



# HALVÅRSRAPPORT

JANUARI – JUNI 2022

---

## Innehållsförteckning

VD-kommentar.....	2
Kebni sätter agendan inom stabilisering och positionering och tar affärer för Maritima Satellitantenner .....	4
Händelser april – juni 2022 .....	4
Händelser efter periodens utgång .....	4
.....	5
Koncernens nyckeltal .....	5
.....	6
Finansiell kommentar .....	6
.....	7
Framtidsutsikter .....	7
.....	9
Kort om Kebni .....	9
Aktieinnehav, de största ägarna.....	11
Koncernens balansräkning (Tkr) .....	15
Koncernens balansräkning, forts (Tkr) .....	16
Förändringar i eget kapital, koncern .....	17
Risker och osäkerhetsfaktorer .....	19
Avlämning delårsrapport för januari - juni, 2022 .....	20



### Med vind i seglen och gennaker uppe...

#### NYEMISSION

Under perioden mars till maj år 2022 genomfördes en företrädesemission som övertecknades med 27,5% och inbringade 43,5 MSEK före emissionskostnader. Dessutom gjordes en riktad emission på ca 10 MSEK. Totalt tillfördes företaget ca 53,5 MSEK före emissionskostnader genom de båda nyemissionerna. Vidare har emissionerna möjliggjort ytterligare kapitalanskaffning om 14–32 MSEK genom de teckningsoptioner som löper ut i januari 2023. Enligt vår företrädare på Erik Penser Bank säkerställdes och genomfördes emissionerna i en av de svåraste transaktionsmarknadssentimenten sedan finanskrisen 2008–2010. Endast ett fåtal emissioner genomfördes under samma period framgångsrikt och ännu färre med högre teckningsgrad än vad vi lyckades med.

Det är med glädje jag noterar det stora intresset att delta i företrädesemissionen, både från befintliga och nya aktieägare. Genom de extremt lyckade emissionerna har Kebni fått ökad uppmärksamhet och stärkt anseende. Kebni har nu ägare som vill vara ägare, då inga garantier behövde gå in. Stärkta av nyemissionerna tar vi nu sikte på att accelerera arbetet med att bygga Kebnis marknadsnärvaro och leveranskapacitet. Det senare handlar främst om att uppnå nödvändig produktionskapacitet när det gäller IMU:er.

#### UTVECKLING IMU SAAB NLAW

Det är klart att en stor del av vårens dysterhet på finansmarknaden direkt och indirekt beror på kriget i Ukraina, vilket på alla sätt är fruktansvärt. En stor del av framgången för emissionerna tillskrivs vårt utvecklingsprojekt för IMU avsedd att ingå i Saabs antitankvapen NLAW, vilken beskrivs som en game-changer på slagfältet.

För mig blir Michael Höglunds, chef för affärsenhet Ground Combat inom Affärsområde Saab Dynamics, uttalande i DI WEEKEND 29–2022 en viktig indikation:

*"Precis när kriget började var det ett antal nationer som klev fram, England först, och så att vissa vapen man hade i lager skulle skickas till Ukraina som hjälp. Nu vill dessa länder minst ersätta det som skickats. Det finns olika siffror på hur stora volymer det handlar om totalt, men det är ganska mycket som våra kunder kommer att ersätta."*

*"Alla europeiska länder kommer nu att gå in med väldigt mycket pengar i sina försvarsbudgetar och den europeiska försvarsindustrin som helhet kommer att ha svårt att möta alla behov."*

Arbetet med Saabs order av accelererad utveckling av och initiala serieförberedelser för volymproduktion av IMU till NLAW fortgår. Ordern innebär att vi prioriterar investeringar i leverans- och produktionskapacitet snabbare än vad som var tänkt i vår strategi. Med dessa förändrade förutsättningar beslutades att slopa tidigare kommunicerade finansiella mål och utarbeta nya mål i samband med höstens planerade strategiarbete. Vi står nu inför ett fantastiskt utgångsläge med nya marknadsförutsättningarna, rätt organisation, efterfrågade produkter och med en mycket väl genomförd kapitalisering. De finansiella mål behöver därmed anpassas till de betydande möjligheter vi står inför.

## ÅRSSTÄMMA

I slutet av juni genomfördes en välbesökt stämma, med mycket god stämning. Samtliga stämmobeslut togs enhälligt och efter stämman fördes en öppen och mycket positiv dialog kring Kebnis framtid. Anders Björkman valdes till ordförande, tidigare vice ordförande. Vi tackar avgående ordförande David Svenn för det stora engagemang han visat Kebni under många år och önskar honom all välgång i sin fortsatta karriär. Nya i styrelsen är Johan Hårdén och Daniel Rudeklint. Johan, namnkunnig tidigare CEO för Allgon, har varit aktivt engagerad i Kebni sedan november 2021, företrädesvis som rådgivare i förvävsprocesser. Johan känner därmed Kebni väl. Daniel tillför styrelsen ytterligare en pusselbit med sin ekonomiska bakgrund som CFO och auktoriserad revisor. Ledamöterna Magnus Edman och Jan Wäreby omvaldes. Sammantaget en mycket kompetent styrelse med det mandat som behövs för att agilt sporra och lotsa Kebni i den kommande tillväxtfasen.

## ORGANISATION

Kebni har i princip inte ersättningsrekryterat under nästan ett års tid. Detta för att inte riskera eventuell onödig övertalighet. Organisationen har periodvis belastats hårt. Det är nu mycket tillfredställande att vi rekryterat Andreas Larsson, senast från Solideq Group AB, till tjänsten som CFO för Kebni. Andreas tillträder tjänsten 1 oktober. Dessutom är det med stolthet jag kan konstatera att vi rekryterat fyra nya, mycket kompetenta, medarbetare under sommaren, från DataPath International AB, med mycket stor erfarenhet från främst SatCom. Två av dessa har gått direkt in i Kebnis ledningsgrupp, Fredrik Jonsson, VP, Head of R&D and Product Management SatCom och Rikard Kärras, VP, Head of Operations, Supply and Production.

Ett av besluten vid stämman var att införa ett optionsprogram för alla anställda, som bland annat syftande till att minska personalomsättningen och öka personalens engagemang. Programmet sjösattes framgångsrikt under juli månad.

## FÖRSÄLJNING OCH UTVECKLING

Efter ett framgångsrikt besök i Israel i början av juni stängdes den sista punkten i utvecklingskontraktet, avseende marina satellitantenner, ursprungligen från 2013. Dessutom erhöles en ny order på ytterligare antenner på ca 11 MSEK. För Inertial Sensing sidan kan jag glatt konstatera att tidigare kunder återvänder och nya tillkommer. Befintlig kund beställde i slutet av april, vår IMU NAV02 för motsvarande 2,5 MSEK. Under våren har vi fått en ny spännande Top-Tier Fortune 500 Corporation kund som beställde IMU:n SensAltion för 1 MSEK.

Avslutningsvis är det oerhört spännande att konstatera att vi skrivit på en avsiktsförklaring med bolaget Solideq för att utröna möjligheten för ett fördjupat samarbete kring säkerhetssystem för övervakning av byggnadsställningar. De är en väl etablerad aktör inom byggnadsställningsbranschen, framför allt i Sverige, Norge och Danmark. Det är min bestämda uppfattning att bolaget med sin välutvecklade internetbaserade försäljningsorganisation är en perfekt partner för Kebnis övervakningssystem.

Oberoende av anledning, optionsprogram, rekryteringar, samarbeten eller investeringar, kan jag med stor tillförsikt notera att företaget nu efter semestern sprudlar av energi och mycket stort engagemang.

Kista, augusti 2022



Torbjörn Saxmo

VD, KebNi AB (publ.)

# Halvårsrapport januari-juni, 2022

## Kebni sätter agendan inom stabilisering och positionering och tar affärer för Maritima Satellitantenner

Under första halvåret har intresset för Kebni och företagets produkter ökat avsevärt och har aldrig varit större än nu. Bolaget börjar bli känt för dem som är intresserade av spetskompetens inom stabilisering och positionering. I april fick bolaget en mycket viktig beställning från Saab för att påskynda utvecklingen och initiala serieförberedelser för IMU till NLAW. Beställningen har medfört ett tydligt ökat engagemang, vilket märks med många förfrågningar, från både investerare och teknikbolag.

Kebni har även under perioden fått en ny beställning för maritima satellitantenner från den återkommande kunden Israel Aerospace Industries - IAI värd ca 11 MSEK.

Under andra kvartalet 2022 genomfördes en företrädesemission som tillförde Kebni 43,5 MSEK före emissionskostnader. Därtill gjordes en riktad emission på ca 10 MSEK. Totalt tillfördes därmed företaget ca 53,5 MSEK före emissionskostnader. Emissionerna har också möjliggjort ytterligare kapitalanskaffning om 14–32 MSEK genom de teckningsoptioner som löper ut i januari 2023.

## Händelser april – juni 2022

- 2022-04 -21: Bolaget erhåller order från SAAB för accelererad utveckling och initiala serieförberedelser för IMU till NLAW.
- 2022-04-22: Bolaget avser sätta nya finansiella mål under andra halvåret 2022 med anledning av gynnsamma marknadsförändringar.
- 2022-04-25: Bolaget erhåller en order till ett värde av cirka 2,5 MSEK från en ledande aktör inom gruvindustrin.
- 2022-05-24: Kebnis företrädesemission övertecknad. Utfallet av företrädesemissionen blev ca 43,5 MSEK och utfallet av den riktade emissionen ca. 10 MSEK, allt före emissionskostnader.
- 2022-06-01: Bolaget erhåller en viktig strategisk order på ytterligare 100+ st. IMUer SensAltion till ett värde om 1 MSEK från ett top-tier Fortune 500-bolag.
- 2022-06-23: Kebni erhåller en order på maritima satellitantenner till ett värde om ca 11,5 MSEK.

## Händelser efter periodens utgång

- 2022-07-25: Incitamentprogrammet genomfördes för de anställda på bolaget under juli månad.
- 2022-08-22: Kebni förstärker ledningsgruppen och rekryteringen av ny CFO är klar. Ny CFO blir Andreas Larsson som tillträder den 1 oktober. Dessutom har ledningsgruppens förstärkts med Fredrik Jonsson VP, Head of R&D and product management SatCom och Rikard Kärras, VP, Head of operations, supply and production.
- 2022-08-23: Kebni undertecknar en avsiktsförklaring med bolaget Solideq för att utvärdera möjligheten för ett fördjupat samarbete kring säkerhetssystem för övervakning av byggnadsställningar.

## Koncernens nyckeltal

<b>TSEK</b>	Q2,2022	Q2, 2021	Q1-Q2 2022	Q1-Q2 2021	Helår 2021	Helår 2020
Nettoomsättning	7 182	132	13 234	1 920	18 264	38 529
Rörelseresultat	-5 549	-9 904	-16 310	-21 792	-38 288	-35 374
Balansomslutning	105 658	92 257	105 658	92 257	92 290	84 646
Periodens resultat	-5 253	-9 838	-16 945	-21 636	-37 839	-37 508
Periodens kassaflöde	--	-18 191	16 226	5 656	4 887	2 491
Soliditet (%)	85%	84%	85%	84%	67%	77%
Antal anställda vid periodens slut	15	18	15	18	18	18



Kebnis mäter onormala rörelser i byggställningar i ett säkerhetssystem för övervakning av byggnadställningar.



Kebnis IMU SensAltion mäter vågrörelser för SeaTwirl

# Finansiell kommentar

## Intäkter och resultat

Nettoomsättningen för första halvåret var totalt 13 234 tkr (1 920 tkr) varav 7 182 tkr (132 tkr) avser försäljning under andra kvartalet. Sammantaget kan vi se en stadig ökning av intäkterna i jämförelse med tidigare perioder. I april levererades till IAI de sista två maritima antennerna som beställts på det ursprungliga utvecklingskontraktet.

Periodens kostnader för råvaror 3 031 tkr (542 tkr) och varulagret 6 790 tkr ligger i linje med vår leveransplan. Kostnader för utveckling 1 365 tkr (1 995 tkr), är hänförligt till lägre produktivitet under sommarmånaderna och vårens heldagar.

Rörelseresultatet för första halvåret uppgick till -16 945 tkr (-21 792 tkr).

## Kassaflöde och likvida medel

Bolaget genomförde en lyckad emission, vilken blev fulltecknad och gav ett kapitaltillskott om ca 43 500 tkr och riktad emission 9 972 tkr. Likvida medel vid periodens utgång 31 370 tkr (16 296 tkr). Kebnis kassaflöde uppgick under det första halvåret till 16 226 tkr (5 656 tkr).

Kassaflödet påverkades positivt främst genom emissionen. Emissionskostnaderna hamnade på ca 8 391 tkr. Under andra kvartalet återbetalade bolaget samtliga bryggån, dels det som togs i december 2021 dels det som togs i april 2022 och tillhörande räntor till långivarna. Vid utgången av första halvåret har bolaget inga låneskulder.

Styrelse och VD bedömer att de åtgärder som behövdes i slutet 2021 har vidtagits för att säkerställa bolagets kapitalbehov för den löpande verksamheten under de kommande 12 månaderna.

## Verksamhetsutveckling

Arbetet med Saabs order av accelererad utveckling av och initiala serieförberedelser för volymproduktion av IMU till NLAW fortgår enligt plan. Ordern innebär att vi prioriterar investeringar i leverans- och produktionskapacitet snabbare än vad som var tänkt i vår strategi. Med dessa förändrade förutsättningar beslutades att slopa tidigare kommunicerade finansiella mål och utarbeta nya mål i samband med höstens planerade strategiarbete.

## Produktutveckling

Med högre tempo i utvecklingen av IMU:n till Saabs NLAW är det fullt fokus att följa den förkortade tidsplanen samt att förbereda produktionen. IMU:n SensAltion färdigställs dessutom med full planerad funktionalitet, dvs. både IMU och INS (IMU-baserat navigationssystem) funktionalitet. Utöver detta utvecklar vi även Heave-funktionaliteten som mäter vågrörelse till vår kund SeaTwirl. Inom ställningsprojektet arbetar våra utvecklare för att möjliggöra tester i stor skala. En stor milstolpe under perioden är att utvecklingsprogrammet mot IAI för vår maritima satellitantenn, som började 2013, nu är officiellt avslutat.

# Framtidsutsikter

## Framtida utveckling och dess risker

Kebni fortsätter sin tillväxtresa. Vi kan se resultat av 2021 års arbete och framsteg avseende prioritering, strukturering och resurstillsättning inom verksamheten. Under 2022 fortsätter bolaget att expandera. Det finns en märkbar trend på ökad efterfrågan av Kebnis satellitantennlösningar och tröghetssensorer (IMUer) där båda produktområdenas marknader växer. De väsentliga risker Kebni står inför är vår satsning på rätt tröghetssensorteknik och en korrekt bedömning av försäljningsvolymerna. Allmänt är den största osäkerheten att ha "rätt" produkt framme i tidsfönstret, något Kebnis strategiarbete noggrant följer upp för att vi ska kunna fortsätta att vara flexibla gentemot våra kunder och samtidigt vara förberedda på snabba marknadsanpassningar framöver.

## Skräddarsytt kundvärde

Kebni har unik kompetens och erfarenhet av att skapa kundspecifika högpresterande sensorlösningar inom rörelseanalys (IMU/Inertial Sensing Unit och INS/ Inertial Navigation System). Ett aktuellt exempel är den IMU:n som Kebni utvecklar åt Saabs NLAW. Där utgör Kebnis skräddarsydda delsystem missilens "ögon, öron och balanssinne" för att navigera missilen till mål.

## Fokus framåt

Kebnis IMU-försäljning fokuserar idag på avancerade system gentemot militära och statliga segment globalt. Det finns dessutom en rådande ökad efterfrågan av

bolagets avancerade system och där kan bolaget växa inom den kommersiella industrin som avses bedrivas inom tre ben:

*Komponentförsäljning* – direkt försäljning av IMUer, för integration i en annan huvudprodukt.

*Applikationsförsäljning* – försäljning av en applikation, inklusive IMU, vilken ingår i en annan huvudprodukt.

*Systemförsäljning* – försäljning av system, inklusive IMU, såsom egen fristående produkt till slutkund.

Efterfrågan globalt av mer avancerade applikationer på IMU-området ökar och bolaget fortsätter därför att göra investeringar inom de tre benen. Samtidigt fortsätter bolaget utvecklingen av nästa generations IMU som fortskrider enligt plan och som väckt ett stort intresse hos nya potentiella kunder.

IMU-området har kortare ledtider än SatCom och har även en högre beställningsfrekvens, som kompletterar antensidans längre ledtider mycket väl.



**Text skriven av Per-Erik Mohlin, före detta VD Volvo Personvagnar och nu nybliven aktieägare.**

"Året var 2005 Gunnar Säll kom till mig med en investeringsmöjlighet i en spännande produkt från ett ingenjörsteam i Karlskoga. En produkt i en solid, liten, kompakt paketering, med till synes obegränsade integrationsmöjligheter och som kunde leverera mätobjektets vinkelförändringar och accelerationer i alla sex frihetsgrader. Detta kallades en IMU-enhet, dvs en enhet som mäter tröghetskrafterna. Vi hade hört om tröghetsnavigeringssystem tidigare, men det här var något helt annat, både kompakt och exakt. Vi tyckte det lät mycket spännande och vårt intresse triggades omedelbart. Vår bakgrund och fantasi förde oss omedelbart till fordon av alla möjliga slag. Förbättrad navigering och möjlighet att styra tex fordonsdynamik gjorde oss hoppfulla.

Vi gjorde några besök, bland annat på Volvo Cars och Öhlins och detta för att undersöka intresset. De positiva reaktionerna från dem var viktiga i vårt beslut att investera, men avgörande var kunskapen och entusiasmen vi mötte i Karlskoga. Självklart påverkades vi även av deras referenser från tidigare erfarenheter av IMU utveckling och då t. ex. ett system som utvecklades på uppdrag av ett av de ledande F1-Teamen. Aims grundades.

Under de första åren hittade vi ett antal kunder, produkter med tröghetssensorer var ganska nya och exklusiva, så volymerna blev till viss del begränsade och kanske var vi lite för tidiga. Intresset för bolaget och dess produkter var dock stort och Aims såldes 2012.

Nu, tio år senare, är vi mycket positiva till Aims nya hamn-Kebni. Marknaden är nu mogen för bolagets produkter, kanske i synnerhet inom autonom mobilitet. Ny ledning, tillgång till unik utvecklingskompetens och stark ekonomi gör att vi är glada över att vi fått möjligheten att investera i företaget Kebni och på detta sätt vara med och bidra till bolagets vidare arbete med dess spännande produkter och applikationer."

## Kort om Kebni

*"Bringing stability to a world in motion"*

Kebni har en lång historia och lång erfarenhet av maritima och landbaserade satellitantennlösningar samt Inertial Sensing. Företaget är en ledande leverantör av tillförlitlig teknologi, produkter och lösningar för satellitkommunikation, säkerhet, positionering och stabilisering. Bolaget säljer sina produkter och lösningar till statliga, militära samt kommersiella kunder globalt.

Huvudkontoret ligger i Kista, Stockholm. Bolaget har även kontor i Kalix och i Karlskoga.

### Personal

Antalet anställda på Kebni uppgick per den 30 juni till 15 (18) personer.

### Koncernen

Vid årets ingång bestod koncernen av moderbolaget jämte fyra helägda dotterbolag; Moderbolaget äger och reglerar aktierna hänförliga till Kebni-koncernen.

Kebni Inertial Sensing AB,  
org. nr 556662-0786

Satmission AB,  
org. nr 556666-8793.

ASTGW AB\*,  
org. nr 559218-8881

Kebni Land Mobile AB,  
org. nr 559235-088

\*Dotterbolaget kommer att byta firmanamn till kebni Tech AB som ett led i att harmonisera koncernen

### Hållbarhetsarbete

Kebnis hållbarhetsarbete handlar främst om tre områden:

socialt ansvarstagande, etiska inköp och att aktivt utveckla företagets positiva effekter på människor och miljö.

Att aktivt arbeta med mer miljöfokuserade material och miljöstandarder och riktlinjer är en självklarhet för bolaget.

Bolagets fortsätter under hösten att arbeta mer med hållbarhetsfrågor och målsättning.

### Produktområden

#### SatCom Maritime

Kebni har skapat ett stabiliseringssystem för att möjliggöra satellitkommunikation från maritima farkoster. Stabiliseringssystemet består i en 4-axlig robot som säkerställer att en parabolantenn alltid pekar mot den satellit som skall användas för kommunikation oavsett hur fartyget rör sig. Det som särskiljer detta system från många andra är dess robusthet och förmåga att bibehålla kritisk kommunikation under mycket svåra förhållanden. Systemet har bevisat sig genom de militära miljötester det utsatts för, vilket har resulterat i att

# Produktområden

Kebni har attraherat de militära kunder som ställer högst krav i detta segment

Med utgångspunkt i kärnkompetensen stabiliseringssystem kan Kebni tillgodose många framtida kundkrav som nya frekvensband, antennstorlekar och även följa icke-GEO stationära satelliter (MEO, LEO, HEO) genom förändringar i den egendesignade trackingmjukvaran.

## SatCom Land

Kebni har genom Satmission en portfölj av landbaserade "on-the-pause" terminaler. Dessa är i första hand ämnade för att monteras på landgående fordon som vid stillastående kan fällas ut och automatiskt riktas mot kommunikationssatellit. Detta segment har sina rötter i broadcasting, men används idag även inom många andra grenar såsom Search&Rescue och militära missioner. Satcom land är för Kebni ett segment som är under utveckling att inkludera andra typer av antenner, on-the-move lösningar samt MEO, LEO, HEO kommunikation.

## Inertial Sensing

Verksamhetsområdet Inertial Sensing spänner upp Kebnis breda och djupa kunskap i teknikområdet Inertial Sensing. Teknologin introducerades redan på tidigt 1800-tal och idag finns Inertial Sensing i allt från mobiltelefoner och stegräknare till ubåtar och marsfordon. Inertial Sensing löser behov inom underområdena positionering, navigation, stabilisering, samt rörelse- och vibrationsmätning – vare sig behoven finns på land, till sjöss, under yta, i luftrummet eller i rymden. Det är också i hela den stora arenan vi finner kunder.

Från ett tekniskt perspektiv ger Inertial Sensing en unik möjlighet att veta var ett objekt är, hur det är orienterat, hur

det rör sig och kommer att vara, givet endast en utgångspunkt. Det uppnås genom mätning av objektets dynamiska rörelser, helt oberoende extern information, vilket gör tekniken robust mot allsköns störningar; oavsiktliga såväl som avsiktliga.

Liksom batterier och energihantering snabbt blivit kritisk teknologi för det moderna samhället, så är även Inertial Sensing på väg att bli det. Självkörande fordon kännetecknas ofta av klumpiga takinstallationer med kameror och lidar-scanners. Sådana sensortyper är viktiga komplement till, men ingalunda ersättare för, Inertial Sensing eftersom de varken är störningsrobusta eller tillförlitliga över tid. Allt fler inser därför vikten av att nyttja avancerad Inertial Sensing-teknologi, gällande såväl självkörande fordon som en uppsjö andra tillämpningar.

Inertial Sensing som teknikområde blir allt viktigare för vårt samhälle och marknadstillväxten är tydlig. Kebnis gedigna erfarenhet och strategiska satsningar, med framtagandet av produktplattformen SensAltion som ett exempel, ger oss förutsättningar att växa. Vårt verksamhetsområde Inertial Sensing rymmer även spännande satsningar, tydligast exemplifierat med byggställningssäkerhetslösningen vi nyss gjort en pressrelease om. Med energiska steg går vi en ljus framtid till mötes!

# Kebni-aktien

## Aktieinnehav, de största ägarna

De enskilt största ägarna bekräftade per den 30 juni 2022 framgår i tabellen nedan.

Vid periodens utgång hade bolaget 4 122 aktieägare, registrerade hos Euroclear.

Aktieägare	A-aktie	B-aktie	Kapital (%)	Röster (%)
PÄRSSON, JAN ROBERT	-	36,800,000	17.06	16.86%
MAIDA VALE CAPITAL AB	295,302	31,694,664	14.83	15.87%
ANDERS DANIELSSON TRÄ AB	-	12,660,702	5.87	5.80%
AVANZA PENSION	-	11,090,610	5.14	5.08%
DANIELSSON, ANDERS	-	9,297,230	4.31	4.26%
NORDNET PENSIONS FÖRSÄKRING AB	-	6,049,813	2.81	2.77%
LÖNN, MIKAEL	-	3,297,720	1.53	1.51%
BOMAN, ERIK	-	2,600,000	1.21	1.19%
BRYLDE, ELSY	-	2,582,160	1.20	1.18%
DAHLBERG MANAGEMENT AB	-	2,282,515	1.06	1.05%
ÅLANDSBANKEN AB, W8IMY	-	2,250,920	1.04	1.03%
LUNDGREN, FREDRIK	-	2,220,000	1.03	1.02%
MOVESTIC LIVFÖRSÄKRING AB	-	2,200,000	1.02	1.01%
SWEDBANK FÖRSÄKRING AB	-	2,062,309	0.96	0.94%
WÄREBY, JAN	-	2,018,798	0.94	0.93%
HAGELIN, SVEN-OLOF	-	1,832,000	0.85	0.84%
ÅLANDSBANKEN ABP, SVENSK FILIAL	-	1,815,566	0.84	0.83%
REQUTECH AB	-	1,600,000	0.74	0.73%
SKÖLD, JÖRGEN	-	1,540,000	0.71	0.71%
STATTIN, BJÖRN	-	1,350,000	0.63	0.62%
SVENN, DAVID	-	1,237,202	0.57	0.57%
JP MORGAN CHASE BANK NA, W9	-	1,200,000	0.56	0.55%
MOHLIN, PER-ERIK	-	1,200,000	0.56	0.55%
BERGLUND, ERIK	-	1,168,159	0.54	0.54%
EDMAN, MAGNUS	-	1,000,000	0.46	0.46%
FAGAN, NILS	-	1,000,000	0.46	0.46%
OTHERS	-	71,304,934	33.07	32.64%
<b>TOTAL</b>		<b>215 650 604 SEK</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>

Ägarstrukturen, de 25 största aktieägarna står för 66,93 % av det totala ägandet. Majoriteten, (ca 90%) av samtliga aktieägarna äger fler än 20 000 aktier var. Vidare kan vi se att mer än 90% av aktieägarna är folkbokförda i Sverige och i övriga Norden.

## Aktien

Kebni:s B-aktie är sedan den 25 augusti 2020 noterad på Nasdaq First North Growth Market Stockholm och handel sker under kortnamn KEBNI B.

I bolaget finns totalt 215 650 604 aktier utgivna, varav 295 302 är A-aktier och 215 355 302 är B-aktier med ett kvotvärde om 0,06847 kronor.

Aktier av serie A har tio (10) röster och aktier av serie B har en (1) röst. Aktier av serie A och serie B har lika rätt till bolagets vinst och tillgångar.

Per den 30 juni var aktiekapitalet 14 765 586 SEK och antalet aktier var 215 650 604 st. Detta ger ett kvotvärde på 0,06847 SEK per aktie. Börsvärdet var 265 250 TSEK

## Aktiekurs

Grafen visar kebni-aktiens utveckling, perioden 220101 – 220630, grafen är hämtad från Avanza.



	Jan- Juni 2022	Jan-Juni 2021	Helår 2021	Helår 2020
Genomsnittligt antal aktier	96 745 302	68 947 828	66 168 080	38 097 721
Resultat per aktie (kr) efter utspädning	-0,17	-0,22	-0,39	-0,59
Genomsnittligt antal aktier efter full utspädning	97 495 302	75 257 323	6 6918 080	38 847 721
Resultat per aktie (kr)	-0,17	-0,22	-0,39	-0,59

# Teckningsoptioner

## I) Incitamentprogram 2019/2022

Aktieägarna beslutade vid bolagsstämma den 16 oktober 2019 att genomföra ett optionsprogram för nyckelanställda. Totalt emitterades 750 000 optioner med en lösenkurs om 130% av den genomsnittliga volymägda kursen de senaste tio dagarna före implementeringen av programmet. Det löper fram till den 16 oktober 2022.

## II) Incitamentprogram 2022/2025

Aktieägarna beslutade vid bolagsstämma den 28 juni 2022 att genomföra ett optionsprogram för samtliga anställda under 2022. Totalt emitterades 4 514 781 optioner med en lösenkurs om 200% av den genomsnittliga volymägda kursen de senaste femton dagarna före implementeringen av programmet. Det löper fram till den 15 oktober 2025.

Incitamentsprogrammen (Teckningsoptioner TO) har ännu inte implementerats och ligger vilande i dotterbolaget ASTGW AB.

## III) Teckningsoptioner jan 2023

Villkoren för företrädesemissionen innebär att tre (3) teckningsoptioner berättigar, under perioden 16 januari – 27 januari 2023, till teckning av en (1) ny B-aktie i KebNi till ett lösenpris motsvarande 75 procent av den volymvägda genomsnittliga betalkursen för KebNis aktie på Nasdaq First North Growth Market under perioden 2 januari – 13 januari 2023, dock lägst 0,45 SEK och högst 1,00 SEK per B-aktie.

## Uppdragsanalys

Emergers

Johan Widmark  
johan@emergers.se  
www.emergers.se

## Certified Adviser

G&W Fondkommission

Niklas Nyström, Certified Adviser  
ca@gwkapital.se  
www.gwkapital.se

## Finansiell kalender

- Bokslutskommuniké 2021 publiceras 2022-02-25
- Delårsrapport Q1, 2022 publiceras 2022-05-02
- Årsredovisning 2021, publicerades 2022-06-07
- Delårsrapport Q2, 2022, publicerades 2022-08-25
- Delårsrapport Q3, 2022 publiceras 2022-11-17
- Bokslutskommuniké 2022 publiceras 2023-02-20
- Delårsrapport Q1, 2023 publiceras 2023-05-02

för fler kommande pressmeddelanden hänvisas ni till hemsida: [kebni.com](http://kebni.com)

Kontakt: Karima Svedjefält, Interim CFO

E-post: [karima.svedjefalt@kebni.com](mailto:karima.svedjefalt@kebni.com)

# Koncernens resultaträkning (Tkr)

<b>TSEK</b>	April- Juni 2022	April- Juni 2021	Jan- Juni 2022	Jan- Juni 2021	Helår 2021	Helår 2020
<b>Rörelsens intäkter</b>						
Nettoomsättning	7 182	132	13 235	1 920	18 264	38 529
Aktiverat arbete för egen räkning	1 366	1 908	3 361	3 816	9 131	7 094
Övriga rörelseintäkter	0	144	250	144	212	246
<b>Summa rörelseintäkter</b>	<b>8 548</b>	<b>4 746</b>	<b>16 845</b>	<b>5 880</b>	<b>27 607</b>	<b>45 869</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>						
Råvaror och förnödenheter	-3 031	-542	-6 289	-1 450	-11 958	-25 244
Övriga externa kostnader	-3 357	-5 831	-11 240	-11 818	-19 914	-17 690
Personalkostnader	-5476	-3 716	-11 158	-9 786	-24 584	-24 310
Av och nedskrivningar av im- och materiella anläggningstillgångar	-2 232	-2 000	-4 468	-4 294	-8 855	-9 510
Övriga rörelsekostnader	0	0	0	-3 24	-584	-4 489
<b>Summa rörelsekostnader</b>	<b>-14 096</b>	<b>-12 088</b>	<b>-33 156</b>	<b>-27 672</b>	<b>-65 895</b>	<b>-81 243</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-5 549</b>	<b>-9 904</b>	<b>-16 310</b>	<b>-21 792</b>	<b>-38 289</b>	<b>-35 374</b>
<b>Finansiella poster</b>						
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	339	68	594	111	668	209
Räntekostnader och liknande resultatposter	-43	-2	-1 229	-17	-269	-2 282
<b>Summa finansiella poster</b>	<b>296</b>	<b>66</b>	<b>-634</b>	<b>94</b>	<b>399</b>	<b>-2 073</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-5 253</b>	<b>-9 838</b>	<b>-16 945</b>	<b>-21 689</b>	<b>-37 890</b>	<b>-37 447</b>
Skatt på årets resultat	0	0	-0	-0	-50	-62
<b>Periodens resultat</b>	<b>-5 253</b>	<b>-9 838</b>	<b>-16 945</b>	<b>-21 636</b>	<b>-37 839</b>	<b>-37 509</b>

# Koncernens balansräkning (Tkr)

	Jan- Juni 2022	Jan- Juni 2021	Helår 2021	Helår 2020
<b>TSEK</b>				
<b>TILLGÅNGAR</b>				
<b>Anläggningstillgångar</b>				
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>				
Balanserade utgifter för utvecklings- och liknande arbeten	33 991	28 466	30 378	28 303
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt rättigheter	11 706	9 266	11 544	10 055
Goodwill	3 332	4 544	3 938	5 150
<b>Summa immateriella anläggningstillgångar</b>	<b>49 030</b>	<b>42 309</b>	<b>45 860</b>	<b>43 508</b>
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>				
Maskiner och andra tekniska anläggningar	30	36	0	0
Inventarier, verktyg och installationer	2 303	2 936	2 598	1 340
<b>Summa materiella anläggningstillgångar</b>	<b>2 274</b>	<b>2 972</b>	<b>2 598</b>	<b>1 340</b>
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>				
Andra långfristiga fordringar	123	188	123	679
<b>Summa finansiella anläggningstillgångar</b>	<b>123</b>	<b>188</b>	<b>123</b>	<b>679</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>51 426</b>	<b>45 469</b>	<b>48 581</b>	<b>45 527</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>				
<b>Varulager m.m.</b>				
Råvaror och förnödenheter	6 790	11 290	10 485	10 077
Pågående arbete för annans räkning	642	2 134	395	1 33
Förskott till leverantörer	336	2 647	133	2365
<b>Summa varulager m.m.</b>	<b>7 768</b>	<b>16 071</b>	<b>11 013</b>	<b>13 475</b>
<b>Kortfristiga fordringar</b>				
Kundfordringar	6 534	6 607	7 677	4 698
Övriga fordringar	3 090	4 845	2 030	1 372
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	5 467	2 969	7 846	8 935
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>	<b>15 091</b>	<b>14 421</b>	<b>17 555</b>	<b>15 005</b>
<b>Kassa och Bank</b>				
Bank	31 371	16 296	15 144	10 639
<b>Summa kassa och bank</b>	<b>31 371</b>	<b>16 296</b>	<b>15 144</b>	<b>10 639</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>54 231</b>	<b>46 788</b>	<b>43 709</b>	<b>39 119</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>105 658</b>	<b>92 257</b>	<b>92 290</b>	<b>84 646</b>



# Koncernens balansräkning, forts (Tkr)

	Jan- Juni 2022	Jan- Juni 2021	Helår 2021	Helår 2020
<b>TSEK</b>				
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>				
<b>Eget kapital</b>				
Aktiekapital	14 765	6 623	6 623	4 340
Övrigt tillskjutet kapital	297 356	251 390	243 521	210 893
Annat eget kapital inklusive årets resultat	-221 796	-180 509	-188 324	-149 922
<b>Summa eget kapital</b>	<b>90 325</b>	<b>77 505</b>	<b>61 820</b>	<b>65 311</b>
<b>Avsättningar</b>				
Övriga avsättningar	5 421	5 140	6 372	8 925
<b>Summa avsättningar</b>	<b>5 421</b>	<b>10 158</b>	<b>6 372</b>	<b>8 925</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>				
Förskott från kunder	1 539	1 453	22	948
Leverantörsskulder	3 840	3 272	7 472	3 396
Aktuella skatteskulder	0	0	22	1 250
Övriga skulder	1 406	1 385	13 354	762
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	3 127	3 352	3 231	4 054
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>9 912</b>	<b>9 612</b>	<b>24 121</b>	<b>10 411</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>105 658</b>	<b>92 257</b>	<b>92 290</b>	<b>84 646</b>

## Förändringar i eget kapital, koncern

<b>TSEK</b>	<b>Aktie- kapital</b>	<b>Övrigt tillskjutet kapital</b>	<b>Annat eget kapital</b>	<b>Totalt eget kapital</b>
Belopp vid årets ingång	<b>6 623</b>	<b>243 521</b>	<b>- 188 324</b>	<b>61 820</b>
Nyemission	8 141	45 366		
Kostnader kopplade till nyemission		-8 391		
Annat eget kapital periodens resultat		16 860	-16 527	
Årets resultat			16 945	16 945
<b>Belopp vid periodens utgång</b>	<b>14 766</b>	<b>297 356</b>	<b>-221 796</b>	<b>90 325</b>

# Kassaflödesanalys

<b>TSEK</b>	April-Juni 2022	April-Juni 2021	Jan- Juni 2021	Helår 2021	Helår 2020
<b>Den löpande verksamheten</b>					
Resultat efter finansiella poster	-16 945	-9 838	-21 968	-38 285	-37 447
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	51	-6539	-9 506	7 566	7 642
Betald skatt	-	968	-79	-1 595	1 178
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-16 894</b>	<b>-15 409</b>	<b>-31 553</b>	<b>-32 317</b>	<b>-28 627</b>
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>					
Förändring av varulager och pågående arbeten	3 245	-445	-1 163	2 461	-4 173
Förändring kundfordringar	1 143	-1776	1 909	-2 980	3 366
Förändring av kortfristiga fordringar	1 318	1 738	584	431	-6 912
Förändring leverantörsskulder	-3 632	989	124	4 076	-3 915
Förändring av kortfristiga skulder	1 443	-2 049	617	-1 155	3 049
<b>Summa från förändringar i rörelsekapitalet</b>	<b>3 517</b>	<b>-1 543</b>	<b>-2 071</b>	<b>2 833</b>	<b>-8 585</b>
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet</b>	<b>-13 377</b>	<b>-16 952</b>	<b>-29 212</b>	<b>-29 484</b>	<b>-37 212</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>					
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-3 378	-2 947	-1 199	-11 215	-11 748
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-134	2 199	1 632	-1 701	-796
Försäljning av finansiella anläggningstillgångar	-	-491	-	556	-679
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-3 512</b>	<b>-1239</b>	<b>-433</b>	<b>-12 360</b>	<b>-13 223</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>					
Nyemission inkl kostnader	45 115	-	34 435	34 911	53 885
Upptagna lån	8 000	-	-	12 000	20 250
Amortering av lån	-20 000	-	-	-	-21 209
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>33 115</b>	<b>-</b>	<b>34 435</b>	<b>46 911</b>	<b>52 926</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>16 226</b>	<b>-18 191</b>	<b>5 656</b>	<b>5 067</b>	<b>2 490</b>
<b>Likvida medel vid periodens början</b>	<b>15 144</b>	<b>34 486</b>	<b>10 639</b>	<b>10 639</b>	<b>8 149</b>
Kursdifferens i likvida medel	-	-	-	-562	-
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>31 370</b>	<b>16 296</b>	<b>16 296</b>	<b>15 144</b>	<b>10 639</b>

# Risker och osäkerhetsfaktorer

Kebni AB (publ) är genom sin verksamhet exponerat mot olika slags finansiella risker. Med finansiella risker avses oönskade förändringar i företagets resultat- och balansräkning till följd av fluktuationer på de finansiella marknaderna.

## Finansiella risker

Kebni har haft ett kontinuerligt finansieringsbehov där tillflöde av nytt kapital varit nödvändigt för fortsatt drift. I takt med att bolaget enligt den fastställda strategin växer på lång sikt, kommer kapitalbehov att uppstå, främst vid förvärv. För att ytterligare förstärka möjligheterna för förvärv, utveckling och långsiktighet gör bolaget löpande likvidanalyser för att fastställa om eventuella lån eller nyemissioner är nödvändiga. Tidigare nyemissioner under året fastställer styrelsens och VD:s bedömning att de åtgärder som då vidtogs har minskat finansieringsrisken i det korta perspektivet.

## Operativa risker

Kebnis operativa riskfaktorer kan påverka bolagets affärsmässiga och finansiella ställning. Dessa risker är förknippade med att utvecklingsverksamheten fortlöper enligt plan, att Kebni fortsätter med kvalificerad rekrytering, ledtider från underleverantörer, att företaget kan uppnå industrialiserad skalbarhet i sina produkter samt att framtida förvärv blir lyckosamma.

Kebni är också utsatt för motpartsrisker. Dessa består i huvudsak av problem som kan uppstå då företagets leverantörer av komponenter och tjänster drabbas av ekonomiska eller andra problem som leder till produktionsstörningar. Som följd av detta kan företagets kunder komma att ställa skadeståndskrav mot Kebni för de förseningar som uppstår. Företaget drabbas också om en kund inte kan fullfölja betalning av beställda varor. Motparter som är viktiga för företaget är potentiella kreditgivare. I vissa fall under vissa förutsättningar kan de säga upp eller förändra lånevillkoren.

# Avlämning delårsrapport för januari - juni, 2022

KebNi AB (publ.), 556943-8442

## Redovisningsprinciper

Kebni AB (publ) tillämpar Årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Balansposter värderas till anskaffningsvärde enligt K3, kap 11.

Denna rapport har ej varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att halvårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Kista den 25 augusti 2022

Anders Björkman

Ordförande

Jan Wäreby

Ledamot

Magnus Edman

Ledamot

Daniel Rudeklint

Ledamot

Johan Hårdén

Ledamot

Torbjörn Saxmo

Verkställande direktör

Informationen i denna halvårsrapport är sådan information som KebNi AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 25 augusti 2022.