



QuickBit

# Årsredovisning 2018/2019





QuickBit grundades 2016 och erbjuder en lösning som underlättar för människor att använda kryptovaluta i sin vardag, genom att användare snabbt, enkelt och säkert kan köpa kryptovaluta för betalning vid köp av varor och tjänster online. Under 2018/2019 omsatte vi över 2,3 miljarder kronor och visade ett bruttoreultat på 62 miljoner kronor. Sedan juli 2019 är QuickBit noterat på Nordic Growth Market Nordic MTF.



# Innehåll

4	Kort om QuickBit
6	2018/2019 i siffror
7	Höjdpunkter under och efter 2018/2019
8	VD har ordet
10	Vår affärsmodell
12	Vårt erbjudande
14	Vår marknad
16	Så här funkar kryptovaluta
18	Vi på QuickBit
22	QuickBit sedan starten
24	Årsstämma och finansiell kalender
25	QuickBit som investering
26	Aktien och ägarna
29	Förvaltningsberättelse
33	Flerårsöversikt
33	Förslag till vinstdisposition
34	Koncernens resultaträkning
35	Koncernens balansräkning
37	Förändring av eget kapital koncernen
38	Koncernens kassaflödesanalys
39	Moderbolagets resultaträkning
40	Moderbolagets balansräkning
42	Förändring av eget kapital moderbolaget
43	Moderbolagets kassaflödesanalys
44	Noter
51	Styrelsens underskrifter
52	Revisionsberättelse
54	Styrelse
55	Ledning
56	Definitioner
58	Kontaktuppgifter

# Kort om QuickBit

QuickBit grundades 2016 och erbjuder en lösning som underlättar för människor att använda kryptovaluta i sin vardag. Under 2018/2019 omsatte vi över 2,3 miljarder kronor och visade ett bruttoreultat på 62 miljoner kronor. Sedan juli 2019 är QuickBit noterat på NGM Nordic MTF.

## Vad gör QuickBit?

QuickBit erbjuder en lösning som underlättar för människor att använda kryptovaluta i sin vardag, genom att användare snabbt, enkelt och säkert kan köpa kryptovaluta som sedan kan användas vid betalning för köp av varor och tjänster online. För e-handlare innebär det en stor fördel att ta betalt i kryptovalutor, vilket gör att QuickBits lösning blir attraktiv. Fördelarna för e-handlare att styra sina kunder mot betalningar i kryptovaluta leder till en avsevärt minskad risk för bedrägerier, inga inlösenavgifter till banker jämfört med kort samt att betalningen är tillgänglig omgående till skillnad från betalningar som görs med kort.

## Vilka är våra kunder?

Våra kunder är de personer som köper kryptovaluta av oss.

## Hur tjänar QuickBit pengar?

QuickBit tjänar pengar på varje transaktion där vi säljer kryptovaluta. Våra intäkter består dels av en transaktionsavgift som kunden betalar, dels av skillnaden mellan vad vi köper in kryptovaluta för och vad vi sedan säljer det till kunderna för.

## Hur ser framtiden ut för QuickBit?

QuickBits utgångspunkt är att kryptovalutor kommer att vara en allt större del av vår framtida vardag. Utvecklingen de senaste åren har tydligt visat att den vardagliga användningen av kryptovalutor har ökat kraftigt. Genom att underlätta en ökad vardaglig användning av kryptovalutor kommer QuickBit att nå en avsevärt större marknad och fler kunder.

QuickBit arbetar ständigt på att ta fram nya lösningar och produkter som underlättar användningen av kryptovaluta i vardagen för befintliga och framtida användare. Exempelvis kommer QuickBit under hösten 2020 att lansera fysiska och virtuella VISA- och Mastercard-kort. Trots att den vardagliga användningen av kryptovalutor ökar är betalningar med kryptovaluta fortsatt mycket låg jämfört med betalningar med kort. Idag accepteras exempelvis betalningar med VISA och Mastercard av över 100 miljoner köpställen globalt, vilket innebär att potentialen inom marknadssegmentet kortbetalningar är enorm för QuickBit.

**QuickBits vision är att sträva efter en ekonomi utan gränser.**

**QuickBits mission är att med teknik underlätta användandet av kryptovalutor i människors vardag.**

# 2,35

miljarder kronor

uppgick QuickBits intäkter till under 2018/2019. Intäkterna består av att QuickBit säljer kryptovaluta från vårt eget lager till kunderna. Vi redovisar bruttovärde på varje transaktion som omsättning istället för att bara redovisa vår marginal som intäkt.

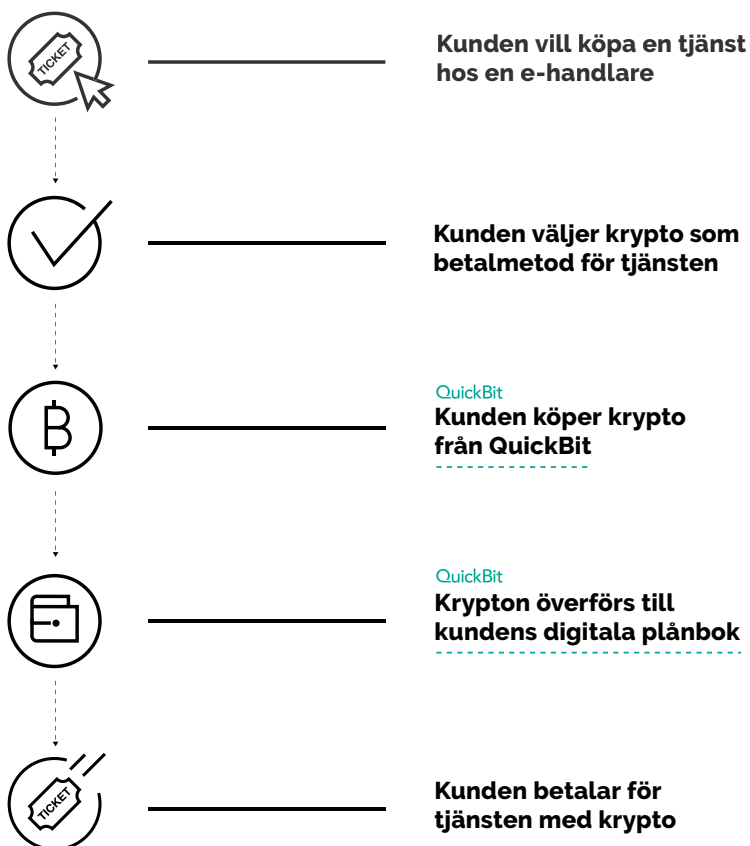
### QuickBit säljer kryptovaluta till kunder

Det finns ett flertal flera fördelar för e-handlare att möjliggöra för deras kunder att betala i kryptovaluta, läs mer på sidan 13. Vad e-handlare dock saknar är kunder som har kryptovalutor att betala med, så även om fördelarna är uppenbara för e-handlare så saknas i nuläget ofta kundunderlaget. Det är där QuickBit kommer in i bilden.

En kund som vill köpa en tjänst hos en e-handlare som erbjuder betalning i kryptovaluta, erbjuds ofta incitament att betala med kryptovaluta. E-handlare erbjuder dessa incitament, såsom rabatter, bättre villkor eller andra fördelar, för att det finns flera fördelar för e-handlare att ta betalt i kryptovaluta istället för med traditionella betalningsmetoder som kort eller faktura.

När en kund, på en e-handlares hemsida, väljer att betala med kryptovaluta länkas kunden till QuickBit som då säljer kryptovaluta från eget lager till kund. QuickBit erbjuder inte en betalningslösning för e-handlare utan kunden köper kryptovalutan direkt från QuickBit. Vid slutfört köp levererar QuickBit sedan kryptovalutan till kundens digitala plånbok. Kunden kan därefter använda kryptovalutan för att betala för köpet av tjänsten från e-handlaren.

## QuickBits del i kundens köpprocess



# 2018/2019 i siffror

QuickBit kombinerar en lönsam affärsmodell och ett attraktivt erbjudande. Under 2018/2019 lanserades QuickBits lösning brett, vilket avspeglas i både ökad nettoomsättning och lönsamhet.

**2,35** MDKR

Nettoomsättning 2018/2019

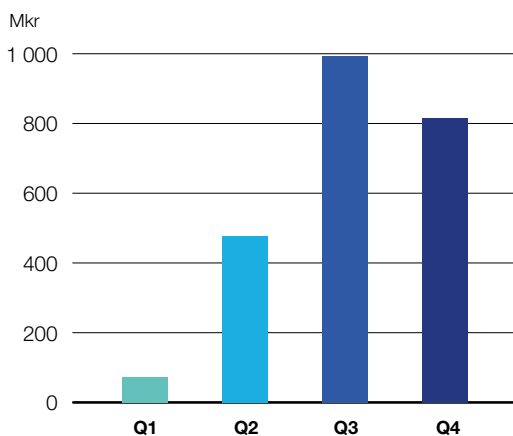
**62** MKR

Bruttovinst 2018/2019

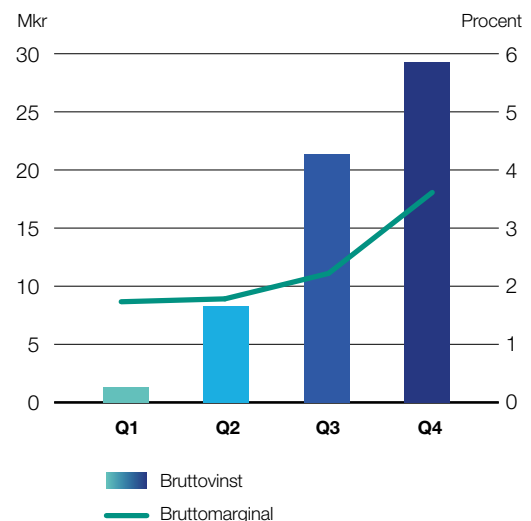
**69** %

Avkastning på eget kapital 2018/2019

Nettoomsättning per kvartal 2018/2019



Lönsamhet per kvartal 2018/2019



# Höjdpunkter under och efter 2018/2019

---

## **Från 74 Mkr till drygt 814 Mkr i omsättning**

Under året har en bred lansering av QuickBits tjänst skett till kunder. Genom affiliates har trafik drivits till QuickBit, och medfört en omedelbar positiv effekt på nettoomsättningen. Omsättningen per kvartal ökade från första kvartalets 74 Mkr till 814 Mkr under årets avslutande kvartal, en ökning motsvarande 1 100 procent.

## **Kraftigt ökande lönsamhet**

QuickBit har en i grunden lönsam affärsmodell. Bolagets bruttovinst har under året uppvisat en förstärkning i takt med en ökad nettoomsättning. Under årets första kvartal uppgick bruttovinsten till cirka 1,3 Mkr för att under fjärde kvartalet ha ökat till en kvartalsvinst på drygt 29 Mkr.

## **Notering på NGM Nordic MTF**

Den 11 juli 2019 genomförde QuickBit en notering av bolagets aktie på NGM Nordic MTF. I samband med noteringen genomfördes även en spridningsmission. Emissionen övertecknades med 960 procent och totalt tillfördes bolaget 16 Mkr före noteringskostnader. Per den 30 juni 2019, innan spridningsemissionen, hade QuickBit 70 aktieägare.

## **Första steget i att bredda affärsmodellen**

Efter räkenskapsårets utgång har QuickBit ingått ett strategiskt samarbete med Intergiro om utgivning av fysiska och virtuella VISA och Mastercard kort. Samarbetet är en viktig del i att nå fler användare, bredda affärsmodellen och skapa fler intäcksströmmar samt ökade möjligheter till en långsiktigt hållbar och hög tillväxt.

---

**"QuickBit är den aktör som stod för flest transaktioner i Litecoin i världen under slutet av 2019"**

# VD har ordet

Vi lever i en starkt föränderlig värld som driver en förändring i människors beteende. Två av de starkaste skiftena är en migration mot e-handel och ökande användning av kryptovaluta. Det är i denna korsning som QuickBit verkar, vilket innebär en enorm tillväxtmöjlighet. Men det kräver att vi fortsätter vara innovativa, nyfikna, och hungriga för att fortsätta vara relevanta. Vi ser fram emot utmaningen.

---

Under mitt första år på QuickBit har otroligt mycket hänt. Som bolag utvecklas vi i en ibland ofattbart snabb takt. Grunden till QuickBits snabba utveckling ligger förstås i att intresset och acceptansen för kryptovalutor ökar. För många är kryptovalutor fortfarande något okänt eller oklart. Vi på QuickBit ser det därför som vårt ansvar, att med våra lösningar visa fördelarna med kryptovalutor. Det är ett stort uppdrag vi tagit på oss men vi står fast i övertygelsen att våra lösningar kommer att göra kryptovalutor till en naturlig del av människors vardag. För oss är kryptovalutor en del av framtidens ekonomi – en ekonomi utan gränser.

## **Framgångsrik lansering ökar omsättningen**

Under året har en bred lansering av QuickBits lösning skett till våra kunder. Affiliatetnätverk har drivit ökad trafik till QuickBit från e-handlare. Lanseringen var framgångsrik och bidrog starkt till att vi kunnat uppvisa en nettoomsättning som under räkenskapsåret ökade från nästan noll till drygt 2,35 miljarder kronor. Vårt resultat efter skatt växte från en förlust på cirka 7,5 miljoner kronor föregående år till en vinst på nästan 40 miljoner kronor detta räkenskapsår. QuickBit är i en fas där vi prioriterar en stark ökning i vår omsättning och resultat. Att öka både vinst och omsättning med dessa tal är, för de flesta bolag i kraftig tillväxtfas, exceptionellt.

## **Säkerheter i form av likvida medel – ett verktyg för QuickBits tillväxt**

QuickBit tar betalt av kunder med hjälp av kortbetalningar online. För att QuickBit ska kunna hantera ett stort antal transaktioner kräver våra inlösenpartners deposition av säkerheter i form av likvida medel från QuickBit. Denna säkerhet kallas rullande reserv och varierar i storlek över tid då delar av säkerheten utbetalas till QuickBit men nya säkerheter måste betalas in för att möjliggöra vår starka omsättningstillväxt. Vår kassa är mer än tillräcklig för att driva verksamheten. Det ger oss möjlighet att deponera större delen av vinsten till den rullande reserven i syfte att skapa tillväxt. Helt enkelt – vi har valet att alltid säkerställa en tillräckligt stor kassa och låta resterande del av vårt kapital skapa ökad omsättningstillväxt.

## **Nya lösningar skapar fler intäcksströmmar**

QuickBit har idag en lönsam affär som växer starkt. För oss handlar det nu om att fokusera på det vi ser som vår uppgift – att med teknik underlätta användningen av kryptovalutor i människors vardag. I oktober kommunicerades att QuickBit har ingått avsiktsförklaring om utgivning av fysiska och virtuella VISA- och Mastercard-kort. Vår målsättning är att detta ska vara ett första steg i en process som syftar till att bredda vår affär och skapa fler, av varandra, oberoende intäcksströmmar. Att investera i nya lösningar och produkter är väldigt viktigt för oss under kommande år – det är en investering i QuickBits tillväxt och en investering i framtidens ekonomi.



## ”Vi går nu in i ett nytt år med en mycket stark finansiell grund att stå på”



### Starkare varumärke genom notering

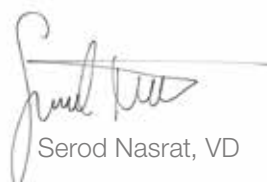
I juli 2019 genomförde vi en notering av vår aktie på NGM Nordic MTF. Jag vågar påstå att vår notering var lyckad. Från en introduktionskurs på 3,20 kronor per aktie har de som tecknade sig i emissionen i samband med noteringen, och fortfarande är aktieägare, fått en avkastning på drygt 415 procent fram till 26 november. Vi är såklart både glada och stolta över det. Sedan noteringen har jag tydligt noterat att intresset från befintliga aktieägare har ökat och att det idag är många fler som vill veta mer om oss som bolag. Där har noteringen av vår aktie varit en viktig del i att skapa ett starkare varumärke men också i att kvalitetssäkra vår affärsmodell samt att förstärka relationerna med våra befintliga samarbetspartners.

### Mer kända som arbetsgivare

Vi verkar i en starkt föränderlig värld till stor del drivet av digitalisering. Stora delar av samhället digitaliseras i en snabb takt, vilket gör att efterfrågan på digital kompetens är stark. Vi är ett bolag som verkar i mitten av denna förändring och märker, precis som våra branschkollegor, en utmaning att lösa vår kompetensförsörjning. QuickBit växer i hög takt och för att fortsätta göra det krävs att vi kan rekrytera den kompetens vi behöver i den takt vi önskar. Precis som jag skrev i senaste delårsrapporten är våra medarbetare QuickBits viktigaste tillgång och spelar en central roll för att QuickBit ska nå vårt mål att bidra till att underlätta användningen av kryptovaluta i människors vardag. Därför är det helt avgörande att vi säkerstäl-

ler att våra medarbetare trivs, utvecklas och tror på vår strategi samt framtida möjligheter. Men det kräver också att vi blir mer kända som arbetsgivare. De två faktorerna i kombination kommer innebära att kompetensförsörjningen framöver underlättas rejält. Vi har lagt mycket fokus på att säkerställa att våra medarbetare trivs och vi kommer under det kommande året att lansera flera initiativ för att också bli mer kända som arbetsgivare. Det här är en av de viktigaste frågorna för det kommande året.

Vi går nu in i ett nytt år med en mycket stark finansiell grund att stå på. Den lönsamma affärsmodell vi skapat kommer att utvecklas successivt under året med lanseringar av nya lösningar för en framtida ekonomi utan gränser. Jag ser fram emot att leda QuickBit på denna resa. Slutligen vill jag lyfta fram att bolagets utveckling är ett resultat av många fantastiska insatser från duktiga kollegor på QuickBit och jag vill tacka mina kollegor för deras insatser under året som gått.



Serod Nasrat, VD

# Vår affärsmodell

QuickBit har en lönsam affärsmodell. Basen i affärsmodellen är en lösning för konsumenter som vill använda kryptovaluta som alternativ till traditionell valuta. Ett första steg har tagits att bredda affärsmodellen genom utgivning av kort, som kan användas fysiskt och online, som i sin tur skapar fler, av varandra oberoende, intäktströmmar.

## En lönsam affärsmodell

Första grundstenen i QuickBits affärsmodell är den lösning bolaget tillhandahåller som underlättar för människor att använda kryptovaluta vid betalning för köp av varor och tjänster online. QuickBit agerar inte betalningsförmedlare utan inkluderar den underliggande tekniken för blockchain och kryptovalutor i en teknisk lösning som e-handlare i sin tur sedan implementerar i sina gränssnitt mot sina kunder. Som komplement till affären riktad mot e-handlare säljer även QuickBit kryptovaluta direkt till kunder via QuickBit.eu.

QuickBits lösning ger e-handlare incitament att driva deras kunder mot att betala med kryptovaluta istället för att betala med traditionell valuta. Detta gör oftast att kunderna i sin tur får incitament, oftast i form av rabatter på sina köp.

## Bredare affärsmodell skapar långsiktig och hög tillväxt

Efter räkenskapsårets utgång har QuickBit ingått avsiktsförklaring om utgivning av fysiska och virtuella VISA och Mastercard kort, vilka kommer att lanseras under hösten 2020. Avsiktsförklaringen är ett första steg i en process som syftar till att bredda affärsmodellen, nå fler användare och skapa fler, av varandra oberoende, intäktströmmar. Den utökade affärsmodellen ger QuickBit tillgång till en avsevärt större marknad och därmed ökade möjligheter till en långsiktigt hållbar och hög tillväxt.

Lanseringen av fysiska och virtuella VISA och Mastercard kort är det första steget i en breddning av affärsmodellen. Syftet är att QuickBit ska kapitalisera på en redan stark marknadsposition och skapa en långsiktigt hållbar hög tillväxt genom att underlätta användandet av kryptovalutor i människors vardag i högre grad.

Lanseringen av korten görs mot bakgrund av att VISA och Mastercard idag accepteras av över 100 miljoner köpställen globalt. Trots att den vardagliga användningen av kryptovalutor ökar är betalningar med kryptovaluta fortsatt mycket låg jämfört med betalningar med kort. Detta innebär att potentialen för QuickBits kunder att betala med kryptovaluta runt om i hela världen är mycket stor.

QuickBit arbetar fokuserat och målmedvetet på att ta fram nya lösningar och produkter som tillåter QuickBits snabbt växande kundbas att enkelt använda kryptovaluta i sin vardag.

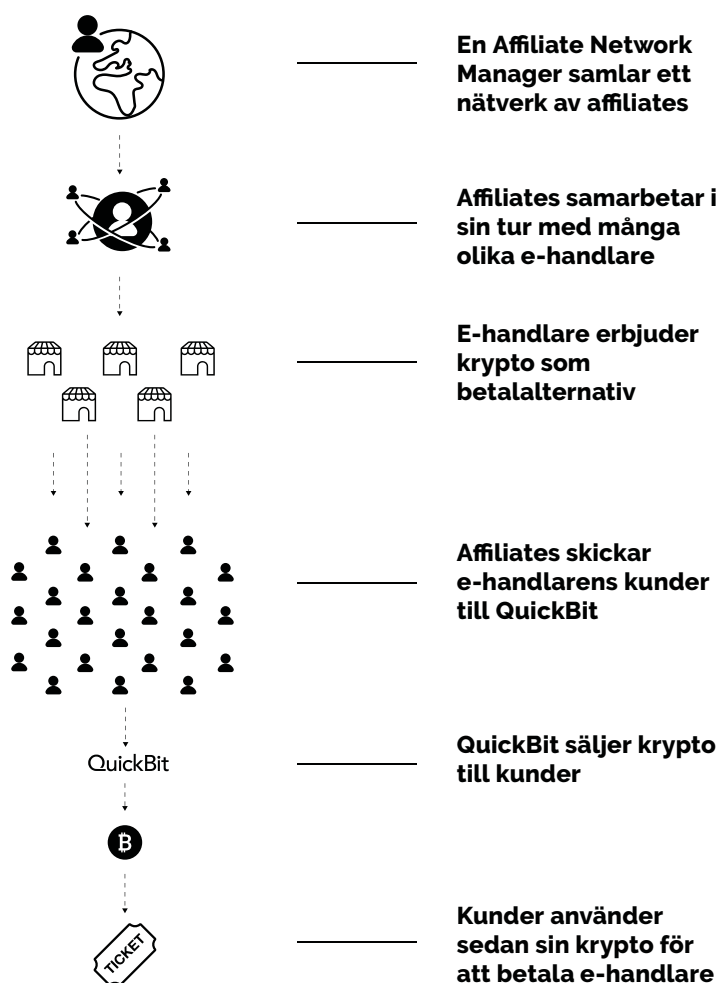
## Säkerheter i form av likvida medel – ett naturligt verktyg för QuickBits affär

QuickBit tar betalt av kunder med hjälp av kortbetalningar online, huvudsakligen VISA och MasterCard. För att kunna hantera transaktioner mellan QuickBit och kunderna behöver QuickBit avtal med inlösenpartners som är medlemmar i både VISA och MasterCard. Därmed spelar dessa inlösenpartners en helt avgörande del i vårt erbjudande mot e-handlares kunder. QuickBits avtal med inlösenpartners reglerar bland annat villkor för nivån på den säkerhet QuickBit måste ställa till förfogande för de stora antalet transaktioner kunderna genomför. Säkerheten består av likvida medel och nivån på säkerheten beror i sin tur av ett flertal faktorer, där de viktigaste faktorerna är antalet och storleken på transaktionerna tillsammans med den aggregerade risknivån för samtliga transaktioner. Denna säkerhet kallas rullande reserv och bokförs som en tillgång i posten Övriga fordringar i koncernens balansräkning samt ses som ökning av rörelsefordringar i koncernens kassaflödesanalys.

Denna säkerhet, eller rullande reserv, varierar i storlek över tid då delar av säkerheten utbetalas till bolaget löpande men nya säkerheter måste betalas in som en effekt av bolagets starka omsättningstillväxt.

**"QuickBit marknadsför sin tjänst till e-handlare på ett tids- och kostnadseffektivt sätt via så kallade affilietenätverk."**

## Så når vi fler kunder med affiliates



### Tids- och kostnadseffektiv anskaffning av kunder

QuickBit marknadsför sin tjänst till e-handlare på ett tids- och kostnadseffektivt sätt via så kallade affilietenätverk. Ett affilietenätverk består av flera företag (affiliates) i ett nätverk som marknadsför och introducerar QuickBits lösning till e-handlare. Det är dessa affiliates som har relationen med e-handlarna, QuickBit säljer kryptovaluta till e-handlarnas kunder. QuickBits lösning är helt oberoende av vilken affiliate som skickar kunder, tekniken fungerar universellt.

I syfte att optimera marknadsföringen arbetar QuickBit med så kallade Affiliate Network Managers som samlar ihop affilietenätverk. Genom dessa attraheras ett flertal affilietenätverk, som i sin tur ger QuickBit tillgång till ett stort antal e-handlare och deras kunder. QuickBit har avtal med Affiliate Network Managers.

När QuickBit genomför en transaktion från en kund som kommit via ett affilietenätverk betalas en provision ut till det affilietenätverket. Denna provision är mycket låg jämfört med QuickBits intjäning, vilket är positivt ur ett lönsamhetsperspektiv. QuickBit betalar ingen provision till affilietenätverket innan QuickBit erhållit intäkter. Fördelarna med affilietemarknadsföring är att den är både tids- och kostnadseffektiv samt att ingen större investering behöver göras i marknadsföringskampanjer med osäkra resultat, vilket även medför en låg risknivå.

# Vårt erbjudande

QuickBits lösning attraherar främst kunder som väljer att betala med kryptovaluta vid köp av tjänster online. När en kund väljer kryptovaluta som betalmetod vid ett köp online länkas kunden till QuickBit som då säljer kryptovaluta från eget lager till kund.

**För att kunna utföra** en transaktion från en ny kund kräver QuickBit att e-handlaren eller kunden lämnar relevant kundinformation för att QuickBit ska kunna genomföra relevanta och lagstadgade kontroller. Till exempel behöver en e-handlare ha en egen kundinloggning där väsentliga kunduppgifter finns sparade och registrerade, alternativt skickar kunden in den information som krävs. Dessa uppgifter förs över till QuickBit vid en köpförfrågan och ligger, bland annat, till grund för den kontroll QuickBit genomför.









**En viktig del i kontrollen** är en bakgrundskontroll av kunden (så kallad Know Your Customer, KYC). När denna är genomförd och godkänd levereras sedan den köpta kryptovalutan till kundens digitala plånbok. I och med att QuickBit har sålt kryptovaluta till kunden mot kortbetalning så är en blockchain-transaktion registrerad. Denna transaktion är spårbar och mycket lätt att använda som bevisning av leverans, vilket i sin tur leder till väldigt få bedrägerier för e-handlaren.

**QuickBit erbjuder sina kunder** de största och mest välkända kryptovalutorna, och urvalet är något som bolaget själv avgör och beror självklart på efterfrågan. Generellt kan dock sägas att QuickBit använder de valutor som har korta leveranstider och låga transaktionsavgifter, vilket i praktiken även innebär de kryptovalutor som har hög likviditet i sin handel. QuickBits lösning minskar radikalt de upplevda hindren med att använda kryptovaluta genom att erbjuda ett snabbt, enkelt och säkert sätt att köpa kryptovaluta. Desto fler som använder kryptovaluta desto större och tydligare blir fördelarna för de e-handlare som valt att acceptera kryptovaluta som betalningsmetod.



## ”QuickBits lösning minskar radikalt de upplevda hindren med att använda kryptovaluta”

# Fördelarna för e-handlarna att ta betalt i krypto

Traditionell valuta (FIAT)	Kryptovaluta
 <p>Långa utbetalningstider</p>	 <p>E-handlare får betalning direkt</p>
 <p>Många chargebacks</p>	 <p>E-handlare slipper chargebacks</p>
 <p>Höga inlösenkostnader</p>	 <p>Inga inlösenkostnader</p>
 <p>Höga bedrägeririsker</p>	 <p>Låga bedrägeririsker</p>

### Tydliga fördelar för e-handlare

Historiskt sett drabbas e-handlare som säljer tjänster i högre grad av bedrägerier och återköp då det är lättare att bestrida leverans och betalningsansvar vid köp av en tjänst. En vanlig konsekvens av detta blir då ofta att e-handlaren istället står för kostnaden själv då processen att bevisa leverans av tjänsten är både tids- och kostnadskrävande. När en e-handlare tar betalt i kryptovaluta försvinner bedrägeririsken i transaktionen för e-handlaren.

Kortutgivare anser att det inom vissa branscher föreligger en högre risk än normalt att bedrägerier förekommer. Som en följd av detta belastar kortutgivarna ofta e-handlaren i dessa branscher med högre inlösenavgifter samt längre utbetalningstider. När en e-handlare får betalt i kryptovaluta försvinner dessa inlösenavgifter som påverkar deras lönsamhet negativt. Vidare avslutas också transaktionen direkt, vilket innebär att betalningen är omgående tillgänglig för e-handlaren.

# Vår marknad

Användningen av kryptovalutor ökar stadigt. Tydligare regelverk, fortsatt stark utveckling för e-handeln i kombination med nya användningsområden och högre krav från konsumenter är faktorer som talar för att användningen av kryptovalutor ökar i framtiden.

## Flera användningsområden för kryptovaluta utvecklas

Under de senaste åren har en mängd kryptobaserade finansiella tjänster utvecklats där en majoritet av tjänsterna fokuserat på spekulation, alltså för de som köper och säljer kryptovalutor i hopp om att göra kursvinster. I dagsläget är det dock lösningar inom betalningar med kryptovaluta som växer snabbast. Utmaningen för företag har främst varit att hitta anledningar för konsumenter att använda kryptovalutor som komplement till traditionella valutor.

Konsumenter ställer dock allt högre krav, särskilt på banker, att exempelvis erbjuda transaktioner i realtid och bättre fungerande lösningar för att hantera pengar. Denna utveckling stöds av att regelverken strävar i samma riktning. Ett färskt exempel på detta är EU:s andra betaltjänstdirektiv PSD2 som trädde i full kraft under september 2019. Införandet av detta förutspås leda till mer innovation inom det finansiella systemet men det ställer också högre krav på kundkänedom.

Utvecklingen inom betalningar med kryptovalutor pågår för fullt, men ännu har ingen aktör etablerat sig som den globala ledaren. Däremot diskuteras om kryptovalutor, till exempel Facebook's Libra, är en lösning på att förenkla pengaöverföringar och samtidigt tillhandahålla banktjänster till den del av populationen på 1,7 miljarder<sup>1</sup> vuxna som ännu inte har tillgång till banktjänster alls. Med andra ord, bankprodukter kommer fortsätta efterfrågas av människor i framtiden, men det behöver nödvändigtvis inte vara traditionella banker som tillhandahåller dessa produkter.

<sup>1</sup> Global Findex Database 2017, World Bank

<sup>2</sup> Global Retail E-commerce Market Size 2014-2023, Statista

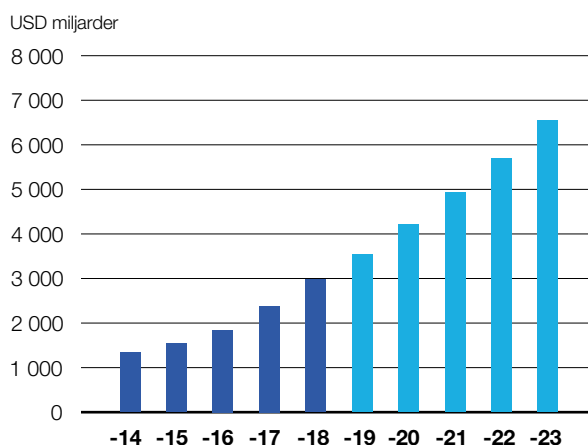
## Kryptovalutor i handeln

Den globala e-handelsmarknaden förväntas omsätta 3,500 miljarder dollar under 2019 och växa med nästan 17 procent per år fram till 2023<sup>2</sup>. Marknaden domineras av VISA och Mastercard-nätverket men det förutspås att dessa aktörer kommer att utmanas av blockchain-teknologin, inte minst när den senare kommer med lösningar på utmaningar som de flesta e-handlare känner igen sig i.

För e-handlare handlar det om möjligheten att acceptera betalningar i form av kryptovalutor i sin nuvarande utcheckning och på så vis få alla fördelar som blockchain-baserade betalningar ger. För närvarande är höga transaktionsavgifter, bedrägeririsker och långa utbetalningstider ett problem för små och medelstora e-handlare. Dessa problem kan mildras med blockchain-baserade betalningar tack vare lägre kostnader, full spårbarhet och nästintill omedelbara utbetalningar.

Men innovationen och förändringen sker också i fysiska butiker. En tydlig trend är hur VISA- och Mastercard-kort de senaste åren flyttat in i digitala plånböcker som Apple Wallet och Google Pay. Med dessa

## Global e-handelsomsättning



Källa: Global Retail E-commerce Market Size 2014-2023, Statista

## ”Bankprodukter kommer fortsätta efterfrågas av människor i framtiden, men det behöver nödvändigtvis inte vara traditionella banker som tillhandahåller dessa produkter”

virtuella kort, tillsammans med de vanliga fysiska korten kan konsumenterna betala på över 100 miljoner köpställen globalt. Det möjliggör också blockchain-baserade lösningar att erbjuda betalning med kryptovalutor direkt i butik och online genom den digitala plånboken.

### Regelverk som skapar stabilitet

Digitala valutor ser störst förändring inom regelefterlevnad, med fler direktiv som stöttar digitala tillgångar genom att reglera dessa lika tydligt som traditionella valutor. Ett exempel på detta är EU:s femte penningtvättsdirektiv som bland annat innebär att flera kategorier av företag som förvaltar och handlar med virtuella valutor ska omfattas av penningtvättslagstiftning. Det

ställs också högre krav på kundkännedom, allt för att motverka penningtvätt och finansiering av terrorism samt hålla omvärlden säker.

Ytterligare exempel är FATF (Financial Action Task Force) som verkar för att bekämpa penningtvätt. I FATF Recommendation 15 som publicerades 2019 framgår hur virtuella tillgångar och bolag som tillhandahåller tjänster kring virtuella tillgångar bör agera för att motverka penningtvätt, vilket ansvar de har och hur regler kring penningtvätt ska appliceras på digitala valutor. Dessa initiativ välkomnas brett av både företag och branschen som kan luta sig mot tydligare regelverk, men också för att det kommer leda till större acceptans, stabilitet och tilltro till digitala valutor.



# Så här funkar kryptovaluta

Kryptovalutor är digitala valutor som är utformade för att på ett säkert sätt överföra värde via internet utan inblandning av en tredje part, exempelvis en bank. För att säkra transaktioner med kryptovalutor används kryptografi. Varje transaktion med kryptovalutor dokumenteras och verifieras offentligt, vilket ger ökad transparens och säkerhet.

## Vad är en kryptovaluta? Är det som Bitcoin?

Enkelt förklarad, ja. Bitcoin var den första kryptovalutan och är fortfarande den största. De flesta andra kryptovalutor har samma grundläggande fundament, de använder en "blockkedja", en delad offentlig huvudbok över alla transaktioner. Kryptovalutor som Litecoin och Bitcoin Cash liknar kryptovalutan Bitcoin — skillnaden är att dessa digitala valutor kan genomföra transaktioner snabbare, större mängd åt gången och till en lägre avgift.

## Vad betyder "Blockchain"?

Begreppet blockchain, eller blockkedja, är grunden till alla kryptovalutor. Blockkedja är en decentraliserad och offentlig databas som visar alla historiska transaktioner. Det betyder att alla transaktioner som sker lagras på väldigt många datorer utspritt i ett väldigt stort nätverk. Transaktionerna är med i kedjan i form av olika "block" och läggs till i den historiska listan av block. Samtliga uppkopplade datorer är anslutna till blockkedjan och kan följa all aktivitet som sker i databasen. Det i sin tur betyder att det blir omöjligt att manipulera aktiviteterna genom att gå in och ändra en transaktion i efterhand. I sin helhet fungerar det som ett komplett register över vem som äger vad i nätverket.

## Är decentralisering viktigt?

I grunden kan kryptovalutor i princip liknas vid välskötta databaser. Bitcoin är till exempel en stor databas över vem som äger vilken Bitcoin och vilka transaktioner som gjorts mellan dessa ägare. På så sätt skiljer sig kryptovaluta från traditionella valutor som administreras av traditionella banker. Vad gäller kryptovalutan Bitcoin finns alltså ingen central aktör som driver den stora välskötta databasen, till skillnad från en centralbank som på egen hand kan bestämma hur mycket pengar som ska finnas i omlopp.

Med kryptovaluta generellt finns det ingen med auktoritet i nätverket som kan bestämma hur vissa saker ska, och bör, vara. I praktiken betyder det att det finns ett nätverk som ser till att allt blir korrekt med hjälp av förprogrammerade regler. Nätverket kontrollerar även att ingen kan ändra information och att samma kryptovaluta inte kan spenderas två gånger.

## Vad är en "miner"?

En miner bygger blockkedjan. Hur det går till varierar från kryptovaluta till kryptovaluta men för att illustrera detta används Bitcoin som exempel nedan. Ungefär var 10:e minut blir en "miner" slumpvist utvald att samla alla transaktioner, bekräfta dem och paketera dem i ett block av transaktioner för att sedan addera detta block till blockkedjan. I utbyte för arbetet får minern några andelar av en ny Bitcoin.

## Vad är egentligen en Bitcoin?

En Bitcoin existerar inte rent fysiskt, eller ens som ett digitalt objekt. Att äga 0,5 Bitcoins i sin digitala plånbok innebär inte att någon annan äger den andra hälften.

Vad du verkligen har när du äger Bitcoin är ett slags kollektivt avtal med alla andra datorer i Bitcoin nätverket om vad du äger. Om du vill äga Bitcoin finns det endast två alternativ:

1. Köpa Bitcoin från någon annan mot betalning av traditionell FIAT-valuta, vanligtvis via en återförsäljare som QuickBit eller en annan handelsplats.
2. Det andra alternativet för att äga Bitcoin, eller kryptovaluta generellt, är att du blir en så kallad "miner". Det innebär i praktiken att du behöver investera mycket pengar i datorkraft med extremt höga tillkommande kostnader för driften.



# "Alla kryptovalutor har samma grundläggande fundament, de använder en "blockkedja", en delad offentlig huvudbok över alla transaktioner"

**1**

Någon gör en transaktion med Bitcoin

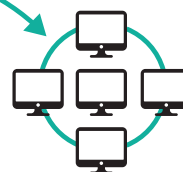


**270 000**

Transaktioner sker inom en 24 timmars period

**2**

Transaktionen är signerad av avsändarens privata nyckel och sänds till ett nätverk av miners



**3**

**Validering**  
Nätverket av miners validerar transaktionen och betalar kunder först. Det tar cirka 10 minuter och kostar cirka 100 kr



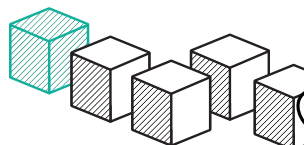
**4**

En verifierad transaktion kan inkludera annan information, till exempel smarta kontrakt, uppgifter eller länkar till andra valutor



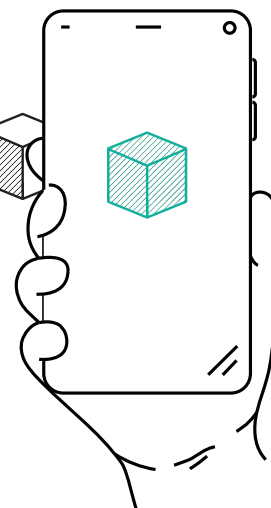
**5**

När transaktionen har verifierats kombineras den med andra transaktioner för att skapa ett nytt block data för huvudboken. Det nya blocket läggs till en existerande blockkedja på ett sätt som är permanent och oföränderlig



**6**

**Din transaktion**  
är nu på blockkedjan, en historisk databas med varje transaktion som någonsin har gjorts hela vägen tillbaka till när den första Bitcoin skapades



# Vi på QuickBit

Trots att QuickBit bara funnits sedan 2016 har vi redan nu lyckats etablera en tydlig företagskultur. Den kulturen definierar hur vi är mot varandra och vad som är viktigt för oss och innehåller ord som nytänkande, samarbete och kompetens.

**Hos oss är det här inte bara ord**, utan något som vi lever efter varje dag. Det skapar en roligare vardag för oss och bättre lösningar för våra kunder. För oss är det viktigt att våra medarbetare mår bra, har roligt och känner att de utvecklas. Vi tycker också att det är viktigt med balans i livet, vilket gör att alla gör ett bättre jobb.

**På QuickBit betyder samarbete** att vi litar på varandras kunskap och är inkluderande. Men det betyder också att vi har roligt på jobbet och att alla kan vara sig själv, vilket syns i de resultat vi skapar. Samarbete och en avslappnad stämning främjar kreativiteten, som i sin tur skapar bra lösningar.

**Nytänkande för oss** är grunden i det vi gör. Att bara verka i vår bransch innebär nästan per automatik att vara nytänkare. Vi vill vara nytänkarna i en ny bransch. Att vara nytänkande innebär också att våga utmana och våga misslyckas för lyckas ta fram lösningar för framtidens ekonomi utan gränser. På QuickBit kombinerar vi nytänkande med en stark kompetens.

**En typisk QuickBitare** är positiv, driven och har hög kompetens. I dag är vi strax över 30 medarbetare som kombinerar kompetens och nytänkande när vi tillsammans skapar lösningar för att underlätta användningen av kryptovaluta i människors vardag. För att nå bäst resultat krävs också att vi skapar starka team bestående av personer med olika bakgrund. Alla våra medarbetare är unika och på QuickBit är det självklart att få vara sig själv.

**Våra medarbetare är** QuickBits viktigaste tillgång och spelar en central roll för att QuickBit ska fortsätta att utvecklas framgångsrikt. Därför är det helt avgörande att vi rekryterar de bästa medarbetarna. För att kunna göra det, i den takt vi vill, krävs att vi blir mer kända som arbetsgivare, vilket är en av de viktigaste frågorna för det kommande året. Vi har ett stort rekryteringsbehov och vi söker därför kontinuerligt efter nya medarbetare. QuickBit verkar i en bransch där det råder en stark konkurrens om de bästa medarbetarna. Den erfarenhet vi har är att när någon väl har besökt oss eller fått en känsla för vilka vi är så föds ett starkt intresse och nyfikenhet. Vår kultur och vårt sätt att arbeta är våra viktigaste konkurrensfördelar.

**Vi arbetar ständigt** med att vässa vårt erbjudande mot potentiella medarbetare och under det kommande året kommer vi att lansera flera initiativ för att också bli mer kända som arbetsgivare. Exempel på sådana initiativ är att delta på externa föreläsningar och arrangera meet-ups på vårt kontor. Inom kort kommer vi också att kunna erbjuda nya medarbetare ett internt utbildningsprogram inom blockchainteknologi och kryptovaluta.



## "Jag försöker att alltid sprida mycket energi när jag är på kontoret"



Minou, 29 år, Head of Accounting

**Minou kom till QuickBit i juni 2019 och har tidigare erfarenhet från redovisningsbranschen. Hon är utbildad redovisningsekonom.**

**Hej Minou, berätta lite om dig själv.** Jag är född och uppvuxen i Göteborg och flyttade till Stockholm för fem år sedan. Jag har iranskt påbrå och har spelat handboll fram till 18 års ålder.

**Vad består dina arbetsuppgifter av?** Mina arbetsuppgifter är väldigt breda. Jag ansvarar för all ekonomiadministration, vilket bland annat inkluderar löpande rapporteringar och avstämningar men också korrespondens med banker för att ta några exempel. I mitt ansvar ligger också att konsolidera våra räkenskaper och ta fram de finansiella rapporter vi publicerar externt.

**Hur ser en vanlig arbetsdag ut för dig?** Jag försöker ha det som rutin att träna innan jobbet och i regel spenderar jag min arbetsdag på kontoret. Sen gör mina breda arbetsuppgifter att det inte finns någon vanlig dag i den bemärkelsen, jag gör så många olika saker. Ibland blir det ganska sena kvällar och ibland ges utrymme att arbeta hemifrån. Men jag försöker att alltid sprida mycket energi när jag är på kontoret.

**Vad är det bästa med ditt jobb?** Det är utmanande och högt tempo, vilket jag älskar. Ingen dag är den andra lik och jag lär mig konstant nya saker.

**Vad skulle du säga kännetecknar QuickBit som arbetsgivare?** Framför allt har vi en kultur som är otroligt härlig. Vi verkar i en "ny" bransch, vi är ett gäng med mycket energi och kunskap och vi har väldigt högt i tak. Eftersom det också bor en fyrkantig ekonom i mig så skulle jag även säga att jag ibland kan sakna lite struktur i vårt sätt att arbeta men det är något vi ständigt arbetar på att förbättra.

**Om du får gissa – var tror du QuickBit är om 10 år?** Svårt att säga men jag skulle tro att vi är tydligt marknadsledande bland företag som verkar i vår bransch. Min förhoppning är att QuickBit också är ett globalt företag med verksamhet i minst ett land på varje kontinent.



Ejub, 29 år, produktägare

**”Om alla i teamet mår bra och har rätt förutsättningar att göra ett bra jobb så mår jag bra”**

**Ejub anställdes på QuickBit i maj 2019. Innan han kom till QuickBit arbetade Ejub som produktägare på Expressen. Ejub har också bakgrund som UX-designer och utvecklare. Han har studerat företagsekonomi på Stockholms universitet.**

**Hej Ejub, berätta lite om dig själv.** Jag är en kille från Värmland som gillar att bygga saker, fysiska och digitala. Har de senaste tre åren drivit Perspective Studio som är en inredningsstudio och gillar att ha en fot i den taktila världen och en i den digitala. Användarupplevelser tenderar att påverkas av båda världar.

**Vilka är dina arbetsuppgifter?** I huvudsak ansvarar jag för att bygga upp ett utvecklingsteam och säkerställa att de får förutsättningar att göra ett grymt jobb. I praktiken innebär det att jag ska vara lite spindeln i nätet mellan den praktiska utvecklingen och ta produkten hela vägen till marknaden. Jag arbetar också mycket med rekryteringsfrågor, QuickBit har ett enormt stort rekryteringsbehov. Men som sagt, det viktigaste av allt är att jag ska skapa ett fungerande team som kan leverera grymma lösningar. Om alla i teamet mår bra och har rätt förutsättningar att göra ett bra jobb så mår jag bra.

**Hur ser en vanlig arbetsdag ut för dig?** Det finns ingen vanlig arbetsdag ännu. Mina dagar går ut på att jag löser problem tillsammans med utvecklingsteamet. Jag har också ett stort fokus på rekryteringsfrågor och jag koordinerar mellan våra olika team. En dag för mig kan lika gärna gå åt till en workshop om hur en ny produkt eller lösning ska utformas, möten med externa samarbetspartners eller så kan en dag ägnas åt att jag och utvecklingsteamet grottar ned oss i ett supertekniskt problem.

**Vad är det bästa med ditt jobb?** En av de bästa grejerna är att jag får jobba med människor som är smartare än mig själv. Det jag också värdesätter är kombinationen att vara i en miljö med massa energi och driv och som vilar på en mycket lönsam affärsmodell. En stor del av mitt arbete går ut på att bygga den där utvecklingsavdelningen som alla drömmer om. Vi gör det på riktigt med alla våra sammanlagda erfarenheter som byggstenar. Det betyder att alla involveras på något sätt.

**Vad skulle du säga kännetecknar QuickBit som arbetsgivare?** Något som kännetecknar QuickBit är att vi gör saker tillsammans och att vi litar på varandra och varandras kunskap. Det finns inget micromanagement utan vi löser problem och utvecklar smarta lösningar för framtiden som ett team. För mig är det här bland det viktigaste som finns och kanske den mest avgörande anledningen till att jag vill jobba här. Det här är fundamentet i vår kultur – att vi arbetar tillsammans och är flexibla samt inkluderande.

**Var tror du QuickBit är om 10 år?** Vi har en enorm möjlighet framför oss. Vi verkar i en bransch som utvecklas i en otroligt snabb takt. Vi har knappt sett början av utvecklingen av den delen av kryptovärlden som växer mest, nämligen betalningar. För att lyckas så tror jag att vi måste fortsätta vara flexibla och nyfikna. Är vi det så kommer vi att vara en stor och viktig aktör om 10 år och då menar jag inte nödvändigtvis stor i bemärkelsen antalet medarbetare utan mer om marknadsandelar och teknikledarskap.

## ”Det bästa är att jag får jobba med det jag är mest intresserad av tillsammans med smarta och roliga kollegor”



Magnus, 22 år, androidutvecklare

**Magnus anställdes på QuickBit i maj 2019. Innan QuickBit arbetade han på Expressen med utveckling av deras app.**

**Hej Magnus, berätta lite om dig själv.** Jag är född och uppvuxen i Stockholmsområdet och började programmera på egen hand under tonåren precis som många andra kollegor i min bransch. Det har gjort att jag inte hunnit med någon formell utbildning utan har istället nu jobbat i tre år med utveckling av appar. Jag stormtrivs verkligen med att göra det varje dag.

**Vilka är dina arbetsuppgifter?** Jag ingår i utvecklingsteamet tillsammans med sex kollegor i Stockholm. Det jag främst sysslar med är att utveckla nästa generation av QuickBits lösningar.

**Hur ser en vanlig arbetsdag ut för dig?** Jag försöker att träna innan jobbet, dock inte alltid jag lyckas med det tyvärr... Sen har utvecklingsteamet ett morgonmöte klockan nio varje morgon där vi sammanfattar gårdagen och lägger upp arbetet för den kommande dagen. Vi kallar vårt morgonmöte för ”Stand-up” och mötets struktur bygger på Scrum, en metodik för systemutveckling. Efter morgonmötet kodar jag hela dagen i tätt samarbete med mina kollegor. Dyker det upp ett problem så kan vi spontant köra ett brainstormingmöte. Eftersom vi måste ta hänsyn till finansiella regelverk i våra lösningar dyker det ibland upp utmaningar som måste hanteras. En annan komplex sak att hantera kan vara att om vi utvecklar en mobil lösning så måste denna synka för både Android och Apple iOS, vilket inte alltid är lätt.

**Vad är det bästa med ditt jobb?** Alltså, det är otroligt roligt och utmanande att få vara med och utveckla nya användbara lösningar som människor förhoppningsvis kan ha stor nytta av i sin vardag. Att det dessutom är lösningar som ligger helt i tiden gör att jag känner att jag är med och utvecklar en del av framtiden. Men det kanske bästa är att jag får jobba med det jag är mest intresserad av tillsammans med smarta och roliga kollegor.

**Vad skulle du säga kännetecknar QuickBit som arbetsgivare?** Det som sticker ut är att alla verkligen jobbar tillsammans. Det finns ingen hierarki och även om det finns formella roller så är vi alla en enda grupp. Vi äter frukost eller lunch gemensamt med alla på kontoret ibland och man får då en chans att verkligen lära känna varandra, vilket ger en ännu mer familjär ”vi-känsla”. Jag ansvarar också över min egen tid vilket gör att jag exempelvis har utrymme att träna på arbetstid ibland.

# QuickBit sedan starten

## 2016 – QuickBit grundas

- QuickBit grundas i Stockholm av svenska entreprenörer med lång erfarenhet inom internationella betalningslösningar och IT.
- Den första versionen av en QuickBits plattform som bas för verksamheten utvecklas.

## 2017 – Utvecklingen tar fart

- En integrationslösning mot affiliates färdigställs och en testversion lanseras.
- QuickBit ingår ett samarbete med holländska Quantoz, som tillhandahåller branschledande säker teknik för hantering av e-wallets.



# ”På tre år har QuickBit blivit ett lönsamt noterat bolag med drygt 2,3 miljarder kronor i årsomsättning”

## 2018 – QuickBits lösning lanseras brett

- Verksamheten expanderar då QuickBit etablerar ett dotterbolag i Gibraltar för att hantera den operativa verksamheten. Gibraltar är den första jurisdiktionen i Europa som infört lagstiftning och regelverk för kryptovalutor.
- Avancerad teknik licensieras från Intergiro International Stockholm AB, som tillhandahåller tjänster för inlösen.

## 2019 – Notering på NGM Nordic MTF

- QuickBit genomför i juli en lyckad notering av bolagets aktie på NGM Nordic MTF. I samband med noteringen genomförs en spridningsemission som övertecknas med 960 procent.
- I oktober kommuniceras ett första steg i att bredda affärsmodellen då QuickBit ingått ett strategiskt samarbete med Intergiro om utgivning av fysiska och virtuella VISA- och Mastercard-kort.



# Årsstämma och finansiell kalender

Årsstämma hålls den 18 december 2019, kl. 13.30  
hos Walthon Advokater, Stureplan 4a, 1tr. i Stockholm.  
Inregistrering till stämman börjar kl. 12.30.

---

## Deltagande

Aktieägare som önskar delta i bolagsstämman ska vara införd i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken torsdagen den 12 december 2019 och ha anmält sin avsikt att närvara senast torsdag den 12 december 2019. Anmälan kan göras antingen skriftligen till QuickBit eu AB, Norrlandsgatan 12, 111 43 Stockholm eller via e-post till [investor@quickbit.eu](mailto:investor@quickbit.eu). Vid anmälan ska anges namn, person- eller organisationsnummer, adress, telefonnummer, registrerat aktieinnehav samt eventuella biträden vid årsstämman.

Aktieägare som har sina aktier förvaltarregistrerade måste, utöver anmälan om deltagande i stämman genom förvaltares försorg låta inregistrera aktierna i eget namn så att vederbörande är registrerad som aktieägare i aktieboken (så kallad rösträttsregistrering) för att få delta i stämman. Sådan omregistrering ska vara verkställd torsdagen den 12 december 2019 och bör begäras hos den bank eller det värdepappersinstitut som förvaltar aktierna i god tid före detta datum.

## Utdelning

Styrelsen föreslår årsstämman att ingen utdelning ska utgå för räkenskapsåret 2018/2019.

## Finansiella rapporter och årsstämma

Årsstämma 2019	18 december 2019
Delårsrapport andra kvartalet (oktober-december)	19 februari 2020
Delårsrapport tredje kvartalet (januari-mars)	20 maj 2020
Bokslutskommuniké 2019/2020	19 augusti 2020



# QuickBit som investering

QuickBits aktie noterades på NGM Nordic MTF den 11 juli 2019. Noteringskursen var 3,20 kronor och sista betalkursen den 30 september 2019 för aktien var 10,30 kronor, en uppgång med 321,9 procent sedan noteringen. Från och med den 27 november kommer QuickBit-aktien att ingå i indexet MSCI World Micro Cap.

## Sex skäl att investera i QuickBit

### 1 Stark och hållbar tillväxt i omsättning och lönsamhet

Under räkenskapsåret 2018/2019 gick QuickBits nettoomsättning från nära noll kronor till drygt 2,35 miljarder kronor. Under samma period ökade bruttoresultatet från en förlust om drygt sju miljoner till en vinst på drygt 60 miljoner.

### 2 Hög avkastning på eget kapital

Avkastningen på eget kapital uppgick till nästan 70 procent under 2018/2019, vilket är en mycket hög nivå för vilket bolag som helst – oavsett bransch.

### 3 Skalbar och lönsam affärsmodell

QuickBits lönsamma affärsmodell tillåter en stark ökning av nettoomsättning och lönsamhet utan att större investeringar behöver göras. Affärsmodellen tillåter geografisk expansion utan kostnader för att anskaffa nya kunder i nya länder.

### 4 Produktlanseringar befäster ledande marknadsposition

QuickBit arbetar fokuserat och målmedvetet på att ta fram, och lansera, nya lösningar och produkter i syfte att nå fler användare och ge QuickBit tillgång till en avsevärt större marknad. Lanseringen av betalkort markerar starten för fler kommande produktlanseringar. Därmed befästs den redan ledande marknadspositionen.

### 5 Kryptovaluta – framtidens betalmetod

Kryptovaluta är på stark fram-marsch och efterfrågan ökar. Fler och fler globala företag väljer att erbjuda kryptovaluta som betalmetod, vilket driver på en ökad användning. Medias intresse för kryptovaluta ökar. Allt pekar på att denna utveckling fortsätter. QuickBit är i centrum av denna utveckling.

### 6 QuickBit – enda noterade kryptobolaget i Sverige

QuickBit är det enda alternativet för investerare som vill ha en exponering mot ett svenskt bolag vars framgång bygger på utökad användning av kryptovalutor.

# Aktien och ägarna

QuickBits aktie var vid utgången av räkenskapsåret 2018/2019 ej noterad. Notering skedde den 11 juli 2019 till en kurs om 3,20 kronor per aktie.

## Aktiestruktur

Per den 30 juni 2019 uppgick aktiekapitalet i QuickBit eu AB till 597 162,50 kronor och fördelades på 59 716 250 aktier. Kvotvärdet per aktie är 0,01 kronor. Varje aktie berättigar till en röst och varje röstberättigad får vid bolagsstämma rösta för fulla antalet ägda och företrädda aktier. Samtliga aktier medför lika rätt till andel i bolagets tillgångar och resultat.

## Ägarstruktur

Antalet aktieägare vid räkenskapsårets slut uppgick till 70. Av dessa har två aktieägare, FTCS Intressenter AB samt FrontOffice Nordic AB, ett indirekt och direkt innehav som representerar mer än tio procent av kapital och röster. De fem största aktieägarna kontrollerade 52,7 procent av bolagets aktier per balansdagen. Styrelsen och ledningen ägde privat och via bolag tillsammans cirka 42,3 procent av antalet aktier.

## Fem största aktieägare per 28 juni 2019

NAMN	ANTAL AKTIER	RÖSTER, %
FTCS Intressenter AB	14 181 202	23,75
FrontOffice Nordic AB	6 300 000	10,55
Per Öberg	5 300 000	8,88
Abelco Investment Group	2 875 000	4,81
SIX SIS AG W8IMY	2 811 570	4,71
<b>Summa fem största ägare</b>	<b>31 467 772</b>	<b>52,70</b>
Övriga ägare	28 248 478	47,30
<b>Totalt antal aktier</b>	<b>59 716 250</b>	<b>100,0</b>

## Notering på NGM Nordic MTF

Den 11 juli 2019 genomförde QuickBit en notering på NGM Nordic MTF. I samband med noteringen genomfördes en spridningsemission. Spridningsemissionen övertecknades med 960 procent och totalt tillfördes bolaget 16 Mkr före noteringskostnader.

### Antalet aktier vid respektive periods slut och vägt genomsnitt

Datum	Rapport	Utestående aktier vid periodens slut före utspädning	Utestående aktier vid periodens slut efter utspädning	Kommentar
2016-09-30	Q1 16/17	5 000 000	5 000 000	Bolagets första verksamma kvartal
2016-12-31	Q2 16/17	5 000 000	5 000 000	
2017-03-31	Q3 16/17	5 000 000	5 000 000	
2017-06-30	Q4 16/17	5 234 125	5 234 125	Emission av 234 125 aktier genomförd Q4 16/17
2017-09-30	Q1 17/18	52 341 250	52 341 250	Split 1:10 genomförd Q1 17/18
2017-12-31	Q2 17/18	54 341 250	55 341 250	Emission av 2 miljoner aktier samt 1 miljon teckningsoptioner beslutades i Q2 17/18.
2018-03-31	Q3 17/18	54 341 250	55 341 250	
2018-06-30	Q4 17/18	58 341 250	59 341 250	Emission av 4 miljoner aktier genomförd Q4 17/18
2018-09-30	Q1 18/19	58 341 250	59 341 250	Beslut om förlängning av 1 miljon teckningsoptioner registrerad hos Bolagsverket.
2018-12-31	Q2 18/19	58 341 250	59 341 250	
2019-03-31	Q3 18/19	59 716 250	76 325 375	Emission av 1 375 000 aktier samt 15 609 125 teckningsoptioner beslutades Q3 18/19
2019-06-30	Q4 18/19	64 716 250	85 575 375	Emission av 5 000 000 aktier samt 4 250 000 teckningsoptioner beslutades Q4 18/19

	2018/2019	2017/2018
Antal aktier		
Vägt genomsnitt, före utspädning	59 137 140	54 352 209
Vägt genomsnitt, efter utspädning	65 826 953	54 952 209

# Innehåll

---

29	<b>Förvaltningsberättelse</b>
33	<b>Flerårsöversikt</b>
33	<b>Förslag till vinstdispostion</b>
34	<b>Koncernens resultaträkning</b>
35	<b>Koncernens balansräkning</b>
37	<b>Förändring av eget kapital koncernen</b>
38	<b>Koncernens kassaflödesanalys</b>
39	<b>Moderbolagets resultaträkning</b>
40	<b>Moderbolagets balansräkning</b>
42	<b>Förändring av eget kapital moderbolaget</b>
43	<b>Moderbolagets kassaflödesanalys</b>
44	<b>Noter</b>
44	Not 1
46	Not 2–4
47	Not 5–6
48	Not 7–12
49	Not 13–15
50	Not 16–21
51	<b>Styrelsens underskrifter</b>
52	<b>Revisionsberättelse</b>
54	<b>Styrelse</b>
55	<b>Ledning</b>
56	<b>Definitioner</b>
58	<b>Kontaktuppgifter</b>

# Förvaltningsberättelse 2018/2019

Styrelsen och verkställande direktören för QuickBit eu AB (publ) får härmed avge årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 1 juli 2018 till 30 juni 2019. Bolaget har säte i Stockholm och har organisationsnummer 559066-2093. Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor (SEK) och samtliga redovisade belopp är i tusental kronor (Tkr) om ej annat anges.

## Information om verksamheten

QuickBit erbjuder en lösning som underlättar för människor att använda kryptovaluta i sin vardag, genom att användare snabbt, enkelt och säkert ska kunna köpa kryptovaluta som sedan kan användas vid betalning för köp av varor och tjänster online. För e-handlare innebär det en stor fördel att ta betalt i kryptovaluta, vilket gör att QuickBits lösning blir attraktiv. Fördelarna för e-handlare att styra sina kunder mot betalningar i kryptovaluta leder till en avsevärt minskad risk för bedrägerier, inga inlösenavgifter till banker jämfört med kort samt att betalningen är tillgänglig omgående till skillnad från betalningar som görs med kort.

QuickBit tjänar pengar på varje transaktion där vi säljer kryptovaluta. Våra intäkter består dels av en transaktionsavgift som kunden betalar, dels av skillnaden mellan vad vi köper in kryptovaluta för och vad vi sedan säljer det till kunderna för.

QuickBit eu AB grundades 2016 och bedriver sedan 2018 den operativa verksamheten i sitt helägda dotterbolag, QuickBit Ltd, med säte i Gibraltar. Sedan juli 2019 är QuickBit noterat på Nordic Growth Market Nordic MTF.

## Väsentliga händelser under räkenskapsåret

- Styrelsen för QuickBit eu AB fattade den 5 juni 2019 beslut om en nyemission utan företräde för befintliga ägare. Syftet med emissionen var att uppnå en spridning av ägandet i en omfattning som kommer att främja en vital handel. Emissionen omfattade högst 5 000 000 aktier och 3 750 000 teckningsoptioner av serie TO1. QuickBit tillförs före emissionskostnader en emissionslikvid om 16 000 000 kronor vid full teckning i emissionen och ytterligare högst 12 000 000 kronor vid fullt utnyttjande av teckningsoptionerna. Nytt antal aktier i bolaget blev 64 716 250 och aktiekapitalet 647 162,50 kronor.

## Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

- Den 3 juli 2019 valdes Sven Hattenhauer till styrelseordförande för QuickBit eu AB. Sven Hattenhauer har sedan november 2018 innehaft positionen som styrelseledamot i QuickBit eu AB. Sven Hattenhauer är vd för Abelco Investment Group AB.
- QuickBits aktie noterades på Nordic Growth Market Nordic MTF med första handelsdag 11 juli 2019. Noteringskursen var 3,20 kronor per aktie.
- Den 23 augusti 2019 utsåg styrelsen Serod Nasrat till ny vd för QuickBit eu AB. I samband med detta tillträdde tidigare vd Jörgen Eriksson rollen som koncernchef.
- Den 27 september 2019 lämnade Bengt Lagergren, på egen begäran, styrelsen i QuickBit eu AB.
- QuickBit har ingått ett strategiskt samarbete med Intergiro om utgivning av fysiska och virtuella VISA och Mastercard kort. Samarbetet är ett första steg i att bredda affärsmodellen och en viktig del i att nå fler användare och skapa fler intäktströmmar, vilket skapar ökade möjligheter till en långsiktigt hållbar och hög tillväxt.
- Nyemissionen som beslutades 5 juni 2019 registrerades under 2019/2020. Likvid avseende emissionen tillföll bolagets kassa under 2019/2020

## Nettoomsättning och resultat Koncernen

Nettoomsättningen uppgick till 2 353 916,6 Tkr (6 737,3). Rörelseresultatet uppgick till 48 161,1 Tkr (-7 555,3). Resultatet efter skatt uppgick till 39 005,4 Tkr (-7 555,8). Övriga rörelseintäkter består främst av valutakursdifferenser under kvartalet samt bolagets intäktsdelning som erhålls av Nordic Growth Market NGM Aktiebolag kvartalsvis. Nettoomsättningen avser kunders köp av kryptovaluta genom QuickBits automatiserade system där kryptovaluta säljs från eget varulager.

## Moderbolaget

Nettoomsättningen uppgick till 10 189,6 Tkr (5 538,6). Rörelseresultatet uppgick till -1 920,8 Tkr (-6 937,6). Resultatet efter skatt uppgick till -11 066,9 Tkr (-6 938,1). Nettoomsättning i Moderbolaget avsåg i huvudsak koncerninterna tjänster. Koncerninterna tjänster elimineras vid koncernkonsolidering och visas således inte i koncernens resultaträkning.

## Likviditet, kassaflöde och finansiell ställning

Koncernens likvida medel uppgick vid periodens utgång till 7 550,1 Tkr (3,7). Koncernens kassaflöde från den löpande verksamheten var 8 070,9 Tkr (-2 861,9). Kassaflödet från investeringsverksamheten var -4 475,9 Tkr (-3 112,9) och från finansieringsverksamheten 3 160,3 Tkr (5 400,0).

De kortfristiga skulderna uppgick vid periodens utgång till 14 231,2 Tkr (5 495,0). De kortfristiga fordringarna uppgick vid periodens slut till 43 373,4 Tkr (2 923,5). Koncernen har inga långfristiga skulder.

QuickBit har rörelsekapital i tre former – kassa på bankkonton, varulager av kryptovaluta samt balansposten Övriga fordringar. Balansposten Övriga fordringar förklaras mer ingående nedan. QuickBit tar betalt av kunder med hjälp av kortbetalningar online, huvudsakligen Visa och MasterCard. För att kunna hantera transaktioner mellan QuickBit och kunderna behöver QuickBit avtal med inlösenpartners som är medlemmar i både Visa och MasterCard. Då QuickBit hanterar ett mycket stort antal transaktioner kräver dessa inlösenpartners deposition av säkerhet i form av likvida medel. Denna säkerhet kallas rullande reserv och bokförs som en tillgång i posten Övriga fordringar i koncernens balansräkning. Den rullande reserven varierar i storlek över tid då delar av säkerheten utbetalas till bolaget löpande men nya säkerheter uppstår som en effekt av bolagets starka omsättningstillväxt. Storleken på den rullande reserven kan till viss del även påverkas genom villkorsförhandlingar mellan QuickBit och våra inlösenpartners.

Soliditeten uppgick till 82,9 procent (66,0).

#### **Investeringar och avskrivningar**

Koncernens investeringar uppgick till 4 370 Tkr (12 922,8). I dessa utgifter ingår upparbetade kostnader för utvecklingsarbeten samt förvärv av dotterbolag med inkråm om 9 600,0 Tkr vid förvärv under räkenskapsåret 2017/2018. Av- och nedskrivningarna uppgick under året till 1 223,7 Tkr (969,0).

Bolagets medarbetare består främst av utvecklare som arbetar med att utveckla nuvarande samt kommande programvara. Kostnader direkt hänförliga till utveckling av programvara balanseras som en immateriell anläggningstillgång i balansräkningen. Kostnader som balanseras avseende utveckling av programvara skrivs av över fem år.

#### **Utvecklingsarbete**

Innovation och en hög förnyelsetakt i QuickBits kunderbjudande är avgörande för den fortsatta framgången. Produktutveckling består av både löpande förbättringar inom ramen för befintliga lösningar och utveckling av nya produkter. Utvecklingsarbetet är avgörande för att bolaget ska kunna leverera en fortsatt hög tillväxt.

#### **Immateriella anläggningstillgångar**

Koncernens immateriella anläggningstillgångar består till största del av utvecklingsarbete. Vid räkenskapsårets utgång uppgick redovisat värde på balanserade utgifter avseende utvecklingsarbeten och andra immateriella tillgångar till 14 242,5 Tkr (13 044,6).

#### **Medarbetare**

Medelantalet anställda i koncernen var 4 personer (2) av vilka 1 (0) var kvinnor. I moderbolaget var medelantalet anställda 4 personer (2), varav 1 (0) var kvinnor.

#### **Transaktioner med närstående**

Inga transaktioner har ägt rum mellan koncernen och närstående som väsentligen påverkat koncernens ställning och resultat.

#### **Skatt**

Koncernen har under räkenskapsåret en skattekostnad om 8 973,4 Tkr (0,0)

#### **Förväntad framtida utveckling**

QuickBit har fortsatt mycket goda framtidsutsikter och en stark förmåga att växa i takt med den ökande efterfrågan från befintliga och nya kunder. QuickBit kommer att fortsätta leverera enligt uppsatta mål och en väl fungerande strategi. Förutom att ytterligare vidareutveckla kärnverksamheten fortsätter QuickBit att fokusera på att utveckla nya lösningar och produkter, vilket ytterligare breddar erbjudandet och därmed skapar flera, av varandra oberoende, intäktströmmar.

QuickBits utgångspunkt är att kryptovalutor kommer att vara en större och större del av vår framtida vardag. Utvecklingen de senaste åren har tydligt visat att den vardagliga användningen av kryptovalutor har ökat kraftigt. Genom att underlätta en ökad vardaglig användning av kryptovalutor kommer QuickBit att nå en avsevärt större marknad och fler kunder.

QuickBit arbetar ständigt på att ta fram nya lösningar och produkter som underlättar användningen av kryptovaluta i vardagen för befintliga och framtida användare. Exempelvis kommer QuickBit under hösten 2020 att lansera fysiska och virtuella VISA och MasterCard kort. Trots att den vardagliga användningen av kryptovalutor ökar är betalningar med kryptovaluta fortsatt mycket låg jämfört med betalningar med kort. Idag accepteras exempelvis betalningar med VISA och Mastercard av över 100 miljoner köpställen globalt, vilket innebär att potentialen inom marknadssegmentet kortbetalningar är enorm för QuickBit.

#### **Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer**

QuickBit är i sin verksamhet exponerat mot vissa risker som kan påverka resultatet i en mindre eller större omfattning. Nedan beskrivs de risker och osäkerhetsfaktorer som bedöms ha betydelse för Quick- Bits framtida utveckling. Riskerna är ej rangordnade och listan skall inte betraktas som fullständig. Ytterligare risker och osäkerhetsfaktorer som Bolaget ännu inte identifierat kan också komma att utvecklas till faktorer som kan påverka Bolagets verksamhet och framtida utveckling.

<b>Risker hänförlig till personuppgifts-hantering</b>	Inom ramen för QuickBits verksamhet, däribland e-handeln, hanterar Bolaget kunders personuppgifter. Det föreligger risk att brister i Bolagets integritets- och datasäkerhetsrutiner för hantering av personuppgifter kan skada Bolagets anseende och väsentligen inverka negativt på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning. Vidare har en ny dataskyddsregelning, den allmänna dataskyddsförordningen (EU) 2016/679 (GDPR) trätt i kraft den 25 maj 2018. Om QuickBits bedömning avseende efterlevnad av GDPR skulle vara felaktig kan det leda till rättsprocesser, rättsliga påföljder, sanktionsavgifter och skadestånd som skulle kunna ha en väsentlig negativ inverkan på QuickBits verksamhet, resultat och finansiella ställning.
<b>Konkurrens</b>	QuickBit agerar på en starkt konkurrensutsatt marknad. Det föreligger risk för ökad konkurrens från marknadsaktörer med i många fall betydligt större finansiella resurser som kan leda till minskade tillväxtpotentialer eller att Bolagets verksamhet på andra sätt påverkas negativt. Det föreligger risk att Bolaget över tid kommer att utsättas för både konkurrens och marginalpress.
<b>Valutarisk/lagerrisk</b>	För att säkerställa snabb leverans av kryptovaluta har Bolaget av dags- omsättningen i internt lager motsvarande en timmes försäljning bestående av kryptovalutor. Snabba kursförändringar för kryptovalutor innebär en risk för värdet av Bolagets varulager. För att minimera denna riskexponering använder QuickBit sedan våren 2018 Bitcoin Cash och Litecoin som värdebärande och den tekniska plattformen har utvecklats så att kryptovalutor vid behov köps och säljs automatiskt genom etablerade börsplatser på ett sådant sätt att handelslagret alltid hålls till minsta praktiskt möjliga nivå.
<b>Regulatoriska risker</b>	Regleringen av kryptovaluta är fortfarande på ett tidigt stadium och det förekommer och bedöms fortsatt att förekomma skillnader i reglering mellan olika länder. Det föreligger risk för att vissa länder inför restriktioner eller förbud för användande och/eller innehav av kryptovaluta. Om regulatoriska förändringar sker inom Bolagets verksamhetsområde kan dessa komma att innebära ökade kostnader för Bolaget, vilket i sin tur kan påverka Bolagets marginaler negativt.

<b>Bedrägerirelaterade risker</b>	Internethandel och valutaväxling är konstant utsatta för mer eller mindre sofistikerade bedrägeriförsök. Risk föreligger att QuickBits rutiner för säkerhet och dataskydd inte är tillräckliga för att motverka nya eller okända hot. Skulle QuickBit bli föremål för fullbordade bedrägerier kan förlusterna bli omfattande, avseende såväl direkta ekonomiska förluster, som förluster i varumärkets trovärdighet. Bolagets system hanterar stora belopp, både i FIAT- och kryptovaluta. Dessa typer av system tenderar att attrahera bedragare som på ett eller annat sätt olagligen söker tillförsäkra sig medel. Skulle Bolagets utsättas för bedrägeri så kommer detta att innebära kostnader för Bolaget .
<b>Risker associerade med konsumenters rätt till återkallande av transaktioner, "chargeback"</b>	Den som genomför ett kortköp har möjlighet att kontakta sin bank och återkalla eller stoppa transaktionen efter att köpet ägt rum, med angivande av reklamation eller klagomål som skäl. Risk föreligger att vissa kunder missbrukar denna rättighet på illegitima grunder. Bolaget har i sina avtal med samarbetspartners klausuler som innebär att dessa debiteras för de eventuella "chargebacks" som förekommer. I de fall samarbetspartners är oförmögna att leva upp till avtalet kan Bolaget komma att drabbas av oförutsedda kostnader.
<b>Leverantörsrisk</b>	QuickBit agerar i nära samarbete med sina underleverantörer. En risk föreligger att brister i dessa samarbeten kan leda till fördyringar eller förlorade inkomster med negativ inverkan på Bolagets resultat och ställning som följd. Det föreligger också risk att Bolagets leverantörer väljer att avsluta sina samarbeten vilket skulle medföra negativ inverkan på verksamheten.
<b>Tekniska- och systemrelaterade risker</b>	QuickBits verksamhet bygger på en egenutvecklad och komplex handelsplattform med många ingående delsystem. Plattformen kommunicerar med olika externa parter. Risk föreligger att brister i det egna systemet, i kommunikationssystemen eller i de externa parternas system leder till driftsavbrott, felaktiga avslut eller andra verksamhetshämmande tillstånd, med temporära eller varaktiga minskade eller uteblivna intäkter som tänkbara konsekvenser.



# Flerårsöversikt

<b>Koncernen</b> Belopp i Tkr	<b>JUL 2018– JUN 2019</b>	<b>JUL 2017– JUN 2018</b>	<b>JUL 2016– JUN 2017</b>
Nettoomsättning	2 353 916,6	6 737,3	0,0
Resultat efter finansiella poster	47 978,8	-7 555,8	-341,2
Balansomslutning	83 332	16 161	4 682
Soliditet, %	82,9%	66,0%	83,4%
Avkastning på totalt kapital %	57,8	-46,7	-7,3
Avkastning på eget kapital %	69,4	-70,8	-8,7

<b>Moderbolaget</b> Belopp i Tkr	<b>JUL 2018– JUN 2019</b>	<b>JUL 2017– JUN 2018</b>	<b>JUL 2016– JUN 2017</b>
Nettoomsättning	10 189,6	5 538,6	0,0
Resultat efter finansiella poster	-2 093,5	-6 938,1	-341,2
Balansomslutning	41 284	16 406	4 682
Soliditet, %	45,3%	68,8%	83,4%

Se not 1 för definitioner av nyckeltal.

## Förslag till vinstdisposition

Till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel:

<b>Belopp i Sek</b>	
Överkursfond	36 392 168
Balanserade vinstmedel	-14 175 349
Årets vinst	-11 066 901
	<b>11 149 918</b>

Styrelsen föreslår att vinstmedlen disponeras så att i ny räkning överförs	11 149 918
	<b>11 149 918</b>

# Koncernens resultaträkning

Belopp i Tkr	NOT	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018
<b>Nettoomsättning</b>	3	<b>2 353 917</b>	<b>6 737</b>
Övriga rörelseintäkter		1 651	0
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Inköp kryptovaluta och andra transaktionskostnader		-2 293 610	-7 279
Övriga externa kostnader	4	-7 879	-4 120
Personalkostnader	5	-2 742	-1 666
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	6, 7, 8	-3 176	-963
Övriga rörelsekostnader			-266
<b>Rörelseresultat</b>		<b>48 162</b>	<b>-7 555</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Räntekostnader och liknande resultatposter		-182	0
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>47 979</b>	<b>-7 555</b>
Skatt på årets resultat	14	-8 973	0
<b>Årets resultat</b>		<b>39 006</b>	<b>-7 555</b>
<b>Resultat per aktie (kr)</b>			
Före utspädning		0,66	-0,13
Efter utspädning		0,59	-0,13

# Koncernens balansräkning

Belopp i Tkr	NOT	30 juni 2019	30 juni 2018
<b>TILLGÅNGAR</b>			
Tecknat men ej inbetalt kapital		16 000	0
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	6	14 242	13 044
		<b>14 242</b>	<b>13 044</b>
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>			
Inventarier och verktyg	7	102	0
		<b>102</b>	<b>0</b>
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>			
Andra långfristiga fordringar	8	73	73
		<b>73</b>	<b>73</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>14 417</b>	<b>13 117</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<b>Varulager mm</b>			
Lager av kryptovaluta		1 990	117
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Kundfordringar		0	2 023
Övriga fordringar	9	43 365	827
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	10	9	73
		<b>43 373</b>	<b>2 924</b>
Kassa och bank		7 550	4
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>52 914</b>	<b>3 044</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>83 331</b>	<b>16 161</b>

# Koncernens balansräkning

Belopp i Tkr	NOT	30 juni 2019	30 juni 2018
<b>Eget kapital</b>			
Aktiekapital	11	597	583
Övrigt tillskjutet kapital		36 442	17 981
Annat eget kapital inklusive årets resultat		32 061	-7 898
<b>Summa eget kapital</b>		<b>69 100</b>	<b>10 666</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Leverantörsskulder		1 509	3 508
Aktuella skatteskulder	14	8 973	0
Övriga kortfristiga skulder		2 362	1 770
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	12	1 387	217
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>14 231</b>	<b>5 495</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>83 331</b>	<b>16 161</b>

# Förändring av eget kapital koncernen

Belopp i Tkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital och årets resultat	Summa	Summa eget kapital
<b>Eget kapital 30 juni 2017</b>	<b>500</b>	<b>3 746</b>	<b>-341</b>	<b>3 905</b>	<b>3 905</b>
Nyemission	83	14 317	-	14 400	14 400
Kostnader hänförliga till emission	-	-81	-	-81	-81
Förändring av omräkningsdifferenser avs befintliga dotterföretag	-	-	-1	-1	-1
Årets resultat	-	-	-7 556	-7 556	-7 556
<b>Eget kapital 30 juni 2018</b>	<b>583</b>	<b>17 982</b>	<b>-7 898</b>	<b>10 667</b>	<b>10 667</b>
Nyemission	14	3 286	-	3 300	3 300
Pågående nyemission	-	16 000	-	16 000	16 000
Kostnader hänförlig till emission	-	-825	-	-825	-825
Emission av teckningsoptioner	-	-	163	163	163
Förändring av omräkningsdifferens avs befintliga dotterföretag	-	-	791	791	791
Årets resultat	-	-	39 005	39 005	39 005
<b>Eget kapital 30 juni 2019</b>	<b>597</b>	<b>36 443</b>	<b>32 061</b>	<b>69 101</b>	<b>69 101</b>

# Koncernens kassaflödesanalys

Belopp i Tkr	NOT	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Resultat före finansiella poster		48 161	-7 555
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet:		3 176	963
Erlagd ränta		-182	-1
		<b>51 155</b>	<b>-6 593</b>
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>			
Ökning/minskning rörelsefordringar		-42 161	-986
Ökning/minskning rörelseskulder		-923	4 718
		<b>8 071</b>	<b>-2 862</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		-4 370	-3 323
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-106	0
Avyttring/amortering av övriga finansiella anläggningstillgångar		0	210
		<b>-4 476</b>	<b>-3 113</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Ökning/minskning övriga finansiella skulder		3 160	0
Nyemission		0	5 400
		<b>3 160</b>	<b>5 400</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>6 755</b>	<b>-575</b>
<b>Likvida medel vid årets början</b>		<b>4</b>	<b>578</b>
<b>Kursdifferenser i likvida medel</b>		<b>791</b>	
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>7 550</b>	<b>4</b>

# Moderbolagets resultaträkning

Belopp i Tkr	NOT	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018
Nettoomsättning	3	10 190	5 539
Övriga rörelseintäkter		0	0
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Inköp kryptovaluta och andra transaktionskostnader		-1 534	-5 928
Övriga externa kostnader	4	-6 494	-4 114
Personalkostnader	5	-2 700	-1 666
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	6, 7, 13	-1 227	-504
Övriga rörelsekostnader		-155	-266
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-1 921</b>	<b>-6 938</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Räntekostnader och liknande resultatposter		-173	-1
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-2 094</b>	<b>-6 938</b>
<b>Resultat före skatt</b>			
Skatt på årets resultat	14	-8 973	0
<b>Årets resultat</b>		<b>-11 067</b>	<b>-6 938</b>

# Moderbolagets balansräkning

Belopp i Tkr	NOT	30 juni 2019	30 juni 2018
<b>TILLGÅNGAR</b>			
Tecknat men ej inbetalt kapital		16 000	0
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	6	6 896	3 910
		<b>6 896</b>	<b>3 910</b>
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>			
Inventarier och verktyg	7	102	0
		<b>102</b>	<b>0</b>
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>			
Andelar i koncernföretag	15, 20	9 650	9 600
Andra långfristiga fordringar	8	73	73
		<b>9 723</b>	<b>9 673</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>16 721</b>	<b>13 583</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Kundfordringar		0	1 130
Fordringar hos koncernföretag		0	789
Övriga fordringar	9	1 058	827
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	10	4	73
		<b>1 062</b>	<b>2 819</b>
Kassa och bank		7 500	4
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>8 563</b>	<b>2 823</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>41 284</b>	<b>16 406</b>



# Moderbolagets balansräkning

Belopp i Tkr	NOT	30 juni 2019	30 juni 2018
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	11	597	583
Pågående nyemission		50	0
Fond för utvecklingsutgifter		6 896	3 910
		<b>7 543</b>	<b>4 494</b>
<b>Fritt eget kapital</b>			
Överkursfond		36 392	17 981
Balanserad vinst eller förlust		-14 175	-4 251
Årets resultat		-11 067	-6 938
		<b>11 150</b>	<b>6 792</b>
<b>Summa eget kapital</b>		<b>18 693</b>	<b>11 285</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till koncernföretag		8 483	0
Leverantörsskulder		1 386	3 134
Aktuella skatteskulder	14	8 973	0
Övriga kortfristiga skulder		2 362	1 770
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	12	1 387	217
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>22 591</b>	<b>5 121</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>41 284</b>	<b>16 406</b>

# Förändring av eget kapital moderbolaget

Belopp i Tkr	Aktie- kapital	Pågående nyemission	Fond för utvecklings- utgifter	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Summa eget kapital
<b>Eget kapital 30 juni 2017</b>	<b>500</b>	<b>3 746</b>	-	-	<b>-341</b>	<b>3 905</b>
Nyemission	83	-3 746	-	18 063	-	<b>14 400</b>
Kostnader hänförliga till emission	-	-	-	-81	-	<b>-81</b>
Fond för utvecklingsutgifter	-	-	3 910	-	-3 910	-
Årets resultat	-	-	-	-	-6 938	<b>-6 938</b>
<b>Eget kapital 30 juni 2018</b>	<b>583</b>	<b>0</b>	<b>3 910</b>	<b>17 982</b>	<b>-11 189</b>	<b>11 286</b>
Nyemission	14	-	-	3 286	-	<b>3 300</b>
Pågående nyemission	-	50	-	15 950	-	<b>16 000</b>
Kostnader hänförliga till emission	-	-	-	-825	-	<b>-825</b>
Omklassificering	-	-	-	-	-	-
Fond för utvecklingsutgifter	-	-	2 986	-	-2 986	<b>0</b>
Årets resultat	-	-	-	-	-11 067	<b>-11 067</b>
<b>Eget kapital 30 juni 2019</b>	<b>597</b>	<b>50</b>	<b>6 896</b>	<b>36 393</b>	<b>-25 242</b>	<b>18 694</b>

# Moderbolagets kassaflödesanalys

Belopp i Tkr	NOT	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Resultat före finansiella poster		-1 921	-6 938
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet:		1 227	504
Erlagd ränta		-173	-1
		<b>-866</b>	<b>-6 435</b>
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>			
Ökning/minskning rörelsefordringar		1 757	-261
Ökning/minskning rörelseskulder		7 811	4 343
		<b>8 701</b>	<b>-2 353</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		-4 210	-3 323
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-106	0
Investeringar i dotterbolag		-50	0
Avyttring/amortering av övriga finansiella anläggningstillgångar		0	-299
		<b>-4 365</b>	<b>-3 622</b>
<b>Finanseringsverksamheten</b>			
Ökning/minskning övriga finansiella skulder		3 160	0
Nyemission		0	5 400
		<b>3 160</b>	<b>5 400</b>
<b>Årets kassaflöde</b>			
<b>Likvida medel vid årets början</b>		<b>4</b>	<b>578</b>
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>7 500</b>	<b>4</b>

# Noter

## NOT 1 REDOVISNINGS- OCH VÄRDERINGSPRINCIPER

Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor (SEK) och samtliga redovisade belopp är i tusental kronor (Tkr) om ej annat anges.

### Allmänna redovisningsprinciper

QuickBit eu AB (publ):s årsredovisning och koncernredovisning har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Års- och koncernredovisning (K3). Redovisningsprinciperna är oförändrade i jämförelse med föregående år.

### Värderingsprinciper mm

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

### Låneskulder och leverantörsskulder

Låneskulder och leverantörsskulder redovisas initialt till anskaffningsvärde efter avdrag för transaktionskostnader. Skiljer sig det redovisade beloppet från det belopp som ska återbetalas vid förfallotidpunkten periodiseras mellanskillnaden som räntekostnad över lånets löptid med hjälp av instrumentets effektivränta. Härigenom överensstämmer vid förfallotidpunkten det redovisade beloppet och det belopp som ska återbetalas.

### Kvittning av finansiell fordran och finansiell skuld

En finansiell tillgång och en finansiell skuld kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen endast då legal kvittningsrätt föreligger samt då en reglering med ett nettobelopp avses ske eller då en samtida avyttring av tillgången och reglering av skulden avses ske.

### Immateriella tillgångar

Immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Aktiveringsmodellen tillämpas för internt upparbetade immateriella tillgångar. Avskrivningar görs linjärt över den bedömda nyttjandetiden. Avskrivningstiden för internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar uppgår till fem år.

Immateriella anläggningstillgångar består av internt upparbetade utvecklingsutgifter hänförliga till bolagets egenutvecklade plattform.

### Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet. Avskrivningstiden för materiella anläggningstillgångar uppgår till fem år.

### Nedskrivning av icke-finansiella tillgångar

När det finns en indikation på att värdet av en tillgång har minskat, görs en prövning av nedskrivningsbehov. Har tillgången ett återvinningsvärde som är lägre än det redovisade värdet, skrivs den ner till återvinningsvärdet. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångarna på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter). För tillgångar, andra än goodwill, som tidigare skrivits ner görs per varje balansdag en prövning av om återföring bör göras.

### Intäkter

Försäljning av varor redovisas när väsentliga risker och fördelar övergår från säljare till köpare i enlighet med försäljningsvillkoren. Försäljningen redovisas efter avdrag för moms och rabatter. Företagsledningen har gjort bedömningen att QuickBit är huvudman, vilket innebär att intäkter från förmedlingstjänster och köp och sälj av kryptovaluta redovisas brutto.

### Kundfordringar och övriga fordringar

Fordringar redovisas som omsättningstillgångar med undantag för poster med förfalldag mer än 12 månader efter balansdagen, vilka klassificeras som anläggningstillgångar. Fordringar tas upp till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra fordringar. Fordringar som är räntefria eller som löper med ränta som avviker från marknadsräntan och har en löptid överstigande 12 månader redovisas till ett diskonterat nuvärde och tidsvärdeförändringen redovisas som ränteintäkt i resultaträkningen.

### Leasing - leasetagare

Alla leasingavtal har klassificerats som finansiella eller operationella leasingavtal. Ett finansiellt leasingavtal är ett leasingavtal enligt vilka de risker och fördelar som är förknippade med att äga en tillgång i allt väsentligt överförs från leasegivaren till leasetagaren. Ett operationellt leasingavtal är ett leasingavtal som inte är ett finansiellt leasingavtal. I moderbolaget har samtliga leasingavtal klassificerats som operationella leasingavtal.

### Finansiella leasingavtal

Rättigheter och skyldigheter enligt finansiella leasingavtal redovisas som tillgång och skuld i balansräkningen. Vid det första redovisningstillfället värderas tillgången och skulden till det lägsta av tillgångens verkliga värde och nuvärdet av minimileaseavgifterna. Utgifter som är direkt hänförliga till ingående och upplägg av leasingavtalet läggs till det belopp som redovisas som tillgång.

Efter det första redovisningstillfället fördelas minimileaseavgifterna på ränta och amortering av skulden enligt effektivräntemetoden. Variabla avgifter redovisas som kostnader det räkenskapsår de uppkommit.

### Operationella leasingavtal

Leasingavgifterna enligt operationella leasingavtal, inklusive förhöjd förstagångshyra men exklusive utgifter för tjänster som försäkring och underhåll, redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden.

## Utländsk valuta

Monetära tillgångs- och skuldposter i utländsk valuta värderas till balansdagens kurs. Transaktioner i utländsk valuta omräknas enligt transaktionsdagens avistakurs.

## Finansiella instrument

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar kundfordringar och övriga fordringar, leverantörsskulder. Instrumenten redovisas i balansräkningen när bolaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförts och koncernen har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten.

Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelserna har reglerats eller på annat sätt upphört.

## Varulager

Varulagret värderas till verkligt värde och består av kryptovalutor. Källa för värdering till verkligt värde görs till balansdagens kurs enligt Investing.com.

## Nedskrivningsprövning av finansiella anläggningstillgångar

Vid varje balansdag bedömer bolaget om det finns någon indikation på nedskrivningsbehov i någon av de finansiella anläggningstillgångarna. Nedskrivning sker om värdenedgången bedöms vara bestående. Nedskrivning redovisas i resultaträkningsposten Resultat från övriga värdepapper och fordringar som är anläggningstillgångar. Nedskrivningsbehovet prövas individuellt för aktier och andelar och övriga enskilda finansiella anläggningstillgångar som är väsentliga. Exempel på indikationer på nedskrivningsbehov är negativa ekonomiska omständigheter eller ogynnsamma förändringar av branschvillkor i företag vars aktier bolaget investerat i. Nedskrivning för tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde beräknas som skillnaden mellan tillgångens redovisade värde och nuvärdet av företagsledningens bästa uppskattning av de framtida kassaflödena diskonterade med tillgångens ursprungliga effektivränta. För tillgångar med rörlig ränta används den på balansdagen aktuella räntan som diskonteringsränta.

## Rapportering för verksamhetsgrenar och geografiska marknader

Koncernens verksamhetsgrenar utgörs av försäljning av kryptovaluta och förmedlingstjänster. Moderbolagets verksamhet är registrerat i Sverige och dotterföretaget på Gibraltar. Då alla intäkter genereras digitalt kan kunderna vara lokaliserade över hela världen.

## Skatt

Skatt på årets resultat i resultaträkningen består av aktuell skatt. Aktuell skatt är inkomstskatt beräknad i enlighet med CFC-regelverket som avser innevarande års skattemässiga resultat från moderbolagets helägda dotterbolag som är beläget i Gibraltar med avdrag för moderbolagets skattemässiga förlust innevarande räkenskapsår.

## Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod.

Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medfört in- eller utbetalningar. Som likvida medel klassificerar företaget, förutom kassamedel, disponibla tillgodohavanden hos banker och andra kreditinstitut samt kortfristiga likvida placeringar som är noterade på en marknadsplats och har en kortare löptid än tre månader från anskaffningstidpunkten. Förändringar i spärrade medel redovisas i investeringsverksamheten.

## Koncernredovisning

Bolaget upprättar koncernredovisning. Uppgifter om koncernföretag finns i not 9. Dotterföretagen inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör. Koncernens bokslut är upprättat enligt förvärvsmetoden. Förvärvstidpunkten är den tidpunkt då det bestämmande inflytandet erhålls. Identifierbara tillgångar och skulder värderas inledningsvis till verkliga värden vid förvärvstidpunkten. Minoritetens andel av de förvärvade nettotillgångarna värderas till verkligt värde. Goodwill utgörs av mellanskillnaden mellan de förvärvade identifierbara nettotillgångarna vid förvärvstillfället och anskaffningsvärdet inklusive värdet av minoritetsintresset och värderas initialt till anskaffningsvärdet. Mellanhavanden mellan koncernföretag elimineras i sin helhet.

Dotterföretag i andra länder upprättar sin årsredovisning i utländsk valuta. Utländska dotterbolags tillgångar och skulder omräknas till balansdagens valutakurs och intäkter och kostnader omräknas till årets genomsnittskurs. De omräkningsdifferenser som uppkommer redovisas i koncernens egna kapital.

## Rättelse av fel

I samband med upprättandet av årsredovisningen har det noterats att rader i eget kapital har haft fel rubricering. Detta har nu ändrats, men har ingen påverkan på totalt eget kapital.

## Nyckeltalsdefinitioner

**Soliditet:** Eget kapital och obeskattade reserver (med avdrag för uppskjuten skatt) i förhållande till balansomslutningen.

**Avkastning på totalt kapital:** Resultat före avdrag för räntekostnader i förhållande till balansomslutningen.

**Avkastning på eget kapital:** Resultat efter finansiella poster i förhållande till eget kapital och obeskattade reserver (med avdrag för uppskjuten skatt).

## NOT 2 UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR

Styrelsen gör bedömningen att bolagets system borde ha en avskrivningsperiod på fem år. Denna avskrivningsperiod, menar styrelsen, skall börja gälla den första september 2017. Det är vidare styrelsens uppfattning att samtliga kostnader för systemet skall balanseras och det aktiverade värdet kommer att kunna återvinnas framöver.

Styrelsen har gjort bedömningen att QuickBit är huvudman, vilket innebär att intäkter från förmedlingstjänster och köp och sälj av kryptovaluta redovisas brutto.

Varulagret värderas till verkligt värde och består av kryptovalutor. Källa för värdering till verkligt värde görs till balansdagens kurs enligt Investing.com.

## NOT 3 INTÄKTERNAS FÖRDELNING

### Koncernen

Tkr	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018
<b>I nettoomsättningen ingår intäkter från:</b>		
Försäljning av kryptovaluta och relaterade tjänster	2 353 917	6 737
Tjänster	-	-
<b>Summa</b>	<b>2 353 917</b>	<b>6 737</b>

### Moderbolag

SEK	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018
<b>I nettoomsättningen ingår intäkter från:</b>		
Försäljning av kryptovaluta och relaterade tjänster	-	5 539
Koncerninterna tjänster	10 190	-
<b>Summa</b>	<b>10 190</b>	<b>5 539</b>

## NOT 4 ARVODE OCH KOSTNADSERSÄTTNING TILL REVISORER

### Koncernen

Tkr	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018
PwC		
Revisionsuppdraget	341	165
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	281	270
Övriga tjänster	67	99
<b>Summa</b>	<b>689</b>	<b>534</b>

### Moderbolag

Tkr	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018
PwC		
Revisionsuppdraget	341	165
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	281	270
Övriga tjänster	67	99
<b>Summa</b>	<b>689</b>	<b>534</b>

### Kommentar

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på företagens revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som förädlas av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

## NOT 5 LÖNER, ANDRA ERSÄTTNINGAR OCH SOCIALA KOSTNADER

Tkr	Koncernen		Moderbolag	
	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018
<b>Medelantalet anställda</b>				
Kvinnor	1	-	1	-
Män	3	2	3	2
<b>Totalt</b>	<b>4</b>	<b>2</b>	<b>4</b>	<b>2</b>
<b>Löner, ersättningar, sociala avgifter och pensionskostnader</b>				
Löner och ersättningar till övriga anställda	2 031	883	2 031	883
	<b>2 031</b>	<b>883</b>	<b>2 031</b>	<b>883</b>
Sociala avgifter enligt lag och avtal	629	340	629	340
<b>Totalt</b>	<b>2 660</b>	<b>1 223</b>	<b>2 660</b>	<b>1 223</b>
<b>Styrelseledamöter och ledande befattningshavare</b>				
<b>Antal styrelseledamöter på balansdagen</b>				
Män	3	3	3	3
<b>Totalt</b>	<b>3</b>	<b>3</b>	<b>3</b>	<b>3</b>
<b>Antal verkställande direktörer och andra ledande befattningshavare</b>				
Män	1	1	1	1
<b>Totalt</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>1</b>

Verkställande Direktören har under räkenskapsåret fakturerat kostnader uppgående till 984 Tkr, och dessa har redovisats under övriga externa kostnader.

## NOT 6 BALANSERADE UTGIFTER FÖR UTVECKLINGARBETEN

Tkr	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018	Tkr	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018
<b>Koncernen</b>			<b>Moderbolag</b>		
Ingående anskaffningsvärden	14 014	1 091	Ingående anskaffningsvärden	4 414	1 091
Årets aktiverade utgifter, inköp	4 370	3 323	Årets aktiverade utgifter, inköp	4 210	3 323
Genom förvärv av dotterbolag	-	9 600	Genom förvärv av dotterbolag	-	-
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>18 384</b>	<b>14 014</b>	<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>8 624</b>	<b>4 414</b>
Ingående avskrivningar	-970	-	Ingående avskrivningar	-504	-
Årets avskrivningar	-3 173	-963	Årets avskrivningar	-1 224	-504
Omräkningsdifferenser	-	-7	Omräkningsdifferenser	-	-
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-4 143</b>	<b>-970</b>	<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-1 728</b>	<b>-504</b>
<b>Utgående restvärde enligt plan</b>	<b>14 241</b>	<b>13 044</b>	<b>Utgående restvärde enligt plan</b>	<b>6 896</b>	<b>3 910</b>

## NOT 7 INVENTARIER, VERKTYG OCH INSTALLATIONER

Tkr	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018
<b>Koncernen</b>		
Inköp	106	-
Utgående ackumulerade- anskaffningsvärden	106	0
Årets avskrivningar	-4	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	-4	0
<b>Utgående restvärde enligt plan</b>	<b>102</b>	<b>0</b>

Tkr	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018
<b>Moderbolag</b>		
Inköp	106	-
Utgående ackumulerade- anskaffningsvärden	106	0
Årets avskrivningar	-4	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	-4	0
<b>Utgående restvärde enligt plan</b>	<b>102</b>	<b>0</b>

## NOT 8 ANDRA LÅNGFRISTIGA FORDRINGAR, DEPOSTIONER

Tkr	30 jun 2019	30 jun 2018
<b>Koncernen</b>		
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	73	359
Tillkommande fordringar	-	73
Avgående fordringar, amorteringar	-	-359
<b>Utgående ackumulerat anskaffningsvärde</b>	<b>73</b>	<b>73</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>73</b>	<b>73</b>

<b>Moderbolag</b>		
Ingående ackumulerade anskaff- ningsvärden	73	359
Tillkommande fordringar	-	73
Avgående fordringar, amorteringar	-	-359
<b>Utgående ackumulerat anskaffningsvärde</b>	<b>73</b>	<b>73</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>73</b>	<b>73</b>

## NOT 9 ÖVRIGA FORDRINGAR

Tkr	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018
<b>Koncernen</b>		
Deponerade säkerheter	42 306	-
Övriga kortfristiga fordringar	1 059	827
<b>Summa</b>	<b>43 365</b>	<b>827</b>
<b>Moderbolag</b>		
Deponerade säkerheter	-	-
Övriga kortfristiga fordringar	1 059	827
<b>Summa</b>	<b>1 059</b>	<b>827</b>

## NOT 10 FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER

Tkr	30 jun 2019	30 jun 2018
<b>Koncernen</b>		
Förutbetalda hyror	-	73
Övriga poster	9	-
<b>Summa</b>	<b>9</b>	<b>73</b>
<b>Moderbolag</b>		
Förutbetalda hyror	-	73
Övriga poster	4	-
<b>Summa</b>	<b>4</b>	<b>73</b>

## NOT 11 AKTIEKAPITAL

Aktiekapitalet består av 59 716 250 st A-aktier med kvotvärde 0,01 kr. Teckningsoptioner uppgår till 20 859 125 st.

Tkr	30 jun 2019	30 jun 2018
Antal aktier	59 716 250	58 341 250
Kvotvärde	0,01 kr	0,01 kr

## NOT 12 UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

Tkr	30 jun 2019	30 jun 2018
<b>Koncernen</b>		
Upplupna räntekostnader	20	-
Upplupna semesterlöner	186	66
Upplupna sociala avgifter	59	21
Övriga poster	1 122	130
<b>Summa</b>	<b>1 387</b>	<b>217</b>
<b>Moderbolag</b>		
Upplupna räntekostnader	20	-
Upplupna semesterlöner	186	66
Upplupna sociala avgifter	59	21
Övriga poster	1 122	130
<b>Summa</b>	<b>1 387</b>	<b>217</b>



## NOT 13 JUSTERINGAR FÖR POSTER SOM INTE INGÅR I KASSAFLÖDE, MM

Tkr	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018	Tkr	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018
<b>Koncernen</b>			<b>Moderbolag</b>		
Avskrivningar	3 176	963	Avskrivningar	1 227	504
<b>Summa justeringar</b>	<b>3 176</b>	<b>963</b>	<b>Summa justeringar</b>	<b>1 227</b>	<b>504</b>

## NOT 14 SKATT PÅ ÅRETS RESULTAT

Tkr	Koncernen		Moderbolag	
	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018
Aktuell skatt	-8 973	-	-8 973	-
Uppskjuten skatt	-	-	-	-
<b>Skatt på årets resultat</b>	<b>-8 973</b>	<b>-</b>	<b>-8 973</b>	<b>-</b>

Tkr	Koncernen		Moderbolag	
	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018
Redovisat resultat före skatt	47 979	-7 556	-2 094	-6 938
Skatt beräknad enligt gällande skattesats 22 %	-10 555	-1 662	-461	-1 526
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader	-14	5	-14	5
Skatteeffekt av skattemässiga underskott där ingen skattefordran redovisas		1 657		1 521
Skatteeffekt av nyttjade skattemässiga underskott	1 596		1 596	
Effekt av CFC beskattning			-10 094	
<b>Redovisad skattekostnad</b>	<b>-8 973</b>	<b>-</b>	<b>-8 973</b>	<b>-</b>

### Kommentar

Aktuell skatt är inkomstskatt beräknad i enlighet med CFC-regelverket som avser innevarande års skattemässiga resultat från moderbolagets helägda dotterbolag som är beläget i Gibraltar med avdrag för moderbolagets skattemässiga förlust innevarande räkenskapsår.

## NOT 15 ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

### Specifikation av moderföretagets och koncernens innehav av andelar i koncernföretag

Ägarandelen av kapitalet avses, vilket även överensstämmer med andelen av rösterna för totalt antal aktier.

Koncernen	Org nr	Säte	Kapitalandel (%)
Quickbit Ltd	116667	Gibraltar	100
Quickbit Option AB	559201-0366	Stockholm	100

Moderbolag	Kapitalandel %	Rösträttsandel %	Antal aktier	Bokfört värde 30 juni 2019	Bokfört värde 30 juni 2018
Quickbit Ltd	100	100	2 000	9 600	9 600
Quickbit Option AB	100	100	1 000	50	0
<b>Summa</b>				<b>9 650</b>	<b>9 600</b>

Tkr	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018	Tkr	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018
<b>Koncernen</b>			<b>Moderbolag</b>		
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	-	-	Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	9 600	-
Inköp av andelar	-	-	Inköp av andelar	50	9 600
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>9 650</b>	<b>9 600</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>9 650</b>	<b>9 600</b>

## NOT 16 FÖRSLAG TILL DISPOSTION AV RESULTATET

Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel:

Tkr	
Överkursfond	36 392
Balanserade vinstmedel	-14 257
Årets vinst	-11 067
	<b>11 149</b>
Styrelsen föreslår att vinstmedlen disponeras så att i ny räkning överförs	11 149
	<b>11 149</b>

## NOT 17 STÄLLDA SÄKERHETER

	30 jun 2019	30 jun 2018
<b>Koncernen</b>		
Ställda säkerheter	Inga	Inga
<b>Moderbolag</b>		
Ställda säkerheter	Inga	Inga

## NOT 18 EVENTUALFÖRPLIKTELSE

	30 jun 2019	30 jun 2018
<b>Koncernen</b>		
Eventualförpliktelser	Inga	Inga
<b>Moderbolag</b>		
Eventualförpliktelser	Inga	Inga

## NOT 19 VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER RÅKENSKAPSÅRETS UTGÅNG

- Den 3 juli 2019 valdes Sven Hattenhauer till ny styrelseordförande för QuickBit eu AB. Sven Hattenhauer har sedan november 2018 innehaft positionen som styrelseledamot i QuickBit eu AB. Sven Hattenhauer är vd för Abelco Investment Group AB.
- QuickBits aktie noterades på Nordic Growth Market Nordic MTF med första handelsdag 11 juli 2019. Noteringskursen var 3,20 kronor per aktie.
- Den 23 augusti 2019 utsåg styrelsen Serod Nasrat till ny vd för QuickBit eu AB. I samband med detta tillträdde tidigare vd Jörgen Eriksson rollen som koncernchef.
- Den 27 september 2019 lämnade Bengt Lagergren, på egen begäran, styrelsen i QuickBit eu AB.
- QuickBit har ingått ett strategiskt samarbete med Intergiro om utgivning av fysiska och virtuella VISA och Mastercard kort. Samarbetet är ett första steg i att bredda affärsmodellen och en viktig del i att nå fler användare och skapa fler intäktsströmmar, vilket skapar ökade möjligheter till en långsiktigt hållbar och hög tillväxt.
- Nyemissionen som beslutades 5 juni 2019 registrerades under 2019/2020. Likvid avseende emissionen tillföll bolagets kassa under 2019/2020.

## NOT 20 RÖRELSEFÖRVÄR

Tkr	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018
<b>Moderbolag</b>		
Verksamhet QuickBit Ltd.		
Förvärvstidpunkt: 2018-04-18		
Förvärvad andel: 100%		
Förvärvade tillgångar	-	9 600
Immateriella tillgångar	-	9 600
Summa tillgångar	-	9 600
Förvärvade nettotillgångar	-	9 600
Redovisade värden i koncernen:		
Immateriella tillgångar	-	9 600
Redovisade värden i moderbolaget:		
Immateriella tillgångar	-	9 600

## NOT 21 OPERATIONELL LEASING

### Leasingavtal där företaget är leasetagare

Tkr	Jul 2018– jun 2019	Jul 2017– jun 2018
<b>Koncernen</b>		
Framtida minimileaseavgifter, som ska erläggas avseende icke uppsägningsbara leasingavtal:		
Förfaller till betalning inom ett år	156	-
	<b>156</b>	<b>0</b>
Under perioden kostnadsförda leasingavgifter	<b>247</b>	<b>212</b>
<b>Moderbolag</b>		
Framtida minimileaseavgifter, som ska erläggas avseende icke uppsägningsbara leasingavtal:		
Förfaller till betalning inom ett år	156	73
	<b>156</b>	<b>73</b>
Under perioden kostnadsförda leasingavgifter	<b>220</b>	<b>212</b>

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att årsredovisningen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Års- och koncernredovisning (K3), respektive god redovisningssed. Årsredovisningen respektive koncernredovisningen ger en rättvisande bild av moderbolagets och koncernens ställning och resultat. Förvaltningsberättelsen för moderbolaget respektive koncernen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Årsredovisningen och koncernredovisningen har godkänts för utfärdande av styrelsen den 27 november 2019. Koncernens resultat- och balansräkning och moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på årsstämman den 18 december 2019.

Stockholm, den 27 november, 2019

Sven Hattenhauer  
Styrelseordförande

Anders Lindell  
Styrelseledamot

Johan Lund  
Styrelseledamot

Serod Nasrat  
Verkställande Direktör

Vår revisionsberättelse har avgivits den 27 november  
PricewaterhouseCoopers AB

Johan Engstam  
Auktoriserad revisor

# Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Quickbit eu AB (publ), org.nr 559066–2093

## RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

### Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Quickbit eu AB (publ) för räkenskapsåret 1 juli 2018 till 30 juni 2019. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 28–51 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 30 juni 2019 och av dessas finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1–27 respektive 54–58. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna

genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

### Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: [www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar](http://www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar). Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

## RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

### Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Quickbit eu AB (publ) för räkenskapsåret 1 juli 2018 till 30 juni 2019 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisions sed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisors sed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

### Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisions sed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: [www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar](http://www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar). Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Stockholm den 27 november 2019

PricewaterhouseCoopers AB

Johan Engstam  
Auktoriserad revisor

# Styrelse

Enligt rådande bolagsordning skall styrelsen bestå av lägst tre och högst tio ledamöter, inräknat styrelsens ordförande. Härutöver kan högst tio suppleanter väljas. För närvarande består styrelsen av tre ordinarie ledamöter. Bolagets styrelse väljs vid bolagsstämma. Valet av styrelse gäller perioden fram till och med nästkommande årsstämma.



**Sven Hattenhauer**, född 1960

Styrelseordförande

Ledamot sedan 2018

**Utbildning:** Diplomerad marknadsekonom DIHM

**Övriga uppdrag:** VD Abelco Investment Group AB, Styrelseordförande TBS Group AB, Styrelseordförande TBS Yard AB, Styrelseordförande TBS Group AB, Styrelseledamot Hembad AB, Styrelseledamot Green Ideas Group AB, Styrelseledamot Mockfjärdshus AB, Styrelseledamot JVM Group AB, Styrelseledamot Saray Homes AB, Styrelseledamot Abelco Option AB.

**Aktieinnehav\*\*:** 4 375 000 aktier indirekt via Bolaget Abelco Investment Group AB.

**Anders Lindell**, född 1968 (saknas på bild)

Styrelseledamot

Ledamot sedan 2017

**Utbildning:** MBA Henley Management College, Henley on Thames

**Övriga uppdrag:** Styrelseledamot i Carte Noir AB, Enduxo OU QuickBit Option AB Intergiro International Stockholm AB och FTCS Intressenter AB

**Aktieinnehav\*\*:** 10 631 202 aktier indirekt via FTCS Intressenter AB

**Johan Lund**, född 1976

Styrelseledamot

Ledamot sedan 2018

**Utbildning:** Finance and Business Law, Stockholm Universitet samt Business Law, Tax Law, Lund Universitet.

**Övriga uppdrag:** VD samt styrelseledamot i FrontOffice Nordic AB. Styrelseledamot i Intergiro International Stockholm AB, 180 Affärsutveckling AB, AktieBolaget Förvaltab i Stockholm, Stoc-kaboo AB, Konkurs punktse Sverige AB, FrontOffice Ventures AB samt VD i The Great Wild AB

**Aktieinnehav\*\*:** 1 250 000 aktier privat samt 5 898 000 aktier indirekt via FrontOffice Nordic AB

**Bengt Lagergren\***, född 1939 (saknas på bild)

Styrelseledamot

Ledamot sedan 2017

**Utbildning:** MBA Stockholm School of Economics

**Övriga uppdrag:** Styrelseledamot i FTCS Intressenter AB och Styrelseordförande i Airway Health AB, Svenska Invest AB, Invention AB, QuickBit Option AB och Blockchain Voucher Europe AB

**Aktieinnehav\*\*:** 350 000 aktier indirekt via Invention AB

\* Bengt Lagergren avgick som styrelseordförande och ledamot på egen begäran under september 2019.

\*\* Aktieinnehav per 20 november 2019.

# Ledning



**Serod Nasrat**, född 1986

Verkställande direktör

Anställd sedan 2018

**Utbildning:** State University of New York at Albany, Bachelor of Science (BSc), Business Administration: Finance and Information Technology Management

**Väsentliga uppdrag utanför bolaget:** Styrelseledamot Razo Group AB och Razo AB

**Aktieinnehav\*\*:** 300 000 aktier privat



**Jörgen Eriksson**, född 1964

Koncernchef, med särskilt ansvar för internationell expansion samt strategiska förvärv

Anställd sedan 2018

**Utbildning:** Stockholm School of Economics Master of Science. Financial Economics. Adjungerad professor i innovation management vid flera internationella MBA-skolor. Grundare av strategi och managementkonsultfirman Bearing Consulting i London

**Väsentliga uppdrag utanför bolaget:** Styrelseledamot i Bearing Consulting CW Ltd och Interlace Consulting Ltd och Styrelseordförande i Novo Business Network Ltd

**Aktieinnehav\*\*:** 200 000 aktier indirekt via bolaget Bearing Consulting CW AB

\*\* Aktieinnehav per 20 november 2019.

# Definitioner och begrepp

Denna rapport innehåller finansiella mått som används för att följa upp, analysera och styra verksamheten samt att förse koncernens intressenter med finansiell information om koncernens finansiella ställning, resultat och utveckling. Nedan följer en lista över definitioner av de nyckeltal som används i rapporten.

## Förklaringar av begrepp

Denna rapport innehåller även begrepp av teknisk art som är specifika för bolaget och den bransch som bolaget verkar inom. Nedan följer en lista över förklaringar av de mest centrala och frekventa begreppen.

### Affiliate (Sv: introducentnätverk)

En aktör som genom att driva trafik till QuickBit öppnar uppkoppling mot en större mängd e-handlare.

### Affiliate network manager

En juridisk person som hanterar en mängd affiliates (introducentnätverk) som marknadsför QuickBits tjänster via referenser, annonser, telemarketing eller andra sätt.

### Blockchain (Sv: Blockkedja)

En distribuerad databas som lagras i många kopior – en på varje nod (dator) i ett peer-to-peer nätverk. Omöjligt att i efterhand manipulera databasens ändringshistorik.

### Bolaget eller QuickBit

Avser Quickbit eu AB (publ) med organisationsnummer 559066-2093.

### Chargeback (Sv: återkrav)

Händelse som inträffar då en kund bestrider en debitering och ber sin kortutgivare alternativt bank om en återbetalning. Specifikt är det omvändning av en tidigare utgående överföring av medel från konsumentens bankkonto, kreditkredit eller betalkort.

### FIAT-valuta

Valuta som har upprättats som betalmedel genom en statlig reglering, exempelvis svenska kronor (SEK).

### Know Your Customer (KYC)

Processen för ett företag att verifiera identiteten hos sina kunder och bedöma eventuella risker för olagliga avsikter för affärsrelationen eller transaktionen. Termen används också för att hänvisa till bankbestämmelser och bestämmelserna om penningtvätt som reglerar dessa verksamheter.

### Kryptovalutor

Digital valuta utan centralt reglerande instans, där kryptografiska metoder används för att garantera transaktioner. Kryptovalutor ersätter en central reglerande instans med en distribuerad konsensus kring vilka transaktioner som utförts. Denna konsensus uppnås genom att blockkedjor genereras över ett peer-to-peer nätverk.

### NGM Nordic MTF

Den multilaterala handelsplattformen för notering och handel i aktier och aktierelaterade värdepapper tillhörande Nordic Growth Market NGM AB.

### Peer-to-peer nätverk

Datornätverk av sammankopplade noder (datorer) där alla noder kan agera direkt mot alla andra. Det finns ingen central server utan varje nod är lika betydelsefull som varje annan nod.

### Valuta och storheter

SEK, svenska kronor  
EUR, euro  
USD, amerikanska dollar  
Mkr, miljoner kronor  
MDKR, miljarder kronor  
K, tusenkronor

### Wallet

Digital plånbok, e-plånbok, för förvaring av kryptovalutor.



## FINANSIELLA NYCKELTAL

### AKTIERELATERADE MÅTT

#### Resultat per aktie, före utspädning

Årets resultat hänförligt till aktieägare dividerat med ett vägt genomsnitt av antal aktier under året

#### Resultat per aktie, efter utspädning

Årets resultat hänförligt till aktieägare dividerat med ett vägt genomsnitt av antal aktier under året

### FINANSIELLA MÅTT

#### Bruttoresultat

Samtliga intäkter med avdrag för inköp av kryptovaluta och andra transaktionskostnader.

#### Nettoomsättning

Försäljning av kryptovaluta.

#### Soliditet

Summan av eget kapital i relation till balansomslutning.

### MARGINALMÅTT

#### Bruttomarginal

Bruttoresultat i relation till totala intäkter.

#### Rörelsemarginal

Rörelseresultat i relation till totala intäkter.



## **KONTAKTUPPGIFTER**

### **Quickbit eu AB (publ)**

Org. Nr. 559066-2093  
Norrandsgatan 12  
111 43 Stockholm, Sweden

### **QuickBit Ltd**

Company reg. No. 116667  
World Trade Centre  
6 Bayside Road  
GX11 1AA, Gibraltar

**QuickBit erbjuder en lösning som underlättar för människor att använda kryptovaluta i sin vardag, genom att användare snabbt, enkelt och säkert kan köpa kryptovaluta för betalning vid köp av varor och tjänster online.**

**Vi är helt övertygade om att kryptovalutor kommer att vara en större och större del av vår vardag i framtiden. Därför är vår vision att sträva efter en ekonomi utan gränser. Visionen ska uppnås genom att med teknik underlätta användandet av kryptovalutor i människors vardag. QuickBit grundades 2016 och det senaste räkenskapsåret omsatte vi över 2,3 miljarder kronor och visade en bruttovinst på 62 miljoner kronor. Sedan juli 2019 är QuickBit noterat på Nordic Growth Market Nordic MTF.**

## QuickBit

Quickbit eu AB (Publ)  
Org nr: 559066-2093  
Norrandsgatan 12  
111 43 Stockholm

[Quickbit.eu](http://Quickbit.eu)