

## Pressmeddelande

2019-08-30

### **Chordate Medicals delårsrapport för andra kvartalet 2019**

Chordate Medical Holding AB (publ) ("Chordate" eller "Bolaget") publicerar delårsrapport för andra kvartalet 2019.

#### **Sammanfattning av kvartalet april - juni 2019**

- Nettoomsättningen uppgick till 398 951 SEK (478 229)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten var -4 149 778 SEK (-6 397 514)
- Resultat efter finansiella poster var -6 096 138 SEK (-6 568 439)
- Resultat efter skatt var -6 096 138 SEK (-6 568 439)
- Resultat per aktie var -0,28 SEK (-1,81)

#### **Sammanfattning av perioden jan - juni 2019**

- Nettoomsättningen uppgick till 457 221 SEK (672 598)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten var -8 650 699 SEK (-10 278 113)
- Resultat efter finansiella poster var -12 364 409 SEK (-13 424 022)
- Resultat efter skatt var -12 364 409 SEK (-13 424 022)
- Resultat per aktie var -0,63 SEK (-3,71)

### **VD Anders Weilandt kommenterar**

Migrän – Huvudspåret för vår strategi framåt

Under perioden meddelade vi att interimanalysen i maj kunde bekräfta att migränstudien är på rätt spår med ursprunglig utformning. I och med den positiva interimanalysen, som gjordes på de 50 första av totalt ca 140 patienter som skall rekryteras, så fortsätter studien enligt rekommendationen från den oberoende analysen – utan att vi behöver ändra designen eller antalet patienter vilket medför att vi känner oss trygga framåt.

I beskedet ligger en väldigt stark signal från monitoreringskommittén om att antagandena gjorda i studiens utformning är hållbara och att det finns en påtaglig sannolikhet att slutresultatet kommer att bli positivt. Det betyder i klarspråk att om patienterna i den fortsatta studien svarar på liknande sätt, som de första 50 patienterna så är det sannolikt att studien når de uppsatta målen.

Kronisk migrän är förknippad med betydande funktionshinder och kostnader för samhället, segmentet är tydligt redovisat både vetenskapligt och hälsoekonomiskt. Den globala marknaden för migränläkemedel uppskattas av kommersiella analytiker att nå ett försäljningsvärde om cirka 7,7 miljarder USD för 2025 med en aggregerad årstillväxt om cirka 18 %. Det rapporteras även att läkemedelsbehandling av migrän inte fungerar för alla personer på grund av betydande biverkningar, avklingande verkan och i vissa fall nås ingen effekt alls av läkemedelsbehandling.

Som kommunicerats så är nu vår förväntan att kunna redovisa resultatet från migränstudien under första kvartalet 2020. I ett tänkt läge där vi kan redovisa ett positivt slutresultat för migrän-behandling med K.O.S, blir det resultatet också en väsentlig del i vår ansökan om CE-märkning och marknadstillstånd för migränbehandlingen inom EU. En uppdaterad plan för de närmaste åren kommer att kommuniceras under hösten.

Vi har redan kommunicerat att vi vill utöka antalet marknader där vi ser tydliga försäljningsmöjligheter för vår migränbehandling, helst i kombination med rinitområdet, eftersom det kan vara mer effektivt att gå genom samma distributör. Det ligger även i planen att utöka våra resurser med en sälj- och marknadschef med fokus på ökad omsättningstillväxt.

### **Ett nära samarbete med VEDISE i Italien**

Vi ingick i höstas ett avtal med Vedise i Rom som marknadspartner för Italien – Europas fjärde största marknad för medicinteknik värd ca 96 miljarder kronor, och med 5 procent av världens konsumtion av migränläkemedel. Vi har under perioden kunnat meddela att vi erhållit en första kommersiell order till ett värde om ca 350 tusen kronor.

Vedise är en väletablerad och resursstark aktör inom både öron-näsa-hals (ÖNH) och neurologi sedan många år, och är helt enkelt en idealisk partner för oss. Nu tar vi nästa steg tillsammans i och med Vedises investering i Chordate i den nyss genomförda riktade emissionen. Vedise har även deklarerat en avsikt att vara en långsiktig ägare med ambition att öka sitt engagemang i bolaget. Min bedömning är att vi knappast kan få en starkare bekräftelse och detta från en aktör som arbetar i frontlinjen mot våra kunder. Vi kommer tillsammans att fortsätta exploatera våra gemensamma styrkor för att maximera möjligheterna inom både ÖNH och migrän. De kommande strategibesluten kommer att vara starkt influerade av denna process.

### **OBS-lista**

Det finns ett krav från NGM-börsen att listade bolag ska ha en säkrad kassa över viss tid. Från tid till annan så är inte det fallet för Chordate och under sådana perioder så väljer NGMs marknadskontroll att upplysa aktiemarknaden om detta, genom så kallad observationslistning. För närvarande befinner sig Chordates aktie på observationslistan hos NGM. Vi arbetar intensivt med att ändra på detta så snart som möjligt. Den nyss genomförda riktade emissionen om 10 MSEK var ett stort steg i den ambitionen.

### **Finansiering**

Det är mycket glädjande att vi fick den riktade emissionen om 10 MSEK fulltecknad. Vi kan tacksamt notera ett starkt förtroende från ett antal nya och betydelsefulla ägare, samtidigt som vi fick ett fortsatt starkt stöd från flera befintliga större ägare.

Nästa steg är att genomföra en företrädesemission under oktober med exakt samma villkor som i den nyss genomförda riktade emissionen. Det mest avgörande skälet till nyemissionen är att ha större resurser för att med kraft kunna genomföra styrelsens strategi för ett framgångsrikt utvecklingsprojekt. Samtidigt vill vi ge alla aktieägare möjlighet att teckna nya aktier med samma villkor, som de som nyss deltog i den riktade emissionen. Samtal med befintliga och nya potentiella finansierare pågår kontinuerligt för att även företrädesemissionen ska bli framgångsrik. Vid en fulltecknad nyemission i höst kommer vi dessutom att ha en tillräcklig kassa för att lämna OBS-listan.

Nya och nuvarande aktieägares fortsatta stöd och förtroende för bolaget är avgörande för att vi ska kunna nå vårt mål att bli ett vinstdrivande bolag.

### **Framtiden**

Chordate kan redan erbjuda en effektiv behandling för kronisk nästäppa och snart hoppas vi även kunna erbjuda marknaden en behandling för kronisk migrän. Vi fortsätter att erbjuda vår rinitbehandling på de marknader där vi har distribution. Vi ser även en mycket stor potential för vår migränbehandling, som ett unikt långtidsverkande icke-farmaceutiskt alternativ. Där tar vi nu de första stegen mot att säkerställa en framtida kommersiell framgång genom uppstartad marknadsbearbetning och CE-märkningsprocess.

Det är med stor glädje och med tillförsikt som jag och mina kollegor blickar framåt!

För mer information, vänligen kontakta:

Anders Weilandt, VD  
anders.weilandt@chordate.com  
Telefon: +46 (0) 733 87 42 77

Information: Denna information är sådan information som Chordate Medical Holding AB (publ) är skyldig att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 30 augusti 2019 kl. 09:00 CET.

#### Om Chordate

Chordate Medical Holding AB (publ) är ett medicintekniskt bolag som under drygt tio år har utvecklat, patenterat och CE-märkt en ny behandlingsmetod genom nervstimulering för kronisk nästäppa och kronisk migrän. Bolaget säljer sitt produktsystem inklusive behandlingar via egen säljorganisation samt via distributörer till kliniker och sjukhus, som i sin tur behandlar patienterna.

Läs mer på [www.chordate.com](http://www.chordate.com)

Mangold Fondkommission AB, tel.nr. +46 8 5030 1550, email [CA@mangold.se](mailto:CA@mangold.se), är bolagets mentor och likviditetsgarant på NGM Nordic MTF.