrition samt specialistläkemedel. Portföljen omfattar egenutvecklad diagnostik, receptbelagda (40%) och receptfria (60%) behandlingar för förebyggande vård och kroniska tillstånd.

MedTech – Vimians varumärke inom MedTech är Movora som tillhandahåller ortopediska implantat, elverktyg, instrument, suturer och andra kompletterande produkter till veterinärkliniker och universitet i Nordamerika, Europa och Asien-Stillahavsområdet. Movora har en av de bredaste och mest avancerade produktportföljerna inom veterinärortopedi. Företaget säljer över 6 000 olika produkter under välkända produktvarumärken i över 50 länder. Portföljen sträcker sig från frakturplattor och skruvar till kompletta höftproteser.

Diagnostik – Vimians varumärke inom Diagnostik är Indical Bioscience med produkter, tillverkade i Tyskland och Nederländerna, som främst används av laboratorier för att indikera och diagnostisera virus och bakterier. His-

toriskt sett har fokus legat på produktionsdjur, men genom innovation och partnerskap deltar företaget i allt högre grad på marknaden för diagnostik av sällskapsdjur.

Veterinärtjänster – Vimian tillhandahåller tjänster till oberoende veterinärkliniker genom en medlemsbaserad plattform med 7 200 medlemmar, kallad VetFamily. Tjänsterna inkluderar upphandling, förebyggande vårdplaner, onlinemarknadsföring, utbildning, HR och klinikförbättringstjänster. En viktig del av erbjudandet är att skapa en gemenskap och sammanföra klinikägare och veterinärer för utbyte av bästa praxis. Dessutom erbjuder segmentet en online-beställningsplattform för veterinärprodukter.

Vimian – har centrala funktioner på koncernnivå inom finans, juridik, M&A, IR, kommunikation och hållbarhet, HR och IT. De centrala funktionerna stödjer samtliga rörelsesegment och ansvarar för koncernens finansiella rapportering och kommunikation.

Utvecklingen i rörelsesegmenten följs upp månadsvis genom månatliga business calls. Intäkter, justerad EBITA (justerat resultat före räntor, skatt och avskrivningar samt nedskrivningar av förvärvsrelaterade immateriella tillgångar), kassaflöde och rörelsekapital är några av de mått som utvärderas på månadsbasis.

Forts. not 3

2023	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Summa segment	Koncern-gemensamma funktioner	Elimineringar	Koncernen totalt
Intäkter								
Intäkter från externa kunder	147 380	113 502	21 446	49 402	331 730	-	-	331 730
Intäkter från interna kunder	28	60	20	86	193	-	-193	0
Summa intäkter	147 408	113 562	21 466	49 488	331 923	-	-193	331 730
Justerat EBITA	42 160	34 427	4 287	12 938	93 812	-6 474	-	87 338
Jämförelsestörande poster	-6 461	-13 139	-1 004	-786	-21 390	-2 451	-	-23 841
EBITA	35 699	21 288	3 283	12 152	72 422	-8 925	-	63 496
Avskrivningar förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-11 792	-6 168	-909	-3 357	-22 226	-	-	-22 226
Finansiella intäkter	-9 283	-21 310	413	-5 862	-36 042	15 142	-	-20 900
Resultat från andelar i intresseföretag	-	-	-	-923	-923	-	-	-923
Resultat före skatt	14 624	-6 190	2 787	2 009	13 230	6 217	-	19 448
<i>1. Specifikation av jämförelsestörande poster</i>								
Förvärvsrelaterade kostnader ¹	5 767	550	13	543	6 873	5	-	6 877
Systemuppdatering	-	21	-	-	21	869	-	890
Omstruktureringskostnader	-	-	991	234	1 225	-	-	1 225
Varulager step-up	-	-	-	-	-	-	-	-
Börsnotering och relaterade finansiella kostnader	-	-	-	-	-	334	-	334
Övrigt ²	694	12 568	-	9	13 271	1 243	-	14 514
Summa jämförelsestörande poster	6 461	13 139	1 004	786	21 390	2 451	-	23 841
<i>Övriga upplysningar</i>								
Investeringar	4 312	3 277	793	652	9 034	-	-	9 034
Summa tillgångar	491 633	270 159	49 337	152 330	963 460	10 227	-3	973 684
Summa skulder	69 681	26 936	8 881	41 201	146 699	313 458	-13 185	446 972

1) I Specialty Pharma är 3 776 tEUR av de förvärvsrelaterade kostnaderna bonusar, redovisade som personalkostnader under perioden, till ledningen i de förvärvade företagen.

2) De viktigaste posterna i övrigt är juridiska avgifter och justering av värderingen av den långfristiga fordran relaterade till patenttvisten i USA.

Ingen av koncernens kunder står individuellt för 10% eller mer av koncernens intäkter.

2022	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Summa segment	Koncern-gemensamma funktioner	Elimineringar	Koncernen totalt
Intäkter								
Intäkter från externa kunder	124 258	101 440	22 008	33 603	281 308	-	-	281 308
Intäkter från interna kunder	-43	-	1 127	749	1 832	-	-1 832	-
Summa intäkter	124 215	101 440	23 135	34 351	283 141	-	-1 832	281 308
Justerat EBITA	35 293	30 594	4 356	7 362	77 605	-4 185	-	73 420
Jämförelsestörande poster	-9 213	-199	-1 366	-3 434	-14 212	-1 111	-	-15 323
EBITA	26 080	30 395	2 990	3 928	63 393	-5 296	-	58 097
Avskrivningar förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-9 486	-5 837	-889	-2 524	-18 736	-	-	-18 736
Finansiella intäkter	-14 605	-2 715	-363	-7 549	-25 232	-13 113	-	-38 345
Resultat från andelar i intresseföretag	-	-	-	-	-92	-	-	-92
Resultat före skatt	1 989	21 843	1 738	-6 236	19 333	-18 409	-	924
<i>1. Specifikation av jämförelsestörande poster</i>								
Förvärvsrelaterade kostnader ¹	8 607	1 275	1 075	2 312	13 269	57	-	13 326
Systemuppdatering	-	-	-	-	-	67	-	67
Omstruktureringskostnader	320	348	220	452	1 340	14	-	1 355
Varulager step-up	-	-	-	-	-	-	-	-
Börsnotering och relaterade finansiella kostnader	-	8	35	-	43	44	-	88
Övrigt ²	286	-1 432	36	670	-441	928	-	488
Summa jämförelsestörande poster	9 213	199	1 366	3 434	14 212	1 111	-	15 323
<i>Övriga upplysningar</i>								
Investeringar	3 451	2 179	1 637	75	7 342	1 175	-	8 517
Summa tillgångar	450 622	276 256	52 021	146 810	925 709	9 877	-12 027	923 559
Summa skulder	78 163	100 970	12 546	35 821	227 501	215 610	-1 050	442 062

1) I Specialty Pharma är EUR 4 797 av de förvärvsrelaterade kostnaderna bonusar till ledningen för de förvärvade företagen, vilka redovisas som personalkostnader under perioden.

2) Negativa poster som påverkar jämförbarheten i MedTech återspeglar återföring av juridiska kostnader relaterade till patenttvister i USA på tEUR 5,506 i Q4 2022 som har kvittats mot ersättningen. Hänvisning görs till not 32.

Ingen av koncernens kunder står individuellt för 10% eller mer av koncernens intäkter.

Forts. not 3

Uppgifter per land där koncernen har verksamhet	2023 Intäkter från externa kunder	2022 Intäkter från externa kunder
Sverige	18 628	10 044
USA	124 994	113 538
Nederländerna	7 912	6 519
Tyskland	14 366	13 810
Frankrike	19 191	18 393
Storbritannien	37 877	30 965
Italien	23 845	22 005
Nya Zeeland	7 278	6 342
Danmark	15 468	13 246
Australien	18 745	6 229
Kanada	12 593	7 134
Övriga länder	30 833	33 083
Totalt	331 730	281 308

Uppgifter per land där koncernen har verksamhet	2023 Anläggnings-tillgångar	2022 Anläggnings-tillgångar
Sverige	143 085	162 742
USA	195 950	189 236
Italien	76 273	73 708
Nederländerna	16 650	17 525
Tyskland	40 811	41 535
Schweiz	18 708	19 643
Frankrike	43 948	44 049
Storbritannien	101 438	103 870
Nya Zeeland	15 297	19 097
Danmark	24 895	25 922
Australien	68 529	48
Övriga länder	9 199	14 580
Totalt	754 783	711 955

De externa intäkterna är baserade på var kunderna är lokaliserade och de redovisade värdena på anläggnings-tillgångarna är baserade på var tillgångarna är lokaliserade. Anläggningstillgångar enligt ovan tabell inkluderar immateriella tillgångar (inklusive goodwill), materiella anläggningstillgångar samt nyttjanderättstillgångar.

Not 4 Intäkter från avtal med kunder

2022	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Koncernen totalt
<i>Geografisk region</i>					
Europa	72 057	23 930	14 235	27 483	137 705
Nordamerika	756	62 791	3 601	4 911	121 059
Övriga världen	2 446	14 720	4 172	1 209	22 545
Intäkter från avtal med kunder	124 258	101 440	22 008	33 603	281 308
2023	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Koncernen totalt
<i>Geografisk region</i>					
Europa	79 658	24 614	13 006	40 169	157 447
Nordamerika	57 661	73 442	3 333	6 838	141 274
Övriga världen	10 060	15 446	5 107	2 395	33 008
Intäkter från avtal med kunder	147 380	113 502	21 446	49 402	331 730

Avtalstillgångar	2023	2022
Ingående balans	2 506	2 109
Väsentliga förändringar i avtalstillgångar till följd av rörelseförvärv	45	-
Förändringar hänförliga till ordinarie rörelse	2 967	397
Utgående balans	5 517	2 506
Avtalsskulder	2023	2022
Ingående balans	550	287
Väsentliga förändringar i avtalstillgångar till följd av rörelseförvärv	14	-
Förändringar hänförliga till ordinarie rörelse	4 432	263
Utgående balans	4 996	550

Avtalstillgångar utgörs av upplupna intäkter, till vilka företagets rätt villkoras av fortsatt prestation i enlighet med avtalet. När företagets rätt till ersättning blir ovillkorlig redovisas tillgången som en kundfordring. Avtalsskulder avser förskottsbetalningar från kunder, för vilka prestationsåtaganden ej uppfyllts. Avtalsskulder redovisas som

intäkt när prestationsåtaganden i avtalet uppfylls (eller har uppfyllts). Samtliga av koncernens prestationsåtaganden förväntas fullgöras inom ett år från ingången av avtalet.

Not 5 Arvode till revisor

	2023	2022
<i>Grant Thornton</i>		
Revisionsuppdraget	741	620
Annan revisionsverksamhet	-	-
Skatterådgivning	330	139
Övriga tjänster	84	183
Summa	1 155	942
<i>Wallace Plese + Dreher</i>		
Revisionsuppdraget	37	27
Annan revisionsverksamhet	-	16
Skatterådgivning	4	4
Övriga tjänster	2	7
Summa	43	54
<i>BDO</i>		
Revisionsuppdraget	8	10
Annan revisionsverksamhet	-	-
Skatterådgivning	-	3
Övriga tjänster	-	-
Summa	8	13
<i>Nyman Libson Paul LLP</i>		
Revisionsuppdraget	44	36
Annan revisionsverksamhet	7	-
Skatterådgivning	-	6
Övriga tjänster	-	-
Summa	51	42
<i>Introvision</i>		
Revisionsuppdraget	-	29
Annan revisionsverksamhet	-	-
Skatterådgivning	-	-
Övriga tjänster	-	88
Summa	-	117
Summa revisionsarvoden	1 257	1 168

Med revisionsuppdrag avses revisorns arbete för den lagstadgade revisionen och med revisionsverksamhet olika typer av kvalitetssäkringstjänster. Övriga tjänster är sådant som inte ingår i revisionsuppdrag eller skatterådgivning.

Not 6 Anställda och personalkostnader

Genomsnittligt antal anställda	2023			2022		
	Medelantal anställda	Varav kvinnor, %	Varav män, %	Medelantal anställda	Varav kvinnor, %	Varav män, %
Moderbolaget	11	36	64	8	50	50
<i>Dotterföretag i:</i>						
USA	179	60	40	161	61	39
Storbritannien	119	46	54	76	47	53
Tyskland	83	61	39	74	61	39
Italien	63	49	51	55	49	51
Frankrike	75	53	47	53	56	44
Nederländerna	61	67	33	51	64	36
Sverige	126	74	26	57	65	35
Danmark	117	89	11	44	86	14
Schweiz	34	38	62	25	38	62
Spanien	27	70	30	25	75	25
Japan	4	-	100	17	79	21
Norge	12	92	8	12	91	9
Kina	4	25	75	7	36	64
Österrike	12	58	42	6	64	36
Australien	138	62	38	5	35	65
Kanada	6	83	17	5	67	33
Brasilien	3	67	33	2	33	67
Belgien	2	50	50	-	-	-
Nya Zeeland	22	68	32	1	20	80
Totalt i koncernen	1 098	63	37	684	60	40

Personalkostnader	2023	2022
Dotterföretag¹		
Löner och andra ersättningar ²	65 171	54 675
Sociala avgifter ²	8 405	6 538
Pensionskostnader	3 241	1 659
Övriga personalkostnader	5 377	6 392
Summa	82 193	69 265
Moderföretag¹		
Löner och andra ersättningar ²	2 119	1 108
Sociala avgifter ²	419	405
Pensionskostnader	119	179
Övriga personalkostnader	517	54
Summa	3 175	1 747

1) Samtliga anställda inklusive löner och ersättningar till vd och ledande befattningshavare.
2) The salaries and social security contributions contain expenses relating to the 2023 LTIP program amounting to 1 k EUR.

Vd och ledande befattningshavare 2023	Grundlön	Rörlig ersättning ¹	Pensionskostnad	Övrig ersättning ²	Summa
Fredrik Ullman, verkställande direktör	362	90	23	418	893
Patrik Eriksson, verkställande direktör	-	-	-	415	415
Övriga ledande befattningshavare (9 personer)	2 030	273	236	63	2 602
Summa	2 392	363	259	896	3 910

Vd och ledande befattningshavare 2022	Grundlön	Rörlig ersättning ¹	Pensionskostnad	Övrig ersättning ²	Summa
Fredrik Ullman, verkställande direktör	349	-	22	7	378
Övriga ledande befattningshavare (6 personer)	1 922	178	113	86	2 300
Summa	2 271	178	135	94	2 678

1) Rörlig ersättning avser bonus
2) Övrig ersättning avser avgångsvederlag, sign on bonusar, sjukförsäkring, representation och resekostnader.
2) Den 29 juni 2023 meddelade Vimian att Fredrik Ullman i samråd med styrelsen beslutat att lämna sin befattning som VD. De totala kostnaderna för hans avgångsvederlag och uppsägningstid uppgår till 411 kEUR. Kostnaderna har i sin helhet tagits under 2023.
2) Den 21 december 2023 utsåg Vimian Patrik Eriksson till VD med tillträde den 1 januari 2024. Hans ersättning består av en årslön på 500 k USD och en potentiell bonus på 70% av årslönen. Dessutom har en sign on-bonus om 450 k USD betalats ut under 2023. VD:s anställningsavtal kan sägas upp med tre månaders uppsägningstid.

Ersättningar och villkor för ledande befattningshavare

Under året hade koncernen 10 ledande befattningshavare anställda, på grund av förändringar i befattningar under 2023 avser beloppen 12 olika personer.

Styrelsearvodet 2023	Styrelsearvode	Rörlig ersättning	Pensionskostnad	Övrig ersättning	Summa
Carl Gabriel Lindsay Fitzgerald, ordförande och styrelseledamot	-	-	-	-	0
Martin Bengt Nilsson Erleman, styrelseledamot	-	-	-	-	0
Theodor Simon Josef Bonnier, styrelseledamot	-	-	-	-	0
Mikael Göran Dolsten, styrelseledamot	50	-	-	-	50
Petra Rumpf, styrelseledamot	50	-	-	-	50
Robert Belkic, styrelseledamot	29	-	-	-	29
Frida Marie-Louise Westerberg, styrelseledamot	50	-	-	-	50
Total	179	-	-	-	179

Styrelsearvodet 2022	Styrelsearvode	Rörlig ersättning	Pensionskostnad	Övrig ersättning	Summa
Carl Gabriel Lindsay Fitzgerald, ordförande och styrelseledamot	-	-	-	-	0
Martin Bengt Nilsson Erleman, styrelseledamot	-	-	-	-	0
Theodor Simon Josef Bonnier, styrelseledamot	-	-	-	-	0
Mikael Göran Dolsten, styrelseledamot	50	-	-	-	50
Petra Rumpf, styrelseledamot	-	-	-	-	-
Frida Marie-Louise Westerberg, styrelseledamot	50	-	-	-	50
Total	100	-	-	-	100

Forts. not 6

Styrelsearvodet har godkänts genom beslut av årsstämman den 2 juni 2022 och den 2 juni 2023.

Teckningsoptionsprogram

Vid årsstämman den 2 juni 2023 beslutades att införa ett långsiktigt incitamentsprogram, ett teckningsoptionsprogram för upp till 150 anställda ("LTI 2023")

LTI 2023 riktar sig till totalt 47 anställda i koncernen, inklusive 5 medlemmar i bolagets koncernledning.

Syftet med LTI 2023 är att möjliggöra för bolaget att erbjuda nuvarande och framtida nyckelpersoner, anställda och konsulter en ersättning som är kopplad till Vimians långsiktiga värdeskapande och därmed sammanlänka deltagarnas intressen med aktieägarnas. Bolaget har förbehållit sig rätten att, med vissa undantag, återköpa teckningsoptioner om deltagarens anställning/uppdrag hos bolaget upphör eller om deltagaren önskar överlåta sina teckningsoptioner före den 15 juni 2026. Teckning av nya aktier under LTI 2023 kan ske under perioden 15 juni 2026 till 30 juni 2026.

LTI 2023 omfattar totalt 1 244 305 teckningsoptioner som tecknas av deltagarna till marknadsvärde och utan någon finansiering från bolaget. Vid teckning ska teckningskursen per stamaktie motsvara 120 procent av priset i noteringen av bolagets aktier, motsvarande 31,56 SEK. Teckningskursen och det antal stamaktier som varje teckningsoption berättigar till teckning av skall omräknas i händelse av split eller sammanläggning av aktier, nyemission av aktier etc. i enlighet med marknadspraxis.

Vid årsstämman den 2 juni 2022 beslutades att införa ett långsiktigt incitamentsprogram, ett teckningsoptionsprogram för upp till 115 anställda ("LTI 2022")

Vid årsstämman den 24 maj 2021 beslutades att införa två långsiktiga incitamentsprogram: (i) ett teckningsoptionsprogram för vissa medlemmar av koncernledningen ("LTI 2021"), och (ii) ett teckningsoptionsprogram för två oberoende styrelseledamöter i bolaget ("Styrelse-LTI 2021").

Black-Scholes modell – inputdata	LTI 2023	LTI 2022	LTI 2021	Board LTI 2021
Lösenpris (kr)	31,56	38,90	88,20	88,20
Tilldelningsdatum	5 juli 2023	23 nov 2022	17 juni 2021	17 juni 2021
Förfallodatum	15 juni 2026	15 juni 2025	17 juni 2024	17 juni 2024
Aktiepris på tilldelningsdagen (kr)	26,30	33,51	76,00	76,00
Förväntad volatilitet i företagets aktiekurs (%)	31,1	33,9	31,0	31,0
Förväntad direktavkastning (%)	13,56	13,56	13,56	13,56
Riskfri ränta (%)	3,24	2,30	0,26	0,26

Eftersom teckningsoptionerna tecknades till marknadsvärde redovisades inga personalkostnader för teckningsoptionsprogrammen.

LTI 2023 innehåller en kompensationsmekanism för personer som inte är bosatta i Sverige för att kompensera för ofördelaktiga skatteregler. För var 20:e teckningsoption som en anställd utanför Sverige förvärvar till marknadspris erhålls en aktieoption utan kostnad. På grund av denna mekanism finns det en mindre reservation för personalkostnader (2023: 1k EUR).

Not 7 Övriga rörelsekostnader

	2023	2022
Transaktionskostnader	1 660	5 548
Valutakursförluster	100	294
Realisationsförlust vid försäljning av anläggningstillgångar	280	35
Övrigt	230	102
Summa	2 271	5 978

Not 8 Finansiella intäkter

	2023	2022
<i>Tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultatet:</i>		
Värdeförändring på villkorad tilläggsköpeskillning ¹	1 322	-
Summa redovisat i resultatet	1 322	-
<i>Tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde:</i>		
Ränteintäkter från kundfordringar	28	21
Ränteintäkter övriga finansiella tillgångar	521	-
Summa ränteintäkter enligt effektivräntemetod	549	21
<i>Övriga finansiella intäkter:</i>		
Valutakursdifferenser - intäkter, finansiella poster ²	-	12,363
Övriga intäkter	-	-
Summa	-	12,363
Summa finansiella intäkter	1 871	12,384

1) Förändringarna i verkligt värde består av diskontering av ränta och sannolikhetsjusteringar på framtida tilläggsköpeskillningar. Under året har flera tilläggsköpeskillningar reviderats ned, vilket lett till en finansiell intäkt på 9 MEUR. Denna justering berodde främst på en justering av basnivån för Viking Blues-förvärvet samt en nedjustering av förväntad framtida earn-out utbetalning för Heiland-förvärvet.

2) Valutakursdifferenserna är nettade.

Not 9 Finansiella kostnader

	2023	2022
<i>Tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultatet:</i>		
Värdeförändring på villkorad tilläggsköpeskillning ¹	-	21 530
Summa redovisat i resultatet	-	21 530
<i>Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde:</i>		
Räntekostnader skulder till kreditinstitut	16 853	10 180
Räntekostnader övriga finansiella skulder	1 974	210
Summa räntekostnader enligt effektivräntemetod	18 827	10 390
<i>Övriga finansiella kostnader:</i>		
Valutakursdifferenser - kostnader, finansiella poster ²	3 519	18 148
Övriga kostnader	-	-
Räntekostnader leasingsskulder	428	662
Summa	3 947	18 810
Summa finansiella kostnader	22 774	50 730

1) Förändringarna i verkligt värde består av diskontering av ränta och sannolikhetsjusteringar på framtida tilläggsköpeskillningar. Under året har flera tilläggsköpeskillningar reviderats ned, vilket lett till en finansiell intäkt på 9 MEUR. Denna justering berodde främst på en justering av basnivån för Viking Blues-förvärvet samt en nedjustering av förväntad framtida earn-out utbetalning för Heiland-förvärvet.

2) Valutakursdifferenserna är nettade.

Not 10 Skatt

	2023	2022
<i>Aktuell skatt</i>		
Aktuell skatt på årets resultat	12 206	11 811
Justeringar avseende tidigare år	1	-190
Summa aktuell skatt	12 207	11 621
<i>Uppskjuten skatt</i>		
Uppskjuten skatt avseende temporära skillnader	-3 244	-3 500
Summa uppskjuten skatt	-3 244	-3 500
Redovisad skatt i resultaträkningen	8 963	8 121
Avstämning av effektiv skattesats	2023	2022
Resultat före skatt	19 448	924
Skatt enligt den skattesats som gäller för inkomster i vederbörande land	4 823	260
Skatteeffekt av:		
Effekt av andra skattesatser	-	1
Ej avdragsgilla kostnader	10 155	6 970
Avdragsgilla kostnader ej inkluderade i resultaträkningen	-3	-178
Ej skattepliktiga intäkter	-4 712	-558
Resultat i intresseföretag	229	26
Ökning av skattemässiga underskott utan motsvarande ökning av uppskjuten skatt	-	1 974
Utnyttjande av ej redovisade underskott	-1 569	-184
Justeringar avseende tidigare år	39	-190
Justeringar avseende tidigare år	8 963	8 121

Skattekostnaden för perioden uppgick till -9,0 MEUR (-8,1), vilket motsvarar en effektiv skattesats på 46 procent. Det skattepliktiga resultatet är betydligt högre än nettoresultatet på grund av skattemässiga förluster utan redovisning av uppskjutna skattefordringar och icke avdragsgilla kostnader, främst nedskrivningar av villkorade köpeskillningar som redovisas i de finansiella posterna. Justerat för dessa poster skulle den effektiva skattesatsen vara 25 procent (28).

Forts. not 10

Upplysningar om uppskjuten skattefordran och skatteskuld

I nedanstående tabeller specificeras skatteeffekten av de temporära skillnaderna:

Uppskjuten skattefordran	Nyttjande-rätts-tillgångar	Under-skotts-avdrag	Övrigt	Summa
Ingående redovisat värde 2022-01-01	47	982	1 054	2 082
Uppkomna via rörelseförvärv	-	-	-	-
<i>Redovisat:</i>				
I resultatet	26	493	-827	-307
Omräkningsdifferens	-	70	69	139
I övrigt totalresultat	-	61	-	61
Omklassificering	-	-99	99	-
Utgående redovisat värde 2022-12-31	73	1 508	395	1 975
Uppkomna via rörelseförvärv	-	-	-	-
<i>Redovisat:</i>				
I resultatet	61	253	146	460
Omräkningsdifferens	-3	-35	-2	-40
I övrigt totalresultat	-	-	-	-
Omklassificering	-	-	-	-
Utgående redovisat värde 2023-12-31	131	1 726	539	2 396

Uppskjuten skatteskuld	Obeskattade reserver	Immateriella tillgångar	Övrigt	Summa
Ingående redovisat värde 2022-01-01	873	15 376	1 244	17 492
Uppkomna via rörelseförvärv	-	11 103	-	11 103
<i>Redovisat:</i>				
I resultatet	-727	-3 084	4	-3 808
I övrigt totalresultat	-134	-291	44	-381
Omklassificering	-	1 009	-1 009	-
Utgående redovisat värde 2022-12-31	12	24 113	283	24 406
Ingående redovisat värde 2023-01-01*	12	24 113	283	24 406
Uppkomna via rörelseförvärv	-	6 379	-	6 379
<i>Redovisat:</i>				
I resultatet	-12	-3 383	60	-3 335
Omräkningsdifferens	-	-89	-	-89
Omklassificering	-	-	-	-
Utgående redovisat värde 2023-12-31	-0	27 020	343	27 362

Det finns underskottsavdrag på 2 993 kEUR (4 417 kEUR). Ingen uppskjutna skattefordran redovisas i balansräkningen per den 31 december 2023.

Not 11 Resultat per aktie

Resultat per aktie före utspädning	2023	2022
Årets resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare	9 840	-6 742
Vägt genomsnittligt antal ordinarie utestående aktier ¹	453 497 220	403 114 126
Resultat per aktie före utspädning	-0,02	-0,02
Resultat per aktie efter utspädning	2023	2022
Årets resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare	9 840	-6 742
Vägt genomsnittligt antal ordinarie utestående aktier	453 497 220	403 114 126
Resultat per aktie efter utspädning	-0,02	-0,02
Avstämning vägt genomsnittligt antal aktier	2023	2022
Vägt genomsnittligt antal aktier före utspädning	453 497 220	403 114 126
Utspädningseffekt på grund av teckningsoptioner ²		
Vägt genomsnittligt antal aktier efter utspädning	453 497 220	403 114 126

1) Resultat per aktie före utspädning beräknas genom att nettovinsten hänförlig till moderbolagets aktieägare divideras med ett vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under året. Både stamaktier och C-aktier ingår i beräkningen av vinst per aktie eftersom båda har samma rätt till utdelning. Vimian Group AB registrerades hos Bolagsverket den 2 januari 2020. Under 2023 har stamaktier emitterats. Den 24 mars 2023 beslutade Vimian att emittera 15 502 391 nya stamaktier för förvärvet av Viking Blues Pty Ltd. Dessutom emitterade koncernen 249 482 aktier till säljarna av Kahu Vet som en del av tilläggsköpeskillingen i köpeavtalet.

Aktieemissioner efter detta datum har beaktats vid beräkningen av det genomsnittliga antalet aktier från respektive emissionsdatum.
2) Det finns utestående teckningsoptioner som kan konverteras till stamaktier, vilket kan påverka resultatet per aktie efter utspädning. Förändringar i marknadspriset på aktien kan förändra utspädningseffekten i framtida perioder. Information om utestående teckningsoptioner beskrivs i not 6. Under 2023 redovisades ingen utspädning eftersom alla utestående teckningsoptioner är out of the money.

Not 12 Goodwill

	Goodwill
Per 1 januari 2022	326 922
Uppkomna via rörelseförvärv	137 558
Omräkningsdifferens	-106
Utgående redovisat värde 2022-12-31	464 375
Ingående redovisat värde 2023-01-01	464 375
Uppkomna via rörelseförvärv	43 799
Omräkningsdifferens	-2 597
Per 31 december 2023	505 577

Not 13 Immateriella tillgångar

	Egenupparbetade immateriella tillgångar	Kundrelationer	Patent & Licenser	Varumärken	Teknologi	Summa immateriella tillgångar
Per 1 januari 2022	5 499	73 081	38	64 644	29 379	172 641
Separat förvärvade	-	54	9	172	189	424
Uppkomna via rörelseförvärv	-	47 491	-	6 149	14 768	68 408
Internt upparbetade	4 062	-	-	-	-	4 062
Omklassificeringar	-	-	-	-	-	-
Försäljningar/utrangeringar	268	-	-	-	-268	-
Omräkningsdifferens	-287	-3 940	-	679	708	-2 841
Per 31 december 2022	9 542	116 686	47	71 644	44 775	242 694
Separat förvärvade	-	428	25	2 228	277	2 959
Uppkomna via rörelseförvärv	-	3 523	4 348	16 236	4 668	28 776
Internt upparbetade	3 853	-	-	-	-	3 853
Omklassificeringar	2 585	-329	4 606	-6 030	4 068	4 900
Försäljningar/utrangeringar	-460	-373	-0	-19	-44	-897
Omräkningsdifferens	-241	-1 431	57	-394	279	-1 729
Per 31 december 2023	15 278	118 503	9 082	83 666	54 025	280 555
<i>Avskrivningar</i>						
Per 1 januari 2022	-660	-11 739	-18	-4 047	-4 145	-20 609
Årets avskrivningar	-195	-9 801	-14	-1 845	-8 355	-20 210
Försäljningar/utrangeringar	-	-	-	-	-	-
Omklassificeringar	175	71	-	-71	-175	-
Omräkningsdifferens	53	2 202	-4	116	-250	2 117
Per 31 december 2022	-628	-19 267	-36	-5 847	-12 924	-38 702
Årets avskrivningar	-2 246	-10 338	-987	-4 738	-5 671	-23 979
Försäljningar/utrangeringar	181	0	-	-	19	200
Omklassificeringar	-121	-1 501	-5	-4 865	2 210	-4 282
Omräkningsdifferens	86	-380	12	129	-87	-239
Per 31 december 2023	-2 728	-31 486	-1 015	-15 321	-16 453	-67 002
Utgående redovisat värde per 31 december 2022	8 914	97 418	11	65 798	31 851	203 992
Utgående redovisat värde per 31 december 2023	12 550	87 018	8 068	68 345	37 572	213 553

Förvärvade immateriella anläggningstillgångar såsom kundrelationer, varumärken och teknik, har värderats till det diskonterade värdet av förfärdiga kassaflöden. Kundrelationer skrivs av över en period på 7-10 år och baseras på historisk kundomsättning och konkurrens på marknaden. Varumärken skrivs av under 7-15 år och baseras på

den bedömda livslängden för det förvärvade varumärket/portföljen. Teknologi skrivs av över 4-10 år beroende på den förväntade livslängden för teknologin. Internt upparbetade immateriella tillgångar skrivs av på 5-15 år.

Nedskrivningsprövning

Koncernen nedskrivningsprövar minst årligen immateriella anläggningstillgångar med obestämbar nyttjandeperiod, dvs goodwill samt vissa varumärken som redovisas i samband med koncernens rörelseförvärv. För vidare information om rörelseförvärven, se Not 31 Rörelseförvärv.

Goodwill allokteras till kassagenererande enheter vid nedskrivningsprövning. I syfte att testa nedskrivningsbehov, fördelas goodwill som förvärvats i ett rörelseförvärv till kassagenererande enheter eller grupper av kassagenererande enheter som förväntas bli gynnade av synergier från förvärvet. Varje kassagenererande enhet eller grupp av kassagenererande enheter som goodwill har fördelats till motsvarar den lägsta nivå i koncernen på vilken goodwillen i fråga övervakas i den interna styrningen, vilket för Vimian är rörelsesegmentsnivån (not 3).

Redovisat värde för goodwill med obestämbar nyttjandeperiod fördelas sig på rörelsesegmenten enligt nedan:

	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Summa
2023					
Goodwill	289 635	98 519	17 511	99 911	505 577
2022					
Goodwill	253 600	102 064	17 776	90 934	464 374

Nedskrivningsprövning 2023

Nedskrivningsprövning av koncernens goodwill och immateriella tillgångar innebär att det görs en bedömning om varje kassagenererande enhets, till vilken goodwill allokateras, nuvärde är högre än dess bokförda värde. Nuvärdet har beräknats utifrån enhetens nyttjandevärde, vilket representerar nuvärdet av enhetens förväntade framtida kassaflöden utan hänsyn till eventuell framtida expansion och omstrukturering av verksamheten. Beräkningen av nyttjandevärdet har baserats på:

	Specialty Pharma	Med Tech	Diagnos-tics	Veterinary Services
31 dec 2023				
Diskonteringsränta före skatt (%)	14,0	16,6	14,6	13,9
Prognos period (år)	4 år	4 år	4 år	4 år
Extrapolering av kassaflöden därefter med en tillväxt på (%)	2	2	2	2
EBITDA marginal (%)	27-31	30-35	20-28	27-33

	Specialty Pharma	Med Tech	Diagnos-tics	Veterinary Services
31 dec 2022				
Diskonteringsränta före skatt (%)	15	17	15	15
Prognos period (år)	4	4	4	4
Extrapolering av kassaflöden därefter med en tillväxt på (%)	2	2	2	2
EBITDA marginal (%)	28-36	30-34	27-35	28-36

För grupperna av kassagenererande enheter omfattar modellen för diskonterade kassaflöden prognostisering av framtida kassaflöden från verksamheten baserat på koncernledningens långsiktiga kassaflödesprognoser, vilka i sin tur baseras på dotterbolagens budgetar och prognoser aggregerade per rörelsesegment. Budget upprättas för nästkommande år och prognos upprättas för de kommande tre åren. Kassaflöden efter prognosperioden beräknas med ett antagande om en långsiktig tillväxt om 2 procent per år. Prognostiserade framtida kassaflöden inkluderar inte in- och utbetalningar från finansieringsverksamheten. De viktiga antaganden som driver de förväntade kassaflödena under åren utgörs av försäljningsvolym, försäljningspriser, EBITA-marginal, förändringar i rörelsekapital samt investeringsbehov. Värden har uppskattats på dessa variabler huvudsakligen baserat på och i enlighet med historiska erfarenheter och förväntade ekonomiska förhållanden.

Nuvärdet av framtida kassaflöden per rörelsesegment har beräknats med en diskonteringsränta där respektive segments vägda genomsnittliga kapitalkostnad beräknas genom marknadsmässiga bedömningar av pengars tidsvärde och specifika risker för respektive segment.

Beräkningarna för 2023 visar att nyttjandevärdet överstiger det redovisade värdet för samtliga rörelsesegment och något nedskrivningsbehov har därmed inte identifierats. Känslighetsanalyser visar att de redovisade värdena för alla rörelsesegment kan försvaras om antagandet om långsiktig tillväxt förändras med 1%. För att återspegla den ökade volatiliteten i räntesatserna har känsligheten i diskonteringsräntan testats med 1,5%, vilket inte skulle påverka de redovisade värdena. Dessutom visar nedskrivningstestet att en sänkning av EBITDA-antagandena med 1% inte skulle påverka de redovisade värdena.

Not 14 Materiella anläggningstillgångar

Anskaffningsvärde	Byggnader och mark	Inventarier, verktyg och installationer	Förbättringsutgifter på annans fastighet	Summa materiella anläggningstillgångar
Per 1 januari 2022	8 302	11 507	915	20 724
Årets anskaffningar	1 591	3 694	462	5 747
Anskaffat via rörelseförvärv	-	1 393	352	1 745
Försäljningar och utrangeringar	-	-312	-205	-517
Omklassificeringar	380	11	-378	13
Omräkningsdifferens	108	416	-29	495
Per 31 december 2022	10 381	16 708	1 118	28 207
Årets anskaffningar	2 018	3 395	1 200	6 612
Anskaffat via rörelseförvärv	-	456	611	1 066
Försäljningar och utrangeringar	-9	-296	-	-305
Omklassificeringar	796	-2 608	1 905	92
Omräkningsdifferens	-199	-43	-83	-325
Per 31 december 2023	12 987	17 612	4 750	35 349
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>				
Per 1 januari 2022	-333	-2 673	-528	-3 534
Årets avskrivningar	-692	-3 165	-165	-4 021
Försäljningar och utrangeringar	-	170	128	298
Omklassificeringar	-185	-144	189	-0
Omräkningsdifferens	143	436	-11	568
Per 31 december 2022	-1 067	-5 376	-387	-6 830
Årets avskrivningar	-264	-3 448	-676	-4 388
Försäljningar och utrangeringar	-	256	-	256
Omklassificeringar	-544	408	-237	-373
Omräkningsdifferens	7	204	12	223
Per 31 december 2023	-1 867	-7 957	-1 288	-11 111
Utgående redovisat värde per 31 december 2022	9 315	11 332	731	21 378
Utgående redovisat värde per 31 december 2023	11 120	9 655	3 462	24 237

Not 15 Leasingavtal

Koncernens väsentliga leasingavtal utgörs i huvudsak av avtal avseende lokaler. Därtill har koncernen leasingavtal av fordon och inventarier. Koncernen klassificerar därmed sina leasingavtal i klasserna lokaler och övrigt.

I nedan tabell presenteras koncernens utgående balanser avseende nyttjanderättstillgångar och leasingskulder samt rörelserna under året:

	Nyttjanderättstillgångar			Leasingskulder
	Lokaler	Övrigt	Summa nyttjanderättstillgångar	
Ingående balans 1 januari 2022	8 225	998	9 223	9 679
Tillkommande avtal	5 986	855	6 841	6 679
Avskrivningar	-2 785	-570	-3 355	-
Avslutade avtal	-42	-61	-103	-103
Omvärderingar av avtal	391	65	456	449
Omräkningseffekter	262	5	267	275
Räntekostnader	-	-	-	411
Leasingavgifter	-	-	-	-3 546
Utgående balans 31 december 2022	12 037	1 292	13 328	13 845
Tillkommande avtal	2 148	1 023	3 171	3 145
Avskrivningar	-3 210	-700	-3 910	-
Avslutade avtal	-1	-48	-49	-50
Omvärderingar av avtal	-760	-188	-948	-1 198
Omräkningseffekter	-171	-3	-174	-188
Räntekostnader	-	-	-	385
Leasingavgifter	-	-	-	-4 207
Utgående balans 31 december 2023	10 043	1 376	11 419	11 732

Nedan presenteras de belopp som redovisats i koncernens rapport över resultat under året hänförligt till leasingverksamheten:

	2023	2022
Avskrivningar på nyttjanderättstillgångar	-3 910	-3 355
Räntekostnader på leasingskulder	-385	-411
Summa	-4 295	-3 767

Koncernen redovisar ett kassautflöde hänförligt till leasingavtal uppgående till 4 207 tEUR för räkenskapsåret 2023 (3 546 tEUR). För en löptidsanalys av koncernens leasingskulder, se Not 23 Finansiella risker.

Not 16 Finansiella instrument

Värdering av finansiella tillgångar och skulder per 2022-12-31	Finansiella instrument värderade till verkligt värde via resultatet	Finansiella instrument värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa redovisat värde
Finansiella anläggningstillgångar			
Anläggningstillgångar	-	1 381	1 381
Kundfordringar	-	41 168	41 168
Övriga fordringar som är finansiella instrument	-	54 148	54 148
Upplupna intäkter	-	2 506	2 506
Likvida medel	-	42 194	42 194
Summa finansiella tillgångar		141 397	141 397
Finansiella skulder			
Skulder till kreditinstitut	-	207 112	207 112
Leasingskulder	-	13 845	13 845
Övriga långfristiga skulder	-	4 158	4 158
Villkorad tilläggsköpeskilling	74 591	-	74 591
Leverantörsskulder	-	18 328	18 328
Övriga kortfristiga skulder som är finansiella instrument	-	70 996	70 996
Upplupna kostnader	-	21 358	21 358
Summa finansiella skulder	74 591	335 797	410 388

Värdering av finansiella tillgångar och skulder per 2023-12-31	Finansiella instrument värderade till verkligt värde via resultatet	Finansiella instrument värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa redovisat värde
Finansiella anläggningstillgångar			
Anläggningstillgångar	46,172	3 367	49 539
Kundfordringar	-	46 116	46 116
Övriga fordringar som är finansiella instrument	-	7 619	7 619
Upplupna intäkter	-	5 517	5 517
Likvida medel	-	37 500	37 500
Summa finansiella tillgångar		146 291	146 291
Finansiella skulder			
Skulder till kreditinstitut	-	302 042	302 042
Leasingskulder	-	11 732	11 732
Övriga långfristiga skulder	-	-	-
Villkorad tilläggsköpeskilling	47 725	-	47 725
Leverantörsskulder	-	19 747	19 747
Övriga kortfristiga skulder som är finansiella instrument	-	465	465
Upplupna kostnader	-	15 618	15 618
Summa finansiella skulder	47 725	349 604	397 329

För kortfristiga fordringar och skulder, som till exempel kundfordringar och leverantörsskulder, samt för långfristiga skulder med rörlig ränta och leasingskulder anses det redovisade värdet vara en god approximation av det verkliga värdet.

Koncernen har inga finansiella tillgångar eller skulder som har kvittats i redovisningen eller som omfattas av ett rättsligt bindande avtal om nettning. Tillgångarnas maximala kreditrisk utgörs av nettobeloppen av de redovisade värdena i tabellerna ovan. Koncernen har inte erhållit några ställda säkerheter för de finansiella nettotillgångarna.

De långfristiga fordringarna inkluderar ett belopp på 45 116 tEUR avseende ersättning för den rättsliga tvisten i VOI. Ett belopp på 1 056 tEUR som ingår i övriga kortfristiga fordringar är en kortfristig del avseende den rättsliga tvisten, som koncernen förväntar sig att erhålla inom 1 år. Båda beloppen har värderats till verkligt värde.

	Nivå 1	Nivå 2	Nivå 3	Summa
Finansiella skulder värderade till verkligt värde per 31 dec 2023				
Villkorad tilläggsköpeskilling	-	-	47 725	47 725
Finansiella skulder värderade till verkligt värde per 31 dec 2022				
Villkorad tilläggsköpeskilling	-	-	74 591	74 591

Villkorad tilläggsköpeskilling

I vissa av koncernens rörelseförvärv har del av köpeskillingen utgjorts av villkorade köpeskillingar. De villkorade köpeskillingarna är beroende av de förvärvade bolagens framtida resultat eller försäljning. De villkorade köpeskillingarna kommer att regleras kontant. De villkorade köpeskillingarna ingår i följande poster i rapporten över finansiell ställning: övriga långfristiga skulder 26 579 tEUR (31 071 tEUR FY 2022) och övriga kortfristiga skulder 21 146 tEUR (43 520 tEUR FY 2022). De villkorade köpeskillingarna värderas till verkligt värde genom diskontering av de förväntade kassaflödena med en riskjusterad diskonteringsränta. De villkorade köpeskillingarna klassificeras som nivå 3 i hierarkin för verkligt värde.

Köpooptioner

Koncernen innehar flera köpooptioner för förvärv av aktieandelar i noterade företag som klassificeras som intresseföretag (BySpectra och Telenostics). Per den 31 december 2023 representerar ingen av optionerna något nuvarande värde och har värderats till noll i koncernredovisningen. Köpooptionerna är kopplade till vissa datum och milstolpar och kan inte utnyttjas direkt. Nyttjas köpooptionerna skulle det ge ett betydande inflytande över företagen.

Säljoptioner

Koncernen innehar flera säljoptioner för förvärv av de återstående aktieandelarna i noterade enheter som en del av samägandeprogrammet i segmentet Veterinary Services. Per den 31 december 2023 värderas dessa optioner till 7 784 tEUR.

Villkorad tilläggsköpeskilling	2023	2022
Ingående balans	74 591	24 700
Rörelseförvärv	17 696	43 202
Utbetalt	-44 476	-17 981
Värdet förändring redovisad i resultatet	10 586	26 020
Sannolikhetsjustering redovisad i resultatet	-10 029	
Omräkningsdifferens	-643	-1 351
Utgående balans	47 725	74 591

Not 17 Andelar i intresseföretag

1 jan – 31 dec 2023

Under 2023 har koncernen gjort ytterligare investeringar i BySpectra och Telenostics för att öka ägandet. Det gjordes inga investeringar i nya företag.

BySpectra

Organisationsnummer	Säte	Kapitalandel, %	Rösträtt, %
PT: 516 678 183	Porto	15	15

Telenostics

Organisationsnummer	Säte	Kapitalandel, %	Rösträtt, %
IE: 582 029	Kilkenny	20,1	20,1

31 dec 2023

Andel av totalresultat för intresseföretag	-923
Resultatet fördelas på följande rader i resultaträkningen:	
Nedskrivning av andelar i intresseföretag	-923
Årets andel i intresseföretags resultat	-
Summa	-923

31 dec 2023

Redovisat värde av Intresseföretag	8 030
Redovisat värde fördelas på följande rader i balansräkningen:	
Redovisat värde vid årets ingång	7 578
Andelar i intresseföretag	1 375
Impairment of associates	-923
Årets andel i intresseföretags resultat	-
Summa	8 030

1 jan – 31 dec 2022

Per utgången av 2022 har Vimian investerat i tre intresseföretag.

Oxane

Oxane ägs av VetFamily SAS i Frankrike. Oxane är en SaaS-plattform som hjälper veterinärkliniker att förbättra servicenivån och kundupplevelsen för djurägare. Huvud-

fokus ligger på prenumerationstjänster och kommunikation med djurägare för förebyggande vård.

Organisationsnummer	Säte	Kapitalandel, %	Rösträtt, %
FR: 808 584 916	Valbone	17,85	24,9

BySpectra

BySpectra är ett portugisiskt företag som håller på att utveckla ett instrument för blodmätning på veterinärkliniker för hundar och katter. Aktierna innehas av Indical Switzerland AG.

Organisationsnummer	Säte	Kapitalandel, %	Rösträtt, %
PT: 516 678 183	Porto	15	15

Telenostics

Telenostic är ett irländskt företag som erbjuder en AI-baserad plattform för parasitologi. Aktierna ägs av Indical Switzerland AG.

Organisationsnummer	Säte	Kapitalandel, %	Rösträtt, %
IE: 582 029	Kilkenny	20,1	20,1

31 dec 2022

Andel av totalresultat för intresseföretag	-92
Resultatet fördelas på följande rader i resultaträkningen:	
Årets andel i intresseföretags resultat	-92
Summa	-92

31 dec 2022

Redovisat värde av Intresseföretag	7 578
Redovisat värde fördelas på följande rader i balansräkningen:	
Bokfört värde vid årets början	522
Andelar i intresseföretag	7 148
Årets andel i intresseföretags resultat	-92
Summa	7 578

Not 18 Varulager

	2023	2022
Råvaror och förnödenheter	7 992	5 910
Produkter i arbete	4 950	4 584
Färdiga varor och handelsvaror	47 349	50 045
Förskott till leverantörer	-	661
Redovisat värde	60 291	61 199

Not 19 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2023	2022
Förutbetalda försäkringar	144	100
Övriga förutbetalda kostnader	3 478	1 521
Upplupna intäkter	5 517	2 506
Redovisat värde	9 139	4 127

Not 20 Likvida medel

	2023-12-31	2022-12-31
Banktillgodohavanden	37 480	42 187
Kassa	20	7
Redovisat värde	37 500	42 194

Koncernen har inga spärrade banktillgodohavanden.

Not 21 Koncernföretag

Moderföretagets, Vimian Group AB (publ):s, innehav i direkta och indirekta dotterföretag som omfattas av koncernredovisningen framgår av nedanstående tabell:

Företag	Organisationsnummer	Säte	Kapitalandel/ rösträttsandel	
			31 dec 2023	31 dec 2022
Vimian Group AB (publ)	SE: 559234-8923	Stockholm	Parent entity	Parent entity
Vimian FinCo AB	SE: 559313-2474	Stockholm	100	100
Vimian Switzerland GmbH	CHE-251.356.075	Zug	100	0
VOI Holdings LLC	US: 85-0879106	Florida	100	100
Vimian Pharma Holding AB	SE: 559133-6093	Stockholm	100	100
Nextmune HoldCo AB	SE: 559062-0901	Stockholm	0	100
Nextmune MC AB	SE: 559062-0893	Stockholm	0	100
Nextmune AB	SE: 559062-0927	Stockholm	100	100
Nextmune Holding B.V.	NL: 64273091	Lelystad	100	100
Nextmune B.V.	NL: 64401898	Lelystad	100	100
Nextmune Onroerend goed B.V.	NL: 39046747	Lelystad	100	100
Nextmune US LLC	EIN: 35-2589699	Arizona	100	100
Nextmune AS	NO: 918605495	Skotterud	100	100
Nextmune Scandinavia AB	SE: 556625-5799	Eda	100	100
Nextmune S.L.	ES: B81706962	Madrid	100	100
Aristavet Veterinärspesialitäten GmbH & Co. KG	DE: HRA 551246	Weingarten	100	100
Aristavet Verwaltungsgesellschaft mbH	DE: HRB 200711 B	Weingarten	100	100
Nextmune Italy S.r.l.	IT: MI-2067898	Cremona	100	100
Nextmune Ltd	UK: 07672523	Buckinghamshire	100	100
Nextmune Strawfield LLC	EIN: 85-2641732	Indiana	100	100
Nextmune Holding US INC	US: 87-3615002 (EIN)	Indiana	100	100
GlobalOne Pet Products LLC	US: 45-4149123 (EIN)	Texas	100	100
GlobalOne Pet INC	US: 26-2893539 (EIN)	Aliso Viejo	100	100
Nutra Naturals Corporation	CA:1019852-8	Toronto	100	100
Laboratoire de Dermo-Cosmetique Animale SaS	FR:448 582 932	Labruguière	100	100
Laboratório de saúde animal Dermoscent Ltda unipessoal	BR: 42.763.251/0001-78	Rio de Janeiro	100	100
Strawfield Pets AB	SE: 559270-5858	Stockholm	100	100
VetAllergy ApS	DK:42999911	Aalborg	100	100
Nextmune Laboratories Ltd (previously Avacta Animal Health)	UK: 03879639	Weatherby	100	100
Bova Holdings Ltd	UK: 121736	London	0	100
Bova Specials UK Ltd	UK: 10075021	London	100	100
Nextmune Holding Australia PTY limited	AU: 25408409	Phegans Bay	100	100
Viking Blues Pty Ltd	AU: 656 947 296	Phegans Bay	100	0
Nextmune Scandinavia Logistics AB	SE: 559400-0043	Asele	100	0
Vimian Services Holding AB	SE: 559181-1418	Stockholm	100	100
Akial AB	SE: 559179-2949	Stockholm	100	100
VetFamily Holding AB	SE: 559173-4693	Stockholm	100	100

Företag	Organisationsnummer	Säte	Kapitalandel/ rösträttsandel	
			31 dec 2023	31 dec 2022
VetFamily AB	SE: 556969-5371	Stockholm	100	100
VetFamily ApS	DK: 26416418	Århus	100	100
VetFamily AS	NO: 914 470 595	Billingstad	100	100
Vetfamily Belgium B.V.	794770488	Mechelen	100	100
VetFamily B.V.	NL: 857467694	Amsterdam	100	100
VetFamily GmbH	AT: 494053 z	Mödling	100	100
VetFamily GmbH	DE: HRB 79580	Kempen	100	100
VetFamily SAS	FR: 840 410 161	Dardilly	100	100
VetFamily Solutions SAS	FR: 529 067 621	Saint-Laurent-de-Gosse	100	100
SAS Elia-Digital	FR: 832 877 211	Rennes	100	100
VetFamily Partners S.L.U.	ES: 88324736	Madrid	100	100
VetFamily Limited	HK: 71680320	Hong Kong	100	100
Movora China (previously Vetfamily China)	91110113MA01Q2793N	Beijing	100	100
Heiland GmbH	DE: HRB 143772	Hamburg	100	100
VetFamily US Inc	US: EIN88-1148549	Wilmington	100	100
Vertical Vet LLC	US: FEIN 38-4047938	Cornelius	100	100
VetFamily Brazil Ltda	BR: 35238417637	Sao Paulo	100	100
VetFamily Pty Ltd	AU: 651 051 535	New South Wales	100	100
Independent Vets of Australia	AU: ABN 86 612 789 090	New South Wales	100	100
VetFamily CZ s.r.o.	CZ17303109	Prague	100	100
VetFamily SK s. r. o.	54718830	Bratislava	100	100
VetFamily PL sp. zo.o.	5213988989	Warsaw	100	100
VetFamily Clinic Development I AB	SE: 559321-4892	Stockholm	100	100
VetFamily Clinic Development II AB	SE: 559321-4900	Stockholm	100	100
VetFamily Clinic Development ApS	DK: 42489530	Højbjerg	100	100
Avedøre Dyreklinik ApS	DK: 28887388	Hvidovre	70	70
Skovshoved Dyreklinik ApS	DK: 42490121	Charlottenlund	90	90
Brunder Dyrehospital ApS	DK: 40089861	Brønderslev	80	80
Brøndby Dyreklinik ApS	DK: 42686506	Brøndby	80	80
Højbjerg Dyreklinik ApS	DK: 26086434	Højbjerg	70	70
Rødkaersbro Dyreklinik ApS	DK: 42686530	Rødkaersbro	80	80
Gentofte Dyreklinik ApS	DK: 27380190	Gentofte	75	75
ApS CentrumDyreklinik, København V	DK: 27512259	Copenhagen	80	80
Smådjursveterinären A6 AB	SE: 556729-4862	Jönköping	100	100
Årstakliniken AB	SE: 556757-8355	Årsta	100	100
Vettr Pty Ltd	AU: 615376246	Brisbane	100	0
Smådjurskliniken Din Veterinär i Helsingborg KB	SE: 969677-4349	Helsingborg	80	0

Forts. not 21

Företag	Organisationsnummer	Säte	Kapitalandel/ rösträttsandel	
			31 dec 2023	31 dec 2022
Smådjurskliniken Din Veterinär i HBG AB	SE: 559405-1913	Helsingborg	80	0
Vimian Medtech Holding AB	SE: 559192-1217	Stockholm	100	100
Ossium HoldCo LLC	EIN: 35-2685233	Delaware	100	100
Ossium BidCo LLC	EIN: 38-4141242	Delaware	100	100
Movora LLC	EIN: 36-4968289	Delaware	100	100
IMEX Veterinary, LLC	US 75-2342164	Texas	100	100
Movora K.K	Japan-0104-01-133995	Tokyo	100	100
Kyon Pharma	EIN 20-8097072	Delaware	100	100
Ossium HoldCo AB	SE: 559192-1225	Stockholm	100	100
Ossium AG	CHE-311.274.721	Zürich	100	100
Kyon AG	CHE-100.420.064	Zürich	100	100
VOI Corporation Inc	85-0999735	Florida	100	100
Veterinary Orthopedic Implants, LLC	EIN: 36-3907253	Delaware	100	100
VOI Canada, ULC	767634694	Ontario	100	100
VOI Europe, SARL	FR: 829444460300023	Orly	100	100
Freelance Surgical	GB: 4039065	Bristol	100	100
AdVetis Medical SAS	FR: 810 473 454	Paris	100	100
Movora NZ Limited	NZ: 8297887	Auckland	100	100
Kahu Veterinary Equipment Limited	NZ: 2378428	Auckland	100	100
Practical CPD Limited	NZ: 6153907	Seven Hills	100	100
Knight Benedikt Australia Pty Ltd	NZ: 78647150874	Seven Hills	100	100
BioMedtrix LLC	US: 04-3696458	New Jersey	100	100
Vimian Diagnostics Holding AB	SE: 559131-0882	Stockholm	100	100
Indical TopCo AB	SE: 559117-7901	Stockholm	100	100
Indical Switzerland AG	CHE -252.359.828	Küsnacht	100	100
Indical Sweden AB	SE: 559275-9616	Uppsala	0%	100
Indical Holding GmbH	DE: HRB 34249	Leipzig	100	100
Indical Inc	EIN: 38-4060283	Delaware	100	100
Indical Bioscience GmbH	DE: HRB 12760	Leipzig	100	100
Afosa Animal Welfare & Food GmbH	DE: HRB 16625 P	Dahlewitz	0	100
Check Points Holding B.V.	NL:KvK 17149407	Wageningen	100	100
Check Points Health B.V.	NL:KvK 09166695	Wageningen	0	100
Check Points B.V.	NL: KvK 17149425	Wageningen	0	100
Check Points Brazil	CNPJ 32.466.113/0001-73	Santa Catarina	100	100

Under 2023 skedde ett antal förändringar i den legala strukturen. Koncernen bildade Vimian Switzerland GmbH, en schweizisk enhet som kommer att innehå de immateriella rättigheterna för koncernbolagen. Ett antal enheter har slagits samman för att förenkla koncernstrukturen: Nextmune MC AB och Nextmune Holdco AB har fusionerats till Vimian Pharma Holding AB. Bova Holdings Ltd har fusionerats med Bova Specials UK Ltd. Indical Sweden har fusionerats med Indical Topco AB. Afosa Animal Welfare & Food GmbH har fusionerats med Indical Bioscience GmbH. Check Points Holding B.V. och Check Points B.V. har fusionerats med Check Points Holding B.V. Vetfamily China har sålts internt mellan segmenten och är nu Movora China, på grund av en förskjutning av verksamheten.

Not 22 Eget kapital

Aktiekapital

Aktiekapitalet per den 31 december 2023 uppgick till 762 316 SEK (735 640 SEK). Antalet aktier var 457 118 374 (441 122 339), varav 444 240 166 (416 172 597) stamaktier och 12 878 208 (24 963 442) C-aktier. Det nominella värdet är cirka 0,001668 SEK per aktie (0,001668 SEK per aktie). Totalt aktiekapital per den 31 december 2023 uppgår till 762 tSEK (736 tSEK) vilket motsvarar cirka 74 tEUR (72 tEUR). Både stamaktier och C-aktier är berättigade till utdelning. Stamaktierna berättigar till en röst vardera medan C-aktierna berättigar till en tiondels röst vardera. C-aktierna kan, på begäran av en aktieägare och genom beslut av styrelsen, omvandlas till stamaktier.

Samtliga aktier har samma rätt till koncernens kvarvarande nettotillgångar. Samtliga aktier är fullt betalda och inga aktier är reserverade för överlåtelse. Inga aktier innehas av bolaget självt eller dess dotterbolag.

	2023	
	Stamaktier	C-aktier
Antal utestående aktier vid årets början	416 172 597	24 949 742
Konvertering av C-aktier, 10 januari	6 019 086	-6 019 086
Emission av aktier för köp av Viking Blues, 24 mars	15 502 391	
Emission av aktier som del av tilläggsköpeskilling till Kahu Vet, 14 april	249 482	249 482
Återköp av C-aktier, 14 september		-5 320
Konvertering av C-aktier, 14 september	6 296 610	-6 296 610
Antal utestående aktier vid årets slut	444 240 166	12 878 208

Den 10 januari omvandlades totalt 6 019 086 C-aktier till stamaktier på begäran av aktieägarna i enlighet med omvandlingsklausulen i Vimians bolagsordning

Den 24 mars 2023 beslutade den extra bolagsstämman med erforderlig majoritet i enlighet med styrelsens förslag att genomföra en nyemission av högst 15 502 391 stamaktier, innebärande en ökning av aktiekapitalet med

högst 25 852,660492 SEK, för att delfinansiera bolagets förvärv av Viking Blues Pty Ltd. Rätt att teckna nya aktier skall endast tillkomma Finn Pharmaceuticals Pty Limited som förvaltare för Finn Pharmaceuticals Trust, mot betalning genom överlåtelse av 36 519 732 aktier i Viking Blues Pty Ltd.

Värdet av apportegendomen enligt specifikationen motsvarar en teckningskurs om 24,30 SEK per aktie.

Den 14 april beslutade styrelsen om en nyemission av 249 482 stamaktier och 249 482 C-aktier som en del av en tilläggsköpeskilling till säljarna av Kahu Vet Group i enlighet med det aktieöverlåtelseavtal som undertecknades i februari 2022.

Den 14 september har antalet röster i Vimian Group AB (publ) ("Vimian") förändrats till följd av (i) inlösen av 5 320 C-aktier och (ii) omvandling av totalt 6 296 610 C-aktier till stamaktier som genomförts i september efter begäran från aktieägare i enlighet med omvandlingsförbehållet i Vimians bolagsordning.

Optionsprogram

Teckningsoptionsprogrammet består av de betalningar som erhållits från anställda med anledning av LTI 2023.

Transaktionskostnader

Transaktionskostnaderna består av alla kostnader relaterade till aktieemissionerna.

Reserver

Koncernens reserv avser tillfullo en omräkningsreserv, vilken innefattar alla valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av finansiella rapporter från utländska verksamheter som har upprättat sina finansiella rapporter i en annan funktionell valuta än den valuta som koncernens finansiella rapporter presenteras i. Koncernen presenterar sina finansiella rapporter i euro. Ackumulerad omräkningsdifferens redovisas i resultatet vid avyttring av utländska verksamheten.

Not 23 Finansiella risker

Koncernens resultat, finansiella ställning och kassaflöde påverkas både av förändringar i omvärlden och av koncernens eget agerande. Riskhanteringsarbetet syftar till att tydliggöra och analysera de risker som företaget möter samt, att så långt det är möjligt, förebygga och begränsa eventuella negativa effekter. Koncernen utsätts genom sin verksamhet för olika slags finansiella risker; kreditrisk, marknadsrisk (ränterisk, valutarisk och annan prisrisk) samt likviditetsrisk och refinansieringsrisk. Det är styrelsen som har det övergripande ansvaret för koncernens riskarbete, inklusive finansiella risker. Treasury policyn, vilken är godkänd av styrelsen fördelar ansvaret och kontrollen för finansiella uppgifter mellan styrelsen, CEO, CFO och treasury funktionen. Riskarbetet omfattar att identifiera, bedöma och värdera de risker som koncernen ställs inför. Prioritet läggs på de risker som vid en samlad bedömning avseende möjlig påverkan, sannolikhet och konsekvens, bedöms kunna ge mest negativ effekt för koncernen. Grundmålet med treasury policyn är att upprätthålla en låg nivå på finansiell risk och att hantera riskerna säkert.

Kreditrisk

Kreditrisk är risken att koncernens motpart i ett finansiellt instrument inte kan fullgöra sin skyldighet och därigenom förorsaka koncernen en finansiell förlust. Koncernens kreditrisk uppstår i första hand genom fordringar på kunder samt vid placering av likvida medel. Koncernen utvärderar vid varje rapporteringstillfälle befintliga exponeringars kreditrisk med beaktande av framåtblickande faktorer. Nedan visas de finansiella tillgångar koncernen har reserverat förväntade kreditförluster för. Utöver nedanstående tillgångar bevakar koncernen reserveringsbehov även för andra finansiella instrument. I de fall beloppen inte bedöms vara oväsentliga sker en reservering för förväntade kreditförluster även för dessa finansiella instrument.

Kreditrisk i kundfordringar (förenklad metod för kreditriskreserv)

För koncernen finns kreditrisk främst i kundfordringar och koncernens målsättning är att ha en kontinuerlig

uppföljning av denna kreditrisk. Koncernens kunder utgörs främst av veterinärkliniker och återförsäljare av koncernens produkter. Koncernens kundfordringar är spridda på ett stort antal kunder, med en viss kreditriskkoncentration till vissa större företagskunder. Koncernen har fastställda riktlinjer för att säkra att försäljning av produkter sker till kunder med lämplig kreditbakgrund. Betalningsvillkoren uppgår normal till mellan 30-60 dagar beroende på motpart. De historiska kreditförlusterna uppgår till ett ringa belopp i förhållande till koncernens omsättning.

Koncernens tillämpar den förenklade metoden för redovisning av förväntade kreditförluster för kundfordringar. Detta innebär att förväntade kreditförluster reserveras för återstående löptid, vilken förväntas understiga ett år för samtliga fordringar. Koncernen tillämpar en ratingbaserad metod för beräkning av förväntade kreditförluster utifrån sannolikhet för kundförlust, förväntad förlust samt exponering vid befarad kundförlust. I de fall en extern kreditrating inte finns tillgänglig för motparten görs en intern bedömning av motpartens kreditrating baserat på bolagets tidigare erfarenheter av kunden samt annan tillgänglig information. För kreditförsämrade tillgångar och fordringar samt för fordringar som uppgår till väsentliga belopp, görs en individuell bedömning där hänsyn tas till historisk, aktuell och framåtblickande information. För ej kreditförsämrade fordringar och fordringar som ej uppgår till väsentliga belopp görs en kollektiv bedömning.

Koncernen har definierat befarad kundförlust som då betalning av fordran är 90 dagar försenad eller mer, eller om andra faktorer indikerar att betalningsinställelse föreligger. I dessa fall sker en individuell bedömning för att uppskatta den förväntade kreditförlusten utöver förlustandelen. Koncernen skriver bort en fordran när det inte längre finns någon förväntan på att erhålla betalning och då aktiva åtgärder för att erhålla betalning har avslutats. Kreditkvaliteten på fordringar som inte är förfallna mer än 90 dagar bedöms vara god, baserat på historiskt låga kundförluster och beaktande av framåtriktade faktorer.

Åldersanalys kundfordringar	2023			2022		
	Brutto	Nedskrivningar	Förlustandel, %	Brutto	Nedskrivningar	Förlustandel, %
Ej förfallna kundfordringar	33 772	–	0	29 154	–	0
Förfallna kundfordringar:						
0-30 dagar	6 641	-98	-1	6 704	-1	0
31-60 dagar	2 493	-27	-1	2 638	-6	0
61-90 dagar	1 820	-14	-1	906	-4	0
91-120 dagar	1 480	-171	-12	1 907	-144	-8
>120 dagar	477	-257	-54	326	-311	-95
Summa	46 683	-567	1	41 634	-466	1

Förväntade kundförluster för kundfordringar (enligt förenklad metod)

	2023	2022
Ingående redovisat värde	466	253
Återföring av tidigare års reserveringar	3	-195
Nedskrivningar	119	429
Konstaterade kreditförluster	-22	-21
Återvunna, tidigare bortskrivna belopp	–	–
Omräkningsdifferenser	–	–
Utgående redovisat värde	567	466

Likvida medel

Koncernens kreditrisk uppstår också från placering av likvida medel och överskottslikviditet. Koncernens målsättning är att ha en kontinuerlig uppföljning av kreditrisk hänförligt till placeringar och idag görs sällan placeringar då kassan nyttjas till investeringar i nya bolagsförvärv. För likvida medel har förväntade kreditförluster bedömts vara oväsentliga baserat på motpartens kreditvärdighet varvid förväntade kreditförluster ej redovisas. Koncernen följer löpande upp eventuella förändringar i förväntade kreditförluster för likvida medel. I treasury policyn, har Vimian etablerat principer som limiterar exponeringen för finansiella kredit risker per motpart och en kredit rating av S&P's singel A eller högre är lägsta nivå som accepteras på motparten.

Marknadsrisk

Marknadsrisk är risken för att verkligt värde på ett finansiellt instrument eller framtida kassaflöden från detsamma varierar på grund av förändringar i marknadspriser. Marknadsrisk indelas enligt IFRS i tre typer; valutarisk, ränterisk och andra prisrisker. De marknadsrisk som påverkar

koncernen utgörs främst av ränterisk.

Ränterisk

Ränterisk är risken för att verkligt värde eller framtida kassaflöden från ett finansiellt instrument varierar på grund av förändringar i marknadsräntor. Målsättningen är att inte vara utsatt för framtida fluktuationer i ränteförändringar som påverkar koncernens kassaflöde och resultat i en större omfattning än vad koncernen klarar av. En betydande faktor som påverkar ränterisken är räntebindningstiden. Koncernen är främst utsatt för ränterisk avseende koncernens lån till kreditinstitut som löper med en rörlig ränta. Vimians finansieringskällor består till största del av eget kapital, kassaflöde från operativa aktiviteter och lån. Räntebärande skuld exponerar gruppen för ränterisk. Koncernens upplåning från kreditinstitut sker normalt sett till rörlig ränta medan övriga finansiella skulder generellt löper med en fast räntesats. Givet de räntebärande tillgångar och skulder som finns per balansdagen som löper med en rörlig ränta får en ränteuppgång på +1 procentenhet på balansdagen en påverkan på resultat före skatt om:

	2023	2022
EUR (i kEUR)	1 463	1 200
USD (i kUSD)	1 125	429
GBP (i kGBP)	322	296
DKK (i kEUR)	39	61
SEK (i kSEK)	72	35

Forts. not 23

Räntebärande skulder	Valuta	Förfall	Ränta	Redovisat värde	
				2023	2022
Skulder till kreditinstitut EUR	EUR	2026-05-24	Rörlig	87 500	87 500
Skulder till kreditinstitut USD	USD	2026-05-24	Rörlig	41 392	42 897
RCF (skulder till kreditinstitut) EUR	EUR	Rullande 3 månader	Rörlig	58 800	40 200
RCF (skulder till kreditinstitut) USD	USD	Rullande 3 månader	Rörlig	71 131	-
RCF (skulder till kreditinstitut) GBP	GBP	Rullande 3 månader	Rörlig	32 219	29 621
RCF (skulder till kreditinstitut) DKK	DKK	Rullande 3 månader	Rörlig	3 890	6 051
RCF (skulder till kreditinstitut) SEK	SEK	Rullande 3 månader	Rörlig	7 210	3 505
Summa				302 142	209 774

Valutarisk

Valutarisk är risken för att verkligt värde eller framtida kassaflöden från ett finansiellt instrument varierar på grund av förändring i utländska valutakurser. Valutarisker återfinns primärt i omräkningen av utländska verksamheters tillgångar och skulder till koncernens presentations valuta, så kallad omräkningsexponering. Även koncernens försäljning och inköp i utländska valutor, s.k. transaktionsexponering, ger upphov till valutarisk. Koncernens intäkter är framförallt denominerade i EUR och USD, och kostnader är primärt denominerade i EUR, USD och SEK samtidigt som viss begränsad exponering finns mot GBP, NOK, DKK och CHF. Vimian bedömer dock att valutarisken hänförlig till transaktionsexponering är låg då koncernens intäkter i verksamheten till största del motsvaras av kostnader i samma valuta. Vid förvärv där externa lån krävs tas lånen upp i det förvärvade bolagets valuta.

Likviditetsrisk och refinansieringsrisk

Likviditetsrisk är risken att ett företag inom koncernen får svårigheter att fullgöra sina förpliktelser avseende finansiella skulder som regleras med kontanter eller andra finansiella tillgångar. Vimian hanterar likviditetsrisken genom att kontinuerligt övervaka verksamheten.

Företaget gör regelbundet prognoser för framtida kassaflöden baserat på olika scenarier för att säkerställa att det finns tillräckligt med likvida medel och utnyttjade

kreditfaciliteter för att täcka koncernens behov. Genom cashpooling är det möjligt att frigöra likviditet inom koncernen och skapa transparens kring befintlig likviditet. Risken minskas genom koncernens likviditetsreserver, som är omedelbart tillgängliga och beskrivs i finanspolicy. Koncernens verksamhet är delvis finansierad med eget kapital och genom externa lån. Koncernen har åtaganden (kovenanter) gentemot kreditgivare, vilka mäter skuldsättningsgraden i förhållande till EBITDA. Koncernen uppfyllde alla sina kovenanter vid detta årets slut samt i alla historiska perioder.

Koncernen har ett beviljat belopp för sin kreditfacilitet uppgående till 398 892 tEUR. Den totala likviditetsreserven uppgår till totalt 132 982 tEUR, varav likvida medel 37 500 tEUR och utnyttjade beviljade kreditfaciliteter 95 482 tEUR (190 624 tEUR). Den 31 december 2023 hade 302 142 tEUR av faciliteterna utnyttjats.

Löptidsanalys	2023					Summa
	0-3 mån	3-12 mån	1-3 år	3-5 år	>5 år	
Skulder till kreditinstitut	-	-	302 042	-	-	302 042
Villkorad tilläggsköpeskilling	4 695	16 451	19 554	7 025	-	47 725
Övriga skulder som är finansiella instrument	-	465	-	-	-	465
Leasingskulder	996	2 400	4 441	1 765	2 130	11 732
Leverantörsskulder	19 747	-	-	-	-	19 747
Upplupna kostnader	3 905	11 714	-	-	-	15 618
Summa	29 343	31 030	326 037	8 790	2 130	397 329

Löptidsanalys	2022					Summa
	0-3 mån	3-12 mån	1-3 år	3-5 år	>5 år	
Skulder till kreditinstitut	-	-	-	207 112	-	207 112
Villkorad tilläggsköpeskilling	3 015	40 505	29 359	1 712	-	74 591
Övriga skulder som är finansiella instrument	4 404	65 652	4 158	-	-	74 214
Leasingskulder	1 012	2 988	6 272	2 417	2 435	15 124
Leverantörsskulder	18 328	-	-	-	-	18 328
Upplupna kostnader	1 550	19 808	-	-	-	21 358
Summa	28 309	128 953	39 789	211 241	2 435	410 727

Nedan visas koncernens kreditfaciliteter, utöver koncernens banklån, som finns tillgängliga per balansdagen:

tEUR	Valuta	Belopp 2023	Utnyttjad 2023	Belopp 2022	Utnyttjad 2022
Checkräkningskredit	EUR	2 253	-	2 420	-
RCF	EUR	132 747	106 931	132 580	40 200
RCF	EUR	135 000	66 319	135 000	39 177
Summa		270 000	173 250	270 000	79 377

Kapitalhantering

Enligt Vimian Groups finansiella mål avseende kapitalstruktur ska nettoskuldsättningen i förhållande till det justerade 12 månaders rullande EBTIDA måttet ej överstiga 3.0x. Målet ger dock viss flexibilitet att tillfälligt överstiga skuldsättningsnivån för att finansiera rörelseförvärv. I enlighet med Koncernens utdelningspolicy avser Vimian att återinvestera sina vinster in i verksamheten för att driva den organiska tillväxten samt för att finansiera rörelseförvärv. Således avses inte några medel delas ut till aktieägare på medellång sikt.

Under de historiska perioderna som omfattas av dessa finansiella rapporter har koncernens segment drivits med målsättningen att ha en viss, men inte hög, skuldsättning för att bidra till avkastningen på det egna kapitalet. Målsättningen har varit en hög genomgående tillväxt, både genom förvärv och organisk tillväxt.

Not 24 Avsättningar

	Garantier	Övriga avsättningar	Summa
Per 1 januari 2022	97	-0	97
Tillkommande avsättningar	-67	-	-67
Rörelseförvärv	-	-	-
Omräkningsdifferenser	-	-	-
Per 31 dec 2022	30	-0	30
Tillkommande avsättningar	-	79	79
Utnyttjat under året	-	-	-
Rörelseförvärv	-	-	-
Återförda outnyttjade belopp	-	-	-
Omräkningsdifferenser	-	-	-
Per 31 dec 2023	30	79	109

Not 25 Statliga bidrag

	2023	2022
Ingående balans	-	14
Erhållna under året	-	-
Redovisade i årets resultat	-	-14
Omräkningsdifferenser	-	-
Utgående balans	-	-

Statliga bidrag har erhållits för löner och arbetsgivaravgifter primärt kopplat till Covid-19 stöd i olika länder. Koncernen har inga uppfyllda villkor eller eventalförpliktelser som är knutna till dessa bidrag.

Not 26 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2023	2022
Upplupna semesterlöner	1 163	2 471
Upplupna sociala avgifter	460	445
Upplupna löner och arvoden	4 652	2 671
Upplupen ränta	85	393
Övriga upplupna kostnader	4 263	14 995
Förutbetalda intäkter	4 996	384
Redovisat värde	15 618	21 358

Not 27 Kassaflödesanalys

Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	2023	2022
<i>Justeringar i rörelseresultatet</i>		
Avskrivningar	32 032	27 227
Förändringar i avsättningar och pensioner	-79	-67
Valutakurseffekter	-99	129
Varulager step-up	-	-
Övriga justeringar	4 939	3 413
Summa	36 793	30 702

Förändring av skulder hänförliga till finansieringsverksamheten

	1 jan 2023	Kassaflöden från finansiering	Icke-kassaflödespåverkande förändringar			31 dec 2022
			Rörelseförvärv	Valutakurs-effekter	Övrigt	
Skulder till kreditinstitut	207 112	104 455	-	-9 525	-	302 042
Övriga finansiella skulder	9 529	-	-	-	4 361	13 890
Leasingskulder	13 845	-4 309	-	-188	2 384	11 732
Summa skulder hänförliga till finansieringsverksamheten	230 486	100 146	-	-9 713	6 745	327 664

	1 jan 2022	Kassaflöden från finansiering	Icke-kassaflödespåverkande förändringar			31 dec 2021
			Rörelseförvärv	Valutakurs-effekter	Övrigt	
Skulder till kreditinstitut	170 688	27 882	-	8 542	-	207 112
Övriga finansiella skulder	21 072	-10 493	-	-1 050	-	9 529
Leasingskulder	9 679	-5 168	4 478	276	4 580	13 845
Summa skulder hänförliga till finansieringsverksamheten	201 439	12 221	4 478	7 768	4 580	230 486

Not 28 Förmånsbestämda pensionsplaner

Koncernen har förmånsbestämda pensionsplaner i Schweiz från 2021. Koncernens förmånsbestämda pensionsplaner sitter hos Helvetia. Koncernens nettoförmånsförpliktelser värderas av en auktoriserad aktuarie i Schweiz. Koncernen har identifierat flera risker i investeringarna av pensionsplanens tillgångar. De förmånsbestämda pensionerna utsätter koncernen för risker hänförliga till förväntad livslängd, lönenivå etc., som påverkar företagens pensionsförpliktelser. Förändringar i dessa antaganden kommer att påverka det redovisade värdet av pensionsförpliktelserna. Förvaltningstillgångarna i Schweiz består i sin helhet av försäkringar hos Profond.

Förmånsbestämda pensionskostnader	2023	2022
<i>Belopp som redovisas i resultaträkningen</i>		
Kostnader avseende tjänstgöring under innevarande period	252	117
Räntekostnader netto	-1	-
Administrativa kostnader	2	10
Summa pensionskostnader som redovisas i resultatet	253	127
<i>Belopp som redovisas i övrigt totalresultat (före skatt)</i>		
Aktuariella vinster och förluster	58	-307
Avkastning på förvaltningstillgångar	-97	22
Övriga förändringar	-80	76
Summa pensionskostnader som redovisas i övrigt totalresultat (före skatt)	-119	-209

Forts. not 28

Förändring av nuvärdet av pensionsåtagande	2023	2022
Ingående balans per 1 januari	1 670	1 656
Kostnad för tjänstgöring innevarande år	95	117
Räntekostnad	38	5
Omvärderingar av pensioner, till följd av		
Förändrade demografiska antaganden	-4	0
Förändrade finansiella antaganden	62	-182
Erfarenhetsbaserade justeringar	3	-125
Pensionsutbetalningar	11	-
Inbetalning av avgifter från anställda	60	86
Ersättningar betalade med förvaltnings-tillgångar eller företagets tillgångar	-813	27
Effekt från förvärvade bolag	-	-
Ändringar av planer	159	-
Valutakursdifferens	107	86
Utgående balans per 31 december	1 387	1 670

Förändring i förvaltningstillgångar	2023	2022
Verkligt värde för förvaltningstillgångar vid årets början	1 748	1 494
Ränteintäkter	41	5
Omvärderingar – avkastning på förvaltningstillgångar	102	-22
Inbetalning av avgifter från arbetsgivaren	60	86
Inbetalning av avgifter från anställda	62	86
Administrationskostnader	-2	-10
Förmåner betalda av planen	-813	27
Omräkningsdifferenser	111	82
Verkligt värde för förvaltningstillgångar vid årets slut	1 308	1 748

Förändring av förmånsbestämd nettoskuld/ (tillgång)	2023	2022
Förmånsbestämd nettoskuld/ (tillgång) vid årets början	0	163
Förmånsbestämda pensionskostnader som redovisas i resultatet	-	127
Förmånsbestämda pensionskostnader som redovisas i övrigt totalresultat	-	-210
Inbetalning från arbetsgivaren	-	-86
Valutakursdifferens	-1	6
Förmånsbestämd nettoskuld/ (tillgång) vid årets slut	-1	0

	2023	2022
Diskonteringsränta (%)	1,50	2,25
Förändring i räntesats på pensionssparande	1,50	2,25
Framtida löneökningar (%)	1,50	1,75
Framtida pensionsökningar (%)	0,00	0,00
Genomsnittlig livslängd	BVG 2020	BVG 2020

Koncernen har identifierat diskonteringsränta, förändring i räntesats på pensionssparande, framtida löneökningar och framtida pensionsökningar som de väsentliga aktuariella antagandena för att beräkna förmånsbestämda pensionsförpliktelser. Förändringar i de aktuariella antagandena påverkar nuvärdet av nettoförpliktelser. Diskonteringsräntan fastställs genom hänvisning till den på balansdagen marknadsmässiga avkastningen på medeltill långfristiga riskfria investeringar, vilka är utgivna i samma valuta som ersättningarna kommer betalas i och med löptider jämförbara med den aktuella pensionsförpliktelsens.

Tabellen nedan visar pensionsförpliktelsens känslighet för förändringar i diskonteringsräntan. Känslighetsanalysen är baserad på förändring i ett enskilt aktuariellt antagande, medan övriga antaganden förblir oförändrade. Denna metod visar åtagandets känslighet för ett enda antagande. Detta är en förenklad metod då de aktuariella antagandena vanligtvis är korrelerade.

Känslighetsanalys av aktuariella antaganden	Förändring av pensionsförpliktelsen	
	2023	2022
<i>Diskonteringsränta</i>		
0,25% ökning	-36	-33
0,25% minskning	39	36
Framtida förväntade avgifter till förmånsbestämda pensionsplaner	2023	2022
Förväntade avgifter från arbetsgivaren till planen under nästa rapportperiod	63	86
Förväntade avgifter från arbetstagaren till planen under nästa rapportperiod	63	86
Förväntade förmånsbetalningar under nästa rapportperiod	119	204

Den vägda genomsnittliga löptiden på pensionsåtagandena uppskattas till 11,4 år per 2023-12-31.

Not 29 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

Ställda säkerheter för egna skulder till kreditinstitut	2023	2022
Pant i andelar i koncernföretag	-	-
Pantsättning av kundfordringar	-	-
Pantsättning av varulager	-	-
Summa	-	-
Eventalförpliktelser	2023	2022
Garantier	578	590
Summa	578	590

Not 30 Transaktioner med närstående

En förteckning av koncernens dotterföretag, vilka även är de företag som är närstående till moderföretaget, anges i Not 21 Koncernföretag. Alla transaktioner mellan koncernen, och dess dotterföretag har eliminerats i koncernredovisningen.

För information om ersättning till koncernledningen, se not 6 Anställda och personalkostnader.

Koncernens övriga transaktioner med närstående utgörs av:

Det har inte skett några väsentliga förändringar i relationerna med närstående parter för koncernen eller moderbolaget jämfört med den information som lämnats i årsredovisningen för 2022. Under 2023 bestod transaktioner med närstående främst av tjänster som tillhandahållits av tidigare ägare av förvärvade företag under den första överlämningsperioden. Den ersättning som betalats för sådana tjänster, både på individuell och total nivå, bedöms vara oväsentlig.

Teckningsoptionsprogram

Under 2023 tecknade medlemmar i koncernledningen totalt 303 810 teckningsoptioner som en del av LTIP-programmet 2023.

Förvärv betalda med aktier:

Den 27 mars 2023 förvärvade Vimian Viking Blues Pty Ltd från Nick Bova, som leder Vimians verksamhet inom specialiserade läkemedel och genom denna transaktion blev en betydande aktieägare, för ett vederlag på 42,3 miljoner euro, varav 7 miljoner euro betalades kontant och 35,3 miljoner euro genom stamaktier som emitterats i en apportemission. Teckningskursen uppgick till 24,30 SEK per aktie.

Bolaget har emitterat och överfört 249 482 stamaktier och 249 482 C-aktier till de tidigare ägarna av Kahu Vet Group som en del av tilläggsköpeskillingen i enlighet med det köpeavtal som undertecknades i februari 2022.

Not 31 Rörelseförvärv

Förvärv 2023

Följande förvärv har genomförts under räkenskapsåret 2023:

Företag	Förvärv	Säte	Segment	Konsolideringsmånad	Årlig försäljning	Goodwill	Transaktionskostnader
Axaeco Logistics AB	Share	Sverige	Specialty Pharma	Jan	1,9	0,2	0,1
Viking Blues Pty Ltd	Share	Australien	Specialty Pharma	Mars	10,0	34,0	0,8
Din Veterinär i Helsingborg Holding AB	Share	Sverige	Veterinary Services	Feb	4,9	6,2	0,1
Vettr Pty Ltd	Share	Australien	Veterinary Services	April	1,2	3,4	0,3
Kruth-Halling Professional Corporation	Asset	Kanada	MedTech	Maj	0,2	0,0	0,1
Respit LLC	Asset	USA	Specialty Pharma	Aug	0,2	0,0	0,0
Vetbiotek LLC	Asset	USA	Specialty Pharma	Dec	1,0	0,0	0,6

1 jan 2023 – 31 dec 2023	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Koncernen
Påverkan efter förvärvstidpunkt inkluderat i koncernens resultat					
Intäkter	7,5	-	-	5,6	13,1
Resultat före skatt	2,2	-	-	1,3	3,5
Påverkan om förvärven utförts den 1 januari 2023					
Intäkter	10,6	-	-	6,2	16,9
Resultat före skatt	3,4	-	-	1,5	4,9

Axaeco Logistics AB

Den 2 januari 2023 förvärvade koncernen Axaeco Logistics AB. Axaeco är distributör av produktlinjerna ICF och DRN som redan ägs av koncernen i Norden. Genom förvärvet tog företaget över en grossist. Eftersom Axaeco köpte och sålde från befintliga Vimian-enheter är den konsoliderade effekten av detta förvärv en (marginell) minskning av försäljningen, men en ökning av lönsamheten. Förvärvet av Axaeco gav upphov till goodwill på 246 tEUR i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet på de förvärvade nettotillgångarna. Förvärvsrelaterade kostnader uppgick till 63 tEUR.

Viking Blues Pty Ltd

Den 27 mars 2023 förvärvade koncernen 100% av aktierna och rösterna i Viking Blues Pty Ltd. Viking Blues är den icke-reglerade delen av Bova Australia. Företaget licensierar de immateriella rättigheterna för BOVA Australias blandningsverksamhet. Förvärvet av Viking Blues gav upphov till goodwill på 34 071 tEUR i form av en skillnad mellan överförd ersättning och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. Förvärvsrelaterade kostnader uppgick till 812 tEUR.

Din Veterinär i Helsingborg Holding AB

Den 1 februari 2023 förvärvade koncernen 80% av aktierna och rösterna i Din Veterinär i Helsingborg Holding AB ("Helsingborg"). Helsingborg är en svensk veterinärklinik och investeringen gjordes som en del av samägandeprogrammet Veterinary Service Segments. Förvärvet av Din veterinär Helsingborg Holding AB gav upphov till goodwill om 6 120 tEUR i form av en skillnad mellan överförd ersättning och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. Förvärvsrelaterade kostnader uppgick till 92 tEUR.

Vettr Pty Ltd

Den 3 april 2024 förvärvade koncernen 100% av aktierna och rösterna i Vettr Pty Ltd. Vettr är en veterinärserviceplattform baserad i Australien. Förvärvet av Vettr gav upphov till goodwill på 3 341 tEUR i form av en skillnad mellan överförd ersättning och det verkliga värdet på de förvärvade nettotillgångarna. Förvärvsrelaterade kostnader uppgick till 279 tEUR.

Kruth-Halling Professional Corporation

Den 16 maj 2023 förvärvade koncernen verksamheten i Kruth Halling Professional Corporation strukturerat som en tillgångsaffär. Kruth Halling var en kanadensisk grossist som integrerades i VOI Canada. De förvärvade tillgångarna består av lager och kundlistor. Kruth Halling gav inte upphov till någon goodwill på grund av den köpeskilling som betalades i förhållande till värderingen av de förvärvade tillgångarna. Förvärvsrelaterade kostnader uppgick till 0 tEUR.

Respit LLC

Den 31 augusti 2023 förvärvade koncernen verksamheten i Respit LLC strukturerad som en tillgångstransaktion integrerad i Nextmune US LLC. Genom förvärvet av Respit förvärvade koncernen en portfölj av nischprodukter med fokus på allergi i USA. Förvärvet av Respit gav inte upphov till någon goodwill på grund av erlagd köpeskilling i förhållande till värderingen av de förvärvade tillgångarna. Förvärvsrelaterade kostnader uppgår till 0 tEUR.

Vetbiotek LLC

Den 14 december 2023 förvärvade koncernen verksamheten i VetBiotek strukturerad som en tillgångstransaktion integrerad i Nextmune US LLC. Vetbiotek har ett produktutbud med fokus på dermatologi i USA. Förvärvet av Vetbiotek gav inte upphov till någon goodwill på grund av det betalda priset i förhållande till värderingen av de förvärvade tillgångarna. Förvärvsrelaterade kostnader uppgick till 602 tEUR.

Forts. not 31

Sammanfattning av preliminära förvärvsanalyser som slutförts under perioden januari till december 2023

Förvärvade nettotillgångar vid förvärvstidpunkten	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Koncernen totalt
Immateriella tillgångar	25 739	157	-	2 880	28 776
Materiella anläggningstillgångar	976	-	-	91	1 066
Nyttjanderättstillgångar	-	-	-	-	-
Finansiella anläggningstillgångar	-	-	-	-	-
Uppskjuten skattefordran	-	-	-	-	-
Varulager	417	48	-	150	615
Kundfordringar och övriga fordringar	1 591	-	-	224	1 816
Likvida medel	434	-	-	1 196	1 630
Räntebärande skulder	-	-	-	-	-
Leasingskulder	-	-	-	-	-
Uppskjuten skatteskuld	-5 675	-	-	-704	-6 379
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder	-699	-	-	-723	-1 421
Identifierade nettotillgångar	22 784	205	-	3 114	26 103
Innehav utan bestämmande inflytande värderat till verkligt värde	-	-	-	-	-
Goodwill	34 317	-	-	9 481	43 799
Total Köpeskillning	57 101	205	-	12 596	69 902
<i>Köpeskillingen består av:</i>					
Kontanter	10 014	205	-	8 518	18 736
Egetkapitalinstrument	32 749	-	-	-	32 749
Villkorad tilläggsköpeskillning	14 338	-	-	4 078	18 416
Total köpeskillning	57 101	205	-	12 596	69 902
<i>Förvärvens påverkan på koncernens kassaflöde</i>					
Kontant del av köpeskillning	-10 014	-205	-	-8 518	-18 736
Förvärvad kassa	434	-	-	1 196	1 630
Summa	-9 579	-205	-	-7 322	-17 106
Förvärvsrelaterade kostnader	-1 477	-	-	-370	-1 848
Nettokassautflöde	-11 057	-205	-	-7 692	-18 954

Individuellt signifikanta förvärvsanalyser för förvärv som slutförts under perioden januari till december 2023

Förvärvade nettotillgångar vid förvärvstidpunkten	Viking Blues Pty Ltd
Immateriella tillgångar	22 791
Materiella anläggningstillgångar	976
Nyttjanderättstillgångar	-
Finansiella anläggningstillgångar	-
Uppskjuten skattefordran	-
Varulager	-
Kundfordringar och övriga fordringar	1 458
Likvida medel	388
Räntebärande skulder	-
Leasingskulder	-
Uppskjuten skatteskuld	-5 675
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder	-625
Identifierade nettotillgångar	19 312
Innehav utan bestämmande inflytande värderat till verkligt värde	-
Goodwill	34 071
Total Köpeskillning	53 383
<i>Köpeskillingen består av:</i>	
Kontanter	6 469
Egetkapitalinstrument	32 749
Villkorad tilläggsköpeskillning	14 165
Total köpeskillning	53 383
<i>Förvärvens påverkan på koncernens kassaflöde</i>	
Kontant del av köpeskillning	-6 469
Förvärvad kassa	388
Summa	-6 082
Förvärvsrelaterade kostnader	-812
Nettokassautflöde	-6 894

Förvärvsanalyserna för de förvärv som skett under januari–december 2023 är preliminära eftersom koncernen inte har fått slutgiltigt fastställd information från de förvärvade företagen. Vimian analyserar för närvarande de slutliga värdena för vissa nyligen förvärvade företag. Inga betydande justeringar förväntas.

Forts. not 31

Sammanfattning av förvärvsanalyser som slutförts under perioden januari till december 2022

Förvärvade nettotillgångar vid förvärvstidpunkten	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Koncernen totalt
Immateriella tillgångar	30 507	13 293	–	24 608	68 408
Materiella anläggningstillgångar	1 020	164	–	561	1 745
Nyttjanderättstillgångar	1 090	–	–	617	1 707
Finansiella anläggningstillgångar	–	58	–	–	58
Uppskjuten skattefordran	–	–	–	–	–
Varulager	1 145	6 900	–	342	8 387
Kundfordringar och övriga fordringar	949	1 655	–	1 190	3 794
Likvida medel	946	444	–	2 627	4 017
Räntebärande skulder	–	-207	–	-788	-995
Leasingskulder	-1 090	–	–	-617	-1 707
Uppskjuten skatteskuld	-5 756	-2 258	–	-3 090	-11 104
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder	-1 280	-3 374	–	-2 321	-6 975
Identifierade nettotillgångar	27 532	16 674	–	23 130	67 335
Innehav utan bestämmande inflytande värderat till verkligt värde	–	–	–	–	–
Goodwill	62 295	17 336	–	57 927	137 558
Total Köpeskilling	89 827	34 011	–	81 057	204 893
<i>Köpeskillingen består av:</i>					
Kontanter	63 903	27 173	–	65 022	156 098
Egetkapitalinstrument	–	–	–	–	–
Villkorad tilläggsköpeskilling	25 924	6 837	–	16 036	48 797
Säljrevers	–	–	–	–	–
Tidigare egetkapitalinstrument i bolaget som omvärderats vid stegvist förvärv	–	–	–	–	–
Total köpeskilling	89 827	34 010	–	81 058	204 895
<i>Förvärvens påverkan på koncernens kassaflöde</i>					
Kontant del av köpeskilling	-63 903	-27 173	–	-65 022	-156 098
Förvärvad kassa	946	444	–	2 627	4 017
Summa	-62 957	-26 729	–	-62 395	-152 081
Förvärvsrelaterade kostnader	-1 915	-536	–	-1 859	-4 310
Nettokassautflöde	-64 872	-27 265	–	-64 254	-156 391

Inga väsentliga förändringar i koncernens fördelning av köpeskillingar gällande tidigare års förvärv har gjorts under räkenskapsåret.

Individuellt betydande allokeringar av köpeskillingar som slutförts under perioden januari – december 2022

Förvärvade nettotillgångar vid förvärvstidpunkten	BOVA Holdings Limited	VerticalVet LLC
Immateriella tillgångar	30 505	14 702
Materiella anläggningstillgångar	974	206
Nyttjanderättstillgångar	1 036	–
Finansiella anläggningstillgångar	–	–
Uppskjuten skattefordran	–	–
Varulager	1 065	–
Kundfordringar och övriga fordringar	799	406
Likvida medel	718	972
Räntebärande skulder	–	–
Leasingskulder	-1 036	–
Uppskjuten skatteskuld	-5 756	–
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder	-1 282	-1 101
Identifierade nettotillgångar	27 024	15 185
Innehav utan bestämmande inflytande värderat till verkligt värde	–	–
Goodwill	58 180	25 517
Total Köpeskilling	85 204	40 702
<i>Köpeskillingen består av:</i>		
Kontanter	60 635	36 434
Egetkapitalinstrument	–	–
Villkorad tilläggsköpeskilling	24 569	4 269
Säljrevers	–	–
Tidigare egetkapitalinstrument i bolaget som omvärderats vid stegvist förvärv	–	–
Total köpeskilling	85 204	40 702
<i>Förvärvens påverkan på koncernens kassaflöde</i>		
Kontant del av köpeskilling	-60 635	-36 434
Förvärvad kassa	718	972
Summa	-59 917	-35 462
Förvärvsrelaterade kostnader	-1 508	-1 115
Nettokassautflöde	-61 424	-36 577

Forts. not 31

1 Jan 2022 - 31 Dec 2023	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group
Påverkan från förvärv ingår i koncernredovisningen					
Intäkter från kontrakt med kunder	14,4	14,4	–	13,1	41,9
Vinst före skatt	–	3,5	–	1,7	5,2
Påverkan om alla förvärv hade stängts 1 januari 2022					
Intäkter från kontrakt med kunder	15,9	20,2	–	18,3	54,4
Vinst före skatt	0,2	4,6	–	1,9	6,7

Not 32 Händelser efter balansdagen

Den 2 februari 2024 förvärvade Vimian verksamheten i Veterinary Transplant Services Inc ("VTS") genom en inkörsaffär. VTS har konsoliderats från och med den 2 februari 2024.

Den 26 februari 2024 ingick Vimian Group AB (publ):s dotterbolag, som ingår i Vimians MedTech-segment, ett förlikningsavtal med Dr. Brian Beale, en av de fyra säljarna av Veterinary Orthopedic Implants, LLC ("VOI"). Dr. Beale har gått med på att kompensera Vimian för hela sin pro rata-andel, som uppgår till fem procent, av förlikningsbetalningen på 70 miljoner USD till DePuy Synthes, motsvarande ett totalt värde på 3,5 miljoner USD.

Valberedningen i Vimian Group föreslår den 28 februari 2024 att Magnus Welanders utses till ny styrelseordförande vid årsstämman i maj 2024, samt att nuvarande styrelseordförande Gabriel Fitzgerald väljs till ordinarie styrelseledamot.

Den 28 februari 2024 undertecknade Vimian ett tillägg till den befintliga fler-valuta(s) låne och revolverande kreditfacilitetsavtal, vilket tillförde ytterligare 70 miljoner euro till den befintliga revolverande kreditfaciliteten enligt vad som anges i not 23.

Den 8 mars antog styrelsen nya finansiella mål om att nå en justerad EBITA på 300 mEUR under 2030 samt att bibehålla en nettoskuld i förhållande till proforma justerad LTM EBITDA på mindre än 3,0x, med förbehåll för flexibilitet för att finansiera förvärv.

Den 8 mars beslutade Vimian om en Företrädesemission om upp till cirka 1 633 mSEK. Syftet med Företrädesemissionen är att kunna agera på värdeskapande förvärvsmöjligheter, där ett flertal möjligheter kan komma att materialisera sig inom det närmsta året, genom att stärka bolagets finansiella ställning.

Den 8 mars tillkännagav Vimian sin avsikt att ändra sin noteringsplats till Nasdaq Stockholms huvudmarknad. Målet är att förbättra likviditeten, öka kännedomen om bolaget och attrahera en bredare investerarbas. Det är företagets avsikt att byta noteringsplats inom de närmaste 12 månaderna från och med mars 2024.

Den 5 april offentliggjorde Vimian utfallet av Företrädesemissionen. Vimian kommer genom Företrädesemissionen att tillföras cirka 1 633 MSEK före emissionskostnader. Genom Företrädesemissionen kommer Vimians aktiekapital att öka med 108 902,337580 kronor, från 762 316,373064 kronor till 871 218,710644 kronor genom utgivande av 65 302 624 nya stamaktier. Antalet aktier i Vimian efter Företrädesemissionen kommer att uppgå till 522 420 998 (varav 509 542 790 stamaktier och 12 878 208 C-aktier).

Moderföretagets resultaträkning

tkr	Not	2023	2022
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	2	30 185	26 031
Övriga rörelseintäkter		-	12 242
Summa rörelsens intäkter		30 185	38 273
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	3	-51 145	-51 282
Personalkostnader	4	-43 282	-17 470
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		- 132	-132
Övriga rörelsekostnader		-1 969	-423
Summa rörelsens kostnader		-96 528	-69 306
Rörelseresultat		-66 342	-31 033
Koncernbidrag		95 268	13 071
Ränteintäkter och liknande resultatposter	5	388 110	102 687
Räntekostnader och liknande resultatposter	6	-317 888	-158 932
Resultat efter finansiella poster		99 148	-74 207
Resultat före skatt		99 148	-74 207
Skatt på årets resultat		-	-
Årets resultat		99 148	-74 207

Moderföretagets balansräkning

tkr	Not	31 dec 2023	31 dec 2022
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	8	13 780	16 875
Materiella anläggningstillgångar	9	426	559
Andelar i koncernföretag	10	6 169 308	6 169 308
Andra långfristiga fordringar hos koncernföretag	11	5 706 129	4 060 975
Summa anläggningstillgångar		11 889 644	10 247 717
Omsättningstillgångar			
Fordringar hos koncernföretag		139 660	52 954
Övriga kortfristiga fordringar		9 843	2 053
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	12	2 910	750
Likvida medel	13	–	–
Summa omsättningstillgångar		152 413	55 757
SUMMA TILLGÅNGAR		12 042 057	10 303 473

tkr	Not	31 dec 2023	31 dec 2022
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	14	762	736
Utvecklingsfond		13 780	16 875
Pågående nyemission		–	–
Bundet eget kapital		14 542	17 611
Överkursfond		6 564 700	6 167 328
Balanserad vinst eller förlust		1 754 233	1 825 345
Årets resultat		99 148	-74 207
Fritt eget kapital		8 418 081	7 918 466
Summa eget kapital		8 432 624	7 936 077
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	15	3 345 750	2 295 854
Summa långfristiga skulder		3 345 750	2 295 854
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	16	–	–
Leverantörsskulder		3 148	3 786
Skulder till koncernföretag		243 877	61 267
Övriga kortfristiga skulder		2 013	1 215
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	17	14 646	5 275
Summa kortfristiga skulder		263 684	71 543
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		12 042 057	10 303 474

Moderföretagets rapport över förändringar i eget kapital

tkr	Bundet eget kapital			Fritt eget kapital			Årets resultat	Summa eget kapital
	Aktie-kapital	Pågående nyemission	Utvecklings-fond	Överkurs-fond	Balanserat resultat	Utvecklings-fond		
Ingående eget kapital 1 jan 2022	649	13 041	4 633	4 653 574	1 912 607	-4 633	-70 387	6 509 484
Årets resultat	-	-	-	-	-74 207	-	-	-74 207
Årets totalresultat	-	-	-	-	-74 207	-	-	-74 207
<i>Transaktioner med moderföretagets ägare</i>								
Utvecklingsfond	-	-	12 242	-	-	-12 242	-	-
Teckningsoptionsprogram	-	-	-	18 454	-	-	-	18 454
Nyemission	87	-	-	1 513 040	-	-	-	1 513 127
Pågående nyemission	-	-13 041	-	-	-	-	-	-13 041
Emissionskostnader	-	-	-	-17 740	-	-	-	-17 740
Summa	87	-13 041	12 242	1 513 754	-	-12 242	-85	1 500 800
Utgående eget kapital 31 dec 2022	736	-0	16 875	6 167 328	1 838 400	-16 875	-70 387	7 936 077
Ingående eget kapital 1 jan 2023	736	-0	16 875	6 167 328	1 838 400	-16 875	-70 387	7 936 077
Disposition enligt beslut av årsstämman	-	-	-	-	-70 387	-	70 387	-
Årets resultat	-	-	-	-	-	-	108 341	108 341
Årets totalresultat	-	-	-	-	-70 387	-	178 728	108 341
<i>Transaktioner med moderföretagets ägare</i>								
Utvecklingsfond	-	-	-3 095	-	-	3 095	-	-
Teckningsoptionsprogram	-	-	-	5 472	-	-	-	5 472
Nyemission	27	-	-	392 487	-	-	-	392 514
Emissionskostnader	-	-	-	-587	-	-	-	-587
Summa	27	-	-3 095	397 372	-	3 095	176 756	397 399
Utgående eget kapital 31 dec 2023	763	-0	13 780	6 564 700	1 768 013	-13 780	108 342	8 441 817

Moderföretagets kassaflödesanalys

tkr	Not	2023	2022
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		-66 342	-31 033
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	18	-132	-132
Erhållen ränta		347 531	102 687
Erlagd ränta		-218 395	-107 989
Kassaflöde från den löpande verksamheten		62 661	-36 467
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital			
Förändringar av rörelsefordringar		-94 685	-19 080
Förändringar av rörelseskulder		191 836	55 133
Kassaflöde från den löpande verksamheten		159 812	-414
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella tillgångar		0	-12 242
Förvärvat dotterföretag		0	-124 359
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar		-1 332 997	-2 046 673
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-1 332 997	-2 183 274
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		26	1 500 000
Optionsprogram		5 472	18 451
Emissionskostnader		-587	-17 213
Upptagna lån		1 854 763	1 042 502
Återbetalningar		-687 969	-405 077
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		1 171 704	2 138 663
Årets kassaflöde			
Likvida medel vid årets början		0	43 545
Kursdifferenser och andra värdeförändringar i likvida medel		1 480	1 480
Likvida medel vid årets slut	13	0	0

Moderföretagets noter

Not 1 Väsentliga redovisningsprinciper

Moderföretaget Vimian Group AB har upprättat sin årsredovisning enligt årsredovisningslagen (1995:1554) och den av Rådet för finansiell rapportering utgivna rekommendation RFR 2 "Redovisning för juridisk person". Moderföretaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen med de undantag och tillägg som anges i RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Det innebär att IFRS tillämpas med de avvikelser som anges nedan. De avvikelser som förekommer föranleds av begränsningarna i möjligheterna att tillämpa IFRS i moderföretaget till följd av årsredovisningslagen samt gällande skatteregler. De nedan angivna redovisningsprinciperna för moderföretaget har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i moderföretagets finansiella rapporter, om inte annat anges.

Uppställning

Resultaträkning och balansräkning är för moderföretaget uppställda enligt årsredovisningslagens uppställningsformer, medan rapporten över totalresultat, rapporten över förändringar i eget kapital och rapport över kassaflöde baseras på IAS 1 Utformning av finansiella rapporter respektive IAS 7 Rapport över kassaflöden.

Intäkter från andelar i koncernföretag

Utdelning redovisas när rätten att erhålla betalning bedöms som säker. Intäkter från försäljning av koncernföretag redovisas då kontrollen av koncernföretaget övergått till köparen.

Skatter

I moderföretaget redovisas uppskjuten skatteskuld hänförlig till de obeskattade reserverna med bruttobelopp i balansräkningen. Bokslutsdispositionerna redovisas med bruttobeloppet i resultaträkningen.

Andelar i koncernföretag

Andelar i koncernföretag redovisas i moderföretaget i enlighet med anskaffningsvärdemetoden. I de fall bokfört värde överstiger företagets koncernmässiga värde sker nedskrivning som belastar resultaträkningen. En analys om nedskrivningsbehov finns genomförd vid utgången av varje år, eller då det anses finnas risk för eventuell nedskrivning. I de fall en tidigare nedskrivning inte längre är motiverad sker återföring av denna. Transaktionskostnader inkluderas i det redovisade värdet för innehavet.

Koncernbidrag och aktieägartillskott

Moderföretaget redovisar såväl erhållna som lämnade koncernbidrag som bokslutsdispositioner i enlighet med alternativregeln. Lämnade aktieägartillskott av moderföretaget förs direkt mot eget kapital hos mottagaren och redovisas som aktier och andelar hos moderföretaget. Erhållna aktieägartillskott redovisas som en ökning av fritt eget kapital.

Finansiella instrument

Med anledning av sambandet mellan redovisning och beskattning tillämpas inte reglerna om finansiella instrument enligt IFRS 9 i moderföretaget som juridisk person, utan moderföretaget tillämpar i enlighet med ÅRL anskaffningsvärdemetoden. I moderföretaget värderas därmed finansiella anläggningstillgångar till anskaffningsvärde och finansiella omsättningstillgångar enligt lägsta värdets princip, med tillämpning av nedskrivning för förväntade kreditförluster enligt IFRS 9 avseende tillgångar som är skuldinstrument.

Moderföretaget tillämpar undantaget att inte värdera finansiella garantiavtal till förmån för dotter- och intresseföretag samt joint ventures i enlighet med reglerna i IFRS 9 utan tillämpar istället principerna för värdering enligt IAS 37 Avsättningar, eventalförpliktelser och eventualtillgångar.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

Finansiella tillgångar, inklusive koncerninterna fordringar, skrivs ned för förväntade kreditförluster. För metod gällande nedskrivning för förväntade kreditförluster, se koncernens not 23 Finansiella risker

Förväntade kreditförluster för likvida medel har inte redovisats, då beloppet bedömts vara oväsentligt.

Not 2 Rörelsens intäkter

	Rådgivnings-, förvaltnings- och övriga administra- tiva arvoden	Summa intäkter
2023		
Intäkter		
Försäljning inom koncernen	30 185	30 185
Summa intäkter	30 185	30 185

	Rådgivnings-, förvaltnings- och övriga administra- tiva arvoden	Summa intäkter
2022		
Intäkter		
Försäljning inom koncernen	26 031	26 031
Summa intäkter	26 031	26 031

Not 3 Arvode till revisor

	2023	2022
Grant Thornton		
Revisionsuppdraget	1 797	1 484
Annan revisionsverksamhet	-	-
Skatterådgivning	-	-
Övriga tjänster	841	1 414
Summa	2 638	2 898

Not 4 Anställda och personalkostnader

	2023			2022		
	Medelantal anställda	Varav kvinnor, %	Varav män, %	Medelantal anställda	Varav kvinnor, %	Varav män, %
Medeltalet anställda	11	36	64	8	50	50

Personalkostnader*	2023	2022
Löner och andra ersättningar	31 757	11 081
Sociala avgifter	4 439	4 052
Pensionskostnader	1 199	1 770
Övriga personalkostnader	5 888	566
Summa	43 282	17 470

VD och ledande befattningshavare

1 jan – 31 dec 2023	Grundlön	Rörlig ersättning	Pensions- kostnad	Övrig ersättning	Summa
Fredrik Ullman, verkställande direktör**	-	-	-	-	-
Övriga ledande befattningshavare (4 personer)	7 332	1 238	2 019	146	10 734
Summa	7 332	1 238	2 019	146	10 734

Vd och ledande befattningshavare

1 jan – 31 dec 2022	Grundlön	Rörlig ersättning	Pensions- kostnad	Övrig ersättning	Summa
Fredrik Ullman, verkställande direktör**	-	-	-	-	-
Övriga ledande befattningshavare (3 personer)	4 916	60	484	226	5 686
Summa	4 916	60	484	226	5 686

** Vd för Vimian Group AB är anställd i annat företag inom koncernen.

Med rörlig ersättning avses bonus.

Med övrig ersättning avses sjukvårdsförsäkring samt representations- och resekostnader.

Styrelsearvoden

1 jan – 31 dec 2023, EURk	Grundlön	Rörlig ersättning	Pensions- kostnad	Övrig ersättning	Summa
Carl Gabriel Lindsay Fitzgerald, ordförande och styrelseledamot	-	-	-	-	0
Martin Bengt Nilsson Erleman, styrelseledamot	-	-	-	-	0
Theodor Simon Josef Bonnier, styrelseledamot	-	-	-	-	0
Mikael Göran Dolsten, styrelseledamot	50	-	-	-	50
Frida Marie-Louise Westerberg, styrelseledamot	50	-	-	-	50
Robert Belkic, Board member	29	-	-	-	29
Petra Rumpf, Board, styrelseledamot	50	-	-	-	50
Summa	179	-	-	-	179

Forts. Not 4

1 jan – 31 dec 2022, EURk	Grundlön	Rörlig ersättning	Pensionskostnad	Övrig ersättning	Summa
Carl Gabriel Lindsay Fitzgerald, ordförande och styrelseledamot	-	-	-	-	-
Martin Bengt Nilsson Erleman, styrelseledamot	-	-	-	-	-
Theodor Simon Josef Bonnier, styrelseledamot	-	-	-	-	-
Mikael Göran Dolsten, styrelseledamot	50	-	-	-	50
Frida Marie-Louise Westerberg, styrelseledamot	50	-	-	-	50
Petra Rumpf, Board member	-	-	-	-	-
Summa	100	-	-	-	100

Not 5 Finansiella intäkter

	2023	2022
<i>Tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultatet:</i>		
Värdeförändring på villkorad tilläggsköpeskilling	-	-
Summa redovisat i resultatet	-	-
<i>Tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde:</i>		
Ränteintäkter från kundfordringar	-	-
Ränteintäkter övriga finansiella tillgångar	347 531	102 687
Summa ränteintäkter enligt effektivräntemetod	347 531	102 687
<i>Övriga finansiella intäkter:</i>		
Valutakursdifferenser – intäkter, finansiella poster	40 579	-
Övriga intäkter	-	-
Summa	40 579	-
Summa finansiella intäkter	388 110	102 687

Not 6 Finansiella kostnader

	2023	2022
<i>Tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultatet:</i>		
Värdeförändring på villkorad tilläggsköpeskilling	-	-
Summa redovisat i resultatet	-	-
<i>Skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde:</i>		
Räntekostnader skulder till kreditinstitut	218 395	87 103
Räntekostnader övriga finansiella skulder	-	-
Summa räntekostnader enligt effektivräntemetod	218 395	87 103
<i>Övriga finansiella kostnader:</i>		
Valutakursdifferenser – kostnader, finansiella poster	86 253	50 943
Övriga kostnader	13 240	20 886
Summa	99 493	71 829
Summa finansiella kostnader	317 888	158 932

Not 7 Skatt

	2023	2022
Aktuell skatt	-	-
Redovisad skatt	-	-
Avstämning av effektiv skattesats	2023	2022
Resultat före skatt	98 148	-74 207
Skatt enligt gällande skattesats för moderföretaget (20,06 %)	- 19 889	14 886
<i>Skatteeffekt av:</i>		
Icke avdragsgilla utgifter	93	-
Icke skattepliktig inkomst	1	-
Kostnader som ej redovisas i resultaträkningen	16 537	-
Ökning av skattemässiga underskott utan motsvarande ökning i uppskjutna skatter	2 865	-14 886
Redovisad skatt	-	-
Effektiv skattesats, %	0	0

Not 8 Immateriella tillgångar

Kostnad	Egenupparbetade immateriella tillgångar	Kundrelationer	Patent & Licenser	Varumärken	Teknologi	Summa immateriella tillgångar
Per 1 jan 2022	4 633	-	-	-	-	4 633
Internt upparbetade	12 242	-	-	-	-	12 242
Per 31 dec 2022	16 875	-	-	-	-	16 875
Internt upparbetade	-	-	-	-	-	-
Utrangering	-3 095	-	-	-	-	-3 095
Per 31 dec 2023	13 780	-	-	-	-	13 780
<i>Avskrivningar</i>						
Per 1 jan 2022	-	-	-	-	-	-
Årets avskrivningar	-	-	-	-	-	-
Per 31 dec 2022	-	-	-	-	-	-
Årets avskrivningar	-	-	-	-	-	-
Per 31 dec 2023	-	-	-	-	-	-
Utgående redovisat värde per 31 dec 2022	16 875	-	-	-	-	16 875
Utgående redovisat värde per 31 dec 2023	13 780	-	-	-	-	13 780

Per den 31 december 2023 inkluderar moderbolagets immateriella tillgångar aktivering av utvecklingsavgifter för implementering av ERP-system. Avskrivning av systemet påbörjas när systemet tas i bruk.

Not 9 Materiella anläggningstillgångar

	Inventarier, verktyg och installationer	Förbättringsutgifter på annans fastighet	Summa materiella anläggningstillgångar
<i>Anskaffningsvärde</i>			
Per 1 jan 2022	–	–	–
Årets anskaffningar	626	139	765
Per 31 dec 2022	626	139	765
Årets anskaffningar			0
Per 31 dec 2023	626	139	0
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>			
Per 1 jan 2022	-70	-4	-74
Årets avskrivningar	-125	-7	-132
Per 31 dec 2022	-195	-11	-206
Årets avskrivningar	-125	-7	-132
Per 31 dec 2023	-321	-18	-338
Utgående redovisat värde per 31 dec 2022	431	128	559
Utgående redovisat värde per 31 dec 2023	305	121	427

Not 10 Andelar i koncernföretag

	2023	2022
Ingående anskaffningsvärde	6 169 308	6 161 177
Förvärv och avyttringar	–	-116 228
Aktieägartillskott	–	124 359
Utgående anskaffningsvärde	6 169 308	6 169 308

Nedanstående förteckning omfattar av moderföretaget direkt ägda aktier och andelar. För information om moderföretagets indirekt ägda aktier och andelar, se koncernens Not 21 Koncernföretag.

2022						
Företag	Org. Nr.	Säte	Eget kapital 2021-12-31	Vinst / Förlust	Kapitalandel och röst- rättsandel	Antal aktier
Vimian FinCo AB	SE: 559313-2474	Stockholm	4 627 985	-15 654	100	338 734 629
VOI Holdings LLC	US: 85-0879106	Florida	–	–	100	412 073
2023						
Företag	Org. Nr.	Säte	Eget kapital 2022-12-31	Vinst / Förlust	Kapitalandel och röst- rättsandel	Antal aktier
Vimian FinCo AB	SE: 559313-2474	Stockholm	4 773 831	21 082	100	338 734 629
VOI Holdings LLC	US: 85-0879106	Florida	–	–	100	412 073

Vimian FinCo AB som ägs till 100% av Vimian Group AB startades i april 2021. Vimian FinCo AB förvärvade sedan Vimian Pharma Holding AB, Vimian Service Holding AB, Vimian Diagnostics Holding AB samt Vimian MedTech Holding AB via kapitaltillskott samt apportemission.

Not 11 Andra långfristiga fordringar hos koncernföretag

	2023	2022
Ingående anskaffningsvärde	4 060 975	2 014 301
Tillkommande fordringar	1 645 154	2 046 674
Utgående redovisat värde	5 706 129	4 060 975

Not 12 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2023	2022
Förutbetalda försäkringar	-	-
Övriga förutbetalda kostnader	2 910	750
Redovisat värde	2 910	750

Not 13 Likvida medel

	2023	2022
Banktillgodohavanden	-	-
Redovisat värde	-	-

År 2022 började koncernen använda en cashpoolfacilitet i Vimian Fincos namn. Därför finns det inga likvida medel rapporterade i Vimian Group AB. De tillgängliga medlen i cashpoolen redovisas som koncernens fordringar/skulder.

Not 14 Eget kapital

Aktiekapital

Aktiekapitalet per den 31 december 2023 uppgick till 762 316 SEK (735 640). Antalet aktier var 457 118 374 (441 122 339) varav 444 240 166 (416 172 597) stamaktier och 12 878 208 (24 963 442) C-aktier. Parvärdet är cirka 0,001668 SEK per aktie (0,001668 SEK per aktie). Totalt aktiekapital per den 31 december 2023 uppgår till 762 kSEK (736 kSEK) vilket motsvarar cirka 74 kEUR (72 kEUR). Både stamaktier och C-aktier är berättigade till utdelning. Stamaktierna har en röst vardera medan C-aktierna har --aktieägare och efter beslut av styrelsen, omvandlas till stamaktier.

Alla aktier har samma rätt till koncernens kvarvarande nettotillgångar. Samtliga aktier är fullt betalda och inga aktier är reserverade för överlåtelse. Inga aktier innehas av företaget själv eller dess dotterföretag. För information, se koncernens Not 22 Eget Kapital.

Not 15 Långfristiga skulder

	2023			2022		
	1-5 år	>5 år	Summa	1-5 år	>5 år	Summa
Skulder till kreditinstitut	3 345 750	-	3 345 750	2 295 854	-	2 295 854
Summa	3 345 750	-	3 345 750	2 295 854	-	2 295 854

Not 16 Skulder som avser flera poster

Det totala beloppet av likviditetsreserv i utnyttjade faciliteter uppgår till 136 402 kEUR (190 624 kEUR). Per den 31 december 2023 hade 302 042 TEUR av faciliteterna utnyttjats.

	2023	2022
<i>Långfristiga skulder</i>		
Skulder till kreditinstitut	3 345 750	2 295 854
<i>Kortfristiga skulder</i>	-	-
Skulder till kreditinstitut	0	0
Summa	3 345 750	2 295 854

Not 17 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2023	2022
Upplupna semesterlöner	1 084	677
Upplupna sociala avgifter	606	930
Upplupna löner och arvoden	7 647	307
Övriga upplupna kostnader	5 309	3 361
Redovisat värde	14 646	5 275

Not 18 Kassaflödesanalys

	2023	2022
Avskrivningar	132	132
Valutakurseffekter	0	0
Summa	132	132

Not 19 Förslag till vinstdisposition

Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel (KSEK):

Överkursfond	6 564 700
Balanserat resultat	1 754 233
Årets resultat	106 369
Summa	8 425 302

Disponeras så att:

Utdelning	-
I ny räkning överföres	8 425 302

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören intygar härmed att årsredovisningen har upprättats enligt Årsredovisningslagen samt RFR 2 och ger en rättvisande bild av företagets ställning och resultat. Styrelsen och verkställande direktören intygar dessutom att koncernredovisningen har upprättats enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EG, och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för koncernen respektive moderbolaget ger en rättvisande översikt

över koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen, står inför. Årsredovisningen och koncernredovisningen har, som framgår nedan, godkänts för utfärdande av styrelsen den 10 april 2024. Koncernens resultat och balansräkning och moderbolagets resultat och balansräkning fastställs på årsstämman den 22 maj 2024.

Stockholm 10 april 2024

Gabriel Fitzgerald
Styrelseordförande

Martin Erleman
Styrelseledamot

Mikael Dolsten
Styrelseledamot

Frida Westerberg
Styrelseledamot

Theodor Bonnier
Styrelseledamot

Petra Rumpf
Styrelseledamot

Robert Belkic
Styrelseledamot

Patrik Eriksson
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats den 10 april 2024
Grant Thornton Sweden AB

Carl-Johan Regell
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Vimian Group AB (publ). Org.nr. 559234-8923

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Vimian Group AB (publ) för år 2023.

Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 43–92 detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2023 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2023 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU och årsredovisningslagen.

Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionsred i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorsred i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 2–33 och 95–98. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovis-

ningen, enligt IFRS så som de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionsred i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risker för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga

att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Vimian Group AB (publ) för år 2023 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionsssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Stockholm den 10 april 2024
Grant Thornton Sweden AB

CarlJohan Regell
Auktoriserad revisor

Alternativa nyckeltal

Alternativa nyckeltal är resultatmått för historiska eller framtida finansiella resultat, finansiella ställning eller kassaflöden och som inte definieras i IFRS. Vimian använder alternativa nyckeltal för att följa upp och beskriva koncernens finansiella ställning samt för att ge ytterligare

användbar information när det är relevant för användarens förståelse av de finansiella rapporterna. Dessa nyckeltal är inte direkt jämförbara med liknande resultatmått som används i andra företag.

Definitioner och motiv för användning

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
Intäktstillväxt ¹	Förändring i intäkter jämfört med jämförelseperioden.	Det är ett mått som används av investerare, analytiker och företagens ledning för att utvärdera företagets tillväxt.
Organisk intäktstillväxt ¹	Förändring i intäkter jämfört med jämförelseperioden justerad för effekter av förvärv och avyttringar. Rörelseförvärv inkluderas i organisk tillväxt efter att de har varit del av koncernen i 12 månader. Valutakurseffekten beräknas genom att räkna om dotterföretagens rapporterade intäkter för år N-1 som har en funktionell valuta som skiljer sig mot koncernens valuta med N valutakurs.	Organisk tillväxt används för att följa upp den underliggande omsättningsutvecklingen mellan olika perioder i samma valuta och exkluderat påverkan av eventuella förvärv och/eller avyttringar.
EBITDA ¹	Rörelsevinst exklusive av- och nedskrivning av immateriella och materiella tillgångar.	Resultatmättet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivning av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och finansieringsupplägg.
EBITDA marginal ¹	EBITDA i förhållande till intäkter.	Resultatmättet mäter företagets operationella lönsamhet före avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar. Resultatmättet är en viktig komponent tillsammans med intäktstillväxt för att följa upp Koncernens värdeskapande.
Justerad EBITDA ¹	Justerad EBITA i förhållande till intäkter.	Resultatmättet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmättet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Jämförelsestörande poster ¹	Intäkt- och kostnadsposter som anses viktiga att specificera för användare av de finansiella rapporterna eftersom de påverkar jämförbarheten.	En separat upplysning av jämförelsestörande poster är relevant för användarna av den finansiella informationen för att ge ytterligare förståelse för det finansiella resultatet vid jämförelse av det finansiella resultatet mellan perioder.
Justerad EBITDA marginal ¹	Justerad EBITDA i förhållande till intäkter.	Resultatmättet mäter företagets operationella lönsamhet före avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar. Resultatmättet är en viktig komponent för att följa upp Koncernens värdeskapande tillsammans med intäktstillväxt. Resultatmättet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Förvävsrelaterade avskrivningar ¹	Avskrivning av immateriella tillgångar som uppkom i samband med rörelseförvärv.	Specifikation på avskrivningar i olika kategorier eftersom ledningen särskiljer olika typer av avskrivningar på immateriella tillgångar vid beräkning av EBITA.
Övriga avskrivningar ¹	Avskrivningar av immateriella tillgångar som har förvärvats separat.	Specifikation på avskrivningar i olika kategorier eftersom ledningen särskiljer olika typer av avskrivningar på immateriella tillgångar vid beräkning av EBITA.

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
EBITA ¹	Rörelseresultat exklusive avskrivningar av immateriella tillgångar som ursprungligen redovisades i samband med rörelseförvärv.	Resultatmättet mäter verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförbarhet av lönsamhet över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg.
EBITA marginal ¹	EBITA i förhållande till intäkter.	Resultatmättet återspeglar verksamhetens operationella lönsamhet före avskrivningar av immateriella tillgångar. Resultatmättet är en viktig komponent för att följa upp koncernens värdeskapande tillsammans med intäktstillväxt.
Justerad EBITA ¹	EBITA justerad för jämförelsestörande poster.	Resultatmättet återspeglar verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmättet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Justerad EBITA marginal ¹	EBITA justerad för jämförelsestörande poster.	Resultatmättet återspeglar verksamhetens operationella lönsamhet före avskrivningar av immateriella tillgångar. Resultatmättet är en viktig komponent, tillsammans med intäktstillväxt, för att följa Koncernens värdeskapande. Resultatmättet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Rörelseresultat (EBIT) ¹	Rörelseresultat såsom rapporterad i koncernens rapport över resultatet, dvs. periodens resultat exklusive finansiella intäkter, finansiella kostnader, resultat från andelar i intresseföretag och skatt.	Resultatmättet visar lönsamheten från moderbolagets och dess dotterbolags verksamhet.
Rörelsemarginal ¹	Rörelseresultat i förhållande till intäkter.	Resultatmättet mäter företagets operationella lönsamhet. Resultatmättet är en viktig komponent för att följa upp Koncernens värdeskapande tillsammans med intäktstillväxt.
Skulder ¹	Skulder till kreditinstitut, leasingskulder, övriga långfristiga skulder och särskilda poster inkluderade i övriga kortfristiga skulder (villkorad tilläggsköpeskilling, uppskjutna betalningar, säljreverser och aktieägarlån hänförliga till rörelseförvärv).	Skulder är en komponent vid beräkning av nettoskuld.
Nettoskuld ¹	Likvida medel minus skulder till kreditinstitut, leasingskulder, övriga långfristiga skulder och särskilda poster inkluderade i övriga kortfristiga skulder (villkorad tilläggsköpeskilling, uppskjutna betalningar, säljreverser och aktieägarlån hänförliga till rörelseförvärv).	Nettoskuld är ett mått som används för att följa utvecklingen av skulder och storleken på refinansieringsbehovet. Eftersom likvida medel kan användas för att betala av skulder med kort varsel används nettoskulden i stället för bruttoskulden som ett mått på den totala lånefinansieringen.
Nettoskuld / (Justerad) EBITDA ¹	Nettoskuld i förhållande till (Justerad) EBITDA.	Resultatmättet är ett skuldsättningsmått som indikerar hur många år det skulle ta att betala tillbaka Företagets skulder förutsatt att nettoskuld och justerad EBITDA är konstanta och utan att beakta kassaflöden från räntor, skatter och investeringar.
Skuldsättningsgrad ¹	Skuld i förhållande till eget kapital.	Resultatmättet visar förhållandet mellan Koncernens två finansieringsformer. Måttet visar hur stor andel skuldfinansieringen utgör i förhållande till ägarnas investerade kapital. Resultatmättet återspeglar Koncernens finansiella styrka, men också skuldens hävstångseffekt. En högre skuldsättningsgrad innebär en högre finansiell risk och en högre finansiell hävstång på investerat kapital.

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
Soliditet¹	Eget kapital i förhållande till totala tillgångar.	Resultatmättet återspeglar Koncernens finansiella ställning. En hög soliditet ger en beredskap att hantera perioder med svag ekonomisk tillväxt. Samtidigt skapar en högre soliditet en lägre finansiell hävstångseffekt.
Rörelsekapital	Varulager, kundfordringar, kortfristiga skattefordringar, övriga kortfristiga fordringar, förutbetalda kostnader och upplupna intäkter minus leverantörsskulder, kortfristiga skatteskulder, upplupna kostnader och förutbetalda intäkter, avsättningar och övriga kortfristiga skulder (exklusive villkorade tilläggsköpeskillningar, uppskjutna betalningar, säljreverser och aktieägarlån hänförliga till rörelseförvärv).	Rörelsekapital är ett mått på Företagets kortsiktiga finansiella status.
Rörelsekapital/Intäkter¹	Rörelsekapital som en andel av intäkter.	Används för att utvärdera hur effektiv Koncernen är på att generera kassaflöden i förhållande till omsättningen.
Investeringar¹	Kassaflöden från investeringar i Materiella och immateriella tillgångar exklusive fastighetsinvesteringar och internt upparbetade immateriella tillgångar. Materiella och immateriella tillgångar som ingår i rörelseförvärvens netto-tillgångar exkluderas.	Investeringar är ett mått på Koncernens historiska investeringar och används som input för att beräkna fritt kassaflöde och cash conversion.
Operativt kassaflöde¹	Justerat EBITDA minus ökning/minskning av rörelsekapital och investeringar.	Resultatmättet indikerar Koncernens förmåga att generera kassaflöden.
Kassagenerering¹	Operativt kassaflöde i förhållande till EBITDA.	Måttet indikerar hur effektivt Företaget använder sina investeringar och rörelsekapital i förhållande till EBITDA.
Proformaintäkter¹	Intäkter för alla avslutade förvärv om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Detta mått återspeglar en rättvisande bild av företagets intäkter för en helårsperiod.
Justerad EBITDA, Proforma¹	Justerad EBITDA inklusive alla avslutade förvärv om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Detta mått återspeglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Måttet justeras för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tiden. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats för hela perioden.
Justerad EBITDA marginal, Proforma¹	Justerad proforma EBITDA i förhållande till proformaintäkter.	Måttet återspeglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Åtgärden är en viktig komponent, tillsammans med intäktstillväxt, för att följa Bolagets värdeskapande. Måttet justeras även för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.
Förvärvsrelaterade kostnader¹	Kostnader relaterade till operationell och finansiell due diligence samt integrationskostnader.	
Omstruktureringskostnader¹	Kostnader för integration och synergirealisering mellan äldre och förvärvade entiteter.	

1) Alternativa nyckeltal i definitionslistan.

Koncernens alternativa nyckeltal som inte definieras i enlighet med IFRS, baserade på rapporterade siffror

(mEUR, om inte annat anges)	1 jan–31 dec	
	2023	2022
Intäktstillväxt (%)	17,9	62,3
Organisk intäktstillväxt (%)	11,3	3,7
EBITDA	73 312	66 587
EBITDA marginal (%)	22,1	23,7
Justerad EBITDA	97 154	81 910
Justerad EBITDA marginal (%)	29,3	29,1
EBITA	63 497	58 097
EBITA marginal (%)	19,1	20,7
Justerad EBITA	87 338	73 420
Justerad EBITA marginal (%)	26,3	26,1
Rörelseresultat	41 271	39 361
Rörelsemarginal (%)	12,4	14,0
Nettoskuld	285 575	257 512
Nettoskuld/justerad EBITDA (x) (12 månader)	2,9	3,1

Alternativa prestationsmått ej definierade i enlighet med IFRS för koncernen, baserat på proformasiffror

(mEUR, om inte annat anges)	1 jan–31 dec	
	2023	2022
Proformaintäkter	335 532	
Justerad EBITDA, proforma	98 589	
Justerad EBITDA marginal, proforma (%)	29,4	
Nettoskuld	285 575	
Nettoskuld/justerad EBITDA, proforma (x)	2,9	

Avstämning av koncernens alternativa nyckeltal som inte definieras i enlighet med IFRS

Vissa uttalanden och analyser som presenteras inkluderar alternativa nyckeltal som inte definieras av IFRS. Företaget anser att denna information tillsammans med jämförbara IFRS mått är användbara för investerare eftersom den ger en utgångspunkt för att mäta rörelsens resultat och Koncernens möjlighet att återbetala skulder samt investera i rörelsen. Ledningen använder dessa nyckeltal tillsammans med de mest jämförbara finansiella resultatmått som anges i IFRS för att utvärdera verksamhetens resultat och värdeskapande. Alternativa nyckeltal ska inte utvärderas enskilt eller som ersättning för finansiell information som presenteras i de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS. De alternativa nyckeltal som presenteras är inte nödvändigtvis jämförbara med liknande resultatmått som används av andra företag. Avstämningarna presenteras i tabellerna nedan.

(mEUR, om inte annat anges)	1 jan–31 dec	
	2023	2022
Intäktstillväxt		
Intäkter	331 730	281 308
Intäktstillväxt (%)	17,9	62,3
– av vilken organisk intäktstillväxt (%)	11,3	3,7
EBITDA marginal		
Rörelseresultat	41 271	39 361
Avskrivningar	9 806	8 490
Nettoskuld		
Skulder till kreditinstitut (långfristiga)	302 042	207 112
Leasingskulder (långfristiga)	8 269	9 029
Övriga långfristiga skulder	34 300	35 229
Skulder till kreditinstitut (kortfristiga)	27	0
Leasingskulder (kortfristiga)	3 463	4 816
Övriga poster ¹	21 146	43 520
Likvida medel	-37 500	-42 194
Övriga långfristiga skulder	-46 172	0
Nettoskuld	285 575	257 512

(mEUR, om inte annat anges)	1 jan–31 dec	
	2023	2022
Nettoskuld / Justerad EBITDA		
Nettoskuld	285 575	257 512
Justerad EBITDA (12 månader)	97 154	81 910
Nettoskuld / EBITDA (x)	2,9x	3,1x
Proformaintäkter		
Rapporterade intäkter	331 730	281 308
Periodens profromaintäkter	3 802	15 698
Proformaintäkter	335 532	297 006
Justerad EBITDA, Proforma		
Rapporterade justerade EBITDA (12 mån)	97 154	81 910
Periodens justerade EBITDA, proforma	1 435	3 789
Justerad EBITDA, proforma	98 589	85 699
Justerad EBITDA marginal, proforma		
Proformaintäkter	335 532	297 006
Justerad EBITDA, proforma	98 589	85 699
Justerad EBITDA marginal, proforma (%)	29,4	28,9
Nettoskuld/justerad EBITDA, Proforma		
Nettoskuld	285 575	257 512
Justerad EBITDA, proforma	98 589	85 699
Nettoskuld/justerad EBITDA, Proforma (x)	2,9x	3,0x
Rörelsekapital		
Varulager	60 291	61 200
Kundfordringar	46 116	41 168
Kortfristiga skattefordringar	1 892	568
Övriga kortfristiga fordringar	3 997	4 908
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	9 139	4 127
Leverantörsskulder	-19 747	-18 328
Kortfristiga skatteskulder	-8 050	-8 179
Övriga kortfristiga skulder ²	-6 700	-4 404
Avsättningar	-180	-30
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter ²	-15 618	-21 358
Rörelsekapital	71 141	59 674

1) Består av aktieägarlån, uppskjutna betalningar, säljreverser och villkorade tilläggsköpeskillingar hänförliga till rörelseförvärv som är inkluderade i balansposten övriga långfristiga skulder.

2) Övriga långfristiga skulder såsom redovisade i koncernens rapport över finansiell ställning minus aktieägarlån, uppskjutna betalningar, säljreverser och villkorade tilläggsköpeskillingar hänförliga till rörelseförvärv.

Aktieägarinformation

Inbjudan till årsstämma

Aktieägarna till Vimian Group AB (publ) kallas härmed till årsstämma den 22 maj 2024 klockan 10.00 på Vinges kontor på Smålandsgatan 20, SE-111 46 Stockholm. Mer information finns på webbsidan vimian.com

Anmälan

Aktieägare som önskar delta i årsstämman ska dels – vara införd i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken senast tisdagen den 14 maj 2024, och – meddela Vimian sin avsikt att närvara vid årsstämman senast torsdagen den 16 maj 2024.

Aktieägare kan närvara vid bolagsstämma personligen eller genom ombud och kan åtföljas av upp till två biträden. En aktieägare får rösta för samtliga aktier i bolaget som ägs eller företräds av aktieägaren. Aktieägare med förvaltarregistrerade aktier bör begära att förvaltaren får aktierna tillfälligt ägarregistrerade hos Euroclear Sweden AB senast fredagen den 16 maj 2024.

Information om de beslut som fattas av årsstämman kommer att publiceras den 22 maj 2024.

Finansiell kalender

2 maj 2024	Q1 2024
22 maj 2024	Årsstämma 2024
15 augusti 2024	Q2 2024
24 oktober 2024	Q3 2024
13 februari 2025	Bokslutskommuniké

Anmälan om deltagande till årsstämman kan göras till:

Vimian Group AB, Årsstämma, c/o Euroclear Sweden AB, Box 191, 101 23 Stockholm, Sweden,

eller via e-mail till
GeneralMeetingService@euroclear.com

I anmälan ska namn, telefonnummer, person- eller organisationsnummer, antal aktier samt antal biträden anges.

Utdelning

Vimian strävar efter att investera sina vinster och kassaflöden i organiska tillväxtinitiativ och förvärv och räknar inte med att betala utdelning för år 2023.

Styrelsens förslag till bolagsstämman 22 maj 2024 är att ingen utdelning för 2023 ska ske.

IR kontakt

Maria Dahllöf Tullberg,
Head of Communications & Sustainability
maria.tullberg@vimian.com
Telefon: +46 736 26 88 86

Produktion: Vimian Group i samarbete med
Sthlm Kommunikation & IR
Tryckeri: Exakta, 2024



vimianTM

Vimian Group AB (publ)
Riddargatan 19
114 57 Stockholm
Sverige
vimian.com