

# BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2024



En av sjukvårdens största utmaningar globalt sett är hur vårdskador skall kunna minskas. Här har medicinsk utbildning och träning en nyckelposition, då en stor del av träningen idag kan utföras utanför operationssalen. Surgical Science är världsledande inom utveckling av virtual reality simulatorer för evidensbaserad träning. Simulatorerna tillåter kirurger och andra medicinska specialister att öva och förbättra sina psykomotoriska färdigheter och instrumenthantering innan tillträde till den kliniska miljön.

Parallellt med de egna produkterna arbetar Surgical Science med simuleringlösningar för medicekteknikbolag som utvecklar instrument för klinisk användning, till exempel robotkirurgi.

Surgical Sciences huvudkontor ligger i Göteborg och verksamhet finns även i Stockholm, Tel Aviv, Seattle och Cleveland. Med säljkontor i USA och Kina samt ett globalt nätverk av distributörer säkerställs en närvaro på de flesta marknader. Surgical Sciences aktie är upptagen till handel på Nasdaq First North Growth Market.

# STARK AVSLUTNING PÅ ÅRET

## Fjärde kvartalet 2024 (okt–dec)

- Nettoomsättningen uppgick till 251,5 MSEK (227,3), en ökning med 11% jämfört med motsvarande period föregående år.
- Licensintäkterna uppgick till 76,4 MSEK (75,9) och svarade för 30% av nettoomsättningen (33).
- Bruttomarginalen var 68% (71).
- Rörelseresultatet uppgick till 39,1 MSEK (37,7).
- Nettoresultatet uppgick till 36,3 MSEK (98,0), vilket gav ett resultat per aktie om 0,71 SEK (1,92).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 56,7 MSEK (39,6). Nettokassan (likvida medel minus lån) uppgick per 31 december 2024 till 732,7 MSEK (634,4).
- Den 19 december offentliggjordes ett rekommenderat erbjudande om att förvärva Intelligent Ultrasound i Storbritannien för ett värde om ca 65 MSEK på kassa- och skuldfri basis. Se vidare sidan 7.

## Helåret 2024

- Nettoomsättningen uppgick till 884,1 MSEK (882,9), en ökning med 0% jämfört med föregående år.
- Licensintäkterna uppgick till 271,7 MSEK (277,7) och svarade för 31% av nettoomsättningen (31).
- Bruttomarginalen var 68% (69).
- Rörelseresultatet uppgick till 144,3 MSEK (189,2).
- Nettoresultatet uppgick till 131,6 MSEK (234,0), vilket gav ett resultat per aktie om 2,58 SEK (4,59).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 137,2 MSEK (238,3).

## Nyckeltal

	januari - december		oktober - december	
	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättning, MSEK	884,1	882,9	251,5	227,3
Rörelseresultat (EBIT), MSEK	144,3	189,2	39,1	37,7
Justerad EBIT, MSEK	168,7	213,6	45,3	43,8
Justerad EBIT-marginal, %	19,1	24,2	18,0	19,3
Resultat efter finansiella poster, MSEK	158,1	268,3	39,4	118,4
Nettoresultat, MSEK	131,6	234,0	36,3	98,0
Antal anställda vid periodens slut	274	260	274	260
Soliditet, %	88,1	92,4	88,1	92,4
Resultat per aktie, SEK	2,58	4,59	0,71	1,92
Eget kapital per aktie, SEK	94,63	85,16	94,63	85,16
Aktiekurs på balansdagen, SEK	155,90	182,50	155,90	182,50
Börsvärde på balansdagen, MSEK	7 955,0	9 312,3	7 955,0	9 312,3

För definitioner, se sidan 20.

# VD HAR ORDET

Vi kan se tillbaka på ett händelserikt och positivt fjärde kvartal för Surgical Science och en fin avslutning på 2024. Året inleddes svagt med ett tufft affärsläge inom Educational Products. Under Q2 kom vändningen och sen har försäljning och marknadsläge stadigt förbättrats under året för att avslutas med rekordförsäljning för gruppen, om 252 (227) MSEK.

Educational Products växte under kvartalet med 2% till 125 MSEK. Den slagiga återhämtningen inom segmentet som vi nämnt i tidigare rapporter visade sig även i Q4, där Asien växte med 29% och Europa med 20%, medan region Nord- och Sydamerika backade med 20%. Vi är försiktigt optimistiska kring utvecklingen inom Educational Products. Å ena sidan känner vi en klart ökad kundaktivitet och ökad mängd of-fertförfrågningar i samtliga våra marknader. Å andra sidan är budgetklimatet för sjukhus och träningscentra globalt fortsatt ansträngt vilket förlänger tiden det tar att konvertera offerter till vunna ordrar. Teamet har en mycket hög aktivitetsnivå och en viktig prioritering är att utveckla och optimera våra säljkannaler för att bättre nå ut med hela vår nu mycket breda produktportfölj globalt.

Den 19 december kommunicerade vi vår intention att förvärva brittiska Intelligent Ultrasound. Företaget, som 2024 omsatte knappt 120 MSEK med 48 anställda, är ledande inom ultraljudssimulering och har en bred produktportfölj. I och med förvärvet blir Surgical Science marknadsledande inom ultraljudssimulering, vilket är ett spännande område med stor potential. Vi ser väldigt många användare som behöver ha nödvändiga färdigheter för att kunna använda ultraljud patientsäkert och effektivt och även inom Industry/OEM ser vi ett flertal stora tillämpningsområden där ultraljud kombineras med andra teknologier. Förvärvet innebär också att vi öppnar ett säljkontor och direktetablering i den brittiska marknaden, där vi ser goda tillväxtpotentialer, både inom Educational Products och Industry/OEM.

Efter kvartalets utgång meddelade vi att vi vunnit en upphandling om 52 MSEK till ett sydostasiatiskt land. Ordern avser en virtual reality-lösning för att utbilda militär medicinsk personal i nödsituationer, och förväntas levereras under 18 månader med start av arbetet i Q1 2025. Vi tycker att denna genombrottsorder är spännande och en stor möjlighet då den avser en ny,



innovativ produkt mot en ny, potentiellt stor, kundgrupp.

Industry/OEM, som gått starkt under hela 2024, fortsatte att utvecklas positivt under det fjärde kvartalet. Försäljningen var 127 MSEK med en ökning om 21%. Licensintäkterna inom robotkirurgi växte till 76 MSEK (1%). I januari tecknades en ny avsiktsförklaring med vår viktigaste kund Intuitive. Denna överenskommelse, där priser är definierade för fyra år framåt, innebär att Intuitive kommer att utrusta samtliga skeppade robotar av sin nya plattform da Vinci 5 med simulering från Surgical Science. Vi har i tidigare uppgörelse haft en betydande andel prenumerationsintäkter och intäktsmodellen blir nu helt prenumerationsbaserad och börjar gälla från januari 2025. Det nya avtalet är helt i linje med våra finansiella mål för 2026 avseende Intuitive.

Under det fjärde kvartalet tecknade vi också ett flertal andra större ordrar på utveckling till stora robotkirurgiföretag vilka kommer att resultera i fakturerade intäkter under 2025.

Inom Industry/OEM exklusive robotkirurgi såg vi en fortsatt väldigt hög tillväxt där simulatorförsäljningen ökade med 124% till 43 MSEK. Antalet kunder ökar och vi kan nu räkna många av världens största medicintekniska företag som våra kunder.

## ”I och med förvärvet av Intelligent Ultrasound blir Surgical Science marknadsledande inom ultraljudssimulering, vilket är ett spännande område med stor potential.”

Vi ser också att dessa företag i allt högre grad inför simulering som ett utbildnings- och försäljningsverktyg vilket resulterar i större antal återkommande affärer och fler möjligheter per kund.

Försäljningskostnaderna ökade med 7 MSEK till 50 MSEK och administrationskostnaderna med 3 MSEK till 22 MSEK. Kostnadsökningarna är delvis av investeringskaraktär, som kostnader för ytterligare demomaskiner och säljare, och delvis kopplade till kommissioner till distributörer. Under kvartalet fortsatte vi att investera i vår förmåga att möta den högre efterfrågan och forskning och utvecklingskostnaderna ökade med 5 MSEK till 52 MSEK.

Efter kvartalets utgång togs ett beslut om att utöka produktionskapaciteten i våra befintliga lokaler i Tel Aviv, för att kunna fortsätta växa och hantera de ökade volymerna. Angående de tullar som eventuellt kan komma att införas av den nya amerikanska administrationen, tror vi inte att dessa kommer att påverka Surgical Science i någon större utsträckning. Den främsta anledningen till det är att de frihandelsavtal som finns mellan USA och Israel inte verkar påverkas av tänkta handels-tullar. Merparten av Surgical Sciences produktion sker i Israel.

Bruttomarginalen var 68% (71). Licensintäkter utgjorde en lägre andel av total försäljning jämfört med motsvarande period föregående år, vilket påverkade bruttomarginalen negativt. Rörelseresultatet var 39 MSEK (16% marginal) och gruppen hade ett starkt kassaflöde där nettokassan ökade med 66 MSEK i kvartalet.

Ett viktigt område under min första tid på Surgical Science har varit att säkerställa en lämplig organisatorisk struktur för att göra det möjligt att leverera på våra mål och fortsätta att växa och skala bolaget. Som jag nämnde i Q3-rapporten har fokus varit på att förstärka leveranskapaciteten inom R&D samt att utveckla våra sälj- och distributionskanaler för att täcka marknaden bättre. Vi genomför en omorganisation av R&D för att kunna öka antalet utvecklingsprojekt och vår förmåga att besvara kundförfrågningar snabbare. Vi har också organiserat om säljfunktionen i en regional uppdelning för att komma närmare våra kunder och distributörer, samt för att mer effektivt dra nytta av gemensamma resurser.

Ledningsgruppen har stöpts om för att skapa ett tydligare ägarskap och snabbare beslutsvägar och reduceras från åtta till fem medlemmar. Niclas Olsson har utnämnts till den nya rollen Chief Revenue Officer med ansvar för all försäljning för båda våra affärsområden och Ariel Ben Moshe till Chief R&D Officer. Våra mål och strategiska prioriteringar för 2025 har definierats och rullats ut i organisationen.

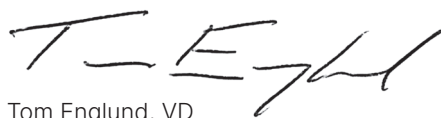
Vi kan se tillbaka på ett händelserikt år som började utmanande inom Educational Products och som slutade med säljrekord för bolaget för ett enskilt kvartal. Vi har nu två affärsområden i tillväxt. Vi har flyttat fram positionerna rejält inom Industry/OEM och förstärkt vår ställning som marknadsledare i en dynamisk och växande marknad.

Vi har sedan Q1 2024 haft en tydlig kvartalsmässig försäljningstillväxt och känner nu en kontinuerligt tilltagande efterfrågan i marknaden. Våra planer för 2025 är att leverera fortsatt stark försäljnings- och lönsamhetstillväxt inom både Educational Products och Industry/OEM. Försäljningstillväxten kommer att ske genom en underliggande marknadstillväxt, nya produktansättningar, en utökning av våra samarbeten med robotkirurgi- och medicinteknikföretag och investeringar inom sälj- och utvecklingsorganisationen. Vi ser fortsatt positivt på våra tillväxtperspektiv för gruppen både i det korta och långa perspektivet.

Jag vill tacka Surgical Sciences globala team för alla framsteg och resultat under 2024 och för det mycket stora engagemang som alla fantastiska medarbetare dagligen visar för att uppfylla vårt uppdrag att förbättra patientsäkerhet och rädda liv med hjälp av medicinsk simulering.

Till våra kunder och aktieägare vill jag rikta ett stort tack för det förtroende ni ger Surgical Science.

Göteborg i februari 2025



Tom Englund, VD

# Fjärde kvartalet 2024 (oktober – december)

## Nettoomsättning

Nettoomsättningen för årets fjärde kvartal uppgick till 251,5 MSEK (227,3), en ökning med 11% jämfört med samma period föregående år. Räknat i lokala valutor ökade försäljningen likaså med 11%.

Av omsättningen för kvartalet utgjordes 125,0 MSEK (122,7) av försäljning inom affärsområde Educational Products och 126,5 MSEK (104,6) av försäljning inom affärsområde Industry/OEM.

## Educational Products

Försäljningen inom Educational Products ökade med 2%. Simulatorförsäljningen uppgick till 107,1 MSEK (106,0) och serviceintäkterna till 18,0 MSEK (16,7).

Från och med 2024 har not 2 på sidan 18 gjorts om och utökats. Försäljning per region har delats upp även på respektive affärsområde. Generellt varierar försäljningen markant mellan olika länder och perioder inom Educational Products - då en större upphandling genomförts i ett land är det helt naturligt att nästkommande perioder har lägre försäljning på den specifika marknaden. Det kan därmed vara svårt att dra generella slutsatser av kommentarer för enskilda länder mellan perioder.

Region Asien uppvisade en markant ökning jämfört med samma kvartal föregående år och även jämfört med föregående kvartal. Ökningen är helt och hållet hänförlig till försäljningen i Kina, medan den indiska marknaden var svagare under kvartalet. För 2025 är synen på den kinesiska marknaden positiv.

Försäljningen i Europa var likaså högre än både jämförelseperioden och föregående kvartal. Främst bidrog en större affär i Rumänien till ökningen jämfört med föregående kvartal, detta var även fallet i det fjärde kvartalet 2023.

Region Nord- och Sydamerika uppvisade en försäljning som var svagare än såväl jämförelseperioden som föregående kvartal. Brasilien hade sitt starkaste kvartal under året, detta var fallet även i jämförelseperioden. USA uppvisade ett svagare kvartal.

Region Övrigt var på samma nivå som föregående år, vilket var något svagare än föregående kvartal.

## Industry/OEM

Industry/OEM visade en tillväxt om 21%.

Licensintäkterna för det fjärde kvartalet uppgick till 76,4 MSEK (75,9) en ökning med 1% jämfört med samma period föregående år. Försäljningen utgjorde 30% (33) av bolagets totala intäkter.

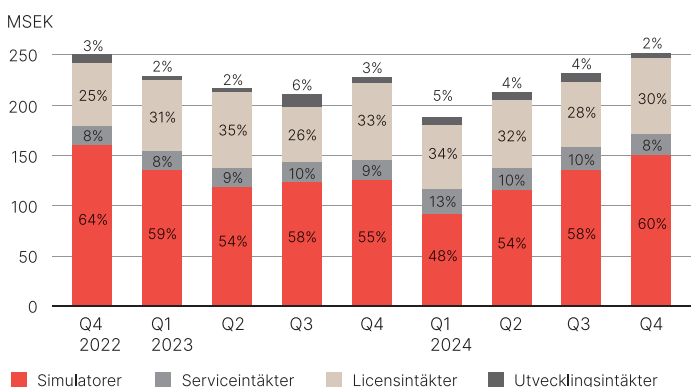
De kunder som precis börjat sälja de produkter som Surgical Science har licensintäkter från köper licenserna i paket, vilket innebär att dessa intäkter varierar mer mellan kvartalen. Försäljningen av nya licenspaket till dessa kunder har varit svagare under 2024 jämfört med föregående år.

Gällande licensintäkter som är knutna till installerad bas kan de också variera mellan kvartalen. Prenumerationsförnyelse görs vanligtvis en gång per år och antal prenumerationer som ska förnyas i varje kvartal varierar.

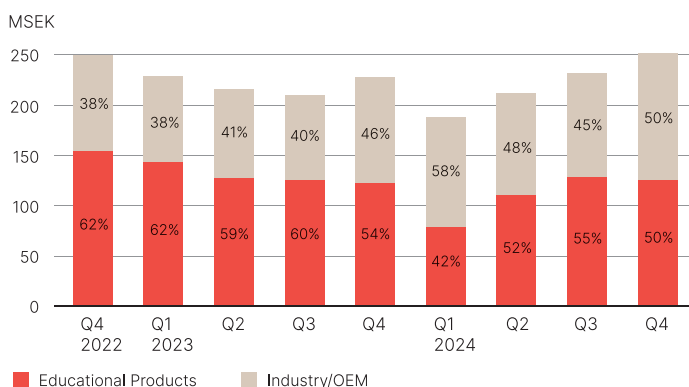
I de finansiella målen för 2026 har kommunicerats att bolaget räknar med att licensintäkterna ska öka progressivt mot slutet av perioden.

Utvecklingsintäkterna var lägre under det fjärde kvartalet än motsvarande kvartal föregående år (4,7 MSEK mot 6,2 MSEK). I dessa intäkter ingår dels intäkter från robotprojekt, men också från anpassning eller utveckling av mjukvara kopplat till försäljning av simulatorer, se nedan.

## Intäkter per intäktström



## Intäkter per affärsområde



Försäljning av simulatorer till medicinteknikbolag, för produkt-specifik träning, fortsatte utvecklas starkt och intäkterna var de högsta hittills under ett kvartal, 42,5 MSEK (19,0). Området har varit ett fokusområde sedan den nya strategin sattes i slutet av 2022 och försäljningsstyrkan ökades, med en tydlig inriktning mot att erbjuda många olika produkter till de stora nyckelkunderna. Intäkterna är diversifierade mellan olika kunder och projekt och Surgical Sciences produktutvecklingsteam har i flera fall haft förmågan att kombinera olika produkter, som t.ex. interventionellt ultraljud, till nya lösningar för kunders behov.

Intäkterna från simulatorer inom Industry/OEM varierar betydligt mer mellan kvartalen än motsvarande försäljning inom Educational Products. Dessa projekt har längre ledtider och omfattar oftast ett flertal simulatorer där anpassningar för produkt-specifik träning av t.ex. ett OEM-företags specifika instrument ingår.

Serviceintäkter på den installerade basen, huvudsakligen knutna till längre avtal med vissa OEM-kunder där Surgical Science hanterar skeppning och service av deras simulatorer (i dagsläget huvudsakligen i USA) uppgick till 3,0 MSEK (3,5).

### Kostnader och resultat

Kostnad för sålda varor uppgick till 81,5 MSEK (64,9), motsvarande en bruttomarginal om 68% (71). Licensintäkter utgjorde en lägre andel av total försäljning än motsvarande period föregående år vilket påverkade marginalen negativt. Likaså påverkade en lägre andel direktförsäljning och ett större antal serviceärenden marginalen något negativt jämfört med föregående år.

Försäljningskostnaderna uppgick till 50,0 MSEK (42,5) vilket innebar 20% (19) av omsättningen. I kvartalets kostnader ligger poster som är mer av sällankaraktär om ca 5 MSEK, hänförliga till uttag av nya demomaskiner, reservering av ett par kundfordringar samt att kommissioner var högre, dessa varierar beroende på i vilket land försäljningen sker. Under kvartalet

har också fem nya personer börjat, i Japan, Kina, USA samt Sverige. Bonus till säljpersonalen på försäljningen är också normalt sett något högre i Q4, vilket även var fallet i år.

Administrationskostnaderna uppgick till 22,3 MSEK (19,8) vilket innebar 9% (9) av omsättningen. Kostnaderna var något högre på grund av kostnader för såväl tidigare som nuvarande VD.

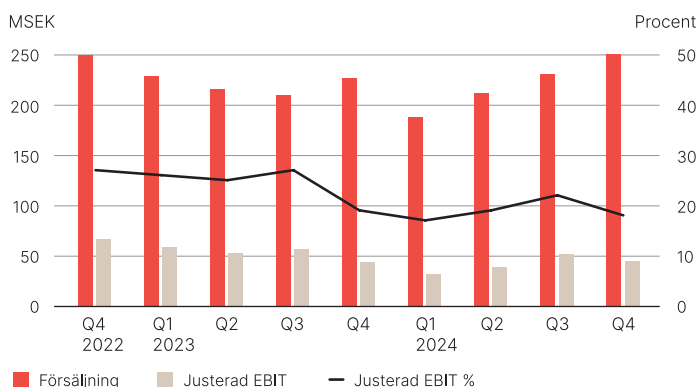
Forsknings- och utvecklingskostnaderna uppgick till 51,7 MSEK (46,2), vilket motsvarar 21% (20) av omsättningen. 10,2 MSEK (7,9) av utvecklingskostnaderna har balanserats som immateriell tillgång. Huvuddelen av kostnadsökningen beror på ökat antal anställda jämfört med samma period föregående år. I jämförelse med det tredje kvartalet var utvecklingsintäkterna lägre vilket innebär att en mindre andel kostnader ligger i kostnad sålda varor och därmed en högre på raden forsknings- och utvecklingskostnader. Totala kostnaderna rensat för effekterna av utvecklingsintäkter och kapitaliseringar var under det fjärde kvartalet i linje med det tredje kvartalet.

Utestående optionsprogram har belastat övriga rörelsekostnader i kvartalet med 1,5 (0,9) MSEK. Beloppet är en beräkning av IFRS2 gällande de delar av programmen som är hänförliga till Israel och USA och periodiseras över respektive programs löptid.

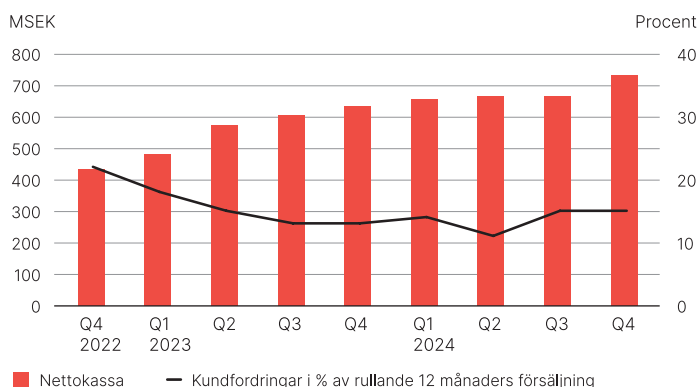
Övriga poster under Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader är huvudsakligen hänförliga till omvärdering av rörelsetillgångar och rörelseskulder i utländsk valuta.

Rörelseresultatet för det fjärde kvartalet uppgick till 39,1 MSEK (37,7), motsvarande en rörelsemarginal om 16% (17).

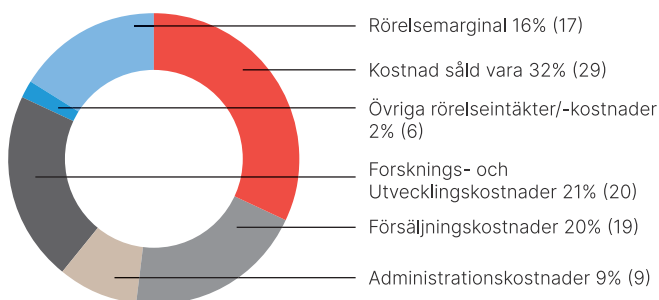
### Justerad EBIT



### Nettokassa/Kundfordringar



## Kostnader/marginal som andel av omsättningen



Avskrivningar har belastat resultatet med totalt 16,3 MSEK (14,1). Avskrivningar ingår i kostnad för sålda varor med 0,5 MSEK (0,5), i försäljningskostnader med 4,9 MSEK (4,8), i administrationskostnader med 5,8 MSEK (4,4) och i forsknings- och utvecklingskostnader med 5,1 MSEK (4,4). I försäljningskostnaderna ingår avskrivning på de delar av bolagets förvärv som klassificerats som kundkontrakt om 4,0 MSEK (4,0) och i forsknings- och utvecklingskostnader ingår avskrivning på de delar av bolagets förvärv som klassificerats som teknologi om 2,1 MSEK (2,1). Avskrivningar hänförliga till tillämpningen av IFRS 16 uppgår till 4,9 MSEK (3,8), dessa ligger i sin helhet under administrationskostnader.

Justerad EBIT uppgick till 45,3 MSEK (43,8), motsvarande en marginal om 18% (19).

EBITDA uppgick till 55,5 MSEK (51,8), motsvarande en marginal om 22% (23).

Finansnettot för kvartalet uppgick till 0,3 MSEK (80,8) och bestod huvudsakligen av räntetäckning på banktillgodohavanden om 7,4 MSEK (3,9). Övriga poster inkluderar räntekostnader om 3,6 MSEK (0,0), omvärdering av interna låneskulder mot dotterbolagen om -4,2 MSEK (6,9) och effekt av IFRS 16 om 0,8 MSEK (-0,2). I jämförelsesiffran ingår en post om 70,2 MSEK hänförlig till återföring av uppbokad tilläggsköpeskilling gällande förvärvet av Mimic Technologies.

Nettoresultatet för kvartalet uppgick till 36,3 MSEK (98,0). Kvartalets skattekostnad om 3,2 MSEK (20,5) består av beräknad skatt på periodens skattemässiga resultat samt förändring i uppskjuten skattefordran. För 2024 finns underskottsavdrag kvar i USA, hänförliga till Mimic Technologies.

## Kassaflöde

Under perioden oktober - december 2024 uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till 56,7 MSEK jämfört med 39,6 MSEK för motsvarande period 2023. Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet uppgick till -2,2 MSEK (-14,8). Varulager och kundfordringar ökade något jämfört med föregående kvartal, beloppen påverkas dock markant av

valutförändringar och i lokal valuta minskade båda posterna något. Kortfristiga skulder ökade.

Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till -12,1 MSEK (-11,8) och bestod huvudsakligen av investeringar i utveckling relaterade till bolagets mjukvara.

Kassaflöde från finansieringsverksamheten uppgick till 240,0 MSEK (9,0), där 4,1 MSEK (8,7) är hänförligt till förändring av leasingsskuld i enlighet med IFRS 16. I samband med erbjudandet att förvärva Intelligent Ultrasound i december togs ett kortfristigt lån om 17 mGBP upp, vilket påverkade kassaflödet från finansieringsverksamheten positivt med 235,4 MSEK.

Valutadifferensen i likvida medel uppgick till 17,2 MSEK (-8,5). Netto var kassaflödet inklusive valutaeffekter i likvida medel för kvartalet 301,8 MSEK (28,3).

## Förvärv av Intelligent Ultrasound

Den 19 december offentliggjordes ett rekommenderat erbjudande om att förvärva Intelligent Ultrasound i Storbritannien för ca 630 MSEK, vilket motsvarar ett värde om ca 65 MSEK på kassa- och skuldfri basis. Värderingen innebär en försäljningsmultipel om cirka 0,5 gånger Intelligent Ulasons försäljning.

Intelligent Ultrasound är en etablerad specialist inom medicinsk ultraljudssimulering, som grundades 2004 och har sin huvudsakliga verksamhet i Cardiff, Storbritannien. Bolaget utvecklar ultraljudssimulering för utbildning av vårdpersonal och andra medicinska specialister inom ett stort antal områden och har en innovativ produktportfölj och en installerad bas med över 1 700 system på mer än 800 medicinska institutioner världen över.

Genom Intelligent Ultrasound-förvärvet kommer Surgical Science att etablera en stark närvaro i Storbritannien med en ny forsknings- och utvecklingsanläggning samt en kommersiell organisation.

Surgical Sciences verksamhet för ultraljudssimulering mer än fördubblas på proformabasis för 2023, från en försäljning på cirka 90 miljoner SEK till cirka 222 miljoner SEK.

I samband med erbjudandet att förvärva Intelligent Ultrasound togs ett kortfristigt lån om 17 mGBP upp (235,4 MSEK per 31 december).

I balansräkningen för 31 december 2024 ligger ca 3,4 MSEK hänförligt till kostnader för förvärvet. Förvärvet beräknas ingå i Surgical Sciences konsoliderade bokslut per 31 mars 2025. Totala förvärvskostnader uppskattas till ca 25 MSEK.

Den 6 februari 2025 meddelades utfallet från domstolsförfarandet och bolagsstämman med Intelligent Ultrasounds aktieägare som hölls den 6 februari med anledning av Intelligent Ultrasound-förvärvet. Alla föreslagna beslut antogs med erforderlig majoritet och följaktligen godkändes villkoren för Surgical Sciences rekommenderade kontanta förvärv.

Den 18 februari 2025 meddelades att förvärvet av Intelligent Ultrasound har trätt i kraft, att Surgical Science äger alla aktier i bolaget och att aktien avnoteras den 19 februari. Intelligent Ultrasound kommer konsolideras i Surgical Science från tillträdesdatumet.

Surgical Science skall nu genomföra en översyn av verksamheten i Intelligent Ultrasound. Med förbehåll för slutförandet av den granskningen, förutser Surgical Science att effektivitetsvinster som uppnås genom att Intelligent Ultrasound övergår till ett privat företag, förbättrad anpassning av företagskostnader och en översyn av resursbehov förväntas resultera i årliga kostnadsbesparingar om 1,5-2,0 miljoner GBP (motsvarande 20,9–27,8 miljoner SEK).

För ytterligare information se pressmeddelanden 19 december 2024 samt 15 januari, 6 februari och 18 februari 2025.

## Helåret 2024

### Nettoomsättning

Nettoomsättningen för 2024 uppgick till 884,1 MSEK (882,9), en ökning med 0% jämfört med föregående år. Räknat i lokala valutor ökade försäljningen med 1%.

Av omsättningen för året utgjordes 442,5 MSEK (518,4) av försäljning inom affärsområde Educational Products, en minskning med 15%. Försäljningen inom affärsområde Industry/OEM uppgick till 441,6 MSEK (364,4), en ökning med 21%.

För intäkter per segment, se not 2 på sidan 18. Licensintäkterna minskade med 2% och uppgick till 271,7 MSEK (277,7), 31% (31) av bolagets totala intäkter.

### Kostnader och resultat

Kostnad för sålda varor uppgick till 286,2 MSEK (270,0), motsvarande en bruttomarginal om 68% (69).

Försäljningskostnaderna uppgick till 175,3 MSEK (167,5) vilket innebar 20% (19) av omsättningen. Administrationskostnaderna uppgick till 77,1 MSEK (72,5) vilket innebar 9% (8) av omsättningen.

Forsknings- och utvecklingskostnaderna uppgick till 196,1 MSEK (181,6), vilket motsvarar 22% (21) av omsättningen.

Under året har 38,3 MSEK (33,0) av utvecklingskostnaderna balanserats som immateriell tillgång.

Rörelseresultatet för 2024 uppgick till 144,3 MSEK (189,2), motsvarande en rörelsemarginal om 16% (21).

Avskrivningar har belastat resultatet med totalt 60,5 MSEK (55,6). Avskrivningar ingår i kostnad för sålda varor med 2,0 MSEK (1,6), i försäljningskostnader med 19,1 MSEK (18,9), i administrationskostnader med 19,7 MSEK (17,5) och i forsknings- och utvecklingskostnader med 19,7 MSEK (17,6). I försäljningskostnaderna ingår avskrivning på de delar av bolagets förvärv som klassificerats som kundkontrakt om 16,0 MSEK (16,1) och i forsknings- och utvecklingskostnader ingår avskrivning på de delar av bolagets förvärv som klassificerats som teknologi om 8,3 MSEK (8,4). Avskrivningar hänförliga till tillämpningen av IFRS 16 uppgår till 16,0 MSEK (15,4), dessa ligger i sin helhet under administrationskostnader.

Justerad EBIT uppgick till 168,7 MSEK (213,6), motsvarande en marginal om 19% (24).

EBITDA uppgick till 204,8 MSEK (244,8), motsvarande en marginal om 23% (28).

Finansnettot uppgick till 13,8 MSEK (79,1) och bestod huvudsakligen av ränteintäkter på banktillgodohavanden om 24,0 MSEK (8,5). Övriga poster inkluderar räntekostnader om 4,8 MSEK (0,0), omvärdering av interna låneskulder mot dotterbolagen om -4,2 MSEK (1,3) och effekt av IFRS 16 om -0,8 MSEK (-0,6). I jämförelsesiffran ingår en post om 70,2 MSEK hänförlig till återföring av uppbokad tilläggsköpeskilling gällande förvärvet av Mimic Technologies.

Nettoresultatet för 2024 uppgick till 131,6 MSEK (234,0). Årets skattekostnad om 26,4 MSEK (34,3) består av beräknad skatt på årets skattemässiga resultat samt förändring i uppskjuten skattefordran. För 2024 finns underskottsavdrag kvar i USA, hänförliga till Mimic Technologies.

### Kassaflöde

För 2024 uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till 137,2 MSEK jämfört med 238,3 MSEK för 2023. I posten betald skatt ligger en skatteutbetalning i Israel, hänförlig till 2022, om 9,4 MSEK. Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet uppgick till -65,9 MSEK (-5,7). Såväl varulager som kundfordringar har ökat. Kortfristiga skulder har likaså ökat. Alla poster påverkas markant av valutaförändringar, vilka går åt motsatt håll.

Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till -47,5 MSEK (-44,1) och bestod huvudsakligen av investeringar i utveckling relaterade till bolagets mjukvara.



Kassaflöde från finansieringsverksamheten uppgick till 227,7 MSEK (15,8). I det andra kvartalet utbetalades kvarvarande tilläggsköpeskilling (för 2023) för förvärvet av Mimic Technologies, uppgående till 1,1 mUSD. I samband med erbjudandet att förvärva Intelligent Ultrasound i december togs ett kortfristigt lån om 17 mGBP upp, vilket påverkat kassaflödet från finansieringsverksamheten positivt med 235,4 MSEK. -2,2 MSEK (-1,3) är hänförligt till förändring av leasingsskuld i enlighet med IFRS 16. I jämförelsesiffran ingår inlösen av optionsprogrammet 2020\_23 i det andra kvartalet 2023 vilket medförde att bolaget tillfördes 19,1 MSEK.

Netto var kassaflödet inklusive valutaeffekter i likvida medel för året 333,8 MSEK (200,6).

### Allmänna kommentarer till redovisningen

Surgical Sciences verksamhet är organiserad i två affärsområden, Educational Products samt Industry/OEM.

Försäljningen inom Educational Products består dels av försäljning av bolagets egna simulatorer (hård- och mjukvara) till sjukhusmarknaden och dels av serviceintäkter relaterade till den installerade basen av dessa simulatorer. Intäkterna från simulatorer är huvudsakligen av engångskaraktär medan serviceintäkterna är återkommande under respektive kontraktstid.

Försäljningen inom Industry/OEM består av licensintäkter på bolagets mjukvara och är hänförlig främst till robotkirurgiområdet. Intäkterna består dels av intäkter knutna till respektive robots serienummer (fast per enhet) dels av återkommande intäkter som till exempel är knutna till installerad bas eller användning av mjukvaran. Dessutom ingår utvecklingsintäkter vilka erhålls när Surgical Science arbetar med att anpassa bolagets mjukvara till kundens hårdvaruplattform. Försäljning av simulatorer till OEM-kunder, främst inom vaskulärområdet men även inom till exempel ultraljud och laparoskopi, samt serviceintäkter relaterade till den installerade basen av dessa simulatorer, ingår också i detta område.

Bruttomarginalen påverkas av fördelning av intäkterna, då de olika intäktsströmmarna egna simulatorer innehållande hårdvara, serviceintäkter, utvecklingsintäkter och licensintäkter har olika bruttomarginal. En högre andel licensintäkter påverkar bruttomarginalen positivt.

Surgical Science använder sig av en funktionsindeldad resultaträkning där det i bruttomarginalen förutom direkt material samt reservdelar även ingår löner för personal som arbetar med produktion, kvalitetskontroll, kvalitetsssäkring samt support. Dessutom ingår löner till den del personal på utvecklingsavdelningen arbetat på projekt som genererat utvecklingsintäkter. Gemensamma kostnader såsom lokaler och IT fördelas enligt en utfördelningsnyckel på alla de olika funktionerna.

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader består till största delen av kursförändringar på rörelsetillgångar och rörelseskulder i utländsk valuta.

Då Surgical Science under huvuddelen av 2024 inte hade någon lånefinansiering består finansnettot huvudsakligen av ränta på banktillgodohavanden, omvärdering av interna lånefordringar/-skulder mot dotterbolagen samt effekt av IFRS 16. I jämförelsesiffrorna för 2023 ingår också omvärdering av skuldförd tilläggsköpeskilling hänförlig till förvärvet av Mimic Technologies.

För 2023 påverkades skatt av att det i Sverige och USA fanns underskottsavdrag från tidigare år att utnyttja. För 2024 fanns underskottsavdrag kvar i USA, hänförliga till Mimic Technologies.

### Valutaexponering

Surgical Science är exponerat mot främst USD, ILS och EUR. Exponeringen varierar beroende på hur stor andel av intäkterna och kostnaderna som utgörs av dessa valutor i förhållande till bolagets totala intäkter och kostnader.

För helåret 2024 hade Surgical Sciences intäkter följande ungefärliga fördelning på olika valutor: USD 83% (82), EUR 14% (16), SEK 2% (2), övriga (t.ex. ILS, GBP) 1% (0).

Kostnaderna hade för helåret 2024 följande ungefärliga fördelning på olika valutor: USD 29% (28), ILS 49% (51), SEK 18% (17), övriga (t.ex. EUR, GBP) 4% (4).

En förändring om 10% av SEK mot USD, EUR och ILS skulle resultera i en försäljningsförändring på 10% och en förändring av rörelseresultatet med cirka 15%. Företaget har inte säkrat sina flöden med säkringskontrakt.

### Finansiell ställning

Per den 31 december 2024 uppgick koncernens nettokassa till 732,7 MSEK, eget kapital till 4 828,6 MSEK och soliditeten till 88%. Den 31 december 2023 uppgick koncernens nettokassa till 634,4 MSEK, eget kapital till 4 345,2 MSEK och soliditeten till 92%. Det egna kapitalet per aktie uppgick per den 31 december 2024 till 94,63 SEK (85,16).

### Moderbolaget

I moderbolaget Surgical Science Sweden AB ligger aktier i dotterbolag samt den del av Surgical Sciences svenska verksamhet som huvudsakligen bedrivs i Göteborg. Vidare återfinns här ett antal koncerngemensamma funktioner. På grund av interna transaktioner mellan de olika koncernbolagen går det inte att dra generella slutsatser från moderbolagets siffror vad gäller försäljning och operativa kostnader.

## Utsikter

Surgical Sciences strategi är att ha två separata affärsområden. Educational Products riktar sig till utbildningskunder som använder bolagets egenutvecklade simulatorer för att öka patientsäkerheten genom effektiv generisk träning vars resultat objektivt kan mätas. Simulatorerna är under många år validerade av kunder genom kliniska studier. Det andra affärsområdet, Industry/OEM, tar främst till vara på Surgical Sciences mjukvarutillgång där medicinteknikbolag kan integrera produktspecifik simulering i sina kliniska produkter. Detta ger möjlighet till avkastning på den utveckling som Surgical Science gjort under 25 år och är det område där bolaget ser starkast tillväxt i framtiden. Den huvudsakliga affärsmodellen inom robotkirurgi innebär en utvecklingsavgift för tillpassning/integrering med kundens produkter och sedan en mjukvarulicens per enhet alternativt baserat på installerad bas eller användning. Surgical Science behåller full upphovsrätt till sin produkt.

Marknaden för medicinsk simulering har en god underliggande tillväxt. Den största marknaden för medicinsk simulering är USA följt av Europa och Asien. Tillväxten väntas de närmaste åren vara starkast i länder där ekonomisk utveckling, ökat fokus på patientsäkerhet samt stora befolkningar är drivande faktorer, exempelvis Kina och Indien. Marknaden för robotassisterad kirurgi förväntas växa snabbare än övriga delar av marknaden.

Övergripande mål för Surgical Science under 2024 har varit att:

- Fortsätta utöka värdeinnehållet till existerande kunder inom robotkirurgi som licensierar bolagets teknologi.
- Etablera bredare samarbeten inom flera produktområden med de stora nyckelkunderna inom Industry/OEM.
- Växa omsättningen inom Educational Products med minst 10% och fortsätta utöka produktportföljen genom ytterligare produktlanseringar.
- Förbättra bruttomarginalen genom att effektivisera produktion och inköp samt öka genomsnittligt försäljningspris inom Educational Products.
- Säkerställa ett högt medarbetarengagemang genom att fortsätta bygga och underhålla kulturen och bolagets värdegrund.
- Vara redo för ytterligare förvärv när tillfället är rätt.

Surgical Science har en organisation där en stor andel av medarbetarna utgörs av världens främsta mjukvaruutvecklare inom medicinsk simulering. Detta ger bolaget kapacitet att arbeta med utveckling av kärntechnologin för framtidens simulering, i tid leverera tillpassningar av simuleringsmjukvara till kunder inom Industry/OEM och med att fortsätta lansera

nya applikationer till de egna produkterna inom Educational Products. För att fortsätta vara världsledande inom realistisk realtidssimulering av medicinska ingrepp är förbättringen av den grundläggande teknologin kritisk. Surgical Science har under 2024 fortsatt att investera mer än någonsin inom detta område.

## Kort om bolaget

### Verksamhet

Surgical Science grundades 1999 och är ett simuleringsföretag. Grunden i bolaget är egenutvecklad mjuk- och hårdvara för simulering av interaktionen mellan instrument och anatomi. Baserat på den egenutvecklade tekniken, utvecklar och säljer Surgical Science nyckelfärdiga simuleringssystem som används för utbildning av kirurger och andra medicinska specialister. Verksamheten bedrivs inom ramen för affärsområde Educational Products. Sedan 2017 arbetar Surgical Science även med simuleringslösningar för medicinteknikbolag som utvecklar kirurgiska instrument för klinisk användning, till exempel robotkirurgi, inom affärsområde Industry/OEM.

### Mission och vision

Surgical Sciences övergripande syfte är att öka patientsäkerheten och resultaten inom hälso- och sjukvården genom validerad, kundanpassad medicinsk simuleringsträning. Visionen är att alla patienter på väg in till operationssalen skall vara säkra på att läkaren har tränat och objektivt certifierats i en säker simulerad miljö före ingreppet.

### Finansiella mål

Målet är att Surgical Sciences omsättning år 2026 skall uppgå till 1 500 MSEK. Målet kan komma att inkludera kompletterande förvärv. Affärsområde Educational Products förväntas växa med i genomsnitt 10-15% per år under perioden. Med en större och bredare produktportfölj kommer produkterna ha olika tillväxttakt. Till exempel har Surgical Science vissa nischprodukter för att kunna lämna kompletta anbud men de säljs enskilt i mindre omfattning. Affärsområde Industry/OEM beräknas ha tilltagande tillväxt under perioden allteftersom robotkirurgi produkter som innehåller teknologi från Surgical Science lanseras på marknaden. Under perioden förutses även andra applikationsområden digitaliseras, vilket tillsammans med utökade användningsområden för simulering leder till ökande intäkter.

Justerad EBIT ska vid periodens slut uppgå till 40 procent. Justerad EBIT beräknas som EBIT exklusive av- och nedskrivningar på övervärden relaterade till förvärv.

### Strategi

Surgical Science kommer fortsätta att utveckla sina egna utbildningsprodukter till kundernas självklara val i en värld med

obligatorisk träning och certifiering. Sedan starten har Surgical Science haft ett nära samarbete med ledande universitets-sjukhus för utveckling av bolagets produkter. Surgical Sciences simulatorer är också validerade i ett flertal publicerade studier som visar att den kunskap som kirurgen erhåller genom träning med bolagets produkter också är överförbar till det riktiga operationsrummet. Surgical Science verkar för att simulering skall bli en obligatorisk del i utbildningen och att blivande kirurger genomgår en certifiering innan den första operationen på patient genomförs.

Prioriterat i strategin är att parallellt med de egna produkterna arbeta med simuleringslösningar för medicinteknikbolag som utvecklar instrument för klinisk användning. Resultatet av över 25 års forskning och utveckling av världens mest avancerade datorbaserade simulering för träning av kirurger och andra medicinska specialister inom ett brett antal områden gör att Surgical Science har en mjukvarutillgång som kan appliceras utanför de egna produkterna.

En av de makrotrender inom sjukvården som driver denna utveckling är digitaliseringen, som gör att simuleringsmjukvara kan appliceras direkt i medicinteknikprodukter utan separat hårdvara. En annan makrotrend är ökande patientsäkerhetsmedvetande speciellt för nya teknologier. Detta visar sig i exempelvis regulatoriska myndigheters krav på verifierade utbildningslösningar för kirurger för att ge godkännande för klinisk användning av t.ex. nya kirurgirobotar.

## Övrig information

### Organisation och personal

Vid utgången av året var antalet anställda 274 (260) personer, varav 75 (72) kvinnor och 199 (188) män. Av dessa var 64 (57) personer anställda i Sverige, 138 (136) i Israel, 54 (53) i USA och resterande 18 (14) personer i främst Tyskland och Kina.

### Information om transaktioner med närstående

Utöver styrelsearvode har ledamoten Thomas Eklund under det andra kvartalet erhållit konsultarvode om 248 TSEK för arbete med bolagets strategier under 2024.

Inga andra transaktioner som väsentligen har påverkat företagets resultat eller finansiella ställning har genomförts med närstående under kvartalet eller året.

### Förslag till vinstdisposition

Styrelsens intention är att föreslå årsstämman att ingen utdelning ska ske för 2024, dvs. 0,00 SEK/aktie.

### Riskhantering

Surgical Science arbetar kontinuerligt med att identifiera,

utvärdera och hantera risker i olika system och processer. Riskanalyser görs kontinuerligt gällande den normala verksamheten samt i samband med större aktiviteter.

De mest väsentliga strategiska och operativa riskerna som berör Surgical Sciences verksamhet och bransch finns beskrivna i bolagets årsredovisning för 2023, på sidorna 65-66. De huvudsakliga riskerna och osäkerhetsfaktorerna inkluderar IP, marknadsrisker, konkurrenter och teknisk utveckling, industriella samarbeten, medarbetare, förvärv och tillgång till kapital. De redovisade riskerna, såsom de beskrivs i årsredovisningen, bedöms i allt väsentligt vara oförändrade.

### Säsongseffekter

Surgical Sciences omsättning inom affärsområde Educational Products kan fluktuera mellan olika kvartal där årets fjärde kvartal vanligtvis är det starkaste. Detta beror på att många stora sjukhus har kalenderår som budgetår och avvaktar med sina inköp tills de ser vilka medel som finns kvar i budgeten i slutet av året.

Även inom affärsområde Industry/OEM är fjärde kvartalet vanligtvis större omsättningsmässigt än övriga kvartal då licensintäkterna från kunderna ökar av samma anledning som inom Educational Products. Denna effekt är dock inte lika påtaglig för Industry/OEM då de kliniska produkterna, inom t.ex. robotkirurgi, i mindre utsträckning styrs av om det finns budget kvar i slutet på året.

### Årsstämma och årsredovisning

Årsstämma i Surgical Science Sweden AB (publ) kommer att hållas den 15 maj 2025. Aktieägare som önskar få ärende behandlat på stämman kan skriftligen begära detta hos styrelsen. Sådan begäran om behandling av ärende skickas till Surgical Science Sweden AB (publ), Att: Styrelsens ordförande, Drakegatan 7A, 412 50 Göteborg och måste inkomma till styrelsen senast sju veckor före stämman, eller i vart fall i så god tid att ärendet, om så krävs, kan upptas i kallelsen till stämman.

Surgical Sciences årsredovisning för 2024 beräknas finnas tillgänglig för nedladdning på Surgical Sciences hemsida under vecka 16 (14-17 april).

### Händelser efter balansdagen

Den 15 januari 2025 meddelades att Surgical Science tecknat en avsiktsförklaring med bolagets största kund Intuitive, vilken innebär att Surgical Science övergår till en helt prenumera-tionsbaserad intäktsmodell med Intuitive och att alla da Vinci 5 (intuitives nya kirurgirobot) kommer vara utrustade med simuleringsmjukvara från Surgical Science. Se vidare pressmeddelande från 15 januari 2025.

Den 3 februari 2025 lämnade valberedningen i Surgical Science sitt förslag till styrelse inför årsstämman den 15 maj. Alla befintliga ledamöter föreslås till omval. Det föreslås nyval av Gisli Hennermark till styrelsens ordförande, nuvarande ordförande Roland Bengtsson har avböjt omval.

Den 4 februari 2025 meddelades att Surgical Science vunnit en upphandling att leverera produkter till försvarsdepartementet i ett sydostasiatiskt land uppgående till 52 MSEK. Beställningen gäller 30 enheter av den nya produkten TraumaVR inklusive utvecklingsarbete och förväntas levereras och intäktsföras under en period av 18 månader. Upphandlingen är den som nämnts som pågående i kvartalsrapporterna för Q2 och Q3 2024. Detta är en genombrottsorder för en ny produkt mot en ny, potentiellt mycket stor, kundgrupp. Se vidare pressmeddelande från 4 februari 2025.

Den 6 februari 2025 meddelades utfallet från domstolsförfarandet och bolagsstämman med Intelligent Ultrasounds aktieägare som hölls den 6 februari med anledning av Surgical Sciences rekommenderade kontanta förvärv. Alla föreslagna beslut antogs med erforderlig majoritet och följaktligen godkändes villkoren.

Den 18 februari 2025 meddelades att förvärvet av Intelligent Ultrasound har trätt i kraft, att Surgical Science äger alla aktier i bolaget och att aktien avnoteras den 19 februari. Intelligent Ultrasound kommer konsolideras i Surgical Science från tillträdesdatumet.

För ytterligare information om Intelligent Ultrasound-förvärvet se pressmeddelanden 19 december 2024 samt 15 januari, 6 februari och 18 februari 2025.

Inga andra väsentliga händelser efter årets utgång finns att rapportera.

### Försäkran

Styrelse och VD försäkrar att bokslutskommunikén ger en rättvisande översikt av bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget står inför.

Göteborg den 19 februari 2025

Styrelsen

### Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

#### Finansiella rapporter

Delårsrapporter samt övriga finansiella rapporter finns tillgängliga på [www.surgicalscience.com](http://www.surgicalscience.com).

#### Följande rapporter planeras att avlämnas

Delårsrapport januari-mars 2025: onsdag den 14 maj  
Delårsrapport januari-juni 2025: torsdag den 21 augusti  
Delårsrapport januari-september 2025: torsdag den 13 november  
Bokslutskommuniké 2025: torsdag den 19 februari 2026

#### Övriga datum

Årsstämma 2025: torsdag den 15 maj

### Handelsplats och Certified Adviser

Surgical Sciences aktie är sedan den 19 juni 2017 noterad på Nasdaq First North Growth Market. Bolagets Certified Adviser är Carnegie Investment Bank AB (publ).

#### För frågor hänvisas till

Tom Englund, VD  
Tel nr: 070 916 16 81  
[tom.englund@surgicalscience.com](mailto:tom.englund@surgicalscience.com)

Anna Ahlberg, CFO  
Tel nr: 070 855 38 35  
[anna.ahlberg@surgicalscience.com](mailto:anna.ahlberg@surgicalscience.com)

Denna information är sådan information som Surgical Science Sweden AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 19 februari 2025 kl 7.30.

## Koncernens resultaträkningar i sammandrag

TSEK	januari - december		oktober - december	
	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättning	884 087	882 853	251 549	227 293
Kostnad för sålda varor	-286 189	-269 974	-81 474	-64 864
<b>Bruttoresultat</b>	<b>597 897</b>	<b>612 879</b>	<b>170 076</b>	<b>162 429</b>
Försäljningskostnader	-175 260	-167 514	-49 898	-42 502
Administrationskostnader	-77 119	-72 509	-22 338	-19 750
Forsknings- och utvecklingskostnader	-196 110	-181 569	-51 656	-46 247
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-5 087	-2 135	-7 056	-16 275
<b>Rörelseresultat</b>	<b>144 320</b>	<b>189 152</b>	<b>39 128</b>	<b>37 655</b>
Finansiella intäkter och kostnader	13 773	79 112	295	80 784
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>158 093</b>	<b>268 264</b>	<b>39 423</b>	<b>118 439</b>
Skatter	-26 446	-34 292	-3 159	-20 478
<b>Nettoresultat</b>	<b>131 646</b>	<b>233 972</b>	<b>36 264</b>	<b>97 962</b>
<b>Hänförligt till</b>				
Moderbolagets aktieägare	131 646	233 972	36 264	97 962
Resultat per aktie, SEK	2,58	4,59	0,71	1,92
Resultat per aktie, SEK*	2,58	4,59	0,71	1,92
Avskrivningar på immateriella tillgångar	-36 892	-33 893	-9 296	-8 496
Avskrivningar på materiella tillgångar	-23 623	-21 720	-7 030	-5 632

\* Efter utspädning. Se not 4 för information om teckningsoptionsprogram.

## Koncernens rapport över resultat och övrigt totalresultat

TSEK	januari - december		oktober - december	
	2024	2023	2024	2023
<b>Nettoresultat</b>	<b>131 646</b>	<b>233 972</b>	<b>36 264</b>	<b>97 962</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>				
<i>Poster som har omförts eller kan omföras till nettoresultat</i>				
Omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter	344 546	-148 584	341 692	-273 199
<b>Summa övrigt totalresultat</b>	<b>344 546</b>	<b>-148 584</b>	<b>341 692</b>	<b>-273 199</b>
<b>Totalresultat</b>	<b>476 192</b>	<b>85 388</b>	<b>377 956</b>	<b>-175 237</b>
<b>Totalresultat hänförligt till</b>				
Moderbolagets aktieägare	476 192	85 388	377 956	-175 237

# Koncernens rapporter över finansiell ställning i sammandrag

TSEK	241231	231231
<b>TILLGÅNGAR</b>		
<b>Anläggningstillgångar</b>		
Balanserade utvecklingsutgifter	98 457	65 529
Patent, varumärken och försäljningsrättigheter	61 759	57 522
Kundkontrakt	92 445	101 559
Teknologi	57 055	60 005
Goodwill	3 615 848	3 328 683
Övriga immateriella anläggningstillgångar	2 189	1 959
Materiella anläggningstillgångar	101 534	76 618
Uppskjuten skattefordran	16 331	14 836
Övriga finansiella anläggningstillgångar	8 049	4 770
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>4 053 666</b>	<b>3 711 481</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>		
Varulager	179 583	154 451
Kundfordringar	136 702	110 603
Övriga kortfristiga fordringar	43 652	18 849
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	97 914	72 923
Likvida medel	968 155	634 366
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>1 426 007</b>	<b>991 192</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>5 479 673</b>	<b>4 702 673</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		
<b>Eget kapital, hänförligt till moderbolagets aktieägare</b>	<b>4 828 639</b>	<b>4 345 212</b>
Långfristiga skulder	138 313	122 524
Skulder till kreditinstitut	235 408	–
Övriga kortfristiga skulder	277 314	234 937
<b>Summa skulder</b>	<b>651 035</b>	<b>357 461</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>5 479 673</b>	<b>4 702 673</b>

## Koncernens förändringar i eget kapital

TSEK	Hänförligt till moderbolagets aktieägare			Balanserat resultat inkl. periodens resultat	Summa eget kapital
	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver		
<b>Ingående balans 1 januari 2023</b>	<b>2 540</b>	<b>3 378 985</b>	<b>581 135</b>	<b>273 791</b>	<b>4 236 451</b>
Årets resultat				233 972	233 972
Övrigt totalresultat för året			-148 584		-148 584
Optionsprogram IFRS 2			4 226		4 226
Lösen optionsprogram	11	19 136			19 147
<b>Utgående balans 31 december 2023</b>	<b>2 551</b>	<b>3 398 121</b>	<b>436 777</b>	<b>507 763</b>	<b>4 345 212</b>
<b>Ingående balans 1 januari 2024</b>	<b>2 551</b>	<b>3 398 121</b>	<b>436 777</b>	<b>507 763</b>	<b>4 345 212</b>
Årets resultat				131 646	131 646
Övrigt totalresultat för året			344 546		344 546
Optionsprogram IFRS 2			7 235		7 235
<b>Utgående balans 31 december 2024</b>	<b>2 551</b>	<b>3 398 121</b>	<b>788 557</b>	<b>639 409</b>	<b>4 828 639</b>

# Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

TSEK	januari - december		oktober - december	
	2024	2023	2024	2023
<b>Den löpande verksamheten</b>				
Resultat före finansiella poster	144 320	189 153	39 128	37 655
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet mm	67 711	61 094	23 853	20 026
Betald/erhållen ränta	18 768	8 246	7 071	6 285
Betald skatt	-27 686	-14 549	-11 177	-9 608
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital</b>	<b>203 113</b>	<b>243 944</b>	<b>58 875</b>	<b>54 358</b>
<b>Förändringar i rörelsekapital</b>				
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager	-11 556	-19 567	12 066	20 018
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	-20 238	31 905	25 626	-33 314
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	-34 094	-17 991	-39 899	-1 467
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>	<b>-65 888</b>	<b>-5 653</b>	<b>-2 206</b>	<b>-14 763</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>137 225</b>	<b>238 291</b>	<b>56 668</b>	<b>39 595</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>				
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-6 104	-10 456	-469	-3 443
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-41 426	-33 673	-11 658	-8 309
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-47 530</b>	<b>-44 129</b>	<b>-12 126</b>	<b>-11 752</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>				
Förändring av långfristiga skulder	-5 525	-2 042	488	270
Förändring av skulder till kreditinstitut	235 408	-	235 408	-
Förändring av leasingskulder	-2 230	-1 259	4 145	8 696
Lösen optionsprogram	-	19 148	-	-
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>227 653</b>	<b>15 847</b>	<b>240 041</b>	<b>8 966</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>317 348</b>	<b>210 008</b>	<b>284 582</b>	<b>36 809</b>
Likvida medel vid periodens början	634 366	433 733	666 324	606 060
Kursdifferens i likvida medel	16 441	-9 375	17 248	-8 503
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>968 155</b>	<b>634 366</b>	<b>968 154</b>	<b>634 366</b>

## Nyckeltal koncernen

	januari - december		oktober - december	
	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättningstillväxt, %	0,1	10,0	10,7	-9,1
Bruttomarginal, %	67,6	69,4	67,6	71,5
EBITDA marginal, %	23,2	27,7	22,0	22,8
Rörelsemarginal, %	16,3	21,4	15,6	16,6
Vinstmarginal, %	14,9	26,5	14,4	43,1
Soliditet, %	88,1	92,4	88,1	92,4
Antal utestående aktier vid periodens slut	51 026 236	51 026 236	51 026 236	51 026 236
Antal utestående aktier vid periodens slut*	51 026 236	51 044 111	51 026 236	51 044 111
Genomsnittligt antal utestående aktier	51 026 236	50 929 361	51 026 236	51 026 236
Genomsnittligt antal utestående aktier*	51 026 236	50 940 778	51 026 236	51 026 236
Eget kapital per aktie, SEK	94,63	85,16	94,63	85,16
Eget kapital per aktie, SEK*	94,63	85,13	94,63	85,13
Utdelning per aktie, SEK	0,00**	0,00	0,00**	0,00
Aktiekurs på balansdagen, SEK	155,90	182,50	155,90	182,50
Medelantal anställda	256	249	259	252

\* Efter utspädning. Se not 4 för information om teckningsoptionsprogram. | \*\* Styrelsens förslag till årsstämman 2025. | Se sidan 20 för definition av nyckeltal.

## Koncernens resultaträkningar per kvartal

	okt - dec 2024	jul - sep 2024	apr - jun 2024	jan - mar 2024	okt - dec 2023	jul - sep 2023	apr - jun 2023	jan - mar 2023
TSEK								
Nettoomsättning	251 549	231 828	212 466	188 243	227 293	210 246	216 237	229 077
Kostnad för sålda varor	-81 474	-70 816	-68 982	-64 918	-64 864	-65 221	-69 498	-70 392
<b>Bruttoresultat</b>	<b>170 076</b>	<b>161 012</b>	<b>143 484</b>	<b>123 325</b>	<b>162 429</b>	<b>145 025</b>	<b>146 740</b>	<b>158 685</b>
Försäljningskostnader	-49 898	-42 617	-42 290	-40 456	-42 502	-37 042	-41 022	-46 949
Administrationskostnader	-22 338	-18 040	-20 998	-15 744	-19 750	-20 649	-15 444	-16 665
Forsknings- och utvecklingskostnader	-51 656	-50 575	-48 841	-45 039	-46 247	-40 810	-48 452	-46 059
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-7 056	-3 995	2 075	3 890	-16 275	4 169	5 716	4 255
<b>Rörelseresultat</b>	<b>39 128</b>	<b>45 786</b>	<b>33 430</b>	<b>25 976</b>	<b>37 655</b>	<b>50 693</b>	<b>47 538</b>	<b>53 267</b>
Finansiella intäkter och kostnader	295	7 239	4 376	1 862	80 784	1 741	-5 176	1 761
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>39 423</b>	<b>53 025</b>	<b>37 806</b>	<b>27 838</b>	<b>118 439</b>	<b>52 434</b>	<b>42 362</b>	<b>55 029</b>
Skatter	-3 159	-10 002	-9 238	-4 046	-20 478	-5 031	-3 573	-5 210
<b>Nettoresultat</b>	<b>36 264</b>	<b>43 023</b>	<b>28 568</b>	<b>23 792</b>	<b>97 962</b>	<b>47 403</b>	<b>38 789</b>	<b>49 819</b>
<b>Hänförligt till</b>								
Moderbolagets aktieägare	36 264	43 023	28 568	23 792	97 962	47 403	38 789	49 819
Resultat per aktie, SEK	0,71	0,84	0,56	0,47	1,92	0,93	0,76	0,98
Resultat per aktie, SEK*	0,71	0,84	0,56	0,47	1,92	0,93	0,76	0,98
Genomsnittligt antal utestående aktier	51 026 236	51 026 236	51 026 236	51 026 236	51 026 236	51 026 236	50 863 736	50 801 236
Genomsnittligt antal utestående aktier*	51 026 236	51 026 236	51 026 236	51 026 236	51 026 236	51 026 236	50 912 736	50 908 441
Antal utestående aktier vid periodens slut	51 026 236	51 026 236	51 026 236	51 026 236	51 026 236	51 026 236	51 026 236	50 801 236
Antal utestående aktier vid periodens slut*	51 026 236	51 026 236	51 026 236	51 026 236	51 044 111	51 026 236	51 089 265	50 913 801

\* Efter utspädning. Se not 4 för information om teckningsoptionsprogram.



## Moderbolagets resultaträkningar

TSEK	januari - december		oktober - december	
	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättning	126 574	104 777	44 103	52 966
Kostnad för sålda varor	-55 459	-22 882	-23 167	-6 012
<b>Bruttoresultat</b>	<b>71 115</b>	<b>81 895</b>	<b>20 936</b>	<b>46 954</b>
Försäljningskostnader	-18 915	-20 197	-6 247	7 548
Administrationskostnader	-21 441	-15 253	-6 972	9 351
Forsknings- och utvecklingskostnader	-28 960	-24 090	-7 943	-7 426
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-5 257	-4 331	-591	-1 511
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-3 457</b>	<b>18 023</b>	<b>-817</b>	<b>54 916</b>
Finansiella intäkter och kostnader	7 800	22 377	-4 495	23 554
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>4 343</b>	<b>40 400</b>	<b>-5 312</b>	<b>78 470</b>
Bokslutsdispositioner (koncernbidrag)	63 557	52 956	63 557	52 956
Skatter	-14 437	-19 586	-12 448	-19 586
<b>Nettoresultat</b>	<b>53 464</b>	<b>73 770</b>	<b>45 797</b>	<b>111 840</b>
Avskrivningar på immateriella tillgångar	-7 978	-6 384	-1 972	-1 583
Avskrivningar på materiella tillgångar	-957	-897	-219	-265

Moderbolaget har inga poster att redovisa i övrigt totalresultat, därför har ingen rapport över totalresultat upprättats.

## Moderbolagets balansräkningar i sammandrag

TSEK	241231	231231
<b>TILLGÅNGAR</b>		
<b>Anläggningstillgångar</b>		
Balanserade utvecklingsutgifter	30 664	26 697
Övriga immateriella anläggningstillgångar	1 075	1 176
Materiella anläggningstillgångar	1 687	2 484
Andelar i koncernföretag	3 131 505	3 133 116
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>3 164 931</b>	<b>3 163 473</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>		
Varulager	6 659	8 678
Kundfordringar	27 761	11 815
Kortfristiga fordringar hos koncernföretag	71 845	101 970
Övriga kortfristiga fordringar	1 940	960
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	14 089	4 622
Kassa och bank	659 075	331 041
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>781 370</b>	<b>459 086</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>3 946 300</b>	<b>3 622 559</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		
<b>Eget kapital</b>	<b>3 567 762</b>	<b>3 506 675</b>
Skulder till kreditinstitut	235 408	-
Kortfristiga skulder hos koncernföretag	78 112	68 826
Övriga kortfristiga skulder	65 019	47 058
<b>Summa skulder</b>	<b>378 539</b>	<b>115 884</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>3 946 300</b>	<b>3 622 559</b>

## Not 1. Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport har, för koncernen, upprättats enligt Årsredovisningslagen och IAS 34 Delårsrapportering, och för moderbolaget i enlighet med Årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning av juridiska personer. Redovisningsprinciper som tillämpas för koncernen och moderbolaget överensstämmer, om ej annat anges nedan, med de redovisningsprinciper som användes för upprättande av den senaste årsredovisningen.

Upplysningar enligt IAS 34.16A framkommer förutom i de finansiella rapporterna och dess tillhörande noter även i övriga delar av delårsrapporten.

## Not 2. Koncernens rörelsesegment

### Intäkter per affärsområde och intäktsström

TSEK	januari - december		oktober - december	
	2024	2023	2024	2023
<b>Educational Products</b>	<b>442 496</b>	<b>518 433</b>	<b>125 044</b>	<b>122 715</b>
- Simulatorer, hård- och mjukvara	364 345	451 000	107 092	106 049
- Service och supportintäkter	78 151	67 433	17 952	16 666
<b>Industry/OEM</b>	<b>441 591</b>	<b>364 420</b>	<b>126 505</b>	<b>104 578</b>
- Simulatorer, hård- och mjukvara	126 716	48 753	42 506	18 978
- Service och supportintäkter	12 095	11 367	2 968	3 497
- Licensintäkter	271 657	277 729	76 363	75 887
- Utvecklingsintäkter	31 123	26 571	4 668	6 216
<b>Nettoomsättning</b>	<b>884 087</b>	<b>882 853</b>	<b>251 549</b>	<b>227 293</b>

### Intäkter per affärsområde och geografiskt område

TSEK	januari - december		oktober - december	
	2024	2023	2024	2023
<b>Educational Products</b>	<b>442 496</b>	<b>518 433</b>	<b>125 044</b>	<b>122 715</b>
- Europa	92 900	121 351	33 981	28 408
- Nord- och Sydamerika	207 011	234 038	42 718	53 553
- Asien	111 149	121 594	38 497	29 957
- Övrigt	31 436	41 450	9 848	10 797
<b>Industry/OEM</b>	<b>441 591</b>	<b>364 420</b>	<b>126 505</b>	<b>104 578</b>
- Europa	59 893	28 086	26 380	6 910
- Nord- och Sydamerika	355 988	317 935	96 436	90 459
- Asien	21 140	14 680	2 866	5 800
- Övrigt	4 570	3 719	823	1 409
<b>Nettoomsättning</b>	<b>884 087</b>	<b>882 853</b>	<b>251 549</b>	<b>227 293</b>

## Not 3. Finansiella instrument

TSEK	241231	231231
Finansiella tillgångar	1 119 923	756 431
Finansiella skulder	445 069	166 016

Koncernens finansiella tillgångar och skulder är värderade till upplupet anskaffningsvärde, med undantag för skuldförd tilläggsköpeskilling som värderas till verkligt värde. Det bokförda värdet bedöms vara en rimlig approximation av det verkliga värdet på koncernens tillgångar och skulder i balansräkningen.

## Not 4. Teckningsoptionsprogram

### Teckningsoptioner 2022\_25

Vid Surgical Sciences årsstämma den 12 maj 2022 beslutades om att inrätta ett incitamentsprogram för bolagets anställda. Varje teckningsoption ger rätten att teckna en aktie i bolaget för 175,70 SEK under perioden 10 juni - 10 juli 2025. Bolaget subventionerar optionsprogrammet så att deltagarna erhåller teckningsoptionerna som en förmån. Deltagaren är skyldig att betala för förmånsbeskattningen för denna förmån, premien har beräknats till 28,74 SEK per option.

Under innevarande period understeg såväl den genomsnittliga aktiekursen för perioden, slutkursen per balansdagen samt genomsnittliga aktiekursen för den rullande 12-månaders perioden alla lösenkursen för optionsprogrammet, varmed programmet inte medfört någon utspädningseffekt. Vid fullt utnyttjande av incitamentsprogrammet kommer Surgical Sciences aktiekapital att öka med 10 000 SEK och antal aktier öka med 200 000, motsvarande en utspädning om knappt 0,4 procent av det totala antalet aktier och röster.

### Kostnader för incitamentsprogrammet

Incitamentsprogrammet beräknas preliminärt föranleda sociala avgifter om 0,9 MSEK och kostnader i enlighet med redovisningsreglerna i IFRS 2 om 5,8 MSEK. För 2024 har programmet belastat resultatet med 1,4 MSEK (1,4). Beloppet består av IFRS 2 kostnaden hänförlig till Israel och USA och periodiseras över löptiden fram till juli 2025.

### Teckningsoptioner 2023\_26

Vid Surgical Sciences årsstämma den 17 maj 2023 beslutades om att inrätta ett incitamentsprogram för bolagets anställda. Varje teckningsoption ger rätten att teckna en aktie i bolaget för 294,70 SEK under perioden 15 juni - 15 juli 2026. Bolaget subventionerar optionsprogrammet så att deltagarna erhåller teckningsoptionerna som en förmån. Deltagaren är skyldig att betala för förmånsbeskattningen för denna förmån, premien har beräknats till 36,43 SEK per option.

Under innevarande period understeg såväl den genomsnittliga aktiekursen för perioden, slutkursen per balansdagen samt genomsnittliga aktiekursen för den rullande 12-månaders perioden alla lösenkursen för optionsprogrammet, varmed programmet inte medfört någon utspädningseffekt. Vid fullt utnyttjande av incitamentsprogrammet kommer Surgical Sciences aktiekapital att öka med 13 000 SEK och antal aktier öka med 260 000, motsvarande en utspädning om cirka 0,5 procent av det totala antalet aktier och röster.

### Kostnader för incitamentsprogrammet

Incitamentsprogrammet beräknas preliminärt föranleda sociala avgifter om 0,5 MSEK och kostnader i enlighet med redovisningsreglerna i IFRS 2 om 9,0 MSEK. För 2024 har programmet belastat resultatet med 2,5 MSEK (3,6). Beloppet består av IFRS 2 kostnaden hänförlig till Israel och USA och periodiseras över löptiden fram till juli 2026.

### Teckningsoptioner 2024\_27

Vid Surgical Sciences årsstämma den 16 maj 2024 beslutades om att inrätta två incitamentsprogram för bolagets anställda. Varje teckningsoption ger rätten att teckna en aktie i bolaget för 170,50 SEK under perioden 14 juni - 14 juli 2027. Bolaget subventionerar optionsprogrammen så att deltagarna erhåller teckningsoptionerna som en förmån. Deltagaren är skyldig att betala för förmånsbeskattningen för denna förmån, premien har beräknats till 33,31 SEK per option.

Under innevarande period understeg såväl den genomsnittliga aktiekursen för perioden, slutkursen per balansdagen samt genomsnittliga aktiekursen för den rullande 12-månaders perioden alla lösenkursen för optionsprogrammet, varmed programmet inte medfört någon utspädningseffekt. Vid fullt utnyttjande av de två incitamentsprogrammen kommer Surgical Sciences aktiekapital att öka med 16 400 SEK och antal aktier öka med 328 000, motsvarande en utspädning om cirka 0,6 procent av det totala antalet aktier och röster.

### **Kostnader för incitamentsprogrammet**

Incitamentsprogrammen beräknas preliminärt föranleda sociala avgifter om 1,3 MSEK och kostnader i enlighet med redovisningsreglerna i IFRS 2 om 10,4 MSEK. För 2024 har programmet belastat resultatet med 4,0 MSEK, varav 0,7 MSEK avser sociala avgifter på de svenska deltagarnas premier, vilka erhålls utan vederlag. Resterande del av kostnaden, 3,3 MSEK, är hänförlig till beräkning av IFRS2. Beloppet består av hela IFRS2 kostnaden för den svenska delen av programmet (2,1 MSEK), resterande del är hänförligt till Israel och USA och periodiseras över löptiden fram till juli 2027.

### **Programmen 2022\_25, 2023\_26 och 2024\_27**

Styrelsen har rätt att göra anpassningar för att uppfylla organisatoriska förändringar samt särskilda regler eller marknadsförutsättningar utomlands. En majoritet av bolagets anställda är anställda utomlands i USA och Israel. Av skatteskal erhåller dessa anställda en avtalsrättslig rätt att teckna aktier (så kallade Non-Qualified Stock Options) istället för teckningsoptioner. I enlighet med marknadspraxis på dessa marknader erhåller deltagarna dessa vederlagsfritt.

# Nyckeltalsdefinitioner

Surgical Science bedömer att redovisade nyckeltal ger en bra förståelse för bolagets ekonomiska trender.

## EBITDA-marginal

Rörelseresultat minus av- och nedskrivningar på materiella och immateriella tillgångar i procent av nettoomsättningen. Nyckeltalet ger över tid en fördjupad förståelse för bolagets lönsamhet.

## Eget kapital per aktie

Redovisat eget kapital dividerat med antal utestående aktier vid periodens slut. Nyckeltalet ger en bild av hur mycket kapital per aktie som är hänförligt till aktieägarna.

## Genomsnittligt antal aktier

Det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier under perioden.

## Genomsnittligt antal aktier efter utspädning

Det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier under perioden justerat för eventuell utspädningseffekt från teckningsoptioner.

## Justerad EBIT-marginal

Rörelseresultat minus av- och nedskrivningar på övervärden relaterade till förvärv i procent av nettoomsättningen. Nyckeltalet ger över tid en fördjupad förståelse för bolagets lönsamhet.

## Medelantal anställda

Antalet anställda omräknat till heltidstjänster per månad dividerat med antalet månader för perioden.

## Nettoomsättningstillväxt

Procentuell förändring av nettoomsättningen mellan två perioder. Nyckeltalet ger en bild av omsättningsutvecklingen mellan perioder.

## Resultat per aktie

Periodens resultat i förhållande till vägt medeltal av antalet aktier under perioden.

## Resultat per aktie efter utspädning

Resultat efter skatt per aktie justerat för eventuell utspädningseffekt från teckningsoptioner.

## Rörelseresultat

Resultat före finansiella poster och skatt. Nyckeltalet visar rörelsens resultat oaktat finansieringsstruktur och skattesats.

## Rörelsemarginal

Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen. Nyckeltalet ger över tid en fördjupad förståelse för bolagets lönsamhet.

## Soliditet

Eget kapital i procent av balansomslutningen. Nyckeltalet ger en bild av hur stor andel av balansomslutningen som har finansierats av ägarna.

## Utdelning per aktie

Årets utdelning dividerat med antal utestående aktier vid utdelningstillfället. Ger en bild av värdeöverföring per aktie till aktieägarna.

## Vinstmarginal

Årets resultat i procent av nettoomsättningen. Nyckeltalet ger över tid en fördjupad förståelse för bolagets lönsamhet.

# surgicalscience

**Huvudkontor**

Surgical Science Sweden AB (publ)  
Drakegatan 7A  
412 50 Göteborg  
Sverige  
Tel: +46 31 741 65 60  
E-post: [info@surgicalscience.com](mailto:info@surgicalscience.com)

**Övriga kontor Sverige**

Borgarfjordsgatan 6B  
164 55 Kista  
Sverige  
Tel: +46 31 741 65 60

**Israel**

3 Golan Street  
Airport City, 7019900  
Israel  
Tel: +972 3 911 44 44

**USA**

Huvudkontor USA  
23500 Mercantile, Suite F  
Beachwood, Ohio 44122  
USA  
Tel: +1 800 918 1670

**Övriga kontor USA**

811 First Ave, Suite 408  
Seattle, WA 98104  
USA  
Tel: +1 800 918 1670

**Försäljningskontor Kina**

906, Excellence Century Center  
Tower 3  
2030 Jintian Road, Futian District,  
Shenzhen  
Kina 518026  
Tel: +86 755 23985994