

BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2019

Fjärde kvartalet: oktober-december 2019 (samma period föregående år)

- Nettoomsättningen uppgick till 13,1 MSEK (3,4 MSEK)
- Rörelseresultat före avskrivningar och övriga kostnader (EBITDA) till 0,5 MSEK (-3,1 MSEK)
- Resultat efter finansiella poster uppgick till -7,2 MSEK (-4,3 MSEK)
- Resultat per aktie uppgick till -0,56 SEK (-0,59 SEK)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -5,7 MSEK (-0,5 MSEK)

Helår: januari - december 2019 (samma period föregående år)

- Nettoomsättningen uppgick till 34,8 MSEK (6,8 MSEK)
- Rörelseresultat före avskrivningar och övriga kostnader uppgick till -4,0 MSEK (-11,0 MSEK)
- Resultat efter finansiella poster uppgick till -15,5 MSEK (-13,6 MSEK)
- Resultat per aktie uppgick till -1,21 SEK (-1,86 SEK)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till - 21,9 MSEK (-8,4 MSEK)
- Styrelsen föreslår ingen utdelning för året 2019

VD-ord

Kära Aktieägare och Investorer,

Vilket fantastiskt år av positiva förändringar detta har varit för ASTG. Jag har verkligen uppskattat att arbeta och interagera med våra anställda och kunder, liksom med våra aktieägare och styrelsen, under de senaste 7 månaderna. Jag vill också ge en eloge till ett brett spektrum av partners som har hjälpt oss att skapa våra många förändringar under 2019. Vad avser er aktieägare vet jag att många av er har varit väldigt lojala under alla år, och för ASTG:s räkning tackar jag för den lojaliteten. Det är min tydliga avsikt och mitt åtagande att göra allt jag kan för att skapa en miljö som främjar starka resultat, nu och i framtiden, för alla våra intressenter.

Låt mig lyfta fram några av våra viktigaste framsteg och förändringar som skedde under 2019, inklusive den senaste utvecklingen under de första veckorna i 2020.

Kundorder

- Vi fick ytterligare beställningar om 20 MSEK för våra maritima antenner, vilket ökade den totala ordern från vår israeliska kund till en bra bit över 60 MSEK
- Efter flera års arbete har vi nu ett betydande avtal för AIMS-verksamheten med en stor försvarsentreprenör

Finanser

- Omsättningen för 2019 är 34,8 MSEK, betydligt högre än tidigare år
- Vi hade vårt första positiva EBITDA-kvartal i företagets historia under Q3 2019
- Vi följde just upp det med ytterligare ett positivt EBITDA-kvartal under Q4 2019
- Vi är skuldfria sedan slutet av december 2019

Verksamhet & Produktkvalitet

- Volymproduktion av antenner är igång och vi har levererat ungefär hälften av ordern till Israel
- Vi har ett bevis på vårt produktkoncept och en kvalitetsstämpel från vår israeliska kund, vilket representerar en mycket stark referens på marknaden

Strategi & Varumärke

- Vi har skapat och delat en tydlig strategi för hur vi ska ta företaget framåt
- En ny webbplats och varumärkesbild har skapats

Förvärv

- I linje med vår strategi, som kommunicerades i november 2019, har vi nu tecknat en avsiktsförklaring för vårt första förvärv som adderar ytterligare en produktlinje till vår verksamhet

Alla dessa prestationer och ansträngningar bidrar till att skapa en grund för att bygga upp företaget och ta det till en annan nivå.

Kommentarer till Q4 rapporten

Våra leveranser till Israel fortskrider enligt plan, vilket återspeglas i intäkterna för Q4 på 13,1 MSEK, i linje med våra förväntningar.

EBITDA ligger på 0,5 MSEK, en liten förbättring jämfört med Q3 2019 med EBITDA på 0,4 MSEK. Samtidigt som vi ökade intäkterna under Q4 2019 (13,1 MSEK) jämfört med Q3 2019 (10,4), har vi också lagt till extra kostnader och resurser till organisationen för att kunna genomföra vår strategi.

Q4 innehöll ett antal extrakostnader avseende, t.ex. ny webbplats, marknadsföringsinitiativ, engångskostnader till stöd för vårt förändringsarbete och externa kostnader i samband med företrädesemissionen i nov/dec 2019. En del av denna kostnad redovisas under EBITDA (0,9 MSEK) och andra delar redovisas som Eget kapital i balansräkningen.

Vår nettovinst för Q4 (-7,2 MSEK) är lägre än både för samma period 2018 (-4,3 MSEK) och Q3 2019 (-1,2 MSEK). Detta beror främst på ett beslut om att vara försiktigare i vår avskrivningsstrategi, där vi har ändrat avskrivningsperioden för våra investeringar från 10 år till 5 år. Detta har inte återspeglats under de första tre kvartalen av 2019, och vi har beslutat att inkludera den ackumulerade förändringen för helåret 2019 i Q4, därav den högre avskrivningsnivån under Q4 på -4,8 MSEK jämfört med -2,5 MSEK ackumulerat för de första 3 kvartalen. Detta medför inga förändringar med avseende på vårt operativa resultat (EBITDA) eller kassaflöde.

På investeringssidan har vi börjat utveckla ytterligare varianter för satcomantenner som vi ser en efterfrågan för på marknaden. Varianterna avser olika prestandanivåer och antennstorlekar. Vi har också investerat i att testa våra spårningsalgoritmer och stabiliseringssystem med låga omloppssatelliter i åtanke. De totala investeringarna under fjärde kvartalet var 5,0 MSEK, vilket också är vår investering för helåret 2019 mot 6,2 MSEK för helåret 2018.

Medan kassaflödet från vår primära verksamhet var negativt under Q4 (-5,7 MSEK) bör det noteras att balansräkningen innehåller fordringar om cirka 8 MSEK på vår israeliska kund som betalades den 3 januari 2020, dvs 3 dagar efter räkenskapsåret 2019 stängdes.

Med den framgångsrika emissionen i december 2019 är företaget nu skuldfritt, vilket minskar räntorna och andra finansiella kostnader med omkring 3,3 MSEK från 2019 när vi går in i 2020.

Kommentarer till rapporten för helåret 2019

Som förväntat visar intäkterna och resultaten från 2019 en mycket stark förbättring jämfört med 2018. Intäkterna för 2019 uppgick till 34,8 MSEK (6,8 MSEK 2018) och EBITDA visade en god förbättring på -4,0 MSEK jämfört med -11,0 MSEK 2018.

Medan Q3 och Q4 uppvisade en positiv EBITDA och positiv finansiell utveckling, påverkas helårsresultatet, som väntat, fortfarande av de begränsade intäkterna (0,4 MSEK) och negativa EBITDA på -3,4 MSEK under första kvartalet 2019.

Vi öppnade räkenskapsåret 2019 med 12,5 MSEK i kortfristiga skulder, vilka nu har reducerats till noll.

Nettosumman på vårt lager (18,1 MSEK) och våra leverantörsskulder (7,3 MSEK) indikerar att vi har köpt en hel del av det material som behövs för produktion och leverans till Israel 2020. Dessa siffror

återspeglar också att vi köpt in en större mängd IMU-delar till lager, för att uppnå en bättre kostnadsnivå för framtida försäljning.

Nettoresultatet av den framgångsrika emissionen, betalning av samtliga skulder och ovannämnda betalning från Israel i början av januari, gav ett kontant saldo på cirka 16 MSEK den 3 januari 2020.

2020 Strategi & Verkställande

Låt mig nämna några ord om hur jag ser 2020 och vad vi inte bara planerar att göra utan redan håller på att verkställa.

Först och främst, alla företag har möjligheter, risker och utmaningar, oavsett storlek. Framgång ligger i att förstå dessa möjligheter, risker och utmaningar och vad man gör för att mildra risken och utnyttja möjligheterna.

Låt mig först återknyta till de möjligheter och styrkor som ASTG har, med hänvisning till investerarpresentationen som finns tillgänglig på vår webbplats sedan november 2019.

1. ASTG verkar på Växande Marknader, dvs möjlighetsutrymmet växer.
2. ASTG gör affärer idag med produkter, kunder, bevis för ett fungerande koncept, IP och en positiv ekonomisk trend, vilket framgår av denna Q4-rapport.
3. Vi har beskrivit flera "megatrender" på marknaden och ASTG har tekniken och kunnandet för att konkurrera om dessa marknadstrender.
4. Vi har tillgång till en stor talangsmassa i Norden, liksom tillgång till ett stort antal företag med produkter inom trådlös kommunikation och satellitkommunikation.

Det är dessa möjligheter vi vill fokusera på och fånga för att bygga vår långsiktiga verksamhet.

När man tittar på utmaningar är det tydligt att orderingång som leder till intäkter är ett måste, och en nyckel till fortsatt framgång. Vi har en bra orderstock för 2020, men mer behövs. Det råder ingen tvekan om att avtalet för AIMS-verksamheten med den stora försvarsentreprenören kommer att skapa en mycket bra intäcksström när försäljningen till slutkunder inleds. Detta är en bra grund för de kommande åren, men vi vill göra mycket mer.

Som tidigare nämnts är visionen för långsiktig tillväxt klar och den kommer att ske genom ett antal steg. Återigen med hänvisning till strategin som publiceras på vår webbplats har vi 5 Strategiska Mål. Två av dem handlar om vad vi kommer att göra under 2020, dvs "Skala upp & Diversifiera" och "Accelerera".

Avsiktsförklaringen som nyligen undertecknades avseende en ny produkt/teknologi, COTM (Comms on the Move for Land), innebär ett kryss i rutan för båda dessa strategiska mål. Vi har en bredare produktportfölj att sälja och vi har betydligt minskat utvecklingstiden för att skapa en ny produkt. Vi har synergier i vår portfölj genom programvara för stabiliseringsprodukter samt i produktions-/leveranskedjan och försäljning. COTM produkten är inledningsvis inriktad på en kommersiell marknad och vi har därmed också öppnat en ny marknad och ökat chanserna till kundbeställningar under 2020 med det utökade produktutbudet.

Vi kommer att fortsätta på "Accelerera" spåret 2020.

För 2020 har vi också vidtagit åtgärder för att investera mer i försäljning. Den 7 februari 2020 meddelade vi att vi anställer en "Chief Sales Officer" för att leda vårt övergripande försäljningsarbete. Som nämntes i pressmeddelandet är detta ett resande jobb. Vi informerade också, i ett pressmeddelande den 10 februari 2020, att vi arbetar för att ändra befintliga partneravtal beträffande försäljning för att bättre tillgodose vår strategi och ambitioner. Man kan se på det här sättet, "ingen bryr sig mer om din egen framgång än du själv". Det rätta steget för ASTG är därför att utvecklas mot att själv driva och kontrollera mer av försäljningskontakterna i detta skede av företagets utveckling.

Sammanfattningsvis, för att möta behovet av att stänga ytterligare kundbeställningar 2020, har vi utökat vår portfölj med ytterligare produkter och lösningar, vi anställer en "resande" säljchef, vi justerar nuvarande försäljningsavtal och vi kommer att fortsätta att verkställa i enlighet med vår "Accelerera"-strategi.

2020 Utblick

Vi har en orderstock för 2020 på cirka 29 MSEK från Israel. Det är rimligt att förvänta sig att vi kommer att se fler beställningar från Israel på reservdelar och kanske extra antenner under året. Dessutom förväntar vi oss att ingå ett serviceavtal (SLA) med kunden för att säkerställa fortsatt underhåll och support av de levererade antennerna.

Vi har regelbundet fått beställningar av IMU under 2019, med en ökande trend mot slutet av året. Vi förväntar oss att denna trend fortsätter med befintliga kunder och vi förväntar oss också att se nya kunder komma ombord under 2020, vilket genererar extra volym och dragkraft på marknaden för AIMS.

AIMS utvecklingsavtal för en kundanpassad IMU med den stora försvarsentreprenören, som så småningom kommer att leda till volymbeställningar under kommande år, förväntas ge ett bra bidrag till intäkterna under 2020 jämfört med AIMS bidrag under 2019.

COTM produkten och teknologin, som vi har tecknat en avsiktsförklaring för, kommer med en lista på upparbetade försäljning möjligheter som vi måste arbeta för att stänga under 2020 tillsammans med vår nya partner, ReQuTech. Detta kanske inte ger intäkter 2020, men det kommer att hjälpa till att bygga orderstocken för 2021. Vi kommer också att arbeta med att öppna nya marknader och kunder för COTM-produkten.

Det finns bearbetade försäljningsmöjligheter mot kunder inom statlig verksamhet för vår maritima antenn, särskilt i Europa. Som jag tidigare upprepat många gånger är statliga upphandlingar svåra att förutsäga när det gäller tid för avslut, men vi vet att det finns avsikter att köpa maritima antenner som passar egenskaperna för vår produkt under de kommande åren. Vi kommer att fortsätta bearbeta dessa möjligheter både genom befintliga återförsäljare och direkt genom den säljorganisation som vi nu bygger.

Under 2020 kommer vi också att fokusera på att öka våra försäljnings- och partneraktiviteter utanför Europa, t.ex. Nordamerika och Indien.

Låt oss ta en titt på kassaflödet. Utan ytterligare beställningar och genom att bara leverera baserat på vår nuvarande orderstock, uppskattar vi att vi kan generera ett positivt nettokassaflöde från vår primära verksamhet under 2020. Detta är positivt, men vi måste fortfarande hantera behovet av arbetande kapital för att framgångsrikt kunna leverera enligt befintliga order under året. Det betyder

att vi måste ha tillräckligt med kontanter för att köpa material, montera produkter och skeppa dem till kund, innan vi i vår tur får betalning från våra kunder.

I och med att vi öppnar räkenskapsåret 2020 med en bra kassabalans och genom att vi vet att vi är nettokassaflödespositiva från primärverksamheten under de kommande 12 månaderna, kan vi spendera mer pengar på nödvändiga aktiviteter för försäljnings- och affärsutveckling, samt vidareutveckling av vår teknologi och portfölj av systemlösningar.

Organisation

En nyckel för att kunna genomföra vår strategi och för vår verksamhet är att vi har duktiga människor och rätt struktur för att verkställa. Under de senaste 6 månaderna har vi särskilt adderat personer inom försäljning, mjukvaruutveckling, testning och mekanisk design.

Med avseende på försäljningsdelen är det rekryteringen av vår AIMS säljchef. Som tidigare kommunicerats fortsätter vi att investera i vår försäljningsorganisation med en ny resande CSO som kommer att täcka alla affärsenheter.

Programvaru- och stabiliseringsalgoritmerna är kärnan i företagets immateriella egendom och värde, och vi ökar våra ansträngningar för att underhålla och uppdatera programvaran och säkerställa kontinuerlig kunskap och insikt i vårt kärnvärde. Insatserna kommer exempelvis att inkludera att undersöka nya applikationer som mobil landbaserad kommunikation "Comms on the Move for Land" och för att spåra LEO satelliter.

Med avseende på ledande funktioner har vi lagt till en Chief Operating Officer för att leda den dagliga driften av verksamheten. Denna COO är också en nyckelperson för att genomföra strategin, genomföra förändringsprogram, samarbeta med kunder vid utförande av kontrakt, leda marknadsföringsinsatser och stödja marknadskommunikation.

2019 Framgångsrik Emission

Avslutningsvis vill jag tacka alla våra lojala aktieägare och nya investerare som hjälpte till att göra företrädesemissionen i december 2019 till en så stor framgång. Teckningsgraden på 198% visade på ett otroligt intresse för vårt företag och 66% tecknades av befintliga investerare. Detta resultat gör att vi verkligen kan komma igång med vårt strategiutförande. Jag vet att många av er insett att flera anställda på ASTG också investerade ytterligare pengar i företaget, vilket är ett ännu ett bevis på deras tro på vår pågående strategi och framgång.

Jag hoppas att ni har funnit detta intressant och informativt. Teamet här på ASTG är mycket motiverade och spända på att börja 2020 med betydligt bättre utgångsläge och utsikter jämfört med tidigare år.

Med allra bästa hälsningar,

Carsten Drachmann,
VD

Kommentarer till kvartalet 1 okt – 31 dec 2019

Resultat och omsättning

Koncernens nettoomsättning för fjärde kvartalet uppgick till 13,1 MSEK (3,4 MSEK) och resultat efter finansiella poster till -7,2 MSEK (-4,3 MSEK). Rörelsekostnader uppgick till -14,2 MSEK (-7,2 MSEK). EBITDA för fjärde kvartalet uppgick till 0,5 MSEK (-3,1 MSEK). Av- och nedskrivningarna uppgick till -4,8 MSEK (-0,8 MSEK). Övriga kostnader av jämförelsestörande karaktär uppgår till 0,9 MSEK (0 MSEK) och består av till största delen en försäljningsprovision. Finansiella kostnader om -2,0 MSEK (-0,4 MSEK) under kvartalet består av räntor på reverslån och konvertibellån.

Investeringar

Investeringar i materiella anläggningstillgångar under fjärde kvartalet uppgick till 0,0 MSEK (0,0 MSEK). Immateriella anläggningstillgångar uppgick 5,0 MSEK (1,2 MSEK) och täcker ytterligare investeringar i utveckling av antennvarianter och verifiering av programvara och algoritmer för spårning av satelliter med låg omloppsbanan.

Finansiell ställning

Likvida medel uppgick till 8,1 MSEK per den sista december. Efter den genomförda företrädesrätt emission i december (37,4 MSEK) samt emission av teckningsoptioner från 2017 (2,5 MSEK), uppgår det egna kapitalet 50,8 MSEK (14,8 MSEK). Räntebärande skulder uppgick vid samma tidpunkt till 0,0 MSEK (12,5 MSEK).

Kassaflöde och finansiering

Kassaflöde från den löpande verksamheten under fjärde kvartalet var -5,7 MSEK (-0,5 MSEK). Kassaflödet från investeringsverksamheten var -5,0 MSEK (-1,2 MSEK), kassaflödet från finansieringsverksamheten var 8,7 MSEK (-1,3 MSEK).

Kommentarer till perioden 1 jan – 31 dec 2019

Resultat

Koncernens nettoomsättning för helåret 2019 uppgick till 34,8 MSEK (6,8 MSEK) och resultat efter finansiella poster till -15,5 MSEK (-13,6 MSEK). Rörelsekostnader uppgick till -40,5 MSEK (-24,8 MSEK). EBITDA för helåret 2019 uppgick till -4,0 MSEK (-11,0 MSEK). Av- och nedskrivningarna uppgick till -7,3 MSEK (-1,1 MSEK). Finansiella kostnader uppgick -3,3 MSEK (-1,5 MSEK).

Investeringar

Investeringar i materiella anläggningstillgångar under helåret 2019 uppgick till 0,0 MSEK (0,7 MSEK). Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till 5,0 MSEK (6,2 MSEK) och täcker ytterligare investeringar i utveckling av antennvarianter och verifiering av programvara och algoritmer för spårning av satelliter med låg omloppsbanan.

Finansiell ställning

Likvida medel uppgick till 8,1 MSEK per den sista december. Under perioden har genomförts fyra nyemissioner vara en kvittningsemission, en emission inom ramen för teckningsoptionsprogrammet 2017 och två nyemissioner i april och december. Kvittningsemissionen genomfördes i juni och uppgick till totalt 5 MSEK. Den första företrädesrätt emissionen genomfördes under kvartal 2 och omfattade 13,7 MSEK. Den andra företrädesrätt emissionen är vid rapporttillfället ännu inte registrerad men

tecknades till 37,7 MSEK. Emission av teckningsoptioner från 2017 tecknades till 2,5 MSEK. Totalt har emissionskostnader belastat eget kapital med 7,6 MSEK. Efter nämnda emissioner uppgår det egna kapitalet till 50,8 MSEK (14,8 MSEK). Räntebärande skulder uppgick vid samma tidpunkt till 0,0 MSEK (12,5 MSEK).

Kassaflöde och finansiering

kassaflödet från den löpande verksamheten för helåret 2019 uppgick till -21,9 MSEK (-8,4 MSEK). Kassaflödet från investeringsverksamheten -5,0 MSEK (-6,8 MSEK), kassaflödet från finansieringsverksamheten 33,6 MSEK (13,8 MSEK)

Kassaflöde och finansiering

För att säkerställa finansiering av bolaget och trygga rörelsekapital för verksamheten har styrelsen genomfört en nyemission vilken tillförde bolaget 37,7 MSEK i likvida medel före emissionskostnader. I samband med nyemission löstes samtliga räntebärande lån, vilket även inkluderade bryggfinansiering som erhöles under hösten 2019.

Vid utgången av kvartalet uppgår nettokassan till 8 MSEK och rörelsekapitalet till 16 MSEK. Styrelsen gör bedömningen att löpande inbetalningar från bolagets verksamhet ger tillräckligt med likviditet för att bedriva sin primära verksamheten under de kommande 12 månaderna.

Väsentliga händelser under perioden

- 2019-02-08: ASTG och DataPath fördjupar det globala försäljningssamarbetet.
- 2019-02-11: ASTG beslutar att genomföra en kvittningsemission genom utbyte av skuldebrev. Detta då beslutet från december 2018 om konvertering av konvertibler upphävs.
- 2019-02-27: ASTG:s IMU har passerat kritiska tester i samband med volymupphandlingen.
- 2019-03-11: ASTG har tagit upp ett lån om 5 mkr på kapitalmarknaden
- 2019-03-26: ASTG genomför företrädesemission om cirka 13,6 Mkr
- 2019-03-26: ASTG träffar överenskommelse om förlängning av reverslån
- 2019-04-10: ASTG träffar överenskommelse om förlängning av del av reverslån
- 2019-04-11: ASTG ingår letter of intent om ca 2,1 MUSD för ytterligare antensystem
- 2019-04-24: ASTG offentliggör utfallet av nyemissionen som tecknas till 122,05 %
- 2019-05-14: ASTG erhåller beställning av demosystem av samarbetspartnern Datapath Inc.
- 2019-06-13: ASTG beslutar om kvittningsemission avseende skuld till R. Östman Invest AB samt lämnar uppgift om övergång från BTB till b-aktier i anledning av slutförd nyemission.
- 2019-06-14: ASTG offentliggör att Carsten Drachmann utsetts till ny VD i ASTG AB (publ)
- 2019-06-28: ASTG erhåller tilläggsbeställning från den israeliska kunden om ca 2,1 MUSD.
- 2019-07-17: ASTG meddelar tidsplanen för sammanläggning av Bolagets aktier 100:1 i enlighet med beslut från bolagsstämman den 14 maj 2019
- 2019-09-03: ASTG tecknar ett låneavtal för 15 MSEK. Lånet skall återbetalas den 31 december 2019 genom intäkter från pågående leverans eller kvittas i samband med eventuell publik emission om styrelsen beslutar att genomföra en sådan.
- 2019-09-06: ASTG minimerar sin exportrisk genom att teckna avtal med Collector Bank om köp av fakturafordringar.
- 2019-09-26: ASTG meddelar att leveranstakten i israelprojektet upprätthålls och att bolaget levererar antenner till ett värde om ca 8,9 MSEK
- 2019-11-07: Bolagsstämman beslutade enhälligt om inrättande av incitamentsprogram för VD och nyckelpersoner.
- 2019-11-20: ASTG bolagsstämman beslutar att antalet aktier ska vara lägst 12 000 000 och högst 48 000 000
- 2019-10-24: ASTG beslutar om att genomföra företrädesemission om ca 37,6 Mkr
- 2019-11-21: Dotterbolaget AIMS erhåller ytterligare order från befintlig kund om 43 000 EUR
- 2019-11-22: ASTG lämnar information med anledning av teckningsoptionsprogram 2017

- 2019-11-28: ASTG lämnar information avseende aktivering av optionsprogram för VD
- 2019-12-12: ASTG har signerat ett Letter of Intent för sin IMU-verksamhet
- 2019-12-18 : ASTG meddelar att nyemissionen är övertecknad

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- 2020-01-04: ASTG meddelar att teckningsoptionsprogram 2017 fullt nyttjats för nyteckning av aktier.
- 2020-01-08: ASTG anställer Claus Rosenkvist Nielsen till COO
- 2020-02-10: ASTG tecknar preliminärt avtal om teknikförvärv med svenska ReQuTech AB

2019 i Siffror

Resultaträkning i sammandrag MSEK

	Okt-dec 19	Okt-dec 18	Jan-dec 19	Jan-Dec 18
Nettoomsättning	13,1	3,4	34,8	6,8
Övriga rörelseintäkter	1,6	0,7	1,7	7,0
Summa rörelseintäkter	14,7	4,1	36,5	13,8
Rörelsekostnader	- 14,2	- 7,2	- 40,5	- 24,8
EBITDA	0,5	- 3,1	- 4,0	- 11,0
Av- och nedskrivning	- 4,8	- 0,8	- 7,3	- 1,1
Övriga kostnader	- 0,9	-	- 0,9	-
Rörelseresultat	- 5,2	- 3,9	- 12,2	- 12,1
Finansiella poster	- 2,0	- 0,4	- 3,3	- 1,5
Resultat efter finansiella poster	- 7,2	- 4,3	- 15,5	- 13,6
Skatt	-	-	-	-
Totalresultat för perioden	- 7,2	- 4,3	- 15,5	- 13,6

Balansräkning i sammandrag MSEK

	31 Dec -19	31 Dec -18
Tillgångar		
Inbetalt men ej registrerat aktiekapital	5,4	-
Immateriella anläggningstillgångar	26,4	28,7
Materiella anläggningstillgångar	0,5	0,6
Finansiella anläggningstillgångar	-	-
Lager och kortfristiga fordringar	12,7	6,6
Kundfordringar	8,1	4,1
Likvida medel	8,1	1,4
Totala tillgångar	61,2	41,4
Skulder och eget kapital		
Eget kapital	50,8	14,8
Avsättningar	0,4	-
Långfristiga låneskulder	-	-
Kortfristiga låneskulder	-	12,5
Förskott från kunder	0,8	9,4
Leverantörsskulder	7,3	3,2
Övriga skulder	1,9	1,5
Totalt EK och skulder	61,2	41,4

Kassaflöde i sammandrag MSEK

	Okt-dec 19	Okt-Dec 18	Jan-dec 19	Jan-Dec 18
Från den löpande verksamheten	- 5,7	- 0,5	- 21,9	- 8,4
Från investeringsverksamheten	- 5,0	- 1,2	- 5,0	- 6,8
Från finansieringsverksamheten	8,7	- 1,3	33,6	13,8
Förändring likvida medel	- 2,0	- 3,0	6,7	- 1,4
Ingående likvida medel	10,1	4,0	1,4	2,8
Utgående likvida medel	8,1	1,4	8,1	1,4

<u>Förändring eget kapital MSEK</u>	<u>Jan-dec 19</u>	<u>Jan-Dec 18</u>
Ingående balans	14,8	5,1
Nyemission	59,1	23,3
Kostnader nyemission	- 7,6	-
Periodens resultat	-15,5	-13,6
Utgående eget kapital	50,8	14,8

Soliditet uppgick till 83,0 % (35,7 %) vid periodens slut.

Eget kapital per aktie (efter sammanslagning 100:1) uppgick till 4,24 SEK vid periodens slut (1,16 SEK).

Under fjärde kvartalet genomförs en nyemission. Beslutet fattades den 17 december 2019 och emissionen registrerades i början av 2020. Information baserat på antal registrerade aktier 31 december 2019.

Aktieinformation

Antalet aktier i ASTG uppgick vid ingången av 2019 till 730 269 802 st och vid periodens slut till 12 807 110 st.

Under perioden emitterades 467 941 252 st aktier samt att en sammanslagning av aktien 100:1 genomfördes.

Genomsnittligt antal aktier under perioden beaktat sammanslagningen av aktien 100:1 uppgår till 67 686 904.

Pågående ej registrerad emission vid periodens slut omfattar emitterande av 12 807 110 st aktier från företrädesemissionen i december och ytterligare 1 602 142 st från teckningsoptionen från 2017.

Aktiens prisutveckling under perioden

Vid ingången av 2019 var aktiekursen 6,2SEK och vid periodens slut 4,25 SEK. Under perioden har genomförts en sammanslagning av aktien 100:1 vilket skall beaktas vid jämförelse av aktuell aktiekurs i förhållande till ingående aktiekurs och aktiekursen föregående år.

Transaktioner med närstående

Under perioden har resultatet belastats med arvode för utfört arbete om 84 KSEK till styrelseledamot Lars Jehrlanders bolag LGJ Consulting AB.

Resultatet har under perioden även belastats med advokat- och VD arvode om 190 KSEK till styrelseledamoten, David Svenns bolag Advokat Svenn AB.

Årsstämma och årsredovisning

Årsstämman planeras till den 13 maj 2020. Tid och plats meddelas på bolagets hemsida i samband med att årsredovisning för 2019 publiceras senast tre veckor före stämman.

Utdelning

Styrelsen avser föreslå kommande årsstämma att ingen vinstutdelning lämnas för räkenskapsåret 2019.

Nästa rapporttillfälle

Rapporten för första kvartalet 2020 publiceras torsdagen den 11 maj 2020.

Redovisningsprinciper

Bokslutskommunikén för moderbolaget och koncernen är upprättad enligt årsredovisningslagens 9 kap. samt BFNAR 2012:1, de så kallade K3-reglerna.

Denna rapport har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Definitioner

EBITDA, *Earnings Before Interest Taxes Depreciation and Amortization*: Rörelse-resultat före finansiella intäkter/kostnader, skatter samt av- och nedskrivningar.

Eget kapital per aktie, Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare dividerat med antal utestående aktier, före utspädning, vid periodens slut.

Genomsnittligt antal aktier, Moderbolagets vägda genomsnittliga antal utestående aktier vid periodens slut.

Totalresultat för perioden, Resultat efter finansiella intäkter/kostnader och ev. skatt.

Vinst per aktie, Rörelseresultatet efter avskrivningar och finansiella poster dividerat med antalet utestående aktier.

Rörelseresultat, Rörelseresultat före finansiella intäkter/kostnader och skatter.

Soliditet, Eget kapital dividerat med totala tillgångar.

ASTG Advanced Stabilized Technologies Group

ASTG AB (Publ.)

Våggöatan 6

164 40 Kista, Sweden