



NANOLOGICA

Årsredovisning 2016

Innehållsförteckning

Vision	4
Nanologica i korthet	4
VD-ord	6
Drug Delivery	8
Kromatografi	12
Styrelse och ledning	16
Aktien och ägare	18
Förvaltningsberättelse	20
Resultaträkning	22
Balansräkning	23
Förändring av eget kapital	24
Kassaflödesanalys	25
Noter	26
Underskrifter	35
Revisionsberättelse	36
Adress	38

Årsstämma

Årsstämma i Nanologica AB kommer att hållas i Redeyes lokaler på Mäster Samuelsgatan 42, 10 tr, i Stockholm torsdagen den 1 juni 2017, kl. 12:15. Kallelse kommer att finnas tillgänglig på bolagets hemsida senast torsdagen den 4 maj 2017.

Anmälan

Aktieägare som önskar delta i årsstämman ska:

- dels vara införd i eget namn i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken fredagen den 26 maj 2017, och
- dels anmäla sitt deltagande så att denna är Bolaget tillhanda senast kl. 16:00 måndagen den 29 maj 2017, via epost info@nanologica.com alternativt under adress Forskargatan 20 G, 151 36 Södertälje med angivande av "årsstämma".

Vid anmälan bör uppges aktieägarens namn, person- eller organisationsnummer (eller motsvarande), adress, telefonnummer (dagtid), aktieinnehav, uppgift om eventuella biträden (högst två), samt i förekommande fall uppgift om ställföreträdare eller ombud.

Nanologica kombinerar ett unikt kunnande inom materialteknik med ett genuint intresse för att lösa verkliga problem inom life science. Bolaget arbetar med nanoporös silika som har egenskaper som är attraktiva för en rad olika tillämpningar. För att lyckas sker utvecklingsarbetet i nära dialog med kunder. Verksamheten är fokuserad till Drug Delivery och Kromatografi.



Resultat

- Nettoomsättningen uppgick till 2 000 (3 263) TSEK
- Rörelsens kostnader uppgick till 27 817 (23 566) TSEK
- Resultatet efter skatt uppgick till -22 460 (-14 291) TSEK
- Resultatet per aktie uppgick till -6,18 (-6,33) SEK

Finansiell ställning och likviditet

- Likvida medel uppgick till 16 807 (18 951) TSEK
- Soliditeten var 69 (74) procent

Kommande rapporttillfällen

16 maj 2017	Delårsrapport januari-mars 2017
24 augusti 2017	Delårsrapport januari-juni 2017
24 november 2017	Delårsrapport januari-september 2017
16 februari 2018	Bokslutskommuniké januari-december 2017

VISION

Nanologicas vision är att förbättra situationen för patienter som i dagsläget får en behandling som är för dyr eller inte adekvat – detta genom att vara världsledande inom nanoporösa partiklar för separation och rening samt konstruktion av stabila läkemedelsformuleringar. Nanologica använder materialkunnande och hängivenhet för att förstå kundernas behov och för att förbättra produkter och processer inom life science.



NANOLOGICA I KORTHET

Nanologica kombinerar ett unikt kunnande inom materialteknik med ett genuint intresse för att lösa verkliga problem inom life science. Bolaget arbetar med nanoporös silika (kiseldioxid) som har egenskaper som är attraktiva för en rad olika tillämpningar. För att lyckas sker utvecklingsarbetet i nära dialog med kunder.

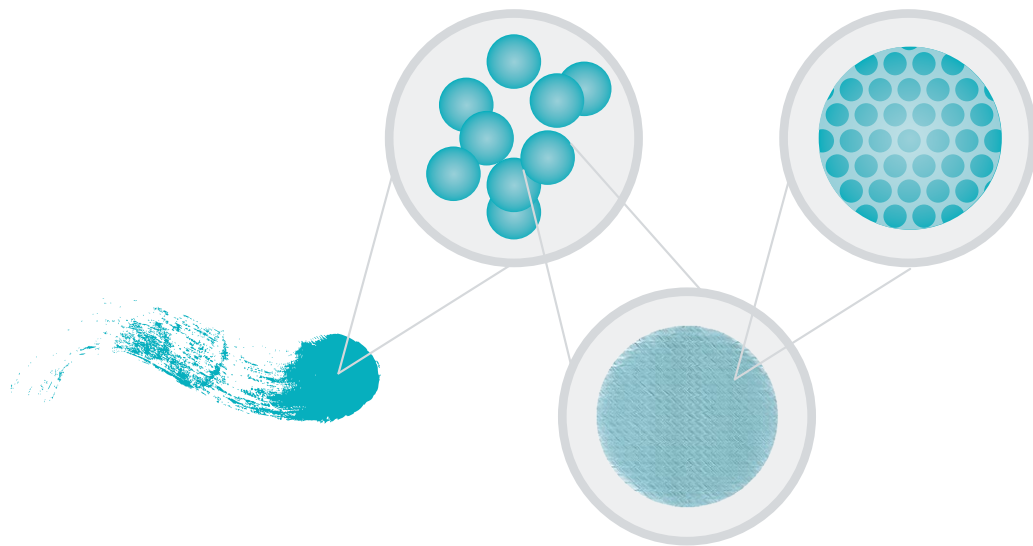
Nanologica är världsledande i att styra form, typ av porositet samt ytarea hos partiklar av silika. Denna kompetens kan utnyttjas för att tillverka partiklar som har potential att lösa problem inom vitt skilda tillämpningsområden. Bolagets kärnkompetens har framförallt utvecklats och fördjupats inom två tillämpningsområden: dels inom drug delivery (läkemedelsformulering), och dels inom kromatografi, som är en teknik som används för separation och rening av produkter på marknaden och under utveckling.

Utgångspunkten för Nanologicas arbete är materialvetenskaperna där företagets grundare tagit fram helt nya material som patenterats. Kunskapen om materialvetenskaperna kommer från forskning vid Stockholms universitet och Ångströmlaboratorierna i Uppsala.

Den affärsmodell som valts kombinerar finansiell stabilitet och stor potential. Verksamheten inom Kromatografi utvecklas för att löpande generera ett stabilt och växande kassaflöde, medan en betydande framtida potential bedöms ligga inom affärsområdet Drug Delivery.

Inom Drug Delivery arbetar Nanologica med ledande läkemedelsbolag i flera projekt med syfte att ta fram nya eller förbättra befintliga läkemedel. Inom Kromatografi har Nanologica tagit fram en produktserie med väsentligt bättre prestanda än konkurrenternas. Under kommande tre år avser Nanologica att etablera och utveckla dessa produkter på sina respektive marknader med målet att skapa en verksamhet med god lönsamhet.

Nanologica har bevisad förmåga att identifiera och utveckla bärkraftiga produktkoncept. För att skapa så goda förutsättningar som möjligt har Nanologica vid valda tillfällen bildat separata bolag för enskilda produktkoncept. Det första av dessa var Exeger AB med en unik solcell för inomhusbruk. En stor post aktier i Exeger delades ut till aktieägarna i Nanologica 2011. Under 2014 bolagiserades ytterligare ett projekt, för behandling av fetma, i Sigrid Therapeutics AB som därefter också delades ut till Nanologicas aktieägare.

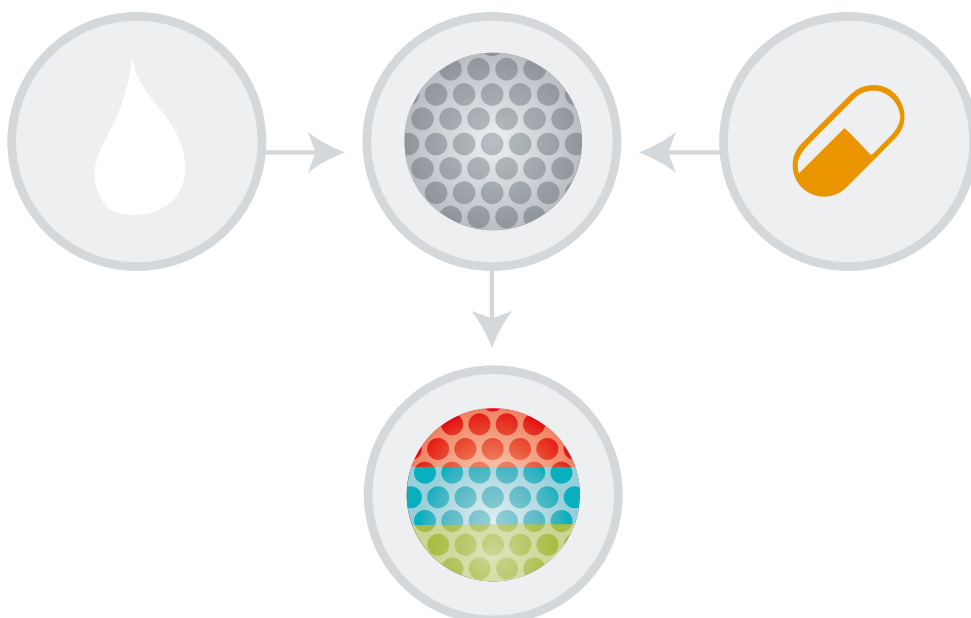
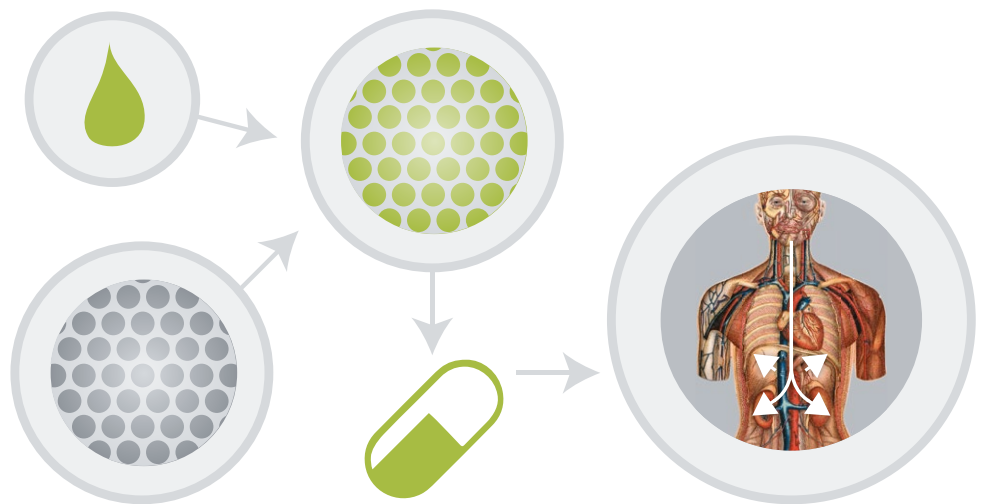


Silika

Nanologicas silikapartiklar är i mikrometerstorlek och synliga för blotta ögat i form av ett vitt pulver, medan de på insidan har en mängd porer/håligheter som är i nanometerstorlek.

Drug Delivery

Läkemedelsmolekylen löses och laddas inuti porerna i silikapartiklar. Instabila molekyler stabiliseras på så sätt innan de blir exempelvis tabletter som tas oralt och frisätts successivt i magtarmkanalen. Läkemedlet tas då upp av kroppen medan partiklarna passerar igenom och kommer ut med avföringen.



Kromatografi

Olika ämnen stannar olika länge i en kromatografikolonn beroende på hur mycket attraktion som finns mellan ytan på de sammanpackade silikapartiklarna och de ämnen som pressas igenom. Bilden visar hur en läkemedelsblandning (orange) i kontakt med silikapartiklarna delas upp i komponenterna "röd", "turkos" och "grön". Kolonnens prestanda/separationsförmåga är tillsynes god, då gränsen mellan respektive färg är skarp.



GRUNDEN ÄR LAGD – NU SKA VI LEVERERA

VD-ORD

Nanologica kan sammanfatta 2016 som ett händelserikt år på vägen mot att bli ett lönsamt bolag.

Under andra kvartalet i fjol tog vi två strategiska beslut för vår verksamhet inom kromatografi. Det första var att vi prioriterade Indien som marknad tillsammans med vår indiska partner, MR Sanghavi. Att göra Indien till vår andra hemmamarknad, efter Norden, var ett enkelt beslut när vi fick chansen att göra det tillsammans med MR Sanghavi som redan är en etablerad leverantör till läkemedelsföretag och laboratorier på denna jättemarknad. Dessutom passar Indien Nanologica. Den indiska läkemedelsindustrin växer kraftigt, liksom kontraktstillverkning av läkemedel ger tillväxt på kromatografiområdet. Våra produkters goda prisbild och ypperliga prestanda ger kunderna produktivitetvinster som kan motivera dem att skifta stora volymer från konkurrenter till oss.

Det andra beslutet var att ta ett steg framåt i värdekedjan och börja sälja kolonner under eget varumärke. Det beslutet innebär att vi ökar vår potentiella marknad från ca 400 miljoner kronor till ca 7 miljarder kronor. Det är en större marknad med högre lönsamhet men också med en annan konkurrensbild. Vi inriktar oss på de största produkterna och de marknader som kan ge större volymer snabbt; de snabbväxande ekonomierna i Asien. I takt med att vi introducerar fler produkter kommer vi också att slå oss in i Europa och USA, där priserna är högre. Den konkurrensbild och konservatism som finns här gör dock att jag förväntar mig att det tar längre tid att etablera Nanologica på dessa marknader.

Steget in på kolonnmarknaden tog vi genom att låta samarbetspartners packa kolonner med vår silika. Vi tog fram en produktserie med olika kolonner för analytisk kromatografi som går under varumärket Kanak (guld på sanskrit). De första kolonnerna sålde vi under tredje kvartalet 2016 men vi förväntar oss att försäljningen tar fart först under andra halvan av 2017. Målet är att sluta ramavtal med de stora kunderna, men innan vi kommer dit vill kunderna kvalitetssäkra och testa våra produkter hos sig. Detta har tagit längre tid än vi räknat med, varför leveranserna på ordern om 16,5 MSEK blivit försenade i förhållande till vår ursprungliga plan.

MR Sanghavi och Nanologica kommer att bilda ett gemensamt försäljningsbolag i Indien under namnet Nanghavi. Bolagets huvudprodukter kommer att vara analytiska HPLC-kolonner från Nanologica men vi har även testat att

sälja andra kromatografiprodukter som kunderna efterfrågar, som t. ex. eget och andras packningsmedia samt system och kolonner för flashanalys. Vi utvärderar kontinuerligt produktportföljen för att hitta bästa möjliga mix. Lärdomen från 2016 är att kunderna behöver mer stöd i hur de praktiskt ska använda våra produkter i olika situationer för att underlätta en växling från andras produkter till våra.

Parallellt med kromatografisatsningen i Indien har vi reviderat affärsmodellen inom Drug Delivery för att skapa signifikant högre värde än vid rena utvärderingsprojekt som vi genomfört tidigare. Under våren slöts ett avtal om samarbete med Bostonföretaget Alcyone Lifesciences kring behandling av motoriska nervsjukdomar, bland annat ALS. Vi har också levererat projekt till såväl GSK som Teva, med mycket goda resultat.

Jag och resten av teamet har identifierat och arbetar med flera andra affärsmöjligheter inom detta område som vi hoppas kunna presentera under 2017. Dessa blir inte i form av försäljning, utan snarare i form av intressanta samarbetsavtal som genererar värde på sikt. Vårt primära fokus är på att, tillsammans med partners, förbättra befintliga läkemedel. Vår drivkraft blir de möjligheter vi själva identifierar, inte att bli experter på vissa sjukdomsområden.

Under tredje kvartalet säkrades finansieringen av vår satsning genom en nyemission på 22,5 miljoner kronor. Glädjande nog blev emissionen övertecknad med ca 40 procent. Vid extrastämman och den efterföljande roadshowen träffade jag både befintliga aktieägare och nya investerare hos vilka den offensiva satsningen på nya produkter och på Indien tagits emot positivt.

Vi har under de senaste två åren tagit stora steg framåt mot att kommersialisera våra produkter. Plumpen i protokollet är att försäljningen försenats utifrån den plan vi satt upp. Under 2017 vill vi ge aktieägarna utväxling på det hårda arbete som lagts ner över lång tid.

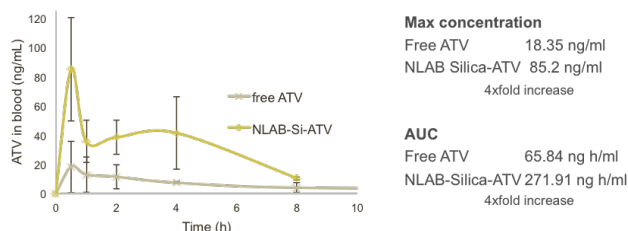
Södertälje i maj 2017

Andreas Bhagwani

DRUG DELIVERY

Drug delivery är ett brett begrepp inom läkemedelsindustrin som innefattar olika sätt att tillföra läkemedel till kroppen samt olika tekniker för att formulera och tillverka läkemedel. Nanologica verkar inom en nisch av det första segmentet som kallas "nanocarriers" (nanobärande partiklar). Enligt analyshuset BCC Research beräknas den globala marknaden för drug delivery-system baserade på nanobärande partiklar årligen växa med 23 procent, från 15,8 BUSD år 2014 till 44,5 BUSD år 2019 (BCC Research, Nanoparticles in Biotechnology, Drug Development and Drug Delivery, 2014). Med hjälp av nanobaserade drug delivery-tekniker finns potential att lösa flera globala utmaningar som idag försvårar eller hindrar effektiv behandling av allvarliga sjukdomar. Några av dessa utmaningar är stabilisering och kontrollerad frisättning av stora molekyler, såsom peptider och proteiner, som används i biologiska läkemedel, och som målstyrning av cancerläkemedel till tumörvävnad. Ytterligare en möjlighet är att öka kroppens upptag av läkemedel som är svårlösliga i vatten. Dålig löslighet av en läkemedelssubstans i vatten resulterar generellt i dålig effekt av läkemedlet, eftersom kroppen är ett vattenbaserat system och substansen behöver vara i upplöst form för att nå den plats i kroppen där den har sin verkan.

År 2002 beräknades 26 procent av läkemedlen på marknaden och 40-50 procent av läkemedel under utveckling vara svårlösliga i vatten (Scrips, Target – World Drug Delivery News, september 2002). Svårlösliga läkemedel delas in enligt klassificeringssystemet BCS (Biopharmaceutical Classification System) där klass II och IV utgör svårlösliga läkemedel. År 2007 beräknades 30 procent av läkemedlen på marknaden och 70 procent av läkemedlen under utveckling utgöras av läkemedel inom BCS klass II (Haus, David;



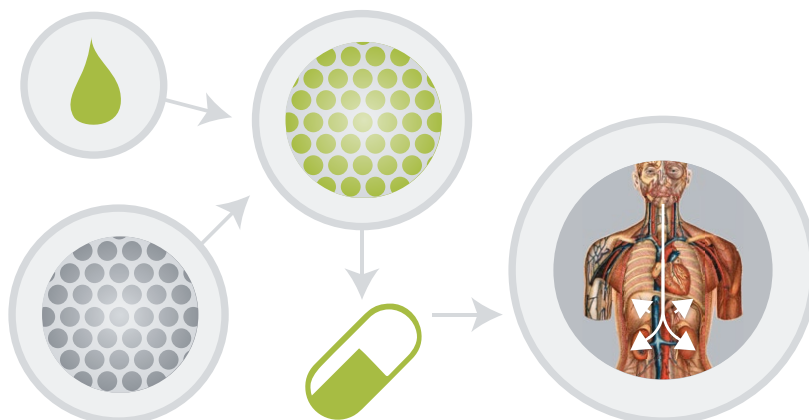
AUC (area under plasmakoncentrationskurvan) är ett mått på upptaget av läkemedel i blodplasman. Med NLAB Silica™ genereras i detta fall en fyrfaldig ökning av AUC.

Oral lipid-based formulations; 2007). Detta innebär att det finns en underliggande problemställning i industrin som inte bara representerar ett stort lidande hos patienter utan också stora ekonomiska värden.

NLAB SILICA™

NLAB Silica™ är porösa partiklar i mikrometerformat. Nanologicas drug delivery-teknik kan enkelt beskrivas som att porerna i partiklarna laddas med läkemedelssubstans, varefter partiklarna pressas till tabletter. När patienten intar tabletten frisätts läkemedlet successivt i magsäcken och/eller tarmarna. Läkemedlet tas då upp av kroppen medan partiklarna passerar genom den och kommer ut med avföringen. Genom att läkemedelssubstansen förvaras, stabiliseras och transporteras inuti partiklarnas porer bibehålls effekten i läkemedlet.

Ett vanligt problem med svårlösliga läkemedelssubstanser är att det naturliga tillståndet är en kristallin form som inte kan tas upp av kroppen, medan den amorfa formen som har en medicinsk effekt är instabil. Genom att ladda denna instabila, amorfa form av läkemedelssubstansen i NLAB Silica™ stabiliseras den, vilket ökar kroppens förmåga att tillgodogöra sig läkemedlet (se bild ovan där NLAB Silica™ genererar en ➤



NLAB Silica™

Läkemedelsmolekylen löses och laddas inuti porerna i silika-partiklar. Instabila molekyler stabiliseras på så sätt innan de blir exempelvis tabletter som tas oralt och frisätts successivt i magtarmkanalen. Läkemedlet tas då upp av kroppen medan partiklarna passerar igenom och kommer ut med avföringen.



rande för att ta steget från enskilda gram för publikationer i vetenskapliga tidskrifter till leverans av kilogram av produkter till betalande kunder.

Verksamheten inom Drug Delivery har setts över för att försöka addera mer ekonomiskt värde i projekten. Detta arbete har under 2016 börjat bära frukt genom två affärer. Den första är ett projekt med GSK (GlaxoSmithKline) för att utveckla en av deras teknikplattformar för tidiga utvecklingsprojekt. Den andra är ett projekt med Teva för att omformulera en specifik molekyl. Båda dessa projekt är bra exempel på affärer som Nanologica vill göra fler av.

AFFÄRSMODELL

Nanologicas ledstjärna är att vara relevant för patienter. Som drug delivery-bolag finns då två sätt att vara det; att utveckla egna läkemedel och att samarbeta med befintliga läkemedelsbolag. Initialt har bolaget valt att fokusera på industriella samarbeten eftersom det innebär lägre risk i flera perspektiv, framförallt utvecklingsmässigt, finansiellt och kommersiellt. Industriella samarbeten kan utformas på olika sätt beroende på vad som ska utvecklas och hur stort intresset från läkemedelsbolagets sida är. Läkemedelsbolag i allmänhet kräver ofta att drug delivery-bolag står för sin del av kostnaderna i ett samarbete kring en viss substans, och får betalt först om projektet går vidare antingen till kliniska studier eller till att bli ett registrerat läkemedel. Nanologica har valt att ta betalt för alla samarbeten för att på så sätt sälla bort projekt och kunder som är alltför långt från marknaden.

I vissa fall gör Nanologica undantag från denna princip. Detta sker endast för konkreta produktprojekt där sannolikheten för en fortsatt affär bedöms som hög. Samarbeten där läkemedelsföretag vill utvärdera tekniken utan att göra det för en tydlig produkt genomförs mot ersättning.

I samarbetsprojekt erhåller Nanologica ersättning för levererat material och i de flesta fall även för patentplattform. När patentplattformen är viktig för den slutliga produkten finns även möjlighet för ersättning i form av delmålsersättningar (s.k. milestones) och royalties på framtida produktförsäljning.

Bland Nanologicas kunder återfinns dels stora traditionella läkemedelsbolag som söker vägar att utveckla projekt där den aktiva substansen har dålig vattenlöslighet, dels generikabolag som söker nya formuleringar av befintliga läkemedel. Denna mix har eftersträvat eftersom nya originalläkemedel innebär större affärer men högre utvecklingsrisk och längre tid till färdig produkt, medan generikaprosjekt har ett lägre affärsvärde men också väsentligt lägre risk och kortare tid till produktanslag. Nanologicas princip har varit att ta betalt för sitt arbete i projekten, vilket tvingat fram ett starkt affärsfokus. Denna princip har mött respekt och uppskattning hos kunderna, vilket bidragit till Nanologicas ställning inom läkemedelsindustrin.

På föregående sida finns en schematisk bild över de olika faser i vilka Nanologica anlitas av kunderna. Ju längre ett projekt avancerar desto större intjäningspotential för Nanologica.

ABELA – BEHANDLING AV MOTORISKA NERVSJUKDOMAR

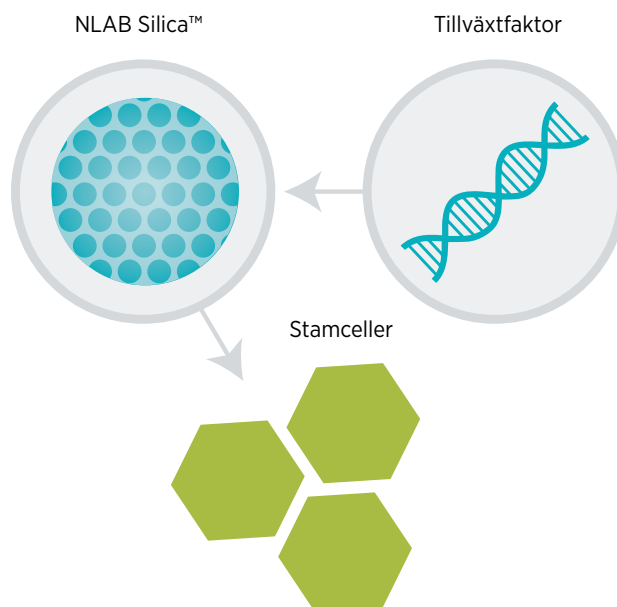
Användning av stamceller vid behandlingar mot nervsjukdomar har visat lovande resultat och vi ser nu en ökande trend inom forskningen. En viktig del i att öka behandlingarnas effektivitet ligger i att förbättra stamcellernas livslängd och därmed deras verkan.

Tillsammans med en forskargrupp i Uppsala, ledd av docent Elena Kozlova, har Nanologica tagit fram en metod för att få stamceller att växa och överleva i miljöer där det tidigare inte varit möjligt. Detta har skett genom att ladda NLAB Silica™-partiklar med tillväxtfaktorer.

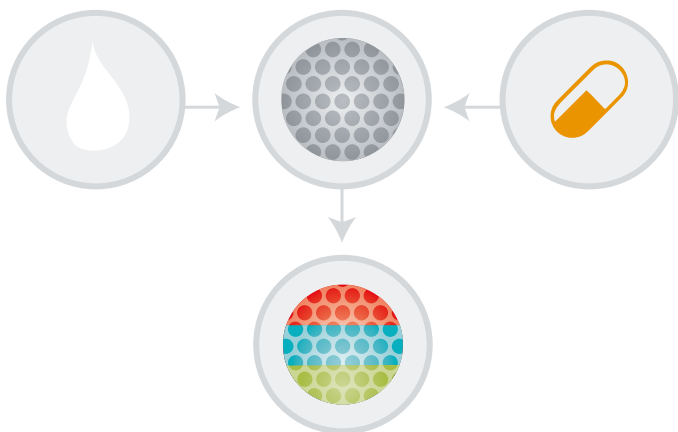
Dr Kozlovas banbrytande forskning har potential för användning inom såväl behandling av ryggmärgsskador som den autoimmuna sjukdomen ALS. Baserat på dessa resultat ingick Nanologica under våren 2016 ett licens- och samarbetsavtal med Alcyone Lifesciences för att utveckla Abela – en behandling av motoriska nervsjukdomar, bl.a. ALS. Målet är att, i partnerskap med biofarmabolag, utveckla och kommersialisera en behandling som kombinerar Nanologicas NLAB Silica™ med Alcyones plattformsteknologi för läkemedelsformulering. Enligt avtalet kommer Alcyone att driva Abela-programmet samt ansvara för dess vidareutveckling och finansiering genom samarbete med biofarmabolag.

Tillväxt av stamceller

Tillväxtfaktorer (peptider) laddade i NLAB Silica™ gör att stamcellerna växer och blir mer livskraftiga. Frisättningen är kontrollerad och sker över längre tid vilket gör att stamcellerna både ökar i antal och är funktionsdugliga.



KROMATOGRAFI



Kromatografi

Olika ämnen stannar olika länge i en kromatografikolonn beroende på hur mycket attraktion som finns mellan ytan på de sammanpackade silikapartiklarna och de ämnen som pressas genom kolonnen. Bilden visar hur en läkemedelsblandning (orange) i kontakt med silikapartiklarna delas upp i komponenterna "röd", "turkos" och "grön". Kolonnens prestanda/separationsförmåga är tillsynes god, då gränsen mellan respektive färg är skarp.

del från en önskad biprodukt. Affiniteten, i betydelsen att produkten är mer eller mindre fettälskande än biprodukten, används då för att få läkemedlet att komma ut ur kolonnen före eller efter denna biprodukt.

När läkemedelskemister tar fram nya läkemedel använder de kromatografi även för rening av prover. Kraven på separation är då lägre, vilket gör att man i detta segment ofta använder flash-metodik, som är billigare och snabbare än HPLC. Denna bygger på samma principer som HPLC, men utnyttjar inte högt tryck. Vid flashmetodik används kolonner av engångstyp i plast.

Flash används ofta vid mindre volymer som i analytisk HPLC medan syftet är att rena bort föroreningar för att vidare hantera proverna. Ett flashsystem kan rena bort 90 procent av biprodukter medan preparativ HPLC används för att framställa färdiga läkemedelsprodukter med en renhet på 99,5-99,9 procent.

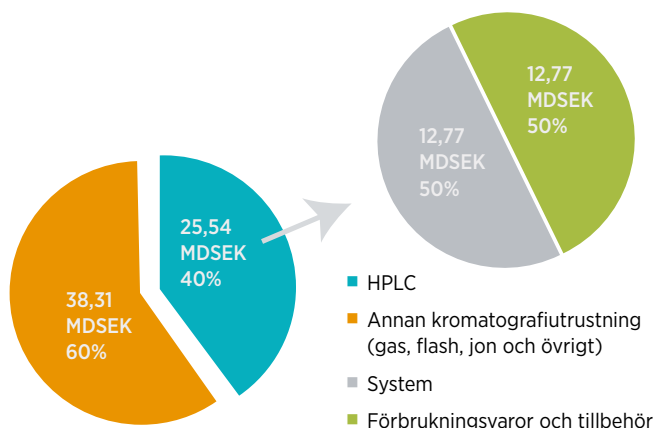
Kromatografisystem pressar med en pump det ämne som ska analyseras/renas igenom en kolonn, varpå det separeras och registreras i en detektor (analytisk) eller samlas i olika fraktioner (preparativ). Provet blandas dessförinnan med ett lösningsmedel. För att kunna analysera eller rena behövs alltså ett system, lösningsmedel, en kolonn och en operatör.

Kromatografi är en separationsteknik som har många olika användningsområden. Inom livsmedels- och läkemedelsindustrin används analytisk HPLC (High Performance Liquid Chromatography) för kvalitetssäkring och analys av produkter på marknaden och under utveckling. Preparativ HPLC bygger på samma princip, men användningsområdet är ett annat: som reningssteg i framställning av vissa läkemedel, exempelvis insulin.

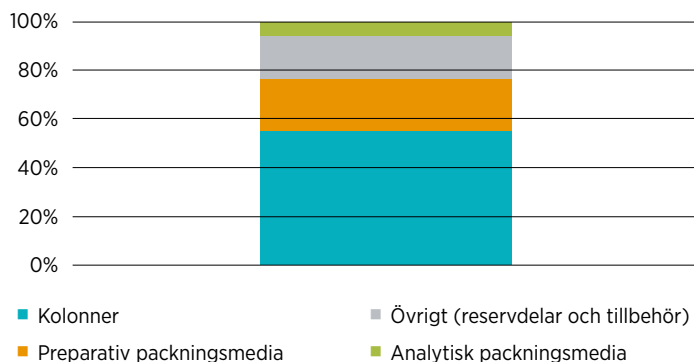
I båda fallen blandas de molekyler som ska analyseras eller renas med lösningsmedel och pumpas under högt tryck igenom kolonnen varpå molekylerna separeras med avseende på typ. För att klara det höga trycket packas både analytiska och preparativa kolonner med sfärisk silikamedia i stålkolonner.

I en analytisk separation används små kolonner för mindre volymer. I slutet av kolonnen finns en detektor som läser av när ett ämne kommer ut ur kolonnen. En preparativ kolonn är ofta större för att i produktion kunna skilja ett läkeme-

	Analytisk HPLC	Preparativ HPLC	Flash
Vanlig kolonnstorlek	4,6 x 250 mm	600 x 1 000 mm	21,2 x 124,5 mm
Kolonntyp	Stål	Stål	Plast
Silikatyp	Sfärisk	Sfärisk	Oregelbunden
Partikelstorlek	1,8-5 mikrometer	9-15 mikrometer	40-60 mikrometer
Silika per kolonn	1-15 g	20g-200 kg	4-80 g
Syfte	Analys	Rening	Rening
Typisk kund	Läkemedelslabb	Läkemedelsproduktion	Läkemedelslabb
Typisk användare	Analytisk kemist/Forskare	Process/Kemiingenjör	Synteskemist
Packning av kolonn	Packas av leverantör	Packas av kund	Packas av leverantör

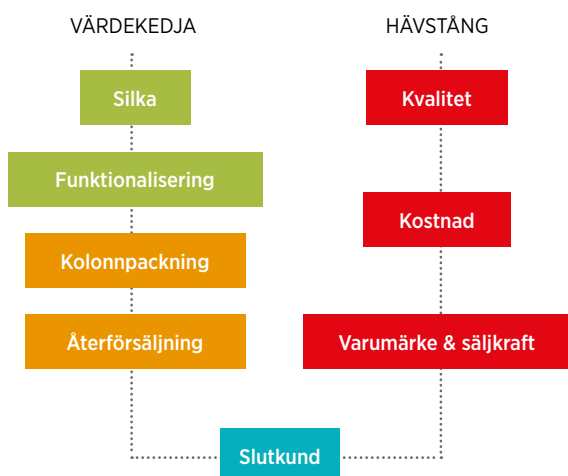


Kromatografimarknaden uppdelad på HPLC och annan kromatografiutrustning, samt för HPLC vidare nedbruten på system respektive förbrukningsvaror och tillbehör.



MARKNAD

Världsmarknaden för kromatografi väntades uppgå till totalt ca 63,85 MDSEK under 2016 (MarketsandMarkets, Chromatography Instruments by Market by Systems, 2015). HPLC-marknaden uppskattades utgöra ungefär 40 procent av den totala kromatografimarknaden, där HPLC-system bedömdes svara för ungefär hälften medan resterande del utgjordes av tillbehör och förbrukningsvaror



Kolonner svarar för mer än hälften av förbrukningsvaror och tillbehör inom kromatografi (MarketsandMarkets, Chromatography Accessories and Consumables Market by Types, 2013) och kolonnmarknaden för HPLC estimeras till ca 7 150 MSEK. Av detta bedöms analytisk packningsmedia (kiseldioxid, dvs. silika) i kolonnerna utgöra ca 5 procent av värdet. Världsmarknaden för analytisk packningsmedia uppskattas därmed till ca 360 MSEK. Denna marknad växer enligt Nanologicas uppskattning med 6-7 procent årligen och utgörs av kiseldioxid med partikelstorlekar från 1,8 µm (mikrometer) upp till 5 µm.

I Indien säljs årligen 120 000-130 000 HPLC-kolonner till ett värde av uppskattningsvis 429-514 MSEK. Priset på en analytisk kolonn i Indien är 2 100-4 300 SEK beroende på kvalitet och typ av analys. Totalt säljs även 400 flashsystem årligen till ett värde av 60 MSEK och flashkolonner till ett värde av ca 25,7 MSEK.

De ledande tillverkarna av HPLC-system är Waters, Agilent och Thermo Fisher, som också packar egna kolonner. Phenomenex är världsledande inom kolonner, men säljer inga system. Tillsammans har dessa fyra globala aktörer drygt 50 procent av världsmarknaden för analytiska HPLC-kolonner. Ett hundratal distributörer och lokala kolonnpackare, ofta regionala, delar på resterande del av marknaden. Det finns idag en överkapacitet inom kolonnpackning i Europa, Japan och USA.

Marknaden för packningsmedia domineras av de renodlade silikaproducenterna: japanska Fuji, AGC och Daiso samt svenska Kromasil som ägs av AkzoNobel. Dessa säljer silika både till analytisk och preparativ kromatografi, där den senare representerar en väsentligt större marknad.

Silikan ytbehandlas (funktionaliseras) av silikaproducenter eller kolonnpackare. Även inom funktionalisering finns överkapacitet.

Ekonomi i att sälja kolonner handlar som i all annan affärsverksamhet om att balansera kvalitet, kostnad och kraft att få ut produkterna till betalande kunder. En värdekedja kan schematiskt beskrivas som ovan till vänster.

Det finns alltså delmarknader för silika, för funktionalisering, för packning av kolonner liksom för färdigpackade kolonner med eller utan varumärke. Priserna varierar inte bara beroende på volym och kvalitet utan också på geografisk marknad. Konkurrensen är hård på samtliga marknader, men de flesta kolonner är väldigt lika eftersom silikan kommer från ett fåtal leverantörer.



NANOLOGICAS POSITION INOM KROMATOGRAFI

År 2012 inledde Nanologica arbetet med att ta fram silika-partiklar för kromatografiskt bruk, så kallad kromatografimedia. Sedan dess har man tagit fram två produktserier, NLAB Saga™ och NLAB Ingela™, som skiljer sig från de produkter som idag finns på marknaden. NLAB Saga™ är namnet på bolagets produktserie inom analytisk kromatografi, medan NLAB Ingela™-serien är ämnad för bruk inom preparativ kromatografi.

Nanologica breddade under 2016 sin verksamhet, i ett första steg genom att utöver att sälja packningsmedia till kolonner nu sälja färdigpackade kolonner genom att låta partners packa kolonner med Nanologicas media – NLAB Saga™. Priset för silika till en kolonn är 200 kr medan en kolonn som är packad med silika betingar ett pris på 3 500-5 000 kr. Detta trots att silikan svarar för betydande delar av kvaliteten och värdet av kolonnen. Skillnaden i pris illustrerar därmed den väsentligt högre intjäningspotential som finns i kolonner.

Nanologicas huvudfokus är marknaden för analytisk HPLC. Det främsta användningsområdet för analytisk kromatografi är kvalitetssäkring av läkemedel där kolonnernas separationskraft är viktig, men avgörande är deras uthållighet - att resultaten blir likadana första som sista gången kolonnen används. För kunderna är totalkostnaden för att använda en dyrare kolonn med längre livslängd ofta lägre än kostnaden för att använda billigare kolonner med kortare livslängd.

Med sin goda förmåga att styra silikaporerens storlek, form och yta tillverkar Nanologica silika som ger kolonner med både god separationsförmåga och lång livslängd. Denna silika säljs direkt till kolonnpackare, men sedan Nanologica tog beslut om att bredda sin kromatografiverksamhet har Bolaget börjat packa kolonner under eget varumärke för försäljning direkt till återförsäljare och slutkunder. Nanologica använder i dagsläget två olika leverantörer för kolonnpackning. Såväl Nanologicas egna utvärderingar som kundernas visar att de produktserier som tagits fram har en separationsförmåga och uthållighet i linje med produkter i marknadens toppskikt.

Nanologicas silikamedia NLAB Saga™ är unikt och ger därför både separation och livslängd i toppklass, men Bolagets uppfattning är att detta inte är tillräckligt. De marknader man verkar på behöver man också ha säljkraft på. Som ett litet bolag kan Nanologica i dagsläget ha detta på begränsade marknader, varför bolaget har koncentrerat sin försäljning till Norden, Indien och Schweiz där bolaget har fysisk närvaro och säljkraft.

Nanologica har under flera år bedrivit ett utvecklingsprojekt som syftar till att ta fram en produkt för preparativ HPLC. På senare tid har projektet fokuserats till den egna silikaprodukten NLAB Ingela™. Denna produkt har under året utvärderats av kunder med mycket goda resultat, vilket är en milstolpe i projektet. Även om projektet är spännande både ur teknisk och kommersiell synvinkel är det fortfarande i en tidig fas.

NANOLOGICA I INDIEN

Den indiska marknaden väntades utgöra ca fem procent av världsmarknaden för förbrukningsvaror och tillbehör inom HPLC under 2016 (MarketsandMarkets, Chromatography Accessories and Consumables Market, 2013). Marknaden för HPLC-kolonner i Indien uppskattas till 471 MSEK med en årlig tillväxt på 9-12 procent.

Nanologica har under en tid bearbetat den indiska marknaden för kromatografi. I februari lade en återförsäljare i Indien, MR Sanghavi & Co., en order på motsvarande 16,5 MSEK.

MR Sanghavi & Co. bedriver sedan länge flera affärsverksamheter i Indien, bland annat försäljning av medicinteknisk utrustning och kromatografimedia till läkemedelsföretag och laboratorier över hela Indien. MR Sanghavi & Co. har tidigare lanserat olika produkter inom kromatografi: flashsystem och media för preparativ lågtryckskromatografi. För att ytterligare förstärka sitt erbjudande till sina befintliga kunder inom läkemedelsindustrin beslutade MR Sanghavi & Co. i början av 2016 att expandera sin verksamhet till att även omfatta HPLC-produkter, vilket ger en bakgrund till den order Nanologica mottog.

Efter att en av de största aktörerna på kromatografi under 2016 valt att lämna Indien, beslutade Nanologica att tillsammans med den indiska återförsäljaren MR Sanghavi & Co. bilda ett joint venture för försäljning av kromatografiprodukter. Nanologica kommer att äga 60 procent av bolaget som får namnet Nanghavi.

Säljbolaget i Indien kommer att lägga fokus på indiska läkemedelsbolag, och då specifikt forskning och kvalitetskontroll. Förutom Nanologicas packningsmedia (silika) och kolonner för analytisk kromatografi, kommer Nanghavi även att sälja andra produkter som kunder efterfrågar. Syftet är att bolaget ska kunna erbjuda en komplett produktportfölj som tillgodoser kundernas behov inom kromatografiområdet. Den första externa produkten i Nanghavis utbud är flashkolonner och dessa introducerades under andra halvåret 2016.



Nanologicas styrelse

Från vänster: Paula Zeilon, Peter von Ehrenheim, Lena Torlegård, Mårten Steen, Gisela Sitbon (ordförande), Hans Lennernäs



STYRELSE

Gisela Sitbon (1958), styrelseordförande

Styrelseledamot sedan 2012, ordförande sedan 2014

Utbildning: Doktor i medicinska vetenskaper från Karolinska Institutet i Solna

Huvudsaklig erfarenhet: 25 års erfarenhet från life science-industrin, varav drygt tio år på seniora befattningar (däribland VD) på Professional Genetics Laboratory AB och fem år som sektionschef på Karo Bio AB. Affärscoach inom life science på STING AB samt utför affärsutvecklingsuppdrag för tillväxtföretag i egna bolaget ZENZ AB

Andra styrelseuppdrag: Styrelseledamot och ordförande i Beactica AB samt styrelseledamot i Sitbon Bioscience Partner Zenz AB och Aifloo AB.

Innehar 12 500 aktier via bolaget Sitbon Bioscience Partner Zenz AB.

Paula Zeilon (1962)

Styrelseledamot sedan 2016

Utbildning: Civilingenjörsexamen från Lunds Tekniska Högskola, Civilingenjörsprogrammet på Handelshögskolan i Stockholm.

Huvudsaklig erfarenhet: Konsultverksamhet inom affärsutveckling och management inom life science-sektorn

Andra styrelseuppdrag: Styrelseledamot i Zeilon Consulting AB, Paula Zeilon Holding AB, BioGaia AB

Innehar inga aktier.

Hans Lennernäs (1960)

Styrelseledamot sedan 2014

Utbildning: Doktorexamen i farmaci från Uppsala universitet

Huvudsaklig erfarenhet: Professor i biofarmaci vid institutionen för farmaci på Uppsala universitet. Medgrundare till det biofarmaceutiska klassificeringssystemet. Hans var även med och grundade bland annat DuoCort Pharma AB, LIDDS AB, Empros Pharma AB och CanThera AB.

Andra styrelseuppdrag: Styrelseledamot i Hans Lennernäs Biomedical Aktiefbolag, Recipharm Pharmaceutical Development AB och Empros Pharma AB och CanThera AB

Innehar 6 000 aktier via bolaget Hans Lennernäs Biomedical Aktiefbolag.

Mårten Steen (1976)

Styrelseledamot sedan 2015

Utbildning: Jur. kand. från Uppsala universitet

Huvudsaklig erfarenhet: Advokat och delägare på Advokatfirman Lindahl, med särskild erfarenhet av bolagsrätt, företagsöverlåtelser, private equity, aktiemarknadsrätt samt kommersiell avtalsrätt. Ingår i Lindahls kompetensgrupp för Corporate Finance och arbetar med klienter inom flera olika branscher, även om en stor del av dem är verksamma inom life science.

Andra styrelseuppdrag: Styrelseledamot och delägare i Advokatfirman Lindahl i Uppsala Aktiefbolag, styrelseledamot i Villa Anna AB och Kyrkans Försäkrings AB

Innehar inga aktier i Nanologica.

Peter von Ehrenheim (1955)

Styrelseledamot sedan 2016

Utbildning: Civilingenjörsexamen från Kungliga Tekniska Högskolan

Huvudsaklig erfarenhet: Drift av egna bolag samt diverse styrelseuppdrag och konsultuppdrag. 27 års operativ erfarenhet från Life Sciences Tools-sektorn. CEO i GE Healthcare Life Sciences 2006-2011.

Andra styrelseuppdrag: Styrelseledamot i Biotage AB, Robustus Wear Components AB, Grönsö Säteri Aktiefbolag och Färjsundet Industri Aktiefbolag. Styrelseordförande i Biolin Scientific Holding AB och Boule Diagnostic AB. Styrelsesuppleant i VBN Components AB.

Innehar 1 375 aktier.

Lena Torlegård (1963)

Styrelseledamot sedan 2014

Utbildning: Civilekonom från Handelshögskolan i Stockholm

Huvudsaklig erfarenhet: Över 15 års erfarenhet som kommunikationsrådgivare, bland annat åt företag i life science-sektorn. Hon arbetar främst med finansiell kommunikation och corporate communications men även med krishantering och varumärkesfrågor. Seniorskonsult på Springtime AB i Stockholm.

Andra styrelseuppdrag: Styrelseledamot i Crowdsoft Technology AB, Lytix Biopharma AS, ShortCut Media Group

Innehar 62 815 aktier.

LEDNING



Andreas Bhagwani (1975)

Verkställande direktör sedan 2011

Utbildning: MBA från Handelshögskolan i Stockholm, studier i agronomi, Sveriges Lantbruksuniversitet i Uppsala

Huvudsaklig erfarenhet: Andreas är medgrundare till flera bolag, där de senaste är Sigrid Therapeutics AB (behandling mot fetma) och Atrogi AB (diabetes). Andreas har arbetat som managementkonsult i mer än 10 år, med försäljning och ledarskap som inriktning. Förutom bolagen ovan är han medgrundare till Wide Narrow, Kichisaga Leadership och GenderTimer.

Andra uppdrag: Styrelseledamot och ägare i Vega Bianca AB, styrelsesuppleant och delägare i Kichisaga Leadership AB samt delägare i Atrogi AB och Mailendar AB

Innehar 400 249 aktier via bolaget Vega Bianca AB och optioner berättigande till teckning av 53 422 aktier.



Eva Osterman (1971)

Ekonomichef sedan 2017

Utbildning: Magisterexamen i företagsekonomi från Uppsala universitet

Huvudsaklig erfarenhet: Eva har flerårig erfarenhet från ekonomisidan i större företag med bland annat business controlling, financial controlling, rapportering och internrevision. Hon har också mångårig erfarenhet från större internationella koncerner inom bland annat läkemedelsbranschen.

Innehar inga aktier.



Adam Feiler (1974)

Teknisk chef sedan 2012

Utbildning: Doktorsexamen i fysikalisk kemi från The Ian Wark Research Institute vid University of South Australia i Adelaide, Australien

Huvudsaklig erfarenhet: Adam har fem års industriell erfarenhet från Ytkemiska Institutet (nuvarande SP Kemi, Material och Ytor) på poster som områdes-, forsknings- och affärschef för olika avdelningar.

Andra uppdrag: Docent och adjungerad professor vid KTH.

Innehar 1 000 aktier och optioner berättigande till teckning av 19 372 aktier.



Nina Lanner (1971)

Operativ chef sedan februari 2016

Utbildning: Civilingenjör kemiteknik från Chalmers tekniska högskola, Göteborg

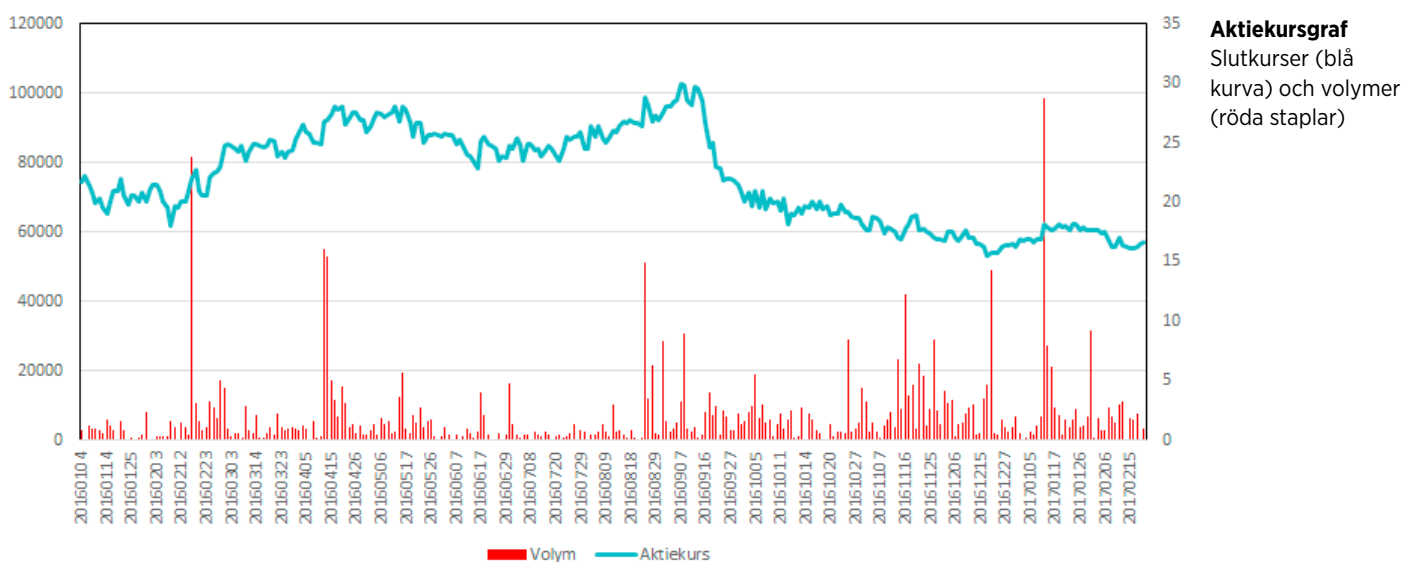
Huvudsaklig erfarenhet: Nina har över 15 års erfarenhet inom läkemedelsproduktion – främst inom produktionsledning och -effektivisering (lean) men även som projektledare för både investerings- och technology transfer-projekt. Hon har också 5 års erfarenhet från petrokemisk tillverkning och mångårig erfarenhet av att jobba inom stora internationella koncerner.

Innehar optioner berättigande till teckning av 9 817 aktier.



AKTIEN OCH ÄGARE

Nanologicas aktie är noterad för handel på AktieTorget sedan den 30 oktober 2015. Aktiens kortnamn är NICA och ISIN-koden är SE0005454873. Antalet aktier uppgår till 4 617 452 med ett kvotvärde om ca 0,41 SEK per styck.



AKTIEÄGARSTRUKTUR 31 DECEMBER 2016

ÄGARE	AKTIER	ANDEL
Flerie Invest AB, Thomas Eldered	1 201 992	26,0%
Rahal Investment AB, Alfonso Garcia-Bennett	522 528	11,3%
Vega Bianca AB, Andreas Bhagwani (VD)	400 249	8,7%
Försäkringsaktiebolaget, Avanza Pension	238 228	5,2%
Kock, Christian	200 656	4,4%
Paui AB	174 311	3,8%
Lönn, Mikael	127 832	2,8%
3T Invest AB	123 595	2,7%
Nordnet Pensionsförsäkring AB	111 316	2,4%
Outset Business Advisor AB	110 369	2,4%
Totalt tio största aktieägarna	3 211 076	69,6%
Övriga aktieägare (706 stycken)	1 406 376	30,4%
TOTALT	4 617 452	100,0%

Källa: Euroclear

AKTIEKAPITALET UTVECKLING

I tabellen nedan visas förändringen i Nanologicas aktiekapital sedan bolaget bildades.

Datum	Typ av emission	Antal emitterade aktier	Saldo antal aktier	Aktiekapital	Saldo Aktiekapital
2004-07-30	Nybildning	1 000	1 000	100 000	100 000
2009-04-01	Nyemission	50	1 050	5 000	105 000
2009-08-10	Nyemission	117	1 167	11 700	116 700
2010-12-13	Nyemission	999 069	1 000 236	11 700	128 400
2011-12-19	Nyemission	20 000	1 020 236	2 567	130 967
2012-03-15	Nyemission	24 000	1 044 236	3 081	134 048
2012-11-12	Nyemission	13 064	1 057 300	1 677	135 725
2012-12-07	Nyemission	8 000	1 065 300	1 027	136 752
2012-12-07	Nyemission	50 000	1 115 300	6 418	143 171
2013-02-01	Nyemission	30 000	1 145 300	3 851	147 022
2013-02-13	Nyemission	20 000	1 165 300	2 567	149 589
2013-03-22	Nyemission	54 130	1 219 430	6 949	156 538
2013-06-12	Fondemission	0	1 219 430	343 462	500 000
2013-08-06	Nyemission	2 000	1 221 430	820	500 820
2013-08-22	Nyemission	62 760	1 284 190	25 733	526 554
2014-02-04	Nyemission	148 845	1 433 035	61 031	587 584
2014-06-23	Nyemission	212 245	1 645 280	87 026	674 611
2015-02-04	Nyemission	61 698	1 706 978	25 298	699 908
2015-09-02	Kvittningsmission	187 755	1 894 733	76 985	776 893
2015-10-26	Nyemission	1 073 170	2 967 903	440 030	1 216 923
2015-10-26	Nyemission	390 244	3 358 147	160 011	1 376 934
2016-10-14	Nyemission	1 259 305	4 617 452	516 350	1 893 284

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktören för Nanologica AB (publ), 556664-5023 avger härmed årsredovisning för räkenskapsåret 2016.

Allmänt om verksamheten

Nanologica är baserat i Sverige med säte i Stockholm. Bolaget har kontor och tillverkningsanläggning i Södertälje. Bolaget håller även på att starta ett joint venture i Indien tillsammans med den indiske samarbetspartnern MR Sanghavi.

Verksamhetens art och inriktning

Nanologica utvecklar, tillverkar och säljer nanoporösa material gjorda av kiseldioxid. Kiseldioxid är ett av jordskorpans vanligaste mineraler och används i allt från hälsokost till kakor och läkemedel. Det är ofarligt att äta och de egenskaper som hittills gjort det så välanvänt är att det hindrar klumpbildning vid produktion av exempelvis olika livsmedel. Under de senaste 20 åren har forskargrupper runt om i världen utvecklat nya material baserade på kiseldioxid till olika tillämpningsområden. Utgångspunkten för Nanologicas arbete är materialvetenskaperna där företagets grundare tagit fram helt nya material som patenterats. Genom att styra form, typ av porositet samt ytarea hos partiklar av kiseldioxid ger Nanologica sina produkter unika egenskaper som har potential att lösa problem inom vitt skilda tillämpningsområden.

Bolagets kärnkompetens har framförallt utvecklats och fördjupats inom två tillämpningsområden: drug delivery (läkemedelsformulering) och kromatografi, en teknik som används för rening och separation av bland annat läkemedel. Inom Drug Delivery arbetar Nanologica med ledande läkemedelsbolag i flera projekt med syfte att ta fram nya eller förbättra befintliga läkemedel. Inom Kromatografi har Nanologica tagit fram en produktserie med tydliga konkurrensfördelar jämfört med konkurrenternas produkter. Mellan de båda affärsområdena finns det mycket samarbete och delning av resurser. Från kommersiell sida drivs de dock separat, eftersom förutsättningar och krav skiljer sig åt.

Medelantalet anställda under helåret uppgick till 19 (16), varav 11 (9) kvinnor och 8 (7) män. Medarbetarna representerar sammanlagt åtta olika nationaliteter. Sammansättningen avspeglar väl bolagets bild av vad som krävs för att bli framgångsrikt på en global marknad.

Utveckling av verksamheten 2016

Inom affärsområdet Drug Delivery har affärsmodellen renodlats och fokus riktas nu mot att skapa signifikant högre värde än vid rena utvärderingsprojekt. Detta arbete har under året utvecklats positivt genom ett samarbetsavtal med Alcyon Lifsciences för att utveckla Abela – en behandling av motoriska nervsjukdomar, inklusive ALS. Genomförda projekt tillsammans med GSK (GlaxoSmithKline) och Teva Pharmaceuticals visar på ett förändrat fokus inom affärsområdet. För Teva utfördes en förstudie i syfte att skraddarsy en formulering för ett icke namngivet

preparat, för att öka upptaget hos patienten. GSK och Nanologica samarbetade för att utveckla nya teknikplattformar för tidiga utvecklingsprojekt.

Inom affärsområdet Kromatografi har bolaget under året fokuserat på uppskalning av produktionen av material vid anläggningen i Södertälje. Efter att bolaget i mars 2016 erhöll en order från en indisk återförsäljare värd 16,5 MSEK, har två strategiska beslut tagits. Det första beslutet innebar att bolaget prioriterade Indien som marknad genom samarbete med den indiska partnern MR Sanghavi. Parterna kommer att tillsammans bilda ett försäljningsbolag i Indien. Det andra beslutet var att ta ett steg framåt i värdekedjan och börja sälja kolonner under eget varumärke genom att låta samarbetspartners packa kolonner med bolagets silika. Bolaget började försiktigt att leverera på ordern under andra halvåret 2016.

Under andra halvåret genomförde bolaget en företrädesemission för att finansiera kromatografisatsningen. Totalt emitterades 1 259 305 aktier till en kurs om 18,00 kronor och totalt antal aktier i bolaget efter emissionen uppgår till 4 617 452. Antalet aktieägare vid räkenskapsårets slut var 716 stycken.

Ekonomisk översikt

Nanologicas nettoomsättning består i huvudsak av försäljning relaterad till affärsområdet Drug Delivery och de studier som Nanologica erhåller ersättning för, men innefattar från och med 2016 även försäljning av produkter inom affärsområdet Kromatografi. Övriga rörelseintäkter består till övervägande del av periodiserade forskningsanslag från EU. Personalkostnader är den största kostnadsposten och i övrigt fördelar sig kostnaderna mellan övriga externa kostnader, av- och nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar, råvaror och förnödenheter och övriga rörelsekostnader.

Nettoomsättningen för helåret uppgick till 2 000 (3 263) TSEK. Nettoomsättningen relaterar huvudsakligen till Drug Delivery, men innefattar också 563 TSEK som avser försäljning av produkter inom Kromatografi.

Rörelsens kostnader för helåret ökade med 18 procent till 27 817 (23 566) TSEK. Ökningen relaterade främst till satsningen på Indien och produktionen av kolonner. Nedskrivningar av patent och inventarier gjordes med 520 TSEK. Kostnadsnivån i bolaget har höjts generellt med anledning av listningen på AktieTorget under hösten 2015.

Rörelseresultatet för helåret 2016 uppgick till -22 198 (-14 143) TSEK och resultatet efter skatt till -22 460 (-14 291) TSEK.

Kostnader för utveckling och patent aktiveras löpande när de uppkommer. De ackumulerade bokförda investeringarna för balanserade utgifter för forsknings- och utvecklingsarbeten uppgick till 6 590 (8 345) TSEK. Summan avser utvecklingsarbeten för produkter inom affärsområdet Kromatografi. Eftersom bolaget under året gått från ren utveckling till huvudsakligt fokus på produktion, minskar nivån av aktiverade utvecklingsutgifter jämfört med föregående år. Avskrivningarna var under 2016 därför högre än aktiveringarna.

Motsvarande värde för patentportföljen uppgick till 860 (740) TSEK varav merparten avser investeringar i patent och patentansökningar relaterade till affärsområdet Drug Delivery.

Under fjärde kvartalet 2016 skedde en uppbyggnad av varulager om 1 158 TSEK för att kunna möta befintlig order och en framtida efterfrågan inom Kromatografi, främst från den indiska marknaden.

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick på balansdagen till 1 845 (1 509) TSEK och har finansierats genom företagslån och även det tillväxtlån om 3,6 MSEK som bolaget erhöll från Almi under andra kvartalet.

Finansiell ställning och likviditet

Verksamheten har hittills finansierats huvudsakligen genom nyemissioner av aktier, svenska och internationella forskningsanslag och företagslån från Almi Företagspartner.

Likvida medel uppgick till 16 807 (18 951) TSEK. Likviden från nyemissionen under hösten 2016 inflöt i början av fjärde kvartalet.

Soliditeten uppgick till 69 (74) procent.

Risker och osäkerhetsfaktorer

All affärsverksamhet är förenad med risker. Riskerna i Nanologica verksamhet omfattar strategiska risker relaterade till bland annat finansiering av verksamhetsväxling från forskning till försäljning, uppstart av försäljningsverksamhet i Indien, uppstart av produktion av kolonner i Indien, forskning, varumärken, patent och omvärldskrav samt operativa risker såsom risker i produktion, prisförändringar på råvaror och insatsvaror.

Finansiering 2017

Nanologica har ett lånelöfte om 16 MSEK från ett konsortium av fyra långivare. Lånet löper på 12 månader. Den effektiva räntan är 12,5%. Om båda parter så önskar kan lånet förlängas i ytterligare 12 månader.

Utveckling av företagets verksamhet

Flerårsöversikt (TSEK om inget annat anges)	2016	2015	2014	2013	2012
Nettoomsättning	2 000	3 263	1 645	2 277	889
Rörelseresultat	-22 198	-14 143	-14 730	-10 072	-4 821
Resultat efter skatt	-22 460	-14 291	-14 724	-10 064	-5 036
Likvida medel	16 807	18 951	9 125	6 035	468
Eget kapital	22 034	24 139	8 161	9 504	3 786
Balansomslutning	31 872	32 768	19 595	13 899	6 505
Resultat per aktie, SEK*	-6,18	-6,33	-8,65	-7,38	-4,28
Antal aktier	4 617 452	3 358 147	1 645 280	1 284 190	1 115 300
Genomsnittligt antal aktier under perioden	3 633 405	2 259 089	1 701 812	1 363 300	1 175 592
Soliditet, %*	69	74	42	68	58
Eget kapital per aktie, SEK*	4,8	7,2	5,0	7,4	3,4
Medelantal anställda	19	16	16	13	9

*Nyckeltalen definieras i Not 21

Förslag till disposition av företagets vinst eller förlust

Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel:	Belopp i kr
Överkursfond	88 457 386
Balanserat resultat	-46 542 659
Årets resultat	-22 459 617
Totalt	19 455 110

Styrelsen föreslår att vinstmedlen disponeras så att i ny räkning överföres	19 455 110
Summa	19 455 110

Vad beträffar resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkning med tillhörande noter.

Resultaträkning

Belopp i kr	Not	2016-01-01- 2016-12-31	2015-01-01- 2015-12-31
Nettoomsättning		2 000 387	3 262 657
Förändring av lager av produkter i arbete, färdiga varor och pågående arbete för annans räkning		1 157 788	-
Aktiverat arbete för egen räkning		766 781	4 382 581
Övriga rörelseintäkter	3	1 694 150	1 777 320
		5 619 105	9 422 558
Rörelsens kostnader			
Råvaror och förnödenheter		-1 932 712	-1 229 675
Övriga externa kostnader	6	-10 529 592	-8 132 087
Personalkostnader	4	-11 432 783	-11 325 591
Av/nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-3 713 226	-2 647 854
Övriga rörelsekostnader	5	-208 305	-229 928
Rörelseresultat		-22 197 512	-14 142 577
Resultat från finansiella poster			
Resultat från andelar i koncernföretag		-10	-
Ränteintäkter och liknande resultatposter	7	-68 054	-29 226
Räntekostnader och liknande resultatposter	8	-194 040	-119 169
Resultat efter finansiella poster		-22 459 617	-14 290 972
Resultat före skatt		-22 459 617	-14 290 972
Årets resultat		-22 459 617	-14 290 972
Resultat per aktie, SEK		-6,18	-6,33
Genomsnittligt antal aktier under perioden		3 633 405	2 259 089

Balansräkning

Belopp i kr	Not	2016-12-31	2015-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	9	6 589 650	8 344 611
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	10	859 812	740 483
		7 449 462	9 085 094
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier, verktyg och installationer	11	1 845 151	1 508 988
		1 845 151	1 508 988
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	12	198 695	148 705
		198 695	148 705
Summa anläggningstillgångar		9 493 308	10 742 787
Omsättningstillgångar			
<i>Varulager mm</i>			
Lager av färdiga varor		1 157 788	-
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		1 099 772	659 713
Fordringar hos koncernföretag		-	131 598
Aktuell skattefordran		113 245	113 245
Övriga fordringar		1 899 457	1 244 528
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	14	1 301 275	924 969
		4 413 749	3 074 053
<i>Kassa och bank</i>		16 806 748	18 951 036
Summa omsättningstillgångar		22 378 285	22 025 089
SUMMA TILLGÅNGAR		31 871 592	32 767 876

Balansräkning forts.

Belopp i kr	Not	2016-12-31	2015-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital (4 617 452 aktier)		1 893 284	1 376 934
Fond för utvecklingsutgifter		685 138	-
		2 578 422	1 376 934
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		88 457 386	68 619 788
Balanserad vinst eller förlust		-46 542 659	-31 566 549
Årets resultat		-22 459 617	-14 290 972
		19 455 110	22 762 267
Summa eget kapital		22 033 532	24 139 201
Avsättningar			
Övriga avsättningar	15	493 327	471 055
		493 327	471 055
Långfristiga skulder			
Övriga skulder till kreditinstitut	16	3 795 789	1 026 316
Övriga långfristiga skulder		-	1 247 947
		3 795 789	2 274 263
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut		830 526	410 526
Leverantörsskulder		1 946 753	1 918 111
Övriga kortfristiga skulder		1 602 110	1 751 360
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		1 169 554	1 803 360
		5 548 943	5 883 357
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		31 871 592	32 767 876

Förändring av eget kapital

	Aktie- kapital	Fond för utvecklings- utgifter	Överkurs- fond	Övrigt fritt eget kapital	Summa eget kapital
<i>Eget Kapital 2015-12-31</i>	1 376 933		68 619 788	-45 857 520	24 139 200
Nyemission	516 350		22 168 908		22 685 258
Emissionskostnader			-2 331 310		-2 331 310
Fond för utvecklingsutgifter		685 138		-685 138	0
Året resultat				-22 459 617	-22 459 617
Eget Kapital 2016-12-31	1 893 284	685 138	88 457 386	-69 002 275	22 033 532

Aktiekapitalet består av 4 617 452 st aktier.

Under tredje kvartalet 2015 emitterade Nanologica 148 395 teckningsoptioner för att implementera ett incitamentsprogram för ledning och personal. Av dessa vidareöverläts 138 524 teckningsoptioner till VD, andra ledande befattningshavare och övriga anställda. Under 2016 har ytterligare 9 817 teckningsoptioner vidareöverläts på marknadsmässiga villkor till ledande befattningshavare. Den ersättning som erlagts för teckningsoptionerna finns inkluderad i överkursfonden.

Kassaflödesanalys

	Not	2016-01-01- 2016-12-31	2015-01-01- 2015-12-31
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Rörelseresultat före finansiella poster		-22 197 512	-14 142 577
Justering för avskrivningar	9,10,11	3 133 945	2 620 258
Justering för övriga poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	18	-883 174	-856 882
		-19 946 741	-12 379 201
Erhållen ränta	7	142	7 901
Erhållna utdelningar		-	-
Erlagd ränta	8	-194 040	-119 169
Betald inkomstskatt		-	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-20 140 640	-12 490 468
Ökning/minskning varulager		-1 157 788	-
Ökning/minskning kundfordringar		-440 058	-20 974
Ökning/minskning övriga kortfristiga fordringar		-899 637	-727 196
Ökning/minskning leverantörsskulder		28 642	1 005 725
Ökning/minskning övriga kortfristiga rörelseskulder		-579 319	-1 714 183
Kassaflöde från den löpande verksamheten efter förändringar i rörelsekapitalet		-23 188 800	-13 947 096
INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	9,10	-1 528 042	-4 718 229
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	11	-966 322	-630 622
Förvärvat dotterföretag	12	-50 000	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-2 544 364	-5 348 850
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN			
Nyemission		20 353 948	29 578 855
Upptagna lån	16	3 600 000	-
Amortering av skuld		-410 526	-342 105
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		23 543 422	29 236 749
Årets kassaflöde		-2 189 741	9 940 804
Likvida medel vid årets början		18 951 036	9 124 945
Kursdifferenser och andra värdeförändringar i likvida medel		45 453	-114 712
Likvida medel vid årets slut		16 806 748	18 951 036

NOTER

Not 1 Redovisningsprinciper

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Nanologica AB (publ) är ett mindre företag och har utnyttjat lätttnadsreglerna för mindre företag.

Värderingsprinciper m m

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats utifrån anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Immateriella anläggningstillgångar

Utgifter för forskning och utveckling

Utgifter för forskning, dvs planerat och systematiskt sökande i syfte att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap och insikt, redovisas som kostnad när de uppkommer.

Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. Det innebär att utgifter som uppkommit under utvecklingsfasen redovisas som tillgång när samtliga nedanstående förutsättningar är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella anläggningstillgången så att den kan användas eller säljas.
- Avsikten är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den.
- Förutsättningar finns för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- Det är sannolikt att den immateriella anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar.
- Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- De utgifter som är hänförliga till den immateriella anläggningstillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Anskaffningsvärdet för en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång utgörs av samtliga direkt hänförliga utgifter såsom löner.

Övriga immateriella anläggningstillgångar

Övriga immateriella tillgångar som förvärvats av företaget är redovisade till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Utgifter för varumärken redovisas i resultaträkningen som kostnad då de uppkommer.

Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

Immateriella anläggningstillgångar

Internt upparbetade immateriella tillgångar

Balanserade utgifter för utveckling och liknande arbeten 5

Förvärvade immateriella tillgångar

Patent 5

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet.

Utgifter för nedmontering, bortforsling eller återställande av plats räknas inte in i anskaffningsvärdet för en materiell anläggningstillgång. I stället redovisas en avsättning successivt över tillgångens nyttjandeperiod.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter som uppfyller tillgångskriteriet räknas in i tillgångens redovisade värde. Utgifter för löpande underhåll och reparationer redovisas som kostnader när de uppkommer.

Realisationsvinst respektive realisationsförlust vid avyttring av en anläggningstillgång redovisas som Övrig rörelseintäkt respektive Övrig rörelsekostnad.

Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod eftersom det återspeglar den förväntade förbrukningen av tillgångens framtida ekonomiska fördelar. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

Materiella anläggningstillgångar

År

Inventarier, verktyg och installationer 5-10

Nedskrivningar – materiella och immateriella anläggningstillgångar samt andelar i koncernföretag

Vid varje balansdag bedöms om det finns någon indikation på att en tillgångs värde är lägre än dess redovisade värde. Om en sådan indikation finns, beräknas tillgångens återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högsta av verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader och nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärdet beräknas nuvärdet av de framtida kassaflöden som tillgången väntas ge upphov till i den löpande verksamheten samt när den avyttras eller uttrangeras. Den diskonteringsränta som används är före skatt och återspeglar marknadsmässiga bedömningar av pengars tidsvärde och de risker som avser tillgången. En tidigare nedskrivning återförs endast om de skäl som låg till grund för beräkningen av återvinningsvärdet vid den senaste nedskrivningen har förändrats.

Leasingavtal där företaget är leasetagare

Samtliga leasingavtal där företaget är leasetagare redovisas som operationell leasing (hyresavtal), oavsett om avtalen är finansiella eller operationella. Leasingavgiften redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

Utländsk valuta

Monetära poster i utländsk valuta räknas om till balansdagens kurs. Transaktioner i utländsk valuta omräknas enligt transaktionsdagens avistakurs. Icke-monetära poster räknas inte om utan redovisas till kursen vid anskaffningstillfället.

Finansiella tillgångar och skulder

Finansiella tillgångar och skulder redovisas i enlighet med kapitel 11 (Finansiella instrument värderade utifrån anskaffningsvärdet) i BFNAR 2012:1.

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar värdepapper, kundfordringar och övriga fordringar, kortfristiga placeringar, leverantörsskulder och låneskulder. Instrumenten redovisas i balansräkningen när Nanologica AB (publ) blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor.

Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och koncernen har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten.

Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelserna har reglerats eller på annat sätt upphört.

Kundfordringar och övriga fordringar

Fordringar redovisas som omsättningstillgångar med undantag för poster med förfallodag mer än 12 månader efter balansdagen, vilka klassificeras som anläggningstillgångar. Fordringar tas upp till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra fordringar.

Låneskulder och leverantörsskulder

Låneskulder och leverantörsskulder redovisas initialt till anskaffningsvärde efter avdrag för transaktionskostnader. Skiljer sig det redovisade beloppet från det belopp som ska återbetalas vid förfallotidpunkten periodiseras mellanskillnaden som räntekostnad över lånets löptid med hjälp av instrumentets effektivränta. Härigenom överensstämmer vid förfallotidpunkten det redovisade beloppet och det belopp som ska återbetalas.

Nedskrivningsprövning av finansiella tillgångar

Vid varje balansdag bedömer Nanologica AB (publ) om det finns någon indikation på nedskrivningsbehov i någon utav de finansiella anläggningstillgångarna. Nedskrivning sker om värdenedgången bedöms vara bestående. Nedskrivning redovisas i resultaträkningsposten Resultat från övriga värdepapper och fordringar som är anläggningstillgångar. Nedskrivningsbehovet prövas individuellt för aktier och andelar och övriga enskilda finansiella anläggningstillgångar som är väsentliga. Exempel på indikationer på nedskrivningsbehov är negativa ekonomiska omständigheter eller ogynnsamma förändringar av branschvillkor i företag vars aktier Nanologica AB (publ) investerat i. Om nedskrivning av aktier sker, fastställs nedskrivningsbeloppet som skillnaden mellan det redovisade värdet och det högsta av verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader och nuvärdet av framtida kassaflöden (som baseras på företagsledningens bästa uppskattning).

Aktier och andelar i dotterföretag

Aktier och andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet. Eventuella kapitaltillskott och koncernbidrag läggs till anskaffningsvärdet när de uppkommer. Utdelning från dotterföretag redovisas som intäkt.

Skatt

Skatt på årets resultat i resultaträkningen består av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats. Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser.

Uppskjuten skatteskuld redovisas för alla skattepliktiga temporära skillnader, dock inte för temporära skillnader som härrör från första redovisningen av goodwill. Uppskjuten skattefordran redovisas för avdragsgilla temporära skillnader och för möjligheten att i framtiden använda skattemässiga underskottsavdrag. Värderingen baseras på hur det redovisade värdet för motsvarande tillgång eller skuld förväntas återvinnas respektive regleras. Beloppen baseras på de skattesatser och skatteregler som är beslutade före balansdagen och har inte nuvärdeberäknats.

Uppskjutna skattefordringar har värderats till högst det belopp som sannolikt kommer att återvinnas baserat på innevarande och framtida skattepliktiga resultat. Värderingen omprövas den 31 december varje år.

Avsättningar

En avsättning redovisas i balansräkningen när företaget har en legal eller informell förpliktelse till följd av en inträffad händelse och det är sannolikt att ett utflöde av resurser krävs för att reglera förpliktelsen och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Vid första redovisningstillfället värderas avsättningar till den bästa uppskattningen av det belopp som kommer att krävas för att reglera förpliktelsen på balansdagen. Avsättningarna omprövas varje månadsbokslut.

Intäkter

Det inflöde av ekonomiska fördelar som företaget erhållit eller kommer att erhålla för egen räkning redovisas som intäkt. Intäkter värderas till verkliga värdet av det som erhållits eller kommer att erhållas, med avdrag för rabatter.

Försäljning av varor

Försäljning av varor redovisas när väsentliga risker och fördelar övergår från säljare till köpare i enlighet med försäljningsvillkoren. Försäljningen redovisas efter avdrag för moms och rabatter.

Tjänsteuppdrag – löpande räkning

Inkomst från uppdrag på löpande räkning redovisas som intäkt i takt med att arbete utförs och material levereras eller förbrukas.

Offentliga bidrag

Ett offentligt bidrag som inte är förknippat med krav på framtida prestation redovisas som intäkt när villkoren för att få bidraget uppfyllts. Ett offentligt bidrag som är förenat med krav på framtida prestation redovisas som intäkt när prestationen utförs. Om bidraget har tagits emot innan villkoren för att redovisa det som intäkt har uppfyllts, redovisas bidraget som en skuld.

Not 2 Uppskattningar och bedömningar

Nanologica gör uppskattningar och bedömningar om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer, definitionsmässigt, sällan att motsvara det verkliga resultatet. De uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande år behandlas i huvuddrag nedan.

Nanologica aktiverar löpande utvecklingskostnader för egenupparbetade immateriella tillgångar samt förvärvade patent. Detta representerar en väsentlig bedömningspost i bolagets räkenskaper. Företagsledningen och styrelsen gör löpande en bedömning över de aktiverade tillgångarnas värdering. Bolagets uppfattning är att värderingen av de immateriella tillgångarna är försvarlig och att de kommer att leda till ekonomiska fördelar i form av positiva kassaflöden i framtiden.

Varulagret har värderats till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet.

Not 3 Övriga rörelseintäkter

	2016-01-01- 2016-12-31	2015-01-01- 2015-12-31
Provisionsintäkter	117 822	-
Bidrag	1 543 062	1 677 622
Valutakursvinster på fordringar/skulder av rörelsekaraktär	33 266	98 007
Övriga intäkter	-	1 691
Summa	1 694 150	1 777 320

Not 4 Anställda och personalkostnader

Medelantalet anställda

	2016-01-01- 2016-12-31	Varav män	2015-01-01- 2015-12-31	Varav män
Sverige	19	8	16	7
Totalt	19	8	16	7

Redovisning av könsfördelning i företagsledningar

Andel kvinnor	2016-12-31	2015-12-31
Styrelsen	50%	33%
Övriga ledande befattningshavare	50%	33%

Ersättningar och övriga förmåner 2016

	Grundlön/ Styrelsearvode	Rörlig ersättning	Övriga förmåner	Pensions- kostnad	Summa
Styrelsens ordförande Gisela Sitbon	102 343				102 343
Styrelseledamot, Peter von Ehrenheim	68 229				68 229
Styrelseledamot, Hans Lennernäs	68 229				68 229
Styrelseledamot, Märten Steen	68 229				68 229
Styrelseledamot, Lena Torlegård	68 229				68 229
Styrelseledamot, Paula Zeilon	68 229				68 229
Verkställande direktören	823 028		199	96 143	919 370
Andra ledande befattningshavare (3 p)	1 938 678		5 163	186 431	2 130 272
Summa	3 205 194	-	5 362	282 574	3 493 130

Ersättningar och övriga förmåner 2015

	Grundlön/ Styrelsearvode	Rörlig ersättning	Övriga förmåner	Pensions- kostnad	Summa
Styrelsens ordförande Gisela Sitbon	151 420				151 420
Styrelseledamot, Peter von Ehrenheim	-				-
Styrelseledamot, Hans Lennernäs	92 542				92 542
Styrelseledamot, Alfonso Garcia Bennett	70 417				70 417
Styrelseledamot, Märten Steen	68 229				68 229
Styrelseledamot, Robert Taflin	116 854				116 854
Styrelseledamot, Lena Torlegård	70 417		4 142		74 559
Styrelseledamot, Paula Zeilon	-				-
Verkställande direktören	807 867	315 000	380	100 387	1 223 634
Andra ledande befattningshavare (3 p)	1 596 370	91 556	3 114	156 428	1 847 468
Summa	2 974 116	406 556	7 636	256 815	3 645 123

Rörlig ersättning för verksamhetsåret 2015 avser kostnadsförd bonus, vilken också utbetalats under slutet av 2015.

Not 5 Övriga rörelsekostnader

	2016-01-01- 2016-12-31	2015-01-01- 2015-12-31
Kursförluster på fordringar/skulder av rörelsekaraktär	127 698	127 098
Förlust avyttring anläggningstillgångar	80 607	102 830
Summa	208 305	229 928

Not 6 Operationell leasing - leasetagare

	2016-01-01- 2016-12-31	2015-01-01- 2015-12-31
<i>Framtida minimileaseavgifter avseende icke uppsägningsbara operationella leasingavtal:</i>		
Inom ett år	2 109 234	2 006 550
Mellan ett och fem år	1 602 640	3 511 463
Summa	3 711 874	5 518 013

Räkenskapsårets kostnadsförda leasingavgifter	2 124 739	1 307 447
---	-----------	-----------

I redovisning utgörs den operationella leasingen i allt väsentligt av hyrda lokaler. Hyreskontraktet med Acturum Real Estate AB sträcker sig över en treårsperiod från och med den 1 september 2015 med möjlighet till förlängning med ytterligare ett år per omgång. Ett tilläggsavtal till hyreskontraktet gällande utökning av lokalyta har tecknats under 2016.

Not 7 Ränteintäkter och liknande resultatposter

	2016-01-01- 2016-12-31	2015-01-01- 2015-12-31
Ränteintäkter, övriga	142	7 901
Valutakursdifferenser	-67 912	-37 127
Summa	-68 054	-29 226

Not 8 Räntekostnader och liknande resultatposter

	2016-01-01- 2016-12-31	2015-01-01- 2015-12-31
Räntekostnader, övriga	194 040	119 169
Summa	194 040	119 169

Not 9 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

	2016-12-31	2015-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
-Vid årets början	12 200 500	7 817 917
-Internt utvecklade tillgångar	766 781	4 382 583
Vid årets slut	12 967 281	12 200 500
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>		
-Vid årets början	-3 855 889	-1 789 714
-Årets avskrivning	-2 521 742	-2 066 175
Vid årets slut	-6 377 631	-3 855 889
Redovisat värde vid årets slut	6 589 650	8 344 611

Not 10 Koncessioner, patent, licenser, varumärken och liknande rättigheter

	2016-12-31	2015-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
-Vid årets början	1 620 520	1 284 875
-Övriga investeringar	761 261	335 645
-Avyttringar och utrangeringar	-	-
Vid årets slut	2 381 781	1 620 520
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>		
-Vid årets början	-823 778	-552 017
-Återförda avskrivningar på avyttringar och utrangeringar	-	-
-Årets avskrivning	-297 550	-271 761
Vid årets slut	-1 121 328	-823 778
<i>Akkumulerade nedskrivningar</i>		
-Vid årets början	-56 259	-28 663
-Årets nedskrivningar	-344 382	-27 596
Vid årets slut	-400 641	-56 259
Redovisat värde vid årets slut	859 812	740 483

Not 11 Inventarier, verktyg och installationer

	2016-12-31	2015-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
-Vid årets början	1 900 980	1 894 824
-Nyanskaffningar	966 322	630 622
-Avyttringar och utrangeringar	-135 694	-624 466
Vid årets slut	2 731 608	1 900 980
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>		
-Vid årets början	-391 992	-631 306
-Återförda avskrivningar på avyttringar och utrangeringar	57 051	521 636
-Årets avskrivning	-371 704	-282 322
Vid årets slut	-706 645	-391 992
Ackumulerade nedskrivningar:		
-Vid årets början	-	-
-Årets nedskrivningar	-179 812	-
Vid årets slut	-179 812	-
Redovisat värde vid årets slut	1 845 151	1 508 988

Not 12 Andelar i koncernföretag

	2016-12-31	2015-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
-Vid årets början	388 705	388 705
-Nyanskaffningar	50 000	-
Vid årets slut	438 705	388 705
<i>Akkumulerade nedskrivningar</i>		
-Vid årets början	-240 000	-240 000
-Årets nedskrivningar	-10	-
Vid årets slut	-250 000	-240 000
Redovisat värde vid årets slut	198 695	148 705

Specifikation av moderföretagets innehav av aktier och andelar i koncernföretag

Ägarandelen av kapitalet avses, vilket även överensstämmer med andelen av rösterna för totalt antal aktier.

Dotterföretag / Org nr / Säte	Antal aktier	i %	2016-12-31	2015-12-31
			Redovisat värde	Redovisat värde
Nanologica Pure Sàrl / CH-670,4,005,944-5 / Delemont, Schweiz	200	100	148 695	148 695
Nanghavi AB / 559074-2515 / Stockholm / Sverige	50 000	100	50 000	-
Nanologica Limited / 8568592 / Beckenham, England	1	100	-	10
Nlab Bioscience S.A / B-85814820 / Malaga, Spanien	3 003	100	-	-
Summa			198 695	148 705
Dotterföretag / Org nr / Säte			2016-12-31	2015-12-31
			Eget kapital	Resultat
Nanologica Pure Sàrl / CH-670,4,005,944-5 / Delemont, Schweiz			94 627	-124 606
Nanghavi AB / 559074-2515 / Stockholm / Sverige			50 000	-
Nanologica Limited / 8568592 / Beckenham, England			-	-
Nlab Bioscience S.A / B-85814820 / Malaga, Spanien			-	-
Summa			144 627	-30 352

Not 13 Skatt på årets resultat

	2016-01-01- 2016-12-31	2015-01-01- 2015-12-31
Ingående balans, skattemässiga underskott	-43 791 170	-29 195 543
Redovisat resultat före skatt	-22 776 394	-14 290 972
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader/ej skattepliktiga intäkter	590 177	-304 655
Utgående balans, skattemässiga underskott	-65 977 386	-43 791 170
Ej redovisade underskottsavdrag	65 977 386	43 791 170
Summa	0	0
Årets skatt 22%	0	0
Summa	0	0

Företagets ledning har gjort bedömningen att inte redovisa några uppskjutna skattefordringar på bolagets skattemässiga underskott i resultat- eller balansräkningarna.

Not 14 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2016-12-31	2015-12-31
Förutbetalda hyror	535 381	520 802
Upplupna ränteintäkter	-	-
Övriga poster	449 118	404 167
Summa	984 499	924 969

Not 15 Övriga avsättningar

	2016-12-31	2015-12-31
Övrigt	493 327	471 055
Totalt	493 327	471 055

Avser avsättning för bedömd återbetalning av erhållna EU-bidrag då faktiska stödgrundande kostnader blivit lägre än vad som var fallet vid en initial bedömning.

Not 16 Långfristiga skulder

	2016-12-31	2015-12-31
<i>Skulder som förfaller senare än ett år från balansdagen</i>		
Övriga skulder till kreditinstitut	3 495 474	1 026 316
Övriga skulder	-	1 247 947
<i>Skulder som förfaller senare än fem år från balansdagen</i>		
Övriga skulder till kreditinstitut	300 000	-
Summa	3 795 789	2 274 263

Not 17 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

	2016-12-31	2015-12-31
<i>Ställda säkerheter</i>		
Företagsinteckningar	5 000 000	3 500 000
Övriga ställda panter etc	50 000	50 000
Summa	5 050 000	3 550 000
<i>Eventalförpliktelser</i>		
Eventalförpliktelser	Inga	Inga

Not 18 Kassaflödesanalys

	2016-12-31	2015-12-31
<i>Justering för övriga poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.</i>		
Nedskrivningar/utrangeringar	659 888	130 426
Periodisering av intäkter från EU-projekt	-1 543 062	-1 677 622
Övriga poster	-	690 314
Summa	-883 174	-856 882

Not 19 Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Eva Osterman utsågs till CFO och tillträdde tjänsten den 6 mars 2017. Eva Osterman kommer närmast från en bred roll hos Lantmännen där hon varit Group Controller, Transition Manager M&A samt även haft ansvar för intern kontroll och finansiell rapportering.

Not 20 Transaktioner med närstående

Styrelseledamoten Mårten Steen är delägare på Advokatfirman Lindahl, som har anlitats av Nanologica för utförande av juridiska tjänster under perioden. Advokatfirman Lindahl har erhållit marknadsmässig ersättning för utförandet av tjänsterna och var bolagets legala rådgivare i samband med emissionen 2016. Advokatfirman Lindahl har totalt debiterat Nanologica 481 TSEK under räkenskapsåret.

Not 21 Nyckeltalsdefinitioner

Resultat per aktie

Resultatet före skatt dividerat med genomsnittligt antal aktier under perioden (jämförelsesiffrorna är justerade för fondemissionselementet i företrädesemissionen 2016)

Soliditet

Eget kapital på balansdagen dividerat med balansomslutningen på balansdagen

Eget kapital per aktie

Eget kapital på balansdagen dividerat med antalet aktier på balansdagen

UNDERSKRIFTER

Stockholm den 15 maj 2017

Gisela Sitbon
Styrelseordförande

Andreas Bhagwani
Verkställande direktör

Peter von Ehrenheim

Hans Lennernäs

Mårten Steen

Lena Torlegård

Paula Zeilon

Vår revisionsberättelse har lämnats den
16 maj 2017

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Michael Hertin
Auktoriserad revisor

Leonard Daun
Auktoriserad revisor

REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman i Nanologica AB (publ), org.nr 556664-5023

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för Nanologica AB (publ) för år 2016. Bolagets årsredovisning ingår på sidorna 20-38 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Nanologica AB (publ)s finansiella ställning per den 31 december 2016 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisions sed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Nanologica AB (publ) enligt god revisors sed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och återfinns på sidorna 2-19. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något annat realistiskt alternativ än att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisions sed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/rn/showdocument/documents/rev_dok/revisors_ansvar.pdf. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Nanologica AB (publ) för år 2016 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsd i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Nanologica AB (publ) enligt god revisorsd i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsd i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/rn/showdocument/documents/rev_dok/revisors_ansvar.pdf. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Stockholm den 16 maj 2017
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Michael Hertin
Auktoriserad revisor
Huvudansvarig revisor

Leonard Daun
Auktoriserad revisor

Nanologica AB (publ)
Forskargatan 20 G
151 36 Södertälje
Tel: 08 4107 4949
www.nanologica.com