



2017

Omsättning 309,3 MSEK (265,0)

Rörelseresultat 90,9 MSEK (74,2)

Rörelsemarginal 29,4 % (28,0)

Innehåll

Inledning

- 2 CellaVision 2017
- 4 Detta är CellaVision
- 6 VD-ord
- 8 Strategisk agenda
- 10 Geografisk expansion
- 11 Segmentexpansion
- 13 Innovation
- 14 Utvecklade partnerskap
- 15 Förbättrad supply chain
- 16 Marknad
- 18 Americas
- 18 EMEA
- 19 APAC
- 20 Hållbarhet
- 23 Planet
- 25 People
- 27 Product
- 28 CellaVisions aktie
- 30 Risker och riskhantering

Förvaltningsberättelse

- 32 Förvaltningsberättelse
- 34 Fem år i sammandrag
- 36 Bolagsstyrning
- 42 Styrelse, revisor och ledningsgrupp

Finansiella rapporter och noter

Koncernen

- 44 Rapport över totalresultat
 - 45 Rapport över finansiell ställning
 - 46 Rapport över kassaflöden
 - 47 Rapport över förändringar i eget kapital
- ### Moderbolaget
- 48 Resultaträkning
 - 49 Balansräkning
 - 50 Kassaflödesanalys
 - 51 Rapport över förändringar i eget kapital
 - 52 Noter
 - 62 Alternativa nyckeltal
 - 64 Årsredovisningens godkännande
 - 65 Revisionsberättelse

Övrigt

- 68 Ordlista
- 69 Finansiella definitioner
- 70 Källor
- 71 Årsstämma och kalendarium

CellaVision® Academy, CellaVision® User Club och CellaVision® Advanced RBC Application är varumärken tillhörande CellaVision AB (publ) och är registrerade i Sverige och andra länder.

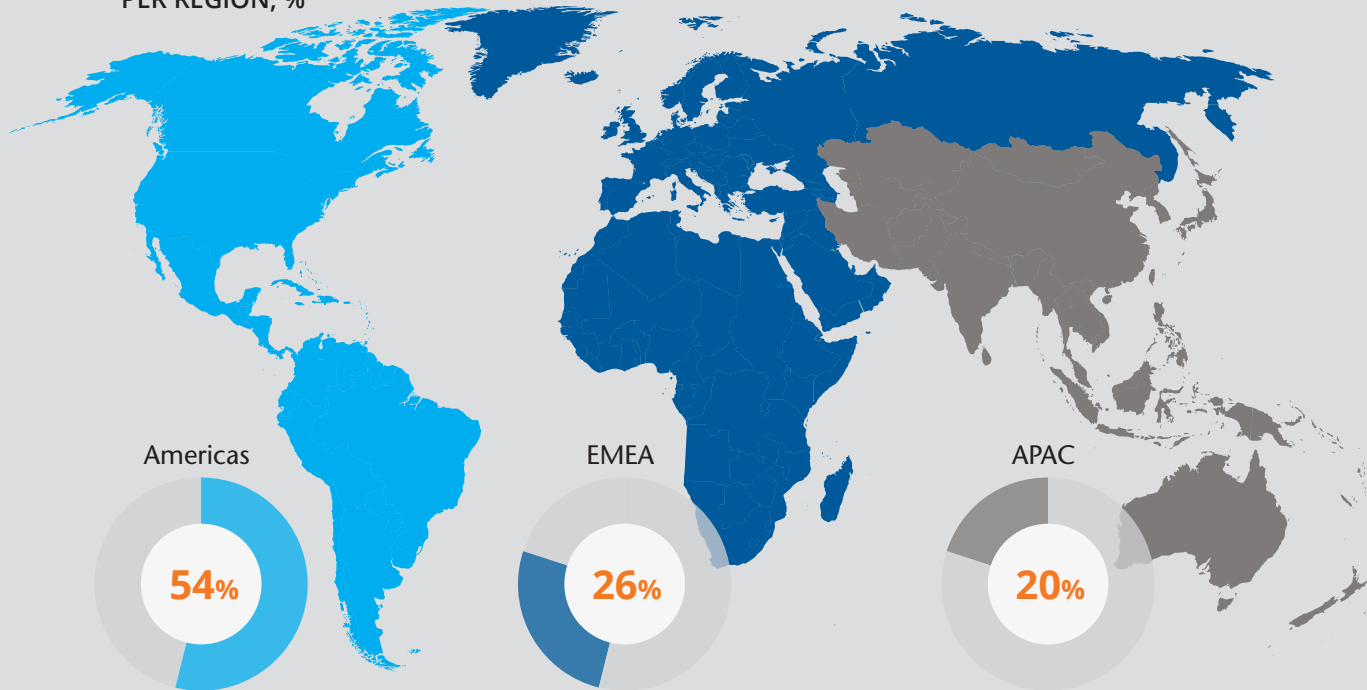
CellaVision 2017

- **Nettomsättning 309 MSEK (265)**
motsvarande en organisk tillväxt om 16 %
- **Rörelseresultat 91 MSEK (74)**
motsvarande en rörelsemarginal om 29,4 % (28,0)
- **Geografisk expansion**
Tre nya organisationer för lokal marknadssupport
- **Segmentexpansion**
Fortsatt bearbetning av veterinärmarknaden
Ny produkt för mindre labb planerad till 2018
- **Innovation**
Stärkt organisation
Färdigställande av ny teknologiplattform
- **Utvecklade partnerskap**
Utökade distributörssamarbeten
Fortsatt satsning på CellaVision Academy
- **Förbättrad supply chain**
Ny struktur för CellaVisions supply chain genomförd

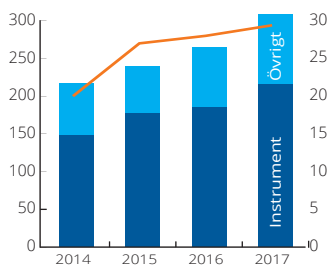
Nyckeltal

| Belopp i MSEK | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | 2013 |
|---------------------|-------|-------|-------|-------|-------|
| Nettomsättning | 309,3 | 265,0 | 239,4 | 216,9 | 179,9 |
| Bruttoresultat | 223,2 | 188,9 | 174,2 | 145,1 | 112,6 |
| Rörelseresultat | 90,9 | 74,2 | 65,5 | 42,8 | 25,9 |
| Resultat före skatt | 90,3 | 75,8 | 65,6 | 43,4 | 24,7 |
| Kassaflöde | 22,4 | 24,7 | 54,8 | -6,0 | 11,6 |
| Antal anställda | 99 | 85 | 75 | 72 | 69 |

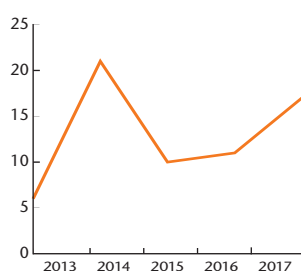
NETTOOMSÄTTNING
PER REGION, %



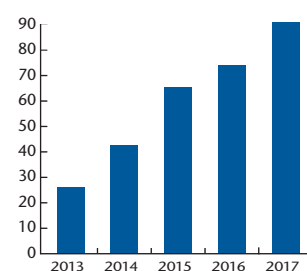
Nettoomsättning, MSEK
Rörelsemarginal, %



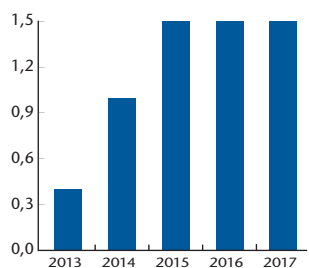
Omsättningstillväxt, %



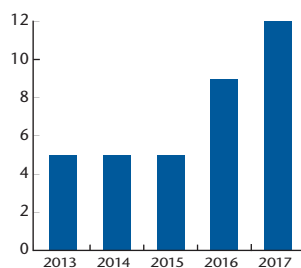
Rörelseresultat, MSEK



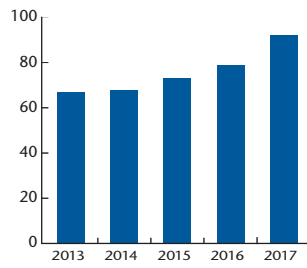
Aktieutdelning, kr
(enligt styrelsens förslag)



Antal marknadsorganisationer
vid årets utgång



Antal anställda i genomsnitt



Detta är CellaVision

1994 grundades CellaVision i Lund av entreprenören Christer Fåhraeus för att utveckla ett instrument för automatisering av blodanalyser. 2001 såldes det första instrumentet i Europa. CellaVision utvecklar och säljer digitala lösningar för medicinsk mikroskopering inom hematologi och är idag världsledande inom detta segment.

CellaVision ersätter manuella mikroskop med analysinstrument baserade på digital bildanalys, artificiell intelligens och IT. Lösningarna bidrar till effektivare arbetsflöden och högre kvalitet inom laboratoriemedicin. CellaVisions lösningar används inom analysområdet hematologi, det vill säga läran om blodet och dess sjukdomar.

Inom sjukvården är hematologi ett specialistråde som forskar i och behandlar sjukdomar i blod och blodbildande organ. CellaVision verkar inom ett delsegment av hematologimarknaden med stor potential för fortsatt tillväxt.

CellaVision arbetar kontinuerligt för att stärka sitt erbjudande till marknaden. Under året fortskred arbetet med att utveckla produkter för mindre och medelstora laboratorier utöver

arbetet med att utveckla produkterbjudandet för stora laboratorier och veterinärmarknaden.

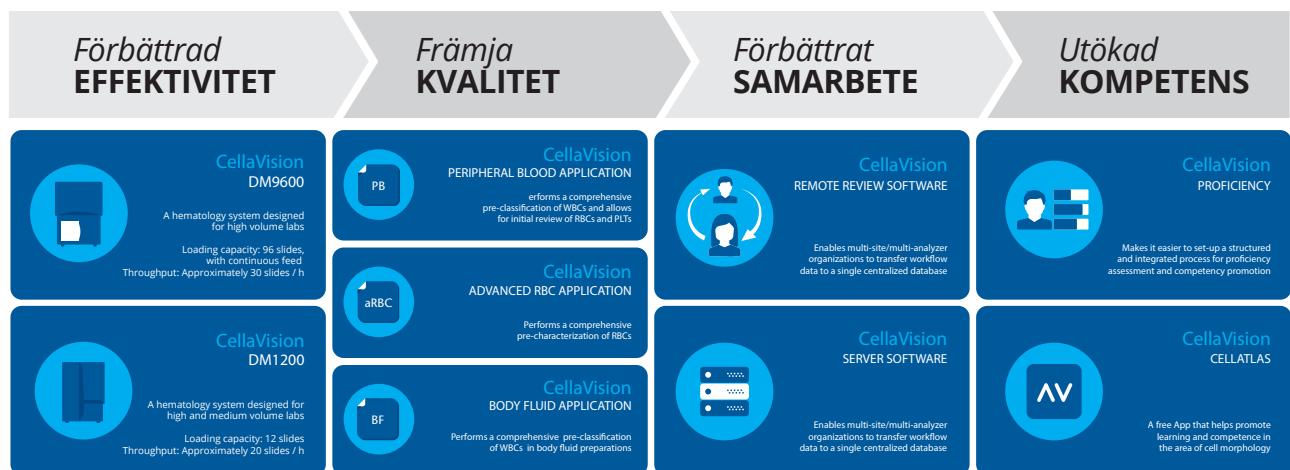
CellaVisions produkter säljs globalt via de fem främsta hematologibolagen i världen där Sysmex är den största, följt av Beckman Coulter, Siemens, Abbott och Horiba. Utöver dessa finns även ett samarbete med BioSpecifix och under året tecknades distributionsavtal med Boule Diagnostics inför lanseringen 2018 av produkter för små och medelstora laboratorier. Genom starka partner ökar CellaVision sin synlighet och sina möjligheter på marknaden.

Utöver CellaVisions produkter, som beskrivs nedan, har bolaget utvecklat ett integrerat system tillsammans med Sysmex, med produktnamnet DI-60, vilken möjliggör full automatisering av analyslinan för blod.

CellaVisions affärsmodell: fokus på kärnverksamhet och starka partnerskap

| Innovation | Tillverkning | Marknadssupport | Försäljning | Blodanalys |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| CellaVision Core | Partnerskap | CellaVision Core | Partnerskap | Slutkund |
| CellaVisions innovativa produkter har inneburit en revolution för den digitala mikroskoperingen. Innovationsverksamheten utgör kärnan i CellaVisions verksamhet och värdeskapande. | CellaVision tillverkar inte sina produkter i egen regi utan har valt att arbeta tillsammans med underleverantörer. På detta sätt skapas en stor skalbarhet i tillverkningen samtidigt som CellaVision undviker stora investeringar i produktionsutrustning. | CellaVision arbetar kontinuerligt för att stärka sin position på marknaden genom att etablera regionala organisationer för marknadssupport. Supporten vänder sig såväl till företagets distributionspartner som till slutkunder. | CellaVisions produkter för digital mikroskopering ingår som ett integrerat slutsteg i blodanalysskedjan. Företaget har därför försäljnings- och distributionsarbeten med de globalt ledande tillverkarna av cellräknare. | CellaVisions lösningar för digital mikroskopering används av stora medicinska laboratorier världen över och har inneburit att blodanalyser kan göras med större säkerhet till lägre kostnader. |

CellaVisions produkter



Att använda manuell mikroskopering vid analys av blod är en omständlig och tidskrävande process som är helt beroende av erfaren personal för att resultaten ska bli tillförlitliga. CellaVisions lösningar för digital blodanalys erbjuder motsatsen: en innovativ teknologi som förenklar analysprocessen, minskar beroendet av enskilda personer och skapar ett helt automatiserat arbetsflöde för cellanalys.

Ett teknologiskifte

Det traditionella mikroskopet ersätts med digital bildanalys.

Lokalisering av celler och högkvalitativa bilder

Systemet identifierar monolagret, lokaliserar enskilda celler och fångar högkvalitativa cellbilder.

Granskning och verifiering

De förklassificerade och prekaraktiserade cellerna presenteras för en biomedicinsk analytiker för granskning och verifiering. Strukturerade gränssnitt, smarta funktioner och inbäddade verktyg bidrar till att påskynda gransknings- och verifieringsprocessen, samtidigt som man främjar noggrannhet och konsistens i analysarbetet

Nya möjligheter för samarbete

CellaVisions teknologi möjliggör nya sätt att strukturera arbetsflöden och hantera personalresurser. Genom CellaVisions lösningar skapas ett strömlinjeformat arbetsflöde i ett lab eller möjligheten att koppla ihop flera lab i ett nätverk där det är möjligt att bearbeta och granska bilder självständigt på alla enheter eller centralisera för att granska bilder på ett större centralt lab.

Objektglasets gång

Det streckkodsförsedda objektglasets placeras i ett magasin för bearbetning i systemet. Systemet läser av streckkoden och laddar upp patientinformationen i laboratoriets informations-system innan det digitala mikroskopet i systemet processar provet.

Förklassificering och prekaraktisering

Systemet använder innovativ bildanalyssteknik för att utföra en förklassificering av vita blodceller och en prekaraktisering av röd blodcellsmorfologi. WBCs* preklassificeras i 17 celltyper och RBCs** prekaraktiseras baserat på 21 morfologiska egenskaper.

Kontroll och verifiering på distans

CellaVisions digitala teknologi gör det möjligt att granska och verifiera celler var som helst och när som helst.

Främjar samarbete och konsultation

Det digitala flödet gör det därmed enklare och snabbare för laboratoriepersonal att samarbeta såväl inom som mellan laboratorier. Svårtolkade cellbilder kan snabbt och smidigt skickas till externa experter för bedömning.

Fortsatt geografisk expansion och tillväxt i linje med våra mål

2017 var ytterligare ett år av tillväxt för CellaVision. Totalt uppgick vår försäljning till 309 MSEK (265), vilket motsvarar en organisk tillväxt om 16 procent, vilket är väl i linje med företagets ambition om en årlig organisk tillväxt om 15 procent. Det goda resultatet uppnåddes genom en bra utveckling i APAC och Americas. Rörelseresultatet ökade till 91 MSEK (74) och rörelsemarginalen till 29,4 procent (28,0), vilket är avsevärt högre än målet om en rörelsemarginal om 20 procent.

Den starkaste tillväxten med 27 procent skedde i APAC, som stod för 20 procent av vår totala omsättning under året. Även Americas hade en god utveckling under året med en försäljningsökning om 24 procent. Inom EMEA var utvecklingen betydligt svagare med en omsättning som minskade med två procent.

CellaVision har under 2017 fortsatt att utveckla företagets verksamhet enligt de fem strategiska initiativ som syftar till att säkerställa en fortsatt god utveckling i linje med våra finansiella mål, dvs en genomsnittlig organisk tillväxt om 15 procent och en rörelsemarginal som uppgår till minst 20 procent.

1. GEOGRAFISK EXPANSION

Fortsatta satsningar på marknadspenetration

CellaVision har idag ca 2,700 installerade system, vilket motsvarar en global marknadspenetration om 18 procent (16) och drygt 30 procent av de laboratorier som uppgraderade sina instrument 2017 valde CellaVisions lösningar. Vi har med andra ord goda möjligheter att fortsätta att växa inom stora humanlaboratorier, som är vårt viktigaste marknadssegment. En avgörande faktor för att lyckas med detta är att ha egen närvaro i form av lokala organisationer för marknadsupport.

Under 2017 fortsatte vi vår långsiktiga satsning på marknadspenetration genom att etablera lokala organisationer för marknadsupport i Frankrike, i de tysktalande länderna i Europa, i Storbritannien/Irland samt i Brasilien. Vi har under året även fortsatt att stärka vår organisation i Kina. Etableringen av lokala organisationer för marknadsupport på intressanta marknader är en pågående process och vi planerar för ytterligare etableringar under 2018.

2. SEGMENTEXPANSION

CellaVisions teknologi, som idag främst riktar sig mot stora humanlaboratorier, lämpar sig utmärkt för fler segment i marknaden. Under 2017 har vi arbetat intensivt för att färdigställa vår nya teknologiplattform som är utvecklad för små och medelstora laboratorier inom såväl human- som veterinärmarknaderna, med planerad lansering under senare delen av 2018.

Ny strategi för veterinärmarknaden

Som ett led i våra ambitioner för veterinärmarknaden har vi gått över till en indirekt affärsmodell med försäljning via olika distributionspartner, dvs samma affärsmodell som vi har för

humanmarknaden. Under 2017 tecknade vi avtal med Sysmex Americas för bearbetning av veterinärmarknaden i Americas.

Veterinärmarknaden är fortsatt fragmenterad och våra ansträngningar att etablera en stark närvaro på denna marknad är en långsiktig investering. Att vårt erbjudande till veterinärmarknaden är attraktivt och kan leda till stora effektivitetsvinster visas inte minst i den stora order vi fick från en av de ledande veterinärkedjorna i USA under 2015. Efter att ha implementerat CellaVisions digitala lösningar har denna kund förbättrat analyskvaliteten och även frigjort betydande resurser i sin verksamhet.

3. INNOVATION

Innovation breddar erbjudandet till nya marknadssegment

CellaVisions intensiva innovationsarbete fortsatte med kraft under 2017. Utvecklingen av vår nya teknologiplattform för mindre- och medelstora laboratorier har nått en intensiv slutfas. Lanseringen är som tidigare kommunicerats planerad till senare delen av 2018. Under 2017 kapitaliserades 25,2 miljoner kronor i detta projekt och totalt uppgår kapitaliseringen för projektet till 43,0 miljoner.

FDA-godkännande av CellaVision Advanced RBC Application

CellaVision Advanced RBC Application, en mjukvaruapplikation som gör den morfologiska bedömningen av röda blodceller snabbare och enklare, blev godkänd av USA:s regulatoriska myndighet FDA under tredje kvartalet 2017. Därmed är produkten kommersiellt tillgänglig globalt.

Stärkt organisation

CellaVisions förmåga att utveckla attraktiva lösningar är avgörande för vår fortsatta utveckling. Vår starka position inom hematologi kan befästas ytterligare och genom vårt utvecklingsarbete har vi ambitionen att på sikt bredda verksamheten till nya intressanta områden. Under 2017 expanderade vi vår utvecklingskapacitet genom att öka antalet utvecklare med cirka 20 procent.

4. UTVECKLADE PARTNERSAMARBETEN

En avgörande faktor för att våra distributörssamarbeten ska vara framgångsrika är vår förmåga att överföra kunskap om produkter och lösningar samt att ge support i olika delar av för-



säljningsprocessen. För att lyckas med detta arbetar vi genom våra lokala organisationer för marknadsstöd, men även genom vår e-learning plattform CellaVision Academy.

CellaVision Academy – vårt verktyg för framtiden

Under 2015 etablerade vi CellaVision Academy med syftet att stödja vår geografiska expansion genom att erbjuda professionella utbildningsmöjligheter för våra distributörer och slutkunder. Under 2017 har vi lanserat ytterligare utbildningsmoduler samtidigt som vi arbetat intensivt för att inom ramen för CellaVision Academy ta fram utbildningsmaterial inför lanseringen av vår nya teknikplattform.

Vi har under året även expanderat vårt nät av olika distributionspartner genom att teckna avtal med Sysmex i Americas (veterinärsegmentet) och Boule Diagnostics.

5. FÖRBÄTTRAD SUPPLY CHAIN

Under 2017 har vi renodlat vår supply chain genom att slutföra transfern av kvarvarande produktion i Lund till vår underleverantör. Förändringen innebär att vi har förbättrat såväl produktivitet som kostnadskontroll. Under inledningen av 2017

flyttade CellaVision till nya, moderna lokaler i Lund. Detta innebär att all personal nu sitter samlade, vilket är en stor förbättring jämfört med tidigare då supply chain-organisationen satt i egna lokaler skilda från övriga delar av företaget.

Med blicken mot framtiden

2017 var CellaVisions bästa år hittills och ett år då vi överträffade våra finansiella mål om en organisk tillväxt om 15 procent och en rörelsemarginal om minst 20 procent. Vår ambition är att bygga vidare på detta genom fortsatt fokus på våra fem strategiska initiativ.

Lund i april 2018

Zlatko Rihter,
VD och koncernchef

Strategisk agenda



CellaVisions strategiska agenda syftar till att genom fem initiativ – geografisk expansion, expansion till nya marknadssegment, innovation, utvecklade partnerskap och förbättrad supply chain – skapa förutsättningar för bolaget att fortsätta att växa i takt med de finansiella målen. De fem strategiska initiativen är utformade för att passa bolagets indirekta affärsmodell som tillsammans med CellaVisions unika innovation lagt grunden för bolagets starka utveckling av såväl omsättning som lönsamhet.

MÅL: ORGANISK TILLVÄXT

CellaVision har som mål att den årliga omsättningstillväxten, sett över en konjunkturcykel, minst ska uppgå till 15 procent. För 2017 uppgick den organiska tillväxten till 16 procent och för den senaste femårsperioden var tillväxten 14 procent.

MÅL: LÖNSAMHET

CellaVision har som mål att rörelsemarginalen, sett över en konjunkturcykel, minst ska uppgå till 20 procent. För 2017 uppgick rörelsemarginalen till 29,4 procent och för den senaste femårsperioden var rörelsemarginalen 19 procent i genomsnitt.

GEOGRAFISK EXPANSION

En av de viktigaste framgångsfaktorerna för CellaVision är att etablera lokala organisationer för marknadssupport i länder med stor potential. Under 2017 etablerades tre nya lokala organisationer, vilket innebär att antalet vuxit från fem organisationer 2015 till 12 organisationer som täcker 23 länder 2017.

SEGMENTEXPANSION

CellaVisions teknologi har revolutionerat marknaden för sjukvårdens stora hematologilaboratorier. Bolaget arbetar nu för att expandera sitt erbjudande till närliggande segment i marknaden, primärt små och medelstora laboratorier inom såväl human- som veterinärmarknaden.

UNIK INNOVATION

CellaVision utvecklar kontinuerligt systemen av mjukvara och hårdvara för att ytterligare förenkla och förbättra arbetet på hematologilaboratorier. Innovationsfokus ligger på att färdigställa teknologiplattformen för mindre och medelstora laboratorier inom såväl human- som veterinärmarknaderna.

UTVECKLADE PARTNERSKAP

CellaVisions produkter ingår som ett integrerat slutsteg i blodanalyskedjan. Bolaget har därför försäljnings- och distributionsarbeten med de globalt ledande tillverkarna av cellräknare. CellaVision utvecklar kontinuerligt sin förmåga att ge professionell support till såväl partner som slutkunder.

FÖRBÄTTRAD SUPPLY CHAIN

CellaVision genomför för närvarande en förenkling i strukturen av dagens supply chain, bland annat genom att reducera antalet underleverantörer, med målsättningen att driva ner kapitalbindning och öka effektivitet och produktivitet.



Initiativ 1: Geografisk expansion

Kundnära marknadssupport är en förutsättning för långsiktig tillväxt

En av de viktigaste framgångsfaktorerna för CellaVision är att etablera lokala organisationer för marknadssupport på marknader med stor potential. Under 2017 har bolaget etablerat tre nya supportorganisationer och på ett betydande sätt stärkt organisationen i Kina.

Fortsatt uppbyggnad under 2017

Strategin att konsekvent satsa på lokala organisationer för marknadssupport på utvalda marknader fortsatte med full kraft under 2017 med etableringar i Europas tysktalande länder, i Storbritannien/Irland samt i Brasilien. I Kina expanderade CellaVision sin närvaro till att även omfatta den södra delen av landet. Under 2017 etablerades tre nya lokala organisationer för marknadssupport, vilket innebär att antalet vuxit från fem organisationer 2015 till 12 organisationer och som täcker 23 länder.

Uppbyggnaden av de nya organisationerna för lokal marknadssupport sker stegvis och inledningsvis utgörs organisationen av ett mindre antal medarbetare. De initiala kostnaderna är därmed begränsade och fortsatt utbyggnad sker i den takt som marknaden och utvecklingen motiverar.

Utbildning och stöd

Uppgiften för de lokala organisationerna är att vara ett stöd vad gäller utbildning och försäljning för CellaVisions distributörer. Detta sker både genom personliga kontakter och genom CellaVision Academy, ett utbildningsprogram som lanserades under 2015 och som kontinuerligt expanderar sitt innehåll.

De lokala organisationerna fungerar också som stöd för CellaVisions slutkunder, som kan få hjälp att implementera det nya digitala arbetssättet i sina verksamheter och att utbilda labbpersonal i användningen av CellaVisions lösningar.

Med tanke på att en majoritet av bolagets distributörer och kunder befinner sig i Nordamerika och Asien är satsningen på CellaVision Academy med dess utbildningsmoduler för distributörer och CellaVision User Club med material för slutanvändare avgörande för att kunna ge en fullgod support i alla delar av världen.

Stora framgångar i Kina

Ett bra exempel på hur avgörande en lokal närvaro är för framgångsrik försäljning är CellaVisions framgångar i Kina. När bolaget etablerade sig i landet 2013 var försäljningen i princip obefintlig på den kinesiska marknaden. Sedan 2013 har CellaVision arbetat konsekvent med att marknadsföra sin unika teknologi, bland annat genom seminarier i digital morfologi som blivit mycket eftertraktade och välbesökta. Detta har bidragit till att Kina nu är en av bolagets viktigaste marknader.



Initiativ 2: Segmentexpansion

Expansion till nya marknadssegment ökar potentialen

CellaVisions teknologi har genom sina digitala flöden och unika analysmetoder revolutionerat arbetet vid sjukvårdens stora hematologilaboratorier. Bolaget arbetar nu för att expandera sitt erbjudande till närliggande segment, primärt små och medelstora laboratorier inom såväl human- som veterinärmarknaden.

Mindre och medelstora laboratorier

CellaVision har idag en stark ställning på marknaden för stora hematologilaboratorier. Denna marknad består av cirka 15 000 laboratorier. Utöver de stora laboratorierna finns det ytterligare cirka 100 000 mindre och medelstora laboratorier som bedöms som intressanta för CellaVision. Den årliga försäljningspotentialen för dessa laboratorier beräknas uppgå till en halv miljard svenska kronor.

De mindre laboratorierna efterfrågar framför allt en lösning med lägre kostnad och lägre kapacitet eftersom volymen av prover är avsevärt lägre, samtidigt som bild- och analyskvaliteten är lika hög som hos de större instrumenten.

Tidigare har CellaVision inte haft en lösning som passar de mindre laboratorierna, men i och med lanseringen av den nya teknikplattformen som är planerad till 2018 kommer det att finnas goda förutsättningar att bygga upp en stark närvaro även inom detta segment.

Stora veterinärlaboratorier

Stora veterinärlaboratorier är en relativt ny marknad för CellaVision. Den globala marknaden uppskattas till cirka 500 referenslaboratorier i Nordamerika och Europa. Veterinärmarknaden är fragmenterad och CellaVisions ansträngningar att etablera en stark närvaro på denna marknad ska ses som en långsiktig investering. Tidigare bearbetade CellaVision denna marknad genom direktförsäljning, men har under 2016/2017 gått över till att använda samma indirekta försäljningsstrategi som vid bolagets övriga försäljning.

Utvärdering av nya expansionsmöjligheter

CellaVision ser ett flertal möjligheter till att bredda verksamheten till ytterligare analysområden inom kärnverksamheten, men det kommer att krävas noggranna förstudier innan ett nytt utvecklingsprojekt kan initieras.

CellaVisions unika innovations-
arbete förenar vetenskapliga
discipliner som finmekanik, optik,
bildanalys, autofokus och artificiell
intelligens.

Initiativ 3: Unik innovation

Fokus på lösningen för mindre och medelstora laboratorier

Utvecklingsfokus under 2017 har legat på att färdigställa den nya teknologiplattformen. Parallellt med detta har CellaVision fortsatt arbetet med att utveckla nya applikationer och utvärdera olika möjligheter att bredda produkterbjudandet till ytterligare marknader och marknadssegment.

En lyckad innovation bygger på vetenskap och teknik, men även på utveckling tillsammans med kunderna. CellaVision har utvecklat en teknologiplattform som förenar vetenskapliga discipliner som finmekanik, optik, bildanalys, autofokus och artificiell intelligens. Bolaget är dessutom ensamt om att ha kommersialiserat sina produkter globalt efter att ha uppnått de krav myndigheterna i respektive land ställer på säkerhet, tillförlitlighet och kvalitet.

Fortsatt intensivt utvecklingsarbete

CellaVision bedriver kontinuerligt ett intensivt utvecklingsarbete för att öka produkternas funktionalitet och för att bredda produkterbjudandet till nya intressanta marknader och marknadssegment. Arbetet omfattar även framtagandet av nya applikationer till existerande produkter.

Ny teknologiplattform

Under 2017 har mycket av innovationsarbetet fokuserat på att färdigställa den nya teknologiplattformen för mindre och medelstora laboratorier inom human- och veterinärmedicin. Den nya plattformen innebär en kostnadseffektiv lösning inom digital morfologi för små och medelstora hematologilaboratorier med bibehållen analyskvalitet och nätverksuppkopplingsmöjligheter men med något lägre automatiseringsnivå än erbjudandet till stora laboratorier. Produkten kommer att kunna användas såväl fristående som ingå i stora nätverk.

De tekniska utmaningarna i projektet har varit betydande och utvecklingsarbetet har genererat mycket ny kunskap och brutit ny mark inom flera viktiga områden. Lansering på utvalda marknader är planerad till slutet av 2018.

Fortsatt växande satsning på innovation

CellaVision lägger betydande resurser på att ligga i framkant vad gäller forskning och utveckling. Under 2017 satsades motsvarande 17 procent av omsättningen i bolagets innovationsverksamhet. Bolaget följer aktivt relevanta trender inom sjukvård och inom teknikutveckling för att så tidigt som möjligt identifiera nya potentiella expansionsområden och har under året fortsatt att utvärdera nya möjliga tillämpningsområden för sin unika teknologi.

Utvecklingsavdelningen är huvudsakligen organiserat i tre team: Applications, Software, och Hardware. Antalet anställda växte under året med cirka 20 procent.

Växande patentportfölj

CellaVision har under åren byggt upp ett unikt teknologiskt kunnande som utgör basen för bolagets produktutveckling. Teknologerna är patenterade och patentportföljen bestod vid årets utgång av 23 patentfamiljer och 59 registrerade patent, varav tre beviljades under 2017. De flesta patenten återfinns inom teknikområdena bildanalys och finmekanik.





Initiativ 4: Utvecklade partnerskap

Starka partnerskap lägger grunden för fortsatt tillväxt

CellaVisions produkter ingår som ett integrerat slutsteg i blodanalyskedjan. Bolaget har därför försäljnings- och distributionssamarbeten med de globalt ledande tillverkarna av cellräknare. Denna indirekta försäljningsmodell innebär att CellaVision får tillgång till en mångfald större säljkår än vad bolaget själv har möjlighet att bygga upp. Modellen ställer samtidigt höga krav på CellaVisions förmåga att ge professionell support till såväl sina olika partner som kunder.

Utökade distributörssamarbeten

CellaVision samarbetar sedan tidigare med Sysmex, Beckman Coulter, Siemens, Abbott, Horiba och BioSpecifix. Under 2017 inleddes samarbete med Boule Diagnostics inför lanseringen av den nya produkten för små och medelstora laboratorier med beräknad lansering i slutet av 2018, och avtalet med Sysmex utvidgades till att även omfatta försäljning till veterinärmarknaden i Nordamerika. Boule Diagnostics, Horiba och BioSpecifix har samtliga en god närvaro i segmentet för små och medelstora laboratorier, vilket kommer att vara av stor betydelse vid lanseringen av den nya teknikplattformen.

Kontinuerligt arbete för att stärka samarbete med distributörer och kunder

Att ha goda relationer med sina samarbetspartner är avgörande för CellaVisions framgångar. Bolaget stärker kontinuerligt sin förmåga att ge support i olika delar av försäljningsprocessen genom utbildning i bolagets lösningar för digital morfologi samt genom att hjälpa slutkunderna att få maximal nytta av sina investeringar i CellaVisions lösningar.

Ett led i detta arbete är CellaVisions expansion av lokala organisationer för marknadssupport. Möjligheten att på plats kunna stödja bolagets distributörer är avgörande för att ta tillvara de möjligheter som marknaden erbjuder på ett effektivt sätt. En annan del i arbetet att stärka distributörernas förmåga att framgångsrikt sälja CellaVisions produkter är CellaVision Academy, en e-learningbaserad utbildningsplattform som etablerades under 2015. Målgruppen för CellaVision Academy utgörs av samarbetspartnernas produkt- och applikations-specialister, säljare och servicetekniker. På kundsidan utgörs målgruppen av användarna av CellaVisions utrustning. Det övergripande syftet med CellaVision Academy är att lösa kunskapsöverföring på ett kostnadseffektivt sätt.

Utbildningsförberedelser

Under 2017 har teamet bakom CellaVision Academy arbetat intensivt för att ta fram ett omfattande material till den utbildningsinsats som kommer att genomföras i samband med lanseringen av den nya teknikplattformen för små och medelstora laboratorier. Utbildningen kommer att riktas såväl till CellaVisions interna marknadspersonal som till bolagets samarbetspartners.



Initiativ 5: Förbättrad supply chain

Fortsatta förenklingar av supply chain och lanseringsförberedelser

CellaVision samarbetar idag med cirka 75 underleverantörer. Bolaget har under 2017 fortsatt arbetet att förenkla strukturen i dagens supply chain med målsättningen att driva ner kapitalbindning och öka effektivitet och produktivitet. Under året påbörjades också produktionsförberedelserna för den nya teknologiplattformen för små och medelstora labb som planeras att lanseras under 2018.

Ny struktur för CellaVisions supply chain

CellaVision har under 2017 flyttat den sluttestning av produkter som tidigare skedde vid bolagets anläggning i Lund till den underleverantör som sedan tidigare ansvarar för all montering av bolagets produkter. Denna förändring innebär också att mellanlagret i Helsingborg har kunnat avvecklas.

Omfattande kunskapsöverföring

Förenklingen av CellaVisions supply chain kräver ett ytterligare utvecklat partnerskap med bolagets leverantör på monteringsidan och en omfattande kunskapsöverföring. CellaVision har under 2017 noggrant gått igenom kvalitetssystem och administration för att säkerställa att alla centrala dokument som arbetsinstruktioner och rutiner uppdaterats till det nya flödet och att kunskapsöverföringen till underleverantörer genomförts på ett strukturerat och effektivt sätt. Att leverantören har tillgång till korrekt information och utbildning är avgörande för att de ska kunna leverera på den höga kvalitetsnivå som CellaVision kräver. Under året har CellaVision tagit ytterligare steg för att förenkla supply chain och outsourcat reservdelstillverkning till bolagets leverantör på monteringsidan.

Fokus på kostnad

CellaVision arbetar kontinuerligt för att sänka kostnaden i tillverkningen av bolagets produkter genom att hitta absolut rätt partner och genom att genomföra kontinuerliga effektiviseringar för att nå ett så lågt totalpris som möjligt. Detta arbete omfattar bland annat ett djupgående partnerskap med viktiga leverantörer. Partnerskapen omfattar bland annat genomförandet av Lean-program med kostnadsvinster som gynnar båda parter. Andra viktiga områden för att sänka tillverkningskostnader är komponent- och materialval.

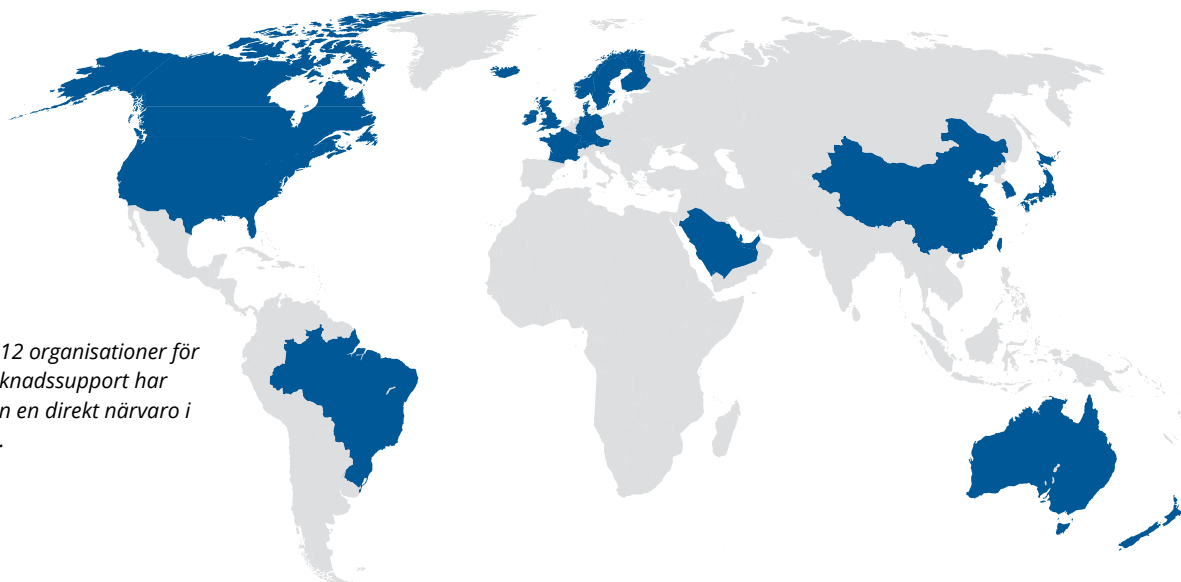
Förberedelser för produktionen av den nya tekniplattformen

Under 2018 kommer CellaVision att lansera den nya teknologiplattformen för små och medelstora laboratorier. Förberedelserna för denna nya produktionslina påbörjades under 2017 för att vara redo inför introduktionen.

Marknad



Under 2017 uppgick CellaVisions försäljningstillväxt till 17 procent. Den positiva utvecklingen är framför allt ett resultat av CellaVisions goda samarbete med ledande leverantörer av cellräknare för stora laboratorier och de fortsatta satsningarna på att etablera egna organisationer för lokal marknadssupport på intressanta marknader. CellaVision har under 2017 också arbetat intensivt med marknadsförberedelser inför lanseringen av den nya teknologiplattformen som är planerad till senare delen av 2018.



Med sina 12 organisationer för lokal marknadssupport har CellaVision en direkt närvaro i 23 länder.

Utveckling per marknadsområde

CellaVision hade under 2017 en positiv utveckling i Americas och APAC med en tillväxt om 24 respektive 27 procent, medan utvecklingen i EMEA var något svagare, -2 procent. Arbetet med att stärka den egna närvaron på viktiga marknader fortsatte under året med etableringar av lokala organisationer för marknadssupport i den tysktalande delen av Europa, i Storbritannien/Irland samt i Brasilien. Vid utgången av 2017 hade CellaVision 12 lokala organisationer för marknadssupport som ger bolaget direkt närvaro i 23 länder. CellaVision planerar för ytterligare etableringar under 2018.

Även e-learningplattformen CellaVision Academy är ett viktigt instrument för att stärka samarbetet med bolagets distributionspartner och slutkunder. Plattformen utvecklas kontinuerligt och under 2017 lanserades bland annat en utbildningsmodul för preparering av blodutstryk.

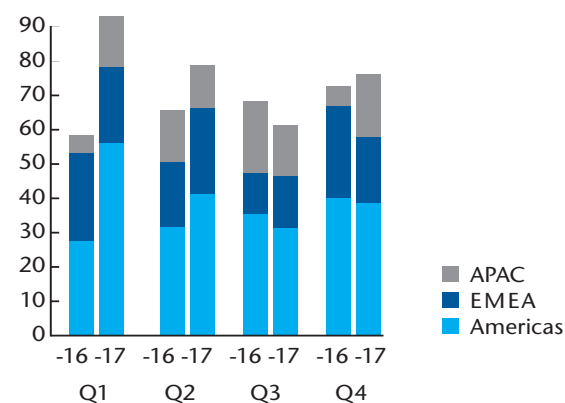
Lanseringsförberedelser

Som ett led i lanseringen av den nya teknologiplattformen för små och medelstora human- och veterinärlaboratorier tecknade CellaVision ett globalt distributionsavtal med Boule Diagnostics, som kommer att vara en viktig partner för att nå dessa segment.

Fortsatt bearbetning av veterinärmarknaden

CellaVision fortsätter den långsiktiga bearbetningen av veterinärmarknaden. Under 2017 tecknades ett distributionsavtal för detta produktsegment med Sysmex i Americas. Genom avtalet stärker CellaVision sin närvaro på den nordamerikanska veterinärmarknaden. CellaVision har även tecknat ett motsvarande avtal med BioSpecifix för försäljning till veterinärmarknaden i Oceanien. I första kvartalet 2017 fick CellaVision den första veterinärordern utanför Americas från norska NMBU (Norges miljø- og biovitenskaplige universitet).

Omsättning per kvartal och geografisk region 2016-2017, MSEK



Americas

Omsättning: 167 MSEK (135)

Tillväxt: 24 %

Andel av koncernens omsättning: 54 %

Americas hade en stark utveckling under 2017. Försäljningen ökade med 24 procent till 167,3 MSEK (134,5). Den starka utvecklingen kommer från fortsatt god penetration av marknaderna i USA och Kanada samt till en mindre del från den framväxande ersättningsmarknaden.

CellaVisions strategi levererar

Under 2016 implementerades en tydlig strategi för mogna marknader där CellaVision tillsammans med sina distributionspartner har en klar struktur och hög ambition i bearbetningen av de områden i USA och Kanada där företagets penetration är förhållandevis låg. Den positiva utvecklingen under 2017 är till stor del ett resultat av denna strategi. Under året har CellaVision tillsammans med sina distributionspartner bland annat genomfört utbildningar av slutanvändare för att optimera deras arbete och introducera nya mjukvaror och applikationer.

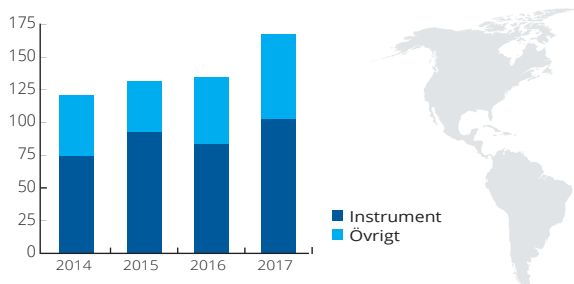
Geografisk expansion: etablering av lokal organisation för marknadssupport i Brasilien

Under 2017 etablerade CellaVision en lokal organisation för marknadssupport med bas i São Paulo. Brasilien bedöms vara en relativt omogen marknad där det kommer att krävas ett långsiktigt arbete för att nå betydande försäljningsvolym, men med tanke på landets storlek och de betydande satsningar som görs på hälsa (motsvarande 8,5 procent av BNP 2011) har Brasilien potential att på sikt bli en betydande marknad för CellaVision.

Långsiktig satsning på veterinärmarknaden

Under 2015 hade CellaVision en betydande försäljning till veterinärmarknaden i USA. Även om denna försäljning inte upprepades under 2016 eller 2017 ser bolaget fortsatta goda möjligheter att långsiktigt etablera en god försäljning inom detta marknadssegment. Under 2017 tecknade CellaVision därför avtal med Sysmex Americas för försäljning till veterinärområdet. Avtalet gäller både Syd- och Nordamerika, men merparten av framtida försäljning förväntas ske i USA och Kanada.

Americas: Omsättning 2014-2017, MSEK



EMEA

Omsättning: 82 MSEK (83)

Tillväxt: -2 %

Andel av koncernens omsättning: 26 %

EMEA hade en svag utveckling under 2017. Den totala omsättningen uppgick till 81,8 MSEK (83,3). CellaVision har under 2016 och 2017 etablerat flera organisationer för lokal marknadssupport inom EMEA och gör bedömningen att dessa satsningar kommer att innebära en starkare tillväxt under kommande år, framför allt genom en bättre penetration av marknaderna i Västeuropa.

Tydlig strategi och hög aktivitetsnivå

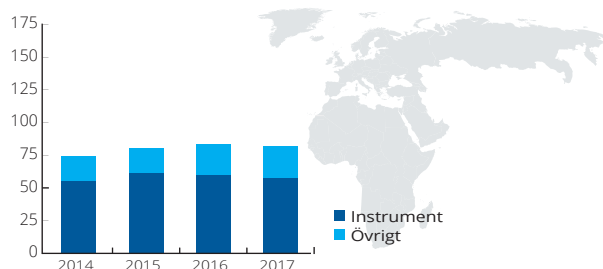
CellaVisions mål är att förbättra penetrationen på ett antal stora marknader med god tillväxtpotential, framför allt Tyskland, Frankrike, Italien, Storbritannien och Spanien genom att fortsätta det strukturerade arbetssätt som implementerades under 2016. Aktivitetsnivån har varit hög under hela året, bland annat med flertal utbildningstillfällen, presentationer och demonstrationer runt om i Europa och Mellanöstern samt deltagande på mässor och kongresser.

Geografisk expansion

CellaVision har som strategi att etablera direkt närvaro i form av lokala organisationer för marknadssupport i länder med betydande hematologimarknad. En lokal närvaro gör det möjligt att på ett framgångsrikt sätt implementera den strukturerade penetrationsstrategin som bolaget eftersträvar. Under 2016 etablerade CellaVision en organisation för lokal marknadssupport i Frankrike, som under 2017 har levererat mycket goda resultat. Frankrike bedöms fortsatt ha stora tillväxtpotentialer och samarbetet med de lokala distributörerna har under året lyfts till en helt ny nivå.

Under 2017 fortsatte CellaVision den geografiska expansionen genom etableringar av egna organisationer, motsvarande den franska, i Europas tysktalande länder och i Storbritannien/Irland. Båda marknadsområdena bedöms som mycket intressanta. Att CellaVision nu har personal på plats som kan utbilda och supporta såväl distributörer som kunder gör att utsikterna på dessa marknader bedöms som goda.

EMEA: Omsättning 2014-2017, MSEK



APAC

Omsättning: 60 MSEK (47)

Tillväxt: 27 %

Andel av koncernens omsättning: 20 %

2017 var ytterligare ett år av stark tillväxt för APAC. Omsättningen ökade med 27 procent till 60,3 MSEK (47,3), vilket innebär att regionen under 2017 stod för 20 procent av CellaVisions totala omsättning. Den goda utvecklingen är ett resultat av en positiv utveckling på flera av regionens marknader, inte minst Kina och Japan.

Stark utveckling på etablerade marknader

Kina är fortsatt CellaVisions största marknad i APAC. Utveckling var fortsatt stark under 2017 och CellaVision fortsätter att stärka sin organisation för lokal marknadssupport i landet. Under 2017 innebar detta bland annat organisation etablerade sig också i den södra delen av landet. Även Japan hade ett starkt 2017. CellaVision har arbetat målmedvetet på denna marknad och har genom regelbundna möten med distributörernas säljorganisationer över tid byggt goda relationer. För 2017 innebar detta ett nytt försäljningsrekord i Japan.

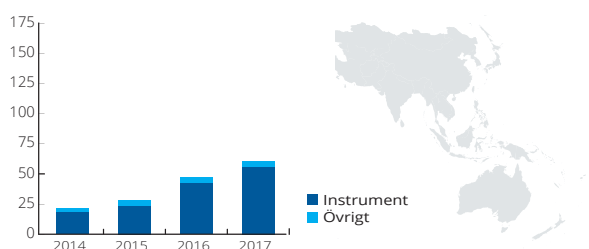
Hög aktivitetsnivå i Australien

2016 etablerade CellaVision en organisation för lokalmarknadssupport i Australien. Under 2017 har aktivitetsnivån var hög och omsättningen växer snabbt från de tidigare låga nivåerna. Australien har goda förutsättningar att fortsätta att växa i god takt under kommande år. Givet de långa avstånden i Australien kommer den nya teknikplattformen för små och medelstora laboratorier och mjukvaran CellaVision Remote Review som gör det möjligt att granska proverna elektronisk via nätverk vara starka drivkrafter för tillväxt.

Sydkorea

2016 etablerade CellaVision en organisation för lokal marknadssupport i Sydkorea. Under 2017 har denna organisation arbetat intensivt med att skapa intresse och bygga förtroende för CellaVisions lösningar. Flera framsteg har gjorts, bland annat fick CellaVision en betydande order från Korea Univeristy Hospital i Seoul, med det återstår fortfarande mycket arbete för att etablera CellaVision på denna marknad.

APAC: Omsättning 2014-2017, MSEK



Hållbarhet



Ansvarsfullt företagande är en självklarhet för CellaVision. Med utgångspunkt i tydliga riktlinjer, uppförandekod och målsättningar arbetar bolaget med att minska sin miljöpåverkan, ha hög affärsetik och bidra till ett hållbart samhälle.



CellaVision har sitt huvudkontor i Sverige och lokala organisationer för marknadssupport i totalt 12 länder som täcker 23 länder. Tillverkning och försäljning av produkter sker i samarbete med utvalda, globalt etablerade partner och CellaVision följer kontinuerligt upp deras arbete och policyer vad gäller centrala hållbarhetsfrågor.

UTVECKLING 2017

CellaVision har under året fortsatt att utveckla bolaget mot ett mer hållbart företagande vad gäller miljöansvar och social påverkan, bland annat genom att genomföra logistiska förändringar vilket minskat bolagets koldioxidutsläpp. CellaVisions ambition är att säkra att verksamheten sköts på ett ansvarsfullt sätt med kontinuerliga förbättringar av hållbarhetsarbetet.

Affärsetik och kultur

Att arbeta tillsammans med CellaVision ska innebära en kvalitetsstämpel för såväl kunder, partner som medarbetare. CellaVisions uppförandekod beskriver värderingar och riktlinjer för hur bolagets medarbetare ska uppträda i olika affärssituationer. Koden är baserad på FN:s allmänna deklaration om mänskliga rättigheter och utgör tillsammans med CellaVisions kärnvärden och policyer grunden för hur bolaget arbetar. Uppförandekodens grundprinciper är rättvisa, ärlighet och efterföljande av gällande lagar. Alla medarbetare inom CellaVision-koncernen och andra som representerar bolaget, till exempel styrelseledamöter och konsulter, omfattas av uppförandekoden och alla medarbetare utbildas årligen i vad uppförandekoden innehåller och omfattar.

CellaVisions kärnvärden

Kunden i fokus

Hur kunderna upplever relationen till oss som leverantör påverkar alla delar av bolaget. Därför driver deras behov allt vi gör, från produktutveckling till leverans, service och relationer. Kunskapen om våra kunder ger oss innovationskraften att ta fram lösningar som förbättrar deras verksamhet.

Initiativ och ansvar

För att driva CellaVisions verksamhet framåt krävs goda idéer, kompetens och självständigt arbete under ansvar. Alla medarbetare på CellaVision har som uppgift att kontinuerligt utveckla sina arbetsområden i den utsträckning som behövs för att uppnå bolagets mål.

Enkelhet och kvalitet

CellaVision strävar efter att hålla en hög och långsiktig kvalitetsnivå i allt vi gör, en ambition som genomsyrar hela verksamheten. Det innebär samtidigt en strävan att förnyas och driva utvecklingen med smarta och enkla lösningar.



CellaVision bedriver ett aktivt och målstyrt miljöarbete vid val av leverantörer och resursförbrukning vid produktutveckling.

Planet

Miljöstandarden ISO 14001 utgör grunden i CellaVisions miljöarbete

Sedan slutet av 2013 arbetar CellaVision med miljöfrågor enligt den internationella standarden ISO 14001. I korthet innebär certifieringen att bolagets miljöarbete ska vara välorganiserat, leda till ständiga förbättringar, att gällande lagar och regler följs samt att interna miljörevisioner genomförs regelbundet. CellaVision bedriver därför ett aktivt och målstyrt miljöarbete vid val av leverantörer och resursförbrukning vid produktutveckling. Bolaget bedriver ingen enligt miljöbalken anmälningspliktig verksamhet.

Viktiga framsteg för att minska miljöpåverkan

Under 2017 sattes ett flertal miljömål för CellaVision i Lund med syftet att fortsätta mäta och minska bolagets miljöpåverkan. Enligt miljömålen genomförde CellaVision under 2017 en förenkling i strukturen av supply chain. Förändringen innebär bland annat att CellaVisions produkter skeppats direkt från vår tredjeparts-tillverkare till kund vilket lett till minskade transporter.

CellaVision har även initierat ett arbete i syfte att endast skicka med digitala manualer till våra kunder i regioner där lagstiftningen tillåter det. Under sommaren genomfördes en uppföljande revision anpassad efter fas i certifieringscykeln, med syfte att utvärdera ledningssystemets förmåga att leva upp till de krav som ställs i standarden och dess effektivitet i att nå sina målsättningar. Revisionen syftade också till att identifiera områden för förbättringar av företagets ledningssystem.

Revisionen resulterade i en mindre avvikelse och två förbättringsmöjligheter. Avvikelsen som identifierades har sedan åtgärdats och godkänts av revisionsledaren som rekommenderar att certifikatet kvarstår. Revisionsledaren uttryckte att företagets miljöledningssystem är väl anpassat till verksamheten och dess förändringar och har förmåga att möta och hantera relevanta krav och förväntat resultat.

Tillverkning med vår utvalda partner

CellaVision har ingen egen tillverkning utan arbetar tillsammans med en utvald partner som ansvarar för montering och kvalitetssäkring. CellaVision har också leverantörer av centrala komponenter som mikroskop och programvara. I urvalet av

leverantörer föredrar CellaVision leverantörer med certifierat miljöledningssystem. Mot leverantörer ställs även krav på att uppfylla REACH förordningen samt RoHS-direktivet.

Logistik

CellaVisions ambition är att transportera sina produkter så miljövänligt som möjligt. För transporter till kunder i Americas och APAC innebär detta att CellaVision så långt som möjligt använder båttransporter. Flyg används enbart i de fall som kunderna kräver det. Under 2017 gick 23 procent av transportererna på hav och land, medan 77 procent gick med flyg.

Klimatkompensation för koldioxidutsläpp

Koldioxidutsläpp som orsakas av CellaVisions verksamhet orsakas framför allt av tjänsteresor med flyg. För att kompensera för dessa utsläpp beslöt CellaVision att, precis som för tidigare års utsläpp, stödja ett Clean Development Mechanism (CDM)-projekt som är en central del i implementeringen av Kyotoprotokollet. Systemet med CDM-projektet har väl utvecklade kontrollmekanismer med oberoende auktoriserade revisorer som rapporterar direkt till FN. CDM-projektet som CellaVision återigen valt att investera i uppfyller också miljörelsens kvalitetsmärkning "Gold Standard" vilket innebär att projektet bidrar till en hållbar utveckling i ett vidare perspektiv. CellaVisions ledning har under 2017 tagit ett stående beslut om att årligen låta klimatkompensera för den mängd utsläpp som redovisas.

Bolagets miljöpolicy finns presenterad på <http://www.cellavision.com/en/about-us/content/sustainability>.



I 2017 års undersökning instämde 97 procent av medarbetarna i påståendet att "Allt sammantaget, skulle jag säga att CellaVision är en mycket bra arbetsplats".

People

Stark företagskultur med kompetenta och engagerade medarbetare

CellaVisions starka företagskultur är en viktig faktor bakom bolagets framgångar. Kärnvärdena – kunden i fokus, initiativ och ansvar, och enkelhet och kvalitet – vägleder medarbetarna i det dagliga arbetet. Tillsammans med mål, vision och riktlinjer utgör de CellaVisions företagskultur och ligger till grund för hur arbetet utförs, den kvalitet som levereras samt en öppen och respektfull behandling av kunder, partner, investerare och medarbetare.

Ansvarsfull arbetsgivare

CellaVision har en decentraliserad och flexibel organisationsstruktur som präglas av kompetens, entreprenörsanda, målstyrning och snabba beslutsvägar. CellaVisions ambition är att erbjuda en säker, stimulerande och utvecklande arbetsplats med möjligheter för alla medarbetare att med sin kompetens och sitt engagemang bidra till bolagets fortsatta utveckling. CellaVisions uppfattning är att en jämn könsfördelning är kompetenshöjande och skapar dynamik i arbetsgrupper, vilket är positivt både för arbetsklimatet och för företagets långsiktiga konkurrenskraft. Vid rekryteringar har bolaget därför som ambition att träffa lika många kvinnor som män. Av totalt 18 nya medarbetare under året var nio kvinnor och nio män. Vid årets slut var det totala antalet kvinnor 32 (28) vilket motsvarar 32 procent (32) av personalstyrkan. Det totala antalet medarbetare vid årets slut var 99 (85). Personalomsättningen var under året 5,9 procent (8) och sjukfrånvaron 1–13 dagar 1,6 procent (1,2). Under 2017 hade CellaVision globalt inga rapporterade incidenter och inga rapporterade olyckor.

Arbetsmiljö, talang, prestation och målstyrning

Alla medarbetare har årliga utvecklingssamtal och måldiskussioner med sin närmsta chef. Syftet är att följa upp och utvärdera satta mål samt att sätta nya individuella mål med tydlig koppling verksamhetens övergripande mål. Individuella utvecklingsplaner kopplas till målen för att säkra en kontinuerlig kompetensutveckling. Hur medarbetarna upplever CellaVision som arbetsplats har under året följts upp både genom en årlig medarbetarundersökning samt pulsmätningar, s.k. eNPS (employee Net Promoter Score). I 2017-års pulsmätningar låg CellaVisions mätningar på goda resultat och i den årliga medarbetarundersökningen uppmättes resultatet 4,56 på en femgradig skala på påståendet "Allt sammantaget, skulle jag säga att CellaVision är en mycket bra arbetsplats". Medarbetarundersökningen och eNPS lägger tillsammans med

utvecklingssamtal grunden för hur CellaVision ska arbeta för att behålla och förbättra arbetsmiljön, medarbetarnas trivsel, prestation och engagemang.

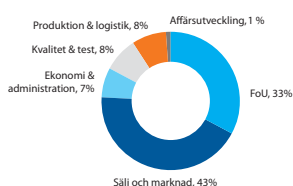
Fortsatt geografisk expansion och organisationsutveckling

Under året har CellaVision fortsatt sin geografiska expansion med lokala organisationer för marknadssupport på bolagets nyckelregioner. Under året har totalt tre nya organisationer för marknadssupport etablerats i Brasilien, Tyskland (för den tysktalande delen av Europa), samt i Storbritannien/Irland. Utöver detta har marknadssupportorganisationen i Kina förstärkts. I övrigt har medarbetarantalet ökat inom såväl forsknings- och utvecklingsorganisationen som marknadsorganisationen för att driva innovationsarbetet och produktutvecklingen framåt för att möta marknadens framtida krav och behov.

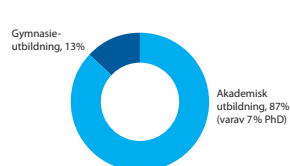
Samhällsengagemang

CellaVisions samhällsengagemang fokuserar på kärnområdena utbildning, ungdomar och entreprenörskap. Sedan åtta år tillbaka stödjer CellaVision välgörenhetsorganisationen Hand in Hand. Hand in Hand skapar jobb bland de fattigaste genom att utbilda kvinnor, så att de kan starta företag och därmed arbeta sig ur fattigdomen av egen kraft. Under 2017 riktades Bolagets bidrag till projektet "Jobs for Change" i Kajiado Kenya. Mer om Hand in Hands verksamhet kan man läsa på: www.handinhand.nu. För tredje året i rad var CellaVision huvudsponsor av CellaVision Chess Cup som är en deltävling i den svenska grand prix-serien och som anordnas av LASK (Lunds Akademiska Schack Klubb). CellaVision sponsrar även handbollsklubben H43 ungdomsverksamhet och under 2017 genomfördes CellaVision Cup. Cirka 130 barn deltog i 16 lag och tillsammans med föräldrar, mor- och farföräldrar omfattade arrangemanget uppskattningsvis 400 – 500 människor. Alla barn som deltog var vinnare den dagen och fick en CellaVision-medalj.

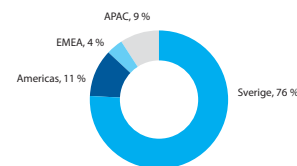
Medarbetare per område



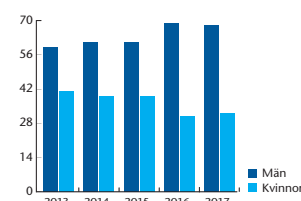
Medarbetarnas utbildning



Medarbetare per land



Fördelning kvinnor/män, %





CellaVisions lösningar bidrar positivt till samhället genom att fler patienter kan få snabbare vård till lägre kostnader för sjukvården.

Product

Lösningar för snabbare vård, lägre kostnader, minskad miljöpåverkan

CellaVisions lösningar bidrar positivt till samhället genom att fler patienter kan få snabbare vård till lägre kostnader för sjukvården. Produkterna är säkra, miljöeffektiva och främjar en god arbetsmiljö på laboratorier. För att säkerställa en hållbar design inledde bolaget under 2014 ett arbete med att integrera miljöpåverkansperspektivet i sina rutiner för produktutveckling.

För 2017 var ett av företagets fortsatta mål att hitta alternativ för att genomföra en livscykelanalys för att få fram en helhetsbild av hur stor den totala miljöpåverkan är under bolagets produkters livscyklar. Fortsatta diskussioner har hållits tillsammans med externa leverantörer men beslut har ännu inte tagits om att genomföra denna analys.

Kvalitet

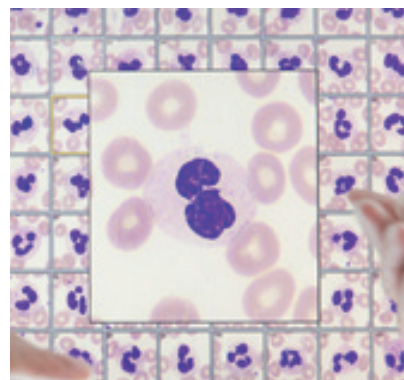
CellaVision utvecklar medicinsk utrustning i en starkt reglerad miljö. Bolaget är certifierat enligt kvalitetsstandard ISO 13485 och lever upp till krav i internationell lagstiftning och produktsäkerhetsstandarder, till exempel IEC-standarder, det europeiska direktivet för in vitro-diagnostik (IVD), amerikanska FDA-krav på kvalitetssystem samt åtskilliga nationella direktiv och lagstiftningar. CellaVision tar ansvar för att produkterna är säkra för patienter, användare och teknisk servicepersonal. Den senaste kvalitetsinspektionen av FDA genomfördes i november 2016 och medförde inga anmärkningar från myndighetens sida.

Arbetsmiljö

Med CellaVisions teknik kan laboratorierna skapa en attraktivare arbetsmiljö. Intresset för yrket är svagt hos unga men den nya tekniken ökar såväl intresse som attraktionskraft. Den ihopkrupna ställningen vid mikroskop byts dessutom ut mot en betydligt mer ergonomisk arbetsposition, vilket minskar risken för förslitningsskador i nacke, rygg och ögon.

Miljö

CellaVisions digitala teknik skapar förutsättningar för en minskad miljöbelastning. Bolagets mjukvaror för samarbete och kvalitetssäkring är miljöeffektiva alternativ till sjukhusens provtransporter och patientresor med bil. På ett sjukhus med verksamhet på spridda geografiska platser skickas som exempel svårbedömda prover traditionellt till en expert med budbil. Med CellaVisions mjukvara för distansarbete, CellaVision Remote Review Software, kan proverna istället granskas elektroniskt via sjukhusens och laboratoriernas nätverk, en både effektiv och miljövänlig metod. Med den webbaserade mjukvaran för kvalitetssäkring, CellaVision Proficiency Software, utbildas och testas laboratoriepersonalens kunskaper över internet. Till skillnad från den traditionella testmetoden med blodutstryk på objektglas som övningspreparat är programvaran enkel att distribuera och kräver inga transporter.



CellaVisions aktie

Aktiekurs vid
årets ingång, kr

86,00

Aktiekurs vid årets
utgång, kr

143,75

Värdeökning under
året

67%

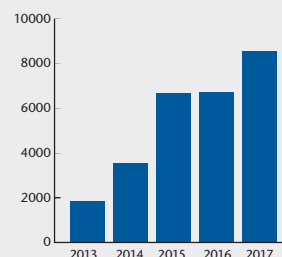
Börsvärde vid årets
utgång, MSEK

3 429

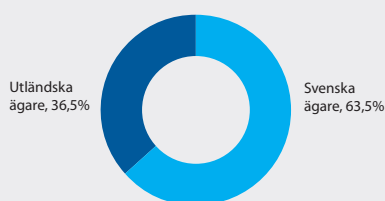
Föreslagen
utdelning, kr

1,50

Antal aktieägare,
2013-2017



Ägarstruktur



Notering

CellaVisions aktie är noterad på Nasdaq Stockholm, Small Cap sedan maj 2010 och per 2018 på Mid Cap.

CellaVision-aktien

Kortnamn: CEVI
Sektor: Health Care
Aktiens ISIN kod:
SE0000683484

CellaVisions aktie var noterad på Nasdaq Stockholm, Small Cap från maj 2010 till december 2017. Januari 2018 flyttades CellaVision aktien upp till Mid Cap. Börsvärdet uppgick vid 2017 års utgång till 3 429 MSEK och antalet aktieägare var 8 558. Till årsstämman i maj 2018 föreslår styrelsen en utdelning om 1,50 kronor per aktie.

Aktiestruktur

Vid utgången av 2017 uppgick aktiekapitalet i CellaVision AB till 3 577 732 kronor och fördelades på 23 851 547 aktier. Kvotvärdet per aktie är 0,15 kronor. Varje aktie berättigar till en röst och varje röstberättigad får vid bolagsstämma rösta för fulla antalet ägda och företrädda aktier. Samtliga aktier medför lika rätt till andel i bolagets tillgångar och resultat.

Kursutveckling och handel med aktien

Aktiekursen för CellaVision-aktien ökade under året med 67 procent, från 86,00 SEK vid årets ingång till 143,75 SEK vid årets utgång. Under samma tid ökade index med 9,7 procent (Nasdaq Stockholm PI). Högsta betalkurs under året var 186,50 kronor (2017-06-09), och lägsta var 85,00 kronor (2017-01-02). Bolagets börsvärde uppgick vid årets slut till 3 428 660 MSEK (2 051).

Under 2017 handlades totalt 22,5 miljoner aktier (20,7) till ett värde av 3 243 miljoner kronor (1 338).

Ägarstruktur

Antalet aktieägare vid årets slut uppgick till 8558 (6 720) vilket innebar en ökning med drygt 21 procent under året. Av dessa har ingen aktieägare direkta och indirekta innehav som representerar mer än tio procent av rösterna. De tio största aktieägarna kontrollerade 47,7 procent av bolagets aktier per balansdagen. Det svenska ägandet uppgick till 63,5 procent av rösterna. Det sammanlagda svenska institutionella aktieägandet uppgick till 37,3 procent. Styrelsen och ledningen ägde privat och via bolag tillsammans cirka 10,9 procent av antalet aktier.

Utdelning

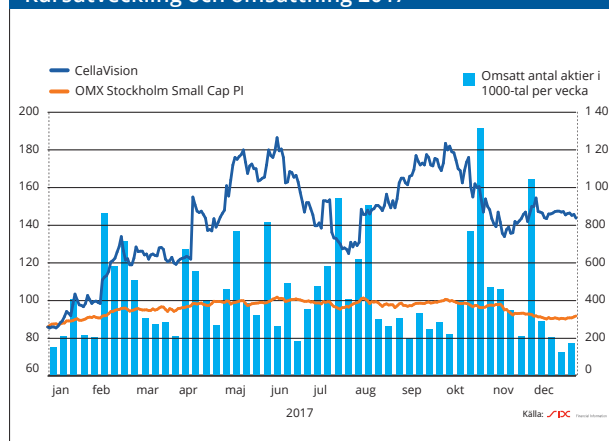
Under 2017 utbetalades utdelning om 1,50 krona per aktie. Styrelsen föreslår årsstämman 2018 att utdelning ska ske om 1,50 SEK per aktie för 2017, vilket motsvarar 51% av nettoresultatet.

Utdelningen är oförändrad i förhållande till föregående år och i linje med bolagets utdelningspolicy om att utdelningen ska motsvara 30 till 50 procent av nettoresultatet, med hänsyn tagen till bolagets kapitalstruktur, förvärvsbehov och långsiktiga finansieringsbehov.

Analys

Under året har analyser av CellaVision gjorts av ABG Sundal Collier (Sten.Gustafsson@abgsc.se).

Kursutveckling och omsättning 2017



CellaVisions 10 största ägare per 2017-12-31

| Aktieägare | Antal aktier | Röster/Kapital % |
|-----------------------------------|-------------------|------------------|
| Christer Fähræus m bolag | 2 313 600 | 9,7 |
| Swedbank Robur fonder | 2 062 368 | 8,6 |
| SSB CLIENT OMNIBUS | 1 908 123 | 8,0 |
| Fosielund holding AB | 1 000 000 | 4,2 |
| Försäkringsbolaget Skandia | 967 776 | 4,1 |
| Grenspecialisten Förvaltning AB | 946 360 | 4,0 |
| Försäkringsbolaget Avanza pension | 726 748 | 3,0 |
| CLIENTS ACCOUNT -DCS | 497 824 | 2,1 |
| CLEARSTREAM BANKING S.A., W8IMY | 476 702 | 2,0 |
| STATE STREET BANK & TRUST COM | 468 402 | 2,0 |
| Övriga | | |
| Totalt | 23 851 547 | 100 |

Ägarstruktur 2017-12-31

| Storleksklass | Antal aktieägare | % |
|----------------|------------------|------------|
| 1-500 | 6 610 | 77,2 |
| 501-1 000 | 920 | 10,8 |
| 1 001-5 000 | 744 | 8,7 |
| 5 001-10 000 | 108 | 1,3 |
| 10 001-15 000 | 40 | 0,5 |
| 15 001- 20 000 | 24 | 0,3 |
| 20 001- | 112 | 1,3 |
| Summa | 8 558 | 100 |

Risker och riskhantering

CellaVision är exponerat för ett antal risker, som kan ha större eller mindre påverkan på koncernens utveckling. Riskerna värderas främst i vilken mån de påverkar CellaVisions förmåga att nå uppställda mål. Flera av de riskerna kan ha en såväl negativ som positiv påverkan på företaget.

Ett bra exempel på detta är den valutarisk som CellaVision är exponerad för. En gynnsam utveckling av de valutor som CellaVision handlar i, primärt USD och EUR, påverkar omsättning och resultat på ett positivt sätt. Omvänt får en negativ utveckling av valutorna en dämpande effekt på företagets finansiella nyckeltal.

CellaVisions globala position med försäljning i stora delar av världen innebär i sig en viss riskreducering eftersom länder i olika delar av världen åtminstone delvis lever under olika konjunkturella förhållanden. CellaVision har idag globala avtal med sina distributörer innebärande att försäljning sker över stora delar av världen. Utöver detta har CellaVision etablerat 12 organisationer för marknadssupport som täcker 23 länder.

CellaVisions styrelse beslutar om koncernens strategiska inriktning. Ansvar för den långsiktiga och övergripande hanteringen av risker av strategisk typ följer bolagets delegeringsordning, från styrelse till VD. All fakturering till CellaVisions försäljnings- och distributionspartner sker från huvudkontoret i Lund, vilket begränsar risken för korruption på de lokala marknaderna.

Finansiella risker hanteras i enlighet med koncernens finanspolicy, vilken är fastställd av CellaVisions styrelse. Riskerna sammanställs och följs upp löpande för att säkerställa att dessa riktlinjer efterföljs.

Diagrammen och texterna nedan ger en bild över den bedömning som CellaVision gör av de olika risker som koncernen är exponerad för och hur de motverkas.



Finansiella risker

Valutarisk

Valutakursförändringar kan påverka Bolaget resultat negativt när intäkter från försäljning och kostnader för produktion och inköp är i skilda valutor (transaktionsrisk). En negativ effekt på Bolagets resultat kan också inträffa när de utländska dotterföretagens resultat räknas om till SEK och på Bolagets eget kapital när de utländska dotterföretagens nettotillgångar räknas om till SEK (omräkningsrisk).

Motverkande faktorer

Bolagets finanspolicy som fastställs av styrelsen innehåller riktlinjer för hantering av finansiella risker inom Bolaget. Transaktionsrisken begränsas i det korta perspektivet av att Bolaget tillämpar terminssäkring av valutaflöden. Omräkningsriskerna begränsas av att dotterbolagens balansomslutningar inte är betydande.

Ränterisk

Med ränterisk avses hur förändringar i marknadsräntorna påverkar kassaflödet och resultatet samt värdet på finansiella instrument.

Motverkande faktorer

Ränterisken är låg eftersom Bolaget för närvarande inte har några lån.

Finansierings och likviditetsrisk

Med finansieringsrisk avses risken att refinansiering av förfallna lån försvåras och att bolaget har otillräcklig likviditet för att uppfylla sina betalningsförpliktelser.

Motverkande faktorer

Finansieringsrisken är för närvarande låg eftersom Bolaget har god likviditet och är utan lån.

Operationella risker

Produktutvecklings risk

CellaVisions uthålliga intjäning och konkurrenskraft är beroende av förmågan att utveckla nya och innovativa produkter och lösningar som efterfrågas av kunderna.

Motverkande faktorer

Investeringar i produktutveckling i enlighet med Bolagets strategi. Regelbunden uppföljning av HW och SW roadmaps.

Teknisk risk

Artificiell intelligens (AI) har genom förbättrade applikationer av machine learning genomgått en snabb utveckling de senaste åren och avancerade algoritmer finns allmänt tillgängliga.

Motverkande faktorer

Bolaget har under de senaste åren tillgodgjort sig kompetens inom de senaste machine learning-applikationerna och dessa används som en naturlig del av utvecklingsarbetet.

Distributionsrisk

CellaVision säljer via distributörer och är långsiktigt beroende av distributörernas förmåga att sälja bolagets produkter.

Motverkande faktorer

Utveckling av indirekt försäljningsmodell i enlighet med Bolagets strategi.

Risker i leverantörskedjan

Bolaget är beroende av effektivitet och kvalitet hos tredjepartstillverkare för produktion av instrument och reservdelar. Produktion av instrument och reservdelar är avhängig av tillgång till kritiska komponenter.

Motverkande faktorer

CellaVision har god kunskap avseende produktion och kvalitetskontroll av bolagets produkter, vilket gör att beroendet av tredjepartstillverkare minskar. CellaVision bevakar tillgången av kritiska komponenter i allmänhet och i synnerhet avseende LTB.

Humankapitalrisk

CellaVision är beroende av tillgång till kompetenta ingenjörer för att säkerställa innovation och teknisk framkant på produkter och tjänster.

Motverkande faktorer

CellaVision erbjuder marknadsmässiga villkor och arbetar med "employer branding". Bolaget knyter kontakt med högskolor och studenter för medverkan i projektarbeten.

Regulatoriska risker

För försäljning krävs godkännande på respektive marknad. Godkännandet kan bli indraget om Bolaget inte uppfyller gällande kvalitetskrav. Förseningar avseende godkännande av nya produkter innebär ett inkomstbortfall.

Motverkande faktorer

Bolaget utvärderar regelbundet tillgången till resurser för att upprätthålla kvalitetskrav och effektivitet i "regulatory affairs".

Risk för kundförluster

Kreditförluster påverkar bolagets intjäningsförmåga negativt.

Motverkande faktorer

Kreditrisken minimeras genom att Bolaget har ett fåtal stora kunder med långsiktiga affärsrelationer. Affärsmodellen är enkel och produkterna håller god kvalitet vilket minimerar risken för tvister.

Risk för korruption och bedrägeri

Bolaget kan lida ekonomisk skada och skada avseende anseende ifall anställda agerar på ett oetiskt sätt.

Motverkande faktorer

Bolaget kommunicerar tydligt interna regler för att motverka korruption och bedrägeri till alla anställda. "Code of conduct" signeras årligen av alla anställda samt vid nyanställningar.

Risk vid förvärv

Förvärv kan medföra oförutsedda kostnader och ökad affärsrisk.

Motverkande faktorer

Bolaget har utvecklat rutiner för analys, genomförande, uppföljning och integration av förvärv, inklusive så kallad due diligence. Rutiner vid förvärv är under utveckling.

Risk förknippad med IT system

CellaVision har identifierat tre områden för risk avseende IT system:

Driftsäkerhet – tillgänglighet till IT system och data

Datasäkerhet – risk för förlust av data

Skydd mot intrång – från medarbetare och externa parter

Motverkande faktorer

Drift av central IT miljö är outsourcad till tredjepartsleverantör som säkerställer hög driftsäkerhet och datasäkerhet.

CellaVision har rutiner för dataåtkomst och behörigheter som säkerställer kraven på dataintegritet.

Framtagande av riskmatris för IT området är pågående.

Produktansvars risker

CellaVision kan drabbas av kostnader för att rätta till fel i levererade produkter. Skadeståndskrav kan uppstå om bolagets produkter inte uppfyller gällande kvalitetskrav.

Motverkande faktorer

CellaVision begränsar produktansvarsriskerna genom att följa rutiner för kvalitetssäkring samt genom omfattande tester av bolagets produkter.

Omvärldsrisker

Konkurrensrisk

CellaVision har en dominerande ställning på marknaden för digital bildhantering inom hematologi. Framsta konkurrensen utgörs fortfarande av det manuella mikroskopet. CellaVisions intjäningsförmåga kan minska om bolaget utsätts för konkurrens inom området digital bildanalys.

Motverkande faktorer

CellaVision investerar i produktutveckling för att möta kundernas behov av nya innovativa produkter och tekniska lösningar. Detta är en av de viktigaste förutsättningarna för Bolagets framtida konkurrenskraft.

Risk för rättstvister och patentintrång

Denna risk avser de kostnader som Bolaget kan drabbas av som en följd av att driva rättsprocesser, kostnader i samband med förlikning och kostnader för utdömda skadestånd.

Motverkande faktorer

Befintliga patent bevakas i samband med produktutveckling för att undvika ofrivilliga patentintrång.

Politiska risker

Politiska beslut kan påverka efterfrågan i både positiv och negativ riktning.

Motverkande faktorer

CellaVision är huvudsakligen verksam i länder där risken för politiska beslut som drastiskt förändrar marknadsförutsättningarna bedöms som relativt låg.

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för CellaVision AB (publ), organisationsnummer 556500-0998, avger härmed årsredovisning och koncernredovisning för verksamhetsåret 2017-01-01 till 2017-12-31. Uppgifter inom parentes avser föregående år. Samtliga belopp anges i miljontals svenska kronor (MSEK) om inget annat anges. Bolagsstyrningsrapporten är en del av förvaltningsberättelsen.

Verksamhet

CellaVision utvecklar och säljer digitala lösningar för blod- och kroppsvätskeanalys. Bolaget ersätter manuella mikroskop med analysinstrument baserade på digital bildanalysteknik, artificiell intelligens och IT. Lösningarna bidrar till effektivare arbetsflöden och högre kvalitet inom laboratoriemedicin. Kunderna utgörs framförallt av stora sjukhuslaboratorier och kommersiella laboratorier. CellaVision har även försäljning till den betydligt mindre veterinärmarknaden. Produkterbjudandet består av system för digital mikroskopering inom delområdet hematologi, omfattande analysinstrument med kompletterande mjukvaror och kringutrustning.

Försäljning

CellaVisions produkter säljs globalt via leverantörer av utrustning för blodanalys. CellaVisions egna marknadskontor stödjer respektive partners marknadsarbete. Intäkterna kommer i huvudsak från försäljning av analysinstrument. Mjukvaror, reservdelar, förbrukningsartiklar och service står för en mindre men ökande del av bolagets totala försäljning.

Produktutveckling

CellaVision driver fortlöpannde utvecklingsprojekt inom området morfologi för att stärka sitt kunderbjudande. Bolaget utvecklar i första hand genom interna resurser, men strategin omfattar även utveckling genom samarbete med partners.

Under 2017 låg fokus på att färdigställa utvecklingen av en ny produkt för mindre och medelstora laboratorier. Bolaget beräknar att den nya produkten kommer att nå marknaden under 2018.

Patent

CellaVisions innovationer skyddas av 23 (24) patenterade uppfinningar, vilka vid utgången av året hade genererat 59 (58) nationella patent. Det äldsta patentet går ut 2018 och det yngsta går ut 2035. Patentet som går ut under 2018 avser ett patent i en produkt som inte längre är aktuell för CellaVision. De flesta av bolagets patent finns inom teknikområdena bildanalys och finmekanik.

Produktförsörjning och tillverkning

Tillverkningen av CellaVisions instrument utförs av kontraktstillverkare. Bolaget har ingen egen tillverkning eller montering.

Legal struktur

CellaVision är en koncern bestående av moderföretaget CellaVision AB och de fyra helägda dotterbolagen CellaVision Inc. (Durham, USA), CellaVision Canada Inc. (Toronto, Kanada), CellaVision Japan K.K. (Yokohama, Japan) och CellaVision International AB. Dotterbolagens funktion är i första hand marknadsstöd till partners på de regionala marknaderna. För marknader där lokal fakturering inte förekommer har CellaVision valt att anställa personal genom Business Sweden och kan på så vis verka på dessa marknader utan att starta dotterbolag.

Medarbetare

Antalet anställda i koncernen, omräknat till heltidstjänster, var 99 (85) vid årets utgång. Av de anställda var 67 (57) män och 32 (28) kvinnor. Mer information finns under avsnittet "People" i hållbarhetsavsnittet på sid 25.

Konkurrens

Inom sjukvården är manuell mikroskopering den vanligaste metoden för blod- och kroppsvätskeanalys. Marknaden för digital mikroskopering växer kontinuerligt. Den kommersiella konkurrensen är begränsad till få produkter och bolag.

Miljö

Bolagets verksamhet är inte tillstånds- eller anmälningspliktig enligt 9 kap 6 § miljöbalken (1998:808). Mer information finns under avsnittet "Planet" på sid 22-23 samt under avsnittet "Products" på sid 27 i hållbarhetsavsnittet.

Väsentliga händelser under året

- CellaVision informerade marknaden genom pressmeddelande om preliminära siffror för första kvartalet med anledning av bolagets kraftigt ökande omsättningsökning om minst 60% jämfört med samma period för 2016.
- Vid CellaVisions årsstämma omvaldes styrelseordförande Sören Mellstig samt styrelseledamöterna Christer Fåhraeus, Åsa Hedin, Roger Johanson, Torbjörn Kronander, Anna Malm Bernsten och Niklas Prager.
- Etablering av organisation för marknadssupport i tyskspråkiga delen av Europa, i Storbritannien/Irland samt Brasilien.
- CellaVision Advanced RBC Application blev godkänd av USA:s regulatoriska myndighet FDA och därmed redo för försäljning i USA.
- Distributionsavtal med Sysmex för veterinärmarknaden i Americas.
- Distributionsavtal med BioSpecifix för distribution i Australien.
- Distributionsavtal med Boule Diagnostics inför lanseringen 2018 av produkt för små och medelstora laboratorier.

Koncernens finansiella utveckling

Fluktuationer i omsättning

CellaVisions verksamhet kan uppvisa avsevärda fluktuationer i omsättningen mellan enskilda kvartal och mellan olika geografiska regioner. Under 2017 har variationer mellan kvartalen varit betydande.

Omsättning, resultat och investeringar

Försäljningen på internationella marknader sker främst i US-dollar och euro, vilket innebär att bolagets omsättning och resultat påverkas av förändringarna i dessa valutor. 40-70 procent av valutaexponeringen av nettoflödena säkras kontinuerligt 12 månader framåt och 20-40 procent av exponeringen säkras för månaderna 13-24.

Nettoomsättningen för koncernen steg under 2017 till 309,3 MSEK (265,0), en organisk ökning med 16 procent i jämförelse med föregående år och med hänsyn tagen till valutaeffektens negativa inverkan om 1 procent på omsättningen under 2017. Bruttomarginalen uppgick under året till 72 procent (71). Koncernens rörelseresultat för året steg till 90,9 MSEK (74,2). De totala rörelsekostnaderna för året ökade till 132,3 MSEK (114,8). Årets totala kassaflöde uppgick till 22,4 MSEK (24,7).

Totala utgifter för forskning och utveckling uppgick till 52,8 MSEK (41,5), vilket motsvarar 17 procent (16) av omsättningen. Aktiverade utgifter avseende utvecklingsprojekt uppgick under året till 26,0 MSEK (12,3) vilket motsvarar 8 procent (5) av omsättningen. Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 3,1 MSEK (1,9).

Försäljningsutvecklingen på de geografiska marknaderna

I Americas uppgick försäljningen till 167,3 MSEK (134,5), motsvarande en ökning med 24 procent i svenska kronor och en ökning med 23 procent i lokala valutor. Försäljningen i EMEA uppgick till 81,8 MSEK (83,3), motsvarande en minskning med 2 procent i svenska kronor och 3 procent i lokala valutor. I Asien och Stillaohavsregionen ökade försäljningen till 60,3 MSEK (47,2), motsvarande en ökning med 27 procent i svenska kronor och 25 procent i lokala valutor.

Likviditet och kassaflöde

Koncernens disponibla medel vid årets utgång uppgick till 154,5 MSEK (132,5). Årets kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 87,9 MSEK (75,5). Årets totala kassaflöde uppgick till 22,4 MSEK (24,7).

Moderbolaget

Omsättningen i moderbolaget uppgick under året till 303,0 MSEK (254,4). Resultatet före skatt uppgick till 64,4 MSEK (58,9). Moderbolagets investeringar i materiella tillgångar uppgick un-

der året till 3,0 MSEK (1,1) och kassaflödet var 22,1 MSEK (24,9). I övrigt hänvisas till uppgifter för koncernen.

Risker och riskhantering

Omvärldsrisker som valutaförändringar samt minskad efterfrågan på grund av ökad konkurrens eller försämrat investeringsklimat utgör osäkerhetsfaktorer men ej väsentliga risker för CellaVisions verksamhet. CellaVision exponeras mot valutakursändringar genom sin internationella verksamhet och struktur. Exponering uppstår främst genom kostnader i svenska kronor mot intäkter i US-dollar och euro. På kort sikt dämpas effekten av valutaförändringar av terminssäkringar. För en närmare beskrivning av operationella, finansiella och omvärldsrisker samt osäkerhetsfaktorer som CellaVision står inför hänvisas till riskanalys i not 2.

Framtidsutsikter 2018

CellaVision har fem strategiska initiativ – geografisk expansion, segmentexpansion, innovation, utvecklade partnerskap och förbättrad supply chain – som tillsammans syftar till att uppnå bolagets finansiella mål om en genomsnittlig organisk tillväxt på 15 procent över en konjunkturcykel och en rörelsemarginal över 20 procent.

Förslag till vinstdisposition

Till årsstämman 2018 föreslår styrelsen att utdelning ska ske om 1,50 SEK per aktie för 2017, vilket motsvarar 51% av nettoresultatet.

Utdelningen är oförändrad i förhållande till föregående år och i linje med bolagets utdelningspolicy om att utdelningen ska motsvara 30 till 50 procent av nettoresultatet, med hänsyn tagen till bolagets kapitalstruktur, förvävsbehov och långsiktiga finansieringsbehov.

Styrelsens yttrande över den föreslagna utdelningen

Vid bedömning av utdelningens storlek har styrelsen tagit hänsyn till koncernens investeringsbehov, konsolideringsbehov och ställning i övrigt samt att koncernens framtida utveckling kan ske med bibehållen finansiell styrka och fortsatt god handelsfrihet. Efter föreslagen utdelning är koncernens soliditet och likviditet tryggande och innebär att koncernens samtliga bolag på kort och på lång sikt kan fullgöra sina åtaganden. Den föreslagna utdelningen kan därmed försvaras med hänsyn tagen till försiktighetsregeln som anförs i aktiebolagslagen (2005:551) 17 kap 3 § 2-3 st.

Vinstdisposition (SEK)

Till årsstämmans förfogande står:

| | |
|---------------------|--------------------|
| Balanserat resultat | 127 274 180 |
| Årets resultat | 50 116 310 |
| Summa | 177 390 490 |

Fem år i sammandrag

Resultaträkning

| Belopp i kSEK | 2017 | 2016 | 2015 | 2014 | 2013 |
|--------------------------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| Nettoomsättning | 309 312 | 265 038 | 239 390 | 216 916 | 179 851 |
| Kostnad för sålda varor | -86 092 | -76 102 | -65 157 | -71 814 | -67 225 |
| Bruttoresultat | 223 220 | 188 936 | 174 233 | 145 102 | 112 626 |
| Försäljningskostnader | -69 977 | -56 859 | -47 851 | -42 691 | -39 344 |
| Administrationskostnader | -35 565 | -28 670 | -33 788 | -36 833 | -26 653 |
| Forsknings- och utvecklingskostnader | -26 786 | -29 239 | -27 124 | -22 765 | -20 683 |
| Övriga rörelseintäkter | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Övriga rörelsekostnader | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Rörelseresultat | 90 892 | 74 168 | 65 470 | 42 813 | 25 946 |
| Resultat från finansiella poster | -549 | 1 607 | 83 | 556 | -1 256 |
| Skatt | -20 620 | -15 975 | -12 731 | -11 904 | -5 758 |
| Årets resultat | 69 723 | 59 800 | 52 822 | 31 465 | 18 932 |

Balansräkning

Belopp i kSEK

Tillgångar

| | | | | | |
|------------------------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| Immateriella anläggningstillgångar | 53 731 | 34 724 | 29 400 | 27 224 | 26 466 |
| Materiella anläggningstillgångar | 4 814 | 3 270 | 2 652 | 3 203 | 3 195 |
| Finansiella anläggningstillgångar | 2 617 | 2 025 | 1 195 | 208 | 83 |
| Uppskjutna skattefordran | 0 | 0 | 9 902 | 22 507 | 33 078 |
| Omsättningstillgångar | 239 435 | 216 426 | 177 279 | 149 107 | 125 751 |
| Summa tillgångar | 300 597 | 256 445 | 220 428 | 202 249 | 188 573 |

Eget kapital och skulder

| | | | | | |
|----------------------------------------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| Eget kapital | 240 851 | 206 175 | 183 518 | 151 296 | 132 516 |
| Långfristiga skulder och långfristiga avsättningar | 8 620 | 1 251 | 0 | 0 | 0 |
| Kortfristiga skulder och kortfristiga avsättningar | 51 126 | 49 019 | 36 910 | 50 953 | 56 057 |
| Summa eget kapital och skulder | 300 597 | 256 445 | 220 428 | 202 249 | 188 573 |

Nyckeltal

| | | | | | |
|--------------------------------------|---------|---------|---------|---------|---------|
| Eget kapital, kSEK | 240 851 | 206 175 | 183 518 | 151 296 | 132 516 |
| Operativt kapital | 83 688 | 71 696 | 65 727 | 76 676 | 61 451 |
| Skulder till kreditinstitut, kSEK | 0 | 0 | 0 | 0 | 19 978 |
| Nettoinvesteringar, kSEK | 29 101 | 13 960 | 9 411 | 13 471 | 11 793 |
| Årets kassaflöde, kSEK | 22 428 | 24 710 | 54 790 | -5 977 | 11 646 |
| Nettoskuldätningsgrad, ggr | -0,64 | -0,64 | -0,58 | -0,34 | -0,29 |
| Soliditet, % | 80 | 80 | 83 | 75 | 70 |
| Räntabilitet på eget kapital, % | 31 | 31 | 32 | 22 | 15 |
| Räntabilitet på operativt kapital, % | 117 | 108 | 92 | 62 | 45 |
| Antal anställda, genomsnitt | 92 | 79 | 73 | 68 | 67 |
| Antal anställda vid periodens utgång | 99 | 84 | 73 | 72 | 69 |

Data per aktie

| | | | | | |
|-------------------------------------------------------------|--------|--------|--------|--------|--------|
| Resultat före och efter utspädning, SEK | 2,92 | 2,51 | 2,22 | 1,32 | 0,79 |
| Eget kapital före utspädning, SEK | 10,10 | 8,64 | 7,69 | 6,34 | 5,56 |
| Eget kapital efter utspädning, SEK | 10,10 | 8,64 | 7,69 | 6,34 | 5,56 |
| Genomsnittligt vägt antal aktier före utspädning, tusental | 23 852 | 23 852 | 23 852 | 23 852 | 23 852 |
| Genomsnittligt vägt antal aktier efter utspädning, tusental | 23 852 | 23 852 | 23 852 | 23 852 | 23 852 |
| Antal aktier vid periodens slut före utspädning | 23 852 | 23 852 | 23 852 | 23 852 | 23 852 |
| Antal aktier vid periodens slut efter utspädning | 23 852 | 23 852 | 23 852 | 23 852 | 23 852 |

CellaVisions utveckling under de senaste fem åren är främst ett resultat av bolagets fem strategiska initiativ. Under den senaste fem årsperioden har CellaVisions omsättning ökat från 180 MSEK till 309 MSEK, motsvarande en årlig organisk tillväxt om 14 procent. Rörelseresultatet har under samma period stärkts från 26 MSEK till 91 MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal om 14,4 procent 2013 och 29,4 procent 2017. Den starka utvecklingen av lönsamhet är en effekt av den hävstång som är inbyggd i CellaVisions indirekta affärsmodell. Medelantalet anställda har vuxit från 67 personer 2013 till 92 personer 2017.

Geografisk expansion

CellaVision har under perioden expanderat organisationen av egna säljbolag och marknadskontor från fyra till tolv och antalet länder där företaget har egen närvaro har därmed vuxit till 23. Etablering av nya organisationer för marknadsupport kräver begränsade investeringar. Vid en nyetablering börjar CellaVision som regel med en eller två anställda för att över tid och i takt med ökad omsättning öka antalet anställda. CellaVision har idag egna legala enheter i Japan, Kanada och USA. Övriga marknader har sin administration via Business Sweden, vilket är en kostnadseffektiv lösning.

Segmentexpansion

Det första marknadssegmentet CellaVision började bearbeta var stora humanlaboratorier och detta är en marknad som fortsatt erbjuder goda tillväxtpotentialer. Under de senaste fem åren har CellaVision även utvecklat ett erbjudande som är riktat mot stora veterinärlaboratorier, vilket bland annat resulterat i en stor försäljning i Nordamerika under perioden. CellaVision planerar även för en expansion till mindre och medelstora laboratorier inom såväl human- som veterinärmarknaden.

Innovation

Innovation är en av CellaVisions absoluta kärnverksamheter och en verksamhet som CellaVision fortlöpande gör betydande investeringar i. Under 2013 satsades 30,9 MSEK i bolagets innovationsverksamhet och 2017 uppgick motsvarande summa till 52,8 MSEK. I procent av omsättningen motsvarar detta en konstant om 17 procent. Antalet anställda inom innovationsverksamheten har i perioden ökat från 30 till 40. Lanseringarna under de senaste fem åren består såväl av mjukvara som av hårdvara.

Utvecklade partnerskap

CellaVision har under perioden avvecklat all direktförsäljning och arbetar nu med en indirekt affärsmodell som baserar sig på långtgående samarbeten med ledande tillverkare av utrustning till hematologilaboratorier. Den främsta fördelen med denna modell är att CellaVision får tillgång till sina olika partners försäljningsorganisationer, vilket gör bolagets försäljning mycket kostnadseffektiv. Under perioden har antalet samarbetspartner ökat från fem partner 2013 till sju partner 2017. För att skapa ett effektivt sätt att utbilda sina samarbetspartner världen över i CellaVisions digitala analysmetod lanserades CellaVision Academy år 2015. CellaVision Academy består till stor del av olika e-learningmoduler, men omfattar även traditionell utbildning och vänder sig såväl till partners som till slutanvändare.

Streamlined supply chain

CellaVision har valt att fokusera på sina kärnverksamheter innovation och marknadssupport. Som en konsekvens av detta har bolaget avveckla all tillverkning och montering i egen regi. Detta arbete slutfördes under 2017 och nu sker all produktion, sammansättning och kvalitetskontroll av tredjepartstillverkare. Detta har resulterat i minskad kapitalbindning och minskade transporter.

Bolagsstyrning

CellaVision är ett svenskt publikt aktiebolag med säte i Lund. Utöver moderbolaget består koncernen av fyra helägda dotterbolag i Sverige, USA, Kanada och Japan samt kontor för lokal marknadssupport i USA, Kanada, Brasilien, Kina, Japan, Sydkorea, Australien, Sverige, Förenade Arabemiraten, Frankrike, Tyskland och Storbritannien. Bolagets aktie är noterad på Nasdaq Stockholm. CellaVision tillämpar Svensk kod för bolagsstyrning (Koden) sedan aktierna upptogs till handel i maj 2010 och rapporterar för 2017 inga avvikelser från Koden.

Med begreppet bolagsstyrning menas vanligtvis de regler och den struktur som byggs upp för att på ett effektivt och kontrollerat sätt styra och leda ett aktiebolag. Styrning och kontroll av CellaVision fördelas mellan aktieägarna på årsstämman, styrelsen och VD, samt regleras i lagstiftning (bland annat aktiebolagslagen), bolagsordning, Nasdaq Stockholms regelverk för emittenter och Svensk kod för bolagsstyrning. Koden finns tillgänglig på www.bolagsstyrning.se.

Utöver legala kontroll- och styrprinciper påverkas CellaVision även av ett flertal interna styrdokument, däribland instruktioner och arbetsordning för VD och styrelse samt interna policyer och riktlinjer.

Aktieägare

Aktiekapitalet uppgick den 31 december 2017 till 3 577 732 kronor fördelat på 23 851 547 aktier. Varje aktie berättigar till en röst och varje röstberättigad får vid årsstämman rösta för fulla antalet av honom/henne ägda och företrädna aktier utan begränsning i rösträtten. Samtliga aktier medför lika rätt till andel i bolagets tillgångar och vinst. CellaVision hade på bokslutsdagen 8 558 (6 720) aktieägare. Av dessa har ingen aktieägare direkta och indirekta innehav som utgör mer än tio procent av röster och kapital. Inga aktier innehas av företaget självt. För ytterligare information om aktien och aktieägare se sidorna 30-31 samt CellaVisions webbplats.

Bolagsordning

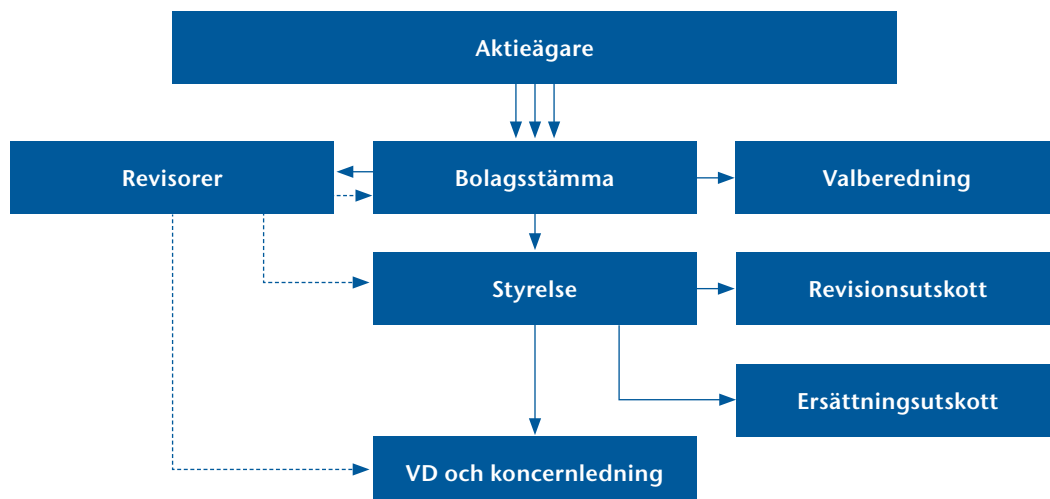
Bolagsordningen för CellaVision föreskriver att bolaget ska utveckla, marknadsföra och sälja produkter och system för automatiserad digital mikroskopering med särskild inriktning mot mjukvaruapplikationer för den medicinska marknaden. Styrelsen har sitt säte i Lund och bolagets räkenskapsår är kalenderår. I övrigt finns i bolagsordningen bestämmelser om bland annat antal aktier, antal styrelseledamöter och revisorer samt årsstämman. Bolagsordningen innehåller inga särskilda bestämmelser om tillsättande eller entledigande av styrelseledamöter eller om ändring av bolagsordning. Bolagsordningen i sin helhet går att ladda ned på www.cellavision.se.

Bolagsstämma

Aktieägarna utövar sitt inflytande över CellaVision vid bolagsstämman, som är det högsta beslutande organet i CellaVision. Bolagsstämman sammankallas minst en gång per år och beslutar bland annat om behandling av bolagets och koncernens balans- och resultaträkning inklusive disposition av bolagets vinst, ansvarsfrihet för styrelsen och VD, val av styrelse och revisor, arvoden till styrelse och revisor och hur valberedning ska utses. Ändringar i bolagsordning kräver också beslut vid bolagsstämma. För att kunna delta vid stämman ska aktieägaren vara närvarande vid stämman, personligen eller via ombud, senast fem vardagar före stämman vara införd i eget namn i aktieboken och senast den dag som anges i kallelsen till stämman till bolaget anmäla sin avsikt att delta vid stämman.

Årsstämma hålls i Lund under det första halvåret varje år. I samband med tredje kvartalsrapporten informeras CellaVisions aktieägare om tid och plats för årsstämman samt om sin rätt att få ett ärende behandlat på stämman. Kallelse till årsstämman offentliggörs tidigast sex och senast fyra veckor före stämman. Extra bolagsstämma kan hållas om styrelsen anser att behov finns eller om bolagets revisorer eller ägare till minst 10 procent av aktierna begär det.

Övergripande styrningsstruktur för CellaVision



Årsstämma 2017

CellaVisions årsstämma ägde rum onsdagen den femte maj 2017 vid CellaVisions adress på Mobilvägen 12 i Lund. Vid stämman närvarade 44 (45) aktieägare, personligen eller genom ombud. Dessa representerade cirka 31,5 (21) procent av de totala rösterna. Bolagets styrelse, ledning, valberedning samt revisor var närvarande vid stämman. I huvudsak fattades följande beslut:

- Moderbolagets och Koncernens resultat- och balansräkningar fastställdes. Vidare beslutades att utdelning om 1,50 SEK per aktie för räkenskapsåret 2016 skulle lämnas.
- Ansvarsfrihet för styrelseledamöterna och verkställande direktören.
- Omval av Christer Fåhraeus, Åsa Hedin, Roger Johansson, Torbjörn Kronander, Anna Malm Bernsten, Sören Mellstig och Niklas Prager till styrelseledamöter. Sören Mellstig omvaldes till styrelseordförande. Omval av Deloitte AB som revisor.
- Arvode till styrelsen, återges i tabellen på sidan 40 och i årsredovisningens not 15.
- Riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare. Vidare beslutades om ett incitamentsprogram för bolagsledningen.
- Principer för valberedning.
- Utdelningspolicy antogs.

Protokollet från årsstämman presenterades på webbplatsen inom en vecka från stämman. Materialet från stämman, så som kallelse, protokoll samt information om valberedning återfinns på CellaVisions webbplats. Stämmans fullständiga beslut enligt ovan hålls tillgängliga hos bolaget under adress Mobilvägen 12 i Lund och skickas till de aktieägare som så begär.

Valberedning

Valberedningens främsta uppgift är att ge årsstämman förslag om styrelsens sammansättning, vilken sedan beslutas av årsstämman. Valberedningens arbete inleds med att man tar del av den utvärdering av styrelsens arbete som styrelsen låtit göra. Valberedningens arbete präglas av öppenhet och diskussion för att åstadkomma en välbalanserad styrelse. Valberedningen nominerar sedan ledamöter till styrelsen för kommande mandatperiod och lämnar förslag på styrelsens och revisorernas ersättning samt i förekommande fall även val av revisor.

Valberedning inför årsstämman 2018

Enligt beslut av årsstämman 2017 ska CellaVisions valberedning inför årsstämman 2018 bestå en representant för envar av de fyra till röstetalet största aktieägarna vid september månads utgång 2017 samt av styrelsens ordförande, Sören Mellstig, som adjungerad. Valberedningens sammansättning meddelades den 26 oktober i samband med delårsrapporten för januari-september 2017. Ledamöterna i valberedningen och vilka ägare som utsett dem framgår i nedanstående tabell. Valberedningens ordförande inför stämman 2018 var Christer Fåhraeus.

Valberedning har under 2017 haft sex möten och därutöver ett antal mail- och telefonkontakter. Valberedningens förslag presenteras, utöver pressmeddelande, även i kallelsen till årsstämman 2018 som även hålls tillgänglig på bolagets webbplats tillsammans med ett motiverat yttrande beträffande förslaget till styrelse.

| Namn/Representerade | Andel av röster (31/12 2017) |
|------------------------------------------------|------------------------------|
| Sören Mellstig, i egenskap av styrelseordf. | |
| Christer Fåhraeus, Christer Fåhraeus med bolag | 9,7 % |
| Bo Lundgren, Swedbank Robur Fonder | 8,6 % |
| Joel Eklund, Fosielund Holding AB | 4,2 % |
| Caroline Sjösten, Skandia | 4,1 % |
| Totalt | 26.6 % |

Styrelse

Styrelsen och i förlängningen den verkställande direktören förvaltar, för ägarnas räkning, företagets angelägenheter. Styrelsen utser den verkställande direktören som ansvarar för bolagets löpande förvaltning. Arbets- och ansvarsfördelning mellan styrelse och verkställande direktör tydliggörs i styrelsens arbetsordning samt VD-instruktionen.

Styrelsen utses av aktieägarna vid årsstämman med en mandatperiod från årsstämma fram till och med slutet av nästa årsstämma. Styrelsen förvaltar för ägarnas räkning företaget genom att fastställa mål och strategi, utvärdera den operativa ledningen samt säkerställa system för uppföljning och kontroll av de etablerade målen. Det är också styrelsens ansvar att säkerställa att bolagets informationsgivning är korrekt, relevant och tillförlitlig.

Styrelsen är beslutsför om mer än hälften av ledamöterna är närvarande. Enligt CellaVisions bolagsordning ska styrelsen bestå av minst tre och maximalt nio ledamöter med högst två suppleanter. Styrelsen konstituerar sig själv vid ett möte omedelbart efter årsstämman.

Styrelseordföranden

CellaVisions styrelse leds sedan 2016 av styrelseordförande Sören Mellstig. Styrelsens ordförande utses av årsstämman. Styrelseordförande organiserar och leder styrelsearbetet, ser till att styrelsen kontinuerligt fördjupar sina kunskaper om företaget, förmedlar synpunkter från ägarna samt är ett stöd för verkställande direktören. Styrelsens ordförande och verkställande direktören tar fram förslag till dagordning för styrelsemötena. Det är ordförandes ansvar att kontrollera att styrelsens beslut verkställs effektivt, samt att styrelsens arbete årligen utvärderas och att valberedningen informeras om resultatet av utvärderingen.

Styrelsens arbetsordning

Styrelsen fastställer varje år en arbetsordning för sitt arbete. Nu gällande arbetsordning fastställdes den 5 maj 2017. Arbetsordningen revideras därutöver vid behov. I arbetsordningen

beskrivs bland annat styrelsens ansvar och arbetsuppgifter, styrelseordförandens arbetsuppgifter, revisionsfrågor samt anger vilka rapporter och finansiell information som styrelsen ska få inför varje ordinarie styrelsemöte.

Utvärdering av styrelsens arbete

Under ledning av styrelseordföranden genomför styrelsen årligen en utvärdering av sitt arbete. Utvärderingen avser arbetsformer och arbetsklimat, inriktningen för styrelsens arbete samt tillgång till och behovet av särskild kompetens i styrelsen. Utvärderingen används som ett hjälpmedel för att utveckla styrelsens arbete. I enlighet med svensk kod för bolagsstyrning redovisas relevanta delar av resultatet för valberedningen.

Styrelsens sammansättning 2017

Styrelsen består av sju ledamöter utan suppleanter. På årsstämman 2017 omvaldes Christer Fåhraeus, Åsa Hedin, Roger Johansson, Torbjörn Kronander, Anna Malm Bernsten, Sören Mellstig och Niklas Prager till styrelseledamöter. Sören Mellstig omvaldes till styrelseordförande. Styrelseledamöterna innehar stor erfarenhet och kompetens inom såväl medicin och teknik som affärs- och internationell verksamhet. Styrelsens sammansättning uppfyller Kodens krav beträffande oberoende ledamöter. Den information som enligt punkt 10.2 i Koden ska lämnas avseende styrelseledamöterna återfinns på sidan 42-43.

Styrelsens arbete under 2017

Under 2017 har CellaVisions styrelse hållit totalt tio protokollfödda sammanträden, varav två per telefon. Fyra av mötena hölls i samband med godkännandet av bokslutskommunikén och delårsrapporterna. Vid de tillfällen någon ledamot haft förhinder att delta har styrelsens ordförande samlat in synpunkter som berört beslut i förväg. Viktiga frågor under året har bland annat berört strategi, marknadsbedömningar och väsentliga risker.

Bolagets VD och finanschef deltar regelmässigt i styrelsens sammanträden. Andra ledande befattningshavare deltar i styrelsesammanträden vid behov. Bolagets revisor deltog vid styrelsemötet i februari då bokslutskommunikén godkändes

Revisionsutskott

Risker avseende CellaVisions finansiella rapportering övervakas och utvärderas av styrelsens revisionsutskott, vars huvuduppgift är att understödja styrelsen i arbetet med att säkerställa kvalitén i den finansiella rapporteringen. Revisionsutskottet har ingen egen beslutanderätt utan förbereder och rapporterar ärenden till styrelsen som helhet. Revisionsutskottet består av tre ledamöter som alla är oberoende i förhållande till bolaget och dess ledning samt oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare: Sören Mellstig, Roger Johanson och Niklas Prager där Roger Johanson är utskottets ordförande. Under året har utskottet träffats fyra gånger. Frågor som behandlats är i huvudsak intern kontroll i dotterbolagen, risker, planering av revisionen samt styrning och uppföljning av verksamheten. Bolagets revisor och CFO deltar regelbundet vid revisionsutskottets möten.

Ersättningsutskott

I styrelsen finns ett ersättningsutskott, vars huvuduppgift är att föreslå principer för ersättning och övriga anställningsvillkor till VD och övriga ledande befattningshavare inom koncernen. Inför varje årsstämma lämnar utskottet sitt förslag, i enlighet med 8 kap. 51 § aktiebolagslagen.

Ersättningsutskottet har under 2017 bestått av styrelseledamöterna Sören Mellstig, Torbjörn Kronander och Åsa Hedin, vilka samtliga är oberoende till bolaget och bolagsledningen. Sören Mellstig är utskottets ordförande. Under året har utskottet haft två protokollfödda möten, samt har haft ett flertal telefon- och mailkontakter. Utöver riktlinjer och principer för ersättning till VD och övriga ledande befattningshavare har utskottet under året diskuterat bolagets incitamentsprogram för VD, ledning samt övrig personal.

VD och koncernledning

VD utses och får instruktioner av styrelsen. CellaVisions VD och koncernchef under 2017, Zlatko Rihter, ansvarade för den löpande förvaltningen såväl som strategiska och operativa frågeställningar av bolaget i enlighet med styrelsens riktlinjer och anvisningar. Gällande VD-instruktion fastställdes av styrelsen den femte maj 2017. VD tar fram informations- och beslutsun-

Styrelsens närvaro och ersättning 2017

| Namn | Oberoende till bolaget | Oberoende till bolagets större aktieägare | Revisionsutskott | Ersättningsutskott | Totalt arvode, Tkr | Närvaro styrelsemöten |
|--------------------|------------------------|-------------------------------------------|------------------|--------------------|--------------------|-----------------------|
| Sören Mellstig | Ja | Ja | Ledamot | Ordförande | 460 | 10/10 |
| Christer Fåhraeus | Ja | Nej | | | 180 | 10/10 |
| Roger Johanson | Ja | Ja | Ordförande | | 220 | 8/10 |
| Torbjörn Kronander | Ja | Ja | | Ledamot | 200 | 10/10 |
| Anna Malm Bernsten | Ja | Ja | | | 180 | 10/10 |
| Niklas Prager | Ja | Ja | Ledamot | | 200 | 8/10 |
| Åsa Hedin | Ja | Ja | | Ledamot | 200 | 7/10 |
| Totalt | n/a | n/a | n/a | n/a | 1 640 | n/a |

En närmare presentation av styrelseledamöter finns på sidan 44 samt på bolagets webbplats www.cellavision.se.

Styrelsemöten 2017

12 december
Budget och affärsplan

24 oktober
Kvartalsrapport

5 september
Uppföljning av strategimöte

17 juli (tfn)
Halvårsrapport



6 februari
Bokslutskommuniké
Avrapportering revisor

6 april (tfn)
Avstämning inför
pressmeddelande

3 maj (tfn)
Kvartalsrapport

5 maj
Styrelsemöte inför
årsstämma

5 maj
Konstituerande
styrelsemöte

14 juni
Strategimöte

derlag inför styrelsemötena samt är föredragande vid mötena. Styrelsen utvärderar fortlöpande VD:s arbete genom uppföljning mot de uppsatta målen. En gång per år görs en formell utvärdering som diskuteras med VD.

Ledningens sammansättning 2017

VD har utsett en ledningsgrupp som ansvarar för olika delar av CellaVisions verksamhet. Koncernledningen bestod under 2017 förutom VD av åtta personer:

- Ekonomi- och finanschef (CFO)
- VP Supply & Sourcing
- VP Quality
- VP Business Development
- VP Human Resources & Corporate Communications
- VP Global Sales
- VP Global Marketing
- VP Innovation & Engineering

Samtliga i koncernledningen fanns på bolagets huvudkontor i Lund i Sverige. Koncernledningen har protokollförda möten där operativa frågeställningar diskuteras. Årligen arbetar koncernledningen fram en affärsplan som fastställs av styrelsen. En närmare presentation av VD och ledningsgruppen finns på sid 42-43. Där finns också de uppgifter om VD som enligt punkt 10.2 i Koden ska lämnas.

Revisor

Styrelsens och verkställande direktörens förvaltning samt finansiella rapportering granskas av den externa revisorn som utses av årsstämman. Revisor föreslås av valberedningen och

väljs av stämman på ett år. Vid årsstämman 2017 omvaldes Deloitte som revisor fram till årsstämman 2018.

Huvudansvarig revisor är auktoriserade revisorn Maria Ekelund. Revisorns uppdrag är att på aktieägarnas vägnar granska CellaVisions årsredovisning och bokföring samt styrelsens och VD:s förvaltning. Förutom den årliga revisionen så granskar revisorn minst en av bolagets delårsrapporter per år. Revisorns arvode utgår enligt godkänd räkning. För belopp se not 16.

Ersättning

Löner, ersättningar och andra förmåner till styrelse, VD och övriga ledande befattningshavare redovisas i årsredovisningens not 15. Styrelsens ersättning går även att följa i tabellen på sidan 38.

Riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare 2017

Årsstämman 2017 beslutade att godkänna styrelsens förslag till riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare i CellaVision AB enligt följande: "Bolaget ska erbjuda en marknadsmässig totalkompensation som möjliggör att ledande befattningshavare kan rekryteras och behållas. Kompensationen till bolagsledningen ska bestå av fast lön, naturaförmåner, rörlig ersättning och pension. Fast lön plus rörlig lön utgör tillsammans individens mållön.

Den fasta lönen ska beakta den enskildes ansvarsområden och erfarenhet och omprövas årligen. Fördelningen mellan fast lön och rörlig ersättning ska stå i proportion till befattningshavarens ansvar och befogenhet. Den rörliga ersättningen ska alltid vara i förväg begränsad till ett maximalt belopp och vara

kopplad till förutbestämda och mätbara kriterier. För VD ska den rörliga lönen baseras på individuella mål som fastställs av styrelsen. Sådana mål skall vara kopplade till bolagets övergripande mål inklusive resultat, omsättning och/eller kassaflöde. För övriga ledande befattningshavare ska den rörliga lönen baseras på motsvarande mål samt mål inom det egna ansvarsområdet.

Pensionsvillkor ska vara marknadsmässiga i förhållande till vad som gäller för motsvarande befattningshavare på marknaden och ska baseras på avgiftsbestämda lösningar. Pensionsålder ska vara 65 år. Avgångsvederlag för en befattningshavare ska kunna utgå med ett belopp motsvarande högst 12 månadslöner. Summan av den fasta lönen under uppsägningstid och avgångsvederlag ska inte överstiga ett belopp motsvarande befattningshavarens fasta lön för två år. Befattningshavare som upprätthåller post som ledamot eller suppleant i koncernbolags styrelse ska inte erhålla särskild styrelseersättning för detta.

Styrelsen får frånga dessa riktlinjer om det i ett enskilt fall finns särskilda skäl för det.

Långsiktigt incitamentsprogram för ledande befattningshavare

Vid årsstämman den femte maj 2017 antogs styrelsens förslag om ett incitamentsprogram för bolagsledningen under 2017/2019. Utfallet av programmet är beroende av hur bolagets resultat och omsättning utvecklas samt den årliga genomsnittliga tillväxten av bolagets vinst per aktie. Maximal ersättning utgår om den årliga genomsnittliga tillväxten av bolagets vinst per aktie under perioden 1 januari 2017 – 31 december 2019 uppgår till minst 15 % årligen. Vid maximalt utfall beräknas bolagets kostnader för incitamentsprogrammet uppgå till 2,6 miljoner kronor (exklusive sociala avgifter), baserat på att nio ledande befattningshavare deltar i incitamentsprogrammet. För att ta del av utfallet från incitamentsprogrammet ska den ledande befattningshavaren vara anställd i bolaget per 31 december 2019. Kostnaden periodiseras över tre år vilket motsvarar programmets löptid och eventuell utbetalning sker 2020.

Beslutet innebär att bolaget, förutsatt att de lönsamhets- och försäljningsmål som styrelsen fastställt vid ingången av 2017 uppnåtts, avsätter 3 månadslöner för VD, 2 månadslöner för VP Global Sales samt 1,5 månadslöner för övriga ledande befattningshavare som deltar i incitamentsprogrammet under 2017.

Vidare har bolaget ett sedan tidigare löpande program från 2016 som redovisats i årsredovisningen för 2016. Programmet avslutas den 31 december 2018 och eventuell utbetalning sker 2019. Vid maximalt utfall beräknas bolagets kostnader för programmet uppgå till 1,5 miljoner kronor (exklusive sociala avgifter) baserat på att åtta ledande befattningshavare ingår i programmet.

Incitamentsprogram för personal

Styrelsen fattade beslut om ett incitamentsprogram för personalen under året 2017 som löpte från 1 januari 2017 till 31 december 2017. Personal som omfattades var den personal som inte var ledande befattningshavare och som således inte omfattades av det incitamentsprogram för ledande befattningshavare som bolagsstämman 2017 fattade beslut om.

Beslutet innebar att den anställde vid maximalt utfall tillräknas 0,5 månadslön. Andelsstorlek var beroende på bolagets resultat och omsättning 2017. För att få del av incitamentsprogrammet skulle den anställde vara anställd i minst sex månader under 2017 samt vara anställd per den 31 december 2017. För programmet 2017 uppnåddes de fastställda lönsamhets- och försäljningsmålen till 84,5 procent varför utfallet på bonusprogrammet till personal medförde kostnader för bolaget om 1,7 MSEK.

Förslag till riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare 2018.

Styrelsen föreslår följande riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare 2018 i likhet med fjolårets förslag:

”Bolaget ska erbjuda en marknadsmässig totalkompensation som möjliggör att ledande befattningshavare kan rekryteras och behållas. Kompensationen till bolagsledningen ska bestå av fast lön, naturaförmåner, rörlig ersättning och pension. Fast lön plus rörlig lön utgör tillsammans individens mållön.

Den fasta lönen ska beakta den enskildes ansvarsområden och erfarenhet och omprövas årligen. Fördelningen mellan fast lön och rörlig ersättning ska stå i proportion till befattningshavarens ansvar och befogenhet. Den rörliga ersättningen ska alltid vara i förväg begränsad till ett maximalt belopp och vara kopplad till förutbestämda och mätbara kriterier. För VD ska den rörliga lönen baseras på individuella mål som fastställs av styrelsen. Sådana mål skall vara kopplade till bolagets övergripande mål inklusive resultat, omsättning och/eller kassaflöde. För övriga ledande befattningshavare ska den rörliga lönen baseras på motsvarande mål samt mål inom det egna ansvarsområdet.

Pensionsvillkor ska vara marknadsmässiga i förhållande till vad som gäller för motsvarande befattningshavare på marknaden och ska baseras på avgiftsbestämda lösningar. Pensionsålder ska vara 65 år.

Avgångsvederlag för en befattningshavare ska kunna utgå med ett belopp motsvarande högst 12 månadslöner. Summan av den fasta lönen under uppsägningstid och avgångsvederlag ska inte överstiga ett belopp motsvarande befattningshavarens fasta lön för två år. Befattningshavare som upprätthåller post som ledamot eller suppleant i koncernbolags styrelse ska inte erhålla särskild styrelseersättning för detta.

Styrelsen får frånga dessa riktlinjer om det i ett enskilt fall finns särskilda skäl för det.”

Styrelsens rapport om intern kontroll och riskhantering avseende den finansiella rapporteringen

Denna rapport om intern kontroll avseende den finansiella rapporteringen avlämnas av CellaVisions styrelse och är upprättad i enlighet med Svensk kod för bolagsstyrning.

Bakgrund

Enligt aktiebolagslagen och Koden är styrelsen ansvarig för den interna kontrollen.

Kontrollmiljö

Basen för den interna kontrollen utgörs av den övergripande kontrollmiljön. En god kontrollmiljö bygger på en organisation med tydliga beslutsvägar där ansvar och befogenheter är väl definierade. Inom CellaVision finns policyer, riktlinjer och processbeskrivningar för de olika momenten i affärsflödet från transaktionshantering till bokföring och upprättande av den externa rapporteringen.

I bolagets ekonomihandbok, Administrative Guidelines, som uppdateras årligen, framgår i all väsentlighet dessa processbeskrivningar.

Riskbedömning

Styrelsen och revisionsutskottet ansvarar för att väsentliga finansiella risker respektive risker för fel i den externa rapporteringen identifieras och hanteras. Revisionsutskottet utvärderar årligen behovet av riskhantering och upprättar skriftliga principer såväl för den övergripande riskhanteringen som för specifika områden, såsom valutarisk, ränterisk, kreditrisker samt placering av överskottslikviditet. Dessa principer fastställs sedan av styrelsen.

Kontrollaktiviteter

Främsta syftet med kontrollaktiviteter är att förebygga och upptäcka fel så tidigt som möjligt så att eventuella brister kan åtgärdas. Rutiner och aktiviteter har utformats för att upptäcka och hantera de mest väsentliga riskerna relaterade till den finansiella rapporteringen. Koncernbolagen följs upp av VD och CFO genom regelbundna rapporter och personliga möten med respektive dotterbolagsledning. Styrelsen får månatliga rapporter där VD och CFO redogör för den gångna perioden avseende koncernens och respektive affärsområdes resultat och finansiella ställning. Månadsboksluts- och årsredovisningsarbete är väl definierat och rapportering sker enligt standardiserade rapporteringsmallar inklusive kommentarer avseende alla väsentliga resultat- och balansposter. CFO och controllers med funktionellt ansvar för redovisning, rapportering och analys finns på både moderbolag och dotterbolag. På detta sätt sker flera kontroller av företagets finansiella rapporter, vilket minskar risken för fel.

I dagsläget motiverar inte bolagets storlek eller riskexponering en egen internrevision. Styrelsen gör bedömningen att med de rutiner som finns för uppföljning och kontroll finns i dagsläget inte behov för detta.

Information och kommunikation

CellaVisions rutiner och system för informationsgivning syftar till att förse marknaden med relevant, tillförlitlig, korrekt och aktuell information om bolagets utveckling och finansiella ställning. Styrelsen har fastställt en informationspolicy som anger vad som ska kommuniceras, av vem samt på vilket sätt informationen ska utges för att säkerställa att den externa informationen blir korrekt och fullständig. Finansiell information lämnas regelbundet i form av delårsrapporter, årsredovisning och pressmeddelanden om nyheter som kan påverka aktiekursen. Materialet publiceras på svenska och engelska på bolagets webbplats.

Uppföljning

Efterlevnaden och effektiviteten i de interna kontrollerna följs upp löpande. Företagets ekonomiska situation och strategi avseende den finansiella ställningen behandlas vid varje styrelsemöte där styrelsen får utförliga månatliga rapporter avseende den finansiella ställningen och utvecklingen av verksamheten. Varje delårsrapport analyseras av revisionsutskottet, diskuteras med CFO och godkänns sedan av styrelsen innan den publiceras.

Aktiviteter 2017

CellaVision jobbar kontinuerligt med att minimera risker genom att ta bort överflödiga manuella steg från bolagets processer.

Styrelse, revisorer och ledningsgrupp



Sören Mellstig, ordförande



Christer Fähræus, ledamot



Roger Johanson, ledamot



Torbjörn Kronander, ledamot



Anna Malm Bernsten, ledamot



Niklas Prager, ledamot



Åsa Hedin, ledamot



Zlatko Rihter, CEO



Magnus Blixt, CFO



Jeppe Brandsstrup, VP BD



Magnus Johnsson, VP Quality



Magnus Lindeberg, VP S&S



Mattias Lundin, VP G Sales



Adam Morell, VP I&E



Maria Morin, VP HR & CC



Peter Wilson, VP G Marketing

STYRELSE**SÖREN MELLSTIG**

Ordförande och ledamot sedan 2016
Född: 1951

Övriga uppdrag: Styrelseordförande i Trelleborg AB (publ), Ellevio AB och Impilo AB samt ordinarie ledamot i Julins stiftelse. Tidigare ledande befattningar på AkzoNobel, samt CFO och vice VD på Incentive, CFO, affärsområdeschef och slutligen VD och koncernchef på Gambro 2000-2006.

Utbildning: Civilekonom.
Aktieinnehav: 42 944

CHRISTER FÄHRAEUS

Grundare och ledamot sedan 1994
Född: 1965

Övriga uppdrag: CellaVisions grundare och VD fram till juni 1998. VD i EQL Pharma AB. Tidigare VD i bl a Anoto Group AB och Flatfrog Laboratories AB. Grundare av Anoto Group AB, Precise Biometrics AB, Agellis Group AB, EQL Pharma AB och Flatfrog Laboratories AB. Styrelseordförande i Longboat laboratories AB, Respiratorius AB, Flatfrog Laboratories AB och Umansense AB. Styrelseledamot i EQL Pharma AB, Lunds universitets innovationssystem AB, Fårö Capital AB, Reccan AB.

Utbildning: M Sc. Bioengineering, B Sc Mathematics, Ph D (hc).

Aktieinnehav: 2 316 000 aktier (inkl. bolag).

ROGER JOHANSON

Ledamot sedan 2011

Född: 1959

Övriga uppdrag: Partner i Caram Alternative Investments AB. Tidigare Skandia Kapitalförvaltning, Chef Private Equity, Dessförinnan VD och koncernchef för Medicarb AB och olika internationella befattningar på DAKO A/S och Becton Dickinson AB.

Utbildning: Civilingenjör Kemi.
Aktieinnehav: 3 000

TORBJÖRN KRONANDER

Ledamot sedan 2007

Född: 1957

Övriga uppdrag: VD och koncernchef i Sectra AB. Grundare av Sectras medicinska verksamhet och en av initiativtagarna till forskningscentret CMIV (Center for Medical Image science and Visualization) i Linköping. Styrelseledamot i Sectra AB och Shannon AB. Medicine Hedersdoktor och ledamot i IVA.

Utbildning: Teknologie Doktor, MBA.
Aktieinnehav: 278 000

ANNA MALM BERNSTEN

Ledamot sedan 2010

Född: 1961

Övriga uppdrag: Bedriver konsultverksamhet inom affärsutveckling och management i eget bolag; Bernsten Konsult AB. Tidigare VD och koncernchef på Carmeda AB samt ledande befattningar inom bl.a Pharmacia & Upjohn och GE Healthcare Life Sciences. Pågående uppdrag: Styrelseordförande i Medivir AB samt Björn Axén AB. Styrelseledamot i Påengruppen AB och Probi AB.

Utbildning: Civilingenjör Kemi.
Aktieinnehav: -

NIKLAS PRAGER

Ledamot sedan 2014

Född: 1970

Övriga uppdrag: Styrelseordförande i Fodi Skandinavien AB och Qbtech AB, samt styrelseledamot i BioInvent AB och Adero AB. Tidigare VD och koncernchef på Medivir AB, Envirotainer AB, Qbtech AB och Pfizer AB.

Utbildning: Civilekonom.
Aktieinnehav: 8 720

ÅSA HEDIN

Ledamot sedan 2015

Född: 1962

Övriga uppdrag: Styrelseledamot i Nolato AB, Immunovia AB, Fingerprint AB och Tobii AB. Tidigare ledande befattning vid Elekta AB samt ledande befattningar vid Siemens Healthcare och Gambro.

Utbildning: MSc Biofysik
Aktieinnehav: -

REVISOR**MARIA EKELUND**

Auktoriserad revisor, Deloitte AB.
 Revisor i CellaVision sedan 2013

LEDNINGSGRUPP**ZLATKO RIHTER**

VD och Koncernchef.

Anställd: 2015

Född: 1970

Tidigare erfarenhet: Har mer än 20 års erfarenhet från medicinteknisk bransch på olika ledande befattningar på bland annat Gambro och ArjoHuntleigh. Kommer närmast från en befattning som Executive Vice President på Origio A/S.

Andra uppdrag: Styrelseledamot i ETAC AB och Malmö FF.

Utbildning: Civilingenjör Maskinteknik samt universitetsstudier i Ekonomi.
Aktieinnehav: 70 000

MAGNUS BLIXT

Ekonomi- och finanschef.

Anställd: 2013

Född: 1966

Tidigare erfarenhet. Har mångårig erfarenhet av att utveckla små och medelstora bolag med fokus på verksamhetsresultat och processutveckling, bland annat från SKF-koncernen och Rotaform AB. Kommer närmast från en befattning som Business Demand Manager på SKF AB.

Utbildning: M. Sc. Finance
Aktieinnehav: 8 000

JEPPE BRANDSTRUP

VP Business Development

Anställd: 2016

Född: 1984

Tidigare erfarenhet. Mångårig erfarenhet av affärsutveckling och förvärv inom life science. Kommer senast från en roll som Senior Acquisition Manager på Novozymes i Köpenhamn.

Utbildning: M. Sc. Finance.
Aktieinnehav: 2 500

MAGNUS JOHNSON

VP Quality.

Anställd: 2000-2008, 2016

Född: 1975

Tidigare erfarenhet: Har mer än 15 års erfarenhet från medicinteknisk bransch på olika befattningar inom kvaliteten på bland annat ArjoHuntleigh och Xellia Pharmaceuticals. Kommer närmast från Xellia Pharmaceuticals.

Utbildning: Civilingenjör Kemi, Fil kand Systemvetenskap..

Aktieinnehav: -

MAGNUS LINDEBERG

VP Supply & Sourcing

Anställd: 2016

Född: 1975

Tidigare erfarenhet: Mer än 17 års erfarenhet från medicinteknisk bransch på olika ledande befattningar inom supply chain och produktion på bland annat Gambro. Kommer närmast från en befattning som Manager Material Supply på Baxter (tidigare Gambro AB).

Utbildning: Civilingenjör Maskinteknik.
Aktieinnehav: -

MATTIAS LUNDIN

VP Global Sales.

Anställd: 2015

Född: 1968

Tidigare erfarenhet: Har mångårig erfarenhet från medicinteknisk bransch på olika chefsbefattningar inom försäljning och marknadsföring. Kommer närmast från en befattning som Vice President Commercial för internationella och mogna marknader på ArjoHuntleigh som är ett bolag inom Getinge-koncernen.

Utbildning: Marknadsekonom.
Aktieinnehav: 900

ADAM MORELL

VP Innovation & Engineering.

Anställd: 2001-2003, 2006

Född: 1976

Tidigare erfarenhet. Mångårig erfarenhet främst från sin roll som utvecklingschef på CellaVision. Adam har också spetskompetens inom medicinsk bildanalys och har varit meduppfinnare på flera patent.

Utbildning: Teknologie Licentiat Matematik, Civilingenjör Teknisk Fysik, Kandidatexamen Medicin

Aktieinnehav: -

MARIA MORIN

VP HR & Corporate Communications

Anställd: 2009

Född: 1974

Andra uppdrag: Styrelseledamot i Phase Holographic Imaging PHI AB

Tidigare erfarenhet. Mångårig erfarenhet från olika befattningar och företag inom personalutveckling. Kommer närmast från Gambro AB.

Utbildning: B. Sc. Business Administration, Fil kand personal- och arbetslivsfrågor.

Aktieinnehav: -

PETER WILSON

VP Global Marketing.

Anställd: 2000

Född: 1967

Tidigare erfarenhet: Har flera års erfarenhet från global lansering av ny teknik och nya produkter. Under 2012-2015 tjänstgjorde Peter Wilson som dotterbolagschef på CellaVisions bolag i Nordamerika. Har tidigare arbetat på bl a Foss.

Utbildning: Civilingenjör Kemi.
Aktieinnehav: 3 000

Rapport över totalresultat, koncernen

| Belopp i kSEK | Not | 2017 | 2016 |
|----------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------|----------------|----------------|
| Nettoomsättning | 8 | 309 312 | 265 038 |
| Kostnad för sålda varor | 18 | -86 092 | -76 102 |
| Bruttoresultat | | 223 220 | 188 936 |
| Försäljningskostnader | | -69 977 | -56 859 |
| Administrationskostnader | | -35 565 | -28 670 |
| Forsknings- och utvecklingskostnader | | -26 786 | -29 239 |
| Rörelseresultat | 10, 13, 14, 15, 16, 17, 18, 24, 25 | 90 892 | 74 168 |
| Resultat från finansiella poster | | | |
| Ränteintäkter och finansiella kursvinster | 21 | 1 859 | 3 663 |
| Räntekostnader och finansiella kursförluster | 22 | -2 408 | -2 056 |
| Resultat före skatt | | 90 343 | 75 775 |
| Skatt på årets resultat | 23 | -20 620 | -15 975 |
| Årets resultat | | 69 723 | 59 800 |
| Övrigt totalresultat: | | | |
| Komponenter som inte kommer att omklassificeras till årets resultat | | 0 | 0 |
| Komponenter som kommer att omklassificeras till årets resultat | | | |
| <i>a) Kassaflödessäkring</i> | | | |
| Omklassificerat till rörelseresultat | | 3 240 | -249 |
| Årets värdeförändring | | -751 | -2 721 |
| Skatteeffekt på kassaflödessäkringar | | -549 | 653 |
| <i>b) Valutakursdifferenser</i> | | | |
| Omräkningsdifferens vid omräkning av dotterföretag | | -1 210 | 951 |
| Summa komponenter som kommer att omklassificeras till årets resultat | | 730 | -1 366 |
| Summa övrigt totalresultat | | 730 | -1 366 |
| Summa totalresultat för året | | 70 453 | 58 434 |
| Resultat per aktie (SEK) | | 2,92 | 2,51 |
| Resultat per aktie efter utspädning (SEK) | | 2,92 | 2,51 |
| Antal utestående aktier (tusental) | | 23 852 | 23 852 |
| Genomsnittligt antal utestående aktier (tusental) | | 23 852 | 23 852 |

Årets resultat är i sin helhet hänförligt till aktieägare i moderbolaget

Årets totalresultat är i sin helhet hänförligt till aktieägare i moderbolaget

Rapport över finansiell ställning, koncernen

| Belopp i kSEK | Not | 2017 | 2016 |
|--------------------------------------------------------------------|------|----------------|----------------|
| TILLGÅNGAR | | | |
| <i>Anläggningstillgångar</i> | | | |
| Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten | 9,24 | 53 731 | 34 724 |
| Inventarier | 9,25 | 4 814 | 3 270 |
| Uppskjuten skattefordran | 23 | 0 | 0 |
| Depositioner | 27 | 2 617 | 2 025 |
| Summa anläggningstillgångar | | 61 162 | 40 019 |
| <i>Omsättningstillgångar</i> | | | |
| Varulager | 26 | 28 754 | 36 275 |
| <i>Kortfristiga fordringar</i> | | | |
| Kundfordringar | 29 | 43 157 | 33 238 |
| Aktuella skattefordringar | | 2 134 | 3 700 |
| Övriga kortfristiga fordringar | | 5 078 | 5 499 |
| Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter | 30 | 5 766 | 5 260 |
| Summa kortfristiga fordringar | | 56 135 | 47 697 |
| Likvida medel | | 154 546 | 132 454 |
| Summa omsättningstillgångar | | 239 435 | 216 426 |
| SUMMA TILLGÅNGAR | | 300 597 | 256 445 |
| EGET KAPITAL OCH SKULDER | | | |
| <i>Eget kapital</i> | | | |
| Aktiekapital | 31 | 3 578 | 3 578 |
| Övrigt tillskjutet kapital | | 10 800 | 10 800 |
| Reserver | | 2 423 | 1 693 |
| Balanserat resultat inkl. årets resultat | | 224 050 | 190 104 |
| Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare | | 240 851 | 206 175 |
| <i>Långfristiga skulder</i> | | | |
| Uppskjuten skatteskuld | 23 | 6 219 | 1 251 |
| Avsättningar | | 2 401 | 0 |
| Summa långfristiga skulder | | 8 620 | 1 251 |
| <i>Kortfristiga skulder</i> | | | |
| Leverantörsskulder | | 21 490 | 16 451 |
| Garantiavsättningar | 32 | 1 428 | 1 248 |
| Övriga kortfristiga skulder | | 1 632 | 3 803 |
| Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter | 33 | 26 576 | 27 517 |
| Summa kortfristiga skulder | | 51 126 | 49 019 |
| SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER | | 300 597 | 256 445 |

Rapport över kassaflöden, koncernen

| Belopp i kSEK | Not | 2017 | 2016 |
|------------------------------------------------------------------------------------|-----|----------------|----------------|
| <i>Den löpande verksamheten</i> | 1 | | |
| Resultat före skatt | | 90 343 | 75 775 |
| Betald skatt | | -14 176 | -6 225 |
| Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet | 35 | 9 122 | 7 322 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital | | 85 289 | 76 872 |
| Förändringar av varulager | | 7 295 | -11 505 |
| Förändringar av rörelsefordringar | | -9 729 | -3 263 |
| Förändringar av rörelseskulder | | 5 043 | 13 414 |
| Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital | | 2 609 | -1 354 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | | 87 898 | 75 518 |
| <i>Investeringsverksamheten</i> | | | |
| Aktivering av utvecklingsutgifter | 24 | -26 003 | -12 276 |
| Förvärv av materiella anläggningstillgångar | 25 | -3 098 | -1 925 |
| Investering i finansiella anläggningstillgångar | | -592 | -830 |
| Kassaflöde från investeringsverksamheten | | -29 693 | -15 031 |
| <i>Finansieringsverksamheten</i> | | | |
| Utdelning till aktieägare | | -35 777 | -35 777 |
| Kassaflöde från finansieringsverksamheten | | -35 777 | -35 777 |
| Årets kassaflöde | | 22 428 | 24 710 |
| Likvida medel vid årets början | | 132 454 | 106 695 |
| Valutakursförändringar i likvida medel | | -336 | 1 049 |
| Likvida medel vid årets slut | | 154 546 | 132 454 |
| <i>Tilläggsupplysningar till Rapporten över kassaflöden</i> | | | |
| Under året erhållna räntor | 21 | 334 | 1 |
| Under året erlagda räntor | 22 | -158 | -37 |

Rapport över förändringar i eget kapital, koncernen

| Belopp i kSEK | Aktie- kapital | Övrigt tillskjutet kapital | Om- räknings- reserv | Säkrings- reserv | Balanserat resultat | Summa eget kapital |
|-----------------------------------------|---------------------------|-------------------------------------------|-------------------------------------|-----------------------------|--------------------------------|-----------------------------------|
| Belopp vid årets ingång 2016 | 3 578 | 10 800 | 2 936 | 123 | 166 081 | 183 518 |
| <i>Totalresultat</i> | | | | | | |
| Årets resultat | | | | | 59 800 | 59 800 |
| <i>Övrigt totalresultat</i> | | | | | | |
| Kassaflödessäkring efter skatt | | | | -2 317 | | -2 317 |
| Valutakursdifferenser efter skatt | | | 951 | | | 951 |
| Summa övrigt totalresultat | | | 951 | -2 317 | 0 | -1 366 |
| Summa totalresultat | | | 951 | -2 317 | 59 800 | 58 434 |
| Utdelning till moderbolagets aktieägare | | | | | -35 777 | -35 777 |
| Belopp vid årets utgång 2016 | 3 578 | 10 800 | 3 887 | -2 194 | 190 104 | 206 175 |
| Belopp vid årets ingång 2017 | 3 578 | 10 800 | 3 887 | -2 194 | 190 104 | 206 175 |
| <i>Totalresultat</i> | | | | | | |
| Årets resultat | | | | | 69 723 | 69 723 |
| <i>Övrigt totalresultat</i> | | | | | | |
| Kassaflödessäkring efter skatt | | | | 1 940 | | 1 940 |
| Omräkningsdifferens efter skatt | | | -1 210 | | | -1 210 |
| Summa övrigt totalresultat | | | -1 210 | 1 940 | 0 | 730 |
| Summa totalresultat | | | -1 210 | 1 940 | 69 723 | 70 453 |
| Utdelning till moderbolagets aktieägare | | | | | -35 777 | -35 777 |
| Belopp vid årets utgång 2017 | 3 578 | 10 800 | 2 677 | -254 | 224 050 | 240 851 |

Resultaträkning, moderbolaget

| Belopp i kSEK | Not | 2017 | 2016 |
|----------------------------------------------|------------------------------------|----------------|----------------|
| Nettoomsättning | 8, 11 | 302 975 | 254 395 |
| Kostnad för sålda varor | 19 | -108 230 | -96 348 |
| Bruttoresultat | | 194 745 | 158 047 |
| Försäljningskostnader | | -41 730 | -30 708 |
| Administrationskostnader | | -35 563 | -28 668 |
| Forsknings- och utvecklingskostnader | | -52 789 | -41 445 |
| Rörelseresultat | 11, 13, 14, 15, 16, 17, 19, 24, 25 | 64 663 | 57 226 |
| Resultat från finansiella poster | | | |
| Ränteintäkter och finansiella kursvinster | 21 | 1 784 | 3 624 |
| Räntekostnader och finansiella kursförluster | 22 | -2 086 | -1 901 |
| Resultat före skatt | | 64 361 | 58 949 |
| Skatt på årets resultat | 23 | -14 245 | -12 733 |
| Årets resultat | 20 | 50 116 | 46 216 |
| <i>Rapport över totalresultat</i> | | | |
| Årets resultat | | 50 116 | 46 216 |
| Övrigt totalresultat | | 0 | 0 |
| Summa övrigt totalresultat | | 0 | 0 |
| Summa totalresultat för året | 20 | 50 116 | 46 216 |

Balansräkning, moderbolaget

| Belopp i kSEK | Not | 2017 | 2016 |
|----------------------------------------------|-----|----------------|----------------|
| TILLGÅNGAR | | | |
| Anläggningstillgångar | | | |
| Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten | 24 | 15 521 | 22 518 |
| Inventarier | 25 | 4 006 | 2 047 |
| Andelar i koncernföretag | 28 | 106 | 106 |
| Uppskjuten skattefordran | 23 | 2 078 | 1 248 |
| Depositioner | 27 | 2 523 | 1 929 |
| Summa anläggningstillgångar | | 24 234 | 27 848 |
| Omsättningstillgångar | | | |
| Varulager | 26 | 23 862 | 32 167 |
| <i>Kortfristiga fordringar</i> | | | |
| Kundfordringar | 29 | 38 689 | 25 894 |
| Fordringar hos koncernföretag | | 6 918 | 5 693 |
| Aktuella skattefordringar | | 2 134 | 3 700 |
| Övriga kortfristiga fordringar | | 5 078 | 5 331 |
| Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter | 30 | 4 940 | 3 883 |
| Summa kortfristiga fordringar | | 57 759 | 44 501 |
| Kassa och bank | | 145 398 | 123 924 |
| Summa omsättningstillgångar | | 227 019 | 200 592 |
| SUMMA TILLGÅNGAR | | 251 253 | 228 440 |
| EGET KAPITAL OCH SKULDER | | | |
| Eget kapital | | | |
| <i>Bundet eget kapital</i> | | | |
| Aktiekapital | 31 | 3 578 | 3 578 |
| Reservfond | | 10 780 | 10 780 |
| <i>Fritt eget kapital</i> | | | |
| Balanserat resultat | | 127 274 | 116 836 |
| Årets resultat | | 50 116 | 46 216 |
| Summa eget kapital | | 191 748 | 177 410 |
| <i>Avsättningar</i> | | | |
| Övriga avsättningar | | 2 401 | 0 |
| Summa avsättningar | | 2 401 | 0 |
| <i>Kortfristiga skulder</i> | | | |
| Leverantörsskulder | | 20 904 | 16 076 |
| Skulder till koncernföretag | | 12 306 | 11 465 |
| Garantiavsättningar | 32 | 1 428 | 1 248 |
| Övriga kortfristiga skulder | | 1 271 | 993 |
| Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter | 33 | 21 195 | 21 248 |
| Summa kortfristiga skulder | | 57 104 | 51 030 |
| SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER | | 251 253 | 228 440 |

Kassaflödesanalys, moderbolaget

| Belopp i kSEK | Not | 2017 | 2016 |
|------------------------------------------------------------------------------------|-----|----------------|----------------|
| <i>Den löpande verksamheten</i> | | | |
| | 1 | | |
| Resultat före skatt | | 64 362 | 58 949 |
| Betald skatt | | -13 509 | -5 503 |
| Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet | 35 | 9 552 | 3 757 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital | | 60 405 | 57 203 |
| <i>Förändringar i rörelsekapital</i> | | | |
| Förändringar av varulager | | 8 305 | -10 815 |
| Förändringar av rörelsefordringar | | -13 167 | 670 |
| Förändringar av rörelseskulder | | 5 947 | 15 645 |
| Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital | | 1 085 | 5 500 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | | 61 490 | 62 703 |
| <i>Investeringsverksamheten</i> | | | |
| Investering i finansiella anläggningstillgångar | | -593 | -917 |
| Förvärv av materiella anläggningstillgångar | 25 | -3 046 | -1 098 |
| Kassaflöde från investeringsverksamheten | | -3 639 | -2 015 |
| <i>Finansieringsverksamheten</i> | | | |
| Återbetalda lån | | 0 | 0 |
| Utdelning till aktieägare | | -35 777 | -35 777 |
| Kassaflöde från finansieringsverksamheten | | -35 777 | -35 777 |
| Årets kassaflöde | | 22 074 | 24 911 |
| Likvida medel vid årets början | | 123 924 | 99 782 |
| Valutakursförändringar i likvida medel | | -600 | -769 |
| Likvida medel vid årets slut | | 145 398 | 123 924 |
| <i>Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalysen</i> | | | |
| Under året erhållna räntor | 21 | 334 | 0 |
| Under året erlagda räntor | 22 | -161 | -37 |

Rapport över förändringar i eget kapital, moderbolaget

| Belopp i kSEK | Aktie- kapital | Reserv- fond | Balanserat resultat | Summa eget kapital |
|------------------------------------------------|---------------------------|-------------------------|--------------------------------|-----------------------------------|
| Belopp vid årets ingång 2016 | 3 578 | 10 780 | 152 613 | 166 971 |
| Årets resultat | | | 46 216 | 46 216 |
| <i>Övrigt totalresultat</i> | | | | |
| Övrigt totalresultat | | | 0 | 0 |
| Summa övrigt totalresultat | | | 0 | 0 |
| Summa totalresultat | | | 46 216 | 46 216 |
| <i>Utdelning till moderbolagets aktieägare</i> | | | | |
| Utdelning till moderbolagets aktieägare | | | -35 777 | -35 777 |
| Belopp vid årets utgång 2016 | 3 578 | 10 780 | 163 052 | 177 410 |
| Belopp vid årets ingång 2017 | 3 578 | 10 780 | 163 052 | 177 410 |
| Årets resultat | | | 50 116 | 50 116 |
| <i>Övrigt totalresultat</i> | | | | |
| Övrigt totalresultat | | | 0 | 0 |
| Summa övrigt totalresultat | | | 0 | 0 |
| Summa totalresultat | | | 50 116 | 50 116 |
| <i>Utdelning till moderbolagets aktieägare</i> | | | | |
| Utdelning till moderbolagets aktieägare | | | -35 777 | -35 777 |
| Belopp vid årets utgång 2017 | 3 578 | 10 780 | 177 390 | 191 748 |

Noter

Not 1. Allmän information, redovisnings- och värderingsprinciper

Redovisningsprinciper

CellaVision ABs koncernredovisning har upprättats med tillämpning av Årsredovisningslagen (ÅRL) samt International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) och tolkningar från IFRS Interpretations Committee som har godkänts för tillämpning inom EU. Vidare har RFR 1 "Kompletterande redovisningsregler för koncerner" tillämpats. Moderföretagets årsredovisning har upprättats i enlighet med ÅRL samt RFR 2 "Redovisning för juridiska personer". Koncern- och årsredovisningarna är avgivna i tusentals svenska kronor (kSEK) och avser perioden 1 januari- 31 december för resultaträkningsrelaterade poster respektive den 31 december för balansräkningsrelaterade poster. Tillgångar och skulder är redovisade i enlighet med anskaffningsvärdemetoden men undantag av vissa finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via koncernens rapport över totalresultat.

Nya och ändrade standarder och tolkningar 2017

Nya och ändrade standarder samt förbättringar som trätt i kraft 2017 har inte haft någon väsentlig påverkan på koncernens finansiella rapporter för räkenskapsåret.

Nya och ändrade standarder och tolkningar som ännu ej trätt i kraft

International Accounting Standards Board (IASB) har givit ut ett antal nya och ändrade standarder vilka ännu ej trätt i kraft. Ingen av dessa har tillämpats i förtid. Nedan beskrivs de nya och ändrade standarder och tolkningar som bedöms få påverkan på koncernens finansiella rapporter den period de tillämpas första gången. IFRS 15 Intäkter av kundkontrakt kommer att träda i kraft för räkenskapsår som påbörjas den 1 januari 2018. CellaVision har under 2017 genomfört en analys av effekterna av IFRS 15. Analysen underlättas av att merparten av kundkontrakten och intäktsströmmarna är knutna till moderbolaget och ett begränsat antal större kunder. Analysen visar att införandet av IFRS 15 inte kommer att få någon påverkan på koncernens finansiella rapporter förutom avseende tillkommande upplysningskrav. IFRS 9 Finansiella instrument kommer att träda i kraft för räkenskapsår som påbörjas den 1 januari 2018. Införandet av IFRS 9 kommer att ha väldigt begränsad effekt på koncernens finansiella rapporter. IFRS 16 påverkar främst leasetagare och den centrala effekten är att alla leasingavtal som idag redovisas som operationella leasingavtal ska redovisas på ett sätt som liknar aktuell redovisning av finansiella leasingavtal. Det innebär att även för operationella leasingavtal behöver tillgång och skuld redovisas, med tillhörande redovisning av kostnader för avskrivningar och ränta - till skillnad mot idag då ingen redovisning sker av hyrd tillgång och relaterad skuld, och då leasingavgifterna periodiseras linjärt som leasingkostnad.

Koncernen kommer som operationell leasetagare att påverkas av införandet av IFRS 16. Beloppsmässiga beräkningar av effekten av IFRS 16 och val avseende övergångsmetoder har ännu inte genomförts. De upplysningar som lämnas i not 17 om operationella leasingavtal ger en indikation på typen och omfattningen av de avtal som existerar för närvarande.

Företagsledningen bedömer att övriga nya och ändrade standarder och tolkningar, vilka inte har trätt i kraft, inte kommer att få någon väsentlig påverkan på koncernens finansiella rapporter den period de tillämpas första gången.

Koncernredovisningsprinciper

Koncernredovisning

CellaVision är ett svenskt publikt aktiebolag med säte i Lund på adress Mobilvägen 12. I koncernredovisningen ingår moderföretaget CellaVision AB och de helägda dotterbolagen CellaVision Inc., USA, CellaVision Canada Inc., CellaVision Japan K.K. och CellaVision International AB. Koncernredovisning upprättas i enlighet med förvärvsmetoden. Detta innebär att konsoliderade dotterföretags identifierbara tillgångar, skulder och eventalförpliktelser redovisas till verkligt värde vid anskaffningstidpunkten. Överstiger anskaffningsvärdet nettotillgångarna redovisade enligt ovan, utgörs skillnaden av goodwill. Internfakturering samt interna mellanhavanden inom koncernen elimineras i koncernredovisningen.

Omräkning av utlandsverksamheter

För varje utlandsverksamhet fastställs vilken som är dess funktionella valuta. De utländska dotterföretag som har en annan funktionell valuta än CellaVisions funktionella valuta, vilken är svenska kronor, omräknas med balansdagens kurs, för samtliga balansposter och med genomsnittskurs för poster i resultaträkningen. De omräkningsdifferenser som därvid uppkommer är en effekt dels av att nettoreultatet räknas om till olika kurser i resultaträkningen respektive balansräkningen,

dels av att nettotillgångarna omräknas till en annan kurs vid årets slut än vid årets början. Omräkningsdifferenserna redovisas i Övrigt totalresultat. För övriga valutakursdifferenser se under rubriken Kursvinster och kursförluster.

Intäktsredovisning

Vid försäljning av instrument och/eller mjukvara omfattar intäkten dels instrumentet och/eller mjukvaran. Hela intäkten som avser systemet, instrument plus mjukvara, intäktsförs när väsentliga risker och förmåner som förknippas med instrumentet överförs till kunden, vilket normalt sammanfaller med leverans till kunden. Vid utförande av service till slutkund utgör intäkten betalning för service av instrumentet. Denna intäkt periodiseras över den tid serviceavtalet avser. Detta kan avse såväl ett tillfälle som löpande över en längre tidsperiod. Vid uppgraderingar av mjukvara (nya funktioner, tekniker eller tillämpningar) till slutkund utgör intäkten betalning för uppgradering av mjukvara och intäktsförs i samband med leverans eller distribution av licensnyckel.

Ränteutgifter redovisas fördelat över löptiden med tillämpning av effektivräntemetoden. Effektivräntan är den ränta som gör att nuvärdet av alla framtida in- och utbetalningar under räntebindingstiden blir lika med det redovisade värdet av fordran.

Segmentredovisning

Ett rörelsesegment är en del av ett företag som bedriver affärsverksamhet från vilken den kan få intäkter och ådra sig kostnader, vars rörelseresultat regelbundet granskas av företagets högste verkställande beslutsfattare, och för vilken det finns fristående finansiell information. Bolagets rapportering av rörelsesegment överensstämmer med den interna rapporteringen till den högste verkställande beslutsfattaren. Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som bedömer rörelsesegmentens resultat och beslutar om fördelning av resurser. Bolagets bedömning är att VD utgör den högste verkställande beslutsfattaren. CellaVisions verksamhet omfattar endast ett rörelsesegment, system för automatiserad mikroskopering inom hematologiområdet, och hänvisar därför till resultat och balansräkning rörande redovisning av rörelsesegment.

Utgifter för forsknings- och utvecklingsarbeten

Utgifter för forskning kostnadsförs när de uppkommer. Utgifter för utveckling av kommande produkter kostnadsförs till och med prototypstadiet. Utgifter därefter och fram till kommersialisering balanseras, i den mån det är sannolikt att produkten är kommersiellt gångbar. Utgifter för utveckling av redan existerande applikationer och hårdvaruplattformar kostnadsförs när de uppkommer. För att hantera detta på ett effektivt sätt tillämpar bolaget projektredovisning vilket innebär att alla forsknings- och utvecklingsutgifter allokeras till projekt. Exempel på sådana utgifter är:

- Varor och material
- Konsultarvoden för konstruktion och design
- Löner och lönebikostnader

Avskrivningar på inventarier och datorutrustning aktiveras ej. Eventuella låneutgifter för kvalificerade tillgångar för nystartade projekt aktiveras. Då bolaget inte ådragit sig några sådana låneutgifter har inga låneutgifter aktiverats. De finansiella kostnader som redovisas i koncernen är ej hänförliga till utvecklingsverksamheten och dess finansiering.

Kursvinster och kursförluster

Realiserade och orealiserade kursdifferenser hänförliga till kostnader och mellanhavanden av rörelsekaraktär redovisas bland övriga rörelseintäkter- eller kostnader. Kursdifferenser hänförliga till kortfristiga och långfristiga finansiella mellanhavanden redovisas som finansiella poster.

Leasing

Ett finansiellt leasingavtal är ett avtal enligt vilket de ekonomiska risker och fördelar som förknippas med ägandet av ett objekt i allt väsentligt överförs från leasegivaren till leasetagaren. De leasingavtal som inte är finansiella klassificeras som operationella. Koncernen innehar på balansdagen inga finansiella leasingkontrakt. Leasingavgifter som erlaggs under operationella leasingavtal kostnadsförs i resultaträkningen linjärt över leasingperioden. De operationella leasingavtalen avser huvudsakligen lokaler, fordon, datorer och viss kontorsutrustning.

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda i form av löner, bonus, betald semester, betald sjukfrånvaro m m samt pensioner redovisas i takt med intjänandet. Beträffande pensioner och andra ersättningar efter avslutad anställning klassificeras dessa som avgiftsbestämda eller förmånsbestämda pensionsplaner.

Pensioner

Samtliga anställda i Moderföretaget omfattas av ITP-planen som administreras av Alecta förutom den personal som anställdes före den 1 maj 1999. Dessa medarbetare omfattas av s k alternativ ITP där medarbetarna själva får välja försäkringsgivare. Dessa har samma utrymme till sitt föfogande som om de varit anslutna till ITP-planen. De medarbetare som har en inkomst överstigande 10 prisbasbelopp erbjuds s k "10-taggar"-lösning. Detta innebär att de får välja försäkringsgivare för en viss del av ITP-utrymmet. Båda dessa lösningar klassificeras och redovisas såsom avgiftsbestämda pensionsplaner. ITP-planen genom Alecta är en förmånsbaserad pensionsplan, i enlighet med UFR 10 redovisas dock denna plan såsom avgiftsbestämd. För ytterligare information se not Sociala kostnader och pensionskostnader. Koncernens amerikanska medarbetare omfattas av en 401(k)-plan, vilket är en avgiftsbestämd plan. Alla pensionsutfästelser har övertagits av försäkringsbolag och således har samtliga pensionsplaner redovisats såsom avgiftsbestämda och pensionspremier kostnadsförs i den period de anställda utfört de tjänster avgiften avser.

Aktiekursrelaterade ersättningar

Koncernen har ett aktiekursrelaterat incitamentsprogram för bolagets ledning där reglering kommer ske med kontanter. Utfallet i programmet är beroende av en jämförelse mellan bolagets aktiekurs och generalindex på NASDAQ OMX över programmets löptid. Eventuell ersättning utbetalas året efter programmet avslutats. Vid varje rapportperiods slut omprövar företaget det verkliga värdet av skulden inklusive avsättning för sociala avgifter. Ändringen av skulden motsvarande intjänningen vid utgången av varje rapportperiod redovisas i resultaträkningen. Följande program är beslutade och avser:

| Löptid | Avser |
|-----------|----------------|
| 2015–2017 | Koncernledning |
| 2016–2018 | Koncernledning |

Övriga incitamentsprogram

Långfristigt incitamentsprogram

Koncernen har ett långsiktigt incitamentprogram för bolagets ledning baserat på utvecklingen av resultat per aktie. Eventuell ersättning utbetalas året efter programmet avslutats. Vid varje rapportperiods slut omprövar företaget det verkliga värdet av skulden inklusive avsättning för sociala avgifter. Ändringen av skulden motsvarande intjänningen vid utgången av varje rapportperiod redovisas i resultaträkningen. Följande program är beslutade och avser:

| Löptid | Avser |
|-----------|----------------|
| 2017–2019 | Koncernledning |

Kortfristigt incitamentsprogram

Utöver de långsiktiga programmen har koncernen ett bonusprogram som avser alla anställda där eventuell utbetalning sker året efter intjänande. Vid varje rapportperiods slut värderar företaget värdet av skulden inklusive avsättning för sociala avgifter. Skulden motsvarande intjänningen vid utgången av varje rapportperiod redovisas i resultaträkningen.

Inkomstskatter

Resultatredovisade inkomstskatter innefattar skatt som skall betalas eller erhållas avseende aktuellt år, justeringar avseende tidigare års aktuella skatt samt förändringar i uppskjuten skatt. Värdering av samtliga skatteskulder/-fordringar sker till nominella belopp och görs enligt de skatteregler och skattesatser som är beslutade. Uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden på alla temporära skillnader som föreligger mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder. Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas endast till den del av värdet som sannolikt kan komma att utnyttjas.

Immateriella anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar består av balanserade utgifter för utvecklingsarbeten vilka redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar. Utvecklingsutgifter som redovisas som tillgång skrivs av under sin bedömda nyttjandeperiod om fem år. Cellavisions produkter ersätts av nya modeller med intervaller om cirka fem år. Avskrivningarna påbörjas vid respektive produkts marknadsintroduktion.

En immateriell tillgång tas bort från rapporten över finansiell ställning vid utrangering eller avyttring eller när inga framtida ekonomiska fördelar förväntas från användning eller utrangering/avyttring av tillgången. Den vinst eller förlust som uppstår när en immateriell tillgång tas bort från rapporten över finansiell ställning, utgörs av skillnaden mellan det som erhålls vid avyttringen och tillgångens redovisade värde, redovisas i resultaträkningen när tillgången tas bort från rapporten över finansiell ställning.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar, bestående av instrument, inventarier och datorutrustning, redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar.

Det redovisade värdet för en materiell anläggningstillgång tas bort från rapporten över finansiell ställning vid utrangering eller avyttring, eller när inga framtida ekonomiska fördelar väntas från användning eller utrangering/avyttring av tillgången. Den vinst eller förlust som uppstår vid utrangering eller avyttring av tillgången, utgörs av skillnaden mellan eventuella nettointäkter vid avyttringen och dess redovisade värde, redovisas i resultatet i den period när tillgången tas bort från rapporten över finansiell ställning.

Avskrivningar

Avskrivningar baseras på tillgångarnas anskaffningsvärden och bedömda nyttjandeperioder enligt nedan:

- Utvecklingsarbeten 5 år
- Instrument 5 år
- Inventarier 5 år
- Datorutrustning 3 år

Den bedömda nyttjandeperioden för instrument och utvecklingsarbeten överensstämmer med den bedömda produktlivscykeln.

Nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar och immateriella tillgångar

Vid varje balansdag analyserar koncernen de redovisade värdena för materiella och immateriella tillgångar för att fastställa om det finns någon indikation på att dessa tillgångar har minskat i värde. Om så är fallet, beräknas tillgångens återvinningsvärde för att kunna fastställa värdet av eventuell nedskrivning. Där det inte är möjligt att beräkna återvinningsvärdet för en enskild tillgång, beräknar koncernen återvinningsvärdet för den kassagenererande enhet till vilken tillgången hör.

Immateriella tillgångar med obestämbara nyttjandeperioder och immateriella tillgångar som ännu inte är färdiga för användning ska provas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov, eller när det finns en indikation på värdeminskning.

Återvinningsvärdet är det högre värdet av det verkliga värdet minus försäljningskostnader och dess nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärde diskonteras uppskattat framtida kassaflöde till nuvärde med en diskonteringsränta före skatt som återspeglar aktuell marknadsbedömning av pengars tidsvärde och de risker som förknippas med tillgången.

Om återvinningsvärdet för en tillgång (eller kassagenererande enhet) fastställs till ett lägre värde än det redovisade värdet, skrivs det redovisade värdet på tillgången (eller den kassagenererande enheten) ned till återvinningsvärdet. En nedskrivning ska omedelbart kostnadsföras i resultaträkningen.

Då en nedskrivning sedan återförs, ökar tillgångens (den kassagenererande enhetens) redovisade värde till det omvärderade återvinningsvärdet, men det förhöjda redovisade värdet får inte överskrida det redovisade värde som skulle fastställts om ingen nedskrivning gjorts av tillgången (den kassagenererande enheten) under tidigare år. En återföring av en nedskrivning redovisas direkt i resultaträkningen.

Företagsledningen har fastställt budgeterade bruttomarginaler baserade på sina förväntningar på marknadsutvecklingen. Den vägda genomsnittliga tillväxttakten som används överensstämmer med de prognoser som finns i branschrapporter. Med ovanstående i beaktande anser företagsledningen att det inte föreligger något nedskrivningsbehov.

Varulager

Varulager är värderat till det lägsta av anskaffningsvärde enligt metoden först-in, först-ut (FIFO) och nettoförsäljningsvärde (lägsta värdets princip). Varulagret innehåller färdiga produkter samt ingående komponenter till ytterligare instrument.

Rapport över kassaflöden

Kassaflödesanalys har upprättats enligt indirekt metod. Som likvida medel räknas kassa och banktillgodohavande.

Klassificering av tillgångar och skulder

Anläggningstillgångar och långfristiga skulder består i allt väsentligt enbart av belopp som förväntas återvinnas eller betalas efter mer än tolv månader räknat från balansdagen. Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder består i allt väsentligt enbart av belopp som förväntas återvinnas eller betalas inom tolv månader räknat från balansdagen.

Avsättningar

En avsättning redovisas då det finns ett åtagande som följd av en inträffad händelse och det är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera åtagandet samt att en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Garantivisningar görs avseende sålda produkter. Garantitiden uppgår till 1 år. Kostnaden för garantier redovisas bland "Kostnad för sålda varor".

Närstående transaktioner

För redovisning av eventuella transaktioner med närstående hänvisas till not Ersättningar till anställda och övriga närstående transaktioner.

Finansiella instrument

En finansiell tillgång eller finansiell skuld redovisas i balansräkningen när bolaget blir part till instrumentets avtalsliga villkor. En finansiell tillgång eller en del av en finansiell tillgång bokas bort från balansräkningen när rättigheterna i avtalet realiserar, förfaller eller när bolaget förlorar kontrollen över den. En finansiell skuld eller en del av en finansiell skuld bokas bort från balansräkningen när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks.

Vid varje balansdag utvärderar bolaget om det finns objektiva indikationer om att en finansiell tillgång eller grupp av finansiella tillgångar är i behov av nedskrivning på grund av inträffade händelser. Exempel på sådana händelser är väsentligt försämrade finansiell ställning för motparten eller utebliven betalning av förfallna belopp. Finansiella tillgångar och finansiella skulder som vid den efterföljande redovisningen inte värderas till verkligt värde via resultaträkningen, redovisas vid den initiala redovisningen till verkligt värde med tillägg respektive avdrag för transaktionskostnader. Finansiella tillgångar och finansiella skulder som vid den efterföljande redovisningen värderas till verkligt värde via resultaträkningen, redovisas vid den initiala redovisningen till verkligt värde. Vid den efterföljande redovisningen värderas finansiella instrument till upplupet anskaffningsvärde eller till verkligt värde beroende på den initiala kategoriseringen enligt IAS 39.

Vid den initiala redovisningen kategoriseras en finansiell tillgång eller en finansiell skuld i en av följande kategorier:

Finansiella tillgångar

- Verkligt värde via resultaträkningen
- Lånefordringar och kundfordringar
- Investeringar som hålls till förfall
- Finansiella tillgångar som kan säljas

Finansiella skulder

- Verkligt värde via resultaträkningen
- Övriga finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde

Finansiella instrumentens verkliga värde

De finansiella tillgångarnas och finansiella skuldernas verkliga värden bestäms enligt följande:

- Det verkliga värdet för finansiella tillgångar och skulder med standardvillkor som handlas på en aktiv marknad bestäms med hänvisning till noterat marknadspris (nivå 1).
- Det verkliga värdet på andra finansiella tillgångar och skulder bestäms enligt allmänt accepterade värderingsmodeller som baseras på information hämtad från observerbara aktuella marknadstransaktioner (nivå 2).
- Det verkliga värdet fastställs utifrån värderingsmodeller där väsentlig indata baseras på icke observerbara data (nivå 3). Koncernen har inga finansiella instrument värderade i nivå 3.

För samtliga finansiella tillgångar och skulder bedöms det redovisade värdet vara en god approximation av dess verkliga värde, om inte annat särskilt anges i efterföljande noter.

Upplupet anskaffningsvärde

Med upplupet anskaffningsvärde avses det belopp till vilket tillgången eller skulden initialt redovisades med avdrag för amorteringar, tillägg eller avdrag för ackumu-

lerad periodisering enligt effektivräntemetoden av den initiala skillnaden mellan erhållet/betalat belopp och belopp att betala/erhålla på förfalldagen samt med avdrag för nedskrivningar. Effektivräntan är den ränta som vid en diskontering av samtliga framtida förväntade kassaflöden över den förväntade löptiden resulterar i det initialt redovisade värdet för den finansiella tillgången eller den finansiella skulden.

Kvittning av finansiella tillgångar och skulder

Finansiella tillgångar och skulder kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen när det finns en legal rätt att kvitta och när avsikt finns att reglera posterna med ett nettobelopp eller att samtidigt realisera tillgången och reglera skulden.

Koncernens finansiella instrument omfattar främst kundfordringar, likvida medel, leverantörsskulder, övriga kortfristiga skulder samt finansiella derivatinstrument i form av valutaterminer.

Likvida medel

Likvida medel inkluderar kassamedel och banktillgodohavanden samt andra kortfristiga likvida placeringar som lätt kan omvandlas till kontanter samt är föremål för en obetydlig risk för värdeförändringar. För att klassificeras som likvida medel får löptiden inte överskrida tre månader från tidpunkten för förvärvet. Kassamedel och banktillgodohavanden kategoriseras som "Lånefordringar och kundfordringar" vilket innebär värdering till upplupet anskaffningsvärde. På grund av att bankmedel är betalningsbara på anfordran motsvaras upplupet anskaffningsvärde av nominellt belopp. Kortfristiga placeringar kategoriseras som "Innehav för handel" och värderas till verkligt värde med värdeförändringar redovisade i resultaträkningen. Vid utgången av 2016 och 2017 innehar koncernen inga kortfristiga placeringar.

Kundfordringar

Kundfordringar kategoriseras som "Lånefordringar och kundfordringar" vilket innebär värdering till upplupet anskaffningsvärde. Kundfordringarnas förväntade löptid är dock kort, varför redovisning sker till nominellt belopp utan diskontering. Avdrag görs för fordringar som bedöms som osäkra. Nedskrivningar av kundfordringar redovisas i rörelsens kostnader.

Leverantörsskulder

Leverantörsskulder kategoriseras som "Övriga finansiella skulder" vilket innebär värdering till upplupet anskaffningsvärde. Leverantörsskulder förväntade löptid är dock kort, varför skulden redovisas till nominellt belopp utan diskontering.

Skulder till kreditinstitut

Vid utgången av 2016 och 2017 har koncernen inga belånade kundfordringar och inga skulder till kreditinstitut.

Derivatinstrument och säkringsredovisning

De valutaterminer som används för säkring av framtida kassaflöden och prognostiserad försäljning i utländsk valuta redovisas i balansräkningen till verkligt värde, i enlighet med nivå 2 enligt ovan. Den effektiva delen av värdeförändringarna redovisas i övrigt totalresultat tills dess att det säkrade flödet påverkar resultaträkningen, varvid säkringsinstrumentets ackumulerade värdeförändringar överförs till resultaträkningen för att där möta och matcha resultateffekterna från den säkrade transaktionen. Den ineffektiva delen av värdeförändringarna redovisas omedelbart i resultaträkningen.

Moderföretagets redovisningsprinciper

Moderföretaget tillämpar Årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Tillämpning av RFR 2 innebär att moderföretaget så långt som möjligt tillämpar alla av EU godkända IFRS inom ramen för Årsredovisningslagen och Tryggandelagen samt beaktat sambandet mellan redovisning och beskattning. Skillnaderna mellan moderföretagets och koncernens redovisningsprinciper beskrivs nedan:

Klassificering och uppställningsformer

Moderföretagets resultat- och balansräkning är uppställda enligt Årsredovisningslagens scheman. Skillnaden mot IAS 1 Utformning av finansiella rapporter som tillämpas vid utformningen av koncernens finansiella rapporter är främst redovisning av eget kapital samt förekomsten av avsättningar som egen rubrik.

Finansiella instrument

Moderföretaget tillämpar inte IAS 39 Finansiella instrument: redovisning och värdering. I moderföretaget tillämpas säkringsredovisning med utgångspunkt i anskaffningsvärde enligt årsredovisningslagen. Nettovärdet av CellaVisions derivat uppgick till -0,2 MSEK (-2,7) per 31 december 2017.

Immateriella tillgångar

Före första januari 2016 aktiverades utgifter för produktutveckling i moderbolaget men från och med januari 2016 kostnadsförs dessa i enlighet med gällande redovisningsrekommendationer.

Andelar i koncernföretag

Andelar i koncernföretag redovisas till anskaffningsvärde i moderföretagets finansiella rapporter. Förvävsrelaterade kostnader för koncernföretag, som kostnadsförs i koncernredovisningen, ingår som en del i anskaffningsvärdet för andelar i koncernföretag.

Ändringar i RFR 2 och Årsredovisningslagen som ännu inte trätt i kraft

Beslutade ändringar i RFR 2 som ännu inte trätt i kraft förväntas inte få någon väsentlig påverkan på moderföretagets finansiella rapporter när de tillämpas första gången.

Not 2. Finansiell riskhantering och finansiella instrument

Koncernen är genom sin verksamhet exponerad för olika typer av finansiella risker såsom marknads-, likviditets- och kreditrisker. Marknadsriskerna består i huvudsak av valutarisk då ränterisken är begränsad. Det är bolagets styrelse som är ytterst ansvarig för exponering, hantering och uppföljning av koncernens finansiella risker.

CellaVision arbetar löpande med att balansera sin kapital- och finansieringsrisk genom att i god tid etablera tillräckliga kreditfaciliteter för de behov som kan förutses, övervaka kassaflöden, samt arbeta med att optimera rörelsekapitalet. Det övergripande målet är att säkra en kapitalstruktur som stöttar en långsiktigt lönsam tillväxt. Mot bakgrund av att bolagets verksamhet bedrivs med god lönsamhet är bolagets finansiella ställning betryggande. Styrelsens uppfattning är att bolagets finansierings- och kapitalstruktur inte hindrar bolaget från att fullgöra sina förpliktelser på kort och lång sikt, inte heller att fullgöra erforderliga investeringar.

Marknadsrisker**Valutarisk**

Med valutarisk avses risken att verkligt värde eller framtida kassaflöden fluktuerar till följd av ändrade valutakurser. Exponeringen för valutarisk härrör huvudsakligen från betalningsflöden i utländsk valuta, så kallad transaktionsexponering, och från omräkning av balansposter i utländsk valuta samt vid omräkning av utländska dotterföretags resultaträkningar och balansräkningar till koncernens presentationsvaluta som är svenska kronor, så kallad balansexponering.

Koncernen verkar internationellt och utsätts för valutarisk från olika valutaexponeringar, framförallt avseende dollar och euro. Bolagets inköp sker i huvudsak i svenska kronor. Försäljningen sker till övervägande del i dollar och euro. För att minska valutaexponeringen använder koncernen valutaterminer för att säkra prognostiserade inflöden i utländsk valuta. Derivat som innehas för valutasäkring värderas i nivå 2, finansiella instrument där verkligt värde fastställs utifrån värderingsmodeller som baseras på andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser inkluderade i nivå 1, antingen direkt (dvs som prisnoteringar) eller indirekt (dvs härledda från prisnoteringar). Valutaterminer värderas med utgångspunkt från observerbar information avseende på balansdagen gällande valutakurser och marknadsräntor för återstående löptid. Belopp avseende ineffektivitet för kassaflödessäkringar som har redovisats i resultatet uppgår till 0 (0) kr. CellaVision säkrar kontinuerligt 40-70 procent av valutaexponeringen av nettoflödena 12 månader framåt och 13-24 månader till 20-40%. Balansexponering säkras ej.

Valutakursförändringar i euro och dollar beräknas påverka koncernens omsättning och rörelseresultat enligt nedan (MSEK):

| | Euro | | | |
|------------|--------|--------|--------|--------|
| | 9,0 | 9,3 | 9,6 | 9,9 |
| 7,9 | 291/76 | 296/81 | 301/85 | 306/90 |
| 8,2 | 295/79 | 300/83 | 305/88 | 310/93 |
| 8,5 | 299/82 | 304/86 | 309/91 | 315/96 |
| 8,8 | 303/85 | 308/89 | 313/94 | 319/98 |

Ränterisk

Ränterisken är risken för att värdet på finansiella instrument varierar på grund av förändringar i marknadsräntor samt att koncernens räntekostnader ökar till följd av ökade marknadsräntor. Koncernens finansiella tillgångar består av lämnade depositioner. Tillgången är till så ringa värde att det bedöms föreligga en mycket låg risk. Det föreligger inga räntebärande skulder i koncernen.

Likviditets och finansieringsrisk

Försiktighet i hanteringen av likviditetsrisk innebär att inneha tillräckligt likvida medel och säljbara värdepapper alternativt avtalade kreditmöjligheter föra att kunna fullgöra sina åtaganden. CellaVision minimerar denna risk genom att ha tillräckliga kassamedel. Likviditetsrisken bedöms i nuläget som låg, främst beroende på koncernens nuvarande finansiering.

Kredit och motpartsrisk

Med kreditrisk avses risken för att motparten i en transaktion orsakar koncernen en förlust genom att inte fullfölja sina avtalsenliga förpliktelser. Koncernens exponering för kreditrisk är huvudsakligen hänförlig till kundfordringar och likvida medel. CellaVision arbetar med Trippel-A distributörer som etablerade hematologiföretag. Inom Norden är kunderna sjukhus med offentlig finansiering. Viss koncentration av kreditrisk avseende kundfordringar föreligger men dessa kunder har historiskt sett inte haft några betalningssvårigheter.

Kreditrisken i likvida medel är begränsad då koncernens motparter är banker med hög kreditrating.

Koncernens och moderföretagets maximala exponering för kreditrisk bedöms motsvaras av bokförda värden på samtliga finansiella tillgångar.

Kategorisering av finansiella instrument

Klassificering av finansiella tillgångar och skulder samt deras verkliga värden framgår nedan.

| 2017 | Tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen | Lånefordringar och kundfordringar | Finansiella skulder till upplupna anskaffningsvärden | Totalt redovisat värde | Verkligt värde |
|--------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------|-------------------------------------------------------------|-------------------------------|-----------------------|
| Kundfordringar | 0 | 43 157 | 0 | 43 157 | 43 157 |
| Övriga kortfristiga fordringar | 0 | 5 078 | 0 | 5 078 | 5 078 |
| Likvida medel | 0 | 154 546 | 0 | 154 546 | 154 546 |
| Summa finansiella tillgångar | 0 | 202 781 | 0 | 202 781 | 202 781 |
| Skulder till kreditinstitut och liknande skulder | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Leverantörsskulder | 0 | 0 | 21 490 | 21 490 | 21 490 |
| Övriga kortfristiga skulder | 231 | 0 | 1 401 | 1 632 | 1 632 |
| Summa finansiella skulder | 231 | 0 | 22 891 | 23 122 | 23 122 |
| 2016 | Tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen | Lånefordringar och kundfordringar | Finansiella skulder till upplupna anskaffningsvärden | Totalt redovisat värde | Verkligt värde |
| Kundfordringar | 0 | 33 238 | 0 | 33 238 | 33 238 |
| Övriga kortfristiga fordringar | 0 | 5 499 | 0 | 5 499 | 5 499 |
| Likvida medel | 0 | 132 454 | 0 | 132 454 | 132 454 |
| Summa finansiella tillgångar | 0 | 171 191 | 0 | 171 191 | 171 191 |
| Skulder till kreditinstitut och liknande skulder | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Leverantörsskulder | 0 | 0 | 16 451 | 16 451 | 16 451 |
| Övriga kortfristiga skulder | 2 721 | 0 | 1 082 | 3 803 | 3 803 |
| Summa finansiella skulder | 2 721 | 0 | 17 533 | 20 254 | 20 254 |

Det har inte skett några omklassificeringar mellan värderingskategorierna ovan under perioderna.

Värdering av finansiella instrument till verkliga värden

Finansiella skulder som värderas till verkligt värde i balansräkningen utgörs enbart av valutaterminer. Valutaterminerna förfaller inom 24 månader och redovisas som övrig kortfristig skuld i balansräkningen. För övriga finansiella tillgångar och finansiella skulder bedöms de redovisade värdena vara en god approximation av de verkliga värdena till följd av att löptiden och/eller räntebindningen understiger tre månader vilket innebär att en diskontering baserat på gällande marknadsförutsättningar inte bedöms leda till någon väsentlig effekt.

Finansiella tillgångar och finansiella skulder som värderas till verkligt värde i balansräkningen klassificeras i någon av tre nivåer baserat på den information som används för att fastställa det verkliga värdet. Koncernens valutasäkringsinstrument värderas till verkligt värde i enlighet med Nivå 2 nedan. Under perioderna har det inte skett några överföringar mellan nivåerna.

Nivå 1 - Noterade priser på en aktiv marknadsplats. Koncernen innehar inga finansiella instrument värderade till verkligt värde i Nivå 1.

Nivå 2 - Finansiella instrument där verkligt värde fastställs utifrån värderingsmodeller som baseras på andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser inkluderade i nivå 1, antingen direkt (dvs. som prisnoteringar) eller indirekt (dvs. härledda från prisnoteringar). Koncernens valutaterminer är värderade i nivå 2 via koncernen rapport över totalresultatet och redovisas som en övrig kortfristig skuld i koncernens rapport över finansiell ställning.

Nivå 3 - Finansiella instrument där verkligt värde fastställs utifrån värderingsmodeller där väsentlig indata baseras på icke observerbara data. Koncernen har inga finansiella instrument värderade till verkligt värde i Nivå 3.

Not 3. Viktiga uppskattningar och antaganden för redovisningsändamål

Upprättande av rapporter och tillämpning av olika redovisningsprinciper baseras ofta på ledningens bedömningar eller på antaganden och uppskattningar som anses vara rimliga under rådande förhållanden. Dessa antaganden och uppskattningar grundar sig oftast på erfarenhet men även på andra faktorer, inklusive förväntningar på framtida händelser. För CellaVision är följande område värt att notera:

Balanserade utvecklingsutgifter

Återvinningsvärdet för balanserade utvecklingsutgifter fastställs baserat på beräknad ekonomisk livslängd samt volym. Denna beräkning utgår från uppskattade framtida kassaflöden baserade på finansiella prognoser som godkänts av ledningen och som täcker produktlivscyklerna.

Not 4. Kapitalhantering

CellaVision definierar det förvaltade kapitalet som summan av koncernens nettoskuld och eget kapital. Vid utgången av 2017 var det förvaltade kapitalet 86 305 kSEK (73 721).

Koncernens mål avseende kapitalstruktur är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet för att kunna generera avkastning till aktieägarna och nytta till andra intressenter samt att kapitalstrukturen är optimal med hänsyn till kostnaden för kapitalet.

Vid förvaltning av kapitalet följer koncernen upp måttet såsom Försäljningstillväxt och Rörelsemarginal. Målet för dessa är att öka omsättningen med i genomsnitt minst 15 procent per år och en rörelsemarginal överstigande 20 procent över en konjunkturcykel. Under 2017 uppnådde bolaget en försäljningstillväxt på 17 procent (11) och rörelsemarginalen blev 29,4 procent (28,0).

CellaVision har en stark finansiell ställning som medger investering i produktutveckling såväl som geografisk marknadsexpansion. Stämman antog 2017 en utdelningspolicy omfattande att utdelningen ska motsvara 30 till 50 procent av nettoresultatet, men alltid ta hänsyn till Bolagets och koncernens finansiella ställning, kapitalstruktur, förvärvsbehov och långsiktiga finansieringsbehov.

Not 5. Operationella riskfaktorer

Distributörer

CellaVisions strategi är att etablera strategiska allianser med globala aktörer inom medicinsk teknik. CellaVision verkar genom distributörer på globala marknader. Detta innebär att CellaVisions framtida expansion är beroende av framgångsrika distributörer. Bolaget distribuerar huvudsakligen sina produkter via de främsta hematologibolagen i världen; Sysmex, Beckman Coulter, Siemens Healthcare Diagnostics, Abbott, Horiba, Biospecific och Boule. CellaVision är beroende av deras framgångar inom hematologiområdet där CellaVisions produkter marknadsförs. Trots att CellaVision har väl fungerande och omfattande avtalsrelationer med distributörerna kan dessa samarbeten sägas upp. Det finns ingen garanti för att distributören tecknar nytt avtal med CellaVision. Ett avslutat samarbete med en distributör skulle kunna ha en negativ inverkan på CellaVisions omsättning och resultat. Samtliga avtal är icke-exklusiva och har löptider på mellan 2-3 år.

Leverantörer

Bolagets strategi är att ingå partnerskap, där partners skall hantera tillverkningen av produkterna. Detta innebär att CellaVision är beroende av ett antal underleverantörer av nyckelkomponenter som till exempel kamera, mikroskop och styrutrustning samt bolag som hanterar sammansättning och slutkontroll av systemen. Bolaget har samarbetat med en kontraktstillverkare sedan 2006 och har långvariga avtal med sina viktigaste underleverantörer. Detta till trots, kan avtal sägas upp. Det finns ingen garanti för att leverantörerna därefter väljer att teckna nytt avtal med bolaget. Avbrott i leveranserna på grund av uppsagda avtal eller på grund av avbrutet samarbete med en underleverantör kan inverka negativt på CellaVisions omsättning och resultat.

Beroende av nyckelpersoner

CellaVision har en utpräglad högteknologisk inriktning och är därför beroende av att kunna rekrytera och behålla medarbetare med hög kompetens.

Kostnadsbesparingar inom sjukvården

Av ekonomiska och politiska skäl vidtas åtgärder för att reducera kostnaderna inom sjukvårdssektorn i bland annat Väst Europa och USA. Pågående förändringar och rationaliseringar kan, trots att CellaVision strävar efter att utveckla kostnadseffektiva lösningar, komma att påverka bolagets framtida försäljnings- och resultatutveckling negativt.

Produktutveckling

Fortsatt utveckling av befintliga och nya produkter och lösningar är av stor betydelse för CellaVision. Om bolagets förmåga att utveckla produkter upphör eller om produkter inte kan lanseras i enlighet med fastställda tidsplaner eller om mottagandet på marknaden blir sämre än förväntat kan detta medföra negativa effekter på CellaVisions försäljnings- och resultatutveckling.

Konkurrens

Det finns en risk att nya konkurrenter med en större resursbas avseende kompetens och kapital etablerar sig på CellaVisions marknad och erbjuder bättre metoder och effektivare produkter än CellaVision. Ökad konkurrens kan leda till prispress på CellaVisions produkter. I syfte att motverka detta arbetar bolaget med en kontinuerlig konkurrensbevakning.

Produktansvar

Tester, marknadsföring och försäljning av medicinteknisk utrustning och lösningar medför en risk för skadeståndsanspråk och det finns ingen garanti för att krav på ersättning kopplat till produktansvar inte kommer att riktas mot CellaVision. Bolaget har ett omfattande försäkringskydd för täckande av sådana anspråk.

Patent och rättigheter

CellaVision bedriver en aktiv patentstrategi för att skydda investeringar i kärnteknologi genom att ansöka om patent för nya uppfinningar. Det kan dock inte garanteras att nuvarande eller framtida patentansökningar leder till patent eller att godkända patent erbjuder tillräckligt skydd mot konkurrenter. Det finns dessutom alltid en risk att tvister avseende intrång i patent och övriga immateriella rättigheter inleds såväl mot som av CellaVision. Bolaget har ett omfattande försäkringskydd för täckande av sådana anspråk.

Lagstiftning och regelverk

Tillverkning, marknadsföring och distribution av medicintekniska produkter och utrustning sker på en reglerad marknad där bland andra FDA (US Food and Drug Administration) och EU har regler för klinisk utvärdering, godkännande och kvalitetsprövning. CellaVision uppfyller idag gällande krav i Europa och USA för bolagets system. Om CellaVisions verksamhet skulle omfattas av restriktioner från myndigheter eller om bolaget inte erhåller nödvändiga framtida myndighetsgodkännanden kan detta komma att påverka CellaVision negativt kommersiellt och finansiellt.

Not 6. Information om rörelsesegment

CellaVisions verksamhet omfattar endast ett rörelsesegment, analysinstrument för digital mikroskopering inom området hematologi, och hänvisar därför till rapport över totalresultat respektive finansiell ställning rörande segmentsredovisningen. CellaVision säljer ett analysinstrument där mjukvara ingår. Mjukvarorna fungerar ej som fristående produkter. Övrig försäljning såsom reservdelar, service mm understiger sammantaget 10% av den totala omsättningen. CellaVision har en centraliserad affärsmodell. Den absoluta merparten av affären är knuten till moderbolaget via centrala kundavtal. Dotterbolagen är endast av marknadsföringskaraktär och dess verksamhet är ringa och inte grund för allokering av kostnader. Uppföljning av försäljning per geografisk region är av intresse för bolaget, men omkostnader och rörelsemarginal följs på central nivå då dotterbolagens andel av totala omkostnader är liten.

Not 7. Information om större kunder

CellaVisions produkter säljs globalt via partners och på utvalda marknader även via egna säljbolag. CellaVision har fyra kunder som vardera står för mer än tio procent av bolagets totala omsättning. Den största kunden med en omsättning om 103 MSEK och de andra med en omsättning om 64 MSEK, 58 MSEK respektive 38 MSEK.

Not 8. Intäkter fördelade per geografisk marknad

| | 2017 | | 2016 | |
|---------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| | Koncern | Moderbolag | Koncern | Moderbolag |
| Sverige | 789 | 789 | 1 146 | 1 146 |
| EMEA | 80 973 | 83 969 | 82 179 | 80 702 |
| Americas | 167 277 | 161 311 | 134 419 | 127 396 |
| APAC | 60 273 | 56 906 | 47 294 | 45 151 |
| Totalt | 309 312 | 302 975 | 265 038 | 254 395 |

Intäkter från externa kunder rapporteras per geografiskt område baserat på leveransadressen. Av koncernens försäljning om 309 312 kSEK avser 301 170 kSEK systemförsäljning (hårdvara och mjukvara) och 8 142 kSEK avser försäljning av tjänster. Av moderbolagets försäljning om 302 975 kSEK avser 302 094 kSEK systemförsäljning (hårdvara och mjukvara) och 881 kSEK avser försäljning av tjänster.

Not 9. Anläggningstillgångar fördelade per geografiskt område utifrån anläggningstillgångens fysiska placering

| Koncernen | 2017 | 2016 |
|---------------|---------------|---------------|
| Sverige | 57 737 | 36 771 |
| Americas | 781 | 1 198 |
| APAC | 27 | 25 |
| Totalt | 58 545 | 37 994 |

Not 10. Kostnader fördelade på kostnadslag

| | 2017 | 2016 |
|-------------------------------------------------------------------------------------------|----------------|----------------|
| Avskrivningar och nedskrivningar (Not 18) | 8 450 | 8 260 |
| Kostnader för ersättningar till anställda (Not 13, 14, 15) | 91 399 | 74 106 |
| Förändring i lager av färdiga varor och produkter i arbete | 1 631 | 398 |
| Råvaror | 77 465 | 68 752 |
| Transportkostnader | 1 397 | 1 074 |
| Aktiverat arbete | -26 003 | -12 277 |
| Lokalkostnader | 6 509 | 5 389 |
| Reskostnader | 7 092 | 6 391 |
| Övriga externa tjänster | 18 968 | 15 759 |
| Övriga kostnader | 31 512 | 23 018 |
| Summa kostnader för sålda varor, försäljnings-, administrations- och FoU kostnader | 218 420 | 190 870 |

Not 11. Koncerninterna transaktioner

Av moderbolagets fakturering hänförs sig 8 933 kSEK (8 842) till dotterbolag. Fakturering från dotterbolag till moderbolag har skett med 25 075 kSEK (24 294).

Not 12. Anställda

| Medelantalet anställda | 2017 | | 2016 | |
|------------------------|----------------------|-----------|----------------------|-----------|
| | Medelantal anställda | Varav män | Medelantal anställda | Varav män |
| Moderbolaget, Sverige | 79 | 56 | 67 | 48 |
| Dotterbolag, USA | 8 | 4 | 7 | 4 |
| Dotterbolag, Kanada | 2 | 1 | 2 | 1 |
| Dotterbolag, Japan | 3 | 2 | 3 | 2 |
| Totalt | 92 | 63 | 79 | 55 |

| Antal kvinnor i ledande ställning: | 2017 | | 2016 | |
|------------------------------------|----------|------------------|----------|------------------|
| | Styrelse | Övrig befattning | Styrelse | Övrig befattning |
| Moderbolaget | 2 | 1 | 2 | 1 |
| Dotterbolag | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Totalt | 2 | 1 | 2 | 1 |

Not 13. Kostnadsförda löner och andra ersättningar

| Löner och andra ersättningar: | 2017 | | 2016 | |
|-------------------------------|--------------|---------------|--------------|---------------|
| | Styrelse, VD | Övriga | Styrelse, VD | Övriga |
| Moderbolaget | 5 088 | 44 341 | 3 727 | 35 391 |
| Dotterbolag | 0 | 15 941 | 0 | 13 428 |
| Totalt | 5 088 | 60 282 | 3 727 | 48 819 |

Not 14. Sociala kostnader och pensionskostnad

| Sociala kostnader och pensionskostnader: | 2017 | | 2016 | |
|------------------------------------------|-------------------|-----------------|-------------------|-----------------|
| | Sociala kostnader | pensionskostnad | Sociala kostnader | pensionskostnad |
| Moderbolaget | 23 260 | 7 729 | 18 185 | 5 894 |
| Dotterbolag | 2 769 | 480 | 2 902 | 210 |
| Totalt | 26 029 | 8 210 | 21 087 | 6 104 |

Avsättning till pension för VD görs med 25% av baslön. För övriga tjänstemän i Sverige tryggas ITP 2-planens förmånsbestämda pensionsåtaganden för ålders- och familjepension (alternativt familjepension) genom en försäkring i Alecta. Enligt ett uttalande från Rådet för finansiell rapportering, UFR 10 Klassificering av ITP-planer som finansieras genom försäkring i Alecta, är detta en förmånsbestämd plan som omfattar flera arbetsgivare. För räkenskapsåret 2017 har bolaget inte haft tillgång till information för att kunna redovisa sin proportionella andel av planens förpliktelser, förvaltningstillgångar och kostnader vilket medfört att planen inte varit möjlig att redovisa som en förmånsbestämd plan. Pensionsplanen ITP 2 som tryggas genom en försäkring i Alecta redovisas därför som en avgiftsbestämd plan. Premien för den förmånsbestämda ålders- och familjepensionen är individuellt beräknad och är bland annat beroende av lön, tidigare intjänad pension och förväntad återstående tjänstgöringstid. Förväntade avgifter nästa rapportperiod för ITP 2-försäkringar som är tecknade i Alecta uppgår till 3,2 Mkr (2017: 2,3 Mkr).

Den kollektiva konsolideringsnivån utgörs av marknadsvärdet på Alectas tillgångar i procent av försäkringsåtagandena beräknade enligt Alectas försäkringstekniska metoder och antaganden, vilka inte överensstämmer med IAS 19. Den kollektiva konsolideringsnivån ska normalt tillåtas variera mellan 125 och 155 procent. Om Alectas kollektiva konsolideringsnivå understiger 125 procent eller överstiger 155 procent ska åtgärder vidtas i syfte att skapa förutsättningar för att konsolideringsnivån återgår till normalintervallet. Vid låg konsolidering kan en åtgärd vara att höja det avtalade priset för nyteckning och utökning av befintliga förmåner. Vid hög konsolidering kan en åtgärd vara att införa premierreduktioner. Vid utgången av 2017 uppgick Alectas överskott i form av den kollektiva konsolideringsnivån till 154 procent (2016: 148 procent).

Not 15. Ersättning till ledande befattningshavare

| Löner, ersättningar och andra förmåner: | 2017 | | 2016 | |
|-----------------------------------------|---------------|--------------|---------------|--------------|
| | Lön / Arvode | Pension | Lön / Arvode | Pension |
| Styrelseledamöter | | | | |
| Lars Gatenbeck | 0 | 0 | 133 | 0 |
| Sören Mellstig | 460 | 0 | 267 | 0 |
| Christer Fähræus | 180 | 0 | 200 | 0 |
| Åsa Hedin | 200 | 0 | 200 | 0 |
| Roger Johanson | 220 | 0 | 200 | 0 |
| Torbjörn Kronander | 200 | 0 | 200 | 0 |
| Anna Malm Bernsten | 180 | 0 | 200 | 0 |
| Niklas Prager | 200 | 0 | 200 | 0 |
| VD | 3 462 | 611 | 2 600 | 435 |
| Övriga ledande befattningshavare | 9 753 | 2 495 | 7 778 | 2 114 |
| Totalt | 14 855 | 3 106 | 11 978 | 2 549 |

Enligt årsstämans beslut utgår styrelsearvode intill nästa årsstämma med 1 640 kSEK (1 600), varav 400 kSEK (400) till styrelsens ordförande och 180 kSEK (200) till respektive ledamot. Ledamöterna erhåller ytterligare 40 kSEK för ordförandeskap och 20 kSEK för medverkande i något av bolagets kommittéer, revisionskommittén eller ersättningskommittén. Något övrigt arvode har ej utgått. Avtal om pension, avgångsvederlag eller annan förmån föreligger ej. Styrelsen har under året bestått av 7 ledamöter (7).

Verkställande direktörens uppsägningstid är tolv månader vid uppsägning från bolagets sida och sex månader från verkställande direktörens sida. Vid uppsägning från bolagets sida, eller från verkställande direktörens sida vid väsentligt avtalsbrott av bolaget, äger verkställande direktören rätt till avgångsvederlag om tolv månadslöner. Ytterligare avgångsvederlag utgår ej.

Ett incitamentsprogram finns för ledande befattningshavare som består av ett långsiktigt program relaterat till utveckling av resultat per aktie och ett årligt individuellt program. Utfallet är maximerat till 9 månadslöner för VD. Fyra månadslöner går in i det årliga individuella programmet och 2,5 månadslöner går mot programmet relaterat till resultat per aktie där det kan dubbleras om tillväxten i resultat per aktie över en treårsperiod överstiger 15% per år. För övriga ledande befattningshavare är utfallet maximerat till 3 månadslöner. Hälften går in i det årliga individuella programmet och andra halvan går mot programmet som är relaterat till resultat per aktie där det kan dubbleras om tillväxten i resultat per aktie över en treårsperiod överstiger 15% per år. Under året har kostnader för incitamentsprogram till ledande befattningshavare om 2 317 kSEK (1 566) belastat resultatet. Se även beskrivning i bolagsstyrningsrapporten.

För år 2017 har en fast lön inklusive ersättning för semester utgått till VD om 2 539 kSEK (2 127) samt förmåner om 2 kSEK (0). Utöver fast lön har en rörlig ersättning om 921 kSEK (473) utgått. Till övriga befattningshavare i ledningsgruppen har under 2017 utgått en sammanlagd fast lön om 7 861 kSEK (6 850) jämte förmåner främst bestående av bilförmån till ett värde av 496 kSEK (254). Utöver fast lön har en rörlig ersättning om 1 396 kSEK (674) utgått. Övriga ledande befattningshavare har varit 8 till antalet. CellaVision har under året inte haft några transaktioner av närstående karaktär. Ersättningskommittén bereder frågor om ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen. Beslut tas av styrelsen.

Not 16. Revisionsarvoden

| Arvode till bolagets revisor, Deloitte AB | 2017 | | 2016 | |
|-----------------------------------------------|------------|------------|------------|------------|
| | Koncern | Moderbolag | Koncern | Moderbolag |
| Revisionsuppdraget | 185 | 185 | 185 | 185 |
| Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget | 40 | 40 | 45 | 45 |
| Skatterådgivning | 30 | 30 | 57 | 57 |
| Övriga uppdrag | 12 | 0 | 12 | 12 |
| Totalt | 267 | 255 | 299 | 299 |

Not 17. Operationella leasingavtal

| Avtalade framtida leasingavgifter | 2017 | | 2016 | |
|-----------------------------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| | Koncern | Moderbolag | Koncern | Moderbolag |
| - Inom ett år | 5 599 | 5 599 | 6 110 | 6 110 |
| - Senare än ett men inom fem år | 16 350 | 16 350 | 14 903 | 14 903 |
| - Senare än fem år | 0 | 0 | 4 929 | 4 929 |
| Totalt | 21 949 | 21 949 | 25 942 | 25 942 |

Koncernen är leasetagare genom operationella leasingavtal avseende hyra av lokaler samt billeasing. Leasingperioden för koncernens hyreslokaler varierar mellan 1-5 år. Förlängning av hyresavtalet vid leasingperiodens utgång kan ske till vad koncernen bedömer vara en marknadsmässig hyra. I vissa fall är hyran indexreglerad enligt KPI, men majoriteten av hyresavtalen förlängs med befintliga villkor om inte avtalet har sagts upp för villkorsändring. Leasingperioden för diverse kontorsutrustning varierar mellan 1-3 år. Summan av årets kostnadsbörda leasingavgifter avseende operationella leasingavtal uppgår i koncernen till 5 977 kSEK (6 025). Moderbolagets leasingavgifter har för året varit 5 212 kSEK (5 097). Det sammanlagda beloppet per balansdagen av framtida minimileaseavgifter för icke uppsägningsbara avtal uppgår till 0 kSEK (0) för koncernen.

Not 18. Avskrivningar koncernen

| | 2017 | | 2016 | |
|--------------------------------------|-------------------------|--------------|-------------------------|--------------|
| | Balanserade utv.arbeten | Inventarier | Balanserade utv.arbeten | Inventarier |
| Kostnad sålda varor | 6 996 | 0 | 6 952 | 0 |
| Försäljningskostnader | 0 | 639 | 0 | 703 |
| Administrationskostnader | 0 | 272 | 0 | 202 |
| Forsknings- och utvecklingskostnader | 0 | 543 | 0 | 403 |
| Totalt | 6 996 | 1 454 | 6 952 | 1 308 |

Not 19. Avskrivningar moderbolaget

| | 2017 | | 2016 | |
|--------------------------------------|-------------------------|--------------|-------------------------|-------------|
| | Balanserade utv.arbeten | Inventarier | Balanserade utv.arbeten | Inventarier |
| Kostnad sålda varor | 6 996 | 0 | 6 952 | 0 |
| Försäljningskostnader | 0 | 272 | 0 | 202 |
| Administrationskostnader | 0 | 272 | 0 | 202 |
| Forsknings- och utvecklingskostnader | 0 | 543 | 0 | 403 |
| Totalt | 6 996 | 1 087 | 6 952 | 807 |

Not 20. Valutakurseffekter

| Valutakurseffekter har redovisats i resultaträkningen enligt följande | 2017 | 2017 |
|-----------------------------------------------------------------------|---------------|------------|
| | Koncern | Moderbolag |
| Valutakursvinster i redovisat rörelseresultat | 0 | 2 257 |
| Valutakursförluster i rörelseresultat | -3 467 | -2 229 |
| Totalt | -3 467 | 28 |

Not 21. Ränteintäkter och finansiella kursvinster

| | 2017 | | 2016 | |
|----------------------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| | Koncern | Moderbolag | Koncern | Moderbolag |
| Ränteintäkter | 334 | 334 | 1 | 0 |
| Kursvinster, koncerninterna fordringar | 1 525 | 1 450 | 3 662 | 3 624 |
| Totalt | 1 859 | 1 784 | 3 663 | 3 624 |

Ingen del av moderbolagets ränteintäkter/kostnader är koncerninterna. Samtliga ränteintäkter avser finansiella tillgångar som inte värderas till verkligt värde via resultatet.

Not 22. Räntekostnader och finansiella kursförluster

| | 2017 | | 2016 | |
|------------------------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| | Koncern | Moderbolag | Koncern | Moderbolag |
| Räntekostnader | 158 | 161 | 37 | 37 |
| Kursförluster, Koncerninterna fordringar | 2 249 | 1 925 | 2 019 | 1 864 |
| Totalt | 2 408 | 2 086 | 2 056 | 1 901 |

Ingen del av räntekostnaderna är direkt hänförliga till utvecklingsverksamheten och dess kostnader. Samtliga räntekostnader är hänförliga till finansiella skulder som redovisas till upplupet anskaffningsvärde.

Not 23. Skatter

| | 2017 | | 2016 | |
|-----------------------------------------------------------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| | Koncern | Moderbolag | Koncern | Moderbolag |
| Skatt på årets resultat | | | | |
| Aktuell skatt | -16 201 | -15 075 | -4 168 | -4 100 |
| Uppskjuten skattekostnad | -4 419 | 830 | -11 807 | -8 633 |
| Summa skatt på årets resultat | -20 620 | -14 245 | -15 975 | -12 733 |
| Uppskjuten skatt | | | | |
| Utnyttjande av skattemässiga underskott | 0 | 0 | -7 698 | -7 698 |
| Omvärdering av skattemässiga underskott | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Temporära skillnader | | | | |
| Avsättningar | 830 | 830 | -935 | -935 |
| Lager | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Immateriella anläggningstillgångar | -5 720 | 0 | -3 174 | 0 |
| Valutaterminer | 471 | 0 | 0 | 0 |
| Summa uppskjuten skatt | -4 419 | 830 | -11 807 | -8 633 |
| Uppskjuten skatteskuld/skattefordran | | | | |
| Skattemässiga förlustavdrag | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Temporära skillnader | | | | |
| Avsättningar | 2 078 | 2 077 | | |
| Lager | 58 | 0 | | |
| Immateriella anläggningstillgångar | -8 406 | 0 | | |
| Valutaterminer | 51 | 0 | -1 251 | 1 247 |
| Summa redovisade värde på uppskjuten skatteskuld/skattefordran | -6 219 | 2 077 | -1 251 | 1 247 |
| Ej bokförd uppskjuten skattefordran | | | | |
| Underskottsavdrag | 1 549 | 0 | 1 563 | 0 |
| Underskottsavdrag | 0 | 0 | 0 | 0 |

Det finns ackumulerade underskottsavdrag i Japan. Tidsbegränsningen för dessa är sju år. Ingen del avseende underskottsavdrag i Japan är upptagen i redovisningen. I Japan uppgår det skattemässiga underskottet till 59 MJPY som kan utnyttjas senast till år 2023.

| Avstämning, skattesats | 2017 | | 2016 | |
|----------------------------------|---------|------------|---------|------------|
| | Koncern | Moderbolag | Koncern | Moderbolag |
| Redovisat resultat före skatt | 90 343 | 64 362 | 75 775 | 58 948 |
| Skatt enligt gällande skattesats | -19 875 | -14 160 | -16 670 | -12 969 |

Skatteeffekt av:

| | | | | |
|---------------------------------------------------------|------|-----|------|-----|
| -Effekt av andra skattesatser i utländska dotterföretag | -398 | 0 | 459 | 0 |
| -Ej skattepliktiga intäkter | 0 | 0 | 266 | 266 |
| -Ej avdragsgilla kostnader | -251 | -85 | -287 | -30 |

| | | | | |
|-------------------------------------------------------------------------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| -Utnyttjande av skattemässiga underskott där uppskjuten skattefordran ej redovisats | 175 | 0 | 257 | 0 |
| -Skattemässiga underskott för vilka uppskjuten skattefordran ej redovisas | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Totalt | -20 349 | -14 245 | -15 975 | -12 733 |

| | | | | |
|--------------------------------------------------------------------------------|------|---|---|---|
| Justeringar som redovisats innevarande år avseende tidigare års aktuella skatt | -271 | 0 | 0 | 0 |
|--------------------------------------------------------------------------------|------|---|---|---|

| | | | | |
|--------------------------------|---------|---------|---------|---------|
| Årets redovisade skattekostnad | -20 620 | -14 245 | -15 975 | -12 733 |
|--------------------------------|---------|---------|---------|---------|

Inkomstskattebeloppet i övrigt totalresultat avser i sin helhet kassaflödessakringar.

Not 24. Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

| | 2017 | | 2016 | |
|---------------------------------------------------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| | Koncern | Moderbolag | Koncern | Moderbolag |
| Ingående anskaffningsvärden | 53 820 | 41 612 | 41 543 | 41 543 |
| Årets aktiveringar | 26 003 | 0 | 12 276 | 70 |
| Ävyttringar/utrangeringar | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Utgående ackumulerade anskaffningsvärden | 79 823 | 41 612 | 53 820 | 41 612 |
| Ingående avskrivningar | -19 095 | -19 095 | -12 143 | -12 143 |
| Årets avskrivningar | -6 996 | -6 996 | -6 952 | -6 952 |
| Återföring av ack. avskrivningar på ävyttringar/utrangeringar | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Utgående ackumulerade avskrivningar | -26 091 | -26 091 | -19 095 | -19 095 |
| Utgående redovisat värde | 53 731 | 15 521 | 34 724 | 22 518 |

Koncernens totala utgifter för forskning och utveckling uppgick till 52 789 kSEK (41 515) vilket motsvarar 17 % (16) av nettoomsättningen. Av dessa utgifter har 26 003 kSEK (12 276) aktiverats, resterande 26 786 kSEK (29 239) har belastat årets resultat. Det redovisade värdet för aktiverade utvecklingsutgifter vilka ännu inte är föremål för avskrivning uppgår till 43 817 kSEK (17 814). Årets utvecklingsarbete avser produkter för att stärka produktportföljen mot kunder inom hematologi.

Not 25. Inventarier

| | 2017 | | 2016 | |
|---------------------------------------------------------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| | Koncern | Moderbolag | Koncern | Moderbolag |
| Ingående anskaffningsvärden | 7 001 | 5 273 | 5 317 | 4 175 |
| Årets Anskaffningar | 3 098 | 3 046 | 1 925 | 1 098 |
| Avyttringar/utrangeringar | 0 | 0 | -241 | 0 |
| Utgående ackumulerade anskaffningsvärden | 10 099 | 8 319 | 7 001 | 5 273 |
| Ingående avskrivningar | -3 898 | -3 226 | -2 851 | -2 419 |
| Årets avskrivningar | -1 454 | -1 087 | -1 308 | -807 |
| Återföring av ack. avskrivningar på avyttringar/utrangeringar | 0 | 0 | 261 | 0 |
| Utgående ackumulerade avskrivningar | -5 352 | -4 313 | -3 898 | -3 226 |
| Omräkningsdifferens | 67 | 0 | 167 | 0 |
| Utgående redovisat värde | 4 814 | 4 006 | 3 270 | 2 047 |

Not 26. Varulager

| Varulager | 2017 | | 2016 | |
|--------------------------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| | Koncern | Moderbolag | Koncern | Moderbolag |
| Råvaror och förnödenheter | 947 | 947 | 1 079 | 1 079 |
| Färdiga varor och handelsvaror | 27 807 | 22 915 | 35 196 | 31 088 |
| Totalt | 28 754 | 23 862 | 36 275 | 32 167 |

Varor i lager som redovisats som en kostnad under året uppgår till 77 465 kSEK (68 752) i koncernen och till 74 528 kSEK (64 685) i moderbolaget. Nedskrivning av varulager under året uppgår till 422 kSEK (-189) i koncernen och till 422 kSEK (-189) i moderbolaget. Av varulagervärdet har ingen del redovisats till nettoförsäljningsvärde.

Not 27. Depositioner

| | 2017 | | 2016 | |
|---------------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| | Koncern | Moderbolag | Koncern | Moderbolag |
| Ingående anskaffningsvärde | 2 025 | 1 929 | 1 195 | 1 083 |
| Återvunnen deposition | -5 | 0 | -29 | 0 |
| Tillkommande depositioner | 603 | 594 | 847 | 846 |
| Årets omräkningsdifferenser | -7 | 0 | 12 | 0 |
| Utgående redovisat värde | 2 617 | 2 523 | 2 025 | 1 929 |

Not 28. Aktier och andelar i dotterföretag

| Bolag | Organisations-nummer | | Antal Säte | Andelar | Kapitalandel (%) | Bokfört värde |
|--------------------------|----------------------|-----------------|------------|---------|------------------|---------------|
| | | | | | | |
| CellaVision | | | | | | |
| International AB | 556573-4299 | Lund, Sverige | 1 000 | 100 | 100 | 100 kSEK |
| CellaVision Inc., Kanada | 1724445 | Toronto, Kanada | 1 000 | 100 | 100 | 6 kSEK |
| CellaVision Inc., USA | 06-1624895 | Delaware, USA | 10 | 100 | 100 | 1 SEK |
| CellaVision Japan K.K. | 0104-01-074862 | Yokohama, Japan | 200 | 100 | 100 | 1 SEK |

Not 29. Kundfordringar

| Förfallna men ej nedskrivna kundfordringar: | 2017 | | 2016 | |
|---------------------------------------------|---------------|------------|---------------|------------|
| | Koncern | Moderbolag | Koncern | Moderbolag |
| Förfallna sedan 1-30 dagar | 8 411 | | 8 703 | |
| Förfallna sedan 31-60 dagar | -310 | | 301 | |
| Förfallna sedan 61-90 dagar | 229 | | 33 | |
| Förfallna sedan 91-120 dagar | 2 213 | | 1 258 | |
| Förfallna mer än 121 dagar | 8 | | 571 | |
| Totalt | 10 552 | | 10 866 | |

Per den 31 december 2017 var kundfordringar om 10 552 kSEK (10 866) förfallna inom koncernen utan att något nedskrivningsbehov bedöms föreligga. Kundfordringarna är till största del relaterade till ett fåtal samarbetspartners. Bolagets bedömning är att det inte finns någon betydande kreditrisk hos dessa partners vilka tidigare inte haft några betalningssvårigheter. Åldersanalysen för koncernen avseende dessa kundfordringar framgår ovan. Av dessa kundfordringar var 8 953 kSEK reglerade vid februari månads utgång 2018. Per den 31 december 2017 har koncernen redovisat en förlust avseende reservering för befarad kundförlust på 7 kSEK (130). Reserven för osäkra kundfordringar uppgick till 7 kSEK (130) per den 31 december 2017. Anpassning till IFRS 9 kommer inte att innebära någon väsentlig påverkan på koncernens finansiella rapporter. Panter som säkerhet för fordringar finns inte.

Not 30. Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

| | 2017 | | 2016 | |
|-------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| | Koncern | Moderbolag | Koncern | Moderbolag |
| Kontorshyra | 1 347 | 1 347 | 495 | 495 |
| Pensionspremier | 259 | 259 | 235 | 235 |
| Försäkringar | 696 | 696 | 620 | 620 |
| Marknadskostnader | 367 | 268 | 253 | 173 |
| Licenskostnader | 2 064 | 2 064 | 2 298 | 2 298 |
| Övrigt | 1 032 | 306 | 1 359 | 62 |
| Totalt | 5 766 | 4 940 | 5 260 | 3 883 |

Not 31. Aktiekapitalet

Det registrerade aktiekapitalet i Moderbolaget fördelade sig, per den 31 december 2017 på 23 851 547 aktier med kvotvärde om 15 öre (15) vardera. Antalet utestående aktier är oförändrat mot samma period föregående år. Varje aktie berättigar till en röst och varje röstberättigad får vid bolagsstämma rösta för fulla antalet av honom/henne ägda och företrädda aktier utan begränsning i rösträtten. Samtliga aktier medför lika rätt till andel i bolagets tillgångar och vinst. Inga aktier innehas av företaget själv.

Not 32. Garantiavsättningar

| | 2017 | | 2016 | |
|---------------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| | Koncern | Moderbolag | Koncern | Moderbolag |
| Ingående värde | 1 248 | 1 248 | 1 110 | 1 110 |
| Avsatt under året | 1 428 | 1 428 | 1 248 | 1 248 |
| Återförda avsättningar | -599 | -599 | -531 | -531 |
| Anspråktaget | -649 | -649 | -579 | -579 |
| Totalt | 1 428 | 1 428 | 1 248 | 1 248 |
| Avsättningarna förfaller: | | | | |
| - Inom ett år | 1 428 | 1 428 | 1 248 | 1 248 |
| - Senare än ett men inom fem år | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Totalt | 1 428 | 1 428 | 1 248 | 1 248 |

Not 33. Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

| | 2017 | | 2016 | |
|-----------------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| | Koncern | Moderbolag | Koncern | Moderbolag |
| Semesterskuld | 6 788 | 5 678 | 6 070 | 5 080 |
| Styrelsearvode | 0 | 0 | 1 071 | 1 071 |
| Sociala avgifter | 5 004 | 5 004 | 6 103 | 6 103 |
| Personalkostnader | 735 | 735 | 980 | 980 |
| Incitamentsprogram | 7 252 | 5 606 | 4 595 | 4 595 |
| Förutbetalda intäkter | 4 443 | 2 918 | 6 142 | 1 886 |
| Övrigt | 2 353 | 1 254 | 2 556 | 1 533 |
| Totalt | 26 576 | 21 195 | 27 517 | 21 248 |

Not 34. Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

| Ställda säkerheter | 2017 | | 2016 | |
|-------------------------|--------------|--------------|---------------|---------------|
| | Koncern | Moderbolag | Koncern | Moderbolag |
| Pantsatta likvida medel | 9 754 | 9 754 | 9 754 | 9 754 |
| Företagsinteckning | 0 | 0 | 12 500 | 12 500 |
| Totalt | 9 754 | 9 754 | 22 254 | 22 254 |

| | | | | |
|----------------------|------|------|------|------|
| Eventalförpliktelser | Inga | Inga | Inga | Inga |
|----------------------|------|------|------|------|

Pantsatta likvida medel avser bankgarantier.

Not 35. Poster som ej ingår i kassaflödet

| Koncernen | 2017 | 2016 |
|-----------------------------------------------------|--------------|--------------|
| Avskrivningar | 8 450 | 8 261 |
| Förändring av periodiseringsposter och avsättningar | 672 | -939 |
| Totalt | 9 122 | 7 322 |

| Moderbolaget | 2017 | 2016 |
|----------------------------------------------------|--------------|--------------|
| Avskrivningar | 8 083 | 7 759 |
| Förändring i periodiseringsposter och avsättningar | 1 469 | -4 002 |
| Totalt | 9 552 | 3 757 |

Not 36. Tvister i koncernen

Det föreligger inga tvister inom koncernen med utomstående parter.

Not 37. Disposition av företagets vinst

| | 2017 |
|---------------------------------|----------------|
| | Moderbolag |
| Till årsstämman förfogande står | |
| Balanserat resultat | 127 274 |
| Årets resultat | 50 116 |
| Totalt | 177 390 |

| | |
|----------------------------------------------------|----------------|
| Styrelsen föreslår årsstämman följande disposition | |
| Till aktieägare utdelas 1,50 kr per aktie | 35 777 |
| I ny räkning överförs | 141 613 |
| Totalt | 177 390 |

Not 38. Händelser efter balansdagen

Det har inte inträffat några väsentliga händelser efter balansdagen. Årsredovisningen fastställdes av styrelsen och godkändes för utgivning den 10 april 2018.

Alternativa nyckeltal

"Bolaget presenterar vissa finansiella mått i årsredovisningen som inte definieras enligt IFRS. Bolaget anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information till investerare och bolagets ledning då de möjliggör utvärdering av relevanta trender. CellaVisions definitioner av dessa mått kan skilja sig från andra företags

definitioner av samma begrepp. Dessa finansiella mått ska därför ses som ett komplement snarare än en ersättning för mått som definieras enligt IFRS. Nedan presenteras definitioner av mått som inte definieras enligt IFRS och som inte nämns på annan plats i årsredovisningen. Avstämning av dessa mått sker i tabeller nedan.

Nettoomsättning

| KSEK | Jan-Dec 2017 (%) | Jan-Dec 2017 MSEK | Jan-Dec 2016 (%) | Jan-Dec 2016 MSEK |
|-------------------|------------------|-------------------|------------------|-------------------|
| Förra perioden | | 265 038 | | 239 390 |
| Organisk tillväxt | 16% | 42 406 | 9% | 20 492 |
| Valuta effekt | 1% | 1 867 | 2% | 5 156 |
| Nuvarande period | 17% | 309 312 | 11% | 265 038 |

Resultat per aktie

| KSEK | Jan-Dec 2017 | Jan-Dec 2016 |
|---------------------------|--------------|--------------|
| Periodens resultat | 69 723 | 59 800 |
| Antal utestående aktier | 23 851 547 | 23 851 547 |
| Resultat per aktie | 2,92 | 2,51 |

EBITDA

| KSEK | Jan-Dec 2017 | Jan-Dec 2016 |
|-----------------|---------------|---------------|
| Rörelseresultat | 90 892 | 74 168 |
| Avskrivningar | 8 450 | 8 261 |
| EBITDA | 99 342 | 82 429 |

Bruttomarginal

| KSEK | Jan-Dec 2017 | Jan-Dec 2016 |
|-----------------------|--------------|--------------|
| Nettoomsättning | 309 312 | 265 038 |
| Bruttoresultat | 223 220 | 188 936 |
| Bruttomarginal | 72,2% | 71,3% |

Rörelsemarginal

| KSEK | Jan-Dec 2017 | Jan-Dec 2016 |
|------------------------|--------------|--------------|
| Nettoomsättning | 309 312 | 265 038 |
| Rörelseresultat | 90 892 | 74 168 |
| Rörelsemarginal | 29,4% | 28,0% |

Räntabilitet på eget kapital

| KSEK | Jan-Dec 2017 | Jan-Dec 2016 |
|-------------------------------------|--------------|--------------|
| Periodens resultat | 69 723 | 59 800 |
| Genomsnittligt eget kapital | 223 513 | 194 847 |
| Räntabilitet på eget kapital | 31% | 31% |

Räntabilitet på operativt kapital

| KSEK | Jan-Dec 2017 | Jan-Dec 2016 |
|------------------------------------------|--------------|--------------|
| Rörelseresultat | 90 892 | 74 168 |
| Genomsnittligt operativt kapital | 82 628 | 69 337 |
| Räntabilitet på operativt kapital | 110% | 107% |

Soliditet

| KSEK | 2017 | 2016 |
|------------------|--------------|--------------|
| Eget kapital | 240 851 | 206 175 |
| Balansomslutning | 300 597 | 256 445 |
| Soliditet | 80,1% | 80,4% |

Nettoinvesteringar

| KSEK | Jan-Dec 2017 | Jan-Dec 2016 |
|----------------------------|---------------|---------------|
| Materiella investeringar | 3 098 | 1 925 |
| Immateriella investeringar | 26 003 | 12 276 |
| Avyttringar | 0 | -241 |
| Nettoinvesteringar | 29 101 | 13 960 |

Eget kapital per aktie

| KSEK | 2017 | 2016 |
|-------------------------------|--------------|-------------|
| Eget kapital | 240 851 | 206 175 |
| Antal utestående aktier | 23 851 547 | 23 851 547 |
| Eget kapital per aktie | 10,10 | 8,64 |

Nettoskuldsättningsgrad, ggr

| KSEK | 2017 | 2016 |
|-------------------------------------------|--------------|--------------|
| Skulder till kreditinstitut, räntebärande | 0 | 0 |
| Likvida medel | 154 546 | 132 454 |
| Eget kapital | 240 851 | 206 175 |
| Nettoskuldsättningsgrad, ggr | -0,64 | -0,64 |

Operativt kapital

| KSEK | 2017 | 2016 |
|----------------------------------------------|---------------|---------------|
| Balansomslutning | 300 597 | 256 445 |
| Likvida medel | 154 546 | 132 454 |
| Uppskjuten skattefordran | 0 | 0 |
| Andra långfristiga fordringar | 2 617 | 2 025 |
| Övriga kortfristiga skulder, ej räntebärande | 1 632 | 3 803 |
| Leverantörsskulder | 21 490 | 16 451 |
| Garantiavsättningar | 1 428 | 1 248 |
| Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter | 26 576 | 27 517 |
| Avsättningar | 2 401 | 0 |
| Uppskjuten skatteskuld | 6 219 | 1 251 |
| Operativt kapital | 83 688 | 71 696 |

EBITDA: Rörelseresultat före nedskrivningar och avskrivningar.

Bruttomarginal: Bruttoresultat i procent av nettoomsättningen under perioden.

Bruttoresultat: Nettoomsättning med avdrag för kostnad sålda varor.

Eget kapital per aktie: Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare i relation till antal utestående aktier vid periodens slut.

Rörelsemarginal: Rörelseresultat (EBIT) i procent av nettoomsättningen under perioden.

Rörelseresultat (EBIT): Rörelseresultat före finansiella poster och skatt (Earnings Before Interest and Tax).

Soliditet: Eget kapital inklusive innehav utan bestämmande inflytande i procent av balansomslutning.

Valutaeffekt: Valutakursers påverkan på försäljningstillväxt i perioden.

Nettoinvesteringar: materiella och immateriella investeringar justerat för avyttringar.

Nettoskuldsättningsgrad: Nettolåneskuld, som beräknas som skulder till kreditinstitut, räntebärande minus likvida medel vid periodens utgång, i förhållande till eget kapital.

Räntabilitet på eget kapital: Periodens resultat i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Räntabilitet på operativt kapital: Rörelseresultat i förhållande till genomsnittligt operativt kapital.

Operativt kapital: Balansomslutningen minskad med likvida medel, finansiella tillgångar, uppskjuten skattefordran och icke räntebärande skulder.

Årsredovisningens godkännande

Årsredovisningens godkännande

Årsredovisningen och koncernredovisningen har godkänts av styrelsen den tionde april 2018. Koncernens rapport över totalresultat samt rapport över finansiell ställning och moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på årsstämman den fjärde maj 2018.

Styrelsen och verkställande direktören intygar härmed att årsredovisningen har upprättats enligt Årsredovisningslagen samt RFR 2 och ger en rättvisande bild av företagets ställning och resultat och att förvaltningsberättelsen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av företagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför.

Styrelsen och verkställande direktören intygar härmed att koncernredovisningen har upprättats enligt International Financial

Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, Årsredovisningslagen samt RFR 1, och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat och att förvaltningsberättelsen för koncernen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som de företag som ingår i koncernen står inför.

Årsstämma

Årsstämman kommer att hållas den fjärde maj 2018 kl. 15.00 i CellaVisions lokaler på Mobilvägen 12 i Lund.

Utdelning per aktie

Styrelsen föreslår årsstämman att utdelning ska ske om 1,50 SEK per aktie för 2017.

Lund den 10 april 2018

Sören Mellstig
Styrelsens ordförande

Christer Fåhraeus
Styrelseledamot

Åsa Hedin,
Styrelseledamot

Roger Johanson,
Styrelseledamot

Torbjörn Kronander
Styrelseledamot

Anna Malm Bernsten
Styrelseledamot

Niklas Prager
Styrelseledamot

Zlatko Rihter
VD och koncernchef

Vår revisionsberättelse har avgivits den 10 april 2018
Deloitte AB

Maria Ekelund
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i CellaVision AB (publ), org nr 556500-0998

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för CellaVision AB (publ) för räkenskapsåret 2017-01-01-2017-12-31 med undantag för bolagsstyrningsrapporten på sidorna 36-41. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 32-64 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2017 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2017 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Våra uttalanden omfattar inte bolagsstyrningsrapporten på sidorna 36-41. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och rapport över resultat och rapport över finansiell ställning för koncernen.

Våra uttalanden i denna rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen är förenliga med innehållet i den kompletterande rapport som har överlämnats till moderbolagets revisionsutskott i enlighet med Revisorsförordningens (537/2014) artikel 11.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Detta innefattar att, baserat på vår bästa kunskap och övertygelse, inga förbjudna tjänster som avses i Revisorsförordningens (537/2014) artikel 5.1 har tillhandahållits det granskade bolaget eller, i förekommande fall, dess moderföretag eller dess kontrollerade företag inom EU.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Särskilt betydelsefulla områden

Särskilt betydelsefulla områden för revisionen är de områden som enligt vår professionella bedömning var de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen för den aktuella perioden. Dessa områden behandlades

inom ramen för revisionen av CellaVision AB (publ), och i vårt ställningstagande till, årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet, men vi gör inga separata uttalanden om dessa områden.

Värdering av balanserade utvecklingsutgifter

Beskrivning av risk

- CellaVision redovisar i balansräkningen per den 31 december 2017 balanserade utvecklingsutgifter om 54 mkr (35).
- Värdet på de redovisade tillgångarna är avhängigt framtida avkastning på de produkter utvecklingsutgifterna hänför sig till. Bolaget gör nedskrivningsprövning per produktgrupp.
- Felaktig bedömning och antaganden kan ge en påverkan på koncernens resultat och finansiella ställning.

För ytterligare information hänvisas till koncernens redovisningsprinciper på sidorna 52-55, not 3 om viktiga uppskattningar och bedömningar på sidan 56 och not 24 om balanserade utgifter för utvecklingsarbeten på sidan 59 i årsredovisningen.

Våra granskningsåtgärder

- Vi har granskat bolagets nyckelkontroller av bolagets interna kontroller för att identifiera bolagets uppdelning av forsknings- och utvecklingsfas.
- Vi har granskat bolagets nyckelkontroller för att identifiera indikationer på nedskrivningsbehov och att nedskrivningar görs i rätt period.
- Vi har granskat bolagets antaganden och metoder i nedskrivningsprövning för att säkerställa att gjorda antaganden är rimliga och att rutinerna är konsekvent tillämpade och att integritet finns i gjorda beräkningar.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 2-31 och 68-71. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete vi har utfört avseende denna information, drar slutsatsen att informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS såsom de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och den verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och den verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Styrelsens revisionsutskott ska, utan att det påverkar styrelsens ansvar och uppgifter i övrigt, bland annat övervaka bolagets finansiella rapportering.

Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisions sed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på fel, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.

- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och den verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och den verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till dagen för revisionsberättelsens datering. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Vi måste också förse styrelsen med ett uttalande om att vi har följt relevanta yrkesetiska krav avseende oberoende, och ta upp alla relationer och andra förhållanden som rimligen kan påverka vårt oberoende, samt i tillämpliga fall tillhörande motåtgärder.

Av de områden som kommuniceras med styrelsen fastställer vi vilka av dessa områden som varit de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen, inklusive de viktigaste bedömda riskerna för väsentliga felaktigheter, och som därför utgör de för revisionen särskilt betydelsefulla områdena. Vi beskriver dessa områden i revisionsberättelsen såvida inte lagar eller andra författningar förhindrar upplysning om frågan.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verk-

ställande direktörens förvaltning för CellaVision AB (publ) för räkenskapsåret 2017-01-01 – 2017-12-31 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital och till bolagets och koncernens konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att skaffa revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende;

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionsssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, viktiga åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat styrelsens motiverade yttrande samt ett urval av underlagen för detta för att kunna bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Deloitte AB, utsågs till CellaVision ABs revisor av bolagsstämman 2017-05-05 och har varit bolagets revisor sedan 2003.

Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten

Det är styrelsen som har ansvaret för bolagsstyrningsrapporten på sidorna 36-41 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Vår granskning har skett enligt FARs uttalande RevU 16 Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten. Detta innebär att vår granskning av bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionsssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för våra uttalanden.

En bolagsstyrningsrapport har upprättats. Upplysningar i enlighet med 6 kap. 6 § andra stycket punkterna 2–6 årsredovisningslagen samt 7 kap. 31 § andra stycket samma lag är förenliga med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar samt är i överensstämmelse med årsredovisningslagen.

Malmö 2018-04-10
Deloitte AB

Maria Ekelund
Auktoriserad revisor

Ordlista

Algoritm

En systematisk procedur inom matematik och databehandling som i ett ändligt antal steg anger hur en beräkning utförs eller löser ett givet problem.

Anemi

Blodbrist. För låg halt av hemoglobin, blodets syretransporterande ämne, som förekommer i röda blodkroppar.

Artificiell intelligens/Artificiella neurala nätverk

Matematisk modell som efterliknar hjärnans sätt att lära sig.

Biomedicinsk analytiker

Legitimerad yrkeskategori som tjänstgör vid laboratorier och fysiologiska enheter. Som biomedicinsk analytiker med inriktning laboratoriemedicin utför man olika typer av laboratorieanalyser, till exempel på blod eller vävnad. Analyserna görs bland annat för att ställa diagnoser, följa sjukdomsförlopp och bedöma behandling.

Blodplättar

Vardagligt för Trombocyter. Har som huvuduppgift att hejda blödningar som uppstått i kroppens blodkärl genom att täppa igen de öppna sår som uppstått. Om detta inte hejdar blödningen aktiverar trombocyterna blodets koagulering.

Cerebrospinalvätska

Genomskinlig vätska som omsluter hjärna och ryggmärg.

Cellräknare

Vid misstanke om en hematologisk sjukdom är blodstatus det första prov som vården beställer. Blodstatus används rutinmässigt för att få en övergripande status av olika celler i blodet. Huvuddelen av proverna analyseras med hjälp av cellräknare. Prover som uppvisar någon typ av avvikelse går vidare för ytterligare granskning i CellaVisions instrument, då är blodet utstryket och infärgat på ett objektglas. Utan tillgång på CellaVisions instrument granskas provet manuellt i mikroskop.

China Food and Drug Administration (CFDA)

Kinas läkemedels- och livsmedelsmyndighet.

Cytologi

Läran om celler. Undersökning av huvudsakligen vätskebaserade prover, exempelvis från spinalvätska, lungvätska och ledvätska, i syfte att finna bakterier, cancerceller samt blodceller. Det kanske mest frekventa cytologiprovet är cellprov från livmodertappen, där man söker efter cellförändringar i syfte att hitta cancer eller dess förstadiet.

Food and Drug Administration (FDA)

USA:s läkemedels- och livsmedelsmyndighet.

Hematologi

betyder "läran om blodet och dess sjukdomar" och är en medicinsk specialitet som forskar i och behandlar sjukdomar i blod och blodbildande organ.

In vitro

Den gren inom medicinteknik som avser prover som analyseras utanför kroppen.

Klinisk kemi

Medicinsk specialitet med uppgift att ta fram, vidareutveckla och förse sjukvården med bland annat kemiska analyser på blod eller andra kroppsvätskor, cellanalyser och immunologiska analyser.

Leukemi/blodcancer.

Leukemi är en gemensam benämning på flera cancerliknande blodsjukdomar i den blodbildande benmärgen som innebär att de vita blodkropparna förändrats och förökar sig okontrollerat i benmärgen och blodet.

Neurala nätverk

Matematisk teori som efterliknar hjärnans sätt att lära sig.

Patologi

Läran om sjukdomars orsak och utveckling, framför allt med utgångspunkt från strukturella förändringar av celler, vävnaders och organs morfologiska uppbyggnad. Mikroskopiska studier av vävnadsutsnitt och biopsier, som kan bäddas i paraffin eller frysas. Ett exempel på patologianalyser är biopsier av misstänkt bröstcancervävnad.

Röda blodceller (erythrocyter)

har som uppgift är att frakta syre till cellerna, och koldioxid från dem till lungorna. Utgör normalt det största antalet celler i blodet.

Vita blodceller (leukocyter)

har som viktigaste uppgift är att försvara kroppen mot infektioner. Hos en frisk person förekommer normalt fem klasser av vita blodkroppar: neutrofiler, eosinofiler, basofiler, monocyter och lymfocyter.

Finansiella definitioner

Antal anställda, genomsnitt

Antal anställda vid varje månads slut, dividerat med tolv.

Eget kapital per aktie

Eget kapital i förhållande till antal aktier vid årets slut.

Eget kapital per aktie efter full utspädning

Eget kapital efter utspädning i förhållande till antal aktier vid årets slut, som om full utspädning skett.

Nettoinvesteringar

Materiella och immateriella investeringar justerat för avyttringar.

Resultat per aktie

Årets resultat i förhållande till genomsnittligt vägt antal aktier.

Resultat per aktie efter full utspädning

Årets resultat i förhållande till genomsnittligt vägt antal aktier ökat med det antal som tillkommer vid full utspädning.

Soliditet

Eget kapital i förhållande till balansomslutningen.

Nettoskudsättningsgrad

Nettolåneskuld i förhållande till eget kapital. (Nettolåneskuld beräknas som låneskuld minus kassa vid periodens utgång.)

Räntabilitet på eget kapital

Årets resultat i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Räntabilitet på operativt kapital

Resultat före finansiella intäkter och finansiella kostnader i förhållande till genomsnittligt operativt kapital.

Räntetäckningsgrad

Rörelseresultat ökat med ränteintäkter i förhållande till räntekostnader.

Operativt kapital

Balansomslutningen minskad med likvida medel, finansiella tillgångar, uppskjuten skattefordran och icke räntebärande skulder.

Årets kassaflöde

Resultat efter finansiella poster plus avskrivningar och övriga ej kassaflödespåverkande poster med avdrag för betald skatt, justerat för minskning/ökning av rörelsekapitalet exklusive likvida medel och med avdrag för nettoinvesteringar i anläggningstillgångar, förändringen av upptagna/återbetalda lån samt utbetald utdelning.

Källor

De i årsredovisningen redovisade uppgifterna avseende marknader, konkurrens och framtida tillväxt är CellaVisions bedömningar baserade främst på internt inom koncernen framtaget material. Bedömningsgrunderna utgörs bland annat från källorna redovisade nedan.

- The World Market for Hematology. Kalorama Information–11/22/2013.
- The World Market for Hematology. Kalorama Information - 11/22/2013.
- H Ceelie, R B Dinkelaar, W van Gelder. Examination of peripheral blood films using automated microscopy; evaluation of Diffmaster Octavia and Cellavision DM96; Journal of Clinical Pathology. 2007 Jan;60(1):72-90.
- Briggs C, Longair I, Slavik M, Thwaite K, Mills R, Thavaraja V, et al. Can automated blood film analysis replace the manual differential? An evaluation of the CellaVision DM96 automated image analysis system. Int J Lab Hematol. 2009;31(1):48-60.
- de Bitencourt ED, Voegeli CF, Onzi Gdos S, Boscato SC, Ghem C, Munhoz T. Validation of the Sysmex sp-1000i automated slide preparer-stainer in a clinical laboratory. Rev Bras Hematol Hemoter. 2013;35(6):404-8. doi: 10.5581/1516-8484.20130121
- The World Market for Hematology. Kalorama Information - 11/22/2013.
- The World Market for Hematology. Kalorama Information - 11/22/2013.
- United Nations, Population Ageing and Development 2012.
- Predicted Growth for In Vitro Diagnostics Markets Globally Signals Upward Trajectory in Medical Laboratory Business; Dark Daily Laboratory and Pathology News Jan 14 2013.
- The World Market for Hematology. Kalorama Information - 11/22/2013.
- Reducing Manual Steps, Improving Turnaround Times, and Creating a Lean Laboratory Environment: ISD Testing on the Dimension® Integrated Chemistry Systems. Dark Daily Laboratory and Pathology News.
- Empati och high tech - Delresultat från LEV-projektet; S2012.011; Socialdepartementet.
- For U.S. Healthcare; Time Is Right for Laboratory Automation, Medical Device and Diagnostic Industry, Aug 2013.
- The World Market for Hematology. Kalorama Information - 11/22/2013.
- Hälsovård: Konsolideringsvåg bland amerikanska sjukhus. Dagens Industri. 2013-08-13.
- CAP Today Dec 2012, College of American Pathologist.
- CellaVisions uppskattning baserad på kännedom om den globala hematologimarknaden.
- Ett planeringsunderlag inför läsåret 2013/14. Rapport 2012:22 R.Högskoleverket, Högskoleutbildningarna och arbetsmarknaden.
- Staff Shortages in Labs May Put Patients at Risk. 2009. The Wall Street Journal.
- CAP Today Dec 2012, College of American Pathologist.
- The World Market for Hematology. Kalorama Information–11/22/2013.
- Staff Shortages in Labs May Put Patients at Risk. 2009. The Wall Street Journal.
- Reversing the Lab Workforce Shortage Trend. Advance Healthcare Network. 2011.
- The World Market for Hematology. Kalorama Information - 11/22/2013.
- The hospital market in China. Business Sweden (på uppdrag av CellaVision), 2011.
- United Nations, Population Ageing and Development 2012.

Årsstämma och kalendarium

Årsstämma

Årsstämman kommer att hållas i CellaVisions lokaler på Mobilvägen 12 i Lund den fjärde maj 2018 klockan 15.00.

Kallelsen i sin helhet finns tillgänglig på:
<http://www.cellavision.com/sv/agm>

Deltagande

Aktieägare som vill delta på årsstämman ska senast den 27 april 2018 kl: 12:00, dels vara införd i aktieboken som förs av Euroclear Sweden, dels anmäla sig till bolaget under adressen:

CellaVision AB, c/o Advokatfirman Lindahl
 Studentgatan 6, 211 38 Malmö
 eller via epost: cellavision@lindahl.se
 eller per fax: +46 40 664 66 55

Vid anmälan ska anges namn, person- eller organisationsnummer, samt telefonnummer dagtid. I förekommande fall ska även antal biträden (högst två) anges. Om aktieägare avser låta sig företräddas av ombud bör fullmakt och övriga behörighetshandlingar biläggas anmälan.

Förvaltarregistrerade aktier

För att äga rätt att delta på årsstämman måste aktieägare som låtit förvaltarregistrera sina aktier tillfälligt inregistrera aktierna i eget namn hos Euroclear Sweden. Registrering måste vara verkställd senast den 27 april 2018 och bör begäras i god tid före denna dag.

Utdelning

Styrelsen föreslår årsstämman 2018 att utdelning ska ske om 1,50 SEK per aktie för 2017.

Rapporttillfällen

Delårsrapport Q1 2018, 3 maj
 Delårsrapport Q2 2018, 17 juli
 Delårsrapport Q3 2018, 23 oktober
 Bokslutskommuniké 2018, 7 februari 2018

Prenumerera

Ekonomisk information och övrig relevant bolagsinformation publiceras på bolagets webbplats.

För att prenumerera och få tillgång till informationen automatiskt via epost, kan anmälan göras på www.cellavision.se/prenumerera.

Produktionsfakta

Produktion: CellaVision & Columbi Communications AB
 Foto: Lasse Strandberg m.fl.

Aktieägarkontakt

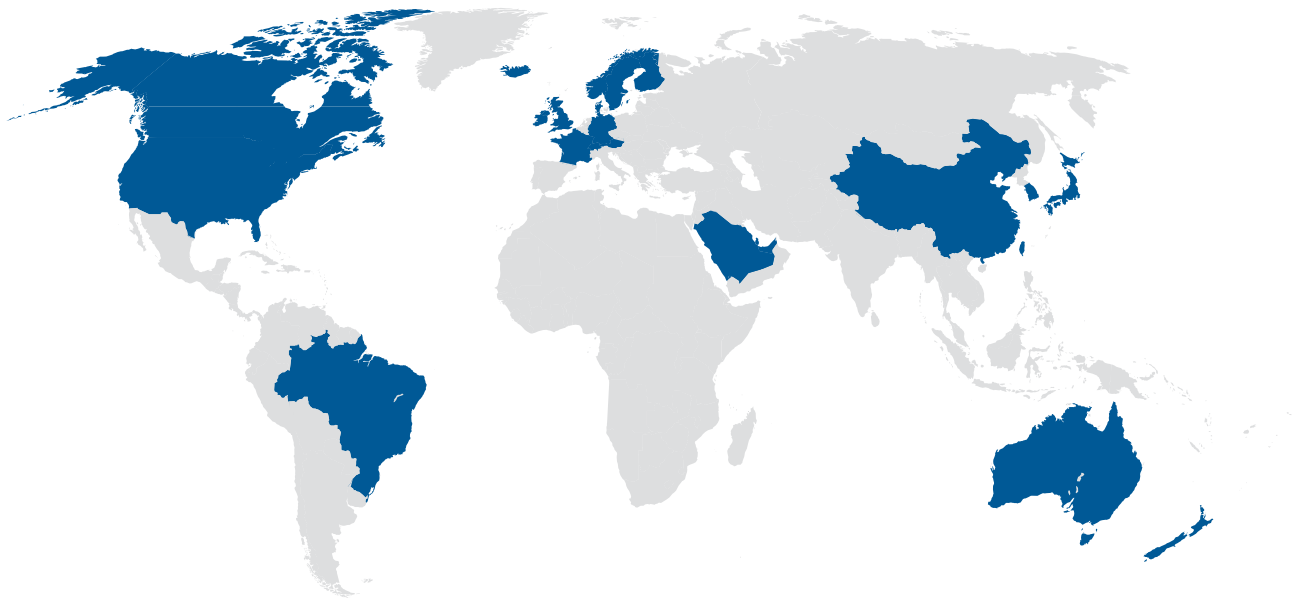


Maria Morin, VP HR & Corporate Communications
maria.morin@cellavision.se



Magnus Blixt, CFO
magnus.blixt@cellavision.se

CellaVision i världen



Med sina 12 organisationer för lokal marknadssupport har CellaVision en direkt närvaro i 23 länder.

HUVUDKONTOR I SVERIGE

CellaVision AB (publ)
Mobilvägen 12
224 71 Lund
Etablerat 1998

Besöksadress:
Mobilvägen 12
Tel: +46 46 460 16 00
www.cellavision.se
Org.nr. 556500-0998

USA

CellaVision Inc.
2530 Meridian Pkwy,
Suite 300
Durham, NC 27713
E-post: us.info@cellavision.com
Etablerat 2001

KANADA

CellaVision Canada Inc.
2 Bloor St West, Suite 2120
Toronto, ON M4W 3E2
E-post: ca.info@cellavision.com
Etablerat 2007

JAPAN

CellaVision Japan K.K.
9th Floor Sotestu KS Building 1-1-5
Kitasaiwai, Nishi-ku,
Kanagawa 220-0004 Japan
Email: info@cellavision.jp
Etablerat 2008

KINA

Shanghai (Market Support office)
Email: cn.info@cellavision.com
Etablerat 2012

Beijing, (Market Support office)
Email: cn.info@cellavision.com
Etablerat 2013

SYDKOREA

Seul (Market Support office)
Email: hoju@cellavision.com
Etablerat 2016

DUBAI

Stad (Market Support office)
Email: hohe@cellavision.com
Etablerat 2016

AUSTRALIEN

Sydney (Market Support office)
Email: josn@cellavision.com
Etablerat 2016

FRANKRIKE

Paris (Market Support office)
Email: sybe@cellavision.com
Etablerat 2016

TYSKLAND

(Market Support office)
Email: olan@cellavision.com
Etablerat 2017

BRASIL IEN

São Paulo (Market Support office)
Email: kech@cellavision.com
Etablerat 2017

STORBRITANNIEN

London (Market Support office)
Email: sawa@cellavision.com
Etablerat 2017