

## Press Release

Helsingborg, 25 juli 2024

# Delårsrapport januari – juni 2024

## STARK ORDERINGÅNG OCH FORTSATT FÖRBÄTTRAT KASSAFLÖDE

### Finansiell utveckling Q2 2024

- Nettoomsättningen ökade med 4 procent till 302 MSEK (289).
- Bruttomarginalen uppgick till 51,1 procent (50,1).
- Justerad EBITDA uppgick till 53,6 MSEK (47,7), motsvarande en justerad rörelsemarginal om 17,8 procent (16,5).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 34,1 MSEK (33,6), motsvarande en rörelsemarginal om 11,3 procent (11,6).
- Orderingången ökade med 43 procent till 407 MSEK (286).
- Operativt kassaflöde uppgick till 20,3 MSEK (-4,2).

### Finansiell utveckling januari - juni 2024

- Nettoomsättningen minskade med 7 procent till 534 MSEK (572).
- Bruttomarginalen uppgick till 49,9 procent (47,7).
- Justerad EBITDA uppgick till 62,3 MSEK (81,7), motsvarande en justerad rörelsemarginal om 11,7 procent (14,3).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 27,2 MSEK (55,3), motsvarande en rörelsemarginal om 5,1 procent (9,7).
- Orderingången minskade med 1 procent till 622 MSEK (628).
- Orderstocken ökade per den 30 juni 2024 med 12 procent till 1 447 MSEK i jämförelse med samma tidpunkt 2023 (1 288).
- Operativt kassaflöde uppgick till 41,1 MSEK (24,5).
- Vinst per aktie efter utspädning den senaste tolv månadersperioden uppgick till 1,07 SEK (1,61).

### Sammanfattning av väsentliga händelser i det andra kvartalet, april - juni 2024

- MilDef:s dotterbolag Handheld har vunnit en affär om teknik för nanodronare värd 69 MSEK. Kunden är en global försvarskoncern, baserad i USA, som levererar nanodronare för militär övervakning. Avtalet är en följdorder på det utvecklingsuppdrag som annonserades i juli 2023 och ordervärdet har en tillväxtpotential när leveranser av tillkommande kvantiteter påbörjas. Leveranser sker 2025 – 2026.
- MilDef har vunnit tilläggsaffärer från BAE Systems Bofors värda 52 MSEK. Efter det i februari ingångna ramavtalet med BAE Systems Bofors har tilläggsordrar undertecknats gällande stryktålig hårdvara till artillerisystemet Archer. Leveranser sker med start 2025.
- MilDef har tecknat ett strategiskt hårdvarukontrakt i Estland värt 53 MSEK. Kontraktet avser integration av MilDef:s taktiska IT-hårdvara i ett estniskt försvarsprojekt avseende pansarfordon. Detta är ett samarbete med en lokal estnisk partner och den största ordern hittills för MilDef på den estniska marknaden, varför den är strategiskt viktig. Leveranserna inleds 2024.

### Sammanfattning av väsentliga händelser efter periodens utgång

- För att möta växande efterfrågan av integrationstjänster på den svenska marknaden expanderar MilDef sin lokalkapacitet i Stockholmsregionen. Nybygget av en verksamhetsanpassad fastighet på 6 200 kvadratmeter kontors- och produktionsyta fyrdubblar kapaciteten inom integrationstjänster och öppnar för större uppdrag. Byggstart beräknas till hösten 2024 och inflyttning ett år senare.
- MilDef har rekryterat Magnus Hagman som Vice President Nordics. Magnus har en gedigen branschfarenhet och en väl dokumenterad kompetens inom internationell affärsutveckling och försäljning. Han kommer närmast från en roll som försäljnings- och marknadschef på Carmenta. Innan dess var han anställd i olika roller inom försvarsbolaget SAAB. Magnus Hagman kommer att ingå i bolagets koncernledning.

### MilDef - WE ARMOR IT.

MilDef är en global systemintegratör och fullspektrumleverantör av ruggad IT till försvar och säkerhet samt statliga och kritiska infrastruktursektorer. MilDef tillhandahåller hårdvara, mjukvara och tjänster som skyddar kritiska informationsflöden och system, där insatserna är som störst. MilDef:s produkter säljs till mer än 200 kunder genom MilDef:s bolag i Sverige, Norge, Finland, Danmark, Storbritannien, Tyskland, Schweiz, USA och Australien samt genom partner nätverk i mer än 40 länder. MilDef grundades 1997 och är noterat på Nasdaq Stockholm sedan 2021.

## Kommentar från Daniel Ljunggren, vd och koncernchef MilDef Group

### **ORDERINGÅNGEN TILLBAKA PÅ HISTORISKT HÖG NIVÅ**

I enlighet med våra förväntningar var starten på 2024 dämpad, men i det andra kvartalet var den högre aktivitetsnivån tillbaka i våra orderböcker. Orderingången i kvartalet uppgick till 407 MSEK (286), en ökning om 43 procent. Även om volatiliteten mellan perioder kommer att kvarstå framåt så avspeglar kvartalets orderingång en allt större efterfrågan på marknaden. Omsättningen uppgick till 302 MSEK (289), motsvarande en organisk tillväxt om fyra procent, vilket jag ser som ett styrkebesked utifrån de starka jämförelsesiffrorna. Den organiska tillväxten samma kvartal föregående år uppgick till 104 procent, vilket tog oss till en nivå som vi nu alltså klarar av att bibehålla.

*En annan viktig signal är att kassaflödet fortsätter på den positiva trenden som påvisats de senaste kvartalen. Operativt kassaflöde förbättrades jämfört med föregående år och uppgick i kvartalet till 20,3 MSEK (-4,2). De senaste nio månaderna har det operativa kassaflödet förbättrats i jämförelse med nio månader dessförinnan, 67,4 MSEK i jämförelse med -17,4 MSEK. Ett stabilt positivt kassaflöde ger oss den flexibilitet som behövs för att kunna kapitalisera på tillväxtmöjligheter, allt från att snabbt skala upp produktionen för att möta ökad efterfrågan, till att investera i ny teknik eller expandera på nya geografiska marknader. Vidare ökade bruttomarginalen till 51,1 procent (50,1) och den justerade EBITDA-marginalen uppgick till 17,8 procent (16,5). Jag ser både det förbättrade kassaflödet och de högre marginalerna som ett kvitto på att vårt fokus på operationell effektivitet ger resultat.*

#### **Framåtriktade satsningar**

*MilDef ingick i början av juli ett betydande hyresavtal i Stockholmsregionen. Den nybyggda och skräddarsydda rörelsefastigheten bedöms stå klar hösten 2025 och kommer att fyrdubbla MilDefs kapacitet inom integrationstjänster. Allt med högsta fokus på verksamhetens behov och medarbetarnas arbetsmiljö, vilket är till glädje för både våra kunder och medarbetare. Lokalexpansionen är ett strategiskt och betydelsefullt steg som stärker vår position inom branschen, samtidigt som den ger oss möjlighet att möta den växande efterfrågan av integrationstjänster på den svenska marknaden. Efter kvartalets slut kunde vi dessutom meddela att MilDef har förstärkt koncernledningen genom att rekrytera Magnus Hagman till rollen som Vice President Nordics. Magnus kommer att, inte minst inom affärsutveckling, tillföra värdefull erfarenhet och expertis från försvarsbranschen där han verkat i många år. Rekryteringen är ett led i en långsiktig strategi att bygga en stark koncernledning som kan hantera de utmaningar och möjligheter som ligger framför oss. Sammantaget två framåtriktade satsningar som ger oss goda förutsättningar för att framgångsrikt navigera i den dynamiska och snabbt växande försvarsmarknaden.*

#### **Strategiska förvärv**

*Förvärv fortsätter att vara högt upp på MilDefs agenda och är en central del av vår tillväxtstrategi. Via strategiska förvärv kan vi stärka vår produktportfölj och expandera vår marknadsnärvaro. Våra förvärvsambitioner är intakta och vi söker kontinuerligt efter förvärvskandidater. På förvärvsfronten slutförde vi ett mindre inkråmsförvärv i det andra kvartalet. MilDef förvärvade en produkt- och teknikportfölj av det brittiska bolaget Advanced Vision Technologies Ltd (AVT). Inkråmsförvärvet finansierades genom egna likvida medel och MilDef har också valt att överta viss personal från AVT. Detta ger oss tillgång till erfarenhet och kompetens som MilDef kan bygga vidare på inom ramen för befintlig verksamhet. Genom förvärvet utökar MilDef sin produktportfölj med tre fullt ruggade intelligenta displayer för att användas på militära plattformar. Förvärvet stärker vår position i Storbritannien och är ytterligare ett steg för att nå våra långsiktiga och ambitiösa tillväxtmål.*

#### **MilDef - WE ARMOR IT.**

MilDef är en global systemintegratör och fullspektrumleverantör av ruggad IT till försvar och säkerhet samt statliga och kritiska infrastruktursektorer. MilDef tillhandahåller hårdvara, mjukvara och tjänster som skyddar kritiska informationsflöden och system, där insatserna är som störst. MilDefs produkter säljs till mer än 200 kunder genom MilDefs bolag i Sverige, Norge, Finland, Danmark, Storbritannien, Tyskland, Schweiz, USA och Australien samt genom partner nätverk i mer än 40 länder. MilDef grundades 1997 och är noterat på Nasdaq Stockholm sedan 2021.

## Utsikter

Digitaliseringsbehovet inom samhällskritisk infrastruktur är fortsatt stort. Till det kan vi lägga ökade militära anslag i Europa som en följd av den geopolitiska utvecklingen. Det är dock i sammanhanget värt att poängtera att vi ännu inte har sett de fulla effekterna av de ökade försvarsanslagen. Min bedömning är att de kommer att påverka efterfrågan på MilDefs erbjudande fullt ut först under 2025 och sedan i många år framöver. De senaste årens investeringar och förvärv har inneburit att MilDef har breddat både produktportfölj och kundbas, men också att vi stärkt vår samlade kompetens. Utifrån den positionen ser vi nu fram emot de möjligheter som en allt aktivare marknad medför.

**Daniel Ljunggren,**  
VD och koncernchef MilDef Group

## PRESENTATION AV MILDEF GROUPS DELÅRSRAPPORT JANUARI - JUNI 2024

MilDef Groups vd och koncernchef Daniel Ljunggren och CFO Viveca Johnsson presenterar delårsrapport januari – juni 2024.

**Datum:** Torsdag den 25 juli, klockan 10:00. Rapporten publiceras klockan 08:00 samma dag på [www.mildef.com](http://www.mildef.com) samt via nyhetstjänsten Cision. Du är välkommen att ta del av presentationen via en direktsänd webbsändning eller ringa in till en telefonkonferens. Det finns möjlighet att ställa frågor i telefonkonferensen och via webben.

### Anslutning till mötet

Anslutning till mötet görs genom följande att klicka på [denna Teams-länk](#) eller genom att ringa in (endast ljud). Anmälan krävs inte för deltagande i konferensen, men koppla upp/ring in fem minuter före angiven tid för att säkerställa en punktlig start av mötet.

### Telefonnummer:

+46 8 502 413 79 (Sverige)  
+47 23 52 52 25 (Norge)  
+45 32 73 03 21 (Danmark)  
+358 9 23106849 (Finland)  
+44 20 3855 6017 (Storbritannien)  
+1 323-486-4735 (USA)

Ange konferens-ID: **101 825 767#**

Delårsrapporten, presentationsmaterialet och webbsändningen kommer att finnas tillgängligt på [www.mildef.com](http://www.mildef.com).

### För mer information, vänligen kontakta:

#### Daniel Ljunggren, VD och koncernchef

Telefon: +46 70 668 00 15

E-post: [daniel.ljunggren@mildef.com](mailto:daniel.ljunggren@mildef.com)

#### Viveca Johnsson, CFO

Telefon: +46 70 462 75 05

E-Post: [viveca.johnsson@mildef.com](mailto:viveca.johnsson@mildef.com)

#### Olof Engvall, Head of IR & Communications

Telefon: +46 735 41 45 73

E-post: [olof.engvall@mildef.com](mailto:olof.engvall@mildef.com)

*Denna information är sådan information som MilDef Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 25 juli 2024 klockan 08:00 CEST.*

### MilDef - WE ARMOR IT.

MilDef är en global systemintegratör och fullspektrumleverantör av ruggad IT till försvar och säkerhet samt statliga och kritiska infrastruktursektorer. MilDef tillhandahåller hårdvara, mjukvara och tjänster som skyddar kritiska informationsflöden och system, där insatserna är som störst. MilDefs produkter säljs till mer än 200 kunder genom MilDefs bolag i Sverige, Norge, Finland, Danmark, Storbritannien, Tyskland, Schweiz, USA och Australien samt genom partner nätverk i mer än 40 länder. MilDef grundades 1997 och är noterat på Nasdaq Stockholm sedan 2021.