

Scandinavian Astor Group offentliggör delårsrapport för januari – september 2024

Styrelsen och verkställande direktören för Scandinavian Astor Group AB (publ) ("Astor Group" eller "Bolaget") avger härmed rapport för perioden 1 januari till 30 september, samt det tredje kvartalet, 2024. Den fullständiga rapporten som bifogas i pressmeddelandet, kan även laddas ner från bolagets webbsida, <https://astorgroup.se/company/investors/>.

Sammanfattning av rapporten

- ✓ Omsättning >150 MSEK RTM, justerad EBITDA 3,6 MSEK för Q3 och 9,2 MSEK RTM.
- ✓ Kvartalets resultat har påverkats negativt av framförallt förvärvsrelaterade engångskostnader om cirka 7,2 MSEK varav cirka 6,7 MSEK ej kassaflödespåverkande i samband med förvärv av Scandiflash.
- ✓ Givet en stark start på Q4 med förvärvet av Scandiflash och nytt omsättningsrekord för en enskild månad i oktober för Mikroponent, vill Astor Group härmed meddela att omsättningen under Q4 bör uppgå till 70 MSEK med ett positivt nettoresultat. Det innebär en förväntad årsomsättning för 2024 som överstiger 200 MSEK.
- ✓ Mattias Hjorth tillträdde som ny VD.
- ✓ Refinansiering av lån hos Swedbank vilket medför en besparing om >2,5 MSEK årligen för nuvarande lån.
- ✓ Som tidigare kommunicerats har Astor Group från och med tredje kvartalet 2024 övergått till IFRS® Accounting Standards i den finansiella rapporteringen. Detta har påverkat några av Astor Groups rapporterade nyckeltal för jämförelseperioderna. Föregående års siffror har omräknats för jämförbarhet. Se vidare sidorna 26-27 i denna rapport för ytterligare information.

Koncernen juli – september 2024

- Nettoomsättningen ökade till 44 126 (23 089) TSEK
- EBITDA uppgick till -3 915 (2 436) TSEK
- Justerad EBITDA uppgick till 3 630 (3 103) TSEK
- Resultat före skatt uppgick till -8 315 (770) TSEK
- Periodens kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 321 (-6 691) TSEK
- Resultatet per aktie före utspädning uppgick till -0,19 (-0,02) SEK och efter utspädning till -0,19 (-0,02) SEK*
- Soliditeten uppgick till 63% (37%)

Koncernen januari – september 2024

- Nettoomsättningen ökade till 131 719 (61 752) TSEK
- EBITDA uppgick till -973 (1 486) TSEK
- Justerad EBITDA uppgick till 8 090 (2 153) TSEK
- Resultat före skatt uppgick till -12 289 (-3 647) TSEK
- Periodens kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -6 271 (-6 538) TSEK
- Resultatet per aktie före utspädning uppgick till -0,28 (-0,08) SEK och efter utspädning till -0,28 (-0,08) SEK*
- Soliditeten uppgick till 63% (35%)

* Beräknat på 45 314 020 aktier före utspädning och 46 712 020 aktier efter utspädning.

** För definition och beräkning se definitioner och nyckeltal på sidan 35.

Väsentliga händelser under perioden jul – sep 2024

- **Den 5 juli** kallade Astor Group till extra bolagsstämma vilken hölls den 23 juli 2024 och som beslutade om att införa personaloptionsprogram 2024/2028 samt incitamentsprogram 2024/2028.
- **Den 5 juli** meddelade Astor Group att preliminära siffror visade på en högre omsättning än väntat för det andra kvartalet 2024.
- **Den 1 augusti** tillträdde Mattias Hjorth som ny vd och koncernchef för Astor Group.
- **Den 14 augusti** beslutade styrelsen att ansöka om listbyte till Nordic Growth Market ("NGM") vilket sedermera genomfördes den 28 augusti.
- **Den 14 augusti** beslöt styrelsen i Astor Group att byta redovisningsstandard från K3 till IFRS. Bytet genomfördes per 2024-09-30.
- **Den 27 augusti** ingick Bolaget avtal om förvärv av samtliga aktier i Scandiflash. Köpeskillingen uppgick till 95 MSEK. I samband med förvärvet meddelade Bolaget att man avsåg att genomföra en riktad nyemission samt uppta ett lån för att finansiera förvärvet. Teckningskursen fastställdes till 11,35 SEK per nyemitterad aktie och resulterade i teckning om cirka 65 MSEK. Astor Group meddelade i samband med detta avsikten att genomföra en riktad kvittningsemission till Acuma Invest vilka agerat som rådgivare i förvärvsprocessen avseende Scandiflash. Beslut om riktad kvittningsemission fattades den 30 augusti.
- **Den 18 september** meddelade Astor Group att bolaget refinansierat lån och avsikten att byta bank till Swedbank.
- **Den 30 september** meddelade Astor Group att Nordic Growth Market NGM AB ("NGM"), efter godkännande från Astor Groups styrelse, inlett ansökningsprocessen för en parallellnotering av Astor Groups aktier på Boerse Stuttgart inom ramen för NGM Reach-programmet.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- **Den 1 oktober** tillträdde Astor Group förvärvet av Scandiflash och som därmed konsolideras i koncernens finansiella rapporter från det datumet.
- **Den 4 oktober** meddelade Astor Group att Scandiflash erhållit en order om cirka 43,6 MSEK.
- **Den 15 oktober** meddelade Astor Group att Bolaget etablerar ett nytt helägt dotterbolag i Tyskland. Syftet med etableringen är att stärka Bolagets närvaro på den tyska marknaden och möjliggöra en mer direkt och effektiv försäljning av sina produkter och tjänster.
- **Den 11 november** meddelade Astor Group att Fredrik Bergman utsetts till ny VD för dotterbolaget Oscilion med tillträde den 18 november 2024.

VD Mattias Hjorth kommenterar

Under mitt första och bolagets tredje kvartal 2024 har vi tagit flera strategiska steg som stärker vår position som en stark aktör inom försvarssektorn. Det har varit ett kvartal präglad av framgångsrika förvärv, expansion på nya marknader och betydande organisationsförändringar, allt i linje med vår långsiktiga strategi att driva tillväxt och skapa värde för våra aktieägare, kunder och partners.

Jag är glad att kunna presentera ett starkt resultat för tredje kvartalet och de första nio månaderna av 2024, där vi upplever en betydande ökning av omsättningen jämfört med föregående år. Resultatet har påverkats negativt av engångskostnader i samband med förvärv och avgångsvederlag. Exklusive dessa kostnader är vi dock nära att uppnå ett positivt resultat för kvartalet. Justerat för förvärvsrelaterade kostnader på cirka 7 MSEK som redovisas enligt IFRS, vilka i stor utsträckning inte påverkat kassaflödet, uppvisar vi en EBITDA om cirka 3,6 MSEK för det tredje kvartalet, trots att det är ett traditionellt semesterkvartal.

Förvärvet av Scandiflash AB förväntas bidra fullt ut under fjärde kvartalet 2024. Vi är övertygade om att detta kommer att möjliggöra för en helårsomsättning om cirka 200 MSEK och ett positivt nettoresultat för fjärde kvartalet enskilt. Detta innebär att vi kan se fram emot ett rekordkvartal, men vår ambition stannar inte här. Vi är fast beslutna att fortsätta vår tillväxt och sätta nya rekord under 2025. Den robusta orderboken, som uppgår till cirka 213 MSEK efter tillträdet av Scandiflash, cementerar våra starka framtidsutsikter.

Framsteg på flera fronter

Avtalet om att förvärva Scandiflash i augusti direkt efter sommaren var en av kvartalets höjdpunkter. Med deras världsledande teknologi inom blixtröntgensystem och starka tillväxt under 2023, ser vi stora möjligheter att utöka vårt produktutbud och stärka vår närvaro inom försvarssektorn. Att vi redan i oktober kunde säkra en order på 43,6 MSEK till ett västerländskt NATO-land bekräftar potentialen i Scandiflash och vi ser fram emot ytterligare tillväxtmöjligheter på de marknader där vi verkar. I oktober kunde vi dessutom meddela att Scandiflash utsetts till ett Gasellföretag som är en utmärkelse från Dagens Industri för att stödja och uppmuntra svenska företagare att växa.

Ett annat viktigt steg för Astor Group var vårt listbyte till NGM som skedde i augusti, följt av beskedet om en parallellnotering på Börse Stuttgart, som är planerat under fjärde kvartalet. Denna notering ger oss inte bara ökad synlighet på en av Europas största försvarsmarknader, utan öppnar även upp nya möjligheter till partnerskap och affärer. Att vi samtidigt etablerar ett nytt dotterbolag i Tyskland för att kunna distribuera produkter från våra dotterbolag till tyska kunder visar på vår långsiktiga strategi att möta efterfrågan från tyska försvarsmyndigheter och stärka våra positioner i regionen.

Vi har också stärkt vår interna kapacitet under kvartalet. Marstroms förvärv av Composite Design Sweden (CDS) har ökat vår produktionskapacitet för att möta den växande efterfrågan på avancerade kompositlösningar. Med CDS i Malmö får vi också en hub i den växande Öresundsregionen att utgå från. Förvärvet av CDS är ett exempel på vår förmåga att genomföra kostnadseffektiva tillväxtinitiativ som snabbt ger resultat och stärker våra dotterbolags konkurrenskraft.

Namnbytet på vårt telekrigsbolag My-Konsult till Oscilion är också en viktig milstolpe och en tydlig markering på den förflyttning vi gör från att ha varit en kunnig lokal leverantör på övningsidan till att bli en komplett och innovativ leverantör av komplexa EW system som kan användas både skarpt och, fortsatt, under övning. Denna omprofilering är alltså en av flera kommande förändringar som speglar vår ambition att accelerera tillväxten inom telekrigssystem på den internationella marknaden. I Frankrike har vi t.ex. vårt podbaserade och modulära Astor IV system som i partnerskap med SDTS är

Astor

planerat att testas och utvärderas med mer intensitet så snart SDTS har fått myndighetsgodkännande för registerbytet av flygmaskinerna som de jobbat med under året. Vi har Astor Eclipse som är vår drönarstörare som befinner sig i test och utprovningssfasen och där vi nu har gått vidare med ett svenskt koncept av säkerhetsskäl. Astor Eclipse kommer lanseras innan nyår och vi ser redan nu stor marknadspotential i att kunna bidra med en smart effektör som säkrar ett geografiskt område. Vår lösning kompletterar befintliga C2 och EW system och är en äkta force multiplier. Gemensamt för alla Oscilions nya produkter är att de är modulära och Software defined, d.v.s. de går att förändra uppträdandet och funktion beroende på behov samt är därmed enklare att anpassa till en förändrad hotbild. Vi har även effektiviserat organisationen och där vi kommer se full effekt från sista månaden i Q4, inte minst genom att ha rekryterat brigadgeneral Fredrik Bergman som ny VD för Oscilion. Med sin gedigna erfarenhet och ledarskapskompetens kommer Fredrik att spela en avgörande roll i vår strävan att växa. Med Oscilion tar vi nu flera steg mot att bli en global ledare inom Software Defined EW systems och avancerad signalbehandling, med fokus på innovativa försvarslösningar, som är avgörande för NATO och Ukraina.

Vår tillväxtstrategi

Astor Group är idag i en fas där vi investerar kraftigt för framtiden, både genom förvärv och expansion till nya marknader. Detta innebär att vi prioriterar att bygga långsiktigt värde framför kortsiktig lönsamhet. Genom att kontinuerligt växa vår affärsverksamhet, stärka vår produktportfölj och skapa starkare kundrelationer, siktar vi på att uppnå en stabil och långsiktigt lönsam tillväxt.

Vår strategi bygger på att växa genom både organiska initiativ och strategiska förvärv. Förvärven är en del av vår långsiktiga plan att snabbt förstärka våra teknologiska möjligheter och positionera oss starkare på marknader med hög tillväxtpotential. Genom dessa förvärv kan vi på ett effektivt sätt tillföra ny kompetens, teknologi och kundbaser till Astor Group, vilket skapar synergieffekter och accelererar vår tillväxt.

Stora planer för framtiden

Vår strategi är att skapa lönsamhet genom att gradvis integrera våra förvärv och realisera de synergier som uppstår. Genom att fortsätta fokusera på kostnadseffektiva förvärv och noggrann integration kan vi snabbare nå de mål vi har satt upp för att generera långsiktigt aktieägarvärde.

Framåt ser vi stora möjligheter att fortsätta vår tillväxtresa. Vi har lagt en stabil grund genom våra strategiska förvärv och expansioner, och vi ser fram emot att fortsätta utveckla Astor Group under resten av året och in i 2025. Jag är övertygad om att vi är väl positionerade för att dra nytta av den starka marknadsefterfrågan och leverera långsiktigt värde till våra aktieägare.

Vi har stora planer för framtiden och jag ser fram emot att dela fler framgångar med er alla.

Stockholm i november 2024

*Mattias Hjorth,
VD och koncernchef Scandinavian Astor Group*

Den fullständiga rapporten som bifogas i pressmeddelandet, kan även laddas ner från bolagets webbsida, <https://astorgroup.se/company/investors/>.

Scandinavian Astor Group – Strength and security in all elements

För ytterligare information vänligen kontakta:

Scandinavian Astor Groups VD Mattias Hjorth

E-post: ir@astorgroup.se

Astor

Denna information är sådan information som Scandinavian Astor Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning 596/2014. Informationen lämnades genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande vid den tidpunkt som anges av Astor Groups nyhetsdistributör vid publiceringen av detta pressmeddelande.

Om Scandinavian Astor Group AB (publ)

Scandinavian Astor Group är verksam inom försvarsindustrin. Bolaget är en leverantör av produkter, tjänster och tillhörande tekniska lösningar inom militärt försvar och civil säkerhet samt produkter för industrier. Koncernen delas in i två affärsområden, Astor Industry och Astor Tech där produktportföljerna exempelvis består av telekrigssystem och militär flygmateriel samt metall- och kompositkomponenter. Astor Group är ett publikt bolag vars aktie handlas under kortnamn ASTOR på NGM Nordic SME. Bolaget bedriver sin verksamhet i Sverige. Shark Communication AB, tel. +46 73-434 45 15, e-post: info@sharkcom.se är Bolagets Mentor. För mer information om Astor Groups verksamhet, besök: www.astorgroup.se