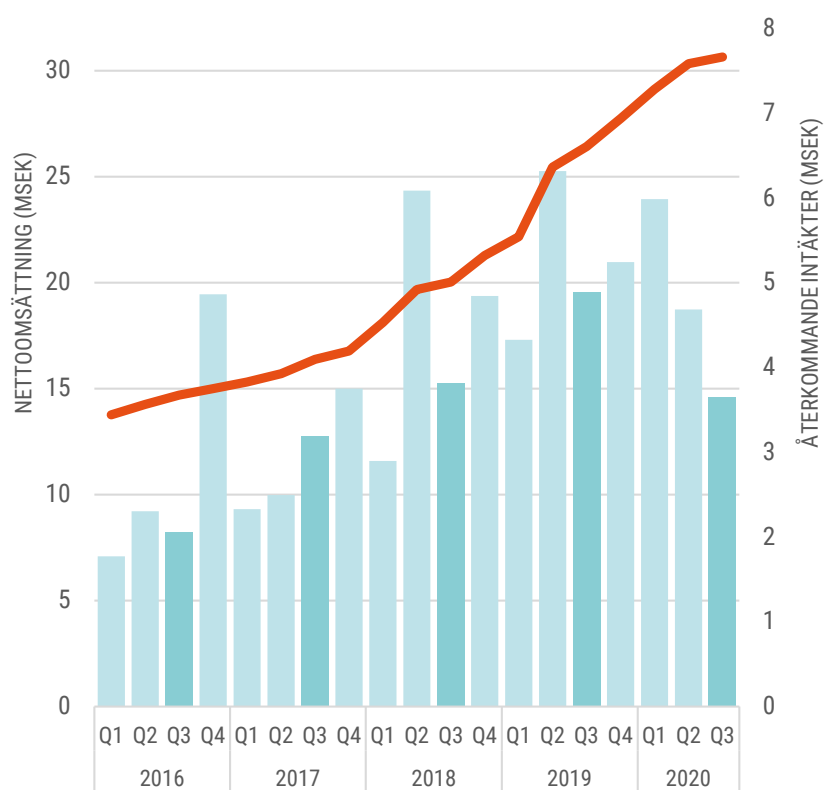


Fortsatt SaaS-tillväxt



ÅTERKOMMANDE
INTÄKTER (ARR)
2020-09-30
31,8 MSEK
(27,4)

Delårsrapport januari-september 2020

KVARTALET JULI-SEPTEMBER 2020

- Nettoomsättningen uppgick till 14,6 MSEK (19,6)
- Återkommande intäkter (SaaS) ökade med 1,1 MSEK till 7,7 MSEK (6,6)
- Vid utgången av perioden uppgick de årligen återkommande intäkterna (ARR – Annual Recurring Revenue) till 31,8 MSEK (27,4), en ökning med 15,8 procent
- De årligen återkommande intäkterna (ARR) växte sekventiellt med 1,3 procent (6,3) jämfört med föregående kvartal
- Rörelseresultatet (EBIT) ökade till 1,9 MSEK (1,5), och rörelsemarginalen uppgick till 13,0 procent (7,8)
- Resultat efter skatt uppgick till 1,5 MSEK (1,1)
- Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till 0,12 SEK respektive 0,11 SEK (0,09 respektive 0,08)

PERIODEN JANUARI-SEPTEMBER 2020

- Nettoomsättningen uppgick till 57,3 MSEK (62,1)
- Återkommande intäkter (SaaS) ökade med 4,7 MSEK till 23,2 MSEK (18,5)
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 6,1 MSEK (6,4), och rörelsemarginalen till 10,6 procent (10,3)
- Resultat efter skatt uppgick till 4,5 MSEK (4,9)
- Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till 0,35 SEK respektive 0,33 SEK (0,89 respektive 0,83)

VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER KVARTALET

- Utöver fortsatt påverkan från spridningen av Coronaviruset har inga väsentliga händelser skett under eller efter kvartalet.

KOMMENTARER TILL DEN FINANSIELLA UTVECKLINGEN MED ANLEDNING AV CORONA

Som tidigare kommunicerats har många av Vertiseits kunder drabbats hårt av utbrottet av Coronaviruset, vilket medför en negativ finansiell påverkan på Vertiseits verksamhet. I det korta perspektivet innebär detta minskade intäkter inom verksamhetsområdena Agency och Systems. De återkommande SaaS-intäkterna bygger på långa kontrakt. Detta innebär att dessa främst påverkas genom en lägre tillväxttakt, samt risk för bortfall först i ett utdraget scenario där bolagets kunder inte kan leva upp till sina kontrakterade åtaganden.

Vertiseit har vidtagit åtgärder såsom bland annat införande av korttidsarbete för att anpassa bolagets kostnadsstruktur och samtidigt behålla kompetens. Detta tillsammans med bolagets starka finansiella ställning innebär att bolaget står väl rustat för att hantera denna utmanande tid. Den fortsatta bedömningen är att Vertiseit under 2020 kommer att uppvisa ett positivt rörelseresultat med fortsatt växande återkommande intäkter.

KONCERNENS NYCKELTAL

	Q3 2020	Q3 2019	Ack 2020	Ack 2019	R12 mån	Helår 2019
	2020-07-01 2020-09-30	2019-07-01 2019-09-30	2020-01-01 2020-09-30	2019-01-01 2019-09-30	2019-10-01 2020-09-30	2019-01-01 2019-12-31
Nettoomsättning, KSEK	14 598	19 566	57 277	62 135	78 405	83 263
Varav återkommande intäkter (SaaS), KSEK	7 661	6 605	23 193	18 496	30 131	25 434
Annual Recurring Revenue (ARR), KSEK	31 760	27 417	31 760	27 417	31 760	28 402
Rörelseresultat (EBIT), KSEK	1 900	1 529	6 093	6 395	7 320	7 623
Periodens resultat efter skatt, KSEK	1 519	1 116	4 498	4 912	5 357	5 771
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,12	0,09	0,35	0,89	0,42	0,78
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,11	0,08	0,33	0,83	0,39	0,74
Bruttomarginal	67,5%	58,0%	60,2%	55,8%	61,3%	58,2%
Rörelsemarginal	13,0%	7,8%	10,6%	10,3%	9,3%	9,2%
Vinstmarginal	10,4%	5,7%	7,9%	7,9%	6,8%	6,9%
Soliditet	51,4%	48,7%	51,4%	48,7%	51,4%	45,6%

NETTOOMSÄTTNING
Q3 2020, MSEK

14,6
(19,6)

RÖRELSERESULTAT (EBIT)
Q3 2020, MSEK

1,9
(1,5)

NETTOOMSÄTTNING
JAN-SEP 2020, MSEK

57,3
(62,1)

RÖRELSERESULTAT (EBIT)
JAN-SEP 2020, MSEK

6,1
(6,4)

KOMMENTAR FRÅN VD

Fortsatt SaaS-tillväxt

Med väl avvägda åtgärder och stort kundfokus har vi lyckats navigera väl i en mycket utmanande tid, och är glada över att för 35:e kvartalet i rad uppvisa sekventiell tillväxt i våra årligen återkommande intäkter. Även om utmaningarna är långt ifrån över bedömer vi att det värsta nu ligger bakom oss och ser nu en starkt orderingång och fortsatt växande återkommande intäkter.

Vi fortsätter leverera sekventiell tillväxt i SaaS-intäkter, om än med en lägre tillväxttakt än normalt. Med tanke på de rådande omständigheterna ser vi den fortsatta tillväxten som ett kvitto på det affärsvärde som våra lösningar skapar hos kunderna. Vår affärsmodell med stor andel återkommande intäkter fortsätter att bevisa sig och ger en stabil grund för fortsatt tillväxt. Trots minskade totala intäkter är vi mycket nöjda över att vi rapporterar en klart starkt rörelsemarginal tack vare god kostnadskontroll och vidtagna effektivitetsåtgärder.

För Vertiseits kunder är det personliga kundmötet centralt, något som inneburit stora utmaningar i tider som dessa. Behovet av att knyta samman det digitala och fysiska mötet har ökat och blivit än mer affärskritiskt. Detta medför att det skifte som pågår kommer att fortsätta accelerera under nästa år. Våra kunders förmåga att snabbt anpassa sig till de nya förutsättningarna är imponerande.

Plattform stärker position för global expansion

I september lanserade vårt dotterbolag Dise nästa generations plattform för den digitala kundupplevelsen i butik. Mottagandet från våra internationella kunder och partners har överträffat våra förväntningar. Med den nya plattformen befäster Dise en stark position inom In-store Customer Experience. Vårt fokus är nu inriktat på global expansion och Dise har under det senaste kvartalet tecknat avtal med flera nya partners, framförallt i Storbritannien.

I en marknad som idag präglas av helhetsleverantörer med egenutvecklad mjukvara, är vi övertygade om att en standardisering kommer att ske på plattformssidan. Dise är nu helt rätt positionerat för att driva utvecklingen och bli en av de globala vinnarna. Nästa steg är att ta positionen som nummer ett i Europa. Här har vi intensifierat arbetet med att kartlägga potentiella förvärv och nyckelpartners.

Framtidsspaning och kommentarer till Corona

Även om utmaningarna är långt ifrån över bedömer vi att vi har lagt det värsta bakom oss och ser goda förutsättningar att komma stärkta ur krisen. Vi ser en återhämtning i försäljningen och bygger orderstocken inför 2021. Sammanfattningsvis har vi lyckats navigera väl genom krisen med växande återkommande intäkter och fortsatt lönsamhet. Jag vill passa på att rikta ett stort tack till våra medarbetare som gjort enastående insatser och visat stor lojalitet och tålamod i dessa tider.

Hastigheten i den digitala omställningen tilltar som en effekt av Corona-pandemin. Behovet av att knyta samman det digitala och fysiska mötet har påskyndats och blivit än mer affärskritiskt. Vinnare är de bolag som lyckas gå från ord till handling och skapa framtidens sammanhållna kundresor på riktigt. Här är Vertiseit ytterst välpositionerat för att tillsammans med våra kunder skapa framtidens retail.

Johan Lind, VD



”Sammanfattningsvis har vi lyckats navigera väl med växande återkommande intäkter och fortsatt lönsamhet”

”Jag vill rikta ett stort tack till våra medarbetare som gjort enastående insatser och visat stor lojalitet och tålamod i dessa tider”

Kort om Vertiseit

Vertiseit är en strategisk partner och helhetsleverantör av digitala lösningar som stärker kundupplevelsen i butik. Bolagets tjänster och produkter möjliggör en sammanhållen kundresa genom att knyta ihop det digitala och fysiska mötet. Vi tar vår utgångspunkt i kundresan och är experter på Digital In-store.

HELHETSLEVERANTÖR INOM DIGITAL IN-STORE

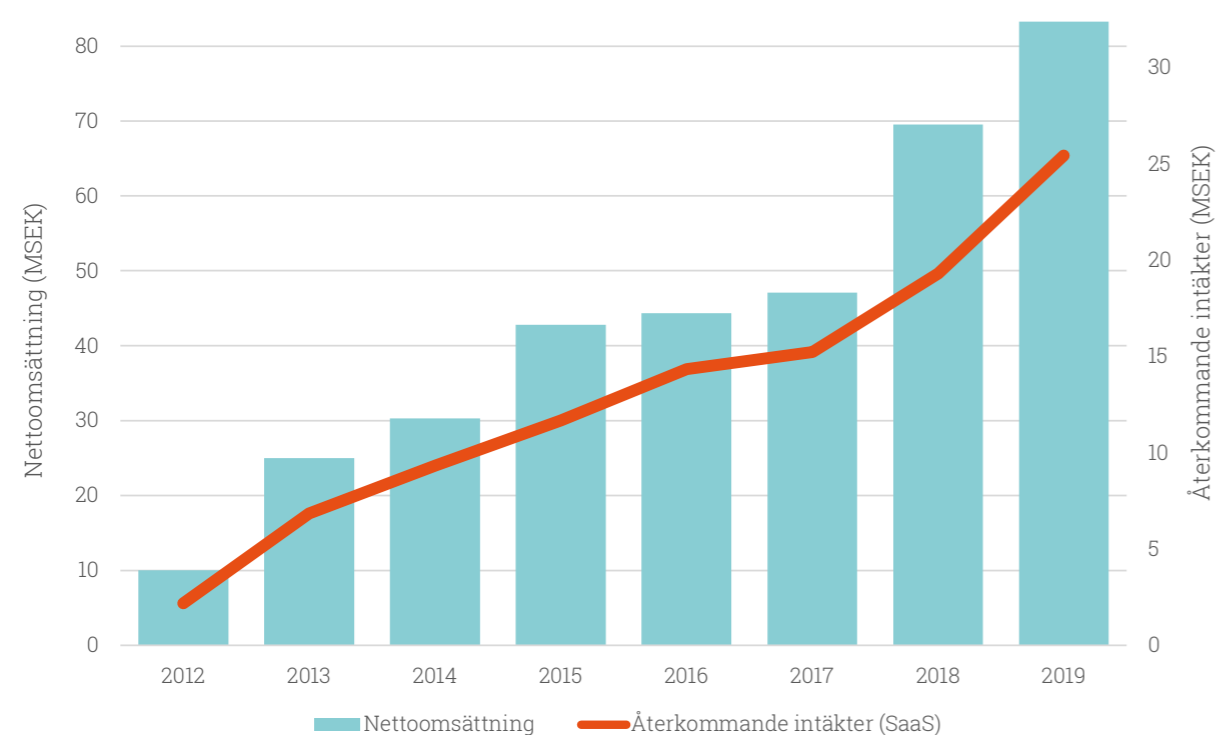
Med en bakgrund inom detaljhandeln såg vi tidigt vad som höll på att hända på marknaden. Omvälvningen i branschen med en accelererande digitalisering, förändringar i butiksnät och nya konsumentbeteenden gav utrymme för en aktör med digitala lösningar för det fysiska kundmötet.

Vertiseit erbjuder en ledande SaaS-plattform, strategi och lösningar för digital kommunikation i framtidens retail. Bolagets tjänster och produkter möjliggör en sammanhållen kundresa genom att knyta ihop det digitala och fysiska mötet.

Retailbranschen som vi känner den förändras i grunden och det pågår just nu. Tillsammans med våra kunder skapar vi framtidens retail.

OM VERTISEIT

Bolaget grundades 2008 och har idag cirka 60 medarbetare, fler än 250 varumärken som kunder och Norden som huvudsaklig marknad. Vertiseit har sitt huvudkontor i Varberg, men har också kontor i Karlstad, Stockholm och London. Sedan 2019 är bolagets B-aktie noterad på Nasdaq First North Growth Market.



Historiska milstolpar

- 2008 ■ Bolaget grundas
- 2009 ■ Utmärkelse: Årets nyföretagare Varberg
- 2012 ■ Utmärkelse: Årets unga företagare Varberg
- 2013 ■ Förvärv: ClearSign AB
- 2014 ■ Utmärkelse: Deloitte Technology Fast 50
- 2016 ■ Utmärkelse: National Champion European Business Awards
Förvärv: Högberg & Westling AB ("UCUS")
- 2017 ■ Utmärkelse: Årets företagare Varberg
Förvärv: DISE International AB
- 2018 ■ Utmärkelse: Årets företagare Halland
Förvärv: Display 4 AB
- 2019 ■ Bolagets B-aktie noterades på Nasdaq First North Growth Market
Förvärv: Digital Signage Solutions Sweden AB
Förvärv: InStoreMedia AB
- 2020 ■ Förvärv: InStoreMedia (UK) Ltd.



VISION

**VI SKAPAR
FRAMTIDENS RETAIL**
Digitalisering och konsumentbeteenden i förändring ställer nya krav på framtidens retail. Tillsammans med våra kunder skapar vi framtidens kundupplevelser.

MISSION

**VERTISEIT UTMANAR OCH
HJÄLPER SINA KUNDER
MED DEN DIGITALA
TRANSFORMATIONEN
INOM RETAIL**
Butikens roll förändras från att vara en plats för transaktion till att stödja en sammanhållen kundresa där digitala och fysiska kanaler samverkar. Butiken bli en allt viktigare arena för upplevelser och interaktion med varumärket.

AFFÄRSIDÉ

**VERTISEIT ÄR
EN STRATEGISK
PARTNER OCH
HELHETSLEVERANTÖR
INOM RETAIL TECH FÖR
DIGITAL IN-STORE**
Vi skapar varumärkes- och affärsvärde för våra kunder genom att koppla samman den fysiska och digitala upplevelsen. Vi tar vår utgångspunkt i kundresan och är experter på Digital In-store.

KÄRNVÄRDEN

Kundnytta. Vi hjälper våra kunder att bygga starkare varumärken och generera ökad försäljning.

Enkelhet. Vi är enkla och tydliga i våra lösningar, våra relationer och vår kommunikation.

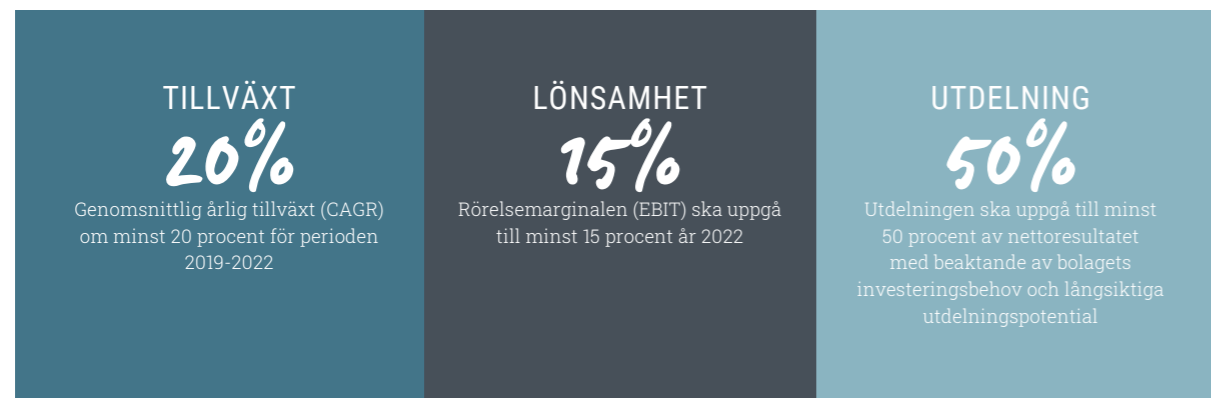
Kreativitet. Vi brinner för nyskapande idéer som utvecklar kundens affär och branschen i stort.

Mål och strategi

Långsiktiga mål



Finansiella mål



Tillväxtstrategi

Vertiseit är väl positionerat för att dra nytta av de möjligheter den digitala omställningen i retailsektorn skapar. Tillväxten har historiskt utvecklats väl genom organisk tillväxt, ökade återkommande intäkter, kontinuerlig utveckling av bolagets erbjudande samt utvalda bolagsförvärv. Vertiseit ska skapa fortsatt lönsam tillväxt genom att fokusera på att öka de återkommande intäkterna genom organisk tillväxt och strategiska förvärv samt utnyttja expensionspotentialen i plattformen Dise.

ÅTERKOMMANDE INTÄKTER

De återkommande intäkterna ökar i takt med tillväxten i antalet system och kundernas användning. Bolaget fokuserar på tillämpningar som skapar mätbart affärsvärde för kunderna. Vertiseit ska också öka tillväxttakten i dotterbolaget Dise med global expensionspotential. Försäljningen sker genom ett globalt partnersätverk och visionen är att utveckla världens främsta plattform för den digitala kundupplevelsen i fysisk retail.

Organisk tillväxt

- Befintliga kunder på befintliga och nya geografiska marknader
- Nya kunder
- Nya tillämpningar och ny teknik

Vertiseits målkund har en installationspotential om minst 100 system. Ambitionen är därför att nå fler stora internationella bolag för att växa tillsammans med dem som en nära strategisk partner.

Förvärvsdriven tillväxt

Vertiseit ska genomföra noga utvalda förvärv av bolag som kan erbjuda:

- Nya kunder
- Nya marknader
- Nya produkter

Vertiseit avser att fortsätta med den historiskt framgångsrika strategin att förvärva bolag som ytterligare kan stärka bolagets position på marknaden. Förvärven ska bidra genom att bredda bolagets kundstock, möjliggöra expansion till nya marknader eller addera produkter och tjänster till Vertiseits erbjudande.

Genomförda förvärv

- 2013 Clearsign AB – nya kunder
- 2016 Högberg & Westling AB ("UCUS") – nya kunder
- 2017 Dise International AB – nya produkter
- 2018 Display 4 AB – nya kunder
- 2019 Digital Signage Solutions Sweden AB – nya kunder
- 2019 InStoreMedia AB – nya produkter
- 2020 InStoreMedia (UK) Ltd. – ny marknad

Verksamhet

VÅR AFFÄRSMODELL



SAAS

Överordnat i Vertiseits strategi är tillväxt av återkommande intäkter (SaaS). De återkommande intäkterna genereras från licensiering av bolagets mjukvaruplattform, övervakning, underhåll och support. Tillväxt i de återkommande intäkterna möjliggör stabila förutsägbara intäkter som växer i takt med kundernas etablering av nya system.

Bolagets verksamhet bygger på långsiktigt värdeskapande för kunderna. Detta är förutsättningen för långsiktiga kundrelationer med stabil intäktsutveckling som följd.



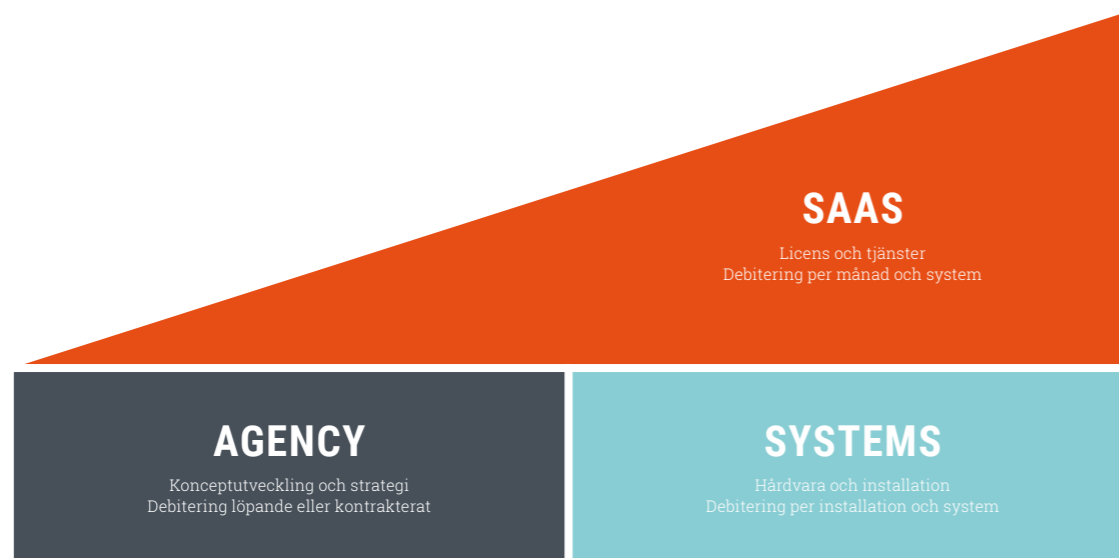
AGENCY

Vertiseits Digital In-store Agency möjliggör långsiktig kundnöjdhet via utformningar, förvaltning och vidareutveckling av kundernas lösningar. Intäkterna från Agency genereras från projekt och löpande utveckling. Tjänsterna innefattar allt från strategi, koncept och projektledning till innehåll, design och systemutveckling.



SYSTEMS

Inom verksamhetsområdet Systems erbjuder Vertiseit infrastruktur och teknik till bolagets kunder, vilket inkluderar displayer, mediaspelare och annan teknisk utrustning för Digital In-store. Bolaget tar ett helhetsansvar för kundernas Asset Management. Detta innefattar alla aktiviteter från förstudie och installation till dokumentation och underhåll.



KONCERNENS UTVECKLING UNDER 2020

Finansiell översikt juli-september 2020

OMSÄTTNING OCH RESULTAT

Under det tredje kvartalet 2020 minskade nettoomsättningen till följd av spridningen av Coronaviruset med 25,4 procent till 14,6 MSEK, att jämföra med 19,6 MSEK för motsvarande period 2019. Återkommande intäkter ökade med 16,0 procent till 7,7 MSEK (6,6), och uppgick vid periodens utgång till 31,8 MSEK (27,4) på årsbasis (ARR). Koncernens rörelseresultat (EBIT) för perioden uppgick till 1,9 MSEK (1,5) och rörelsemarginalen uppgick till 13,0 procent (7,8). Koncernens totala rörelsekostnader under tredje kvartalet uppgick till 13,2 MSEK (18,1). Minskningen är framförallt hänförlig till minskade personalkostnader med anledning av korttidsarbete samt lägre varu- och tjänstekostnader till följd av lägre omsättning.

KASSAFLÖDE OCH LIKVIDA MEDEL

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick till 1,8 MSEK (2,4). Kassaflödet från investeringsverksamheten under perioden uppgick till -0,3 MSEK (-1,1), och utgjordes främst av investeringar i produktutveckling. Periodens kassaflöde uppgick till -4,5 MSEK (7,8), och likvida medel per den 30 september 2020 till 28,6 MSEK (37,6).

KONCERNENS UTVECKLING UNDER 2020

Finansiell översikt januari-september 2020

OMSÄTTNING OCH RESULTAT

Under perioden januari till september 2020 minskade nettoomsättningen med 7,8 procent till 57,3 MSEK, att jämföra med 62,1 MSEK för motsvarande period 2019. Återkommande intäkter ökade med 25,4 procent till 23,2 MSEK (18,5). Koncernens rörelseresultat för perioden uppgick till 6,1 MSEK (6,4) och rörelsemarginalen uppgick till 10,6 procent (10,3). Koncernens totala rörelsekostnader under perioden uppgick till 52,2 MSEK (55,9).

KASSAFLÖDE OCH LIKVIDA MEDEL

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick under perioden januari till september 2020 till 3,9 MSEK (8,2). Kassaflödet från investeringsverksamheten under perioden uppgick till -3,4 MSEK (-6,6), och utgjordes främst av förvärv av dotterbolag samt investeringar i produktutveckling. Periodens kassaflöde uppgick till -5,2 MSEK (35,8), och likvida medel per den 30 september 2020 till 28,6 MSEK (37,6).

FINANSIELL STÄLLNING

Koncernens balansomslutning per den 30 september 2020 uppgick till 85,6 MSEK (79,4) varav anläggningstillgångar uppgick till 42,7 MSEK (27,0). Ökningen är främst hänförlig till goodwill i immateriella anläggningstillgångar som ökat med anledning av genomförda förvärv av dotterbolag. Koncernens kortfristiga skulder uppgick per den 30 september 2020 till 30,1 MSEK (27,0) och de långfristiga skulderna till 11,6 MSEK (13,7). Långfristiga och kortfristiga räntebärande skulder uppgick till 6,6 MSEK (8,0) respektive 2,5 MSEK (1,5). Det egna kapitalet uppgick till 44,1 MSEK (38,7) och soliditeten till 51,4 procent (48,7).

Koncernens tillgängliga likviditet, inklusive outnyttjade kreditfaciliteter, uppgick per balansdagen till 39,1 MSEK (48,1), varav 28,6 MSEK (37,6) utgörs av likvida medel och 10,5 MSEK (10,5) av outnyttjad checkkredit.

MODERBOLAGET

Merparten av koncernens verksamhet bedrivs i moderbolaget varför koncernens finansiella översikt bedöms representativ även för moderbolaget.

Övriga upplysningar

REDOVISNINGSPRINCIPER

Bolaget tillämpar IFRS. Delårsrapporten har upprättats i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med årsredovisningen för 2019. Väsentliga upplysningar kan finnas i hela dokumentet och inte endast i de formella finansiella rapporterna.

TILLÄGGSUPPLYSNINGAR

Föreliggande delårsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer. Bolaget är ett moderbolag, och i koncernen ingår dotterbolagen DISE International AB med organisationsnummer 556643-1150, Digital Signage Solutions Sweden AB med organisationsnummer 559072-2756, InStoreMedia AB med organisationsnummer 556666-9080 och Dise International Ltd. med organisationsnummer 09360529.

ORGANISATION OCH MEDARBETARE

Antalet anställda i koncernen uppgick vid periodens slut till 56 medarbetare (54), varav 42 män och 14 kvinnor.

ÅRSSTÄMMA

Vertiseits årsstämma för 2020 hölls i Varberg den 27 april, klockan 18.00 på Varbergs Stadshotell. Stämmoprotokoll återfinns på bolagets webbplats corporate.vertiseit.se.

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

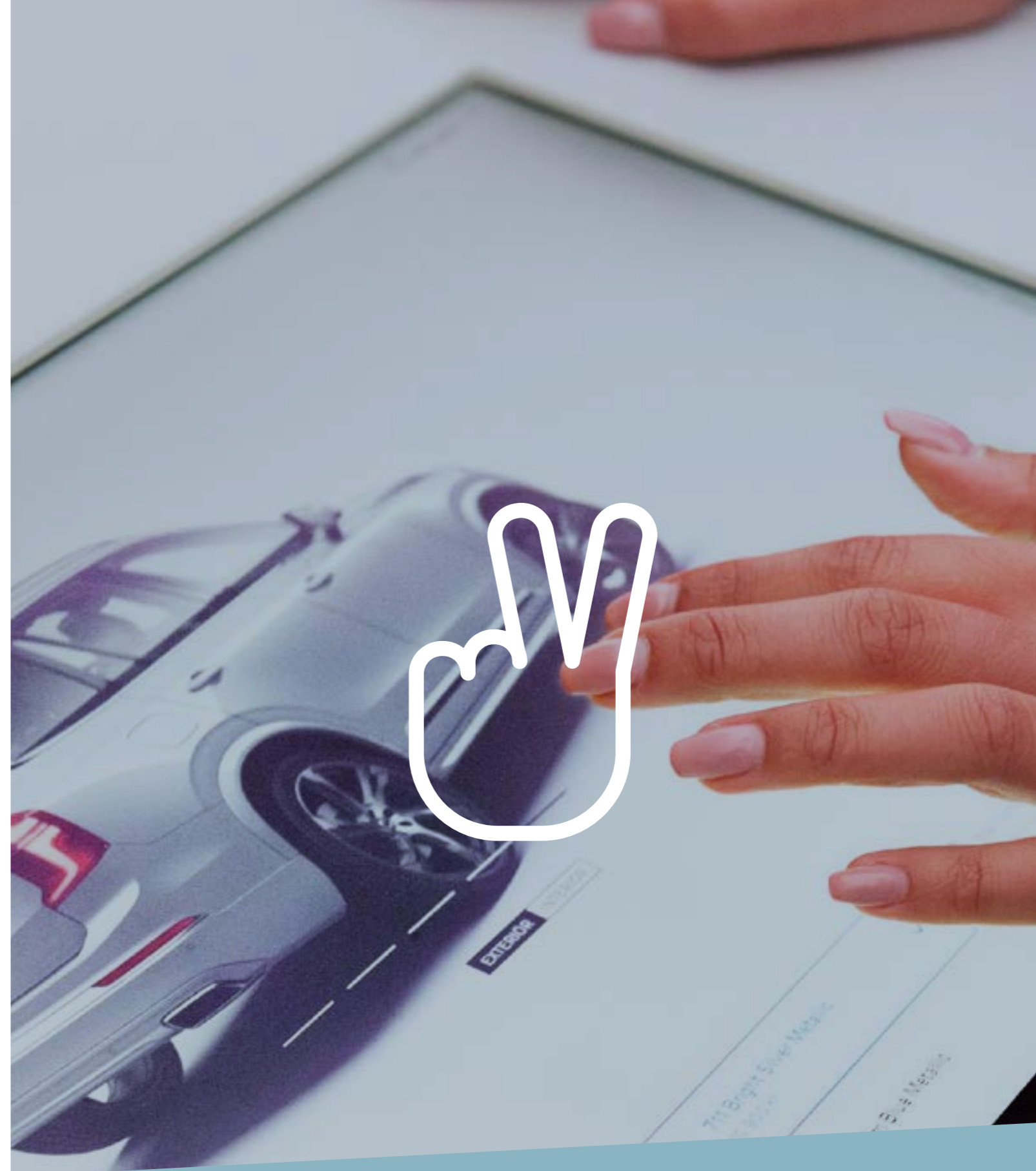
Riskerna i koncernens verksamhet kan generellt delas in i risker relaterade till marknaden och omvärlden, finansiella risker och risker relaterade till verksamheten. Ingen avgörande förändring av väsentliga risker eller osäkerhetsfaktorer, utöver spridningen av Coronaviruset, har skett under perioden. En detaljerad redovisning av risker, osäkerhetsfaktorer samt hantering av desamma återfinns i Vertiseits årsredovisning för verksamhetsåret 2019. De väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som beskrivs för koncernen är även tillämpliga på moderbolaget.

HÄNDELSER EFTER BALANSDAGEN

Inga händelser efter balansdagen har inträffat i koncernen eller i moderbolaget, utöver den fortsatta spridningen av Coronaviruset, vilka i väsentliga avseenden påverkar bedömningen av den finansiella informationen i denna rapport.

NÄRSTÅENDETRANSAKTIONER

Under perioden har inga transaktioner med närstående skett i koncernen eller i moderbolaget.



Finansiella rapporter

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTATET

KSEK	Q3 2020	Q3 2019	Ack 2020	Ack 2019	R12 mån	Helår 2019
	2020-07-01 2020-09-30	2019-07-01 2019-09-30	2020-01-01 2020-09-30	2019-01-01 2019-09-30	2019-10-01 2020-09-30	2019-01-01 2019-12-31
Nettoomsättning	14 598	19 566	57 277	62 135	78 405	83 263
Övriga rörelseintäkter	546	51	1 019	111	1 151	243
Summa rörelsens intäkter	15 144	19 617	58 296	62 246	79 556	83 506
Varu- och tjänstekostnader	-4 747	-8 217	-22 777	-27 440	-30 346	-35 009
Övriga externa kostnader	-1 463	-2 460	-7 103	-6 048	-9 821	-8 766
Personalkostnader	-5 516	-6 311	-18 155	-19 289	-26 380	-27 514
Av- och nedskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 347	-1 094	-3 768	-3 004	-5 088	-4 324
Övriga rörelsekostnader	-171	-6	-400	-70	-601	-271
Rörelseresultat (EBIT)	1 900	1 529	6 093	6 395	7 320	7 622
Finansiella intäkter	-	-	6	-	6	-
Finansiella kostnader	-84	-73	-305	-113	-384	-192
Finansnetto	-84	-73	-299	-113	-378	-192
Resultat före skatt	1 816	1 456	5 794	6 282	6 942	7 430
Skatt	-297	-340	-1 296	-1 370	-1 585	-1 659
Periodens resultat	1 519	1 116	4 498	4 912	5 357	5 771
Övrigt totalresultat						
Omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter	11	-	-181	-	-181	-
Periodens totalresultat	1 530	1 116	4 317	4 912	5 176	5 771
Periodens resultat hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare	1 519	1 116	4 498	4 912	5 357	5 771
Periodens resultat	1 519	1 116	4 498	4 912	5 357	5 771
Periodens totalresultat hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare	1 530	1 116	4 317	4 912	5 176	5 771
Periodens totalresultat	1 530	1 116	4 317	4 912	5 176	5 771
Periodens resultat per aktie						
Före utspädning (SEK)	0,12	0,09	0,35	0,89	0,42	0,78
Efter utspädning (SEK)	0,11	0,08	0,33	0,83	0,39	0,74
Antal utestående aktier vid periodens utgång (st)	12 757 140	12 757 140	12 757 140	12 757 140	12 757 140	12 757 140
Antal utestående aktier vid periodens utgång efter utspädning (st)	13 997 140	13 357 140	13 997 140	13 357 140	13 997 140	13 357 140
Genomsnittligt antal aktier före utspädning (st)	12 757 140	12 757 140	12 757 140	5 525 563	12 757 140	7 368 129
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning (st)	13 997 140	13 357 140	13 608 190	5 953 504	13 642 948	7 837 636

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING FÖR KONCERNEN

KSEK	Q3 2020	Q3 2019	Helår 2019
	2020-09-30	2019-09-30	2019-12-31
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	31 315	17 030	22 847
Materiella anläggningstillgångar	407	783	622
Leasingtillgångar	6 817	7 617	7 115
Uppskjutna skattefordringar	4 203	1 561	4 832
Summa anläggningstillgångar	42 742	26 991	35 416
Varulager	1 108	1 380	1 157
Avtalstillgångar	-	-	-
Kundfordringar	10 086	11 289	12 053
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3 125	1 208	3 117
Övriga fordringar	61	984	1 188
Kassa och bank	28 623	37 597	33 834
Summa omsättningstillgångar	43 003	52 458	51 349
Summa tillgångar	85 745	79 449	86 765
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Aktiekapital	638	638	638
Övrigt tillskjutet kapital	28 335	28 155	28 155
Reserver	-181	-	-
Balanserade vinstmedel inklusive periodens resultat	15 281	9 922	10 783
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	44 073	38 715	39 576
Summa eget kapital	44 073	38 715	39 576
Skulder			
Långfristiga räntebärande skulder	6 629	7 992	6 253
Långfristiga leasingkulder	4 387	5 211	4 842
Avsättningar	-	-	2 932
Uppskjutna skatteskulder	602	488	619
Summa långfristiga skulder	11 618	13 691	14 646
Kortfristiga räntebärande skulder	2 526	1 457	2 473
Kortfristiga leasingkulder	2 659	2 512	2 412
Leverantörsskulder	4 183	8 002	7 919
Avtalsskulder	5 494	2 168	3 597
Skatteskulder	424	1 847	2 143
Övriga skulder	9 449	2 717	5 285
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5 319	8 340	8 713
Summa kortfristiga skulder	30 054	27 043	32 542
Summa skulder	41 672	40 734	47 188
Summa eget kapital och skulder	85 745	79 449	86 764

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings-reserv	Balanserade vinstmedel inkl årets res	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2020-01-01	638	28 155	-	10 783	39 576
Periodens totalresultat					
Periodens totalresultat	-	-	-181	4 498	4 317
Transaktioner med koncernens ägare					
Aktieoptioner	-	180	-	-	180
Utgående eget kapital 2020-09-30	638	28 335	-181	15 281	44 073

KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserade vinstmedel inkl årets res	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2019-01-01	540	2 542	7 012	10 094
Periodens totalresultat				
Periodens totalresultat	-	-	4 912	4 912
Transaktioner med koncernens ägare				
Lämnade utdelningar	-	-	-2 000	-
Nyemission, netto efter nyemissionskostnader	98	25 212	-	25 310
Aktieoptioner	-	401	-	401
Utgående eget kapital 2019-09-30	638	28 155	9 924	38 717

KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN

KSEK	Q3 2020	Q3 2019	Ack 2020	Ack 2019	R12 mån	Helår 2019
	2020-07-01 2020-09-30	2019-07-01 2019-09-30	2020-01-01 2020-09-30	2019-01-01 2019-09-30	2019-10-01 2020-09-30	2019-01-01 2019-12-31
Den löpande verksamheten						
Resultat efter finansnetto	2 020	1 456	5 795	6 283	6 944	7 432
Justering för av- och nedskrivningar	1 347	1 094	3 768	3 004	5 088	4 324
Övriga poster som inte ingår i kassaflödet	-909	-	-3 114	-	-3 005	109
Betald inkomstskatt	-659	-193	-2 547	-1 073	-2 732	-1 258
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager	598	-234	172	15	396	239
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	-531	7 599	5 258	8 690	3 489	6 921
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	-4 425	-3 295	-9 687	2 470	-10 605	1 552
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2 559	6 427	-355	19 389	-425	19 319
Investeringsverksamheten						
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-537	-759	-2 558	-1 760	-3 418	-2 620
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	195	-377	-	-432	24	-408
Förvärv av dotterföretag/rörelse, netto likviditetspåverkan	-	-	-854	-4 426	-2 307	-5 879
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-342	-1 136	-3 412	-6 618	-5 701	-8 907
Finansieringsverksamheten						
Nyemission	-	-	-	30 000	-	30 000
Emissionskostnader	-	-	-	-4 690	-	-4 690
Likvid teckningsoptioner	-	-	180	401	180	401
Upptagna lån	-56	3 000	3 350	3 000	3 350	3 000
Amortering av lån	-632	120	-2 921	-1 617	-3 443	-2 139
Amortering av leasingsskuld	-909	-608	-2 053	-2 075	-2 935	-2 957
Utbetald utdelning till moderbolagets aktieägare	-	-	-	-2 000	-	-2 000
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-1 597	2 512	-1 444	23 019	-2 848	21 615
Periodens kassaflöde	-4 498	7 803	-5 211	35 790	-8 974	32 027
Likvida medel vid periodens början	33 121	29 794	33 834	1 807	37 597	1 807
Likvida medel vid periodens slut	28 623	37 597	28 623	37 597	28 623	33 834

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

KSEK	Q3 2020	Q3 2019	Ack 2020	Ack 2019	R12 mån	Helår 2019
	2020-07-01 2020-09-30	2019-07-01 2019-09-30	2020-01-01 2020-09-30	2019-01-01 2019-09-30	2019-10-01 2020-09-30	2019-01-01 2019-12-31
Nettoomsättning	11 521	17 943	48 880	58 203	67 637	76 960
Övriga rörelseintäkter	118	35	347	60	511	224
Summa omsättning	11 639	17 978	49 227	58 263	68 148	77 184
Varu- och tjänstekostnader	-5 384	-8 423	-23 668	-27 880	-32 173	-36 385
Övriga externa kostnader	-1 966	-2 493	-7 272	-6 817	-10 171	-9 716
Personalkostnader	-4 374	-5 699	-15 602	-17 154	-23 160	-24 712
Av- och nedskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-459	-431	-1 378	-1 025	-1 837	-1 484
Övriga rörelsekostnader	-116	-6	-253	-70	-380	-197
Rörelseresultat (EBIT)	-659	926	1 054	5 317	427	4 690
Finansiella intäkter	-	-	3	-	3	-
Finansiella kostnader	-32	-23	-117	-111	-146	-140
Finansnetto	-32	-23	-114	-111	-143	-140
Resultat efter finansnetto	-691	903	940	5 206	284	4 550
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	239	239
Resultat före skatt	-691	903	940	5 206	523	4 789
Skatt	63	-277	-454	-1 311	-451	-1 308
Periodens resultat	-628	626	486	3 895	72	3 481

Inga övriga belopp finns att redovisa i Övrigt totalresultat, varför Periodens resultat sammanfaller med Periodens totalresultat

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

KSEK	Q3 2020	Q3 2019	Helår 2019
	2020-09-30	2019-09-30	2019-12-31
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	5 547	6 475	6 422
Materiella anläggningstillgångar	356	595	545
Andelar i koncernföretag	8 817	8 621	8 621
Summa anläggningstillgångar	14 720	15 691	15 588
Varulager	942	1 308	1 105
Kundfordringar	7 098	10 141	9 726
Fordringar hos koncernföretag	5 593	510	706
Övriga fordringar	607	567	366
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3 017	1 029	3 068
Kassa och bank	22 600	34 769	32 069
Summa omsättningstillgångar	39 857	48 324	47 040
Summa tillgångar	54 577	64 015	62 628
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Aktiekapital	638	638	638
Överkursfond	26 296	26 296	26 296
Balanserat resultat	12 148	10 510	7 241
Periodens resultat	-628	626	3 481
Summa eget kapital	38 454	38 070	37 656
Obeskattade reserver			
Periodiseringsfonder	-	239	-
Summa obeskattade reserver	-	239	-
Skulder			
Skulder till kreditinstitut	4 112	7 093	5 429
Summa långfristiga skulder	4 112	7 093	5 429
Skulder till kreditinstitut	1 756	1 156	2 173
Förskott från kunder	-	119	285
Leverantörsskulder	3 718	7 778	7 071
Aktuella skatteskulder	-	1 812	2 020
Övriga skulder	1 568	1 999	2 010
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	4 969	5 749	5 983
Summa kortfristiga skulder	12 011	18 613	19 542
Summa skulder	16 123	25 706	24 971
Summa eget kapital och skulder	54 577	64 015	62 627

RÖRELSESEGMENT OCH FÖRDELNING AV INTÄKTER

Koncernens rörelsesegment motsvarar de verksamhetsområden som tillsammans utgör företagets affärsmodell. Segmenten består av Återkommande licensintäkter ("SaaS"), Byråttjänster ("Agency") och Hårdvaruförsäljning ("Systems").

I rörelsesegmentens resultat, tillgångar och skulder har inkluderats direkt hänförliga poster samt poster som kan fördelas på segmenten på ett rimligt och tillförlitligt sätt. De redovisade posterna i rörelsesegmentens resultat, tillgångar och skulder är värderade i enlighet med de resultat, tillgångar och skulder som företagets verkställande direktör följer upp.

Internpris mellan koncernens olika rörelsesegment är satta utifrån marknadsmässiga priser.

Koncernens rörelsesegment									
Kvartalet 1 juli - 30 september		SaaS		Agency		Systems		Summa	
KSEK	2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2019	
Nettoomsättning	7 661	6 605	980	1 150	5 957	11 111	14 598	18 866	
Varu- och tjänstekostnader	-550	-388	-151	46	-4 046	-7 875	-4 747	-8 217	
Bruttoresultat	7 111	6 217	829	1 196	1 911	3 236	9 851	10 649	
Perioden 1 januari - 30 september									
KSEK	2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2019	
Nettoomsättning	23 193	18 496	3 635	5 269	30 449	38 370	57 277	62 135	
Varu- och tjänstekostnader	-1 725	-1 250	-511	-218	-20 541	-25 972	-22 777	-27 440	
Bruttoresultat	21 468	17 246	3 124	5 051	9 908	12 398	34 500	34 695	
Koncernens fördelning av intäkter									
Kvartalet 1 juli - 30 september		SaaS		Agency		Systems		Summa	
KSEK	2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2019	
Tidpunkt för intäktsredovisning									
Intäkter som redovisas vid en given tidpunkt	-	-	-	-	5 957	11 111	5 957	11 111	
Intäkter som redovisas över tid	7 661	6 605	980	1 150	-	-	8 641	7 755	
Summa intäkter från avtal med kunder	7 661	6 605	980	1 150	5 957	11 111	14 598	18 866	
Perioden 1 januari - 30 september									
KSEK	2020	2019	2020	2019	2020	2019	2020	2019	
Tidpunkt för intäktsredovisning									
Intäkter som redovisas vid en given tidpunkt	-	-	-	-	30 449	38 370	30 449	38 370	
Intäkter som redovisas över tid	23 193	18 496	3 635	5 269	-	-	26 828	23 765	
Summa intäkter från avtal med kunder	23 193	18 496	3 635	5 269	30 449	38 370	57 277	62 135	

FÖRVÄRV AV RÖRELSE

Den 31 mars 2020 förvärvade koncernen 100% av aktierna i Dise International Ltd. (namnändrat från InStoreMedia (UK) Ltd.) för upp till cirka 9,9 MSEK. Betalningen erlades genom kontant betalning vid tillträdet om cirka 3,1 MSEK och resterande, i form av tilläggsköpeskilling om maximalt cirka 6,8 MSEK kopplad till bolagets framtida intäktsutveckling, erlaggs fördelat över fyra år. Bolaget är en plattformsdistributör på den brittiska marknaden och verksamheten är nu en del av dotterbolaget Dise. Förvärvet tillförde en marknadsnärvaro och ett starkt partnersätverk i Storbritannien, samt förväntas öka de återkommande intäkterna i koncernen med drygt 1 MSEK på årsbasis. Förvärvet väntas inte påverka vinst per aktie under verksamhetsåret 2020. Beräkning av resultatpåverkan i det fall förvärvet hade skett per den 1 januari 2020 har inte gjorts. Förvärvsrelaterade utgifter kopplade till förvärvet uppgick till 0,5 MSEK och belastade koncernens resultat för det andra kvartalet 2020.

Effekter av förvärv 2020

KSEK	Dise International Ltd. (fd InStoreMedia (UK) Ltd.)
Det förvärvade företagets nettotillgångar vid förvärvstidpunkten:	
Immateriella tillgångar	695
Uppskjuten skattefordran	-
Materiella anläggningstillgångar	12
Varulager	123
Kundfordringar och övriga fordringar	1 987
Likvida medel	3 566
Räntebärande skulder	-
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder	2 253
Uppskjuten skatteskuld	145
Netto identifierbara tillgångar och skulder	3 987
Koncerngoodwill	5 924
Överförd ersättning	9 910

Goodwill

I goodwillvärdet ingår värdet av en installerad bas av system, marknadsnärvaro och branschspecifik know-how. Ingen del av goodwillen förväntas vara skattemässigt avdragsgill.

Överförd ersättning

KSEK	Dise International Ltd. (fd InStoreMedia (UK) Ltd.)
Likvida medel	3 099
Villkorad köpeskilling	6 812
Total överförd ersättning	9 910

Villkorad köpeskilling

Förvärvsavtalet anger att en villkorad köpeskilling ska utgå till Dise International Ltd.:s tidigare ägare fördelat över perioden 2021 till 2024. Den villkorade köpeskillingen kan maximalt uppgå till cirka 6,8 MSEK. Utfallet av den villkorade köpeskillingen beräknas uppgå till 6,8 MSEK och har beräknats genom bedömning av Dise International Ltd.:s prognostiserade utveckling under perioden 2020 till 2024.

CERTIFIED ADVISER

Redeye AB (telefon +46 8 121 57 690 / certifiedadviser@redeye.se / www.redeye.se) är bolagets Certified Adviser på Nasdaq First North Growth Market.

KONTAKTINFORMATION

Johan Lind
CEO / Mediakontakt
johan.lind@vertiseit.se
+46 703 579 154

Jonas Lagerqvist
Deputy CEO / CFO / IR-kontakt
jonas.lagerqvist@vertiseit.se
+46 732 036 298

Vertiseit AB (publ)
Kyrkogatan 7
SE-432 41 Varberg
www.vertiseit.se
+46 340 848 11
Org.nr. 556753-5272

OFFENTLIGGÖRANDE

Informationen i denna delårsrapport är sådan som Vertiseit AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande onsdagen den 11 november 2020 kl. 07:30.

FINANSIELL KALENDER

25 FEBRUARI 2021	BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2020
27 APRIL 2021	DELÅRSRAPPORT Q1 2021
27 APRIL 2021	ÅRSSTÄMMA 2021 Varbergs Stadshotell, klockan 18:00.

RAPPORTENS UNDERTECKNANDE

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat.

Varberg den 11 november 2020

Vilhelm Schottenius
Styrelseordförande

Mikael Olsson
Styrelseledamot

Emma Stjernlöf
Styrelseledamot

Johanna Schottenius
Styrelseledamot

Adrian Nelje
Styrelseledamot

Jon Lindén
Styrelseledamot

Johan Lind
Verkställande direktör



VERTISEIT

DELÅRSRAPPORT JANUARI - SEPTEMBER 2020 | WWW.VERTISEIT.SE