

Årsredovisning 2018



FRISQ®

FRISQ®

Vi på FRISQ vill att patient och vårdteam ska arbeta gemensamt i framåtblickande digitala vårdplaner för att spara värdefull tid och resurser samt för att förbättra vårdutfallen.

Vi är övertygade om att patienter både vill och kan bli mer engagerade i sin egen vård. Därför utvecklar FRISQ globalt skalbara digitala verktyg för att möjliggöra interaktiv kommunikation mellan de olika aktörerna i vårdkedjan direkt i mobilen, läsplattan eller laptop.

Intäkter per kvartal (Mkr)



41,9 mkr

Likvida medel

Soliditet

93%

 **~20**

Produktutvecklare

04 VD / ordförande har ordet
06 Året som gått
07 Händelser efter årets utgång
08 Vår marknad
10 Vår unika produkt
13 Showcase Sverige

16 Global närvaro
18 Styrelse
19 Ledande befattningshavare
20 FRISQ:s aktie
22 Förvaltningsberättelse
25 Räkningar för koncernen
29 Räkningar för moderbolaget



VD har ordet

2018 – ett händelserikt år

Stark efterfrågan

Vid ett flertal tillfällen under 2018, och inte minst under årets sista kvartal, fick vi bekräftat att efterfrågan för ett framåtblickande och patientinteraktivt system som kopplar ihop den splittrade vårdkedjan är stor. Jag är därför övertygad om att FRISQ:s digitala vårdplanslösning och kärnprodukt, FRISQ Care, som löser just denna utmaning kommer att spela en viktig roll både på den svenska och internationella vårdmarknaden framöver.

Sedan FRISQ Care erhöll CE-märkning i början av 2018 har intresset för produkten tilltagit. Under året har vi tecknat kundavtal och initierat pilotprojekt hos ett flertal vårdgivare. Vi har också fortsatt vårt arbete med att integrera FRISQ Care mot stora globala journalsystem vilket är en av FRISQ:s viktiga konkurrensfördelar. Jag är glad över att vi under 2018 inlett ett strategiskt samarbete med CompuGroup Medical (CGM) som gör det möjligt att enbart i Sverige nå över 70 000 licenserade

”FRISQ Care är såvitt vi vet en unik digital vårdplanslösning som kan spara tid åt vårdgivarna, förbättra patienternas vårdutfall, samtidigt som den är globalt skalbar.

vårdanvändare, samtidigt som FRISQ kan delta i större upphandlingar tillsammans med CGM. Ett annat intressant nyhet är Socialstyrelsens rapport ”Att kunna följa patientens väg genom vården” där FRISQ tillsammans med Västra Götalandsregionen lyfts som ett av de mest intressanta exemplen beträffande behovet av tekniskt stöd för vårdplaner som kopplar ihop olika vårdgivare.

FRISQ lanserar i USA

Med utgångspunkt i hur väl FRISQ tas emot och hur stor efterfrågan på marknaden är har vi under 2018 tagit flera steg för att skala upp FRISQ globalt. Vår organisation har förstärkts och standardiseringar av produkten har gjorts. Samtidigt har vi aktivt sonderat potentialen i nya marknader. Med denna bakgrund har FRISQ:s styrelse beslutat om att lansera FRISQ i USA.

Framåtblick

En av de gemensamma prioriteringarna för FRISQ:s utvecklingsavdelning och marknadsfunktion under 2018 har varit att utveckla standardiserade kunderbudanden. Detta strategiskt viktiga arbete kommer att fortsätta under 2019 och är en viktig förutsättning för att FRISQ Care ska kunna skalas upp och för att nya säljare effektivt ska kunna ta produkten till kunderna på bredare front. Arbetet med att utveckla kunderbudandena har tagit viss kraft från införsäljningen, men min övertygelse är att detta varit rätt prioritering för att kunna skapa värden och växa FRISQ i Norden och för att nu konkret kunna etablera FRISQ i USA. Vår målsättning är att detta ska börja ge goda intäkter redan under 2019. Med förhoppning om ett framgångsrikt 2019 ser jag nu fram emot att fortsätta vår redan påbörjade och viktiga resa tillsammans med FRISQ:s duktiga medarbetare.

Martin Irding – VD FRISQ



”Globala aktörer som vi initierat samarbeten med bekräftar FRISQ Care:s potential”

Under 2018 har FRISQ:s medarbetare arbetat intensivt med att demonstrera hur vår vårdplanslösning FRISQ Care kan skapa stora mervärden både för vårdgivare och patienter. Genom så kallade ”Proof of Concept”-projekt och pilotinstallationer hos kunder och vårdgivare har FRISQ nu börjat etablera sig på den svenska marknaden som den bästa framåtblickande och patientcentrerade digitala vårdplanslösningen. Den totala samhällsnyttan vid en full utrullning av FRISQ Care skulle kunna bli mycket stor.

För patienten innebär FRISQ Care högre delaktighet i sin egen vård genom enkla intuitiva moment och instruktioner direkt i mobilen eller läsplattan, samtidigt som patienten får insyn i sin egen vårdplan. Detta kan både förbättra patienternas vårdutfall och livskvalitet.

För vårdgivarna medför FRISQ Care produktivitetstvinster bl a genom eliminering av dubbelarbete och minskad administration samtidigt som relevant information görs tillgänglig genom hela vårdkedjan (efter patientens godkännande).

Givetvis uppfyller FRISQ vårdens regulatoriska krav och GDPR.

Digitala vårdplanslösningar efterfrågas inte bara i Sverige, utan i hela världen. Med tilltagande vårdkostnader som andel av BNP, kommer vårdgivare och försäkringsbolag inte längre vilja betala för isolerade vårdaktiviteter, utan istället strävar efter att ge ersättning för sammanhängande vårdplaner som ger mätbara och förbättrade vård- och hälsoresultat. I USA har t.ex. ersättningssystemen för statliga MediCare och för vissa privata försäkringsbolag redan börjat ställas om till fokus på patientrapporterade hälsoutfall och så kallade ”bundles” av vårdinsatser, det vi i Sverige kallar sammanhängande vårdplaner. Denna utveckling innebär en stor potential för FRISQ internationellt. Med bl a denna bakgrund har FRISQ:s styrelse fattat beslut om att under 2019 etablera FRISQ på världens största vård- och omsorgsmarknad – USA. Kommande år blir mycket spännande för FRISQ och jag hoppas att du vill vara med på vår resa.

Mats Lindstrand – Ordförande

Året som gått

Första kvartalet

- FRISQ Care erhåller CE-märkning
- Flera Proof of Concept (POC)-projekt initieras
- Avtal tecknas med Apoteksgruppen
- EU-finansierat initiativ vid Lovisenbergs Diakonale Sykehus, Oslo inleds
- Arbete med WeMind Psykiatri för implementation av FRISQ Care

Andra kvartalet

- Riktad nyemission om 50 Mkr möjliggör förstärkningar av organisationen och förberedelse för internationell expansion
- Avtal om FRISQ:s första kliniska studie vid Karolinska Institutet (KI)
- Avtal med Sophiahemmet vårdcentral och Sophiahemmet Rehab Center (SRC)
- Lars Björk och Göran Hägglund väljs in i FRISQ:s styrelse

Tredje kvartalet

- FRISQ och CompuGroup Medical (CGM) inleder ett strategiskt samarbete
- Integration mot TakeCare gör det tekniskt möjligt att nå 70 000 licensierade vårdanvändare bara i Sverige
- Fusionen av FRISQ Care AB och FRISQ AB med syfte att förenkla bolagsstrukturen och minimera administrativa kostnader fullbordad

Fjärde kvartalet

- FRISQ adderar mål om att uppnå Break-Even för den svenska operativa verksamheten, vilket innebär att vid slutet av 2019 ska svenska operativa verksamheten ge ett positivt täckningsbidrag till FRISQ som helhet
- FRISQ genomför sin första kapitalmarknadsdag någonsin
- Viktiga steg mot att standardisera FRISQ Care:s kunderbjudande tas, vilket är en förutsättning för att skala upp produkten och lansera den internationellt



Händelser efter årets utgång

- I januari 2019 fattade FRISQ:s styrelse beslut om att lansera FRISQ i USA. Detta kan du läsa om i avsnittet global närvaro på sidan 17.
- FRISQ tecknade sitt första avtal om försäljning av en standardiserad produkt med återkommande licensintäkter hos Ryggkirurgiskt centrum (RKC). RKC kommer bli använda FRISQ Care för att optimera omhändertagandet av patienter. Inför operationen kommer patienten genom FRISQ Care få relevant information och samtidigt själv ge information till vårdteamet. Efter operationen ges patienten rehabiliteringsstöd och patienten kan utvärdera sin vårdupplevelse med mera.
- Socialstyrelsen lyfter i sin rapport från februari 2019 "Att kunna följa patientens väg genom vården" fram FRISQ Care och FRISQ:s samarbete med Västra Götalandsregionen (VGR) som ett läroprojekt med stor potential.
- FRISQ har inlett ett samarbete med Karolinska Institutet (KI) för att bistå den kliniska studien ProBio inom prostatacancer. Samarbetet innebär att FRISQ Care kommer att användas för att utvärdera effekten av genetisk profil vid val av rätt läkemedel. FRISQ Care kommer bland annat användas som datahanteringssystem i studien.
- FRISQ blir samarbetspartner i Swelife-initiativet, Sweper. Detta syftar bland annat till att skapa en modell för att systematisera hälsodata för att denna ska kunna användas effektivt och enhetligt.
- I mars 2019 genomfördes ytterligare en riktad nyemission med stöd av bemyndigandet från årsstämman den 17 maj 2018. Emissionen tillför FRISQ cirka 67 miljoner kronor före emissionskostnader. Nettolikviden avses främst användas till att etablera FRISQ i USA samt att fortsatt stödja bolagets utveckling och verksamhet, såsom deltagande i större upphandlingar tillsammans med partners.



Vår marknad

Behovet av en vårdplanslösning som FRISQ Care är stort både i Sverige och internationellt

FRISQ Care är en digital och framåtblickande vårdplanslösning som så vitt vi vet inte har någon direkt konkurrens någonstans i världen och vi ser att den globala efterfrågan växer. FRISQ Care kan bidra till att spara tid och öka produktiviteten för vårdgivarna och förbättra vårdutfallen för patienterna. Nyligen har även Socialstyrelsen pekat på just FRISQ Care som ett angeläget verktyg i det framtida Vårdsverige.

Hälso- och sjukvårdssektorns utmaningar

För närvarande befinner sig hälso- och sjukvårdssektorn i stora delar av världen i en paradoxal situation. Å ena sidan har medicinska framsteg medfört förbättrad vård som ökar vår medellivslängd, men samtidigt tilltar vårdkostnaderna dramatiskt. En äldre och friskare befolkning innebär en allt större utgiftsbörda i statsbudgetarna.

I de flesta länder i västvärlden är hälso- och sjukvård redan idag den största kostnadsposten. I Europa utgör vårdkostnaderna som andel av BNP ca 10% och i USA runt 18%. Successivt tilltar också vårdkostnaderna både i absoluta och relativa tal, vilket inte är hållbart, allt annat lika, utan ett väsentligt ökat skatteuttag.

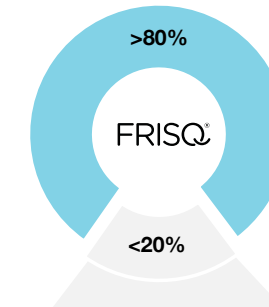
Det som i folkmun kallas för vårdkrisen är bland annat en kombination av följande komponenter:

- Vårdgivarnas administrativa börda har blivit betungande och produktivitetsbefrämjande digitala verktyg har i stor utsträckning hittills saknats. I dagsläget tillbringar t ex läkare bara ca 1/3 av sin arbetstid på direkt kontakt med patienterna.
- Samordningen mellan de olika aktörerna i vårdkedjan brister. Det finns ett växande behov av en digital bryggnings och standardiserat utbyte av information mellan aktörerna i vårdkedjan för att bättre kunna planera och utföra patientvården effektivt.
- Möjligheten att effektivt mäta kvalitet och vårdutfall för att förbättra arbetsmetoder och rutiner har hittills varit begränsad.
- Patienterna har enbart begränsad tillgång till journaler och relevanta verktyg som kan göra dem mer engagerade och informerade om sin egen vård.

FRISQ adresserar >80% av de totala vårdkostnaderna

FRISQ Care adresserar patienter med återkommande eller komplexa vårdbehov, t ex patienter med kroniska sjukdomar, rehabilitering, mödravård, psykiska diagnoser och inför/efter operationer.

Cirka 5 miljoner personer i Sverige innefattas i denna målgrupp som motsvarar >80% av den totala vårdkostnaden eller ca 400 miljarder SEK på årsbasis.

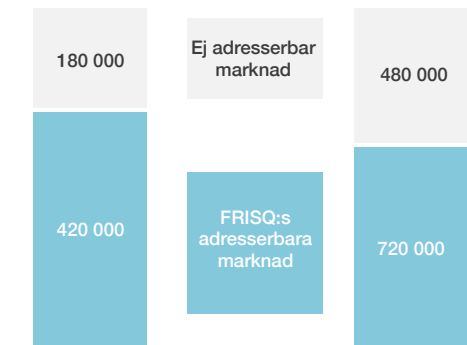


Patienter med tillfälliga vårdbehov, t ex receptförskrivning vid influensa adresseras istället av bl a nätdoktorer.

Denna målgrupp motsvarar cirka 10 miljoner personer i Sverige, och utgör <20% av den totala vårdkostnaden eller ca 80 miljarder SEK på årsbasis.

Adresserbar marknad

Antal medarbetare inom vård i Norden: 600 000
 Antal medarbetare inom vård och omsorg i Norden: 1 200 000



Antagande: FRISQ är relevant för 70% av alla medarbetare inom vård i Norden. Detta motsvarar ca 420 000 personer.

Antagande: FRISQ är relevant för 60% av alla medarbetare inom vård och omsorg i Norden. Detta motsvarar ca 720 000 personer.

Den digitala, framåtblickande och användarvänliga vårdplanslösningen som FRISQ Care erbjuder bidrar till att hjälpa vårdgivare att enklare administrera, informera, kommunicera, samordna och mäta de olika stegen i vårdkedjan. FRISQ:s lösning skapar goda förutsättningar för en mer effektiv vård och gör patienterna mer delaktiga i sitt vårdutfall.

Under 2018 har fokus bl a varit att nå ut med FRISQ Care till vårdgivare för patienter med stora vårdbehov, som kroniskt sjuka och patienter med återkommande och komplexa diagnoser. För dessa grupper är FRISQ Care:s potential störst. Men behovet av digitala vårdplaner är stor inom de flesta vårdssammanhang: Gravitet, psykisk ohälsa, rehabilitering, läkemedelsuppföljning och förebyggande friskvård är andra segment i vårdmarknaden där FRISQ Care är relevant.

FRISQ:s marknadspotential

Kroniska och komplexa diagnoser samt de patienter med behov av återkommande vård som FRISQ Care kan adressera utgör mer än 80% av vårdens totala utgifter. Medan nätdoktorer och liknande aktörer till stor del adresserar patienter med tillfälliga åkommor och diagnoser, såsom förkylningar och influensa, går FRISQ istället ner på djupet och utgör ett heltäckande analysverktyg och kommunikationsstöd genom hela den fragmenterade vårdkedjan som åtskilliga vårdaktörer är involverade i.

Den totala marknaden för FRISQ:s digitala vårdplanslösning FRISQ Care är stor. Bara i Norden finns ca 600 000 medarbetare inom vården. Ca 70% av dessa, dvs runt 420 000 personer, ligger inom ramen för vad FRISQ bedömer är den adresserbara marknaden. Inkluderas även omsorgen uppgår det totala antalet medarbetare i Norden till ca 1,2 miljoner. Av denna total gör FRISQ bedömningen att ca 60% eller 720 000 personer utgör den adresserbara marknaden.

Med adresserbar marknad avses den relevanta delen av totalmarknaden som innefattar de medarbetare som FRISQ bedömer 1) skulle ha väsentlig nytta av FRISQ Care i sitt arbete samtidigt som de 2) är praktiskt möjliga att nå med sälj- och marknadsaktiviteter. Dessutom förutsätter FRISQ:s adresserbara marknad att 3) det ska vara möjligt att implementera FRISQ Care till en rimlig kostnad och försvarbar tidsåtgång.

En vårdanställd i Norden kan på årsbasis kosta motsvarande 600 Tkr - om t ex en fjärdedel av de vårdanställda genom FRISQ Care kan öka sin produktivitet med ringa 1% så skulle detta innebära en årlig kostnadsbesparing på 900 miljoner kr.

Den globala marknadspotentialen är givetvis ännu större för FRISQ Care. I Europa respektive USA finns ca 15-20 miljoner medarbetare inom sjukvården. En majoritet av dessa utgör en potentiell målgrupp för FRISQ.

Vår unika produkt

En globalt skalbar och framåtblickande digital vårdplanslösning

Vår patientcentrerade lösning, FRISQ Care, möjliggör användandet av medicinskt, kliniskt och livsstilsbaserade vårdplaner som sparar tid för vårdgivarna samtidigt som lösningen är användarvänlig. FRISQ Care är ett helintegrerat och journalsystemsberoende system vilket gör att den splittrade vård- och omsorgskedjan enkelt kan knytas samman. Detta är en viktig styrka. FRISQ Care underlättar vårdgivarnas planering, koordinering och uppföljning.

Med FRISQ Care blir vårdinformationen överskådlig och tillgänglig både för vårdgivare som patient. Oberoende av patienternas diagnoser kan FRISQ Care underlätta för alla yrkeskategorier inom vården. Samtidigt bidrar FRISQ Care till att göra patienterna mer engagerade i sin egen vård genom hög användarvänlighet, intuitiv information och enkla instruktioner direkt till mobilen eller läsplattan. FRISQ:s vårdplanslösning är väl positionerad att möta den internationella vårdens skriande behov av ökad effektivisering och processorientering.

Produktrelaterad utveckling

Under slutet av 2018 gjordes stora framsteg i produktutvecklingen av FRISQ Care:

1. Produkterbudandet är nu så standardiserat att vi kan påbörja licensförsäljning av öppenvårdssapplikationen med journalsystemet TakeCare. Tidigare har fokus varit försäljning av pilot- och så kallade Proof-of-Concept projekt.
2. Produkten är globalt skalbar och inkluderar en dynamisk underliggande datamodell, är språkoberoende, samt är i överensstämmelse med internationella standards. Under slutet av 2018 inleddes ytterligare arbete med att förbereda produkten för lansering i USA, i linje med amerikansk Compliance.
3. Internationella bolag har bekräftat produktens uniktet, t ex Qlik som valde att presentera FRISQ tillsammans med Qlik på HIMSS-mässan i Orlando - världens största mässa för IT i sjukvården.

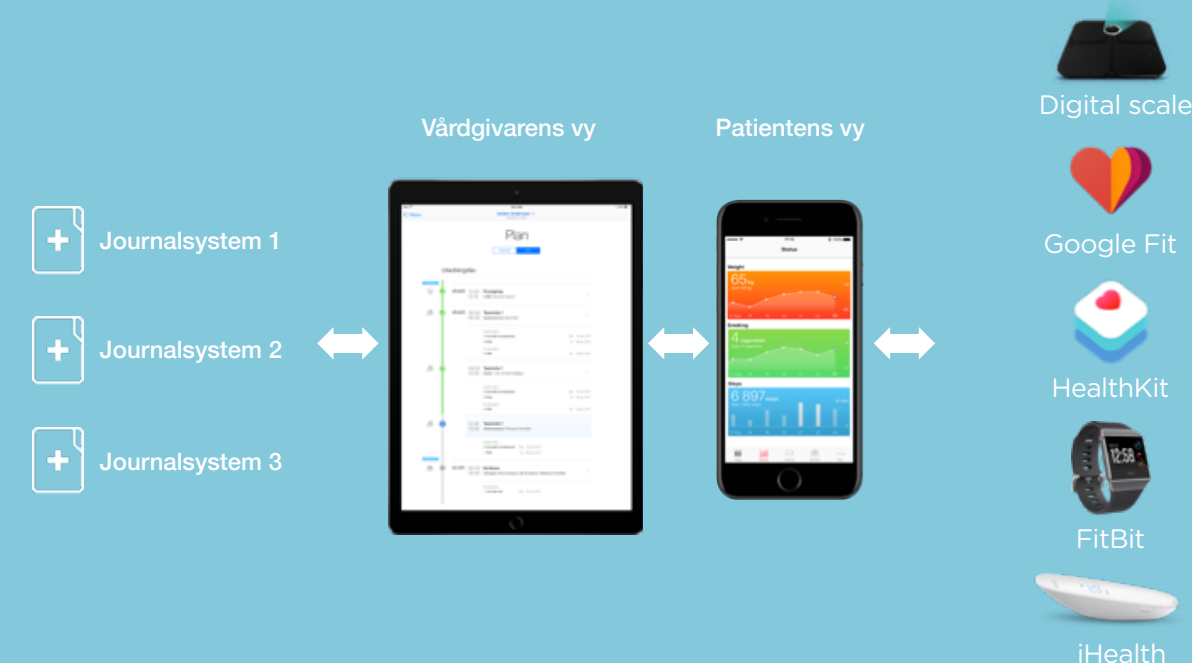
Värden som skapas med FRISQ

FRISQ Care gör det möjligt för vårdgivare och patient att tillsammans lägga upp en gemensam och framåtblickande vårdplan. Produkten möjliggör digitaliserade kliniska vårdprogram/vårdprocesser och att involvera patienten i arbetet med detta. Patienten bidrar genom att svara på formulär, får värdefulla behandlingsinstruktioner och tips samt kan dela sin hälsodata, t ex steg och vikt. Därigenom skapas stora mervärden för vårdgivarna genom till exempel:

1. Direkta tidsbesparingar genom effektivare vårdprocesser.
2. Ökad kvalitet genom efterlevnad av kvalitets-säkrade vårdprocesser och genom att patienternas engagemang i sin egen vård ökar.

Vårdplanen i FRISQ Care, inklusive behandlingssteg med olika mål och delmål upprättas i dialog mellan vårdgivare och patient, där viktiga mätvärden sedan kan följas upp automatiskt. Vårdgivarnas planeringsbeslut alternativt ändringar i vårdplanen förmedlas kontinuerligt direkt till patientens mobil eller läsplatta. Detta medför att patienten och anhöriga (om så önskas) får löpande överblick kring hur vårdarbetet fortskrider och kan därmed proaktivt interagera med vårdgivaren vid behov eller när frågor uppstår. Med FRISQ Care kan alla i vårdkedjan få tillgång till relevant information och beslutsunderlag för att planera nästa vårdsteg och optimera insatserna. Patienten kan också själv välja att koppla samman vårdgivare så att planer och behandling kan effektiviseras ytterligare.

FRISQ erbjuder en digital vårdplanslösning
- oberoende av underliggande journalsystem och diagnos



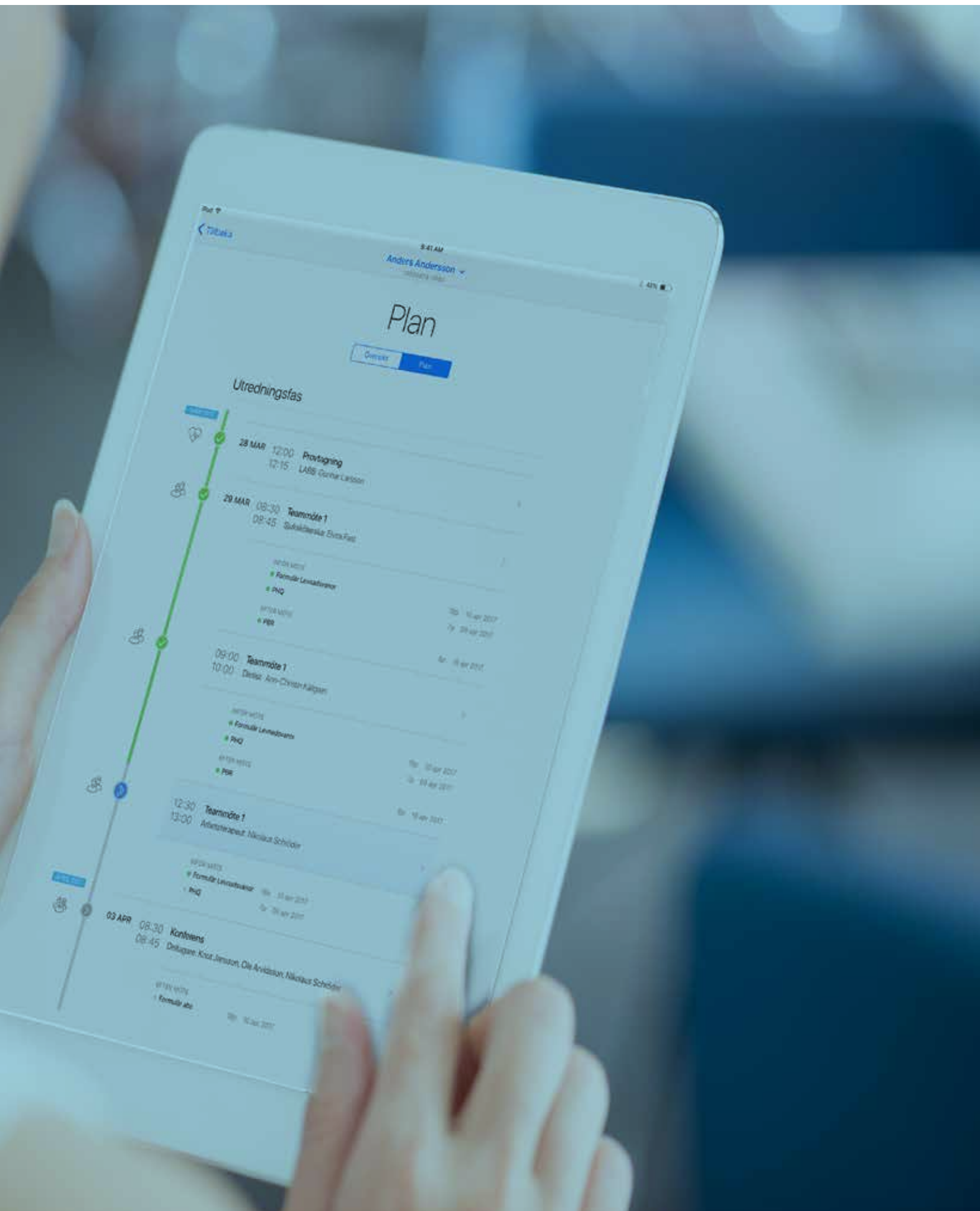
FRISQ Care ska oavsett plattform (mobil, läsplatta eller dator) vara lättanvänt både för vårdgivare och patient.

Eftersom FRISQ Care integrerar med befintliga journalsystem behöver dokumentationen endast göras på ett ställe vilket ofta inte är fallet med befintliga vårdplanslösningar.

FRISQ Care i korthet

- FRISQ Care är en diagnosoberoende digital vårdplanslösning som kan användas som ett framåtblickande planeringsverktyg. FRISQ Care lämpar sig mycket väl för längre eller kroniska diagnoser och i komplexa vårdkedjor där flera vårdaktörer är involverade.
- Patientens vårdhistorik från olika delar av vårdkedjan kan enkelt delas i FRISQ Care efter patientens medgivande. En överskådlig och aggregerad journalsammansättning kan göras tillgänglig i FRISQ Care.
- Vårdinformation och avvikelser mot t ex uppsatta mål och delmål under behandlingens gång registreras i FRISQ Care och kan utgöra underlag för analys och klinisk forskning i syfte att förbättra behandlingen ytterligare.

- Även patienter med multipla eller komplexa diagnoser kan hanteras i FRISQ Care.
- Vårdteamens planering och resursallokering underlättas i FRISQ Care genom en heltäckande kalenderhantering som delar planeringscheman och synkroniserar med patientens egen kalender.
- För de olika vårdteamens gemensamma bedömning av en patients tillstånd och vårdbehov i vårdkedjans nästa steg kan konferenser och videomöten genomföras i FRISQ Care.
- Möjligheter till säker kommunikation kring behandlingsplaner finns i FRISQ Care såväl skriftligt som via videomöte mellan vårdgivare och patient. Alla samtycken och utbyte av information hanteras av patienten efter uttryckligt medgivande i linje med bl a gällande GDPR-lagstiftning.
- FRISQ Care följer internationell standard, HL7 FHIR, för utbyten av data och information mellan olika system.



Showcase Sverige

En hög prioritet

Under 2018 har FRISQ:s team arbetat intensivt med att förbereda FRISQ Care för de stora regionerna, de ledande journalsystemsleverantörerna och med tongivande svenska vårdgivare genom pilotprojekt. Syftet har varit att göra Sverige till ett globalt showcase och därmed tydligt visa att FRISQ Care har den potential som utlovas och att systemet fungerar inom skilda diagnosområden, som till exempel KOL, diabetes, cancer, psykologi och ortopedi. Under 2018 genomfördes bland annat pilotprojekt på Sahlgrenska Universitetssjukhuset, Sophiahemmet och WeMind Psykiatri.

I och med att FRISQ finns representerat både i Stockholm och Västra Götalandsregionen har vi möjlighet att redan nu hjälpa en tredjedel av Sveriges patienter.

Inom ramen för det initierade strategiska samarbetet med CompuGroup Medical (CGM) har FRISQ samtidigt under 2018 integrerat FRISQ Care mot journalsystemet TakeCare. Genom denna integration öppnar FRISQ upp för att succesivt nå 70 000 potentiella licensanvändare bara i Sverige. FRISQ Care är också på väg att bli en del av ATEA:s och Dustins produktkatalog. Detta kommer att göra det enklare för offentliga kunder att köpa FRISQ:s tjänster inom ramen för befintliga ramavtal.

FRISQ:s övergripande och långsiktiga mål är att rulla ut FRISQ Care på licensbasis till majoriteten av vårdgivarna inom de ledande landstingen och kommunerna i Sverige. Vi ser en potential om cirka 1,2 miljoner licenstagare i Norden. Vi vill också tillsammans med partners delta i framtida upphandlingar av vårdinformationssystem där FRISQ Care utgör en viktig del.

Patienten i fokus!

Patientens delaktighet för ökad kvalitet och bättre vårdutfall



FRISQ utvecklar vårdplanstjänster som är djupt förankrade i vetenskapen om hur man bäst engagerar patienten och arbetar evidensbaserat. Kunskap och motivation ger bästa hälsoutfallet.



Individuell plan

Baserat på den egenkonfigurerade standardplanen lägger vården i FRISQ Care upp en individuell plan utifrån patientens individuella behov. FRISQ Care låter alltid vården äga sina egna processer och planer så att den professionella bedömningen aldrig hindras av verktyget.



Mål

Behandlingsplanen i FRISQ Care med mål och delmål tas fram i dialog mellan vårdgivare och patient. Målen kan utgöra specifika mätvärden och önskade vårdutfall som följs upp automatiskt av FRISQ Care från patientens smartphone.



Multipla planer

Patienter med multipla diagnoser behöver ofta möta åtskilliga aktörer inom vård- och omsorg, för att hantera sin sjukdom. Genom FRISQ Care kan nu för första gången behandlingsplaner som tas fram för respektive diagnos förenas i en och samma patientapp. Med patientens samtycke kan de sedan enkelt visas och delas mellan olika vårdgivare.



Teamplanering

Genom inläsning av vårdenhetens scheman, anställdas kalendrar och patientens egna kalender i FRISQ Care förenklas koordinering och planering. FRISQ Care blir ett effektivt och framåtblickande verktyg för resurs- och beläggningsplanering.



Personlig kommunikation

Frågor kring behandlingsplanen kan skickas till FRISQ Care:s säkra kommunikationskanal mellan vårdgivare och patient. Om ytterligare instruktioner eller en djupare dialog behövs, kan ett videomöte mellan vårdgivaren och patienten hållas i FRISQ Care.



Spara till journal & register

FRISQ Care följer internationell standard för informationsutbyte mellan system. FRISQ Care möjliggör också direkt kommunikation med befintliga journal-system så att vårdgivarna bara behöver dokumentera en gång.



Vi vill göra skillnad

FRISQ:s team

Vi på FRISQ drivs av att göra skillnad och få bidra till att förbättra hälsan för de många människor som har regelbunden kontakt med vården. Alla i vårt team delar idén om att vilja hjälpa vården och patienter genom digitala tjänster så att resurser kan frigöras, administration kan minskas och den tid som vårdgivarna har direkt kontakt med patienterna kan öka.

FRISQ:s team utgörs av en unik sammansättning medarbetare med olika kompetenser och bakgrunder. Vid årets utgång hade FRISQ 17 anställda. Vårt totala team uppgår till cirka 40 medarbetare, däribland några av de mest kompetenta i Sverige inom IT-utveckling, sjukvård, farmaci och affärsutveckling i kombination. FRISQ har också dedikerade medarbetare som bistår arbetet med bolagets internationalisering, standardiseringar och kvalitetsutveckling.

Vi strävar efter att vara en platt, flexibel och lyhörd organisation som ska vara diversifierad med avseende på utbildning, etnicitet, ålder etc.

Tillsammans har vi lång och gedigen erfarenhet av sjukvårds- och läkemedelsrelaterat arbete och att integrera mot journalsystem och IT-infrastruktur inom vården. Tillsammans kan vi göra en skillnad.



Global närvaro

FRISQ:s utlandsstrategi vilar på tre ben

Under 2018 började FRISQ sondera terrängen för internationell expansion. Vi vet att FRISQ Care är en unik produkt med ett distinkt värdeerbjudande som medför produktivitetsförbättringar för vårdgivare och patienter. Det ger oss en möjlighet att etablera fotfästen på de internationellt ledande marknaderna. VD och styrelsen har gjort bedömningen att tiden nu är lämplig för en lansering av vårdplanslösningen FRISQ Care internationellt.

Under 2018 presenterade vi FRISQ Care för olika intressenter inom vården både i Europa, Asien och Nordamerika. Vi kan konstatera att intresset för framåtblickande vårdplanslösningar med aktiv patientinvolvering är stort även på den internationella arenan. De befintliga lösningarna som vi stött på

runt om i världen möter inte fullt ut kundernas behov. Ofta utgör de "stand alone-lösningar" utan egentlig integration mot de underliggande journal-systemen som medför väsentligt dubbelarbete för vårdpersonalen.



Koncernens utlandsstrategi utgörs i huvudsak av tre ben:

För det första ska fler samarbeten med internationella teknikleverantörer utvecklas (till exempel stora leverantörer av journalsystem som vi redan inlett samarbete med i Sverige). Med dessa leverantörer deltar FRISQ gemensamt i internationella upphandlingar, alternativt kompletterar deras redan befintliga installationer i utlandet.

För det andra ska vi via vårt kontaktnät bli inbjudna till att presentera och/eller offerera FRISQ Care som enskild leverantör till viktiga internationella vårdgivare.

För det tredje ska vi själva investera och proaktivt verka i viktiga länder. Det gör vi med riktade försäljningsinsatser och i vissa enskilda fall genom lokala kontor.

Under 2019 kommer FRISQ arbeta aktivt med att identifiera och skapa möjligheter inom alla de tre benen. Vi kommer att utvidga samarbetet med journalsystemsleverantörerna i utlandet för att integrera FRISQ:s lösning med deras journalsystem avseende både befintliga och nya kunder. Vi är redan nu inbjudna till möten med potentiella kunder som kommer att utvärderas om de kan utgöra en bra utgångspunkt för etablering i respektive marknad.

FRISQ lanserar i USA

Under januari 2019 fattade FRISQ:s styrelse beslut om att lansera FRISQ på den nordamerikanska marknaden med representation både på USA:s väst- och östkust. I USA är intresset stort för FRISQ:s erbjudande och vi deltar redan i upphandlingar där.

”Att intresset för FRISQ är stort noterade vi inte minst i mitten av februari när vi deltog vid världens största IT-mässa för vården, HIMSS i Orlando, USA.

FRISQ har i USA ett starkt och erfaret team på plats som redan under andra kvartalet 2019 kommer att kunna vara operativt med fokus på marknadsföring, försäljning, lokala integrationer och implementeringsstöd. I USA har vi också ett antal viktiga samarbetspartners med etablerade affärsförbindelser till en stor del av de kunder vi aspirerar på att utveckla under kommande år. FRISQ:s styrelseledamot och före detta VD för Qlik Lars Björk, sedan 10 år bosatt i USA, kommer aktivt att bistå FRISQ:s etablering på den nordamerikanska marknaden under 2019. 2019 blir ett mycket spännande år för FRISQ och en viktig milstolpe i globaliseringen av bolaget.

Styrelse



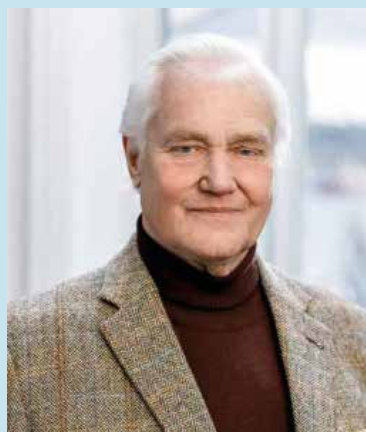
MATS LINDSTRAND
Ordförande

Mats har en lång karriär som managementkonsult och 10 år som direktör på McKinsey & Company innan han grundade FRISQ 2009. Han har de senaste 8 åren dessutom varit verksam som entreprenör och rådgivare till flera internationella Private Equity-bolag och har styrelseuppdrag i flera andra bolag.

Utbildning: MSC Civilingenjör, KTH och MBA, Columbia Business School New York.

Teckningsoptioner: –

Aktieinnehav: 1 849 680



ÅKE HALLMAN
Ledamot

Åke var tidigare VD för Apoteksbolaget AB, ordförande för Securum, generaldirektör för Statens Pris och kartellnämnd samt har haft en mängd styrelseuppdrag i offentliga företag och statliga utredningar. Han har de senaste 10 åren varit en flitigt anlitad rådgivare till ett antal bolag inom apotekssfären i Sverige.

Utbildning: Fil. pol. mag, Stockholms Universitet och Farm. dr. hc, Uppsala Universitet.

Teckningsoptioner: –

Aktieinnehav: 139 758



GÖRAN HÄGGLUND
Ledamot

Göran har en gedigen politisk karriär bakom sig. Han valdes in i riksdagen 1991, har varit partiledare för Kristdemokraterna (2004-2015) samt Sveriges socialminister 2006-2014. På senare år har han engagerat sig brett inom vård och hälsa, dels som styrelsemedlem i Aleris dels som senior rådgivare på pr-byråen Narva. Göran är också ordförande för Samtrafiken och det börsnoterade hälsoföretaget Feelgood.

Utbildning: Branschgemensam utbildning inom försäkringssektorn samt företagsintern utbildning inom finanssektorn.

Teckningsoptioner: –

Aktieinnehav: –



PER-EGON JOHANSSON
Ledamot

Per-Egon har mångårig politisk erfarenhet bland annat som statssekreterare på Kommunikationsdepartementet under åren 1991-1994. Han har även gedigen erfarenhet som rådgivare och managementkonsult bland annat inom apoteksbranschen och ett flertal operativa chefsbefattningar som VD för Bilprovningen.

Utbildning: Ekonom, Göteborgs universitet.

Teckningsoptioner: 40 000

Aktieinnehav: –



ANNA FRICK
Ledamot

Anna har erfarenhet som marknadsansvarig och ledare av konsultbyråer inom kommunikation och varumärkesbygge, såväl nationellt som internationellt. Övriga uppdrag innefattar styrelseledamot i Fortnox AB, Leo Vegas AB, Odd Molly International AB, Svea Ekonomi AB och War Child Foundation.

Utbildning: MBA, Handelshögskolan i Stockholm.

Teckningsoptioner: 40 000

Aktieinnehav: –



LARS BJÖRK
Ledamot

Lars har mångårig erfarenhet från techbranschen och har under de senaste 17 åren arbetat på Qlik, varav de sista 10 åren som VD. Under Lars ledning genomförde bolaget en internationell expansion som är bland de mest framgångsrika för svenska techbolag.

Utbildning: Business administration Masters degree, Lunds Universitet.

Teckningsoptioner: –

Aktieinnehav: 373 684

Ledande befattningshavare



MARTIN IRDING
VD FRISQ HOLDING & FRISQ AB

Martin har tidigare varit projektledare på McKinsey & Company och de sista 5 åren arbetade han utslutande med sjukvårds- och läkemedelsrelaterade projekt som exempelvis benchmarking av Stockholms akutsjukhus, utveckling av nya innovativa ersättningsmodeller, Forum för Valfärdinitiativet, utveckling av den värdebaserade prissättningen av läkemedel i Sverige och stora förbättringsprojekt inom vården.

Utbildning: Civilingenjör från Chalmers Tekniska Högskola inom Industriell Ekonomi och kandidatexamen i företagsekonomi från Handelshögskolan vid Göteborgs universitet.

Teckningsoptioner: 220 000

Aktieinnehav: 3 000



MAGDALENA STENBÄCK
CFO

Magdalena har över 10 års erfarenhet inom finans- och investeringssektorn, bland annat på SEB Enskilda och Investor AB. Hon har arbetat med ägarfrågor för globala börsnoterade företag såväl som mindre onoterade bolag. De senaste åren har fokus varit på sjukvårdssektorn genom vård- och omsorgsbolaget Aleris och Forum för Valfärdinitiativet.

Utbildning: Magisterexamen i företagsekonomi, Handelshögskolan i Stockholm. Studier i internationell ekonomi, University of New South Wales, Sydney.

Teckningsoptioner: 70 000

Aktieinnehav: –



PATRIK MATTSSON
Chief Customer Success Officer

Patrik har god erfarenhet av ledarskap och kundnära arbete i vårdsektorn. Han har tidigare bland annat varit enhetschef inom vård och omsorg, e-Hälsa, digitalisering i Västra Götalandsregionen.

Utbildning: Studier i IT-Management vid Göteborgs universitet. Kurser inom ledarskap och projektledning.

Teckningsoptioner: –

Aktieinnehav: –



HANNES PALM
Chef Commercial Officer

Hannes har tidigare arbetat som projektledare på McKinsey & Company, primärt med fokus på projekt inom strategisk planering, operationell förbättring och transformationer. Erfarenhet av att ha stöttat klienter inom e-Hälsa-sektorn, vårdgivare och medtech-bolag.

Utbildning: Kandidatexamen i företagsekonomi, Handelshögskolan i Stockholm.

Teckningsoptioner: 150 000

Aktieinnehav: 33 000



ÖRJAN LINDSTRÖM
Chef Development Officer

Örjan har en bred teknisk bakgrund från olika roller inom utveckling. Han har tidigare arbetat som utvecklingschef inom resekoncernen Kuoni och dess nordiska verksamhet med bl a Apollo. Örjan kommer senast från rollen som utvecklingschef på Fintech-bolaget Qapital.

Utbildning: M.Sc. Data & Systemvetenskap från Stockholms Universitet.

Teckningsoptioner: 50 000

Aktieinnehav: –



CASPER WINSNES
Chief Product Officer

Casper har framgångsrikt utvecklat och drivit flera uppmärksammade initiativ inom e-Hälsa i Sverige. Han har tidigare bl a arbetat som Chief Innovation Officer och som Project Manager inom Enterprise Architecture. Bred erfarenhet från att ha stöttat klienter inom e-Hälsa-sektorn, vårdgivare och medtechbolag.

Utbildning: Studier i bl a företagsekonomi vid Stockholms universitet.

Teckningsoptioner: 100 000

Aktieinnehav: 100 000

FRISQ:s aktie

FRISQ är sedan oktober 2016 listat på Nasdaq First North under kortnamnet ”FRISQ” med ISIN-kod SE0006994539. FRISQ:s aktiekursutveckling under 2018 var -31% jämfört med utvecklingen för Nasdaq First North All som var +6%. Vid årets slut var aktiekursen 18,2 kronor vilket motsvarar ett börsvärde om 368 Mkr. Under 2018 genomfördes en riktad nyemission om ca 50 Mkr efter emissionskostnader samt en mindre emission relaterad till teckning av optioner för ledande befattningshavare. Antalet aktier ökade från 16,926,346 vid årets ingång till 20,218,202 vid årets slut.

Handel i aktien

Under 2018 uppgick handeln i FRISQ på Nasdaq First North till 1,711,428 aktier vilket motsvarar 9,1% av genomsnittligt antal utestående aktier. Den genomsnittliga handelsvolymen per dag under året uppgick till 6,846 aktier.

Certified Adviser på First North

Alla bolag vars aktier handlas på Nasdaq First North har en Certified Adviser som guidar och stödjer bolaget. FNCA Sweden AB är FRISQ:s Certified Adviser: FNCA Sweden AB, info@fnca.se, tel +46 (0)8 528 00 399. FNCA innehar inga aktier i FRISQ Holding AB.

Aktiekapitalets utveckling under 2018

Aktiekapitalet i FRISQ Holding AB uppgick vid årets slut till 1 010 910 kronor, fördelat på 20,218,202 aktier med ett kvotvärde om 0,05 kr. I maj 2018 genomförde FRISQ en riktad emission av 2,795,941 aktier till en emissionskurs om 19 kr vilket motsvarade en rabatt om ca 12 procent i jämförelse med stängningskursen för FRISQ:s aktie den 8 maj 2018. Emissionen tillförde FRISQ ca 50 Mkr netto efter emissionskostnader och har möjliggjort förstärkningar i organisationen och förberedelser för den internationella expansionen. Under året genomfördes också en emission av 495,915 aktier relaterad till teckning av optioner för ledande befattningshavare.

Aktiekapitalets utveckling efter årets utgång

I mars 2019 genomfördes en riktad nyemission med stöd av bemyndigandet från årsstämman den 17 maj 2018. Emissionen tillför FRISQ cirka 67 miljoner kronor före emissionskostnader.

Nettolikviden avses främst användas till att etablera FRISQ i USA samt att fortsatt stödja bolagets utveckling och verksamhet. Genomförandet av emissionen innebär en utspädningseffekt om 18,3 procent genom att antalet aktier ökar med 3,700,000 till 23,918,202. Teckningskursen uppgick till 18 kronor per aktie. Aktiekapitalet ökar med 185 000 kronor från 1 010 910 kronor till 1 195 910 kronor.

Ägarstruktur

Vid årets slut hade FRISQ totalt 4,513 kända aktieägare. Per balansdagen den 31 dec 2018 kontrollerade UBS för klients räkning, Swedbank Robur Fonder och FRISQ:s ordförande Mats Lindstrand (privat och genom bolag) tillsammans 31,1% av det totala antalet aktier och röster.

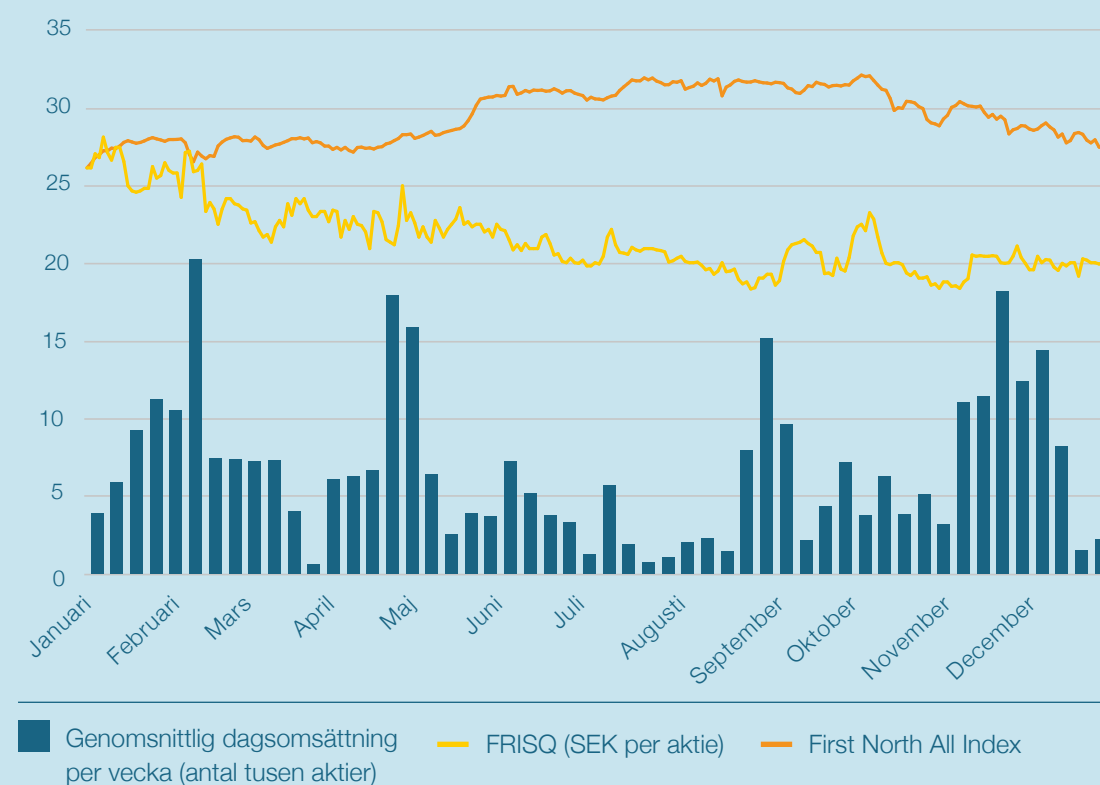
Föreslagen utdelning och utdelningspolicy

FRISQ:s aktieägare föreslås ingen utdelning. Först när bolaget uppnår stabil lönsamhet kommer förslag om utdelning till aktieägarna ske. Tillgängliga medel kommer fortsatt bland annat användas till att förstärka organisationen, kommersialisera FRISQ:s produkter och till internationell expansion. Storleken på eventuella framtida utdelningar kommer att vara beroende av flera faktorer däribland resultat, finansiell ställning, kassaflöde, likviditet och rörelsekapitalbehov.

Ägare	Antal aktier	Andel % av kapital och röster
UBS för klients räkning	2 500 000	12,4 %
Swedbank Robur Fonder	1 932 784	9,6 %
M.Lindstrand Investment AB och privat	1 849 680	9,1 %
Loer AB	1 255 128	6,2 %
Handelsbanken Fonder	900 000	4,5 %
Alarik Förvaltning AB	532 693	2,6 %
Stephan Clarkson	518 591	2,6 %
ATS Oü	498 198	2,5 %
Lars Björk	373 684	1,8 %
Amadra AB	355 000	1,8 %

Källa: Monitor av Modular Finance AB

Volym- och kursutveckling 2018



Styrelsen och verkställande direktören för Frisq Holding AB (publ), org nr 556959-2867, avger härmed årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2018-01-01 – 2018-12-31.

Förvaltningsberättelse

Verksamheten

FRISQ utvecklar globalt skalbara digitala verktyg för interaktiv kommunikation mellan de olika aktörerna i vårdkedjan. Med FRISQ Care blir vårdinformationen överskådlig och tillgänglig både för vårdgivare och patient.

Oberoende av patienternas diagnoser kan FRISQ Care underlätta för alla yrkeskategorier inom vården. Samtidigt bidrar FRISQ Care till att göra patienterna mer engagerade i sin egen vård genom hög användarvänlighet, intuitiv information och enkla instruktioner direkt till mobilen eller läsplattan. FRISQ:s vårdplanslösning är väl positionerad att möta den internationella vårdens skriande behov av ökad effektivisering och processorientering.

FRISQ följer både nationella och internationella standarder för hälso- och sjukvårdsdata samt uppfyller EU:s dataskyddsförordning. FRISQ:s tjänster utvecklas utifrån den senaste tekniken med moderna gränssnitt för både vårdgivare och patient. FRISQ strävar efter att utveckla och leverera nästa generations vårdlösningar för patienter, anhöriga, vårdgivare och forskning.

Per den 31 december 2018 består koncernen av moderbolaget FRISQ Holding AB, org nr 556959-2867 och det helägda dotterbolaget FRISQ AB, org nr 556783-5664. Koncernens operativa verksamhet bedrivs i dotterbolaget.

FRISQ Holding AB:s aktie handlas sedan den 12 oktober 2016 på Nasdaq First North under kortnamnet FRISQ.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Första kvartalet:

- FRISQ Care erhåller CE-märkning.
- Flera Proof of Concept (POC)-projekt initieras.
- Avtal tecknas med Apoteksgruppen.
- EU-finansierat initiativ vid Lovisenbergs Diakonale Sykehus, Oslo inleds.
- Arbete med WeMind Psykiatri för implementation av FRISQ Care.

Andra kvartalet:

- Riktad nyemission om 50 Mkr möjliggör förstärkningar av organisationen och förberedelse för internationell expansion.
- Avtal om FRISQ:s första kliniska studie vid Karolinska Institutet (KI).
- Avtal med Sophiahemmet vårdcentral och Sophiahemmet Rehab Center (SRC).
- Lars Björk och Göran Hägglund väljs in i FRISQ:s styrelse.

Tredje kvartalet:

- FRISQ och CompuGroup Medical (CGM) inleder ett strategiskt samarbete.
- Integration mot TakeCare gör det tekniskt möjligt att nå 70 000 licensierade vårdanvändare bara i Sverige.
- I linje med plan fullbordades fusionen då FRISQ Care AB absorberades av FRISQ AB. Detta förenklar koncernens bolagsstruktur och minskar de administrativa kostnaderna.

Fjärde kvartalet:

- FRISQ adderar mål om att uppnå Break-Even för den svenska operativa verksamheten vid slutet av 2019, vilket innebär att vid slutet av året ska den svenska operativa verksamheten ge ett positivt täckningsbidrag till FRISQ som helhet.
- FRISQ genomför sin första kapitalmarknadsdag någonsin.
- Viktiga steg mot att standardisera FRISQ Care:s kunderbjudande genomförs, vilket är en förutsättning för att skala upp produkten och lansera den internationellt.

Flerårsjämförelse, koncernen

	2018	2017	2016	2015
Nettoomsättning	5 255	248	0	0
Totala intäkter, exkl aktiverat arbete	6 402	255	0	0
Rörelseresultat	-46 273	-32 701	-24 180	-6 494
Årets resultat	-42 015	-24 894	-18 299	-5 069
Resultat per aktie, SEK	-2,2	-1,5	-1,3	-2,2
Balansomslutning	214 597	199 717	171 660	154 719
Soliditet	93%	96%	98%	97%
Antal anställda, årsmedeltal	14	14	8	2
Antal anställda, vid periodens slut	17	14	13	2

Flerårsjämförelse, moderbolaget

	2018	2017	2016	2015
Nettoomsättning	2 200	2 250	1 500	0
Totala intäkter	2 205	2 252	1 500	0
Rörelseresultat	-3 270	-61	-414	-76
Årets resultat	-4 562	645	269	-59
Balansomslutning	288 494	242 044	192 314	155 615
Soliditet	99%	100%	100%	100%

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

- I januari 2019 fattade FRISQ:s styrelse beslut om att lansera FRISQ i USA.
- FRISQ tecknade sitt första avtal om försäljning av en standardiserad produkt med återkommande licensintäkter hos Ryggkirurgiskt centrum (RKC). RKC kommer bl a använda FRISQ Care för att optimera omhändertagandet av patienter. Patienten ges bl a rehabiliteringsstöd och patienten kan genom FRISQ Care utvärdera sin vårdupplevelse.
- Socialstyrelsen lyfter i sin nya rapport om patientens väg genom vården fram FRISQ Care och FRISQ:s samarbete med Västra Götalandsregionen (VGR) som ett lärdomsprojekt med stor potential.
- FRISQ har inlett ett samarbete med Karolinska Institutet (KI) för att bistå den kliniska studien ProBio inom prostatacancer. Samarbetet innebär att FRISQ Care kommer att användas för att

utvärdera effekten av genetisk profil vid val av rätt läkemedel. FRISQ Care kommer bl a användas som datahanteringssystem i studien.

- FRISQ blir samarbetspartner i Swelife-initiativet, Sweper. Detta syftar bl a till att skapa en modell för att systematisera hälsodata för att denna ska kunna användas på ett effektivt och enhetligt sätt.
- I mars 2019 genomfördes ytterligare en riktad nyemission med stöd av bemyndigandet från årsstämman den 17 maj 2018. Emissionen tillför FRISQ cirka 67 miljoner kronor före emissionskostnader. Aktietecknarna utgörs av investerare av institutionell karaktär samt vissa större befintliga aktieägare. Skälet till avvikelsen från aktieägarnas företrädesrätt är att diversifiera ägarbasen till investerare av institutionell karaktär, vilket förväntas förbättra potentialen för likviditet i aktien samt öka kännedomen bland framtida kunder och samarbetspartners. Vidare gjorde avvikelsen det möjligt att tidseffektivt genomföra en kapitalanskaffning till attraktiva villkor. >>

Nettolikviden avses främst användas till att etablera FRISQ i USA samt att fortsatt stödja bolagets utveckling och verksamhet, såsom deltagande i större upphandlingar tillsammans med partners. Genomförandet av den riktade nyemissionen innebär en utspädningseffekt om cirka 18,30 procent av antalet aktier genom att antalet aktier ökar med 3 700 000 till 23 918 202. Teckningskursen uppgick till 18 kronor per aktie. Aktiekapitalet ökar med 185 000 kronor från 1 010 910 kronor till 1 195 910 kronor. I samband med denna emission var Carnegie Investment Bank AB (publ) Sole Bookrunner och Lead Manager. Baker & McKenzie Advokatbyrå KB var legal rådgivare.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

FRISQ är ett förhållandevis ungt utvecklingsbolag. Bolaget lanserade under 2018 sina första kommersiella produkter och har ännu begränsad intäktsgenerering. Det går därmed ännu inte att dra långtgående slutsatser om marknadens acceptans av produkterna eller förutspå tydliga trender beträffande bolagets försäljnings- och resultatutveckling. FRISQ är beroende av att kunna ingå licens- och samarbetsavtal och av ett antal tillstånd, ersättningsystem samt därtill hörande lagar, regelverk, myndighetsbeslut och praxis (vilka kan förändras).

FRISQ är vidare beroende av immateriella rättigheter som är svåra att skydda genom registrering.

Att FRISQ:s tekniska plattformar har hög pålitlighet för att säkerställa tillförlitlighet i bolagets informationshantering och skydd mot t ex intrång och läckage är också avgörande för den framtida utvecklingen.

Ingen väsentlig förändring av synen på risker eller osäkerhetsfaktorer har skett under 2018. Innan stabil intjäningsnivå uppnås och så länge produktutvecklingen fortgår kan FRISQ vara i behov av ytterligare externa kapitaltillskott.

Förväntad framtida utveckling

I linje med bolagets strategi har en gemensam prioritering för FRISQ:s utvecklingsavdelning och sälj/marknadsfunktion under 2018 varit att utveckla standardiserade kunderbudanden. Detta viktiga arbete kommer att fortsätta under 2019 och är en viktig förutsättning för att FRISQ Care ska kunna skalas upp och för att nya säljare effektivt ska kunna ta produkten till kunderna på bredare front. Under 2019 är även ambitionen att i hög grad börja teckna avtal om återkommande intäkter med vårdaktörer inom såväl privat som offentlig sektor samt beakta internationella möjligheter för FRISQ.

Förslag till vinstdisposition

Till bolagsstämmans förfogande står följande vinstmedel (SEK)

Balanserat resultat	1 116 495
Överkursfond	289 400 139
Årets resultat	-4 562 133
	285 954 501
Styrelsen föreslår att	
i ny räkning balansera	285 954 501
	285 954 501

Beträffande moderföretagets och koncernens resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar, rapporter över eget kapital, kassaflödesanalyser samt noter. Alla belopp uttrycks i tusentals svenska kronor där ej annat anges.

Koncernens resultaträkning (TSEK)

	Not	2018	2017
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	5	5 255	248
Aktiverat arbete för egen räkning		0	739
Övriga rörelseintäkter	7	1 147	7
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	8, 9	-28 394	-16 291
Personalkostnader	10	-15 913	-14 337
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar och immateriella tillgångar	11	-8 365	-3 067
Övriga rörelsekostnader		-3	0
Summa rörelsens kostnader		-52 675	-33 695
		-46 273	-32 701
Resultat från finansiella poster			
Finansiella intäkter		97	16
Finansiella kostnader		-2	-2
Summa finansiella poster		95	14
		-46 178	-32 687
Resultat före skatt			
Skatt på årets resultat	12	4 163	7 793
		-42 015	-24 894
ÅRETS RESULTAT			
Resultat per aktie före/efter utspädning (SEK)	23	-2,2	-1,5

Rapport över koncernens totalresultat (TSEK)

	2018	2017
Totalresultat		
Årets resultat	-42 015	-24 894
Övrigt totalresultat	0	0
ÅRETS TOTALRESULTAT	-42 015	-24 894

Koncernens balansräkning (TSEK)

	Not	2018-12-31	2017-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Balanserade utvecklingsutgifter	13	38 760	32 138
Goodwill	14	104 490	104 490
Materiella anläggningstillgångar	15	762	228
Uppskjuten skattefordran	12	20 936	16 773
Summa anläggningstillgångar		164 948	153 629
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	17, 18	1 305	4
Aktuella skattefordringar		109	0
Övriga fordringar		3 482	2 663
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	18	2 864	915
Likvida medel	19, 25	41 889	42 506
Summa omsättningstillgångar		49 649	46 088
SUMMA TILLGÅNGAR		214 597	199 717
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	20	1 011	846
Övrigt tillskjutet kapital	21	289 652	239 640
Balanserat resultat inklusive årets resultat		-90 277	-48 262
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare		200 386	192 224
Summa eget kapital		200 386	192 224
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		8 176	934
Aktuella skatteskulder		0	143
Övriga skulder		682	684
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	24	5 353	5 732
Summa kortfristiga skulder		14 211	7 493
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		214 597	199 717

Koncernens förändring i eget kapital (TSEK)

	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat vinst inklusive årets resultat	Totalt eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare
Ingående balans 1 januari 2017	721	190 711	-23 368	168 064
TOTALRESULTAT				
Årets totalresultat			-24 894	-24 894
Summa totalresultat			-24 894	-24 894
Transaktioner med aktieägare				
Nyemission	120	49 880		50 000
Apportemission	5	2 075		2 080
Premie för teckningsrätter		63		63
Emissionskostnader		-3 089		-3 089
Summa transaktioner med aktieägare	125	48 929		49 054
Utgående balans 31 december 2017	846	239 640	-48 262	192 224
Ingående balans 1 januari 2018	846	239 640	-48 262	192 224
TOTALRESULTAT				
Årets totalresultat			-42 015	-42 015
Summa totalresultat			-42 015	-42 015
Transaktioner med aktieägare				
Nyemission	140	52 983		53 123
Emission med stöd av teckningsoptioner	25	340		365
Premie för teckningsrätter		188		188
Emissionskostnader		-3 499		-3 499
Summa transaktioner med aktieägare	165	50 012	0	50 177
Utgående balans 31 december 2018	1 011	289 652	-90 277	200 386

Koncernens kassaflödesanalys (TSEK)

	Not	2018	2017
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Rörelseresultat		-46 273	-32 701
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet:			
Avskrivningar	11	8 365	3 067
Erhållen ränta		97	16
Erlagd ränta		-2	-2
Betald inkomstskatt		0	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-37 813	-29 620
KASSAFLÖDE FRÅN FÖRÄNDRINGAR I RÖRELSEKAPITAL			
Minskning(+)/ökning(-) av fordringar		-3 881	-2 061
Minskning(-)/ökning(+) av skulder		6 609	3 897
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-35 085	-27 784
INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Förvärv av dotterföretag		0	-2 050
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	13	-14 858	-16 134
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	15	-663	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-15 521	-18 184
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN			
Emissioner		49 989	46 911
Inbetalning teckningspremie för teckningsoptioner		0	63
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		49 989	46 974
Årets kassaflöde		-617	1 006
Likvida medel vid årets början		42 506	41 500
Likvida medel vid årets slut	19, 25	41 889	42 506

Moderbolagets resultaträkning (TSEK)

	Not	2018	2017
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	5, 6	2 200	2 250
Övriga rörelseintäkter	7	5	2
Summa intäkter		2 205	2 252
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	6, 9	-4 588	-1 539
Personalkostnader	10	-887	-774
Summa rörelsens kostnader		-5 475	-2 313
Rörelseresultat		-3 270	-61
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		98	16
Summa finansiella poster		98	16
Resultat före skatt		-3 172	-45
Skatt på årets resultat	12	-1 390	690
ÅRETS RESULTAT		-4 562	645

Rapport över moderbolagets totalresultat (TSEK)

	2018	2017
Totalresultat		
Årets resultat	-4 562	645
Övrigt totalresultat	0	0
ÅRETS TOTALRESULTAT	-4 562	645

Moderbolagets balansräkning (TSEK)

	Not	2018-12-31	2017-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	16	197 053	166 491
Uppskjuten skattefordran	12	0	1 390
Summa anläggningstillgångar		197 053	167 881
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Fordringar hos koncernföretag		55 335	43 464
Övriga fordringar		336	586
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	18	50	6
		55 751	44 056
Kassa och bank	19	35 690	30 107
Summa omsättningstillgångar		91 441	74 163
SUMMA TILLGÅNGAR		288 494	242 044
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	20	1 011	846
		1 011	846
Fritt eget kapital			
Överkursfond		289 401	239 577
Balanserat resultat		1 116	273
Årets resultat		-4 562	645
		285 955	240 495
Summa eget kapital		286 966	241 341
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		511	100
Övriga kortfristiga skulder		140	189
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	24	877	414
Summa kortfristiga skulder		1 528	703
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		288 494	242 044

Moderbolagets förändring i eget kapital (TSEK)

	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserat vinst inklusive årets resultat	Totalt eget kapital
Ingående balans 1 januari 2017	721	190 711	210	191 642
Totalresultat				
Årets totalresultat			645	645
Summa totalresultat			645	645
Transaktioner med aktieägare				
Nyemission	120	49 880		50 000
Apportemission	5	2 075		2 080
Premie för teckningsrätter			63	63
Emissionskostnader		-3 089		-3 089
Summa transaktioner med aktieägare	125	48 866	63	49 054
Utgående balans 31 december 2017	846	239 577	918	241 341
Ingående balans 1 januari 2018	846	239 577	918	241 341
Totalresultat				
Årets totalresultat			-4 562	-4 562
Summa totalresultat			-4 562	-4 562
Transaktioner med aktieägare				
Nyemission	140	52 983		53 123
Emission med stöd av teckningsoptioner	25	340		365
Premie för teckningsrätter			198	198
Emissionskostnader		-3 499		-3 499
Summa transaktioner med aktieägare	165	49 824	198	50 187
Utgående balans 31 december 2018	1 011	289 401	-3 446	286 966

Noter

Not 1 Allmän information

Frisq Holding AB (publ), är ett svenskt aktiebolag med organisationsnummer 556959-2867, med säte i Stockholm, Sverige. Adressen till huvudkontoret är Lästmakargatan 20, 111 44 Stockholm. Aktien handlas på First North från och med den 12 oktober 2016.

Frisq Holding AB är moderbolag i en koncern som utvecklar digitala tjänster för en personcentrerad vård och ett bättre informations- och kommunikationsflöde mellan privatpersoner, apotek, vård och omsorg. Koncernens mål är att leverera nästa generations vårdlösningar för patienter, anhöriga, vård och forskning.

Koncernen består av moderbolaget och dess helägda dotterbolag Frisq AB, organisationsnummer 556783-5664. Dotterbolaget är ett privat aktiebolag. Koncernens verksamhet bedrivs genom dotterbolaget. Dotterbolaget Frisq Care AB, organisationsnummer 559100-3784, har under året fusionerats med Frisq AB. Frisq Holding AB och dess dotterbolag bedriver verksamhet inom Sverige.

Den 8 april 2019 godkände styrelsen och VD denna årsredovisning och koncernredovisning för publicering och rapporterna kommer att presenteras vid årsstämman den 16 maj 2019.

Siffror i tabeller är uttryckta i tusentals svenska kronor, TSEK, om inget annat anges. Uppgifter inom parentes avser föregående år.

Not 2 Redovisnings- och värderingsprinciper

Förutsättningar vid upprättande av moderbolagets och koncernens finansiella rapporter

De viktigaste redovisningsprinciperna som tillämpats när denna koncernredovisning upprättats anges nedan. Dessa principer har tillämpats konsekvent för alla presenterade år, om inte annat anges.

Koncernredovisningen är upprättad i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) sådana de antagits av EU. Vidare har Rådet för finansiell rapportering rekommendation RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt tillämpliga uttalanden (UFR) tillämpats.

Moderbolagets redovisningsprinciper är enhetliga med koncernens, med de undantag och tillägg som framgår i Rådet för finansiell rapportering, RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Redovisningsprinciperna för moderbolaget framgår under rubriken, Moderbolagets redovisningsprinciper.

Värderingsgrunder vid upprättande av de finansiella rapporterna

Tillgångar och skulder är redovisade till historiska anskaffningsvärden.

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

Moderbolagets funktionella valuta är svenska kronor som även utgör rapporteringsvalutan för moderbolaget och för koncernen. Det innebär att de finansiella rapporterna presenteras i svenska kronor.

Nya eller ändrade standarder som tillämpas av koncernen

Från och med 1 januari 2018 tillämpar koncernen IFRS 9 Finansiella instrument samt IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder.

IFRS 9 Finansiella instrument

Koncernen har endast finansiella tillgångar i kategorin finansiella tillgångar som värderas till upplupet anskaffningsvärde. Tillämpningen av IFRS 9 har inte påverkat värderingen av de finansiella tillgångarna.

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder

Koncernens huvudsakliga intäktsströmmar avser uppdrag där bolaget säljer och implementerar tjänster, i dagsläget främst pilotprojekt. Implementeringstjänsterna intäktsredovisas i takt med att implementeringen fullgörs. Tillämpningen av IFRS 15 har inte fått någon påverkan på koncernens intäktsredovisning.

Nya standarder och tolkningar som ännu inte har tillämpats av koncernen

Ett antal nya standarder och tolkningar träder i kraft för räkenskapsår som börjar efter den 1 januari 2018 och har inte tillämpats vid upprättandet av denna årsredovisning. De nya standarder och tolkningar som kan komma få påverkan på koncernens finansiella rapporter beskrivs nedan.

IFRS 16 Leasing, kommer att ersätta IAS 17 Leasing-avtal samt tillhörande tolkningar. Standarden kräver att tillgångar och skulder hänförliga till alla leasingavtal, med några undantag, redovisas i balansräkningen. Denna redovisning baseras på synsättet att leasetagaren har en rättighet att använda en tillgång under en specifik tidsperiod och samtidigt en skyldighet att betala för denna rättighet. Standarden är tillämplig för räkenskapsår som påbörjas den 1 januari 2019 eller senare. För beskrivning av effekten av övergången till IFRS 16, se not 8.

Inga andra IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte trätt i kraft förväntas få någon väsentlig påverkan på koncernen.

Klassificering av tillgångar och skulder

Anläggningstillgångar och långfristiga skulder består i allt väsentligt av belopp som förväntas återvinnas eller betalas efter mer än tolv månader räknat från balansdagen. Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder består av belopp som förväntas återvinnas eller betalas inom tolv månader räknat från balansdagen.

Koncernredovisning

Dotterföretag är alla företag över vilka koncernen har bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget.

Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens rörelseförvärv. Köpeskillingen för förvärvet av ett dotterföretag utgörs av verkligt värde på överlåtna tillgångar och skulder som koncernen ådrar sig till tidigare ägare av det förvärvade bolaget och de aktier som emitterats av koncernen. Identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder i ett rörelseförvärv värderas inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen. Förvärsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppstår. I de fall köpeskillingen överstiger de identifierade förvärvade nettotillgångarna redovisas det överskjutande beloppet som goodwill.

Koncerninterna transaktioner, balansposter samt orealiserade vinster och förluster på transaktioner mellan koncernföretag elimineras. Redovisningsprinciperna för dotterföretag har i förekommande fall ändrats för att garantera en konsekvent tillämpning av koncernens principer.

Intäktsredovisning

Intäkter från avtal med kunder redovisas när prestationsåtagandet uppfyllts genom att en vara eller en tjänst överförs till kunden. Koncernen har i dagsläget i huvudsak tjänsteuppdrag såsom förstudier, pilotprojekt samt förbeställning och hemleverans av receptbelagda mediciner.

Förstudier och pilotprojekt

Prestationsåtagandet för förstudier och pilotprojekt uppfylls, och intäkten redovisas, i takt med att arbetet utförs. Betalning för uppdragen kan vara rörlig eller fast. Vid rörlig ersättning redovisas intäkten utifrån avtalad ersättning per enhet. I det fall betalningen är fast sker redovisningen av intäkten baserat på utfört arbete i förhållande till beräknat arbete för hela uppdraget.

Provisionsbaserade tjänster

Prestationsåtaganden i form av förbeställning och hemleverans uppfylls när tjänsten har utförts, varvid avtalad provisionsintäkt redovisas.

Avtalstillgångar

Tidpunkten för intäktsredovisning, fakturering och inbetalningar leder till fakturerade kundfordringar samt ofakturerade kundfordringar. Betalningsvillkoren varierar från kontrakt till kontrakt och beror på vad som avtalats med kunden.

Införandet av IFRS 15 per den 1 januari 2018 har inte fått någon effekt på koncernens finansiella rapporter.

Segmentsredovisning

Ett rörelsesegment är en del av ett företag som bedriver affärsverksamhet från vilken den kan få intäkter och ådra sig kostnader, vars rörelseresultat regelbundet granskas av företagets högste verkställande beslutsfattare, och för vilken det finns fristående finansiell information. Företagets rapportering av rörelsesegment överensstämmer med den interna rapporteringen till den högste verkställande beslutsfattaren. Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som bedömer rörelsesegmentens resultat och beslutar om fördelning av resurser. Verkställande direktören utgör den högste verkställande beslutsfattaren. Den finansiella informationen som rapporteras till högsta verkställande beslutsfattaren (VD), som underlag för fördelning av resurser och bedömning av koncernens resultat, delas inte upp på olika rörelsesegment. Koncernen utgör därför ett enda rörelsesegment.

Ersättning till anställda

Kortfristiga ersättningar till anställda beräknas utan diskontering och redovisas som kostnad när de relaterade tjänsterna erhålls. Beträffande pensioner och andra ersättningar efter avslutad anställning klassificeras dessa som avgiftsbestämda eller förmånsbestämda pensionsplaner. Koncernen har endast avgiftsbestämda pensionsplaner.

För avgiftsbestämda pensionsplaner betalar företaget fastställda avgifter till en separat oberoende juridisk enhet och har ingen förpliktelse att betala ytterligare avgifter. Koncernens resultat belastas för kostnader i takt med att förmånerna intjänas vilket normalt sammanfaller med tidpunkten för när premier erläggs.

Ersättningar vid uppsägning utgår när en anställd sagts upp av koncernen före normal pensionstidpunkt eller då en anställd accepterat frivillig avgång i utbyte mot sådana ersättningar. Koncernen redovisar ersättning vid uppsägning när den bevisligen är förpliktad att säga upp anställda enligt en detaljerad formell plan utan möjlighet till återkallande.

Leasing

Klassificeringen av ett leasingavtal avgörs av i vilken omfattning de ekonomiska risker och fördelar som är förknippade med ägandet av det aktuella leasingobjektet finns hos leasegivaren eller leasetagaren. Ett leasingavtal klassificeras som ett finansiellt leasingavtal om det innebär att de ekonomiska fördelar och risker som förknippas med ägandet av objektet i allt väsentligt överförs från leasegivaren till leasetagaren. Ett leasingavtal klassificeras som operationellt om det inte innebär att dessa fördelar och risker i allt väsentligt överförs till leasetagaren. Koncernen har endast operationella leasingavtal.

Skatt

Koncernens totala skatt omfattar aktuell skatt och uppskjuten skatt. Inkomstskatter redovisas i årets resultat utom då underliggande transaktioner redovisats i övrigt totalresultat eller i eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital.

Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats. Aktuell skatt värderas till det sannolika beloppet enligt de skattesatser och skatteregler som gäller på balansdagen.

Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser. Uppskjuten skatt beräknas på temporära skillnader. En temporär skillnad finns när det redovisade värdet på en tillgång eller skuld skiljer sig från det skattemässiga värdet.

Uppskjuten skattefordran redovisas i den omfattning det finns faktorer som övertygande talar för att det finns tillräckliga framtida skattemässiga överskott. Från och med det tredje kvartalet redovisas inga ytterligare skattefordringar förrän koncernen redovisar positiva skattemässiga överskott. Den ändrade principen innebär inte att bolaget förändrat sin bedömning av koncernens framtida vinstgenerering.

Immateriella tillgångar

Goodwill

Koncernens goodwill avser i sin helhet goodwill som uppkommit i samband med rörelseförvärv och utgörs av det belopp varmed anskaffningsvärdet överstiger det verkliga värdet på koncernens andel i förvärvade dotterföretags nettotillgångar vid förvärvstillfället. Värdet på goodwill prövas årligen, eller så snart indikation finns på värdenedgång, för att identifiera eventuellt nedskrivningsbehov. Redovisning sker till anskaffningsvärde minskat med eventuella ackumulerade nedskrivningar. En redovisad nedskrivning av goodwill kan inte återföras i en senare period.

Goodwill skrivs inte av utan prövas för nedskrivning årligen eller oftare om indikationer uppkommer som tyder på att tillgången i fråga har minskat i värde.

Balanserade utvecklingsutgifter

Balanserade utvecklingsutgifter redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Tillgångarna skrivs av linjärt över tillgångarnas bedömda nyttjandeperioder från och med att produkten är färdigutvecklad. Tillgångarnas restvärden och nyttjandeperioder prövas vid varje rapporttillfälle och justeras vid behov. Direkt hänförliga utgifter som balanseras innefattar i huvudsak utgifter för underleverantörer. Avskrivning av balanserade utgifter för produktutveckling avseende Frisq Care har påbörjats under året då produkten är färdigutvecklad. Frisq Privat var färdigutvecklad före 2018 och har skrivits av sedan dess.

Utgifter för utveckling redovisas som en tillgång i koncernens balansräkning endast om följande villkor är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella tillgången och använda eller sälja den,
- Företaget har för avsikt att färdigställa den immateriella tillgången och använda eller sälja den,
- Det finns förutsättningar för att använda eller sälja den immateriella tillgången,
- Företaget kan visa hur den immateriella tillgången kommer att generera sannolika framtida ekonomiska fördelar,
- Det finns adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella tillgången, och
- De utgifter som är hänförliga till den immateriella tillgången under dess utveckling kan beräknas tillförlitligt

Övriga utvecklingsutgifter, som inte uppfyller dessa kriterier, kostnadsförs när de uppstår. Utvecklingsutgifter som tidigare kostnadsförts redovisas inte som tillgång i efterföljande period.

Bedömda nyttjandeperioder är enligt följande:

Balanserade utvecklingsutgifter: 5 år

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår inköpspris samt utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången för att bringa den på plats och i skick för att användas. Tillgångarna skrivs av linjärt över tillgångarnas bedömda nyttjandeperioder. Tillgångarnas restvärden och nyttjandeperioder prövas vid varje rapporttillfälle och justeras vid behov.

Bedömda nyttjandeperioder är enligt följande:

Inventarier: 5 år

Nedskrivningar av immateriella och materiella tillgångar

Tillgångar som har en obestämbar nyttjandeperiod, som t ex goodwill samt immateriella tillgångar som inte är färdiga för användning, skrivs inte av utan prövas vid varje rapporteringstillfälle avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdenedgång närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart.

En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av tillgångens verkliga värde minskat med försäljningskostnader och dess nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärdet diskonteras uppskattat framtida kassaflöde till nuvärde med en diskonteringsränta före skatt som återspeglar aktuell marknadsbedömning av pengars tidsvärde och de risker som förknippas med tillgången.

Företaget fastställer även vid varje rapporteringstillfälle om det finns indikationer på att en tidigare nedskrivning av en tillgång, förutom goodwill, helt eller delvis inte längre är motiverad. En reversering av nedskrivningen görs endast i den utsträckning som tillgångens redovisade värde inte överstiger vad företaget skulle ha redovisat (efter avskrivningen) om företaget inte hade gjort några nedskrivningar för tillgången. Återföringar av nedskrivningar redovisas i resultaträkningen.

Finansiella instrument

Finansiella tillgångar

Koncernen klassificerar och värderar sina finansiella tillgångar utifrån den affärsmodell som hanterar tillgångens kontrakterade kassaflöden samt karaktären på tillgången. De finansiella tillgångarna klassificeras i någon av följande kategorier: finansiella tillgångar som värderas till upplupet anskaffningsvärde, finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över övrigt totalresultat samt finansiella tillgångar som värderas till verkligt värde över resultaträkningen.

För närvarande har koncernen endast finansiella tillgångar som normalt inte säljs utanför koncernen och där syftet med innehavet är att erhålla kontraktensliga kassaflöden. Samtliga finansiella tillgångar klassificeras som finansiella tillgångar som värderas till upplupet anskaffningsvärde. Dessa finansiella tillgångar ingår i omsättningstillgångar med undantag för poster med förfallodag mer än 12 månader efter rapportperiodens slut, vilka klassificeras som anläggningstillgångar. Värdering sker till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

Vid anskaffning av finansiella tillgångar redovisas förväntade kreditförluster löpande under innehavstiden, normalt med beaktande av kreditförlustrisk inom de närmaste 12 månaderna. I det fall kreditrisken ökat väsentligt reserveras för de kreditförluster som förväntas inträffa under hela tillgångens löptid. Utifrån historiska data gällande betalningsmönster och betalningsförmåga hos motparten bedöms de förväntade kreditförlusterna vara begränsade.

Finansiella skulder

Koncernen har endast finansiella skulder som klassificeras och värderas till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden. Redovisning sker inledningsvis till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader.

Upplupet anskaffningsvärde

Med upplupet anskaffningsvärde avses det belopp till vilket tillgången eller skulden initialt redovisades med avdrag för amorteringar, tillägg eller avdrag för ackumulerad periodisering enligt effektivräntemetoden av den initiala skillnaden mellan erhållet/betalat belopp och belopp att betala/erhålla på förfallodagen samt med avdrag för nedskrivningar. Effektivräntan är den ränta som vid en diskontering av samtliga framtida förväntade kassaflöden över den förväntade löptiden resulterar i det initialt redovisade värdet för den finansiella tillgången eller den finansiella skulden. Finansiella fordringar och skulder med kort löptid redovisas till nominellt värde utan diskontering.

Likvida medel

Likvida medel inkluderar kassamedel och banktillgodohavanden samt andra kortfristiga likvida placeringar som lätt kan omvandlas till kontanter samt är föremål för en obetydlig risk för värdeförändringar. För att klassificeras som likvida medel får löptiden inte överskrida tre månader från tidpunkten för förvärvet. På grund av att bankmedel är betalningsbara på anfordran motsvaras upplupet anskaffningsvärde av nominellt belopp.

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medför in- eller utbetalningar.

Eventualförpliktelse

En eventualförpliktelse redovisas när det finns ett möjligt åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas av en eller flera osäkra framtida händelser eller när det finns ett åtagande som inte redovisats som en skuld eller avsättning på grund av att det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas.

Eget kapital

Transaktionskostnader som är direkt hänförliga till emission av nya stamaktier eller optioner redovisas i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

Moderbolagets redovisningsprinciper

Moderbolaget har upprättat sin årsredovisning enligt årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapportering, RFR 2 Redovisning för juridisk person samt tillämpliga uttalanden från Rådet för finansiell rapportering. RFR 2 innebär att moderbolaget i årsredovisningen för den juridiska personen ska tillämpa av EU antagna IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt.

De ändringar i RFR 2 Redovisning i juridiska personer som träder ikraft fr.o.m. 1 januari 2018 har inte haft någon väsentlig påverkan på moderbolagets finansiella rapporter.

Skillnaderna mellan koncernens och moderbolagets redovisningsprinciper framgår nedan. De nedan angivna redovisningsprinciperna för moderbolaget har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i moderbolagets finansiella rapporter.

Klassificering och uppställningsformer

Moderbolagets resultat- och balansräkning är uppställd enligt Årsredovisningslagens scheman. Skillnaden mot IAS 1 Utformning av finansiella rapporter som tillämpas vid utformningen av koncernens finansiella rapporter är främst redovisning av finansiella intäkter och kostnader, anläggningstillgångar, eget kapital samt förekomsten av avsättningar som egen rubrik.

Andelar i koncernföretag

I moderbolaget redovisas aktier i dotterföretag till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade nedskrivningar. Prövning av värdet av andelarna görs när det finns indikation på att värdet minskat. Förvärvsrelaterade utgifter ingår som en del i anskaffningsvärdet. Erhållen utdelning redovisas i resultaträkningen.

Aktieägartillskott

Bolaget redovisar aktieägartillskott i enlighet med Rådet för finansiell rapporterings utgivna uttalanden. Aktieägartillskott förs direkt mot eget kapital hos mottagaren och aktiveras i aktier och andelar hos givaren, i den mån nedskrivning ej erfordras.

Finansiella instrument

Moderbolaget tillämpar inte IFRS 9. I moderbolaget värderas finansiella anläggningstillgångar till anskaffningsvärde minus eventuella nedskrivningar och finansiella omsättningstillgångar till det lägsta av anskaffningsvärdet och verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader.

Leasing

Moderbolaget har för avsikt att använda undantaget gällande tillämpningen av IFRS 16, Leasing.

Not 3 Väsentliga uppskattningar och bedömningar

För att upprätta de finansiella rapporterna gör företagsledningen bedömningar och uppskattningar som påverkar de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfall kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar.

Balanserade utvecklingsutgifter

Nedskrivningsbehovet av aktiverade utvecklingsutgifter prövas minst årligen. Nedskrivningsprövningen består i att bedöma om enhetens återvinningsvärde är högre än dess redovisade värde. Återvinningsvärdet har beräknats på basis av enhetens nyttjandevärde, vilket utgör nuvärdet av enhetens förväntade framtida kassaflöden. Osäkerhet föreligger om framtida kassaflöden, samt de räntesatser som ligger till grund för diskonteringsfaktorn som används vid nuvärdesberäkningen. För ytterligare information se not 13.

Goodwill

I samband med nedskrivningsprövning av goodwill ska bokförda värden jämföras med framtida kassagenerade enheter från förvärvet som nuvärdesberäknas med hjälp av en framtagen diskonteringsfaktor. Osäkerhet föreligger om framtida kassaflöden, samt de räntesatser som ligger till grund för diskonteringsfaktorn som används vid nuvärdesberäkningen. För ytterligare information se not 14.

Uppskjuten skattefordran

Redovisad uppskjuten skattefordran uppgår i koncernen till 20 936 (16 773) TSEK och avser uppskjuten skatt på underskottsavdrag, vilka saknar förfallotidpunkt. Anledningen till att koncernen redovisar negativt resultat är primärt att bolagets verksamhet är i ett uppbyggnadsskede. Företagsledningen har noga prövat värdet av den uppskjutna skattefordran och bedömer att, utifrån förväntade positiva resultat under kommande år, bolaget kommer kunna nyttja de skattemässiga underskottsavdragen och därmed kan det redovisade värdet på den uppskjutna skattefordran motiveras. Från med det tredje kvartalet redovisas inga ytterligare skattefordringar förrän koncernen redovisar positiva skattemässiga överskott.

Not 4 Finansiella risker och finansiella instrument

Ansvar för att utforma koncernens finansiering och finansiell riskhantering åligger styrelsen och verkställs av VD genom ekonomichefen. Riskerna utvärderas årligen i samband med budgetarbetet samt löpande under året vid behov. Koncernen utsätts genom sin verksamhet för olika finansiella risker såsom kreditrisk, likviditetsrisk, valutarisk och ränterisk. Den övergripande målsättningen är att minimera negativa effekter på koncernens resultat och att hantera dessa risker på ett kostnadseffektivt sätt.

Kreditrisk

Kreditrisk är risken för att de parter som koncernen har en fordran på inte kan fullgöra sin skyldighet och därigenom förorsaka koncernen en finansiell förlust. Kundfordringarna är begränsade per bokslutsdatum och inget behov av reserv för osäkra kundfordringar finns per balansdagen. Bolagets kreditrisk bedöms sammantaget som låg.

Likviditetsrisk

Likviditetsrisk är risken för att koncernen får svårigheter att fullgöra sina förpliktelser som sammanhänger med koncernens utgifter och skulder. Det är styrelsens bedömning att Frisq Holding har tillfredställande rörelsekapital och likviditet för den planerade utvecklingen, men behov av likviditetstillskott kan av flera anledningar komma att uppstå. Bolagets möjlighet att tillgodose framtida likviditetsbehov är i hög grad beroende av försäljningsframgångar och lönsamhet. Det finns ingen garanti för att bolaget vid behov kommer att kunna anskaffa nödvändig likviditet även om utvecklingen i sig är positiv. Härvid är även det allmänna marknadsläget för tillförsel av likviditet av stor betydelse.

Per balansdagen uppgår koncernens likvida medel till 41 889 TSEK.

Valutarisk

Valutarisken utgörs av den resultateffekt som en valutakursförändring orskar. Koncernen har endast ett fåtal transaktioner i utländsk valuta, eftersom bolaget verkar på den svenska marknaden. Detta innebär att omräknings exponeringen för förändrade valutakurser inte får någon väsentlig inverkan på koncernens resultat.

Ränterisk

Ränterisk är risken för att förändring i marknadsräntor påverkar resultat och kassaflöde. Koncernen har vid årets utgång inga utestående skulder till banker eller andra kreditinstitut utan verksamheten finansieras genom eget kapital. Del av de räntebärande tillgångarna löper med ränta. En förändring i räntesatsen med 0,5 procentenhet påverkar koncernens resultat och skulle ge en effekt på totalresultatet för koncernen med +/- 125 TSEK. Bolagets ränterisk är därmed marginell.

Kapitalrisk

Styrelsen i bolaget övervakar koncernens kapitalstruktur och finansförvaltning, beslutar om ärenden som rör förvärv, investeringar och finansiering och övervakar löpande koncernens exponering mot finansiella risker. Koncernens mål för förvaltning av kapital är att säkerställa koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet för att generera skälig avkastning till aktieägare och nytta till övriga intressenter. Varken moderbolaget eller dotterbolaget står under externa kapitalkrav. Koncernens nuvarande policy är att inte lämna någon utdelning. Först när företaget når en långsiktig lönsamhet kommer förslag om utdelning till aktieägare kunna ske.

Finansiella instrument per kategori

	Koncernen		Moderföretaget	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde				
Kundfordringar	1 305	4	0	0
Fordringar hos koncernföretag	0	0	55 335	43 464
Övriga fordringar	3 482	2 663	366	586
Upplupna intäkter	1 499	245	0	0
Likvida medel	41 889	42 506	35 690	30 107
Summa	48 175	45 418	91 391	74 157
Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde				
Leverantörsskulder	8 176	934	511	100
Övriga skulder	682	684	140	189
Upplupna kostnader	3 487	5 138	877	414
Summa	12 345	6 756	1 528	703

Samtliga finansiella skulder förfaller inom tre månader.

Värdering av finansiella instrument till verkligt värde

För finansiella tillgångar och finansiella skulder bedöms de redovisade värdena vara en god approximation av de verkliga värdena till följd av att löptiden och/eller räntebindningen är kort vilket innebär att en diskontering baserat på gällande marknadsförutsättningar inte bedöms leda till någon väsentlig effekt.

Not 5 Nettoomsättning

	Koncernen		Moderföretaget	
	2018	2017	2018	2017
Förstudier och pilotprojekt m.m.	5 247	244	0	0
Kommissioner	8	4	0	0
Koncerninternt	0	0	2 200	2 250
Summa	5 255	248	2 200	2 250

Tre kunder står för mer än 10% vardera av omsättningen.

Not 6 Inköp och försäljning mellan koncernföretag

Transaktioner mellan koncernföretag har skett på marknadsmässiga villkor och har eliminerats i koncernen. Moderbolaget har fakturerat dotterbolagen för management fee uppgående till 2 200 (2 250) TSEK. Moderbolaget har haft inköp från dotterbolag uppgående till 100 (0) TSEK, avseende vidarefakturerade kostnader.

Not 7 Övriga rörelseintäkter

	Koncernen		Moderföretaget	
	2018	2017	2018	2017
EU-bidrag	1 142	0	0	0
Valutakursvinster	5	7	5	2
Summa	1 147	7	5	2

Not 8 Leasingavtal

Koncernen är leasetagare genom operationella leasingavtal avseende lokaler. Framtida minimileaseavgifter avseende icke uppsägningsbara operationella leasingavtal förfaller enligt följande:

	Koncernen		Moderföretaget	
	2018	2017	2018	2017
Årets kostnad	1 604	1 534	0	0
Förfallotidpunkt:				
Inom ett år	3 528	1 536	0	0
Senare än ett år men inom fem år	6 958	768	0	0
Senare än fem år	0	0	0	0
Summa	10 486	2 304	0	0

Införandet av IFRS 16 innebär att det inte längre kommer att vara någon skillnad mellan operationella och finansiella leasingavtal för leasetagaren. Alla leasingavtal, inklusive hyresavtal för lokaler, skall redovisas i balansräkningen med undantag för korttidsavtal (kontrakt om maximalt tolv månader) och avtal av mindre värde. En leasetagare ska redovisa en leasingtillgång och en finansiell skuld i balansräkningen. I resultaträkningen ersätts den linjära operationella leasingkostnaden av en kostnad för avskrivning av den leasade tillgången och en räntekostnad för den finansiella skulden. I nuläget har Frisq endast leasingavtal avseende hyreslokaler.

Under året har bolaget utvärderat effekterna av införandet av IFRS 16. Övergången förväntas att medföra följande effekter på koncernens finansiella rapportering per 1 januari 2019:

Balansräkningen	Koncernen
Tillgångar	
Materiella anläggningstillgångar	9 757
Skulder	
Leasingskuld	9 757
Påverkan på eget kapital	0

Ovanstående beräkning är gjord utifrån en marginallåneränta på 5% och kan härledas enligt följande.

Framtida minimileasingavgifter 2018-12-31	10 486
Avgår leasingavtal av mindre värde	0
Avgår korttidsleasing	0
Summa	10 486
Effekt av nuvärdeberäkning	-729
Balansmässig påverkan	9 757

Införandet av IFRS 16 medför att koncernens rörelseresultat förbättras, samtidigt som räntekostnaderna ökar. Bolaget kommer att tillämpa IFRS 16 från och med den 1 januari 2019 utan retroaktiv tillämpning.

Not 9 Upplysning om ersättning till revisorn

	Koncernen		Moderföretaget	
	2018	2017	2018	2017
Mazars SET Revisionsbyrå				
Revisionsuppdrag	399	300	399	50
Övriga tjänster	0	0	0	0
Summa	399	300	399	50

Med revisionsuppdrag avses revisors arbete för den lagstadgade revisionen och med revisionsverksamhet olika kvalitetssäkringstjänster. Övriga tjänster är sådant som inte ingår i revisionsuppdrag, revisionsverksamhet eller skatterådgivning.

Not 10 Anställda och personalkostnader

Medeltalet anställda	2018		2017	
	Antal anställda	Varav antal män	Antal anställda	Varav antal män
Moderföretaget	0	0	0	0
	0	0	0	0
Dotterföretaget	14	8	14	9
	14	8	14	9
Totalt i koncernen	14	8	14	9

Fördelning ledande befattningshavare per balansdagen	Koncernen		Moderföretaget	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Styrelseledamöter	6	6	6	5
Varav kvinnor	1	2	1	2
Andra personer i företagets ledning inkl. VD	9	4	9	4
Varav kvinnor	2	1	2	1

Ovan avser den fullständiga ledningsgruppen.

Löner och styrelsearvode	Koncernen		Moderföretaget	
	2018	2017	2018	2017
Styrelsen och verkställande direktören	1 922	1 748	675	600
Övriga anställda	8 323	8 224	0	0
Varav bonus	761	0	0	0
Summa	10 245	9 972	675	600

Ersättning till styrelsen, VD och ledande befattningshavare – 2018	Grundlön/styrelsearvode	Rörlig ersättning	Pensionskostnad	Övriga ersättningar	Summa
Styrelsens ordförande					
Mats Lindstrand	200	0	0	481	681
Styrelseledamöter					
Åke Hallman	100	0	0	0	100
Per-Egon Johansson	100	0	0	0	100
Karina Telling McNeil (avgått under året)	25	0	0	0	25
Anna Frick	100	0	0	840	940
Lars Björk	75	0	0	0	75
Göran Hägglund	75	0	0	240	315
VD/koncernchef					
Martin Irding	1 247	0	67	0	1 314
Övriga ledande befattningshavare (8 st)	2 289	761	229	4 533	7 812
Övriga närstående personer (2 st)	0	0	0	2 485	2 485
Närstående bolag (1 st)	0	0	0	9 464	9 464
Summa	4 211	761	296	18 043	23 311

Ersättningar till styrelsen, VD och ledande befattningshavare består dels av löner och dels av fakturerade arvoden. Styrelsearvoden redovisas som grundlön/styrelsearvode i tabellen och fakturerade konsultarvoden redovisas som övriga ersättningar. Arvoden som har fakturerats av närstående personer redovisas som Övriga externa kostnader i resultaträkningen. Mats Lindstrand, Anna Frick och Göran Hägglund har utöver sina uppgifter i rollen som styrelseledamot utfört operativa konsulttjänster för Frisq vilket fakturerats från eget bolag.

Ersättningar till övriga närstående personer avser fakturering från personer med väsentliga aktieinnehav i Frisq Holding och redovisas som Övriga externa kostnader i resultaträkningen. Ersättningar till närstående bolag avser fakturering från bolag där en närstående person innehar ett betydande aktieinnehav. Beloppen redovisas som Balanserade utvecklingsutgifter i balansräkningen eller som Övriga externa kostnader i resultaträkningen beroende på kostnadens karaktär. Avtalen baseras på vedertagna kommersiella villkor i branschen.

Övriga ledande befattningshavare ovan inkluderar även ledande befattningshavare i den utökade ledningsgruppen.

Ersättning till styrelsen, VD och ledande befattningshavare – 2017	Grundlön/styrelsearvode	Rörlig ersättning	Pensionskostnad	Övriga ersättningar	Summa
Styrelsens ordförande					
Mats Lindstrand	200	0	0	480	680
Styrelseledamöter					
Åke Hallman	100	0	0	0	100
Per-Egon Johansson	100	0	0	0	100
Karina Telling McNeil	100	0	0	0	100
Anna Frick	100	0	0	0	100
VD/koncernchef					
Martin Irding	1 148	0	96	0	1 244
Övriga ledande befattningshavare (3 st)	2 271	0	194	0	2 465
Övriga närstående personer (2 st)	0	0	0	2 504	2 504
Närstående bolag (1 st)	0	0	0	12 998	12 998
Summa	4 019	0	290	15 982	20 291

	Koncernen		Moderföretaget	
	2018	2017	2018	2017
Sociala kostnader				
Avgiftsbestämda pensionskostnader för styrelsen/VD	67	97	0	0
Avgiftsbestämda pensionskostnader för övriga anställda	575	582	0	0
Sociala avgifter enligt lag och avtal	3 427	3 384	182	151
Summa	4 069	4 063	182	151

Pensionsförpliktelser

Bolaget har inga pensionsförpliktelser varken till nuvarande eller tidigare styrelse, verkställande direktör eller andra ledande befattningshavare.

Avtal om avgångsvederlag

Mellan bolaget och verkställande direktören gäller en ömsesidig uppsägningstid om sex månader. Det finns inget kontrakterat avgångsvederlag till verkställande direktören. Mellan bolaget och andra ledande befattningshavare gäller en ömsesidig uppsägningstid om tre månader.

Not 11 Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar och immateriella tillgångar

	Koncernen		Moderföretaget	
	2018	2017	2018	2017
Balanserade utvecklingsutgifter	-8 236	-2 967	0	0
Inventarier	-129	-100	0	0
Summa	-8 365	-3 067	0	0

Not 12 Skatt

	Koncernen		Moderföretaget	
	2018	2017	2018	2017
Uppskjuten skatt	4 163	7 793	-1 390	690
Redovisad skatt	4 163	7 793	-1 390	690

Skillnad mellan skatt enligt gällande skattesats och redovisad skattekostnad redovisas i tabellen nedan.

	Koncernen		Moderföretaget	
	2018	2017	2018	2017
Redovisat resultat före skatt	-46 178	-32 687	-3 172	-45
Skatt beräknad enligt svensk skattesats (22%)	10 159	7 191	698	10
Skatteeffekt av:				
Ej avdragsgilla kostnader	-42	-78	0	0
Skatteeffekt på avdragsgilla kostnader som redovisas direkt mot eget kapital	770	680	770	680
Förändring uppskjuten skatt	4 163	0	-1 390	0
Ökning av underskottsavdrag innevarande år	-10 846	0	-1 468	0
Övrigt	-41	0	0	0
Redovisad skatt	4 163	7 793	-1 390	690

Förändring av uppskjuten skatt i underskottsavdrag redovisas i tabellen nedan.

Koncernen	2018-01-01	Redovisas i årets resultat	Förvärv av rörelse	2018-12-31
Underskottsavdrag	16 773	4 163	0	20 936
Summa	16 773	4 163	0	20 936

Koncernen	2017-01-01	Redovisas i årets resultat	Förvärv av rörelse	2017-12-31
Underskottsavdrag	10 131	7 793	-1 151	16 773
Summa	10 131	7 793	-1 151	16 773

Moderbolaget	2018-01-01	Redovisas i årets resultat	Förvärv av rörelse	2018-12-31
Underskottsavdrag	1 390	-1 390	0	0
Summa	1 390	-1 390	0	0

Moderbolaget	2017-01-01	Redovisas i årets resultat	Förvärv av rörelse	2017-12-31
Underskottsavdrag	700	690	0	1 390
Summa	700	690	0	1 390

Skattemässiga underskottsavdrag i koncernen uppgår per den 31 december 2018 till 130 610 (81 310) TSEK. För moderbolaget uppgår skattemässiga underskottsavdrag per den 31 december 2018 till 12 987 (6 316) TSEK. Samtliga underskottsavdrag löper utan tidsbegränsning.

Not 13 Balanserade utvecklingsutgifter

	Koncernen		Moderföretaget	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Ingående anskaffningsvärde	35 105	13 740	0	0
Förvärvade balanserade utgifter	0	5 231	0	0
Årets balanserade utgifter	14 858	16 134	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	49 963	35 105	0	0
Ingående avskrivningar enligt plan	-2 967	0	0	0
Årets avskrivningar enligt plan	-8 236	-2 967	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-11 203	-2 967	0	0
Utgående redovisat värde	38 760	32 138	0	0

Utgifter för produktutveckling har balanserats med totalt 0 (1 093) TSEK för utveckling av Frisq Receipt och 14 858 (15 041) TSEK för utveckling av Frisq Care. Avskrivning av aktiverade utgifter för produktutveckling för Frisq Receipt påbörjades under 2017 och för Frisq Care i andra kvartalet 2018 i samband med att produkten var färdigutvecklad. Inför varje rapporteringstillfälle gör bolaget en prövning för att säkerställa att det inte finns något nedskrivningsbehov av produktutvecklingen, se not 14.

Not 14 Goodwill

	Koncernen	
	2018-12-31	2017-12-31
Ingående anskaffningsvärden	104 490	104 490
Utgående redovisat värde	104 490	104 490

Inför varje rapporteringstillfälle gör styrelsen en prövning för att säkerställa att det inte finns något nedskrivningsbehov av goodwill eller andra immateriella tillgångar. Nedskrivningsprövningen utgår från en kassaflödesprognos för beräkning av nyttjandevärdet. Det beräknade nyttjandevärdet jämförs sedan med det redovisade värdet. Bedömningen av framtida kassaflöden baseras på antaganden av de ekonomiska förhållanden som förväntas råda, framtida tillväxt, rörelsemarginaler och investeringsbehov. Det beräknade värdet utgår från bolagets budget för 2019 och finansiella prognoser till och med 2023. Kassaflöden bortom femårsperioden beräknas med hjälp av en bedömd konservativ långsiktig tillväxttakt på 0%.

De framtida kassaflödena har nuvärdesberäknats med en diskonteringsfaktor uppgående till 16% före skatt. Diskonteringsräntan ska bland annat återspegla marknadsmässiga bedömningar av pengars tidsvärde och företagspecifika risker. Vid fastställande av diskonteringsräntan används en vägd genomsnittlig kapitalkostnad där hänsyn tagits till antaganden om riskfri ränta, marknadsriskpremium, kapitalstruktur, upplåningsränta och aktuell skattesats.

Enligt genomförda nedskrivningsprövningar föreligger inget nedskrivningsbehov för goodwill eller andra immateriella tillgångar. En ökning av diskonteringsräntan med 1 procentenhet eller en minskning av rörelsemarginalen (EBIT-marginalen) med 1 procentenhet skulle var för sig inte medföra att något nedskrivningsbehov uppkommer.

Not 15 Materiella anläggningstillgångar

	Koncernen		Moderföretaget	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Ingående anskaffningsvärde	502	502	0	0
Inköp	663	0	0	0
Försäljningar/utrangeringar	-25	0	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 140	502	0	0
Ingående avskrivningar	-274	-174	0	0
Försäljningar/utrangeringar	25	0	0	0
Årets avskrivningar	-129	-100	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-378	-274	0	0
Utgående redovisat värde	762	228	0	0

Not 16 Andelar i koncernföretag

	Moderföretaget	
	2018-12-31	2017-12-31
Ingående anskaffningsvärde	166 491	137 199
Förvärv	0	4 292
Tillskott i form av teckningsoptioner	562	0
Lämnade aktieägartillskott	30 000	25 000
Utgående redovisat värde	197 053	166 491

Företag	Kapital andel	Rösträttsandel	Antal andelar	Org. Nr	Säte	Bokfört värde
FRISQ AB	100%	100%	1 839	556783-5664	Stockholm	197 053
						197 053

Not 17 Kundfordringar och avtalstillgångar

	Koncernen		Moderföretaget	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Avtalstillgångar	1 499	245	0	0
Kundfordringar	1 305	4	0	0
Osäkra kundfordringar	0	0	0	0
Summa	2 804	249	0	0

Löptidsanalys över ej nedskrivna kundfordringar och avtalstillgångar	Koncernen		Moderföretaget	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Ej förfallet	1 614	249	0	0
1-30 dagar	1 188	0	0	0
31-90 dagar	0	0	0	0
91-180 dagar	2	0	0	0
Över 181 dagar	0	0	0	0
Summa	2 804	249	0	0

Koncernen har inte bokfört några kundförluster under året. Per den 31 december 2018 var kundfordringar om 1 190 TSEK förfallna utan att något nedskrivningsbehov bedöms föreligga. Den maximala exponeringen för kreditrisker per balansdagen är det verkliga värdet för kundfordringar och avtalstillgångar, vilket överensstämmer med redovisat värde. Det finns inga panter för redovisade fordringar.

Not 18 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	Koncernen		Moderföretaget	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Upplupna intäkter (Avtalstillgångar)	1 499	245	0	0
Förutbetalda hyror	893	385	0	0
Förutbetald försäkring	98	74	6	0
Övriga poster	374	211	44	6
Summa	2 864	915	50	6

Not 19 Likvida medel

	Koncernen		Moderföretaget	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Bankmedel	41 889	42 506	35 690	30 107
Summa	41 889	42 506	35 690	30 107

Not 20 Aktiekapital

Bolagets aktiekapital och antalet aktier har förändrats enligt tabellen nedan:

Registrerat	Ändring aktier	Ökning aktiekapital SEK	Totalt antal aktier	Totalt aktiekapital SEK	Kvotvärde SEK
Nybildning 2014	1 000 000	50 000	1 000 000	50 000	0,05
Nyemission 2015	500 000	25 000	1 500 000	75 000	0,05
Nyemission 2015	1 000 000	50 000	2 500 000	125 000	0,05
Nyemission 2015	2 205 128	110 256	4 705 128	235 256	0,05
Apportemission 2015	7 794 872	389 744	12 500 000	625 000	0,05
Nyemission 2016	1 922 500	96 125	14 422 500	721 125	0,05
Nyemission 2017	2 403 846	120 192	16 826 346	841 317	0,05
Nyemission 2017	100 000	5 000	16 926 346	846 317	0,05
Nyemission 2018	2 795 941	139 797	19 722 287	986 114	0,05
Nyemission 2018	495 915	24 796	20 218 202	1 010 910	0,05

Varje aktie i bolaget berättigar innehavaren till en röst på bolagsstämman och varje aktieägare har rätt att rösta för samtliga aktier som aktieägaren innehar i bolaget, utan begränsningar i rösträtten. Samtliga aktier i bolaget ger lika rätt till utdelning samt till bolagets tillgångar och eventuella överskott i händelse av likvidation.

Under året har en riktad nyemission genomförts av 2 795 941 aktier till en teckningskurs om 19 kronor per aktie, vilket innebar att bolaget tillfördes cirka 53 miljoner kronor före transaktionskostnader. Teckningskursen motsvarade en rabatt om cirka 12 procent jämfört med stängningskursen på Nasdaq First North den 8 maj 2018.

Nyemissionen tecknades av Swedbank Robur Ny Teknik, Handelsbanken Fonder samt styrelseledamoten Lars Björk. Efter genomförd nyemission och erläggande av köpeskillingen hade bolaget 19 722 287 utestående aktier och aktiekapitalet uppgick till 986 114,35 SEK.

Under året genomfördes också en nyemission av 495 915 aktier relaterat till teckning av optioner för ledande befattningshavare vilket ökade antalet aktier till totalt 20 218 202, samtidigt som aktiekapitalet ökade med 24 795,75 SEK till 1 010 910,10 SEK vid årets slut.

I mars 2019 genomfördes ytterligare en riktad nyemission. Se väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång i förvaltningsberättelsen.

Not 21 Övrigt tillskjutet kapital

Övrigt tillskjutet kapital består av de emissioner som genomförts under 2015, 2016, 2017 och 2018. Emissionerna som genomfördes under 2018 ökade Övrigt tillskjutet kapital med 49 824 (48 866) TSEK, efter avdrag för emissionskostnader uppgående till 3 499 (3 089) TSEK. Dessutom ökade övrigt tillskjutet kapital med premier för teckningsrätter uppgående till 188 TSEK.

Not 22 Förslag till vinstdisposition

	Moderföretaget 2018-12-31
Till bolagsstämmans förfogande står följande vinstmedel (SEK)	
Balanserat resultat	1 116 495
Överkursfond	289 400 139
Årets resultat	-4 562 133
	285 954 501
Styrelsen föreslår att i ny räkning balanseras	285 954 501
	285 954 501

Not 23 Resultat per aktie

	Koncernen	
	2018-12-31	2017-12-31
Resultat per aktie före/efter utspädning (SEK)	-2,2	-1,5
Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	-42 015	-24 894
Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier före utspädning	18 710 637	16 243 764

Koncernen har per den 31 december 2018 totalt tre utestående teckningsoptionsprogram, 2016:2, 2016:3 och 2018:1. Dessa optionsprogram riktar sig till styrelseledamöter, ledande befattningshavare och nyckelpersoner med syfte att säkerställa samstämmiga incitament mellan aktieägare och medarbetare. Med stöd av bemyndigande genomförde FRISQ Holding AB under 2018 en apportemission där 495 915 nya aktier erlades som betalning för 110 aktier i dotterbolaget FRISQ AB. Transaktionen skedde till följd av att ledande befattningshavare påkallat aktieteckning av teckningsoptionsprogrammet 2014:1 (vilket var utfärdat i dotterbolaget FRISQ AB). Detta ökade antalet aktier i FRISQ Holding AB med 495 915 till totalt 20 218 202, samtidigt som aktiekapitalet ökade med 24 795,75 kr till 1 010 910,10 kr. I samband med apportemissionen makulerades teckningsoptionsprogram 2016:1 enligt vilket 495 915 aktier kunde ha tecknats.

Program 2016:2 i FRISQ Holding AB

Optionsprogrammet omfattar högst 450 000 teckningsoptioner och riktar sig till anställda och nyckelpersoner i koncernen. Samtliga teckningsoptioner har överlåtits till marknadspris enligt oberoende fastställd värdering. Teckning av nyemitterade aktier kan ske från och med den 1 mars 2017 till och med den 1 mars 2019. Varje teckningsoption ger rätt att teckna 1,04 aktier till teckningskursen 29,9 kr per aktie. Vid fullt utnyttjande ökar bolagets aktiekapital med 23 494 kr. Teckningsoptionerna är föremål för sedvanliga omräkningsvillkor i samband med emissioner m.m.

Program 2016:3 i FRISQ Holding AB

Optionsprogrammet omfattar 150 000 teckningsoptioner och riktar sig till anställda och nyckelpersoner i koncernen. Samtliga teckningsoptioner har överlåtits till marknadspris enligt oberoende fastställd värdering. Teckning av nyemitterade aktier kan ske från och med den 1 oktober 2017 till och med den 30 september 2019. Varje teckningsoption ger rätt att teckna 1,04 aktier till teckningskursen 38,3 kr per aktie. Vid fullt utnyttjande ökar bolagets aktiekapital med 7 831 kr. Teckningsoptionerna är föremål för sedvanliga omräkningsvillkor i samband med emissioner m.m.

Program 2018:1 i FRISQ Holding AB

Optionsprogrammet omfattar högst 600 000 teckningsoptioner och riktar sig till anställda och nyckelpersoner i koncernen. Teckningsoptionerna har överlåtits till de teckningsberättigade till marknadspris enligt oberoende fastställd värdering. Teckning av nyemitterade aktier kan ske under juni 2021. Varje teckningsoption ger rätt att teckna 1 aktie till teckningskursen 44 kr per aktie. Vid fullt utnyttjande ökar bolagets aktiekapital med 29 994 kr. Teckningsoptionerna är föremål för sedvanliga omräkningsvillkor i samband med emissioner m.m.

Riktad emission 2017

Per extra bolagsstämma den 7 mars 2017 beslutades om en riktad emission av högst 1 100 000 teckningsoptioner. Varje teckningsoption ger rätt att senast den 31 maj 2022 teckna en ny aktie i FRISQ till en kurs om 0,05 kr motsvarande aktiens kvotvärde. Teckningsoptionerna emitteras för att säkerställa FRISQ:s åtagande, om villkoren är uppfyllda, att erlagga tilläggsköpeskilling avseende förvärvet av FRISQ Care.

Baserat på det totala antalet utestående aktier 20 218 202 per den 31 december 2018, vid fullt utnyttjande av ovanstående optionsprogram, inklusive eventuell tilläggsköpeskilling skulle den potentiella utspädningseffekten utgöra 9,5% av aktiekapitalet och antalet röster.

Utöver ovan nämnda teckningsoptionsprogram finns det per den 31 december inga andra utestående teckningsoptioner, konvertibler eller likande finansiella instrument som kan berättiga till teckning av nya aktier eller på annat sätt påverka aktiekapitalet i bolaget.

Optioner och teckningsoptioner har en utspädningseffekt när de skulle leda till en emission av stamaktier till en kurs som är lägre än genomsnittskursen på stamaktierna i perioden. Utspädningsbeloppet är stamaktiernas genomsnittskurs under perioden efter avdrag för emissionskursen. För samtliga optionsprogram är den genomsnittliga kursen högre än avtalad teckningskurs. Potentiella stamaktier ger endast upphov till utspädning när en konvertering av dem skulle minska vinsten eller öka förlusten. För aktuella räkenskapsår innebär en konvertering av potentiella stamaktier att resultat per aktie minskar förlusten och någon utspädning uppstår därav ej.

Not 24 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	Koncernen		Moderföretaget	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Personalrelaterade poster	1 866	594	0	0
Upplupen utvecklingskostnad	1 566	4 083	0	0
Upplupna konsultarvoden	1 299	817	657	355
Förutbetalda intäkter	381	0	0	0
Övriga poster	241	238	220	59
Summa	5 353	5 732	877	414

Not 25 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

	Koncernen		Moderföretaget	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Ställda säkerheter				
Pantsatta banktillgodohavanden	200	200	Inga	Inga
Eventalförpliktelser	Inga	Inga	Inga	Inga

Not 26 Transaktioner med närstående

Inköp och försäljningar mellan moderföretaget och dotterföretaget har eliminerats i koncernen och upplysningar om dessa transaktioner redovisas i not 6. Moderbolaget har kortfristiga fordringar på dotterbolaget uppgående till 55 335 (43 464) TSEK och skulder om 0 (0) TSEK. Dotterbolaget Frisq AB har erhållit ett ovillkorat aktieägar-tillskott om 30 000 (25 000) TSEK från moderbolaget. Utöver inköp av konsulttjänster från ledande befattningshavare har det inte förekommit inköp eller försäljningar mellan koncernen och närstående. Upplysningar och ersättningar till ledande befattningshavare och andra närstående presenteras i not 10.

Not 27 Händelser efter balansdagen

I januari 2019 fattade FRISQ:s styrelse beslut om att lansera FRISQ i USA.

I mars 2019 genomfördes en riktad nyemission med stöd av bemyndigandet från årsstämman den 17 maj 2018. Emissionen tillför FRISQ cirka 67 miljoner kronor före emissionskostnader. Aktietecknarna utgörs av investerare av institutionell karaktär samt vissa större befintliga aktieägare. Skälet till avvikelsen från aktieägarnas företrädesrätt är att diversifiera ägarbasen till investerare av institutionell karaktär, vilket förväntas förbättra potentialen för likviditet i aktien samt öka kännedomen bland framtida kunder och samarbetspartners. Vidare gjorde avvikelsen det möjligt att tidseffektivt genomföra en kapitalanskaffning till attraktiva villkor. Nettolikviden avses främst användas till att etablera FRISQ i USA samt fortsatt stödja bolagets utveckling och verksamhet, såsom deltagande i större upphandlingar tillsammans med partners. Genomförandet av den riktade nyemissionen innebär en utspädningseffekt om cirka 18,30 procent av antalet aktier och röster genom att antalet aktier och röster ökar med 3 700 000 till 23 918 202. Teckningskursen uppgick till 18 kronor per aktie. Aktiekapitalet ökar med 185 000 kronor från cirka 1 010 910 kronor till cirka 1 195 910 kronor. I samband med emissionen var Carnegie Investment Bank AB (publ) Sole Bookrunner och Lead Manager. Baker & McKenzie Advokatbyrå KB var legal rådgivare.

Socialstyrelsen lyfter i sin nya rapport om patientens väg genom vården fram FRISQ Care och FRISQ:s samarbete med Västra Götalandsregionen (VGR) som ett lärdomsprojekt med stor potential.

FRISQ har inlett ett samarbete med Karolinska Institutet (KI) för att bistå den kliniska studien ProBio inom prostatacancer. Samarbetet innebär att FRISQ Care kommer att användas för att utvärdera effekten av genetisk profil vid val av rätt läkemedel. FRISQ Care kommer bli användas som datahanteringssystem i studien.

FRISQ blir samarbetspartner i Swelife-initiativet, Sweper. Detta syftar till att skapa en modell för att systematisera hälsodata för att denna ska kunna användas på ett effektivt och enhetligt sätt.

FRISQ tecknade sitt första avtal om försäljning av en standardiserad produkt med återkommande licensintäkter hos Ryggkirurgiskt centrum (RKC). RKC kommer bli använda FRISQ Care för att optimera omhändertagandet av patienter. Patienten ges bli rehabiliteringsstöd och patienten kan genom FRISQ Care utvärdera sin vårdupplevelse.

Not 28 Definition av nyckeltal

Rörelseresultat

Resultat före finansnetto

Resultat per aktie

Resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare dividerat med det vägda genomsnittligt antalet utestående aktier under perioden.

Soliditet

Eget kapital i procent av balansomslutningen.

Underskrifter

Stockholm den 8 april 2019

Mats Lindstrand
Styrelsens ordförande

Per-Egon Johansson
Styrelseledamot

Åke Hallman
Styrelseledamot

Göran Hägglund
Styrelseledamot

Anna Frick
Styrelseledamot

Lars Björk
Styrelseledamot

Martin Irding
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har avgivits den 10 april 2019
Mazars SET Revisionsbyrå AB

Samuel Bjälkemo
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Frisq Holding AB (publ) Org. nr 556959-2867

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Frisq Holding AB (publ) för år 2018. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 22–51 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2018 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2018 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1–21. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för den andra informationen. Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas

och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS, såsom de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de

inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvarig för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Frisq Holding AB (publ) för år 2018 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försumelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

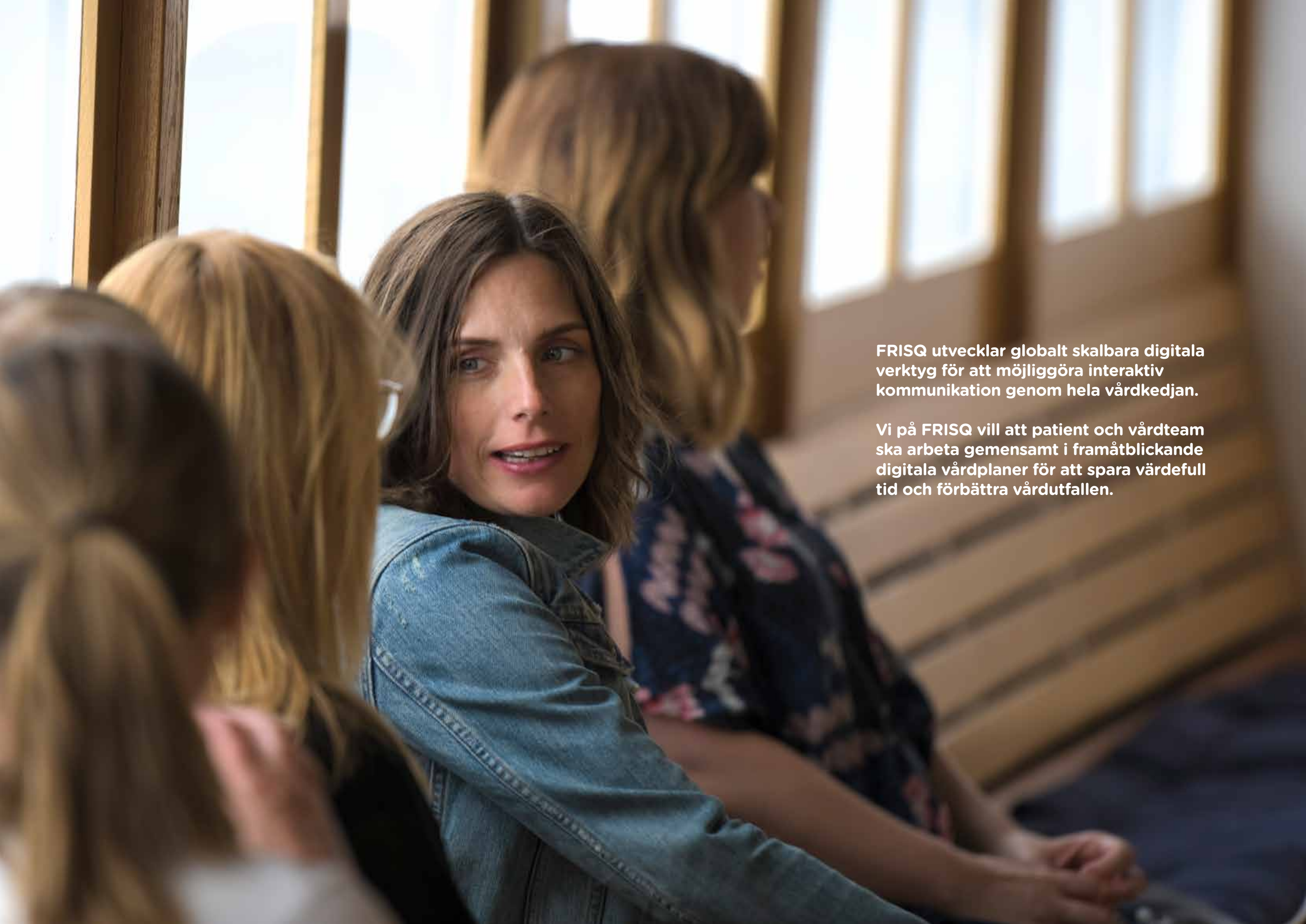
Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, viktiga åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Stockholm den 10 april 2019
Mazars SET Revisionsbyrå AB

Samuel Bjälkemo
Auktoriserad revisor



FRISQ utvecklar globalt skalbara digitala verktyg för att möjliggöra interaktiv kommunikation genom hela vårdkedjan.

Vi på FRISQ vill att patient och vårdteam ska arbeta gemensamt i framåtblickande digitala vårdplaner för att spara värdefull tid och förbättra vårdutfallen.

FRISQ[®]

Besöksadress: Lästmakargatan 20, 7 tr
Postadress: 111 44 Stockholm, Sverige
+46 (0)8 120 131 21
info@frisq.se | frisq.se