

PRESSMEDDELANDE

Stockholm 2018-01-11

Klas Arvidson får ny roll som försäljningschef på MediRätt

I somras anlidade MediRätt Klas Arvidson, senior rådgivare och expert inom e-hälsa, för att leda utvecklingen av bolagets digitala läkemedelsautomat Dosell. I samband med att produktutvecklingen nu intensifieras och lanseringsfasen närmar sig får Klas Arvidson rollen som vice VD och försäljningschef på bolaget.

Klas Arvidson kommer att ansvara för att identifiera nya affärsmöjligheter på den svenska och europeiska marknaden, utveckla nya kanaler för intäktströmmar samt skapa och vidareutveckla relationer med leverantörer och samarbetspartners. Rollen som försäljningschef innefattar även ansvar för att ta fram en effektiv säljprocess för Dosellsystemet.

”Utvecklingen av Dosell fortlöper enligt plan. I takt med att vi kommer närmare ett fullt fungerande Dosellsystem blir införsäljning till kund naturligtvis ett allt större fokus för oss. Med sin långa erfarenhet och gedigna förståelse för vårdsystemets utmaningar är Klas helt rätt person att leda detta”, säger Carl Johan Merner, VD för MediRätt.

Klas Arvidson kommer som vice VD och försäljningschef att som tidigare ingå i MediRätts ledningsgrupp.

För frågor hänvisas till VD Carl Johan Merner:

carl.johan.merner@mediratt.com

MediRätt AB (publ)
Stockholmsvägen 33
181 33 Lidingö

Tel 08-765 66 33

E-post: info@mediratt.com

www.mediratt.com