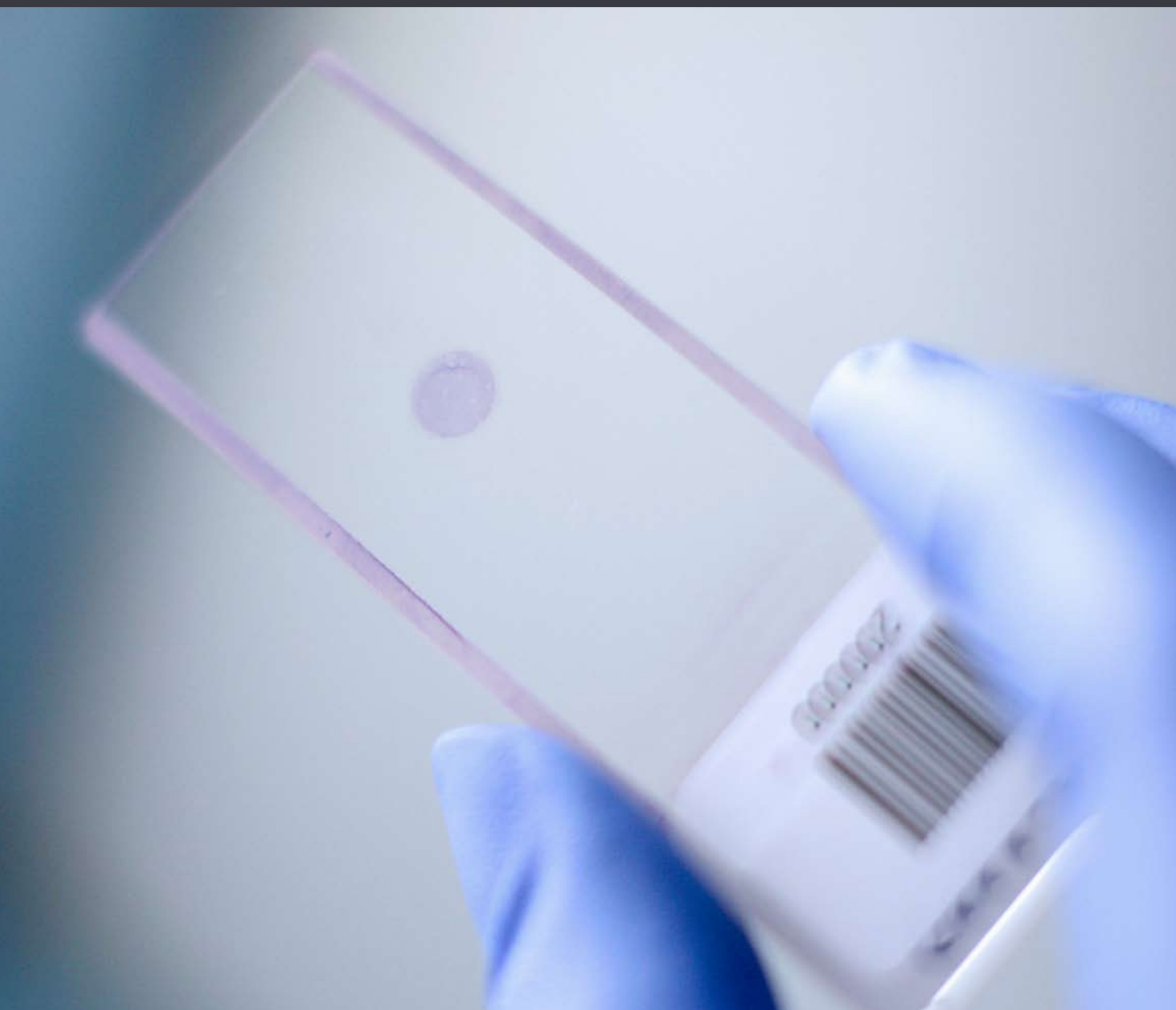


CELLAVISION AB (PUBL)

ÅRSREDOVISNING 2008



INNEHÅLLSFÖRTECKNING

Året i korthet	3
VD har ordet	4
CellaVision – en kort beskrivning	6
Marknadsöversikt	8
Förvaltningsberättelse	12
Finansiella rapporter	22
Noter	30
Revisionsberättelse	46
Fem år i sammandrag	47
Definitioner	48
Aktiekapital och ägarförhållande	49
Ledning	51
Styrelse och revisorer	52
Ordlista och adresser	53

Årsstämma

Årsstämman kommer att hållas den 27 april 2009 kl. 16.00 i CellaVisions lokaler på Ideon i Lund, Delta 5, Scheelevägen 19A.

Aktieägare som önskar delta på årsstämman skall anmäla sig senast tisdagen den 21 april 2009 klockan 12.00. Läs hela kallelsen på www.cellavision.se.

Kommande rapporter

Delårsrapport januari – mars	27 april 2009
Delårsrapport januari – juni	15 juli 2009
Delårsrapport januari – sep	23 oktober 2009
Bokslutskommuniké 2009	12 februari 2010

Delårsrapporterna finns tillgängliga på www.cellavision.com.



Fortsatt god lönsamhet och stark tillväxt – omsättningen översteg 100 miljoner kronor

Året i siffror

- Nettoomsättningen steg med 35 % till 100,4 MSEK (74,6).
- Rörelseresultatet ökade till 13,4 MSEK (3,1).
- Resultatet före skatt ökade till 13,1 MSEK (2,6).
- Resultat per aktie uppgick till 1,05 SEK (0,11).
- Likvida medel uppgick till 19,6 MSEK (16,3) vid årets slut.

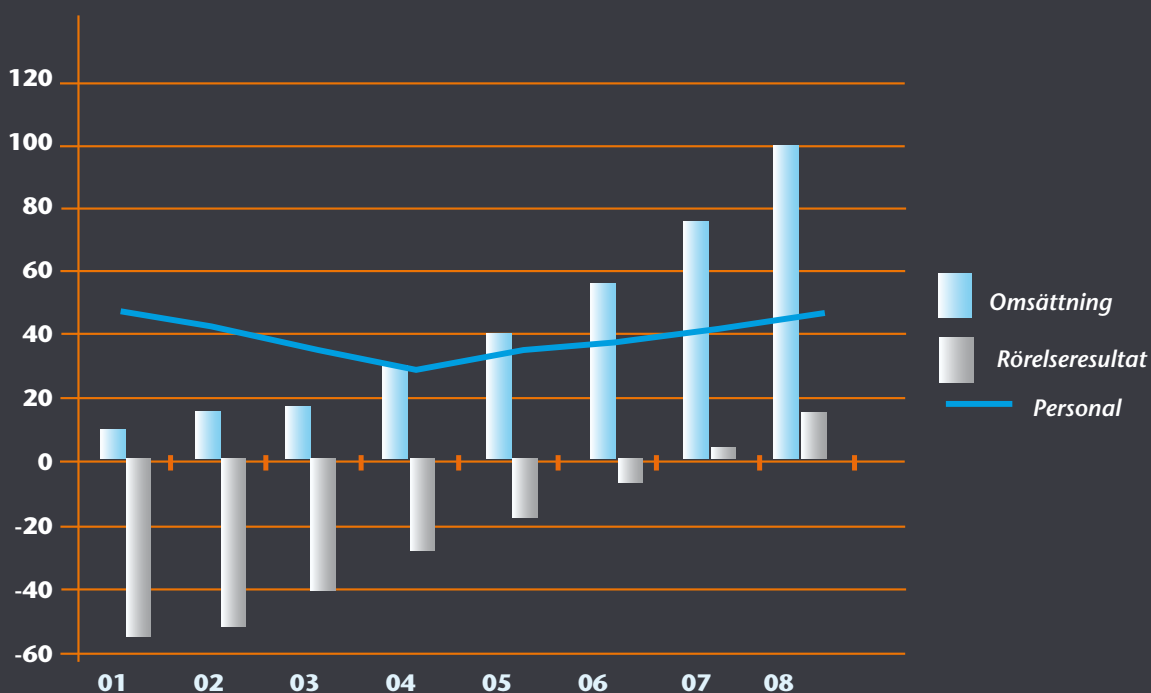
(MSEK)	2008	2007	2006	2005	2004	2003
Nettoomsättning	100,4	74,6	54,8	39,0	29,8	15,0
Bruttoresultat	63,5	45,3	32,0	19,6	10,5	4,9
Rörelseresultat	13,4	3,1	-8,6	-16,5	-26,6	-39,4
Resultat före skatt	13,1	2,6	-8,8	-16,7	-24,9	-39,8
Kassaflöde	3,3	-0,4	-0,8	-1,6	14,1	-34,2

Viktiga händelser

- Fortsatt stark försäljning på den europeiska marknaden och uppgång i Nordamerika.
- Etablering av egen försäljningsorganisation i USA och dotterbolag i Japan.
- Applikationen för kroppsvätskor lanserad i Europa och Nordamerika, med bra försäljningsstart.

Viktig händelse efter årets slut

- CellaVision listades på NASDAQ OMX First North Premier den 16 februari, 2009.



God lönsamhet och kundernas förtroende



Våra produkter, som sparar tid och därigenom pengar, står sig bra i konkurrensen om laboratoriernas investeringar, och jag märker att kunderna har stort förtroende för CellaVision och vad vi kan erbjuda dem.

SÅ HÄR EN BIT IN I 2009 kan man konstatera att 2008 blev ett turbulent år, där den globala finans- och likviditetskrisen under hösten eskalerade med oanad kraft och snabbt blev kännbar både för företag och enskilda individer. Och mycket tyder dessvärre på att vi har en bra bit kvar innan lågkonjunkturen är över.

På CellaVision kan vi med glädje och stolthet se tillbaka på ett år då vi redovisade vår högsta omsättning och vårt bästa resultat hittills. Årsomsättningen översteg för första gången 100 MSEK samtidigt som rörelseresultatet ökade till drygt 13 MSEK. Våra produkter, som sparar tid och därigenom pengar, står sig bra i konkurrensen om laboratoriernas investeringar, och jag märker att kunderna har stort förtroende för CellaVision och vad vi kan erbjuda dem.

Marknaden för våra produkter är global, och CellaVision finns redan i många länder, både med egna dotterbolag och via starka samarbetspartners, inte minst då Sysmex, som vi sedan flera år har ett mycket nära och fruktbart samarbete med. Samtidigt vill vi fortsätta att växa i egen regi och bygga en egen marknadsorganisation på utvalda marknader.

Under 2008 fortsatte vi vår internationella expansion helt enligt plan, och vi lyckades göra investeringarna i takt med vår försäljningsökning. Vi är nu också operativa på den viktiga japanska marknaden med ett eget dotterbolag, och under 2008 etablerade vi även en egen säljkanal i USA. Tack vare vår distributör Sysmex och våra egna försäljningsinsatser har Nordamerikas andel av vår omsättning ökat till 43 %. Europa visade en fortsatt positiv försäljningsutveckling under året och stod för 56 % av omsättningen.

Lika viktig för vår framtid är självfallet våra tekniska framsteg och vi fortsätter hela tiden att vidareutveckla och förfinna våra produkter. Under början av året färdigställdes den nya applikationen för kroppsvätskor, CellaVision® Body Fluid Application, och den nya mjukvaruversionen av bolagets applikation för blod. Den nya applikationen blev omgående kommersiellt tillgänglig i Europa och därefter under tredje kvartalet i Kanada. I slutet av året fick bolaget tillstånd av den amerikanska myndigheten Food and Drug Administration (FDA) att marknadsföra och sälja applikationen i USA.

Under året fick bolagets mjukvaror en ökad betydelse i produktkonceptet. I allt högre grad köper kunderna kompletterande mjukvaror till varje analysinstrument. Därtill bidrog försäljningen av mjukvaruuppgraderingar – där bland annat nya funktioner erbjuds – till årets försäljningsökning och förbättrade marginal. Jag är övertygad om att denna utveckling kommer att fortsätta framöver. Kundernas positiva omdömen stärker oss i den uppfattningen.

Jag känner stor optimism för CellaVisions fortsatta utveckling under 2009. Medicintekniska bolag anses i allmänhet vara relativt konjunktursäkra, och vi bör kunna öka vår marknadspenetration som vi lagt grunden för under de senaste åren. Trots den allmänt negativa synen på världsekonomin har vi stor framtidstro och ska fortsätta att bygga CellaVision till det globalt ledande bolaget inom bildanalys i hematologi. Vårt mål för 2009 är fortsatt stadig tillväxt under lönsamhet.

Lund i mars 2009

vd, Yvonne Mårtensson



Om överlevnaden hos teknikbolag och den egna övertygelsen

För Yvonne Mårtensson är det helt andra färdigheter som kommit till användning i såväl affärs- som privatlivet. Inte minst i det 16-gradiga Vansbrovattnet och milen i skidspåret för att klara tjejversionen av den krävande motionsloppskombinationen "En svensk klassiker".

– Jag brukar säga att jag är väldigt otålig men uthållig. En svensk klassiker är inget vansinnesprojekt, men det kräver uthållighet, säger hon.

Hur ofta var du på väg att ge upp? frågar Thomas Frostberg, Rapidus

– Jag ger aldrig upp, det ligger inte för mig. Däremot ger jag mig inte på projekt jag inte tror att jag ska ro i land, därför får det gå stegvis, säger Yvonne Mårtensson.

*Ur intervju från Rapidus
10 nov, 2008*

Bildanalysbaserade system för laboratorier inom hematologi



Affärsidé

CellaVisions affärsidé är att utveckla och marknadsföra systemlösningar för medicinsk mikroskopering. CellaVisions produkter bidrar till ökad effektivitet och en förenkling av rutinerna på laboratorier inom sjukvården. För användaren innebär det en påtaglig förbättring i det dagliga arbetet.

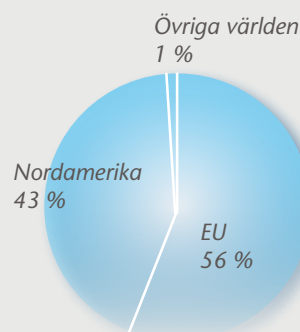
Vision

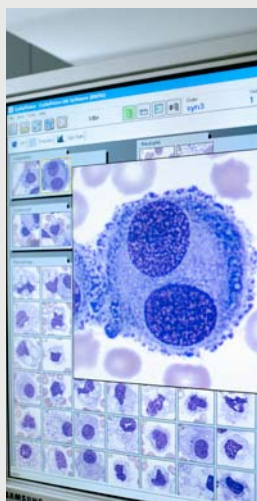
CellaVisions vision är att skapa en global de facto standard för digital mikroskoperingsanalys och därigenom bidra till förbättrad vårdkvalitet samt mer kostnadseffektiv sjukvård.

Mål

CellaVisions målsättning är att bli en världsledande leverantör inom cell- och vävnadsanalyser med digital bildanalysteknik.

Nettoomsättning per geografiskt segment





Omsättningen ökar stadigt, från 8 MSEK 2001 till 74 MSEK 2007, då CellaVision visade vinst för första gången, och drygt 100 MSEK 2008.

Strategi

För att positionera CellaVision i enlighet med uppsatta mål arbetar CellaVision enligt följande:

- Säkerställa bolagets position som marknadsledande inom hematologi
- Utveckla mjukvara för fler analyser till existerande och potentiella kunder inom hematologi
- Utveckla system som är attraktiva för mindre laboratorier så att marknadspotentialen kan breddas
- Utforska och kommersialisera nya analysområden, exempelvis cytologi och patologi

Historik

CellaVision grundades 1994 för att utveckla automatiserad mikroskoperingsanalys. Idén kommer från Christer Fåhræus, då doktorand i neurofysiologi vid Lunds Universitet. Fåhræus var VD för CellaVision fram till 1998 då nuvarande VD, Yvonne Mårtensson, tillträdde. Det första systemet för blodcellsanalys, DiffMaster®, föregångare till CellaVision® DM8, lanserades i Europa år 2000.

Året efter får produkten FDA-godkännande och ett dotterbolag bildas i USA. Under åren som följer tecknas distributionsavtal i Europa och USA, andra produktgenerationen lanseras och kundbasen växer.

Under 2007 visade CellaVision ett positivt resultat för första gången. Samma år listades bolaget på Stockholmsbörsens First North och ett dotterbolag etablerades i Kanada. 2008 kom dotterbolaget CellaVision Japan K.K. på plats, produktportföljen breddades med en applikation för analys av kroppsvätskor och antalet sålda instrument steg till över 500.

Kunder

CellaVisions kunder är sjukhuslaboratorier och kommersiella laboratorier i framför allt Europa och Nordamerika. Laboratorierna utför rutinanalyser inom hematologi, dvs. differentialräkning och bedömning av blodceller i blod och andra kroppsvätskor.

Affärsmodell

CellaVisions affärsmodell omfattar instrumentförsäljning som utgör en hårdvaruplattform med inkluderad mjukvara för analys och kommunikation. Utöver denna tillkommer mjukvara för distansarbete, utbildning och kunskapsmätning, tillkommande mjukvaruuppgraderingar samt en mindre del kompletterande produkter och förbrukningsartiklar.

Produkter

CellaVisions produkter automatiserar det arbete som laboratoriepersonal traditionellt sett utför i mikroskop. Med teknik för digital bildanalys klassificeras blodceller i blod och andra kroppsvätskor automatiskt, vilket gör att laboratorierna kan reducera tidsåtgången för provbedömning och generera mer standardiserade analyser. Oavsett fysisk placering kan laboratoriepersonal och läkare bedöma prover on-line, vilket ökar kunskapsutbytet mellan enheter och gör dem mer produktiva och kostnadseffektiva.

- Analysinstrument: CellaVision® DM8 och CellaVision® DM96
- Tillvalsapplikation för analys av kroppsvätskor: CellaVision Body Fluid® Application
- Mjukvara för nätverks- och distansarbete: CellaVision® Remote Review Software
- Mjukvara för fortbildning och kunskapsmätning: CellaVision® Competency Software

Distribution

All försäljning av CellaVisions produkter sker under varumärket CellaVision. Bolaget distribuerar huvudsakligen sina produkter via Sysmex, en global partner inom laboratorieutrustning, i flertalet länder i Europa, USA och delar av Asien. Direktförsäljning sker i Norden och via dotterbolag i USA, Kanada och Japan.

Konkurrensfördelar

CellaVision har etablerat sig som ledande aktör med en stark marknadsposition inom systemlösningar för mikroskopanalys till hematologi. Produkternas fördelar, såsom tidsbesparing och kvalitetssäkring, gentemot manuella blodanalyser kombinerat med bolagets tekniska kompetens och erfarna ledning förväntas fortsatt befästa och stärka CellaVisions marknadsposition.

Sjukhusens rationaliseringskrav är en stark drivkraft

*Dr Brian Sheridan,
Avdelningen för he-
matologisk patologi,
St Michael's Hospital,
Toronto, Kanada,
också kund hos
CellaVision:*

Varje dag utför bio-
medicinska analytiker
tusentals olika slags
laboratorieanalyser
på patientprover
som celler, vävnader,
blod, urin, spinalväts-
ka och DNA. Dessa
analyser påverkar
flertalet beslut inom
sjukvården och är
av högsta vikt för
tidig upptäckt och
effektiv behandling
av sjukdom – som på
sikt kan leda till att
Kanadas befolkning
lever längre och
friskare.

Marknaden för mikroskopering

Laboratorieanalyser ger värdefull information i sam-
band med diagnostisering och uppföljning av olika
sjukdomar. En typ av laboratorieanalys är analys i
mikroskop, så kallad mikroskopering.

Marknaden för mikroskopering är global och har
en stor automatiseringspotential. De flesta mikrosko-
piska analyser utförs inom ramen för vad som brukar
betecknas som laboratoriemedicin, vilket omfat-
tar bland annat delområdena patologi, cytologi,
hematologi, immunologi och mikrobiologi. Inom
dessa delområden används manuell mikroskopering
i olika omfattning som hjälpmedel för att ställa rätt
diagnos.

Området för mikroskopering av blod och andra
kroppsvätskor ligger inom hematologi, inom vilket
CellaVision är verksamt. Fördelningen mellan olika
typer av vita blodceller, liksom deras utseende, är
viktiga diagnoskriterier vid en rad sjukdomar, ex-
empelvis olika typer av infektioner och blodcancer.
Att räkna och klassificera dem är därför en mycket
vanlig rutinanalys i hematologilaboratorier. Detta
område är lämpat för automatisering tack vare stora
provvolymen och en relativt enkel provstruktur.

Marknaden för hematologi

Det totala värdet på instrumentmarknaden för
hematologi växer årligen med 2,8 procent och be-
räknas uppgå till 1,6 miljarder USD år 2010.¹
I västvärlden utförs årligen cirka 1,3 miljarder blod-
cellsanalyser i cellräknare (Complete Blood Counts,
CBC), det första steget i analyskedjan. Marknaden
för cellräknare präglas av hög mognadsgrad, stora
upphandlingar och prispress som konkurrensmedel.
Avtalen inkluderar instrument och reagenser men
också serviceåtaganden. Fem globala aktörer domi-
nerar marknaden. De två största aktörerna är Beck-
man Coulter (USA) och Sysmex (Japan). CellaVision
har valt att etablera sina produkter på marknaden
genom ett nära samarbete med Sysmex.

CellaVisions produkter används i steget efter
cellräknarna. De prover som uppvisat någon typ av
avvikelse går vidare för ytterligare granskning, s.k.
differentialräkning. Utan den automatiska process
som CellaVision erbjuder måste provet placeras i
ett mikroskop för manuell analys.

De onormala proverna utgör 5–40 procent av

antalet utförda CBC, i snitt cirka 15 procent, vilket
motsvarar närmare 200 miljoner prover. Andelen är
beroende av sjukhusets typ av patienter och den typ
av cellräknare som används i laboratoriet. Kost-
naden för det manuella mikroskoperingsarbetet
uppskattas av bolaget till cirka 1 miljard USD.
Genom mer effektiva cellräknare förväntas andelen
prover minska med fem procent fram till 2010. Det-
ta kompenseras dock av att antalet CBC i genom-
snitt ökar med 1,1 procent per år. De svårbedömda,
onormala proverna kommer fortsättningsvis att
kräva expertanalys. Med hjälp av digital bildanalys
kan detta steg till stora delar automatiseras. Denna
marknad leds och domineras i dag av CellaVision.

Utsikter för CellaVisions produkter

Bolaget uppskattar världsmarknaden för sina nu-
varande produkter till cirka 15 000 laboratorier.
Marknaden består av laboratorier på sjukhus med
mer än 200 bäddar samt kommersiella laboratorier.
Ytterligare cirka 55 000 laboratorier utför manu-
ella differentialräkningar men i så litet antal att det
inte kan motivera köp av CellaVisions nuvarande
produkter.²

Det totala värdet av den potentiella marknaden
för bolagets nuvarande produkter uppskattas av bo-
laget till minst 5 miljarder SEK. På en kommande,
mogen marknad upphandlas produkterna i cykler
med ett tidsintervall på cirka fem år.

Bolaget ser stora möjligheter att öka sin mark-
nadspenetration i de länder där distribution har
etablerats. För bolagets distributörer ökar möj-
ligheten att ta hem en upphandling i hematologi
eftersom man med CellaVisions produkter kan
erbjuder en komplett analyskedja på laboratoriet.

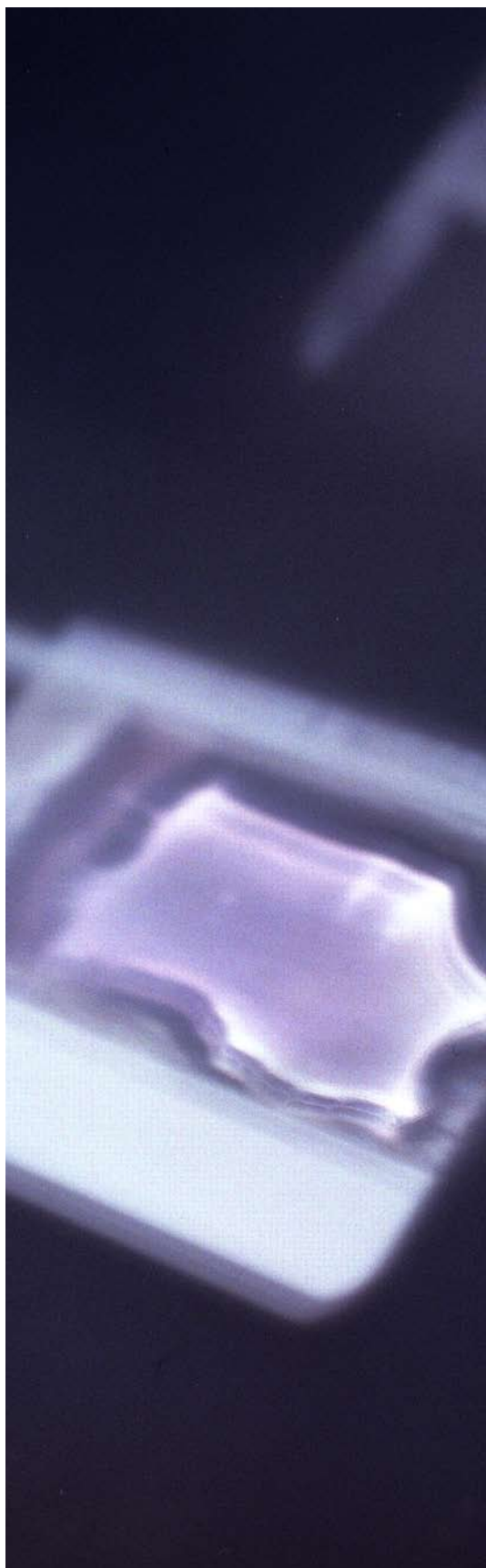
Trender

Laboratoriemarknaden kännetecknas av ett ökat
kostnadstryck med krav på effektivisering och tids-
besparing hos användare och leverantörer. Mark-
naden drivs kontinuerligt mot en konsolidering i
form av ökade partnersamarbeten och samgåenden
inom sjukhus, laboratorier och vårdcentraler.

I USA och Europa sker sammanslagningar både
bland mindre, fristående laboratorier och mellan
större aktörer. Behovet av teknik som ökar effekti-
viteten och sänker kostnaderna är stort. Laboratori-

¹Kalorama Information. Cell-Based Diagnostics.
Technologies, Applications, and Markets. January (2005)

²Interviews, Survey of medical institutions (2004, MHLW).
European Hospital Register, Walnut Technology Ltd (2001).
AHA Hospital Blue Book. Atlanta, GA: Billian's HealthDATA
Group, (2006).
Swedish Trade Council, Canada, Report. (2007).



erna lägger stor vikt vid att organisera verksamheten efter de arbetsflöden som uppstår. Tidskrävande moment rationaliseras genom automatisering och robotisering. Laboratorierna vill undvika att hantera proverna manuellt såväl under själva analyserna som i flyttningarna mellan desamma. Modern informationsteknik utnyttjas därmed för effektiva styr- och informationssystem och skapar möjlighet till nya arbetsrutiner uppbyggda kring till exempel telemedicinsk överföring och kommunikation.

Intresset för digitala bilder och inskanning av provglas ökar snabbt. Marknaden för digital mikroskopering förväntas under 2009–2010 bli en betydande del inom celldiagnostik.¹ Arbetet med att scanna stora områden eller stora antal celler för- enklas och celler av intresse kan studeras närmare.

Drivkrafter

Marknaden för automatiserad mikroskopering drivs av behovet av kostnadsbesparingar och effektivitet. En ökad automatisering frigör analytikerns tid och ökar inslaget av objektivitet, säkerhet och standardisering i analysarbetet.

Digital bildanalys gör det lättare att rekrytera nya, yngre medarbetare. Genom att få bort en del av det monotona, manuella arbetet kan man öka intresset för yrket. Vidare blir de biomedicinska analytiker som utför analyserna allt färre. På längre sikt bedöms det bli svårt för laboratorierna att behålla sin kompetens. Experterna har en relativt hög medelålder och ersätts inte av yngre personal i den takt de pensioneras. Detta ökar intresset för att säkerställa att man kan hantera provvolymerna med hjälp av digital bildanalys.

Genomsnittsåldern på biomedicinska analytiker (BMA) i Sverige och Nordamerika ligger kring 50 år. Både svenska och amerikanska laboratorier rapporterar att de har svårt att rekrytera kvalificerad personal och flera rapporter visar att bristen på biomedicinska analytiker kommer att öka ytterligare framöver på grund av det stora antalet pensioneringar. De närmsta tio åren förväntas ett årligt underskott på cirka 5 000 BMA:er i USA och cirka 700 i Kanada. I Sverige kommer efterfrågan på BMA:er år 2020 ligga kvar på cirka 12 000 medan tillgången kommer att vara endast 8 000.³

Marknaden för digital mikroskopering förväntas under 2009–2010 bli en betydande del inom celldiagnostik. Arbetet med att scanna stora områden eller stora antal celler för- enklas och celler av intresse kan studeras närmare.¹

³Högskoleverket, Rapport 2006:6 R

American Society for Clinical Pathology's (ASCP) Wage & Vacancy Survey (2009).

Washington G-2 Reports; Laboratory Industry Report, MedTech Shortage Stifles Lab Growth (2007)

Canadian Society for Medical Laboratory Science (CSMLS), Lab tech shortage leaves public health vulnerable, (2006)

Canadian Journal of Medical Laboratory Science - 64: (2002), Medical Laboratory Technologists National Human Resources Review - (2002) Update, Kurt H. Davis

Provtagning, analys, diagnos och behandling



Dr. Warry van Gelder
Albert Schweitzer
Ziekenhuis, Medical
Director, Klinisch
Chemisch Labora-
torium, Dordrecht,
Holland:

Vårt laboratorium servar en befolkning på mer än 700 000 och det går inte en dag utan att vi upptäcker tidigare okända hematologiska maligniteter hos våra patienter. CellaVision DM96 har bidragit till att förbättra hälso- och sjukvården både genom att systematiskt presentera olika celltyper och genom sin nästan hundra-procentiga sensitivitet att upptäcka omogna celler även i låga koncentrationer. Därmed kan hematologiska maligniteter upptäckas i ett tidigare stadium vilket möjliggör snabb behandling och förbättrad patienthälsa.

- 1 Patienten lämnar ett blodprov – blodprovet sparas i ett streckkodsmärkt blodrör (vacutainer).
- 2 Provet analyseras i en cellräknare – cellräknaren analyserar de tre eller fem vanliga vita blodcellsklasserna, gör en bedömning av de röda blodcellerna och parameterar såsom hemoglobin och hematocrit.
- 3 Prover som uppvisar någon typ av avvikelse går vidare för ytterligare granskning. Ett instrument förbereder blodet på ett objektsglas med olika typer av infärgningsvätskor för att blodcellerna ska framträda vid analysen.
- 4 Objektsglasen placeras i en kassett som sätts in i CellaVisions analysinstrument. Instrumentet identifierar det optimala analysområdet, samlar in och förklassificerar de vita blodcellerna i 17 klasser och gör en bedömning av de röda blodcellerna. På så vis automatiseras det arbete den biomedicinska analytikern traditionellt utför i mikroskop.
- 5 Bilder och resultat samlas i en databas. Den biomedicinska analytikern kan nu göra den slutgiltiga granskningen på sin datorskärm. Efter signering av resultatet skickas det automatiskt vidare till laboratoriedatasystemet (LIS), där det arkiveras tillsammans med patientjournalen.
- 6 Vårdande läkare tolkar patientens samlade provsvar och ställer diagnos.
- 7 Behandlingen påbörjas.



ANVÄNDNING AV DIGITALA BILDER och bildanalys inom sjukvården har det senaste decenniet ökat kraftigt. De flesta laboratorier har minst en uppställning av ett mikroskop med tillkopplad kamera för att ta bilder av prover i utbildning och konsultationssyfte. Det finns många projekt runt om i världen, bland annat på universitet och högskolor, med syfte att digitalisera prover och utifrån dessa bilder klassificera och/eller diagnostisera celler och vävnadsprov. De flesta av dem har liten sannolikhet att kommersialiseras. Att utveckla ett tillförlitligt bildanalyssystem med hög analyshastighet och bildkvalitet, klassning av celler och funktioner för integrering av IT-lösningar är en stor utmaning.

"CellaVision® DM96 enabled us to break the cycle"



Den strategiska satsningen att öka försäljningen i Nordamerika resulterade under året i förstärkt försäljningsorganisation på dotterbolagen i USA och Kanada. Försäljningen i USA sker sedan januari 2008 via dotterbolaget i Florida parallellt med distributören Sysmex America. Genom en egen säljorganisation i USA kan CellaVision nå ytterligare en del av den viktiga amerikanska marknaden. I slutet av året gav satsningar på den egna säljorganisationen i USA resultat och bolaget tog hem de två första, strategiskt viktiga ordena via dotterbolaget i Florida.

INLEDNINGSVIS VAR CELLAVISION DM96 ett verktyg som skulle lösa hematologilaboratoriets ergonomiska problem och bryta cirkeln med ökade kostnader för personalrekrytering. Ganska snart blev instrumentet även ett effektivt utbildningsverktyg och genererade säkrare och mer standardiserade analyser.

– Med hjälp av automatiserad cellokalisering och förklaring har utnyttjandet av resurser förbättrats och personalen blivit nöjdare, säger Lilian Wolfe. Att utföra differentialräkningar med CellaVision DM96 är mer skonsamt för nacke, handleder och ögon än att arbeta bakom ett mikroskop. Dessutom har duktiga analytiker fått mer tid till svåra prover som kräver mycket noggrann analys och bedömning. Vi förser i huvudsak avdelningarna för operation, akutvård och intensivvård med provresultat – snabba och exakta resultat är därför av högsta vikt.



Lilian Wolfe, chef för hematologiavdelningen, Texas Children's hospital, USA

Välprövad teknik och starka referenser

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE. CellaVision AB utvecklar, marknadsför och säljer marknadens ledande bildanalysbaserade system för rutinanalys av blod och andra kroppsvätskor. Företagets kärnkompetens är utveckling av mjukvara och hårdvara för automatisk bildanalys av celler och cellförändringar med applikationer inom sjukvården. CellaVisions spetskompetens finns inom digital bildanalys, artificiell intelligens och automatiserad mikroskopering inom området hematologi.

Affärsidé

CellaVisions affärsidé är att utveckla och marknadsföra systemlösningar för medicinsk mikroskopering. CellaVisions produkter bidrar till ökad effektivitet och en förenkling av rutinerna på laboratorier inom sjukvården. För användaren innebär det en påtaglig förbättring i det dagliga arbetet.

Kunder

CellaVision har idag sålt fler än 500 instrument till ungefär lika många kunder. Kunderna är sjukhuslaboratorier och kommersiella laboratorier i framför allt Europa och Nordamerika. Laboratorierna utför rutinanalyser inom hematologi. Fler än ett instrument köps ibland av en och samma kund, framför allt kommersiella laboratoriekedjor och större sjukhuslaboratorier.

Produkter

CellaVision strävar efter att utveckla produkter med fokus på kvalitet, funktionalitet och användarvänlighet. Utvecklingsarbetet drivs av kundernas behov och önskemål.

Verksamheten är idag fokuserad på följande produkter, analysinstrumenten CellaVision® DM8 och CellaVision® DM96 samt mjukvara för distansarbete, CellaVision® Remote Review Software. För fortbildning och kunskapsmätning av laboratoriepersonalens kunskaper i cellmorfologi finns mjukvaran CellaVision® Competency Software.

CellaVisions produkter automatiserar det arbete som laboratoriepersonal traditionellt sett utför i mikroskop. Med teknik för digital bildanalys klassificeras blodceller i blod och andra kroppsvätskor automatiskt, vilket gör att laboratorierna kan reducera tidsåtgången för provbedömning och generera mer standardiserade analyser. Oavsett fysisk placering kan laboratoriepersonal och läkare bedöma prover on-line, vilket ökar kunskapsutbytet mellan enheter och gör dem mer produktiva och kostnadseffektiva.

CellaVision DM96 och CellaVision DM8

Analysinstrumentens målgrupp varierar beroende på laboratoriets provvolym och behov av automatiseringsgrad. CellaVision DM96 riktar sig till större laboratorier där fler än 50 prover hanteras per dag. Förutom blod, analyserar instrumentet andra kroppsvätskor, däribland spinalvätska, ledvätska

och lungvätska. En funktion för digitalisering av hela provet finns. CellaVision DM8 riktar sig till laboratorier med mindre krav på automatisering. Vanligtvis hanterar de färre än 50 prover per dag.

CellaVision Remote Review Software

CellaVision® Remote Review Software är en kompletterande mjukvara för distansarbete som gör det möjligt att föra över digitala bilder och resultat inom och mellan laboratorier. Med mjukvaran kan externa enheter komma åt provresultat och cellbilder. Specialister placerade utanför laboratoriet kan koppla upp sig och titta på exakt samma information. Mjukvaran möjliggör kompetensförstärkning, kvalificerad granskning och snabbare svarstider för komplicerade patientfall.

CellaVision Competency Software

Programmet CellaVision® Competency Software är en mjukvara för utbildning och kvalitetssäkring. Programmet innehåller digitala prov vars korrekta svar på cellnivå återförs till den biomedicinska analytikern samt visar hur personalens morfologiska kunskaper förhåller sig till varandra.

Övriga produkter

Övriga produkter som marknadsförs av CellaVision är streckodsskrivare och HemaPrep®, en produkt för beredning av blodutstryk på objektglas. Utöver detta erbjuder CellaVision sina slutkunder och distributörer reservdelar, teknisk service och support samt säljer mjukvaruuppdateringar. Förbrukningsartiklarna är immersionsolja, streckkodsetiketter och provglasmagasin.

Konkurrensfördelar

CellaVision har etablerat sig som ledande aktör med en stark marknadsposition inom systemlösningar för mikroskopanalys till hematologi. I mer än tio år har CellaVision utvecklat system med hög tillgänglighet som lätt kan anpassas och integreras med andra system i sjukhusmiljö. Produkternas fördelar, såsom tidsbesparing och kvalitetssäkring, gentemot manuella blodanalyser kombinerat med bolagets tekniska kompetens och erfarna ledning förväntas fortsatt befästa och stärka CellaVisions marknadsposition.





**CellaVisions
produkterbjudande**

Analysinstrument:

CellaVision® DM96
och CellaVision® DM8

Tillvalsapplikation för
analys av kroppsväts-
kor: CellaVision® Body
Fluid Application

Mjukvara för nätverks-
och distansarbete:
CellaVision® Remote
Review Software

Mjukvara för fortbild-
ning och kunskaps-
mätning: CellaVision®
Competency Software

Geografisk närvaro

Norden

Även 2008 ersatte flera sjukhus i Norden sina första CellaVision-instrument med nästa produktgeneration, vilket visar att befintliga kunder inte vill vara utan den automatiseringsgrad som CellaVisions produkter tillför. Detta gäller bland annat sjukhusen i Roskilde, Kristianstad och Stavanger. Flera nya sjukhus har tillkommit som användare av CellaVision DM-instrument, bland annat Universitetssjukhuset i Reykjavik, Länssjukhuset i Halmstad och Sjukhuset i Varberg. Bolaget antogs under andra halvåret som leverantör av automatiserad bildanalys i Västra Götalandsregionens upphandling. Bolaget har nu medelstora och stora sjukhuskunder i samtliga fem nordiska länder. Bland kunderna finns 75 % av Sveriges och Danmarks samtliga universitetssjukhus.

Europa, Mellanöstern och Afrika (EMEA)

Under 2008 förlängde bolaget sitt exklusiva distributionsavtal med Sysmex Europe. Samarbetet har utvecklats mycket väl under åren och har resulterat i en kontinuerlig, genomgripande marknadspenetrering och därmed en stadigt ökande försäljning. Avtalet ger Sysmex Europe rätt att fortsätta sälja CellaVisions produkter i EMEA i ytterligare två år. Sysmex Europe är den ledande distributören för instrumentförsäljning inom hematologi i Europa med över 50 procent av marknaden. De länder som hittills visat störst intresse för digital morfologi är Tyskland, Belgien, Nederländerna och Frankrike.

Under det andra kvartalet 2008 blev applikationen för analys av kroppsvätskor kommersiellt tillgänglig i Europa, och CellaVision fick sina första order, bland annat från Universitetssjukhuset Charité i Berlin och sjukhus i Mont-Godinne, Belgien och Wiener Neustadt, Österrike.

Nordamerika

Den strategiska satsningen för att successivt öka försäljningen i Nordamerika resulterade under året i att CellaVision förstärkte sin försäljningsorganisation på dotterbolagen i USA och Kanada. Försäljningen i USA sker sedan januari 2008 dels via dotterbolaget i Florida dels med distributören Sysmex America. Genom en egen säljorganisation i USA kan CellaVision nå ytterligare en del av den viktiga amerikanska marknaden.

En väsentlig del av försäljningen i USA beror på att samarbetspartnern Sysmex America under året har fått flera betydande order, bland annat från en större, kommersiell laboratoriekedja, där 14 av dessa laboratorier utrustades med CellaVision DM96-instrument. I slutet av 2008 gav satsningar

I mer än tio år har CellaVision utvecklat system med hög tillgänglighet som lätt kan anpassas och integreras med andra system i sjukhusmiljö.

Tidiga kunder ersätter nu sina första CellaVision-instrument med nästa produktgeneration vilket visar att befintliga kunder inte vill vara utan den automatiseringsgrad som produkterna tillför.



på den egna säljorganisationen i USA resultat och dotterbolaget tog hem två strategiskt viktiga order. Orderna omfattade installation av CellaVision DM96-instrument samt programlicenser på ett av USA:s största offentliga sjukhus och en regional laboratoriekedja. I slutet av året fick bolaget tillstånd av den amerikanska myndigheten Food and Drug Administration (FDA) att marknadsföra och sälja kroppsvätskeapplikationen i USA, vilket direkt resulterade i order.

Dotterbolaget i Kanada ökade också under året de personella resurserna och tog bland annat hem en viktig order på flera CellaVision® DM96:or och programlicenser av CellaVision® Remote Review Software från ett av Kanadas ledande referenslaboratorier. Under tredje kvartalet blev applikationen för kroppsvätskor godkänd för försäljning, och de första orderna inkom från sjukhuslaboratorier i provinserna Ontario, British Columbia och Nova Scotia.

Japan

CellaVision etablerade i början av året dotterbolaget CellaVision K.K. i syfte att i första hand bearbeta de cirka 1 000 större sjukhus- och kommersiella laboratorier där man har stort behov av automatisering. Under året utvärderades bolagets produktkoncept på ett japanskt laboratorium, och vid årets slut fanns alla nödvändiga licenser på plats för att göra bolaget helt operativt. CellaVision valde att starta ett eget bolag i Japan för att äga den registrering som bolag behöver för att sälja sina produkter på den japanska marknaden.

Kina

I samband med att CellaVisions produkter godkändes för försäljning i Kina i mitten av året fick distributören Vastec Medical sin första order från Xi Jing Hospital i Xi'an, en del av Fourth Military Medical University.

Distribution

I de flesta länder sker försäljning av CellaVisions produkter via distributörer. Under året har CellaVision ansvarat för marknadsföring och direktförsäljning på marknaderna i Kanada och Japan. I USA och Norden sker egen försäljning parallellt med distributör.

Distributören Sysmex erbjuder sina kunder en komplett linja av laboratorieinstrument, det vill säga instrument som tar hand om alla steg i analysprocessen, från provberedning till cellräknare och slutgiltig bedömning i CellaVisions instrument. Sysmex genererar affärer åt CellaVision i sin egen kundbas och som en del av större upphandlingar.

Produktutveckling

Under 2008 breddade CellaVision sitt produktsortiment och fortsatte att utveckla bolagets befintliga mjukvaror i syfte att förbättra och anpassa produkterna till den växande kundbasen. Under början av året färdigställdes den nya applikationen för kroppsvätskor, CellaVision® Body Fluid Application, och den nya mjukvaruversionen av bolagets applikation för blod.

Ny produkt: CellaVision Body Fluid Application

Applikationen för kroppsvätskeanalys är kompatibel med bolagets analysinstrument CellaVision® DM96, vilket innebär att samtliga installerade CellaVision DM96-instrument utgör en potentiell bas för produkten. De flesta laboratorier som analyserar blod, analyserar även andra kroppsvätskor, till exempel spinalvätska, ledvätska och lungvätska. Fördelarna med applikationen är desamma som för applikationen för blod, det vill säga mer standardiserade och snabbare resultat, digital arkivering av prover tillsammans med patientjournalen samt överföring av digitala bilder till experter utanför laboratoriet.

Vidareutveckling av mjukvara

I mjukvaruversion 2.0 av bolagets applikation för perifert blod har användningsområdet utökats med en ny funktion för att skapa digitala bilder av hela eller utvalda områden av proverna, så kallade Digital Slides. Funktionen ger en bra översikt av provet och medger diskussioner mellan läkare, oavsett fysisk placering. Funktionen ses främst som en utökad service till nya och befintliga kunder inom hematologi, men förväntas även ge bolaget ökad information om marknadens behov av digitala bilder inom närliggande analysområden såsom patologi och cytologi.

Som svar på kundernas efterfrågan på ökad nätverksfunktionalitet, lanserade bolaget under årets sista kvartal en mjukvara med ökat stöd för kommunikation i nätverk och funktioner för inkorporerad cellräknardata.

Patent

Under året fick CellaVision två nya amerikanska patent: det ena beskriver hur man med hjälp av överlappande bilder kan positionera ett provpreparat mycket exakt under analys och det andra utgörs av en metod för att snabbt och precist kunna urskilja de vita blodcellernas cytoplasma från resten av provbilden. Vid utgången av kvartalet hade bolaget en patentportfölj innehållande totalt 18 patenterade uppfinningar, vilka hittills genererat 27 patent.



Japanska laboratorier vill automatisera analysflödet och öka produktiviteten och ställer höga krav på service och tillgänglighet. CellaVision DM96 ger tidsbesparingar på upp till 50 procent.*

Det japanska dotterbolaget finns i Yokohama Landmark Tower.

*Källa: Journal of Clinical Pathology 2007;60:72-79 Examination of peripheral blood films using automated microscopy; evaluation of Diffmaster Octavia and CellaVision DM96 H Ceelie, R B Dinkelaar, W van Gelder





Den nya applikationen CellaVision® Body Fluids blev i början av året kommersiellt tillgänglig i Europa och under tredje kvartalet i Kanada. I slutet av året fick bolaget tillstånd av den amerikanska myndigheten Food and Drug Administration (FDA) att marknadsföra och sälja applikationen i USA.

Regulatoriska godkännanden

Den nya applikationen för analys av kroppsvätskor, CellaVision® Body Fluid Application, blev under årets första del kommersiellt tillgänglig i Europa och under tredje kvartalet i Kanada. I slutet av året fick bolaget tillstånd av den amerikanska myndigheten Food and Drug Administration (FDA) att marknadsföra och sälja applikationen i USA.

Produktion

CellaVisions DM96 producerades under 2008 av Kitron AB i Karlskoga. CellaVision DM8 produceras internt.

Miljö

Bolaget bedriver ingen verksamhet som är tillstånds- eller anmälningspliktig enligt 9 kap 6 § miljöbalken (1998:808).

FINANSIELL UTVECKLING

Nettoomsättningen för koncernen uppgick under året till 100,4 MSEK (74,6), en ökning med 35 % i jämförelse med samma period föregående år.

Försäljningen på internationella marknader sker främst i USD och EUR, vilket innebär att bolagets omsättning och resultat påverkas av förändringarna i dessa valutor. Inför 2009 har bolaget säkrat 50–70 % av planerade valutaströmmar för att säkerställa intäkts- och kostnadsflöde.

Bruttomarginalen uppgick under året till 63 % (61).

Koncernens rörelseresultat ökade till 13,4 MSEK (3,1). De totala rörelsekostnaderna uppgick till 50,1 MSEK (42,1).

Koncernens nettovinst uppgår till 25,1 MSEK (2,6). Koncernen har vid årets slut outnyttjade skattemässiga förlustavdrag på 255,7 MSEK – skatteeffekten av dessa uppgår till 67,2 MSEK varav 12 MSEK har upptagits som finansiell anläggningstillgång. Därmed har en uppskjuten skatteintäkt på motsvarande belopp redovisats.

Utgifter för forskning och utveckling uppgick till 20,7 MSEK (17,5). Av dessa utgifter har 8,8 MSEK (6,4) balanserats, resterande 11,9 MSEK (11,1) har belastat resultatet (se vidare not 8).

Likviditet och finansiering

Koncernens likvida medel uppgick vid årets utgång till 19,6 MSEK (16,3). Årets kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 1,3 MSEK (6,7).

Moderbolaget

Omsättningen i moderbolaget uppgick till 100,8 MSEK (74,8). Resultatet före skatt för året uppgick till 15,8 MSEK (4,4).

Moderbolagets bruttoinvesteringar uppgick under året till 11,7 MSEK (7,1) och nettokassaflödet var 1,3 MSEK (-0,7).

I övrigt hänvisas till uppgifter för koncernen.

RISKER OCH RISKHANTERING

CellaVisions verksamhet är exponerad för ett flertal risker, såväl operationella som finansiella.

De operationella kan indelas i:

- Leverantörer
- Beroende av nyckelpersoner
- Kostnadsbesparingar inom sjukvården
- Produktutveckling
- Konkurrens
- Produktansvar
- Patent och rättigheter
- Lagstiftning och regelverk

De finansiella riskerna kan bland annat indelas i:

- Valuta- och kreditrisker
- Likviditetsrisk

För vidare beskrivning se vidare not 2.

Viktiga händelser efter räkenskapsårets slut

Den 16 februari listades CellaVision på NASDAQ OMX nya marknadssegment First North Premier. First North Premier innebär striktare krav på informationsgivning och redovisningsprinciper än de reguljära reglerna på First North. Det högre kravet på transparens ökar möjligheten för investerare att utvärdera och jämföra nordiska tillväxtbolag. Från år 2005 rapporterar koncernen enligt International Financial Reporting Standards, IFRS, enligt de krav European Commission (eC) fastställt.

Utsikter 2009

CellaVision planerar för ytterliggare marknadsexpansion och fortsatt produktutveckling under 2009. Den globala finans- och likviditetskrisen som tog fart under hösten 2008 har ännu inte påverkat bolaget negativt. CellaVisions produkter, som sparar tid och därigenom pengar, riktar sig mot marknader med hög tillväxtpotential och står sig bra i konkurrensen om investeringar på laboratoriet.

Aktien

Det registrerade aktiekapitalet i Moderbolaget förde-lade sig, per den 31 december 2008 på 23 851 547 aktier med kvotvärde om 15 öre (15) vardera. Antalet utestående aktier är oförändrat mot föregående år. Varje aktie berättigar till en röst och varje röstberättigad får vid bolagsstämma rösta för fulla antalet av honom/henne ägda och företrädde aktier utan begränsning i rösträtten. Samtliga aktier medför lika rätt till andel i bolagets tillgångar och vinst. Inga aktier innehas av företaget själv.

Konkurrens.

CellaVisions största konkurrent är fortfarande manuell mikroskopering. Begränsad kommersiell konkurrens finns på marknaden i form av HEG, som Sysmex marknadsför i Japan, en tysk produkt som utvecklats av Fraunhofer Institut och en amerikansk produkt utvecklad av Medica Corporation som troligen kommer lanseras under 2009.

CellaVisions bedömning är att bolaget fortfarande har ett betydande försprång, dels i produkten men också i den marknadsbearbetning som har byggts upp sedan försäljningsstarten 2001. CellaVisions drygt 500 installerade analysinstrument har idag tusentals användare.





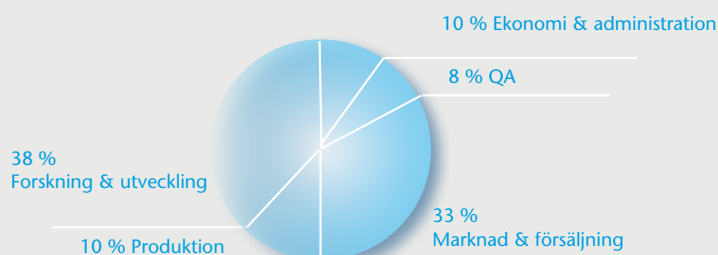
Medarbetare

CellaVision utvecklar och säljer världsledande system inom medicinteknik – varje medarbetares arbetsinsats gör stor skillnad. CellaVision ställer höga krav på engagemang, kvalitet och ansvarstagande men erbjuder i gengäld ett företagsklimat präglad av laganda, nytänkande och medbestämmande. Bolaget strävar efter en anda där egna initiativ uppmuntras, där medarbetare upplever att de kan medverka till att driva verksamheten mot kommunicerade mål och där en öppen dialog är möjlig inom hela företaget.

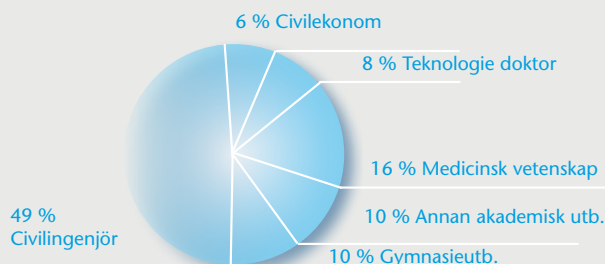
Att rekrytera, utveckla och behålla medarbetare är viktiga uppgifter för ledare och områdesansvariga. För att bibehålla engagemang och delaktighet bland medarbetare erbjuder CellaVision vidareutbildning, gemensamma utbildningsprogram inom flera områden, friskvård och sociala aktiviteter.

Koncernen hade vid årets utgång 47 anställda (40) varav 18 (14) var kvinnor. Personalomsättningen har under året varit 13 % och sjukfrånvaron 1,8 %. Den genomsnittliga åldern på huvudkontoret i Sverige är 39 år.

Fördelning arbetsområden



Fördelning utbildning



BOLAGSSTYRNING

Styrningen av CellaVisionkoncernen sker via årsstämman, styrelsen och verkställande direktören samt koncernledningen i enlighet med aktiebolagslagen, bolagsordningen, styrelsens arbetsordning och de beslut som ovanstående forum och instanser beslutar om. Någon eller några representanter för koncernledningen är i sin tur ordförande och ledamöter i dotterföretagens styrelser.

Årsstämman och extra bolagsstämma

Högsta beslutande organ är bolagsstämman och det forum genom vilket aktieägarna utövar sitt inflytande över bolaget. Årsstämman väljer styrelse och ordförande i CellaVision AB (publ). En valberedning som representerar de största ägarna och där bolagets ordförande ingår, föreslår årsstämmans deltagare representerar till styrelsen. Årsstämman fastställer också resultat- och balansräkningar, beslutar om ansvarsfrihet för styrelsen samt, de år så skall ske, väljer en revisor på fyra år. Beslut om utdelning sker av årsstämman baserat på ett förslag från styrelsen.

Styrelsen

Styrelsen består av fem ledamöter som är valda på ett år av årsstämman. Enligt bolagsordningen skall styrelsen bestå av minst tre och maximalt nio ledamöter med högst två suppleanter. Styrelsen konstituerar sig själv vid ett möte omedelbart efter årsstämman. Nedan finns en förteckning över ledamöterna med deras respektive aktieinnehav, mötesnärvaro samt deras respektive oberoende till ägare respektive till bolaget.

Styrelseordföranden

Utöver att leda styrelsens möten ansvarar styrelseordföranden för att fortlöpande ha kontakt med verkställande direktören och följa koncernens utveckling samt samråda med denne i strategiska frågor. Styrelseordföranden skall i samråd med verkställande direktören svara för kallelse och dagordning till styrelsens möten samt tillse att handläggning av ärenden inte sker i strid med bestämmelserna. En gång per år utvärderar ordföranden arbetet i styrelsen med var och en av ledamöterna.

Kommittéer

Bolaget har inte specifika kommittéer för revisions- och kompensationsfrågor. Styrelsen i sin helhet hanterar dessa frågor.

Styrelsemöten

Under året har avhållits totalt elva möten varav ett varit telefonmöte där endast delårsrapporter och bokslutskommuniké behandlats och vid de övriga har styrelsen behandlat strategiska frågor och fastställande av budget m.m. Bolagets verkställande direktör och ekonomichef deltar regelmässigt i styrelsens sammanträden. Andra befattningshavare deltar i styrelsesammanträden vid behov. På minst ett av de ordinarie mötena under året deltar bolagets revisor.

Revision

Till revisor i moderbolaget valdes år 2008, för tiden intill ordinarie årsstämma 2012 hållits, Deloitte AB. Förutom den årliga revisionen så granskar revisorn minst en kvartalsrapport per år.

Verkställande direktören och koncernledning

Verkställande direktören utses av styrelsen och leder företaget i enlighet med de riktlinjer och instruktioner som fastställs av styrelsen. Verkställande direktören har utsett en bolags- eller koncernledning. Denna bestod under året av sex medlemmar (Se sid 51).

Intern kontroll

Den interna kontrollen i bolaget följer de rutiner och principer som etablerats i bolaget med hjälp av olika system, kontroller och löpande rapportering. Styrelsen ansvarar för att dessa efterlevs. Varje enskild enhet i bolaget följs upp och rapporteras enligt en fastlagd frekvens och omfattning. Genom att testrutiner och arbetsordningar regleras av vem och hur beslut tas med avseende på avtalslängd, kostnad eller risk för bolaget och koncernen. Tecknande av firma i moderbolag och dotterföretag samt hantering av likvida medel hanteras av flera personer i förening för att skapa en god kontroll. Någon internrevisionsfunktion finns inte i CellaVision då det inte motiveras av bolagets omfattning och riskexponering.

Övriga fakta om respektive ledamot såsom ålder och andra uppdrag framgår på sidan 52.

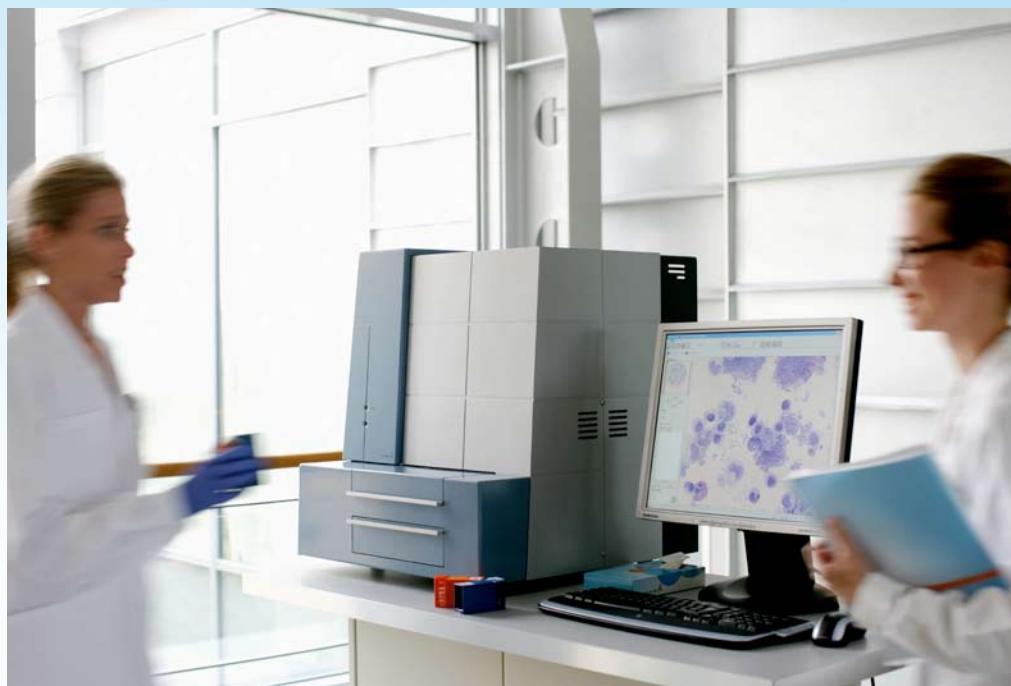
Namn	Antal aktier	Närvaro % styrelsemöten av 11 st	Beroende/ oberoende
Lars Gatenbeck	-	100	Beroende
Christer Fähræus	2 400 000	100	Beroende
Sven-Åke Henningsson	70 000	91	Oberoende
Niels Freiesleben	-	73	Oberoende
Torbjörn Kronander	200 000	100	Oberoende

Förslag till vinstdisposition

MODERBOLAGET	(SEK)
<i>Till årsstämmans förfogande står:</i>	
Balanserat resultat	4 433 980
Årets resultat	27 814 623

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att till förfogande stående vinstmedel om 32 248 603 SEK överförs i ny räkning.

Imagine a lab full of experts



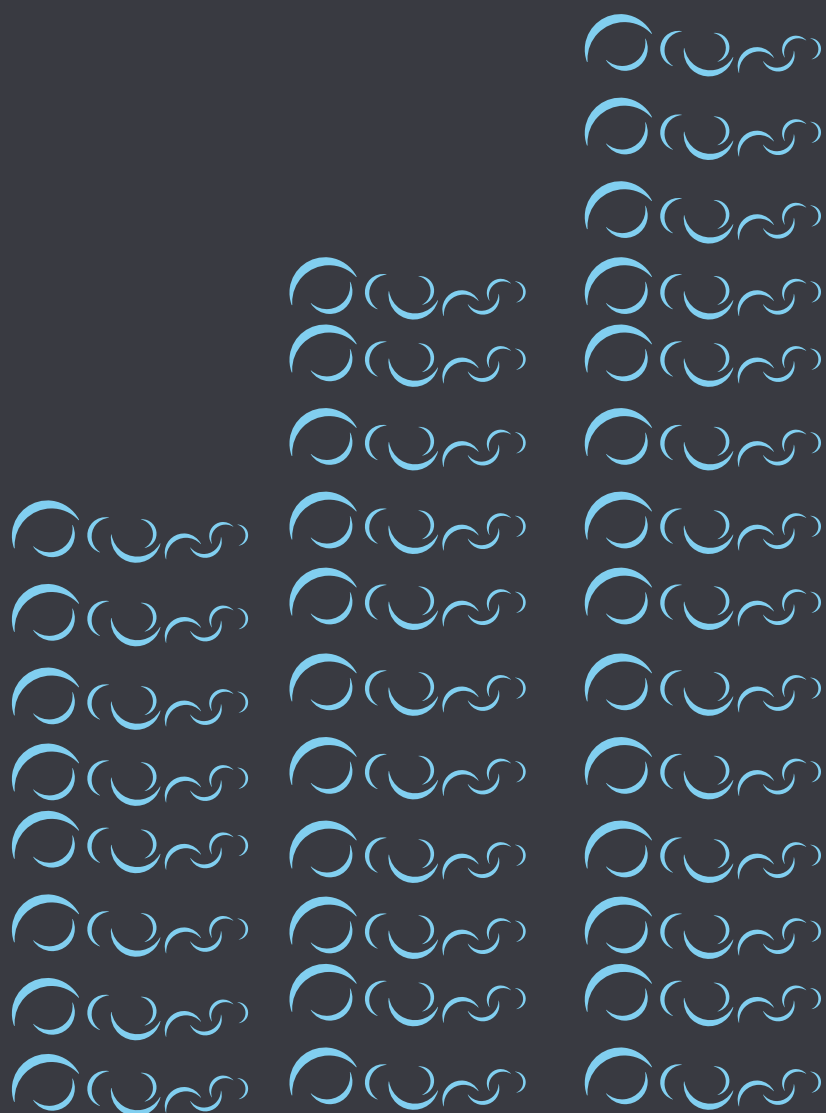
CellaVision® DM96 digital cell morphology system improves the consistency of your lab's manual differential results while allowing you to save labor you don't have.

It automatically locates and pre-classifies blood cells in peripheral blood and body fluids—and it allows slides to be reviewed from any location on your network.

SEE IT IN
ACTION AT
www.cellavision.com/video

CELLAVISION 

Finansiella rapporter 2008



RESULTATRÄKNINGAR koncernen

KSEK	Not	2008	2007
	1		
RÖRELSENS INTÄKTER			
Nettoomsättning	3	100 444	74 565
Kostnad för sålda varor	12	-36 941	-29 312
Bruttoresultat		63 503	45 253
Försäljningskostnader		-21 748	-15 135
Administrationskostnader		-16 461	-16 066
Forsknings- och utvecklingsutgifter		-20 669	-17 532
Övriga rörelseintäkter		0	384
Övriga rörelsekostnader		-12	-157
Aktiverade utvecklingsutgifter		8 771	6 395
Rörelseresultat	5,6,7,8,9,12	13 384	3 142
RESULTAT FRÅN FINANSIELLA POSTER			
Ränteintäkter		363	260
Räntekostnader		-693	-777
Resultat före skatt		13 054	2 625
Skatt på årets resultat	13	12 000	-
Årets resultat		25 054	2 625
Varav hänförligt till aktieägare i moderbolaget		25 054	2 625
Resultat per aktie (kr)		1,05	0,11
Resultat per aktie efter utspädning (kr)		1,05	0,11
Antal utestående aktier (tusental)		23 852	23 852
Genomsnittligt antal utestående aktier (tusental)		23 852	23 852

BALANSRÄKNINGAR koncernen

KSEK	Not	2008	2007
TILLGÅNGAR	1		
Anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	8	14 910	7 354
Inventarier	9	2 824	1 257
Uppskjuten skattefordran	13	12 000	-
Andra långfristiga fordringar	10	95	24
Summa anläggningstillgångar		29 829	8 635
Omsättningstillgångar			
<i>Varulager</i>			
Färdig varor och handelsvaror		8 351	3 952
Summa varulager		8 351	3 952
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	21	32 620	11 565
Övriga fordringar		5 011	2 277
Upplupna intäkter och förutbetalda kostnader	15	1 024	1 344
Summa kortfristiga fordringar		38 655	15 186
Likvida medel ¹		19 638	16 347
Summa omsättningstillgångar		66 644	35 485
SUMMA TILLGÅNGAR		96 473	44 120
EGET KAPITAL OCH SKULDER	1		
Eget kapital	22		
Aktiekapital ²		3 577	3 577
Övrigt tillskjutet kapital		10 779	13 971
Andra reserver		1 039	180
Balanserat resultat inklusive årets resultat		30 590	2 344
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		45 985	20 072
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga skulder, ej räntebärande		1 990	1 981
Skulder till kreditinstitut, räntebärande	17	20 801	7 453
Leverantörsskulder		17 224	6 084
Avsättningar	16	1 896	2 800
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	18	8 577	5 730
Summa kortfristiga skulder		50 488	24 048
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		96 473	44 120
Ställda säkerheter	19	24 457	9 133
Eventualförpliktelser	19	inga	inga

1 Likvida medel utgörs av kassa och bank.

2 Det registrerade aktiekapitalet i Moderbolaget fördelade sig, per den 31 december 2008 på 23 851 547 aktier med kvotvärde om 15 öre (15) vardera. Antalet utestående aktier är oförändrat mot föregående år. Varje aktie berättigar till en röst och varje röstberättigad får vid bolagsstämma rösta för fulla antalet av honom/henne ägda och företrädda aktier utan begränsning i rösträtten. Samtliga aktier medför lika rätt till andel i bolagets tillgångar och vinst. Inga aktier innehas av företaget själv.



KASSAFLÖDESANALYSER koncernen

KSEK	Not	2008	2007
Den löpande verksamheten	1		
Resultat före skatt		13 054	2 625
Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet	4	5 255	1 777
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital		18 309	4 402
Förändringar av varulager		-4 399	3 471
Förändringar av rörelsefordringar		-23 789	-151
Förändringar av rörelseskulder		11 149	-1 056
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		-17 039	2 264
Kassaflöde från den löpande verksamheten		1 270	6 666
Investeringsverksamheten			
Aktivering av utvecklingsutgifter		-8 771	-6 394
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-2 488	-1 296
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar		-67	-24
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		-	348
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-11 326	-7 366
Finansieringsverksamheten			
Upptagna/Återbetalda lån		13 347	295
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		13 347	295
ÅRETS KASSAFLÖDE		3 291	-405
Likvida medel (IB)		16 347	16 752
Likvida medel (UB)		19 638	16 347
Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalysen			
Under året erhållna räntor		81	27
Under året erlagda räntor		-693	-777

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL koncernen

KSEK, Not 1	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserat resultat	Summa eget kapital
Belopp vid årets ingång 2007	3 577	23 331	466	-9 641	17 733
Resultatdisposition	-	-9 360	-	9 360	0
Omräkningsdifferens	-	-	-286	-	-286
Årets resultat	-	-	-	2 625	2 625
Belopp vid årets utgång 2007	3 577	13 971	180	2 344	20 072
Belopp vid årets ingång 2008	3 577	13 971	180	2 344	20 072
Omföring	-	-3 192	-	3 192	0
Omräkningsdifferens	-	-	859	-	859
Årets resultat	-	-	-	25 054	25 054
Belopp vid årets utgång 2008	3 577	10 779	1 039	30 590	45 985

RESULTATRÄKNINGAR moderbolaget

KSEK	Not	2008	2007
	1		
RÖRELSENS INTÄKTER			
Nettoomsättning	3, 11	100 793	74 766
Kostnad för sålda varor	12	-45 812	-33 150
Bruttoresultat		54 981	41 616
Försäljningskostnader		-10 461	-9 690
Administrationskostnader		-16 461	-16 066
Forsknings- och utvecklingsutgifter		-20 669	-17 532
Övriga rörelseintäkter		0	384
Övriga rörelsekostnader		-12	-157
Aktiverade utvecklingsutgifter		8 771	6 395
Rörelseresultat	5,6,7,8,9,12	16 149	4 950
RESULTAT FRÅN FINANSIELLA POSTER			
Ränteintäkter		358	256
Räntekostnader		-692	-772
Resultat före skatt		15 815	4 434
Skatt på årets resultat	13	12 000	-
Årets resultat		27 815	4 434

BALANSRÄKNINGAR moderbolaget

KSEK	Not	2008	2007
TILLGÅNGAR	1		
Anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	8	14 910	7 354
Inventarier	9	2 695	1 226
Aktier i dotterföretag	14	704	106
Uppskjuten skattefordran	13	12 000	-
Summa anläggningstillgångar		30 309	8 686
Omsättningstillgångar			
<i>Varulager</i>			
Färdig varor och handelsvaror		5 736	3 568
Summa varulager		5 736	3 568
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	21	27 302	9 427
Fordringar hos koncernföretag		11 958	4 290
Övriga fordringar		4 897	2 279
Upplupna intäkter och förutbetalda kostnader	15, 20	888	1 337
Summa kortfristiga fordringar		45 045	17 333
Likvida medel ¹		17 113	15 845
Summa omsättningstillgångar		67 894	36 746
SUMMA TILLGÅNGAR		98 203	45 432
EGET KAPITAL OCH SKULDER	1		
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital ²		3 577	3 577
Reservfond		10 779	10 779
<i>Fritt eget kapital</i>			
Balanserat resultat		4 434	-
Årets resultat		27 815	4 434
Summa eget kapital		46 605	18 790
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga skulder, ej räntebärande		1 520	1 402
Skulder till kreditinstitut, räntebärande	17	20 801	7 453
Leverantörsskulder		17 167	6 507
Skulder till koncernföretag		1 817	2 842
Avsättningar	16	1 896	2 800
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	18	8 397	5 638
Summa kortfristiga skulder		51 598	26 642
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		98 203	45 432
Ställda säkerheter	19	24 457	9 133
Eventualförpliktelser	19	inga	inga

1 Likvida medel utgörs av kassa och bank.

2 Det registrerade aktiekapitalet i Moderbolaget fördelade sig, per den 31 december 2008 på 23 851 547 aktier med kvotvärde om 15 öre (15) vardera. Antalet utestående aktier är oförändrat mot föregående år. Varje aktie berättigar till en röst och varje röstberättigad får vid bolagsstämma rösta för fulla antalet av honom/henne ägda och företrädna aktier utan begränsning i rösträtten. Samtliga aktier medför lika rätt till andel i bolagets tillgångar och vinst. Inga aktier innehas av företaget själv.



KASSAFLÖDESANALYSER moderbolaget

KSEK	Not	2008	2007
Den löpande verksamheten	1		
Resultat före skatt		15 815	4 434
Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet	4	4 423	1 959
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital		20 238	6 393
Förändringar av varulager		-2 168	3 855
Förändringar av rörelsefordringar		-28 161	-2 530
Förändringar av rörelseskulder		9 753	-1 602
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		-20 576	-277
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-338	6 116
Investeringsverksamheten			
Förvärv av dotterföretag	14	-598	-6
Aktivering av utvecklingsutgifter		-8 771	-6 394
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-2 373	-1 068
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		-	348
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-11 742	-7 120
Finansieringsverksamheten			
Nyemissioner		-	-
Upptagna/Återbetalda lån		13 348	296
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		13 348	296
ÅRETS KASSAFLÖDE		1 268	-708
Likvida medel (IB)		15 845	16 553
Likvida medel (UB)		17 113	15 845
Tilläggsupplysningar till kassaflödesanalysen			
Under året erhållna räntor		81	23
Under året erlagda räntor		-693	-772

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL moderbolaget

KSEK, Not 1	Aktie- kapital	Reserv- fond	Balanserat resultat	Summa eget kapital
Belopp vid årets ingång 2007	3 577	23 311	-12 532	14 356
Resultatdisposition	-	-12 532	12 532	0
Årets resultat	-	-	4 434	4 434
Belopp vid årets utgång 2007	3 577	10 779	4 434	18 790
Belopp vid årets ingång 2008	3 577	10 779	4 434	18 790
Resultatdisposition	-	-	-	-
Årets resultat	-	-	27 815	27 815
Belopp vid årets utgång 2008	3 577	10 779	32 249	46 605

REDOVISNINGSPRINCIPER

Allmänt

Cellavision ABs koncernredovisning har upprättats med tillämpning av Årsredovisningslagen (ÅRL), International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) samt tolkningar från International Financial Reprotig Interpretations Committee (IFRIC) som har godkänts för tillämpning inom EU. Vidare har RFR 1.1 "Kompletterande redovisningsregler för koncerner" tillämpats. Moderföretagets årsredovisning har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen samt RFR 2.1 "Redovisning för juridiska personer". Koncern- och årsredovisningarna är avgivna i tusentals svenska kronor (ksek) och avser perioden 1 januari-31 december för resultaträkningsrelaterade poster respektive den 31 december för balansräkningsrelaterade poster.

Under året har det skett förändringar i IAS 39 "Finansiella Instrument – redovisning och värdering" samt i IFRS 7 "Finansiella Instrument – Upplysningar. Det har också utkommit en antal nya tolkningar från IFRIC. Ovanstående ändringar och nya tolkningar har inte haft någon inverkan på koncernens finansiella rapporter 2008.

Under 2009 kommer ett antal nya standarder samt ändringar i standarder och nya tolkningar träda i kraft. Inte någon av dessa har tillämpats i förtid. Bland annat kommer IAS 1 "Utformning av finansiella rapporter", och IAS 23 "Lånekostnader" att ändras. Förändringarna i IAS 23 innebär att lånekostnader avseende tillgångar som tar lång tid att färdigställa eller marknadsintroducera, skall aktiveras. I CellaVisions fall kan denna förändring beröra redovisning och värderingen av Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten. IFRS 8 "Segmentsredovisning" träder i kraft från den 1 januari 2009. CellaVision kommer att tillämpa dessa standarder från och med den första delårsrapporten 2009. Företagsledningen bedömer att övriga nya och ändrade standarder och tolkningar inte kommer att få någon väsentlig påverkan på koncernens finansiella rapporter den period de tillämpas för första gången.

KONCERNENS REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernredovisning

I koncernredovisningen ingår moderföretaget CellaVision AB och de helägda dotterbolagen CellaVision Inc., USA, CellaVision Inc., Kanada, CellaVision Japan K.K. och CellaVision International AB. Koncernredovisning upprättas i enlighet med förvärvsmetoden. Detta innebär att konsoliderade dotterföretags identifierbara tillgångar, skulder och eventalförpliktelser redovisas till verkligt värde vid anskaffningstidpunkten. Överstiger anskaffningsvärdet nettotillgångarna redovisade enligt ovan, utgörs skillnaden av goodwill.

Internfakturering samt interna finansiella mellanhavanden inom koncernen elimineras i koncernredovisningen. För varje utlandsverksamhet fastställs vilken som är dess funktionella valuta. De utländska dotterföretag som har en annan funktionell valuta än CellaVisions funktionella valuta, vilken är svenska kronor, omräknas med balansdagens kurs, för samtliga balansposter och

med genomsnittskurs för poster i resultaträkningen. De omräkningsdifferenser som därvid uppkommer är en effekt dels av att nettoresultatet räknas om till olika kurser i resultaträkningen respektive balansräkningen, dels av att nettotillgångarna omräknas till en annan kurs vid årets slut än vid årets början. Omräkningsdifferenserna på nettoresultatet förs direkt till det egna kapitalet. För övriga omräkningsdifferenser se under rubriken Kursvinster och kursförluster.

Intäktsredovisning

Vid försäljning av instrument och/eller mjukvara omfattar intäkten dels instrumentet och/eller mjukvaran, dels rätt till framtida uppdateringar av mjukvara. Hela intäkten som avser systemet, instrument plus uppdateringar, intäktsförs när väsentliga risker och förmåner som förknippas med instrumentet överförs till kunden.

Vid utförande av service till slutkund utgör intäkten betalning för service av instrumentet. Denna intäkt periodiseras över den tid serviceavtalet avser. Detta kan avse såväl ett tillfälle som löpande över en längre tidsperiod.

Vid uppgraderingar av mjukvara (nya funktioner, tekniker eller tillämpningar) till slutkund utgör intäkten betalning för uppgradering av mjukvara. Denna intäkt periodiseras över den tid uppgraderingsavtalet avser. Detta kan avse såväl ett tillfälle som löpande över en längre tidsperiod.

Utgifter för forsknings- och utvecklingsarbeten

Utgifter för forskning kostnadsförs när de uppkommer. Utgifter för utveckling av kommande produkter kostnadsförs till och med prototypstadiet. Utgifter därefter och fram till kommersialisering balanseras, i den mån det är sannolikt att produkten är kommersiellt gångbar. Utgifter för utveckling av redan existerande applikationer och hårdvaruplattformar kostnadsförs när de uppkommer. För att hantera detta på ett effektivt sätt tillämpar bolaget projektredovisning vilket innebär att alla forsknings- och utvecklingsutgifter allokteras till projekt. Exempel på sådana utgifter är:

- Varor och material
- Konsultarvoden för konstruktion och design
- Löner och lönebikostnader

Avskrivningar på inventarier och datorutrustning balanseras ej. En avskrivningsplan, för aktiverade utvecklingsutgifter, som baseras på en nyttjandeperiod om fem år påbörjas vid marknadsintroduktionen av utvecklade produkter.

Kursvinster och kursförluster

Realiserade och orealiserade kursdifferenser samt omräkningsdifferenser hänförliga till kostnader och mellanhavanden av rörelsekaraktär redovisas bland övriga rörelsekostnader. Omräkningsdifferenser hänförliga till kortfristiga finansiella mellanhavanden redovisas som ränteutgifter respektive räntekostnader.

Immateriella anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar, bestående av balanserade utgifter för utvecklingsarbeten samt databas över förvärvade kunder samt potentiella kunder redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar enligt plan.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar, bestående av instrument, inventarier och datorutrustning, redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar enligt plan.

Avskrivningar enligt plan

Avskrivningar enligt plan baseras på tillgångarnas anskaffningsvärde och beräknade nyttjande-perioder. Avskrivningar enligt plan:

- Utvecklingsarbeten 5 år
- Instrument 5 år
- Inventarier 5 år
- Kunddatabas 3 år
- Datorutrustning 3 år

Leasing

Ett finansiellt leasingavtal är ett avtal enligt vilket de ekonomiska risker och fördelar som förknippas med ägandet av ett objekt i allt väsentligt överförs från leasegivaren till leasetagaren. De leasingavtal som inte är finansiella klassificeras som operationella.

Tillgångar som innehas enligt finansiella leasingavtal redovisas vid leasingperiodens början till det lägre av leasingobjektets verkliga värde och nuvärdet av minimileaseavgifter. Den skuld som leasetagaren har gentemot leasegivaren redovisas i balansräkningen. Leasingbetalningarna fördelas mellan ränta och amortering av skulden. Räntan fördelas över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast räntesats på den under respektive period redovisade skulden.

Leasingavgifter som erläggs under operationella leasingavtal kostnadsförs i resultaträkningen linjärt över leasingperioden. De operationella leasingavtalen avser huvudsakligen lokaler, fordon, datorer och viss kontorsutrustning.

Fordringar och skulder

Fordringar har upptagits till det belopp varmed de beräknas inflyta. Skulder har upptagits till nominella belopp. Fordringar och skulder i utländsk valuta har omräknats efter balansdagskurs, varvid realiserade kurseffekter resultatförs.

Alla externa fakturor omfattas av fakturabelåning. Dessa redovisas som kundfordringar. De lån som bolaget har erhållit i respektive faktureringsvaluta redovisas som skuld omräknad till balansdagskurs. Dessa fakturor har lämnats som säkerhet för erhållna lån och redovisas under ställda säkerheter.

Varulager

Varulager är värderat till det lägsta av anskaffningsvärde enligt metoden först-in, först-ut (FIFO) och nettoförsäljningsvärde (lägsta värdets princip). Varulagret innehåller färdiga produkter samt ingående komponenter till ytterligare instrument.

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalys har upprättats enligt indirekt metod. Som likvida medel räknas kassa och banktillgodoavande.

Pensioner

Samtliga anställda i Moderföretaget omfattas av ITP-planen som administreras av Alecta förutom den personal som anställdes före den 1 maj 1999. Dessa medarbetare omfattas av s k alternativ ITP där medarbetarna själv får välja försäkringsgivare. Dessa har samma utrymme till sitt förfogande som om de varit anslutna till ITP-planen. De medarbetare som har en inkomst överstigande 10 prisbasbelopp erbjuds s k "10-taggar"-lösning. Detta innebär att de får välja försäkringsgivare för en viss del av ITP-utrymmet. Båda dessa lösningar klassificeras och redovisas såsom avgiftsbestämda pensionsplaner.

ITP-planen genom Alecta är en förmånsbaserad pensionsplan, i enlighet med UFR 3 redovisas dock denna plan såsom avgiftsbestämd då Alecta ej kan prestera tillräcklig information för redovisning såsom förmånsbestämd plan.

Koncernens amerikanska medarbetare omfattas av en s k 410k-plan, vilket är en avgiftsbestämd plan.

Alla pensionsutfästelser har övertagits av försäkringsbolag och således har samtliga pensionsplaner redovisats såsom avgiftsbestämda och pensionspremier kostnadsförs i den period de anställda utfört de tjänster avgiften avser.

Klassificering av tillgångar och skulder

Anläggningstillgångar och långfristiga skulder består i allt väsentligt enbart av belopp som förväntas återvinnas eller betalas efter mer än tolv månader räknat från balansdagen. Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder består i allt väsentligt enbart av belopp som förväntas återvinnas eller betalas inom tolv månader räknat från balansdagen.

Avsättningar

En avsättning redovisas då det finns ett åtagande som följd av en inträffad händelse, det är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera åtagandet samt att en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Garantiavsättningar görs avseende sålda produkter. Garantitiden uppgår till 1 år. Kostnaden för garantier redovisas bland "Kostnad för sålda varor".

Inkomstskatter

Redovisade inkomstskatter innefattar skatt som skall betalas eller erhållas avseende aktuellt år, justeringar avseende tidigare års aktuella skatt samt förändringar i uppskjuten skatt.

Värdering av samtliga skatteskulder/-fordringar sker till nominella belopp och görs enligt de skatteregler och skattesatser som är beslutade.

För poster som redovisas i resultaträkningen, redovisas även därmed sammanhängande skatteeffekter i resultaträkningen. Skatteeffekter av poster som redovisas direkt mot eget kapital, redovisas mot eget kapital.

Uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden på alla temporära skillnader som föreligger mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder. Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas endast till den del av värdet som sannolikt kan utnyttjas inom en överskådlig framtid.

Nedskrivningar av ickefinansiella tillgångar

Om det inom koncernen finns en indikation på att en tillgångs värde har minskat fastställs dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet definieras som det högsta av tillgångens nettoförsäljningsvärde och nyttjandevärde. Vid fastställande av nyttjandevärdet nuvärdesberäknas de framtida kassaflöden som tillgången förväntas ge upphov till under nyttjandeperioden. Tillgången skrivs ned när det i koncernen redovisade värdet överstiger återvinningsvärdet och nedskrivningen belastar årets resultat.

Finansiella instrument

Koncernens finansiella instrument omfattar främst kundfordringar, likvida medel, leverantörsskulder samt finansiella derivatinstrument i form av valutaterminer.

Kundfordringar

Kundfordringar redovisas netto efter eventuell reservering för osäkra kundfordringar. Reserveringar för osäkra kundfordringar baseras på individuell bedömning av kundfordringar som gjorts med hänsyn till förväntade kundförluster. Historiskt sett har bolaget haft väldigt lite förluster på kundfordringar då kunderna är etablerade hematologiföretag och distributörer med god soliditet och inom Norden är kunderna sjukhus med offentlig finansiering.

Likvida medel

Likvida medel utgörs av kassa och bank samt kortfristiga placeringar. En kortfristig placering klassificeras som likvida medel om den lätt kan omvandlas till kassamedel till ett känt belopp och om den är utsatt för endast en obetydlig risk för värdefluktuationer.

Leverantörsskulder

Leverantörsskulder upptas till det värde som bolaget har för avsikt att betala leverantören för att avveckla skuldförhållandet.

Valutaterminer och säkringsredovisning

Koncernen använder valutaterminer för att säkra kontrakterade inflöden i utländsk valuta. Dessa inflöden har för 2009 säkrats till 50–70 %. Terminssäkringarna avser framförallt EUR, USD och DKK. Valutasäkringarna uppfyller inte kraven i IAS 39 "Finansiella instrument: Redovisning och värdering" för säkringsredovisning. Samtliga valutaterminer har således värderats till verkligt värde. Värdeförändringar redovisas i resultaträkningen som finansiell intäkt respektive finansiell kostnad.

Segmentredovisning

CellaVisions verksamhet omfattar endast en rörelsegren, system för automatiserad mikroskopering inom hematologiområdet, och hänvisar därför till resultat och balansräkning rörande den primära segmentsredovisningen. Som sekundärt segment redovisas de geografiska områdena Europa och Nordamerika.

Närståendetransaktioner

När det gäller bolagets styrelseledamöter finns inga transaktioner utöver de som redovisas i not 5. CellaVision AB och CellaVision Inc ingick ett serviceavtal per 2004-01-01. Detta innebär att CellaVision Inc utför tjänster för CellaVision AB's räkning gentemot den amerikanska distributören Sysmex America Inc. CellaVision Inc erhåller ersättning för detta till självkostnad plus 5 % ett sk "cost plus" avtal. I samband med etableringen av det kanadensiska dotterbolaget så ingicks ett distributionsavtal baserat på externa distributörers villkor. Eliminering av dessa interna transaktioner sker i enlighet med de principer som står beskrivna under avsnittet Koncernredovisning.

Moderföretagets redovisningsprinciper

För en närmare beskrivning av tillämpade redovisningsprinciper, se ovan under Koncernens redovisningsprinciper. Nedan beskrivs enbart de avvikelser som förekommer i moderföretagets principer jämfört med koncernens.

Innehav i dotterföretag och intresseföretag

Innehav i dotterföretag värderas utifrån anskaffningsvärde.

Viktiga uppskattningar och antagande för redovisningsändamål

Upprättande av rapporter och tillämpning av olika redovisningsprinciper baseras ofta på ledningens bedömningar eller på antaganden och uppskattningar som anses vara rimliga under rådande förhållanden. Dessa antaganden och uppskattningar grundar sig oftast på erfarenhet men även på andra faktorer, inklusive förväntningar på framtida händelser.

För CellaVision är följande två områden värda att notera specifikt:

Balanserade utvecklingsutgifter

Återvinningsvärdet för balanserade utvecklingsutgifter fastställs baserat på beräknat ekonomisk livslängd samt volym. Denna beräkning utgår från uppskattade framtida kassaflöden baserade på finansiella prognoser som godkänts av ledningen och som täcker produktlivscyklarna.

Skattemässiga underskottsavdrag

Den del av CellaVisions uppskjutna skattefordran hänförlig till skattemässiga förlustavdrag som har upptagits som en finansiell tillgång under året motsvarar det ledningen uppskattar kan utnyttjas med hänsyn till de finansiella prognoserna.

● NOT 2 Risker

FINANSIELLA RISKFAKTORER

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för olika finansiella risker så som marknadsrisk (inkl. valutarisk, ränterisk och prISRISK), kreditrisk och likviditetsrisk. Koncernens övergripande riskhanteringspolicy är att eftersträva minimala ogynnsamma effekter på finansiellt resultat och ställning.

MARKNADSRISK

Ränterisk

Ränterisken är risken för att värdet på finansiella instrument varierar på grund av förändringar i marknadsräntor. Koncernens finansiella tillgångar består av lämnade depositioner. Tillgången är till så ringa värde att det bedöms föreligga en mycket låg risk.

Koncernens räntebärande finansiella skulder avser skuld till kreditinstitut. Större delen av denna skuld hänförs till den fakturabelåning som koncernen använder sig av.

Alla skulder löper med rörlig ränta. Beräknat utifrån finansiella räntebärande skulder per den 31 december 2008 skulle en procentenhets förändring av marknadsräntan påverka koncernens resultat positivt eller negativt med 208 ksek (75). Motsvarande för moderbolaget är 208 ksek (75).

Valutarisk

Koncernen verkar internationellt och utsätts för valutarisker från olika valutaexponeringar, framförallt avseende dollar och euro. Bolaget inköp sker i sek. Försäljningen sker till övervägande del i dollar och euro. Valutariskerna uppstår genom framtida affärstransaktioner, redovisade tillgångar och skulder samt nettoinvesteringar i utlandsverksamhet. För närvarande är nettoexponeringen i respektive valuta begränsad, då koncernen använder valutaterminer för att säkra kontrakterade inflöden i utländsk valuta.

Av koncernens totala valutakursdifferens under året har 12 ksek redovisats som övrig rörelsekostnad.

Prisrisk

Koncernen är inte exponerad för någon prisrisk avseende aktier klassificerade som finansiella instrument värderade till verkligt värde via resultaträkningen eller finansiella tillgångar som kan säljas.

Kreditrisk

Kreditrisken är risken att en part i en transaktion med ett finansiellt instrument inte kan fullgöra sitt åtagande. Den maximala exponeringen för kreditrisk avseende finansiella tillgångar uppgick till den 31 december 2008 till 32 620 ksek (11 565). Dock bedöms det i dagsläget att den reserveringen som finns är tillräcklig, se not 21. I övrigt föreligger inte någon betydande koncentration av kreditrisker, geografiskt eller till ett visst kundsegment. Andelen förfallna fordringar över 120 dagar utgjorde 0 % av de totala kundfordringarna per balansdagen, se not 21. Det finns inga övriga finansiella tillgångar som är förfallna till betalning.

Likviditetsrisk

Försiktighet i hanteringen av likviditetsrisk innebär att inneha tillräckliga likvida medel och säljbara värdepapper alternativt avtalade kreditmöjligheter för att kunna fullfölja sina åtagande. Likviditetsrisken bedöms i nuläget vara rimligt låg, främst beroende på koncernens likviditet.

Verkliga värden

Redovisat värde sammanfaller med verkligt värde för samtliga av koncernens respektive moderbolagets finansiella tillgångar och skulder. De finansiella tillgångarna i koncern och moderbolag tillhör samliga kategorin Kundfordringar och lånefordringar och de finansiella skulderna i koncern och moderbolag tillhör kategorin Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde. Specifikation av respektive kategori:

	2008		2007	
Finansiella tillgångar	Koncern	Moderbolag	Koncern	Moderbolag
Långfristiga fordringar	95	-	24	-
Kundfordringar	32 620	32 320	11 565	9 427
Övriga fordringar	6 035	12 725	2 277	2 279
Likvida medel	19 638	17 113	16 347	15 845
Totalt	58 388	62 158	30 213	27 551

	2008		2007	
Finansiella skulder	Koncern	Moderbolag	Koncern	Moderbolag
Skulder till kreditinstitut	20 801	20 801	7 453	7 453
Leverantörsskulder	17 224	17 167	6 084	6 507
Totalt	38 025	37 968	13 537	13 960

Resultatpåverkan per kategori – finansiella instrument i koncernen

	2008	2007
Befarade kundförluster	0	507
Konstaterade kundförluster	53	0
Övrigt	0	0
Totalt	53	507

Hantering av kapitalrisk

Koncernens mål avseende kapitalstruktur är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet för att kunna genererar avkastning till aktieägarna och nytta till andra intressenter samt att kapitalstrukturen är optimal med hänsyn till kostnaden för kapitalet. Utdelning till aktieägarna, inlösen av aktier, utfärdande av nya aktier eller försäljning av tillgångar är exempel på åtgärder som koncernen kan använda sig av för att justera kapitalstrukturen.

OPERATIONELLA RISKFAKTORER

Distributörer

CellaVisions strategi är att etablera strategiska allianser med globala aktörer inom medicinsk teknik. Detta innebär att CellaVision framtida expansion är beroende av framgångsrika distributörer. Bolaget distribuerar huvudsakligen sina produkter via Sysmex, en global partner inom laboratorieutrustning, i flertalet länder i Europa, USA och delar av Asien. Bolaget är beroende av Sysmex framgångar inom hematologiområdet där CellaVisions produkter marknadsförs. Av den totala omsättningen 2008 stod Sysmex för 85 (87) procent. Trots att CellaVision har väl fungerande och omfattande avtalsrelationer med de mest väsentliga distributörerna kan dessa samarbeten sägas upp. Det finns ingen garanti för att distributören tecknar nytt avtal med CellaVision. Ett avbrutet samarbete med en större distributör som Sysmex skulle ha en negativ inverkan på CellaVisions omsättning och resultat.

Leverantörer

Bolagets strategi är att ingå strategiska partnerskap, där partners skall hantera tillverkningen av produkterna. Detta innebär att CellaVision kommer att vara beroende av ett antal underleverantörer av nyckelkomponenter som till exempel kamera, mikroskop och styrutrustning samt bolag som hanterar sammanställning och slutkontroll av systemen. CellaVisions framtida försörjning av produkter är beroende av underleverantörer som kan tillverka Bolagets produkter. Bolaget har långvariga samarbeten och avtal med sina viktigaste underleverantörer. Detta till trots, kan avtal sägas upp. Det finns ingen garanti för att leverantörerna därefter väljer att teckna nytt avtal med Bolaget. Avbrott i leveranserna på grund av uppsagda avtal eller på grund av avbrutet samarbete med en underleverantör kan inverka negativt på CellaVisions omsättning och resultat.

Beroende av nyckelpersoner

CellaVision har en utpräglad högteknologisk inriktning och är därför beroende av att kunna rekrytera och behålla medarbetare med hög kompetens.

Kostnadsbesparingar inom sjukvården

Av ekonomiska och politiska skäl vidtas åtgärder för att reducera kostnaderna inom sjukvårdssektorn i bland annat Västeuropa och USA. Pågående förändringar och rationaliseringar kan, trots att CellaVision strävar efter att utveckla kostnadseffektiva lösningar, komma att påverka Bolagets framtida försäljnings- och resultatutveckling negativt.

Produktutveckling

Fortsatt utveckling av befintliga och nya produkter och lösningar är av stor betydelse för CellaVision. Om Bolagets förmåga att utveckla produkter upphör eller om produkter inte kan lanseras i enlighet med fastställda tidsplaner eller om mottagandet på marknaden blir sämre än förväntat kan detta medföra negativa effekter på CellaVisions försäljnings- och resultatutveckling.

Konkurrens

Det finns en risk att nya konkurrenter med en större resursbas avseende kompetens och kapital etablerar sig på CellaVisions marknad och erbjuder bättre metoder och effektivare produkter än CellaVision.

Produktansvar

Tester, marknadsföring och försäljning av medicinteknisk utrustning och lösningar medför en risk för skadeståndsanspråk och det finns ingen garanti för att krav på ersättning kopplat till produktansvar inte kommer att riktas mot CellaVision. Bolaget har ett omfattande försäkringsskydd för täckande av sådana anspråk.

Patent och rättigheter

CellaVisions framgång beror delvis på om patentskydd kan erhållas och behållas för Bolagets produkter och lösningar och om verksamheten kan bedrivas utan att inkräkta på ett teknologiskt område som patenterats av annan. Patent- och varumärkesskydd söks kontinuerligt för de produkter och lösningar som Bolaget utvecklar. Bolaget hade vid utgången av 2008 en patentportfölj innehållande totalt 18 patenterade uppfinningar, vilka hittills genererat 27 patent. Det tidigaste patentet går ut 2016 och det senaste 2024. Det kan dock inte garanteras att nuvarande eller framtida patentansökningar leder till patent eller att godkända patent erbjuder tillräckligt skydd mot konkurrenter. Det finns dessutom alltid en risk att tvister avseende intrång i patent och övriga immateriella rättigheter inleds såväl mot som av CellaVision.

Lagstiftning och regelverk

Tillverkning, marknadsföring och distribution av medicintekniska produkter och utrustning sker på en reglerad marknad där bland andra FDA (US Food and Drug Administration) och EU har regler för klinisk utvärdering, godkännande och kvalitetsprovning. CellaVision uppfyller idag gällande krav i Europa och har FDA-godkännande för CellaVision DM och DiffMaster. Om CellaVisions verksamhet skulle omfattas av restriktioner från myndigheter eller om Bolaget inte erhåller nödvändiga framtida myndighetsgodkännanden kan detta komma att negativt påverka CellaVision kommersiellt och finansiellt.

● NOT 3 Uppgifter fördelat per geografiskt område

CellaVisions verksamhet omfattar endast en rörelsegren, system för automatiserad mikroskopering inom hematologiområdet, och hänvisar därför till resultat och balansräkning rörande den primära segmentsredovisningen. Som sekundärt segment redovisas de geografiska områdena Europa och Nordamerika.

3.1 Intäkter fördelade per geografiskt segment

Koncernen	2008	2007
Europa (inklusive övriga världen) ¹	57 207	47 222
Nordamerika	43 237	27 343
Summa ²	100 444	74 565

1 Varav 68 (212) är hyresintäkter.

2 Varav 100 012 (74 241) avser varuförsäljning samt 432 (324) avser försäljning av tjänster.

3.2 Tillgångar fördelade per geografiskt segment

Koncernen	2008	2007
Europa (inklusive övriga världen)	99 536	45 562
Nordamerika	9 851	6 608
Koncernelimineringar	-12 914	-8 050
Summa	96 473	44 120

3.3 Investeringar fördelade per geografiskt segment

Koncernen	2008	2007
Europa (inklusive övriga världen)	11 161	7 114
Nordamerika	98	252
Summa	11 259	7 366

● NOT 4 Poster som ej ingår i kassaflödet

Koncernen	2008	2007
Avskrivningar	2 133	1 384
Omräkningsdifferenser	859	-53
Förändring av periodiseringsposter och avsättningar	2 263	446
Total	5 255	1 777

Moderbolaget	2008	2007
Avskrivningar	2 120	1 114
Förändring i periodiseringsposter och avsättningar	2 303	845
Total	4 423	1 959

● NOT 5 Personal

5.1 Anställda

	2008		2007	
	Antal anställda	Varav män	Antal anställda	Varav män
Medelantalet anställda				
Moderbolaget, Sverige	35	22	33	23
Dotterbolag, USA	5	3	4	2
Dotterbolag, Kanada	1	0	1	0
Dotterbolag, Japan	1	1	-	-
Totalt	42	26	38	25

	2008		2007	
	Styrelse	Övr.befattning	Styrelse	Övr.befattning
Antal kvinnor i ledande ställning:				
Moderbolaget	-	2	-	2
Dotterbolag	-	-	-	-
Totalt	0	2	0	2

5.2 Löner och andra ersättningar

	2008		2007	
	Styrelse, VD	Övriga	Styrelse, VD	Övriga
Löner och andra ersättningar:				
Styrelse	420	-	420	-
Moderbolaget	1 298	16 029	1 262	14 398
Dotterbolag	-	4 532	-	2 107
Totalt	1 718	20 561	1 682	16 505

5.3 Sociala kostnader och pensionskostnader

	2008		2007	
	Sociala kostnader	Varav pen - sionskostnad	Sociala kostnader	Varav pen - sionskostnad
Sociala kostnader och pensionskostnader:				
Moderbolaget	8 384	2 129	7 742	2 158
Dotterbolag	433	112	517	64
Totalt	8 817	2 241	8 259	2 222

5.4 Ersättning till ledande befattningshavare

	2008		2007	
	Lön	Pension	Lön	Pension
Löner, ersättningar och andra förmåner:				
Styrelse	420	-	420	-
VD	1 298	444	1 262	403
Övriga ledande befattningshavare	5 134	552	3 584	463
Totalt	6 852	996	5 266	866

Enligt årsstämmans beslut utgår styrelsearvode intill nästa årsstämma med 420 KSEK (420), varav 140 KSEK (140) till styrelsens ordförande. Detta belopp är ännu inte utbetalt. Verkställande direktörens uppsägningstid är tolv månader vid uppsägning från bolagets sida och sex månader från verkställande direktörens sida. Vid uppsägning från bolagets sida, eller från verkställande direktörens sida vid väsentligt avtalsbrott av bolaget, äger verkställande direktören rätt till avgångsvederlag om tolv månadslöner. Ytterligare avgångsvederlag utgår ej.

Övriga ledande befattningshavare är sex till antal.

Styrelsen i sin helhet bereder frågor om ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen.

5.5 Sjukfrånvaro

Under perioden 2008-01-01 till 2008-12-31 uppgick den totala sjukfrånvaro till 1,75 % (3,62). Sjukfrånvaron för män uppgick till 1,50 % (1,91) och för kvinnor 2,17 % (7,67). Åldersgruppen upp till 29 år uppgick sjukfrånvaro till 1,28 % (3,43). I åldersgruppen 30 till 49 år uppgick sjukfrånvaron till 2,02 % (3,88). När det gäller åldersgruppen 50 år och uppåt har CellaVision färre än 11 anställda och därmed redovisas ej sjukfrånvaro för denna grupp.

Av totalt 1 199 (2 430) sjukvarotimmar bestod långtidsfrånvarotimmar för 15,68 % (48,40 %) av dessa.

NOT 6 Revisionsarvoden

	2008		2007	
Arvode till bolagets revisor, Deloitte	Koncern	Moderbolag	Koncern	Moderbolag
Revision	148	148	110	110
Övriga uppdrag	50	50	947	947
Totalt	198	198	1 057	1 057

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisning och bokföring samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana arbetsuppgifter. Allt annat är övriga uppdrag.

NOT 7 Hyres- och leasingavtal

	2008		2007	
Avtalade framtida hyres- och leasingavgifter	Koncern	Moderbolag	Koncern	Moderbolag
- Inom ett år	2 481	2 481	2 257	2 257
- Senare än ett men inom fem år	7 677	7 677	3 201	3 201
- Senare än inom fem år	-	-	-	-
Totalt	10 158	10 158	5 458	5 458

Hyres- och leasingavgifter för samtliga hyres- och leasingavtal har under året uppgått till 2 995 ksek (2 791). Moderbolagets hyres- och leasing avgifter har för året varit 2 552 ksek (2 513).

Moderbolaget har under året ingått ett finansiellt leasingavtal avseende IT utrustning. Leasingobjekt som CellaVision har enligt finansiella leasingavtal ingår i posten Inventarier (not 9) med följande belopp:

	2008	2007
Anskaffningsvärde:	1 567	-
Avskrivningar:	-103	-
Nettovärde	1 464	-

Bruttoskulder avseende finansiell leasing:

Minimileasingavgifter	2008	2007
Förfallotidpunkt:		
Inom 1 år	348	-
Mellan 1 och 5 år	1 116	-
Nettovärde	1 464	-
Framtida finansiella kostnader	-161	-
Nuvärdet av skulderna avseende finansiell leasing	1 303	-
Förfallotidpunkt:		
Inom 1 år	306	-
Mellan 1 och 5 år	997	-
Nettovärde	1 303	-

● **NOT 8 Balanserade utgifter för utvecklingsarbete**

	2008		2007	
	Koncern	Moderbolag	Koncern	Moderbolag
Ingående anskaffningsvärden	25 931	25 931	19 537	19 537
Årets anskaffningar	8 771	8 771	6 394	6 394
Utgående ack. anskaffningsvärden	34 702	34 702	25 931	25 931
Ingående avskrivningar	-18 577	-18 577	-18 257	-18 257
Årets avskrivningar	-1 215	-1 215	-320	-320
Utgående ackumulerade avskrivningar	-19 792	-19 792	-18 577	-18 577
Utgående redovisat värde	14 910	14 910	7 354	7 354

Utgifter för forskning och utveckling uppgick till 20 669 ksek (17 532) vilket motsvarar 21 % (24 %) av nettoomsättningen. Av dessa utgifter har 8 771 ksek (6 394) balanserats, resterande 11 898 ksek (11 138) har belastat periodens resultat.

Årets utvecklingsarbete hänför sig till dels hårdvaruutveckling, dels utveckling av den nya mjukvaruapplikationen för kroppsvätskor som lanserades under året.

Uppllysning om prövning av nedskrivningsbehov

Om indikation finns att redovisade värden överskrider återvinningsvärdet belastar skillnaden periodens resultat löpande när de uppkommer. Återvinningsvärdet för balanserade utvecklingsutgifter fastställs baserat på beräknat ekonomisk livslängd samt volym. Denna beräkning utgår från uppskattade framtida kassaflöden baserade på finansiella prognoser som godkänts av ledningen och som täcker produktlivscyklarna.

● NOT 9 Inventarier

	2008		2007	
	Koncern	Moderbolag	Koncern	Moderbolag
Ingående anskaffningsvärden	8 838	8 542	11 042	8 547
Årets Anskaffningar	2 497	2 373	1 363	1 068
Avyttringar/ utrangeringar	-	-	-3 567	-1 073
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	11 335	10 915	8 838	8 542
Ingående avskrivningar	-7 531	-7 316	-9 420	-7 246
Årets avskrivningar	-918	-905	-1 064	-794
Återföring av ack.avskrivningar på avyttringar/utrangeringar	-	-	2 953	724
Utgående ackumulerade avskrivningar	-8 449	-8 221	-7 531	-7 316
Omräkningsdifferens	-62	-	-50	-
Utgående redovisat värde	2 824	2 694	1 257	1 226

● NOT 10 Finansiella anläggningstillgångar

Koncernen	2008	2007
Ingående anskaffningsvärde	24	0
Kontorshyra, deposition	66	24
Årets valutadifferenser	5	-
Utgående redovisat värde	95	24

● NOT 11 Koncerninterna transaktioner

Av moderbolagets fakturering hänför sig 9 536 KSEK till dotterbolag.

Fakturering från dotterbolag till moderbolag har skett med 6 742 KSEK.

● NOT 12 Fördelning avskrivningar

12.1 Koncernen

	2008		2007	
	Balanserade utv.arbeten	Inventarier	Balanserade utv.arbeten	Inventarier
Kostnad sålda varor	-1 215	-99	-320	-216
Försäljningskostnader	-	-225	-	-377
Administrationskostnader	-	-170	-	-180
Forsknings-och utvecklingskostnader	-	-424	-	-291
Totalt	-1 215	-918	-320	-1 064

12.2 Moderbolaget

	2008		2007	
	Balanserade utv.arbeten	Inventarier	Balanserade utv.arbeten	Inventarier
Kostnad sålda varor	-1 215	-99	-320	-216
Försäljningskostnader	-	-212	-	-107
Administrationskostnader	-	-170	-	-180
Forsknings- och utvecklingskostnader	-	-424	-	-291
Totalt	-1 215	-905	-320	-794

● NOT 13 Skatter

	2008		2007	
	Koncern	Moderbolag	Koncern	Moderbolag
Skatteskuld vid årets ingång	-	-	-	-
Upplupen skatt	-	-	-	-
Betald skatt	-	-	-	-
Skatteskuld vid årets utgång	-	-	-	-
Förlustavdrag	255 698	241 024	267 587	256 758
Aktiverad skattefordran	-12 000	-12 000		
Ej bokförd uppskjuten skattefordran	55 248	51 389	72 891	71 892

I samtliga bolag i koncernen finns ackumulerade underskottsavdrag. I Sverige har dessa ingen tidsbegränsning och kan därför reducera skatter på framtida vinster. I USA är tidsbegränsningen 20 år. I Kanada och Japan är dessa 7 år.

Koncernen har vid årets slut aktiverat en del av skattefordran som finansiell anläggningstillgång. En uppskjuten skatteintäkt på motsvarande belopp har redovisats.

	2008		2007	
	Koncern	Moderbolag	Koncern	Moderbolag
Skatt på årets resultat				
Redovisat resultat före skatt	13 057	15 815	2 625	4 434
Skatt enligt gällande skattesats	-3 656	-4 428	-735	-1 242
Skatteeffekt av:				
-Ej avdragsgilla kostnader	23	23	-318	-318
-Skattemässiga underskott där uppskjuten skattefordran ej redovisats	3 633	4 406	1 053	1 560
Omvärdering av skattemässiga underskott	12 000	12 000	-	-
Skatt på årets resultat	12 000	12 000	0	0

● NOT 14 Aktier och andelar i dotterbolag

Moderbolaget	2008	2007
Ingående bokfört värde	106	100
Förvärv	598	6
Utgående redovisat värde	704	106

Aktier ägda av moderbolaget, 2008

Bolag	Organisations-nummer	Säte	Antal andelar	Kapitalandel (%)	Bokfört värde
CellaVision International AB	556573-4299	Lund, Sverige	1 000	100	100 ksek
CellaVision Inc., Kanada	1724445	Toronto, Kanada	1 000	100	6 ksek
CellaVision Inc., USA	06-1624895	Delaware, USA	10	100	1 kr
CellaVision Japan K.K.	0104-01-074862	Yokohama, Japan	800	100	598 ksek

Årets förvärv avser kapitalinsats i det nystartade dotterbolaget i Japan.

● NOT 15 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2008		2007	
	Koncern	Moderbolag	Koncern	Moderbolag
Kontorshyra	607	607	540	533
Pensionspremier	-	-	115	115
Upplupna intäkter	417	281	233	233
Övrigt	-	-	456	456
TOTALT	1 024	888	1 344	1 337

● NOT 16 Avsättningar

	2008		2007	
Avsättningar för garantier	Koncern	Moderbolag	Koncern	Moderbolag
Ingående värde	2 800	2 800	1 280	1 280
Avsatt under året	1 896	1 896	2 800	2 800
Återförda avsättningar	-2 121	-2 121	-1 280	-1 280
Anspråktaget	-679	-679	-	-
TOTALT	1 896	1 896	2 800	2 800

Avsättningarna förfaller till betalning

- Inom ett år	1 896	1 896	2 800	2 800
- Senare än ett men inom fem år	-	-	-	-
TOTALT	1 896	1 896	2 800	2 800

● NOT 17 Skulder till kreditinstitut

	2008		2007	
	Koncern	Moderbolag	Koncern	Moderbolag
Kortfristiga skulder				
Nordea Bank AB	2 345	2 345	1 320	1 320
Nordea Finans Sverige AB	18 456	18 456	6 133	6 133
TOTALT	20 801	20 801	7 453	7 453

Skulden till Nordea Finans Sverige AB (publ) avser fakturabelåning. Bolaget belånar 80 % av värdet på externa kundfakturor i samband med faktureringsstillfället. Limiten för fakturabelåningen var 28 MSEK, per 2008-12-31.

● NOT 18 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2008		2007	
	Koncern	Moderbolag	Koncern	Moderbolag
Semesterskuld	2 236	2 064	2 113	2 052
Styrelsearvode	420	420	420	420
Social avgifter	1 259	1 259	900	900
Personal kostnader	1 447	1 447	304	304
Kundåtagande	1 105	1 105	458	458
Övrigt	2 110	2 102	1 535	1 504
TOTALT	8 577	8 397	5 730	5 638

● NOT 19 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

	2008		2007	
	Koncern	Moderbolag	Koncern	Moderbolag
Pantförskrivna kundfordringar	18 457	18 457	6 133	6 133
Företagsinteckning	6 000	6 000	3 000	3 000
Totalt	24 457	24 457	9 133	9 133

Eventalförpliktelser Inga Inga Inga Inga

Företagsinteckningen är lämnad för fakturabelåning samt checkkredit och omfattar hela CellaVision AB's egendom. Checkkrediten är på 5 MSEK och var utnyttjad per den 31 december.

● NOT 20 Händelse efter balansdagen

Den 16 februari listades CellaVision på NASDAQ OMX nya marknadssegment First North Premier. First North Premier innebär striktare krav på informationsgivning och redovisningsprinciper än de reguljära reglerna på First North. Det högre kravet på transparens ökar möjligheten för investerare att utvärdera och jämföra nordiska tillväxtbolag.

● NOT 21 Kundfordringar

Per den 31 december 2008 var kundfordringarna om 6204 ksek (219) förfallna inom koncernen utan att något nedskrivningsbehov bedöms föreligga. Dessa kundfordringar är mot kunder som tidigare inte har haft några betalningssvårigheter. Åldersanalysen för koncernen avseende dessa kundfordringar framgår nedan.



● NOT 21 Kundfordringar, forts

Förfallna men ej nedskrivna kundfordringar

	2008	2007
Förfallna sedan 1–30 dagar	5 996	204
Förfallna sedan 31–60 dagar,	145	-
Förfallna sedan 61–90 dagar	4	15
Förfallna sedan 91–120 dagar	113	-
Förfallna mer än 121 dagar	-	-
Totalt	6 258	219

Per den 31 december 2008 har koncernen redovisat en förlust avseende reservering för befarad kundförlust på 0 ksek (507). Reserven för osäkra kundfordringar uppgick till 0 ksek (507) per den 31 december 2008. De individuellt bedömda nedskrivningarna avser i huvudsak kunder som oväntat hamnat i en svår ekonomisk situation.

Reserv för osäkra kundfordringar samt åldersfördelning av dessa:

Reserv osäkra kundfordringar

	2008	2007
Reservering vid årets början	507	-
Befarade förluster		507
Konstaterande förluster	-53	-
Återtagande av befarade förluster	-454	-
Reservering vid årets slut	0	507

Reserv för osäkra kundfordringar uppdelat enligt:

	2008	2007
Förfallna sedan 1–30 dagar	-	-
Förfallna sedan 31–60 dagar,	-	-
Förfallna sedan 61–90 dagar	-	-
Förfallna sedan 91–120 dagar	-	-
Förfallna mer än 121 dagar	-	507
Totalt	-	507

Den maximala exponeringen för kreditrisk per balansdagen är det verkliga värdet för varje kategori fordringar som nämns ovan. Panter som säkerhet för fordringar finns inte. Koncernen använder sig av fakturabelåning. Belåningsgrad kan max uppgå till 80 % per kund. Per 2008-12-31 uppgår belåningsgraden till 57 % (80).

● NOT 22 Utdelning per aktie

Styrelsen föreslår årsstämman att ingen utdelning skall ske för 2008.

● NOT 23 Tvister i koncernen

Det föreligger inga tvister inom koncernen med utomstående parter.

Årsstämma

Årsstämman kommer att hållas den 27 april 2009 kl. 16:00 i CellaVisions lokaler på Ideon i Lund. Delta 5, Scheelevägen 19A.

Årsredovisningens undertecknande

Årsredovisningen och koncernredovisningen har godkänts av styrelsen den 26 mars 2009. Koncernens resultat- och balansräkning och moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på årsstämman den 27 april 2009.

Styrelsen och verkställande direktören intygar härmed att årsredovisningen har upprättats enligt Årsredovisningslagen samt RFR 2.1 och ger en rättvisande bild av företagets ställning och resultat och att förvaltningsberättelsen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av företagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför.

Styrelsen och verkställande direktören intygar härmed att koncernredovisningen har upprättats enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat och att förvaltningsberättelsen för koncernen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som de företag som ingår i koncernen står inför.

Lund den 26 mars 2009

Lars Gatenbeck
Styrelsens ordförande

Christer Fähræus

Torbjörn Kronander

Sven-Åke Henningsson

Niels Freiesleben

Yvonne Mårtensson
Verkställande Direktör

Vår revisionsberättelse har avgivits
den 26 mars 2009
Deloitte AB

Per-Arne Pettersson
Auktoriserad revisor



REVISIONSBERÄTTELSE

Till årsstämman i CellaVision AB (publ) **Organisationsnummer 556500-0998**

Vi har granskat årsredovisningen, koncernredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning i CellaVision AB (publ) för räkenskapsåret 2008-01-01– 2008-12-31. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår i den tryckta versionen av detta dokument på sidorna 12–45. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för räkenskapshandlingarna och förvaltningen och för att årsredovisningslagen tillämpas vid upprättandet av årsredovisningen samt för att internationella redovisningsstandarder IFRS sådana de antagits av EU och årsredovisningslagen tillämpas vid upprättandet av koncernredovisningen. Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen, koncernredovisningen och förvaltningen på grundval av vår revision.

Revisionen har utförts i enlighet med god revisionssed i Sverige. Det innebär att vi planerat och genomfört revisionen för att med hög men inte absolut säkerhet försäkra oss om att årsredovisningen och koncernredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter. En revision innefattar att granska ett urval av underlagen för belopp och annan information i räkenskapshandlingarna. I en revision ingår också att pröva redovisningsprinciperna och styrelsens och verkställande direktörens tillämpning av dem samt att bedöma de betydelsefulla uppskattningar som styrelsen och verkställande direktören gjort när de upprättat årsredovisningen och koncernredovisningen samt att utvärdera den samlade informationen i årsredovisningen och koncernredovisningen. Som underlag för vårt uttalande om ansvarsfrihet har vi granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningsskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen. Vi anser att vår revision ger oss rimlig grund för våra uttalanden nedan.

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en rättvisande bild av bolagets resultat och ställning i enlighet med god redovisningssed i Sverige. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS sådana de antagits av EU och årsredovisningslagen och ger en rättvisande bild av koncernens resultat och ställning. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker att årsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen, disponerar vinsten i moderbolaget enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Malmö, 26 mars 2009

Deloitte AB

Per-Arne Pettersson
Auktoriserad revisor

FEM ÅR I SAMMANDRAG

För åren 2005–2008 är nedanstående sammandrag upprättat i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS), medan tidigare år är upprättade enligt Redovisningsrådets rekommendationer. Övergången till IFRS per 2006-01-01, med jämförelse år 2005, innebär dock ingen justering av siffror för 2005 jämfört med tidigare avgiven årsredovisning.

Resultaträkning

Belopp i KSEK	2008	2007	2006	2005	2004
Intäkter	100 444	74 565	54 777	39 017	29 843
Kostnad för sålda varor	-36 941	-29 312	-22 764	-19 390	-19 338
Bruttoresultat	63 503	45 253	32 013	19 627	10 505
Försäljningskostnader	-21 748	-15 135	-13 352	-13 556	-11 432
Administrationskostnader	-16 461	-16 066	-12 705	-10 795	-11 274
Forsknings- och utvecklingskostnader	-20 669	-17 532	-15 081	-11 470	-14 305
Övriga rörelseintäkter	0	384	133	0	0
Övriga rörelsekostnader	-12	-157	-333	-295	-91
Aktiverade utvecklingsutgifter	8 771	6 395	719	0	0
Rörelseresultat	13 384	3 142	-8 606	-16 489	-26 597
Resultat från finansiella poster	-330	-517	-175	-244	1 704
Skatt	12 000	0	0	0	0

Årets resultat	25 054	2 625	-8 782	-16 733	-24 893
-----------------------	---------------	--------------	---------------	----------------	----------------

Balansräkning

Belopp i KSEK	2008	2007	2006	2005	2004
Tillgångar					
Immateriella anläggningstillgångar	14 910	7 354	1 280	2 147	4 645
Materiella anläggningstillgångar	2 824	1 257	1 373	1 302	2 398
Finansiella anläggningstillgångar	12 095	24			
Omsättningstillgångar	66 644	35 485	38 676	42 791	38 073

Summa tillgångar	96 473	44 120	41 329	46 240	45 116
-------------------------	---------------	---------------	---------------	---------------	---------------

Eget kapital och skulder

Eget kapital	45 985	20 072	17 735	26 561	18 148
Långfristiga skulder	0	0	0	0	10 000
Kortfristiga skulder och kortfristiga avsättningar	50 488	24 048	23 594	19 679	15 948

Summa eget kapital och skulder	96 473	44 120	41 329	46 240	45 116
---------------------------------------	---------------	---------------	---------------	---------------	---------------

Nyckeltal

	2008	2007	2006	2005	2004
Eget kapital, ksek	45 985	20 072	17 735	26 561	18 148
Sysselsatt kapital, ksek	66 786	27 525	39 459	35 354	35 045
Skulder till kreditinstitut, ksek	20 801	7 453	7 158	8 793	16 897
Nettoinvesteringar, ksek	11 326	7 366	1 316	-133	-642
Årets kassaflöde, ksek	3 291	-405	-836	-1 569	14 089
Räntetäckningsgrad, ggr	19,8	4,4	Neg.	Neg.	Neg.
Nettoskuldssättningsgrad, ggr	0,03	-0,44	-0,54	-0,33	-0,68
Soliditet, %	48	45	43	57	40
Räntabilitet på eget kapital, %	76	14	Neg.	Neg.	Neg.
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	29	12	Neg.	Neg.	Neg.
Antal anställda, genomsnitt	42	38	34	32	31
Antal anställda vid periodens utgång	47	40	37	32	30

Data per aktie	2008	2007	2006	2005	2004
----------------	------	------	------	------	------

Nettoresultat före och efter utspädning, kr	1,05	0,11	-0,37	-0,81	-1,31
Eget kapital före utspädning, kr	1,93	0,84	0,74	1,29	0,95
Eget kapital efter utspädning, kr	1,93	0,84	0,74	1,29	1,84
Genomsnittligt vägt antal aktier före utspädning, tusental	23 852	23 852	23 852	20 578	19 043
Genomsnittligt vägt antal aktier efter utspädning, tusental	23 852	23 852	23 852	20 578	19 643
Antal aktier vid periodens slut före utspädning	23 852	23 852	23 852	23 579	20 151
Antal aktier vid periodens slut efter utspädning	23 852	23 852	23 852	23 579	20 751



Nyckeltalsdefinitioner

Antal anställda, genomsnitt. Antal anställda vid varje månads slut, dividerat med tolv.

Eget kapital per aktie. Eget kapital i förhållande till antal aktier vid årets slut. Hänsyn har tagits till genomförda splitar och emissioner.

Eget kapital per aktie efter full utspädning. Eget kapital efter utspädning i förhållande till antal aktier vid årets slut, som om full utspädning skett. Hänsyn har tagits till genomförda splitar och emissioner.

Nettoinvesteringar. Materiella och immateriella investeringar justerat för avyttringar.

Nettoresultat per aktie. Nettoresultat i förhållande till genomsnittligt vägt antal aktier. Hänsyn har tagits till genomförda splitar och emissioner.

Nettoresultat per aktie efter full utspädning. Nettoresultat i förhållande till genomsnittligt vägt antal aktier ökat med det antal som tillkommer vid full utspädning. Hänsyn har tagits till genomförda splitar och emissioner.

Nettoskuldsättningsgrad. Nettolåneskuld i förhållande till eget kapital. (Nettolåneskuld beräknas som låneskuld minus kassa vid periodens utgång.)

Räntabilitet på eget kapital. Nettoresultat i förhållande till genomsnittligt eget kapital.

Räntabilitet på sysselsatt kapital. Resultat efter finansiella poster plus finansiella kostnader i förhållande till genomsnittligt sysselsatt kapital.

Räntetäckningsgrad. Resultat efter finansiella poster plus finansiella kostnader i förhållande till finansiella kostnader.

Sysselsatt kapital. Balansomslutningen minskad med uppskjutna skatteskulder och icke räntebärande skulder.

Soliditet. Eget kapital i förhållande till balansomslutningen.

Årets kassaflöde. Resultat efter finansiella poster plus avskrivningar, med avdrag för betald skatt, justerat för minskning/ökning av rörelsekapitalet exklusive likvida medel och med avdrag för nettoinvesteringar i anläggningstillgångar samt förändringen av upptagna/återbetalda lån.

Aktiekapital och ägarförhållande

Aktiekapitalet

Aktiekapitalet i CellaVision uppgick per den 31 december 2008 till 3 577 000 kronor fördelat på 23 851 547 aktier om 15 öre vardera. Varje aktie berättigar till en röst och varje röstberättigad får vid bolagsstämma rösta för fulla antalet av honom ägda och företrädde aktier utan begränsning i rösträtten. Varje aktie äger lika rätt till bolagets tillgångar och vinst. Per den 31 december 2008 fanns det cirka 760 aktieägare i CellaVision AB.

Aktiekapitalets utveckling

År	Transaktion nya aktier	Antal aktier	Ack. antal aktiekapital	Ökning av kapital (tkr)	Ack. aktie- emission (tkr)	Likvid från emission (tkr)	Ack. emissions- likvider (tkr)
1994	Nyemission	500	500	50	50	50	50
1996	Nyemission	150	650	15	65	1 500	1 550
1996	Nyemission	110	760	11	76	1 500	3 050
1997	Fondemission	760	1 520	76	152	-	3 050
1997	Split 1000:1	1 518 480	1 520 000	0	152	-	3 050
1997	Nyemission	122 000	1 642 000	12	164	4 066	7 116
1997	Nyemission	75 000	1 717 000	8	172	1 500	8 616
1998	Nyemission	100 000	1 817 000	10	182	4 500	13 116
1998	Nyemission	158 000	1 975 000	16	198	8 690	21 806
1999	Nyemission	1 296 750	3 271 750	130	327	25 935	47 741
1999	Nyemission	333 332	3 605 082	33	361	10 000	57 741
2000	Fondemission	0	3 605 082	180	541	-	57 741
2000	Nyemission	1 354 454	4 959 536	203	744	74 495	132 236
2000	Optioner	2 500	4 962 036	0	744	150	132 386
2000	Optioner	1 000	4 963 036	0	744	40	132 426
2000	Optioner	2 000	4 965 036	0	745	80	132 506
2000	Optioner	22 000	4 987 036	3	748	1 100	133 606
2000	Optioner	88 000	5 075 036	13	761	4 400	138 006
2000	Optioner	3 000	5 078 036	0	762	120	138 126
2000	Optioner	11 500	5 089 536	2	763	690	138 816
2001	Optioner	15 000	5 104 536	2	766	900	139 716
2001	Fondemission	5 104 536	10 209 072	766	1 531	-	139 716
2001	Nyemission	2 656 070	12 865 142	399	1 930	73 042	212 758
2002	Optioner	94 610	12 959 752	14	1 944	1 892	214 650
2002	Nyemission	545 455	13 505 207	82	2 026	15 000	229 650
2003	-	-	13 505 207	-	2 026	-	229 650
2004	Nyemission	6 645 504	20 150 711	997	3 023	33 227	262 877
2005	Nyemission	3 428 571	23 579 282	514	3 537	24 000	286 877
2006	Nyemission	272 265	23 851 547	41	3 577	1 906	288 783
2007	-	-	23 851 547	-	3 577	-	288 783
2008	-	-	23 851 547	-	3 577	-	288 783

Handel i CellaVisions aktie på First North

CellaVisions aktie handlas på First North som är en alternativ marknadsplats som drivs av de olika börserna som ingår i NASDAQ OMX. Sedan 16 februari 2009 ingår CellaVision i segmentet Premier, vilket innebär striktare krav på informationsgivning och redovisningsprinciper än de reguljära reglerna på First North. CellaVision handlas med kortnamnet CEVI och ISIN-koden SE0000683484. Aktier som är listade på First North handlas i NASDAQ OMX handelssystem SAXESS. Handeln sker elektroniskt och bedrivs kontinuerligt på samma sätt som för de börsnoterade företagen. Information om kurser, volym och orderdjup offentliggörs i realtid genom samma kanaler som för börsaktier.

Alla företag på First North har avtal med en godkänd rådgivare (Certified Adviser). Bolagets Certified Adviser på First North är Remium, som är medlem vid och har avtal med NASDAQ OMX. Remium ansvarar som Certified Adviser för att bolaget såväl initialt som kontinuerligt lever upp till First North regelverk och rapporterar omedelbart till NASDAQ OMX om någon regel bryts. NASDAQ OMX övervakar kontinuerligt handeln och kontrollerar även att Certified Advisers lever upp till sina åtaganden.

Kursutveckling

Diagrammet nedan visar kursutvecklingen för CellaVisions aktie. Sista betalkurs den 30 december 2008 var 5,05 kronor vilket gav ett totalt börsvärde på CellaVision om cirka 120 MSEK. Under perioden från och med den 1 januari 2008 till den 31 december 2008 omsattes 4,86 miljoner aktier till ett värde av cirka 25,2 MSEK.

Bemyndigande

Årsstämman 2008 har bemyndigat styrelsen att, med eller utan avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt, intill tiden för nästa årsstämma fatta beslut om nyemission om högst 3 000 000 aktier. Om bemyndigandet utnyttjas till fullo, innebär detta högst 11,2 procents utspädning av aktiekapitalet.

Optionsprogram till anställda

Bolaget hade inte några utestående optionsprogram 2008-12-31.

Ägarförhållanden

Ägarförhållandena i CellaVision per den 31 december 2008 framgår av nedanstående tabell. Antalet aktieägare uppgår per den 31 december 2008 till cirka 760.

Ägare	Antal aktier	Ägande i %
H & B Capital LP	4 073 139	17,08
Stiftelsen Industrifonden	3 587 257	15,04
Metallica Förvaltnings AB	2 738 967	11,48
Christer Fåhraeus med bolag	2 400 000	10,06
Life Equity Sweden KB	1 606 783	6,74
Unionen	1 090 000	4,57
Anders Althin	476 893	2,00
Madelaine Lilliehöök	476 893	2,00
Magnus Ryde	300 000	1,26
Andante Investment Ltd	228 000	0,96
Teknoseed AB	220 000	0,92
Martin Gren med bolag	212 500	0,89
Torbjörn Kronander	200 000	0,84
Övriga	6 241 115	26,17
Totalt	23 851 547	100

Aktiekursutveckling 2008



Ledning

Yvonne Mårtensson

Verkställande Direktör, anställd 1998.

Född 1953.

Tidigare erfarenhet:

Har mer än 25 års erfarenhet av internationell marknadsföring och försäljning i snabbväxande bolag i olika faser. Kommer närmast från HemoCue AB där hon de sista två åren var marknads- och försäljningschef i USA.

Övriga uppdrag:

Styrelseledamot i CellaVison International AB, CellaVision Inc., CellaVision Canada Inc. och Biolin AB

Utbildning: Civilingenjör Industriell Ekonomi

Aktieinnehav per 081231: 90 000

Lars Juliusson

Försäljningschef, anställd 2000.

Född 1964.

Tidigare erfarenhet:

Har lång erfarenhet från försäljning av olika optiska, medicintekniska utrustningar. Har tidigare varit försäljningschef för affärsområdet Mikroskopi på Zeiss.

Utbildning: Högskoleingenjör

Aktieinnehav per 081231: 6 000

Hans-Inge Bengtsson

Kvalitetschef, anställd 2001.

Född 1958.

Tidigare erfarenhet:

Har mer än 15 års erfarenhet av blodanalyser och kliniska laboratorier. Kommer närmast från PolyPeptide Laboratories AB där han var verksam som QC-chef.

Utbildning: Civilingenjör Kemi

Aktieinnehav per 081231: 45 000

Johan Wennerholm

CFO, anställd 2007.

Född 1968.

Tidigare erfarenhet:

Har flera års erfarenhet av växande teknikbolag och relationer till kapitalmarknaden. Kommer närmast från Nextlink AB och Doro-koncernen.

Utbildning: Civilekonom, Ingenjör

Aktieinnehav per 081231: 46 000

Jeanette Bengtsson

Chef för Operations, anställd 2006.

Född 1967.

Tidigare erfarenhet:

Har bred erfarenhet från Operations, QA och Regulatory Affairs i flera medicintekniska företag. Kommer närmast från Cresco Ti Systems och AstraTech.

Utbildning: Ingenjör

Aktieinnehav per 081231: 8 334

Adam Morell

Utvecklingschef, anställd 2001–2003 och sedan 2006.

Född 1976

Tidigare erfarenhet:

Kommer närmast från Agellis Group AB.

Utbildning: Civilingenjör Teknisk Fysik, Technologie Licentiat Matematik, Kandidatexamen Medicin.

Aktieinnehav per 081231: 39 000

Peter Wilson

Marknadschef, anställd 2000.

Född 1967.

Tidigare erfarenhet:

Flera års erfarenhet från global lansering av ny teknik och nya produkter. Kommer närmast från Foss.

Utbildning: Civilingenjör Kemi

Aktieinnehav per 081231: 6 000



Styrelse och revisorer



Lars Gatenbeck, Christer Fåhraeus, Niels P. Freiesleben, Torbjörn Kronander, Sven-Åke Henningsson

Lars Gatenbeck

Styrelseordförande sedan 2002. Styrelseledamot sedan 2000. Född 1956

Övriga uppdrag:

Styrelseordförande och partner i GZ Group som förvaltar H&B Capital och Life Equity Sweden. Styrelseordförande i Swecare AB, Stiftelsen Swecare och Life Medical Sweden AB. Styrelsemedlem i Aerocrine AB, Cancerföreningen och Rektorsakademien. Huvudman i Gustav V:S Jubileumsfond. VD och styrelseordförande i GZ&Partners AB och H&B Capital Advisors AB

Utbildning: Med Dr.
Aktieinnehav per 081231: 0

Fonderna H&B Capital LP och Life Equity Sweden KB äger tillsammans 5 699 922 aktier i CellaVision

Christer Fåhraeus

Grundare och Styrelseledamot sedan 1994. Född 1965

Övriga uppdrag: CellaVisions grundare och VD fram till juni 1998. VD i EQL Pharma AB och VD i FlatFrog Laboratories AB. Styrelseordförande i Agellis Group AB, Respiratorius AB och Flatfrog Laboratories. Styrelsemedlem i EQL Pharma AB, Anoto Group AB, Monkfish Laboratories och Phi Holographic Imaging samt Fårö Capital AB.

Utbildning: M Sc. Bioengineering, B Sc Mathematics, Ph D (hc) Lunds universitet
Aktieinnehav per 081231: 2 400 000 aktier (med bolag)

Niels P. Freiesleben

Styrelseledamot sedan 2004. Född 1951

Övriga uppdrag: VD i SolarCAP A/S, VD i General Solar Systems GmbH, VD och styrelseordförande i Freiesleben Management ApS samt styrelsemedlem i Energi Branchen, Danmark.

Utbildning: Officer
Aktieinnehav per 081231: 0

Torbjörn Kronander

Styrelseledamot sedan 2007. Född 1957

Övriga uppdrag: VD i Sectra Imtec AB och vice VD och styrelseledamot i Sectra AB.

Utbildning: Tekn. Dr., MBA
Aktieinnehav per 081231: 200 000

Sven-Åke Henningsson

Styrelseledamot sedan 2006. Född 1940

Övriga uppdrag: Styrelseordförande i ACAP Invest AB och Rittal Scandinavian AB. Styrelseledamot i Gant Company AB och DIAB International AB.

Utbildning: Civilekonom
Aktieinnehav per 081231: 70 000

Revisor

Per-Arne Pettersson

Auktoriserad revisor, Deloitte AB
Revisor i CellaVision sedan år 2000

ORDLISTA

Artificiell intelligens/Artificiella neurala nätverk. Matematisk modell som efterliknar hjärnans sätt att lära sig.

Blodkropp/blodcell. Blodkroppar kallas de celler som normalt finns i blodet. Dessa delas upp i röda och vita blodkroppar, samt trombocyter (blodplättar). (Wikipedia)

BMA. Biomedicinsk analytiker, laboratorieassistent.

CBC. Complete Blood Count. Haltbestämning av de tre förekommande celltyperna i blod: vita och röda blodkroppar samt trombocyter. Utförs av cellräknare.

Cellmorfologi. Läran om cellernas strukturella uppbyggnad.

Differentialräkning. Morfologisk undersökningsmetod för klassificering av vita blodkroppar.

FDA. Food and Drug Administration. Amerikansk tillsynsmyndighet.

Förklassificering/Förklassning. Det förslag till klassificering av celler som CellaVisions system gör med hjälp av artificiella neurala nätverk. Förklassificeringen bekräftas eller justeras av operatören innan operatören slutgiltigt verifierar analysresultatet.

Hematologi. Läran om blodet, dess sammansättning, funktion och sjukdomar.

LIS. Laboratory Information System. Samlingsnamn för de informationssystem som används på laboratorier.

Morfologi. Läran om kroppens, organens, vävnadernas och cellernas strukturella uppbyggnad.

Telemedicin. Bedömning av medicinska data på distans.

Hematologiska maligniteter inkluderar lymfom, myelom, akuta och kroniska leukemier och övriga kroniska myeloproliferativa sjukdomar.

ADRESSER

Huvudkontor Sverige

CellaVision AB (publ)
Ideon Science Park
SE-223 70 Lund
Växel: 046-286 44 00
Fax: 046-286 44 70
www.cellavision.com

USA

CellaVision Inc.
1555 Jupiter Park Dr., Suite 6
Jupiter, FL 33458
Växel: +1 561 741 3003 eller
+1 800 390 1374
Fax: +1 561 741 3823

Kanada

CellaVision Canada Inc.
2 Bloor St West, Suite 2120
Toronto, ON M4W 3E2
Växel: +1 800 390 1374
Fax: +1 919 960 8386

Japan

CellaVision Japan K.K.
20/F Yokohama LandMark Tower 2-2-1
Minatomirai,
Nishi-ku, Yokohama, 220-8120
Växel: +81 45 670 7110
Fax: +81 45 670 7001

www.cellavision.com





CellaVision AB (publ) • Ideon Science Park • SE-223 70 Lund • Växel: 046 - 286 44 00 • Fax : 046 - 286 44 70
info@cellavision.com • www.cellavision.com