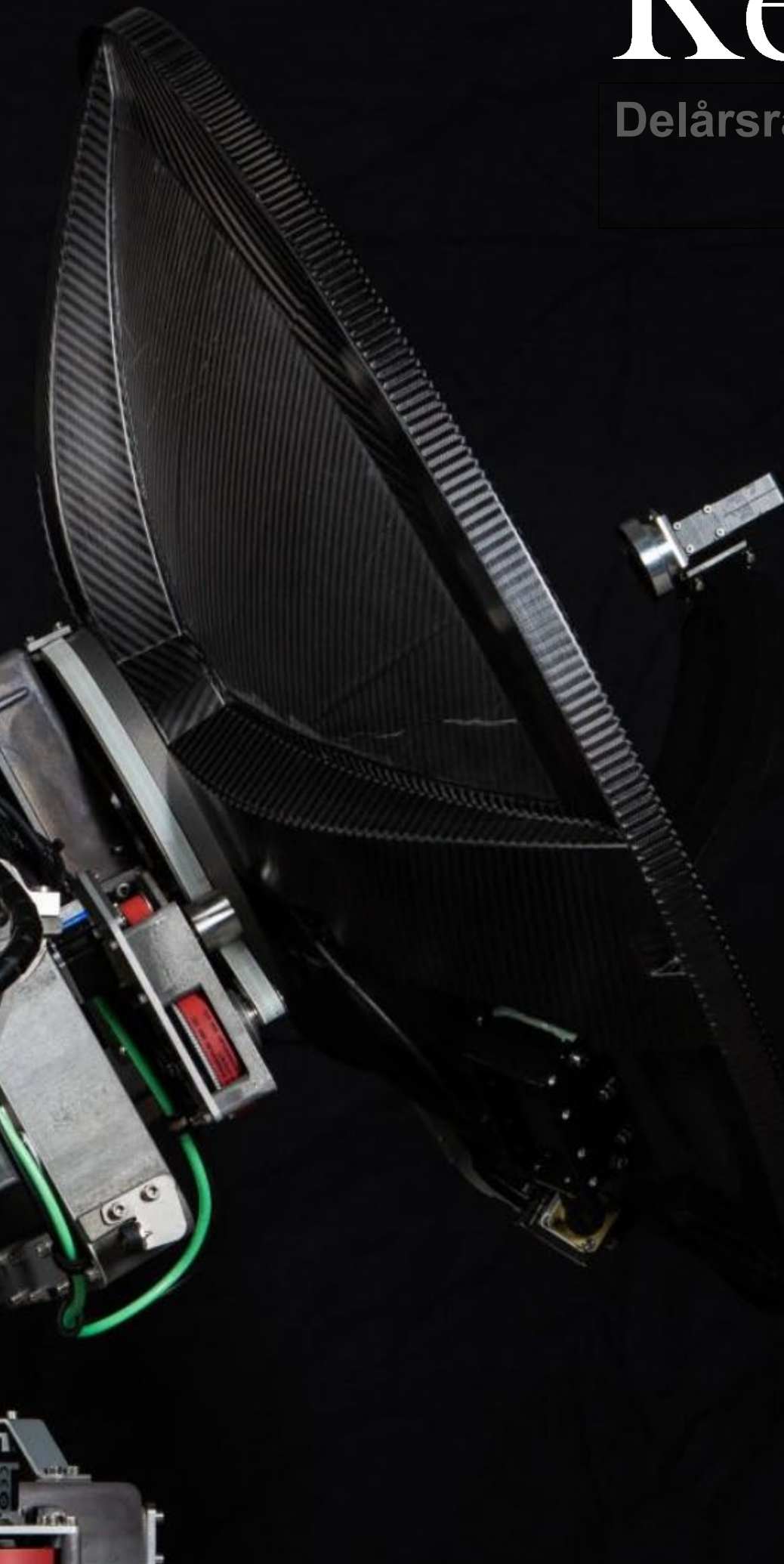


KebNi

Delårsrapport Q2 2021



Innehållsförteckning

Delårsrapport Q2 2021.....	2
VD-kommentar.....	3
Finansiella kommentarer.....	4
Framtidsutsikter	5
Kort om KebNi	5
Risker och osäkerhetsfaktorer	7
Största ägare	8
Resultaträkning	9
Balansräkning	10
Förändring av eget kapital.....	12
Kassaflödesanalys.....	13
Avlämning delårsrapport Q2 2021	14

Delårsrapport Q2 2021

KebNi AB (publ), 556943-8442

KebNi tar ställning

En utökning av försäljningsavdelningen samtidigt som vi lämnat in en patentansökan för en applikation inriktad mot övervakning och säkerhet av byggnadsställningar, öppnar upp för nya möjligheter. Patentansökan möjliggör att vi nu offentligt kan börja nästa fas; kommersialiseringen av ställningsprojektet, en helt ny inriktning där vi ser stor marknadspotential och som vi också räknar med ska ge spin-off applikationer på sikt.

Vissa lättnader i reserestriktioner, som tidigare funnits under pandemin, har nu öppnat upp för fler möten och en mer aktiv marknadsbearbetning. Redan under Q2 har vår säljavdelning därför snabbt gjort stora framsteg genom ökat antal kundbesök, kundpresentationer, offertförfrågningar, samarbetsdiskussioner för både SatCom och IMU:er.

Händelser april – juni 2021

- I maj återupptar KebNi den p.g.a. covid-19 pausade leveransen till Israel och levererar enligt plan.
- KebNi erhåller prestigefyllda testresultat från företagets partner i Ryssland, avseende testningar av demoantenn för DSN Drive Away, och erhåller sedermera en beställning av strategiskt mycket stort värde, på denna nya antenn till ett monetärt värde av ca 1 000 tkr.
- I maj anställs Kristian Wallin från SAAB Dynamics som Chief Commercial Officer.
- I juni anställer KebNi Erik Winther som Head of Sales och ansvarig för IMU-försäljningen.
- På årsstämman i maj beslutas att styrelsen ska bestå av David Svern, Magnus Edman, Jan Wäreby samt Anders Björkman, med David som ordförande och Anders som vice ordförande.

Nyckeltal

TSEK	Apr-Jun 2021	Apr-Jun 2020	Jan-Jun 2021	Jan-Jun 2020	Helår 2020
Nettoomsättning	132	18 800	1 920	32 900	38 529
Rörelseresultat	-9 904	-2 100	-21 792	-3 500	-35 374
Balansomslutning	92 257	89 100	92 257	89 100	84 646
Periodens resultat	-9 838	-2 600	-21 636	-4 000	-37 508
Periodens kassaflöde	-18 191	-1 200	5 656	-3 000	2 491
Soliditet (%)	84,0	70,4	84,0	70,4	77,2
Antal anställda vid periodens slut	18	16	18	16	18

Händelser efter periodens utgång

- KebNi öppnar upp för ett helt nytt produktområde i två avseenden. KebNis etablering av övervakningssystem för byggställningar påbörjas, där KebNi i samarbete med branschledande företag introducerar en helt ny produkt. Dessutom visar KebNi ambitionen att nyttja IMU-kunskapen för att skapa direkt kundnytta med ytterligare produkter.
- KebNi lämnar in patentansökan baserad på en ny sensorapplikation avseende strukturell statusövervakning och personlig säkerhet för byggnadsställningar.

VD-kommentar

Våren och försommaren har gått i rasande fart och jag gläds åt att ha fått ett varmt välkomnande av alla som har med KebNi att göra. Jag har sett, och ser, att det här är ett litet företag med bra resurser och stort engagemang, vilket gläder mig ytterligare. Nu har vårens arbete fortsatt varit att utveckla försäljningen, företaget och dess produkter även under Q2.

Vi har under kvartalet kontrakterat ännu en säljare och från och med mitten av augusti kommer därmed försäljningsteamet om fyra personer att ha nått full styrka. Detta innebär framför allt ett tydligt resurstillskott på IMU-sidan där försäljningen sker på komponent-, system- och applikationsnivå. Vår första applikation utgörs av ett system för övervakning av byggnadsställningar. Vi bedömer att den applikation vi utvecklat, med små eller inga modifieringar, kan användas i ett antal andra tillämpningar. Affärspotentialen när det gäller applikationer kan nästan inte överskattas. Vi ser ett stort antal potentiella applikationer där system av IMUer kan användas för olika typer av övervakning och därmed ge larm innan oåterkalleliga fel uppstår. Nu handlar det mycket om att prioritera de lägst hängande frukterna på de hetaste marknaderna, samtidigt som vi samarbetar med rätt partners i en fördelaktig affärsmodell. Att vår första applikation även ligger till grund för en patentansökan är extra spännande.

Vi har som ambition att genom partners ha försäljningsnärvaro i tre gånger så många länder som vi sålt till de senaste fem åren. Detta långsiktiga arbete pågår parallellt med ordinarie försäljningsarbete och förväntas vara klart under 2022. Det är viktigt att förstå att det inte omedelbart innebär tre gånger så stor orderingång, men det bör innebära att vår sales pipeline på sikt ökar och utgör ryggraden i vår organiska tillväxt, vilket återspeglas i ett antal liggande offerter.

Nu finns också de första layouterna på NG IMU (Next Generation IMU) framme, vilket glädjande nog innebär att utvecklingen fortsätter enligt plan. För de som är tekniskt intresserade som vi på KebNi så ska nämnas att NG IMU tas fram både som kortmodul och fristående enhet. I båda fallen med option för en eller två GNSS-mottagare (Global Navigation Satellite System). I de fall vi haft

förmånen att presentera och eller offerera NG IMU har dess pris och prestanda rönt mycket intresse. Även om utvecklingen kommer att avslutas under Q1 2022 hoppas och tror jag att vi kommer att kunna smyga igång produktionen under senare delen av året.

Hos Satmission i Kalix pågår förberedelserna för Road Show 2021. Vi hoppas att under hösten kunna att bryta Covid-19 isoleringen och med en specialbyggd buss ge oss ut på vägarna i Europa för att öga mot öga träffa både nuvarande och framtida kunder och partners. Finalen på denna turné kommer att vara den stora branschmässan IBC i Amsterdam där vi har för avsikt att ställa ut.

Avseende vår marknadskommunikation pågår en översyn av såväl budskap som val av plattformar. Detta kommer inom kort tydligt synas på vår hemsida, där vår ambition är att produkter och företag skall bli tydligare och konsekventare gentemot både kunder och investerare.

Med det sagt så ser jag fram emot att fortsätta utvecklingen av KebNi AB.



Kista, augusti 2021

Torbjörn Saxmo

VD, KebNi AB (publ)

Finansiella kommentarer

april – juni 2021

Verksamhetsutveckling

Det andra kvartalet har erbjudit företaget flera upplyftande aktiviteter. Sista leveransen på den p.g.a. covid-19 uppskjutna ordern av antenner till Israel har nu levererats. Vi blickar därmed framåt och ser med tillförsikt fram emot att färdigställa efterföljande ordrar till Israel.

Under kvartalet har vi också nått strålande resultat i testerna av vår nya 1,8 meters Drive Away-antenn. Testerna resulterade i en första order på samma antenn vilket är en strategiskt viktig order för oss.

Vi har också levererat till SAAB enligt plan, med en leverans av de första IMU-prototyperna och ser fortsatt inga avvikelser i planen för projektet. Samtidigt har vi fortsatt med utvecklingen av våra IMU:er. Utöver utvecklingen av nästa generations högpresterande IMU:er, har vi även arbetat tillsammans med ett stort företag i byggbranschen och förberett en patentansökan som skickats in nästföljande kvartal. Arbetet med patentet har öppnat ett visat intresse inom andra områden och vi fortsätter att söka och finna samarbeten med andra långsiktiga intressenter på marknaden.

Vi står vidare fast vid vår strategi att leta efter fler kompletterande förvärv inför vår fortsatta expansion och det arbetet fortgår löpande.

Intäkter och resultat

Nettoomsättningen för apr-jun 2021 var 132 tkr (18 800 tkr) och är främst relaterad till försäljning av service till Spanien och IMU-försäljning inom Sverige. Utgifter om 1 908 tkr (0 tkr) relaterade till utvecklingsutgifter vars största andel härrör sig till IMU-utveckling, aktiverades under andra kvartalet.

Rörelseresultatet för perioden var -9 904 tkr (-2 100 tkr). Försämringen för andra kvartalet jämfört med samma period 2020 förklaras av lägre upparbetade kostnader och därmed lägre successiv vinstavräkning avseende SAAB.

Kassaflöde och likvida medel

KebNi:s kassaflöde uppgick under det andra kvartalet till -18 191 tkr (-1 200 tkr) varav från rörelsen -16 952 tkr (-4 200 tkr). Under kvartalet investerades i -1 239 tkr (-17 100 tkr) i immateriella tillgångar. Kassaflödet påverkades negativt främst av den löpande verksamheten där bolaget fokuserat på utveckling och personal under andra kvartalet. Styrelsens och VD:s bedömning att fortsatt att de åtgärder som vidtagits är tillräckliga för att säkerställa bolagets rörelsekapitalbehov och finansiering för den löpande verksamheten under året.

Framtidsutsikter

Framtida utveckling och dess risker

KebNi är fortsatt ett utvecklingsföretag som troligtvis kommer att vara i behov av extern finansiering under den tid vi bygger upp och etablerar vår försäljningsorganisation då vi ser goda möjligheter till ökad expansionstakt framöver, både på den inhemska och på den internationella marknaden. Det finns en märkbar trend av ökade förfrågningar för KebNi:s satellitantennlösningar och tröghetssensorer (IMU:er), där båda produktområdena förväntas växa under de kommande åren.

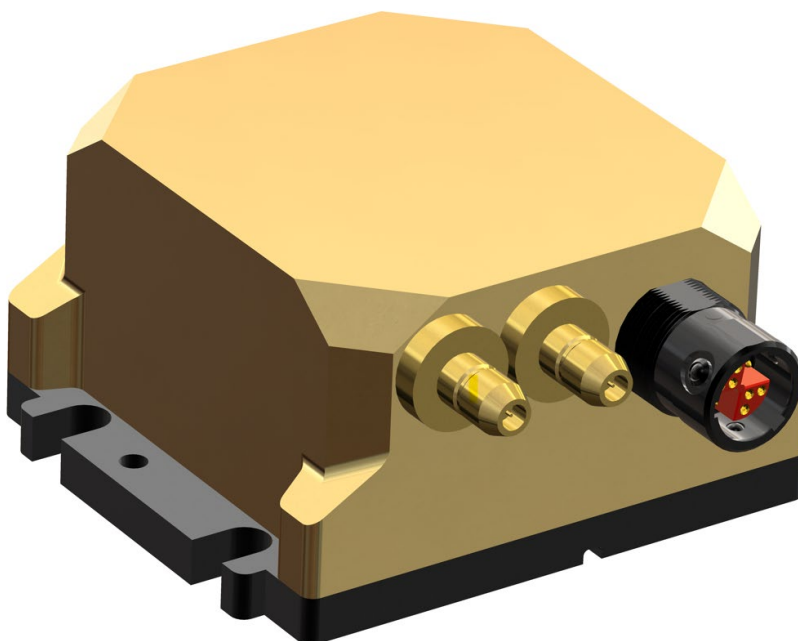
KebNi:s IMU-försäljning fokuserar på avancerade system gentemot militära och statliga segment globalt, men vi ser även våra avancerade system växa inom den kommersiella industrin som avses bedrivas inom tre ben:

Komponentförsäljning – direkt försäljning av IMU:er, för integration i en annan huvudprodukt.

Applikationsförsäljning – försäljning av en applikation, inklusive IMU, vilken ingår i en annan huvudprodukt.

Systemförsäljning – försäljning av system, inklusive IMU, såsom egen fristående produkt till slutkund.

Trots covid-19 så ser vi nu en global efterfrågan av mer avancerade applikationer på IMU-området och fortsätter därför att göra investeringar inom de tre benen. Samtidigt fortsätter vi utvecklingen av nästa generations IMU som fortskrider enligt plan och som redan väckt intresse hos nya potentiella kunder. IMU-området har kortare ledtider än SatCom och har även en högre beställningsfrekvens, som kompletterar antensidans längre ledtider väl. De väsentliga risker KebNi står inför är vår satsning på rätt tröghetssensorteknik och en korrekt bedömning av försäljningsvolymerna. Allmänt är den största osäkerheten att ha "rätt" produkt framme i tidsfönstret, något KebNi:s ledning följer upp noggrant för att vara förberedda på snabba marknadsanpassningar framöver.



Skiss på KebNi NG INS med dubbla interna GNSS-mottagare

Kort om KebNi

I KebNi ingår militärgodkända, stabiliserade satellitantennsystem samt avancerade tröghetssensorsystem, s.k. IMU:er. KebNi strävar efter att uppnå en marknadsledande ställning inom marknadssegment som efterfrågar avancerade och robusta satellitantennsystem, där användarna i stor utsträckning utgörs av militära fartyg, kustbevakning samt landbaserade fordon. Vi på KebNi kombinerar mångårig kompetens och kunnande inom satellitkommunikation och IMU:er för att nå ut till våra marknadssegment. KebNi AB kan därigenom erbjuda tekniskt avancerade och samtidigt kostnadseffektiva standardlösningar likväl som kundanpassade lösningar. Under 2020 utökades bolagets produktportfölj inom markbundna antennsystem genom teknikförvärv samt förvärv av dotterbolaget Satmission AB.

Koncernen

Vid årets ingång bestod koncernen av moderbolaget jämte fyra helägda dotterbolag; KebNi Inertial Sensing AB (tidigare AIMS), 556662-0786, ASTGW AB, 559218-8881, KebNi Land Mobile AB, 559235-0887 och Satmission AB, 556666-8793.

Aktien

KebNi:s B-aktie är sedan den 25 augusti 2020 noterad på Nasdaq First North Growth Market Stockholm och handel sker under kortnamn KEBNI B. I bolaget finns totalt 96 745 302 st aktier utgivna, varav 295 302 A-aktier och 96 450 000 B-aktier med ett kvotvärde om 0,06847 kronor. Aktier av serie A har tio (10) röster och aktier av serie B har en (1) röst. Aktier av serie A och serie B har lika rätt till bolagets vinst och tillgångar.

Per den 30 juni var aktiekapitalet 6 624 146 kr och antalet aktier var 96 745 302 st. Detta ger ett kvotvärde på 0,06847 SEK per aktie.

G&W Fondkommission är bolagets Certified Adviser.

Personal

Antalet anställda på KebNi uppgick per den 30 juni till 18 (16) personer.

Teckningsoptioner

Aktieägarna beslutade vid bolagsstämman den 16 oktober 2019 att genomföra ett optionsprogram för nyckelanställda. Totalt emitterades 750 000 optioner med en lösenkurs om 130% av den genomsnittliga volymägda kursen de senaste tio dagarna före implementeringen av incitamentsprogrammet. Optionsprogrammet löper fram till den 16 oktober 2022. Optionsprogrammet har ännu inte implementerats och ligger vilande i dotterbolaget ASTGW AB.

Redovisningsprinciper

KebNi AB (publ) tillämpar Årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Balansposter värderas till anskaffningsvärde enligt K3, kap 11.

Denna rapport har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Finansiell kalender

Delårsrapport Q3 2021: 2021-11-18

Bokslutskommuniké 2021: 2022-02-25

Delårsrapport Q1 2022: 2022-05-12

Årsstämma 2021: 2022-05-17

Delårsrapport Q2 2022: 2022-08-25

Delårsrapport Q3 2022: 2022-11-17

Kontakt: Viveka Hiort af Ornäs, CFO, 08-705 95 00

Risker och osäkerhetsfaktorer

KebNi AB (publ) är genom sin verksamhet exponerat mot olika slags finansiella risker. Med finansiella risker avses oönskade förändringar i företagets resultat- och balansräkning till följd av fluktuationer på de finansiella marknaderna.

Finansiella risker

KebNi har haft ett kontinuerligt finansieringsbehov där tillflöde av nytt kapital varit nödvändigt för fortsatt drift och företagets kassa har påverkats ordentligt av covid-19. Vi ser nu med tillförsikt på framtiden samtidigt som vaccineringstakten ökar. I takt med att bolaget växer på lång sikt, kommer kapitalbehov att uppstå. För att ytterligare förstärka möjligheterna om förvärv, utveckling och långsiktighet gör bolaget löpande likvidanalyser för att fastställa om eventuella lån eller nyemissioner är nödvändiga. Tidigare nyemissioner under året fastställer styrelsens och VD:s bedömning att de åtgärder som då vidtogs har minskat finansieringsrisken i det korta perspektivet.

Operativa risker

KebNi:s operativa riskfaktorer kan påverka bolagets affärsmässiga och finansiella ställning. Dessa risker är förknippade med att utvecklingsverksamheten

fortlöper enligt plan, att KebNi fortsätter med kvalificerad rekrytering, att företaget kan uppnå industrialiserad skalbarhet i sina produkter och att framtida förvärv blir lyckosamma. Covid-19 har påverkat oss under föregående år vilket medfört att vi kunnat fokusera på internt arbete där vi implementerat ett nytt affärssystem, förbättrat våra rutiner, sett över och förnyat vår produktdokumentation och fokuserat än mer på strategiska frågor för att kunna parera framtiden på bästa sätt.

KebNi AB (publ) är också utsatt för motpartsrisker. Dessa består i huvudsak av problem som kan uppstå då företagets leverantörer av komponenter och tjänster drabbas av ekonomiska eller andra problem som leder till produktionsstörningar. Som följd av detta kan företagets kunder komma att ställa skadeståndskrav mot KebNi AB (publ) för de förseningar som uppstår. Företaget drabbas också om en kund inte kan fullfölja betalning av beställda varor. Motparter som är viktiga för företaget är potentiella kreditgivare. I vissa fall under vissa förutsättningar kan de säga upp eller förändra lånevillkoren. Sådana förändringar kan bli dyra och bekymmersamma för företaget.

Största ägare

Kapitalmässigt största ägarna	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Kapitalandel %	Röstandel %
Jan Pärsson	0	17 424 552	18,0%	17,5%
Maida Vale Capital AB	295 302	10 999 681	11,7%	14,0%
Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension	0	7 563 897	7,8%	7,6%
Nordnet Pensionsförsäkring AB	0	2 263 330	2,3%	2,3%
Kennet Bergström	0	2 025 530	2,1%	2,0%
Mikael Lönn	0	1 801 540	1,9%	1,8%
Anders Danielsson	0	1 748 400	1,8%	1,8%
Requitech AB	0	1 600 000	1,7%	1,6%
Erik Boman	0	1 502 000	1,6%	1,5%
Swedbank Försäkring	0	1 423 582	1,5%	1,4%
Rune Löderup	0	1 136 814	1,2%	1,1%
Anders Danielsson Trä AB	0	1 091 000	1,1%	1,1%
Aktieinvest FK AB	0	1 088 759	1,1%	1,1%
Ålandsbanken AB	0	1 071 960	1,1%	1,1%
Erik Eurenus	0	841 760	1,1%	1,1%
Övriga	0	42 867 195	44,3%	43,1%
	295 302	96 450 000	100%	100%

Resultaträkning

TSEK	Apr – Jun 2021	Apr – Jun 2020	Jan – Jun 2021	Jan – Jun 2020	Helår 2020
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	132	18 800	1 920	32 900	38 529
Aktiverat arbete för egen räkning	1 908	0	3 816	0	7 094
Övriga rörelseintäkter	144	2 300	144	4 300	246
Summa rörelseintäkter	4 746	21 100	5 880	37 200	45 869
Rörelsens kostnader					
Råvaror och förnödenheter	-542	-20 200	-1 450	-	-25 244
Övriga externa kostnader	-5 831	-	-11 818	-	-17 690
Personalkostnader	-3 716	-	-9 786	-	-24 310
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-2 000	-1 800	-4 294	-3 600	-9 510
Övriga rörelsekostnader	0	-1 200	-324	-37 100	-4 489
Summa rörelsekostnader	-12 088	-23 200	-27 672	-40 700	-81 243
Rörelseresultat	-9 904	-2 100	-21 792	-3 500	-35 374
Finansiella poster					
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	68	-	111	0	209
Räntekostnader och liknande resultatposter	-2	-500	-17	-500	-2 282
Summa finansiella poster	66	-500	94	-500	-2 072
Resultat efter finansiella poster	-9 838	-2 600	-21 698	-4 000	-37 446
Skatt på årets resultat	0	0	62	0	-62
Periodens resultat	-9 838	-2 600	-21 636	-4 000	-37 508
Resultat per aktie (kr)	-0,10	-0,08	-0,22	-0,12	-0,59
Genomsnittligt antal aktier	96 745 302	29 461 664	68 947 828	16 232 869	38 097 721
Resultat per aktie (kr) efter utspädning	-0,10	-0,08	-0,22	-0,12	-0,59
Genomsnittligt antal aktier efter full utspädning	97 495 302	32 161 664	75 257 323	20 408 628	38 847 721

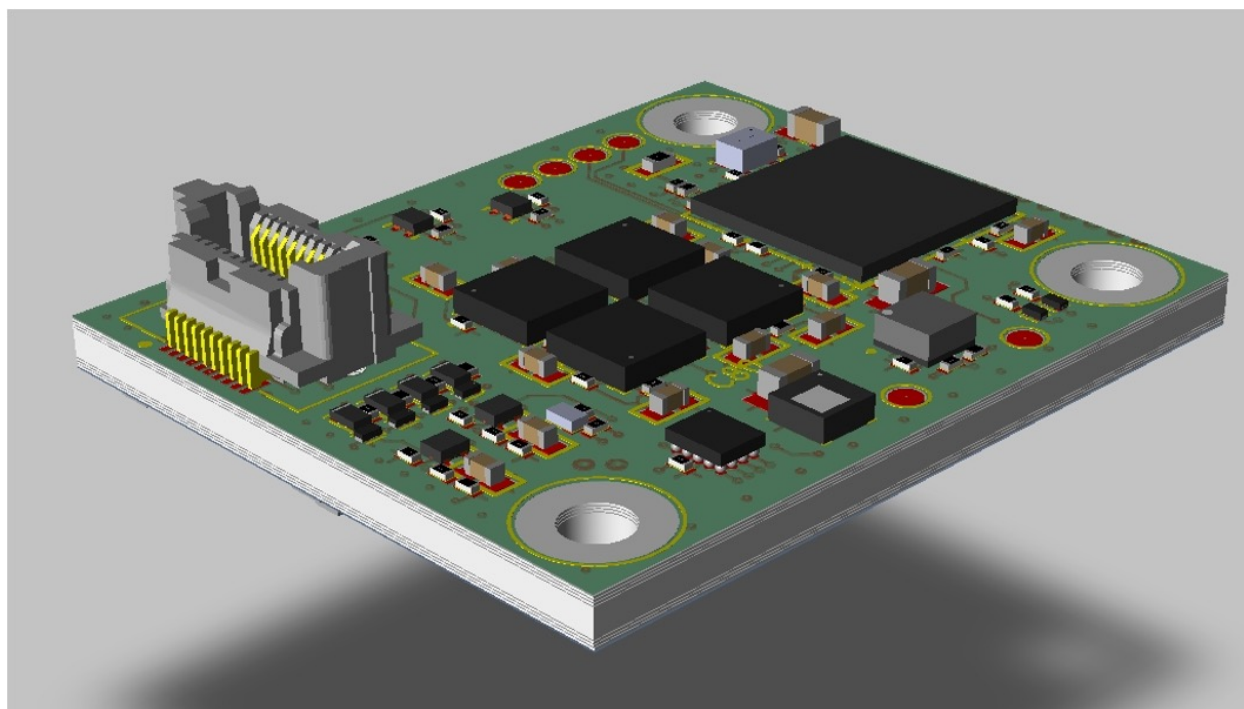
Balansräkning

TSEK	2021.06.30	2020.06.30	2020.12.31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	28 466	41 100	28 303
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	9 299	-	10 055
Goodwill	4 544	-	5 150
Summa immateriella anläggningstillgångar	42 309	41 100	43 508
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Maskiner och andra tekniska anläggningar	36	-	0
Inventarier, verktyg och installationer	2 936	1 400	1 340
Summa materiella anläggningstillgångar	2 972	1 400	1 340
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andra långfristiga fordringar	188	0	679
Summa finansiella anläggningstillgångar	188	0	679
Summa anläggningstillgångar	45 469	42 500	45 527
Omsättningstillgångar			
<i>Varulager m.m.</i>			
Råvaror och förnödenheter	11 290	9 800	10 077
Pågående arbete för annans räkning	2 134	-	1 033
Förskott till leverantörer	2 647	-	2 365
Summa varulager m.m.	16 071	9 800	13 474
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	6 607	10 800	4 698
Övriga fordringar	4 845	-	1 372
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2 969	20 900	8 935
Summa kortfristiga fordringar	14 421	31 700	15 005
Kassa och bank	16 296	5 100	10 639
Summa omsättningstillgångar	46 788	46 600	39 118
SUMMA TILLGÅNGAR	92 257	89 100	84 645

TSEK	2021.06.30	2020.06.30	2020.12.31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	6 624	-	4 340
Övrigt tillskjutet kapital	251 390	-	210 893
Annat eget kapital inklusive årets resultat	-180 509	62 700	-149 922
Summa eget kapital	77 505	62 700	65 311
Avsättningar			
Övriga avsättningar	5 140	900	8 925
Summa avsättningar	5 140	900	8 925
Kortfristiga skulder			
Förskott från kunder	1 453	1 800	948
Leverantörsskulder	3 272	8 200	3 396
Aktuella skatteskulder	0	0	1 250
Övriga skulder	1 385	7 000	762
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3 502	8 500	4 054
Summa kortfristiga skulder	9 612	25 500	10 411
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	92 257	89 100	84 647

Förändring av eget kapital

TSEK	Aktie- kapital	Nyemission	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Totalt eget kapital
Belopp vid årets ingång	4 340	0	210 701	-149 730	65 311
Nyemission	2 284	36 077			38 361
Kostnader kopplade till nyemission		-3 841			-3 841
Utvecklingsfond				-690	-690
Årets resultat				-21 636	-21 636
Belopp vid årets utgång	6 624	32 236	210 701	-172 056	77 505



KebNi NG IMU Module Prototype

Kassaflödesanalys

TSEK	Apr – Jun 2021	Apr – Jun 2020	Jan – Jun 2021	Jan – Jun 2020	Helår 2020
Den löpande verksamheten					
Resultat efter finansiella poster	-9 838	-2 600	-21 968	-4 000	-37 447
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	- 6 539	-	-9 506	-	7 642
Betald skatt	-968	-	-79	-	1 178
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-15 409	-2 600	-31 283	-4 000	-28 627
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital					
Förändring av varulager och pågående arbeten	-445	-	-1 163	-	-4 173
Förändring kundfordringar	-1 776	-	1 909	-	3 365
Förändring av kortfristiga fordringar	1 738	-	584	-	-6 912
Förändring leverantörsskulder	989	-	124	-	-3 915
Förändring av kortfristiga skulder	-2 049	-	617	-	3 049
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-16 952	-4 200	-29 212	-9 400	-37 212
Investeringsverksamheten					
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-2 947	-17 100	-1 199	-19 100	-11 748
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	2 199	-	1 632	-	-796
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar	-491	-	0	-	-679
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 239	-17 100	433	-19 100	-13 223
Finansieringsverksamheten					
Nyemission	-	20 100	34 435	25 500	53 885
Upptagna lån	-	-	-	-	20 250
Amortering av lån	-	-	-	-	-21 209
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	20 100	34 435	25 500	52 926
Periodens kassaflöde	-18 191	-1 200	5 656	-3 000	2 491
Likvida medel vid periodens början	34 486	6 300	10 640	8 100	8 149
Likvida medel vid periodens slut	16 296	5 100	16 296	5 100	10 640

Avlämning delårsrapport Q2 2021

KebNi AB (publ), 556943-8442

David Svenn
Ordförande

Anders Björkman
Vice ordförande

Magnus Edman
Ledamot

Jan Wäreby
Ledamot

Torbjörn Saxmo,
Verkställande Direktör

KebNi®