

LOUNEA OY:N OSAVUOSIKATSAUS Q3/2017

KOKONAISLIITTYMÄMÄÄRÄ KÄÄNTYI KASVUUN

Lounea konsernin liikevaihto ja liikevoitto olivat kolmannella vuosineljänneksellä hieman viime vuotta alhaisemmat. Viime vuosi oli alkuvuoden osalta kausiluontoisesti poikkeuksellisen hyvä. Liiketulokseen toteutui viime vuonna kertaluonteisia tuottoja 0,5 M euroa ja verkkokaupassa ulkomaista välitysmyyntiä 2,9 M euroa tätä vuotta enemmän. Uusien valokuituliittymien käyttöönotto on ollut ennätysvauhdissa, ja Lounean kokonaisliittymämäärä on kääntynyt tänä vuonna takaisin nousu-uralle. Koko vuoden liiketuloksesta odotetaan viime vuoden tasoista.

KATSAUSKAUDEN KESKEISET TUNNUSLUVUT LOUNEA - KONSERNISSA

(M€)	Q3/2017	Q3/2016	1 - 9/2017	1 - 9/2016	Muutos
Liikevaihto	18,5	18,8	52,4	53,0	-1 %
Käyttökate	3,7	3,7	8,6	9,0	-4 %
Liikevoitto	2,1	2,3	4,1	4,7	-12 %
Tulos ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja	2,2	2,3	4,4	5,3	-18 %

Liikevoitto %	11,6 %	12,1 %	7,9 %	8,8 %
Omavaraisuusaste %			84,4 %	82,3 %
Sijoitetun pääoman tuotto %			6,5 %	8,0 %
Oma pääoma / osake €			971	930



TOIMITUSJOHTAJA VELI-MATTI VIITANEN:

”Sosiaalinen media siivittää Lounean loppuvuotta”

Lounea konsernin vuosi 2017 on taloudellisesti käytännössä viime vuoden tasolla. Teleoperaattoriliiketoiminnassa valokuituliittymien myynti sekä käyttöönotot olivat viime vuotta paremmassa vauhdissa, joten vuoden loppu näyttää muodostuvan hyväksi ja koko vuodelle asetetut tavoitteet tultaneen saavuttamaan. Jimm's PC-Storen liikevaihdon kehittyminen on ollut alkuvuodesta hieman viime vuotta pienempää johtuen suuresta välitysmyyntin osuudesta viime vuonna. Pienikatteisen välitysmyyntin tulosvaikutus on kuitenkin pieni. Onkin syytä edelleen odottaa, että koko vuoden tuloksemme on viime vuoden tasolla.

Lounea etsii parhaillaan sopivia investointikohteita myös nykyisten alueidensa ulkopuolelta. Valokuituverkkomme käyttöaste on noussut suunnitellusti, joten investointiemme riskitaso on pienentynyt olennaisesti muutaman vuoden takaiseen tilanteeseen nähden. Lounean osaaminen valokuituverkkojen rakentamisessa ja myymisessä on hyvällä tasolla, joten nyt on hyvä hetki selvittää uusia investointikohteita.

Lounea kehittää omaa osaamistaan koko ajan. Olemme pilotoineet uutta edistyneempää myyntimalliamme Littoistenjärven ympäristössä ja saaneet siitä hyviä tuloksia. Sosiaalisen median työkalujen sekä aktiivisen paikallisen läsnäolon yhdistävä myyntimallimme on tehostanut myyntiprosessimme alun tehokkuutta huomattavasti. Uusi myyntimallimme onkin tarkoitus ottaa laajemmin käyttöön pilotin pohjalta. Digivalmiuksiamme on muutenkin kehitetty ja olemme mm. tuoneet chatin asiakaspalveluumme hyvillä tuloksilla.

Loppuvuosi on konsernillemme ollut aikaisempina vuosina paras vuosineljänneksemme ja sitä odotamme tämänkin vuoden osalta sekä teleoperaattorisegmentissä että verkkokaupan puolella.



TELEPERAATTORILIIKETOIMINTA

Teleoperaattoriliiketoiminnassa alkuvuosi on sujunut suunnitellusti. Liikevaihto kasvoi hieman edellisestä vuodesta. Kannattavuus oli suunnitellulla tasolla mutta hieman viime vuotta alempi. Viime vuoden tulosta paransivat kertaluontoiset erät 0,5 M euroa. Alkuvuoden vahva liittymämyynti tulee näkymään loppuvuoden kehityksessä positiivisesti ja koko vuoden näkymät ovat edelleen hyvät. Liikevaihtoa pienensi perinteisten puhelinliittymien väheneminen. Kasvua tuli puolestaan uusista dataliittymistä sekä yritysliiketoiminnasta. Lounean valokuituverkon asiakasmäärä on kasvanut vuoden aikana 30 prosentilla. Tämä kertoo kysynnän siirtymisestä yhä nopeampiin liittymiin datamäärien jatkaessa kasvuaan uusien video- ja TV palvelujen myötä.

(M€)	Q3/2017	Q3/2016	1 - 9/2017	1 - 9/2016	Muutos
Liikevaihto	8,1	7,8	23,3	23,3	0 %
Käyttökate	3,1	3,2	7,3	7,9	-8 %
Liikevoitto	1,6	1,7	2,8	3,6	-22 %

LIITTYMIEN MÄÄRÄ KPL

	09/2017	09/2016	Muutos
Data	30 110	27 844	8 %
Puhe	12 082	15 521	-22 %
TV	36 603	35 033	4 %

VALOKUITULIITTYMIEN MÄÄRÄ KPL

	09/2017	09/2016	Muutos
Kytkeytyt liittymät	21 967	16 951	30 %
Rakennettu kanta	51 080	46 820	9 %



VERKKOKAUPPALIIKETOIMINTA

Jimm's PC-Store Oy:n verkkokaupan alkuvuoden myynti on ollut hyvällä tasolla. Viime vuoden myyntiä nosti ulkomaisen välitysmyyntin poikkeuksellisen suuri osuus (2,9 M euroa enemmän kuin tänä vuonna). Kotimaan verkkokaupan vertailukelpoinen myynti kasvoi 9 %. Kannattavuus parani viime vuodesta.

(M€)	Q3/2017	Q3/2016	1 - 9/2017	1 - 9/2016	Muutos
Liikevaihto	10,9	11,3	30,4	31,0	-2 %
Käyttökate	0,5	0,5	1,3	1,1	+22 %
Liikevoitto	0,5	0,5	1,3	1,1	+22 %

HENKILÖSTÖ

Henkilöstön kokonaismäärä (aktiiviset työsuhteet) oli katsauskauden lopussa 206 (206).

LIIKETOIMINNAN NÄKYMÄT

Yhtiö arvioi loppuvuoden tuloksen pysyvän hyvällä tasolla. Yleisen taloudellisen tilanteen kehitys vaikuttaa ennusteeseen ja näkyy erityisesti verkkokaupan myynnin kehityksessä.

Lounea on haastettu katsauskauden aikana käräjäoikeuteen ylimääräisen yhtiökokouksen 30.11.2016 tekemästä päätöksestä lunastuslausekkeen lisäämisestä yhtiöjärjestykseen. Prosessin odotetaan kestävän pitkään.

OSAVUOSIKATSAUKSEN LAADINTAPERIAATTEET

Osavuositarkastuksen luvut ovat tilintarkastamattomia ja suuntaa-antavia lukuja konsernin tuloskehityksestä. Konserniyhdistelyssä ei ole huomioitu konsernin osakkuusyritysten vaikutusta.

LISÄTIEDOT:

Toimitusjohtaja Veli-Matti Viitanen, veli-matti.viitanen@lounea.fi, 029 7070 275

