

BOKSLUTSKOMMUNIKÉ Q4 '22/23

quickbit

April – juni 2023

20,6 mEUR

NETTOOMSÄTTNING Q4 '22/23

0,8 mEUR

BRUTTORESULTAT Q4 '22/23



Finansiell kalender

| | |
|---|-------------|
| Årsredovisning '22/23 | 1 nov 2023 |
| Delårsrapport Q1 '23/24 (jul-sep 2023) | 26 okt 2023 |
| Årsstämma | 22 nov 2023 |
| Delårsrapport Q2 '23/24 (okt-dec 2023) | 7 feb 2024 |
| Delårsrapport Q3 '23/24 (jan-mar 2024) | 8 maj 2024 |
| Delårsrapport Q4 '23/24 (apr-jun 2024) | 26 aug 2024 |

Denna rapport är publicerad på svenska och engelska. Vid eventuella skillnader mellan den engelska versionen och den svenska originaltexten ska den svenska versionen gälla.

Quickbit rapporterar en omsättning om 20,6 mEUR under Q4 '22/23, i linje med vad som preliminärt kommunicerats. Bruttomarginalen uppgick till 3,9%. Quickbit har under kvartalet fortsatt exekvera sitt kostnadsbesparingsprogram samtidigt som Quickbit Pay har lanserats. Den nya produkten har fått ett gott mottagande av potentiella kunder och Quickbit ser en stor potential i Quickbit Pay framledes, vilken banar väg för det vi kallar Quickbit 2.0.

Fjärde kvartalet, april – juni 2023 i sammandrag

- Nettoomsättningen uppgick till 20,6 mEUR (69,3).
- Bruttoresultat uppgick till 0,8 mEUR (3,0) med en bruttomarginal på 3,9% (4,3%).
- Justerad EBITDA uppgick till 0,7 mEUR (0,7).
- Rörelseresultatet uppgick till -7,8 mEUR (-0,5).
- Resultat per aktie före utspädning uppgick till -0,09 EUR (-0,00).

Helåret, juli 2022 – juni 2023 i sammandrag

- Nettoomsättningen uppgick till 229,5 mEUR (346,7).
- Bruttoresultat uppgick till 9,6 mEUR (13,6) med en bruttomarginal på 4,2% (3,9%).
- Justerad EBITDA uppgick till 4,9 mEUR (2,4).
- Rörelseresultatet uppgick till -12,7 mEUR (-0,9).
- Resultat per aktie före utspädning uppgick till -0,14 EUR (-0,02).

Händelser under kvartalet

- Quickbit meddelade förändringar i styrelsen där Mikael Karlsson avgick som styrelseordförande.
- På begäran av aktieägare som representerade ca 16,64 % kallade Quickbit till en extra bolagsstämma där Peter Liljeroos valdes som ny styrelseordförande.
- Quickbit meddelade att lanseringen av Quickbit Pay var nära förestående samtidigt som lanseringen av Quickbit Checkout drogs tillbaka.
- Quickbit meddelade att man fann en lösning för att återlansera Quickbit Checkout tillsammans med en ny samarbetspartner under Q4 '22/23.
- Quickbit meddelade förändring i ledningsgruppen där Daniel Boettge tog över som CFO i samband med att Head of Finance, Sneha Patel lämnade Quickbit.
- Quickbit meddelade att Daniel Sonesson tillträdde rollen som permanent VD och Koncernchef från att ha varit Interim VD. Daniel lämnade samtidigt sin styrelsepost.
- Quickbit meddelade att B2B-produkten Quickbit Pay lanserats, vilken har erhållit mycket positiva reaktioner från potentiella kunder och ett stort intresse från marknaden.

Händelser efter kvartalet

- Quickbit meddelade preliminära intäkter och rörelseresultat för Q4 '22/23 med betydligt lägre intäkter och rörelseresultat än samma period föregående år.
- Quickbit offentliggjorde valberedning inför årsstämman 2023 som består av Scott Wilson (utsedd av Aurentum LLP), Thomas Jonsson (utsedd av Furuhem Fastigheter AB), Hammad Abuseifan och Peter Liljeroos, Styrelseordförande.
- Quickbit meddelade lanseringen av ett innovativt Merchant Referral Program.

Finansiellt sammandrag

| mEUR | Fjärde kvartalet | | 12 månader | |
|------------------------------|------------------|----------------|---------------------|---------------------|
| | Apr – jun 2023 | Apr – jun 2022 | Jul 2022 – jun 2023 | Jul 2021 – jun 2022 |
| Nettoomsättning | 20,6 | 69,3 | 229,5 | 346,7 |
| Omsättningsstillväxt (%) | -70% | -17% | -34% | 38% |
| Bruttoresultat | 0,8 | 3,0 | 9,6 | 13,6 |
| Bruttomarginal (%) | 3,9% | 4,3% | 4,2% | 3,9% |
| Justerad EBITDA | 0,7 | 0,7 | 4,9 | 2,4 |
| Justerad EBITDA marginal (%) | 3,2% | 1,0% | 2,1% | 0,7% |
| Average Daily Volume (ADV) | 0,2 | 0,8 | 0,6 | 1,0 |

Se sid 17–18 för definitioner och härledning av ovannämnda alternativa nyckeltal.

VD har ordet

Nu har jag varit en del av Quickbit sedan februari och minst sagt hunnit bli varm i kläderna. Jag är stolt över att jag sedan i maj fått förtroendet från styrelsen att leda Quickbit som permanent VD. Under kvartalet har vi hunnit med mycket, dels att effektivisera processer i verksamheten och fortsätta implementera vårt kostnadsbesparingsprogram, dels att fokusera på nya produkter. Jag är extra glad över lanseringen av Quickbit Pay som lanserades innan kvartalets slut, precis som utlovat. Det är en stor milstolpe för Quickbit och den kommer tillsammans med Quickbit App att utgöra grunden för en ljus framtid för Quickbit, det vi kallar Quickbit 2.0.



Nettoomsättningen i kvartalet uppgick till strax över 20 mEUR. Bruttomarginalen uppgick till 3,9%, ungefär i linje med vad de senaste kvartalen har visat på. Vi har under våren arbetat hårt med kostnadsbesparingar då vi har förutspått sämre finansiella resultat och vi kommer redan under innevarande kvartal att se effekter av detta.

Vi har tidigare kommit till insikt i att äldre intäktsmodeller och strukturer runt dessa skulle komma att förändras samt behöva adresseras på nya sätt, delvis i och med regulatoriska krav och reducerade volymer, men också på grund av ökad konkurrens. Det har gjort att Quickbit behövde transformeras och byggas om till en mer snabbriktad och säljriktad tech-organisation. Samtidigt gör Quickbits egenutvecklade produkt, Quickbit Pay, att vi inte längre är beroende av samma infrastruktur som tidigare intäktskällor varit, då Quickbit tidigare varit en aktör av flera i att hantera strukturen kring större transaktionsvolymer.

Förutom det allmänna omvärldsläget och lägre transaktionsflöden hos merchants, så beror en stor del av den minskade omsättningen på faktorer utanför Quickbits direkta kontroll. Den äldre produkten

har alltid varit beroende av att våra samarbetspartners väljer att föra in större transaktionsvolymer in i den infrastruktur som Quickbit ombesörjde. Dessa volymer har varit svåra att förutspå i storlek och Quickbit satt inte vid förarsätet kring alla beslut.

I och med att Quickbit nu är live med Quickbit Pay, kommer Quickbit att kunna ombesörja fler delar av värdekedjan ut mot kund och kommer därmed bli ett mer marknads- och kundorienterat företag än tidigare. Detta innebär att vi kommer kunna ha en bättre dialog med våra kunder, få en bättre förståelse, utveckla vår produkt i linje med kunders efterfrågan och också skapa mer stabilitet och lojalitet kopplat till intäkter i och med nya stärkta kundrelationer. Det kommer dock ta tid innan bolaget helt och fullt kan komma upp i samma intäkter på grund av sedvanlig tid att bearbeta kund med en ny produkt, det vill säga Quickbit Pay. Däremot kommer nya kunder generera högre marginaler och större intäkter snabbare, då Quickbit inte blir beroende av andra aktörer likt tidigare. Dock återstår att se hur snabbt kunder omsätter olika stora transaktionsvolymer genom Quickbit Pay jämfört med äldre alternativ. Quickbit kommer visa kunder att Quickbit Pay är ett modernare, säkrare och smartare alternativ, men vi kan samtidigt inte styra kunders beslut. Däremot, i och med Quickbit Pay, får vi framför allt mycket större kontroll kring intäkter och högre marginaler, vilket är anledningen till att denna omläggning var nödvändig för bolaget.

På grund av omläggningen från den äldre och mer oförutsägbara transaktionsstrukturen så behövde bolaget reducera kostnadsvolymen. Därför initierades ett kostnadsbesparingsprogram i februari 2023. Detta var inte enbart för att spara pengar utan också för att göra bolaget redo för att ha den nya organisationen på plats, vilken behövs i och med nya lösningar. Quickbit kommer framgent ha ett mindre faciliteringsfokus och istället ha mer fokus på sälj, produkt och tech. Därför, när intäkterna genom Quickbit Pay växer, kommer Quickbit skala upp igen, men med en helt ny organisation, med andra kompetenser som kommer vara en del av det nya Quickbit 2.0.

Som ett led i kostnadsbesparingar och i översikten kring hur en ny organisation bör se ut har bolaget också valt att se över den legala strukturen. Där har beslut tagits att avveckla verksamheten i Gibraltar, som är under utredning av den Gibraltiska Finansinspektionen för verksamhet innan 2023. Verksamheten i Gibraltar anses dock inte längre nödvändig för den organisation som Quickbit behöver för framtida marknadsbearbetning. Vidare innebär detta också reducerad komplexitet och sänkta kostnader.

Omläggningen mot Quickbit Pay innebär en otrolig möjlighet för Quickbit. Vår unika lösning har fått mycket god respons från de första 10+ presumtiva kunder som vi just nu för dialog med. Denna lösning och dess unikheter hade inte kunnat utvecklas med så god kvalitet om inte Quickbit hade haft flera års erfarenhet av att säkra höga transaktionsvolymerna. Det kommer dock innebära tid och därför har Quickbit försökt få till stånd en finansieringslösning. Vi jobbar hårt på denna just nu och återkommer inom kort gällande detta.

Quickbit ser också att man kan öka attraktiviteten som transaktionshanterare i den äldre infrastrukturen genom nya lösningar såsom Quickbit Checkout. Dock kräver även denna lösning att samarbetspartners säljer den till sina merchants. Där är det en balansgång. Quickbit har allt att vinna på att dessa merchants primärt väljer Quickbit Pay, men en förlängning av dessa höga transaktionsvolymerna i den äldre infrastrukturen är välkommen om de kan ombesörja och finansiera omläggningen i att Quickbit blir en helhetspartner för sina kunder.

För mig går Quickbit nu in i en ny era. Vi har varit en trovärdig och kompetent aktör i att hantera höga transaktionsvolymerna, men med hög oförutsägbarhet och utan kontakt med beslutsfattande slutkunder. I och med denna nya omläggning blir vi Quickbit 2.0. Vi kommer att ha direktkontakt med alla våra kunder och vi kommer bli en modern, snabbväxande fintech-organisation med global potential då Quickbit Pay adresserar en global marknad av merchants. Vi är exalterade och ser nu fram emot att bearbeta marknaden med denna lösning med starka ambitioner.

Med det vill jag tacka våra anställda, kunder, samarbetspartners och aktieägare, och hälsa er välkomna på nästa del av Quickbits framtidsresa – Quickbit 2.0.

Daniel Sonesson
VD

Finansiell översikt

Nettoomsättning och bruttoreultat

Fjärde kvartalet '22/23

Nettoomsättningen uppgick till 20,6 mEUR (69,3) under fjärde kvartalet, vilket är en minskning med 70,0 % jämfört med samma period föregående år. Det beror bland annat på det allmänna omvärldsläget och lägre transaktionsflöden hos merchants, men även lägre transaktionsvolymerna från samarbetspartners till Quickbits infrastruktur.

Bruttoreultatet uppgick till 0,8 mEUR (3,0) under fjärde kvartalet med en bruttomarginal om 3,9% (4,3%). Den lägre bruttomarginalen jämfört med Q4 '21/22 är en följd av att Quickbits kostnader för att hantera transaktionsflödena inte står i direkt relation till omsättningen, utan vissa av dessa har en avtalad miniminivå som vid låga transaktionsvolymerna påverkar Quickbits marginal negativt.

Perioden juli – juni '22/23

Nettoomsättningen uppgick till 229,5 mEUR (346,7) för perioden juli-juni '22/23, motsvarande en minskning med 34,0 %. Utvecklingen förklaras av lägre transaktionsflöden hos merchants, samt lägre transaktionsvolymerna från samarbetspartners till Quickbits infrastruktur, framförallt under andra halvan av '22/23.

Bruttoreultatet uppgick till 9,6 mEUR (13,6) för perioden, motsvarande en bruttomarginal om 4,2% (3,9%). Det lägre bruttoreultatet för helåret '22/23 jämfört med samma period föregående år förklaras av lägre nettoomsättning och den högre bruttomarginalen beror på bättre hantering av processen för inköp av kryptovaluta och en minskning av transaktionsavgifter.

Kostnader

Fjärde kvartalet '22/23

Övriga externa kostnader uppgick till -1,2 mEUR (-1,2) under det fjärde kvartalet.

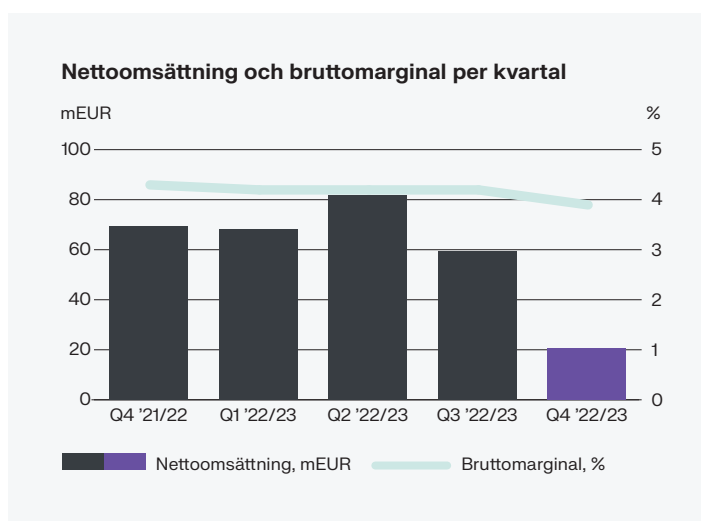
Kostnadsbesparingsprogrammet som inleddes i föregående kvartal har fortsatt och accelererat under kvartalet. Framöver kommer detta resultera i en lägre kostnadsvolym överlag, men framförallt avseende kostnader för externa konsulter.

Personalkostnaderna uppgick till -1,0 mEUR (-1,4). Minskningen förklaras av en reducerad personalstyrka jämfört med samma kvartal föregående år. Personalkostnaderna förväntas fortsätta minska under Q1 '23/24.

Perioden juli – juni '22/23

Övriga externa kostnader uppgick till -5,1 mEUR (-7,3) under perioden juli-juni '22/23 och avser rörliga kostnader samt administrativa och legala kostnader. Förändringen jämfört med samma period föregående år förklaras främst av minskade registreringsansökningar i nya länder samt lägre konsult- och marknadsföringskostnader.

Personalkostnaderna uppgick till -4,8 mEUR (-4,6) för helåret '22/23. Ökningen på helår förklaras främst av avgångsvederlag för ledande befattningshavare.



Alla siffror inom parentes avser motsvarande period föregående år om inte annat anges.

Resultat

Fjärde kvartalet '22/23

Justerad EBITDA uppgick till 0,7 mEUR (0,7), motsvarande en justerad EBITDA-marginal på 3,2% (1,0%). Justeringar innefattar jämförelsestörande poster relaterade till nedskrivning av fordringar om 2,0 mEUR samt valutakursdifferenser om 2,0 mEUR, uppgående till totalt 4,0 mEUR (0,5).

Av- och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar uppgick till -3,5 mEUR (-0,7) och avser i huvudsak nedskrivning av immateriella tillgångar samt till viss del avskrivningar på balanserade utgifter för produktutveckling och övriga immateriella tillgångar. Nedskrivningen avser 2,2 mEUR för den under 2020 förvärvade plattformen i Estland och 1,3 mEUR hänförligt till befintlig plattform.

Rörelseresultatet uppgick till -7,8 mEUR (-0,5). Skatten uppgick till 0,3 mEUR (0,5). Periodens resultat efter skatt till -7,5 mEUR (-0,1).

Perioden juli – juni '22/23

Justerad EBITDA uppgick till 4,9 mEUR (2,4) för perioden, motsvarande en justerad EBITDA marginal om 2,1% (0,7%). Justeringar innefattar jämförelsestörande poster relaterade till valutakursdifferenser om 4,3 mEUR, nedskrivning av fordringar om 5,6 mEUR samt övriga kostnader av engångskaraktär om 0,8 mEUR, uppgående till totalt 10,7 mEUR (0,9).

Av- och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar uppgick till -5,9 mEUR (-2,4) och avser i huvudsak nedskrivning av immateriella tillgångar samt till viss del avskrivningar på balanserade utgifter för produktutveckling. Nedskrivningen av immateriella tillgångar är hänförliga till den under 2020 förvärvade plattformen i Estland och befintlig plattform.

Rörelseresultatet uppgick till -12,7 mEUR (-0,9). Skattekostnaden uppgick till 0,1 mEUR (-0,5). Periodens resultat efter skatt uppgick till -12,6 mEUR (-1,5).

Finansiell ställning

Övriga immateriella tillgångar uppgår till 5,3 mEUR (2,9) och består till största del av det förvärv som gjordes under det första kvartalet '22/23 relaterat till två produktplattformar.

Övriga fordringar i koncernens balansräkning uppgick per 30 juni 2023 till 1,1 mEUR (5,9). En stor del av minskningen förklaras av en reservering av osäkra fordringar avseende en stor fordringspost som legat oreglerad i nära tre år.

Kassaflöde

Fjärde kvartalet '22/23

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under fjärde kvartalet till -0,7 mEUR (1,7).

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick under fjärde kvartalet till 0,0 mEUR (-0,6) och avser främst balanserade utgifter för produktutveckling.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgår till -0,2 mEUR (-0,2) och är främst hänförligt till amortering av leasingskulder.

Koncernens likvida medel uppgick per 30 juni 2023 till 1,1 mEUR (9,9).

Perioden juli – juni '22/23

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under perioden juli-juni '22/23 till -2,5 mEUR (1,6).

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -5,6 mEUR (-3,5) och avser främst balanserade utgifter för produktutveckling.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -0,6 mEUR (-0,3) och är främst hänförligt till amortering av leasingskulder.

Koncernens likvida medel uppgick per 30 juni 2023 till 1,1 mEUR (9,9).

Övrig information

Moderbolaget

Fjärde kvartalet '22/23

Moderbolagets nettoomsättning för fjärde kvartalet uppgick till 7,1 mSEK (67,8) och avsåg i huvudsak koncerninterna tjänster. Koncerninterna tjänster elimineras vid koncernkonsolidering och redovisas således inte i koncernens resultaträkning. Övriga rörelseintäkter uppgick till 0,5 mSEK (2,6). Rörelseresultatet i moderbolaget uppgick till -16,6 mSEK (40,4). Periodens resultat efter skatt uppgick till 9,8 mSEK (92,1). Likvida medel uppgick per 30 juni 2023 till 10,9 mSEK (46,0).

Perioden juli – juni '22/23

Moderbolagets nettoomsättning för perioden juli-juni uppgick till 26,5 mSEK (79,3) och avsåg främst koncerninterna tjänster. Övriga rörelseintäkter uppgick till 4,2 mSEK (19,5). Rörelseresultatet uppgick till -63,4 mSEK (-42,4). Periodens resultat efter skatt uppgick till -37,0 mSEK (62,1).

Medarbetare

Antal anställda på lönelista per 30 juni 2023 uppgick till 38 (64) och antal konsulter med gällande avtal per 30 juni 2023 uppgick till 5 (12). Under det fjärde kvartalet uppgick medelantalet anställda till 25,6 (57) och konsulter till 3,3 (12), totalt medelantal arbetsstyrka uppgick till 28,9 (69). I och med kostnadsbesparingsprogrammet och omstruktureringen som pågår har arbetsstyrkan minskat signifikant och kommer fortsättningsvis att minska kommande kvartal.

Risker och osäkerheter

Quickbit står inför en del risker och osäkerheter som kan komma att direkt eller indirekt påverka bolagets verksamhet. Dessa osäkerheter inkluderar bland annat regulatoriska risker kopplade till förändringar i regler och lagar i olika länder och likviditetsrisk, dvs tillgången till likvida medel. Kriget i Ukraina har ökat riskbilden i den globala ekonomin, men Quickbit ser ingen väsentlig påverkan hittills. Quickbit följer utvecklingen noggrant. Risker och osäkerheter beskrivs mer utförligt i Quickbits senaste publicerade årsredovisning som finns på www.quickbit.com.

Likviditetsrisk

Givet de senaste kvartalens likviditetsutveckling är stärkandet av koncernens kassa en prioriterad fråga för styrelsen och ledningen. I första hand ska det åstadkommas genom lansering av nya produkter och utökning av befintliga flöden. Kostnadsbesparingsprogrammet som initierades tidigare i år förväntas ytterligare stärka likviditeten under Q1 23/24 och framåt kommande år. För att kunna fortsätta driva verksamheten och genomföra de planerade utvecklingsprojekten arbetar ledningen och styrelsen med olika kapitalanskaffningsalternativ, där diskussioner för närvarande förs om en finansieringslösning. Om bolaget inte lyckas stärka kassapositionen under kommande kvartal kan detta väsentligt påverka dess fortsatta verksamhet. Styrelsen och ledningen är optimistiska och har god tilltro vad gäller framtida finansieringsmöjligheter.

Beroende av samarbetspartners och inlösenbanker

Det föreligger risk för omedelbar negativ påverkan på bolagets verksamhet om samarbeten med inlösenbanker och viktiga samarbetspartners skulle upphöra. För att minimera exponeringen mot en bank väljer bolaget att använda sig av ett flertal olika inlösenbanker och arbetar aktivt på att utöka detta nätverk. Quickbit är även starkt beroende av vissa underleverantörer och om något av dessa samarbeten skulle upphöra föreligger en risk för minskade intäkter och/eller ökade kostnader.

Implementation av kundkännedsåtgärder

Quickbit har under det senaste kvartalet arbetat med att uppdatera tidigare processer för kundkännedom. Det föreligger risker relaterat till tidigare ineffektiva processer för kundkännedsåtgärder som kan komma att negativt påverka bolagets relationer med tillsynsmyndigheter.

Utredning Gibraltar

Quickbits verksamhet i Gibraltar är under utredning av Gibraltiska myndigheten Gibraltar Financial Services Commission för brister i processer och kundsäkerhet i verksamhet som bedrevs innan 2023. Det innebär att det finns en potentiell risk att myndigheten beslutar att Quickbit inte längre får bedriva verksamhet i Gibraltar och att Quickbit måste erlägga en avgift. Quickbit har dock beslutat på egen hand att avveckla verksamheten i Gibraltar då den inte längre anses nödvändig för den framtida kommersiella organisation Quickbit behöver i och med nya produkter och lösningar.

Aktien

Quickbit-aktien är sedan 11 juli 2019 noterad på Nordic Growth Market Nordic SME. Noteringskursen var 3,20 kronor och sista betalkursen den 30 juni 2023 för aktien var 1,46 kronor. Under perioden 1 april till 30 juni 2023 har cirka 9 miljoner aktier omsatts till ett värde om cirka 13,9 Mkr, motsvarande cirka 10 procent av Quickbits totala antal aktier vid slutet av perioden. Högsta betalkurs under perioden 1 april till 30 juni 2023 var 2,0 kr (18 april 2023) och lägsta var 1,10 kr (28 juni 2023). Quickbits aktiekapital uppgick den 30 juni 2023 till 884 607,36 kr (884 607,36). Antal aktier uppgick vid utgången av första kvartalet till 88 460 736 st, motsvarande ett kvotvärde om 0,01 kr per aktie.

Aktieägare

Den 30 juni 2023 hade Quickbit 10 010 aktieägare, vilket är en minskning med 1 199 stycken jämfört med utgången av fjärde kvartalet föregående räkenskapsår. Nedan är en tabell över de största aktieägarna per 30 juni 2023:

| AKTIEÄGARE | % AV AKTIER | ANTAL AKTIER |
|---|--------------------|---------------------|
| Aurentum I LLP | 9,99 % | 8 837 227 |
| Avanza Pension | 8,9 % | 7 887 183 |
| Nordnet Pensionsförsäkring AB | 3,8 % | 3 313 335 |
| Nilezia Holdings Limited (FTCS Intressenter AB) | 2,4 % | 2 092 737 |
| Abelco Investment Group | 2,3 % | 2 000 000 |
| Dovontil Holdings Ltd | 2,1 % | 1 894 156 |
| Per Öberg, genom Coeli Wealth Management | 2,0 % | 1 800 000 |
| Intergiro Intl | 1,8 % | 1 572 111 |
| Hammad Abuseifan | 1,6 % | 1 443 636 |
| Furuhem Fastigheter AB | 1,3% | 1 184 356 |
| 10 största ägarna | 36,2 % | 32 024 741 |
| Övriga ägare | 63,8 % | 56 435 995 |
| TOTALT ANTAL AKTIER | 100,0 % | 88 460 736 |

Källa: Monitor av Modular Finance AB. Sammanställd och bearbetad data från bland annat Euroclear, Morningstar och Finansinspektionen.

Transaktioner med närstående

Under fjärde kvartalet har medlemmar i styrelsen fakturerat ett arvode utöver sina ordinarie arvoden om totalt 90 kSEK.

Framåtblickande uttalanden

Denna delårsrapport innehåller uttalanden rörande bland annat Quickbits finansiella situation och lönsamhet liksom uttalanden om tillväxt och långsiktig marknadspotential som kan vara framåtblickande. Quickbit anser att förväntningarna som återspeglas i dessa framåtblickande uttalanden bygger på rimliga antaganden. Framåtblickande uttalanden innefattar emellertid risker och osäkerhetsfaktorer och de faktiska resultaten eller följderna kan skilja sig avsevärt från dem som framförts. Utöver vad som krävs enligt gällande lagstiftning gäller framåtblickande uttalanden endast den dag de framförs och Quickbit åtar sig inte att uppdatera några av dem mot bakgrund av ny information eller framtida händelser.

Granskning

Denna rapport har varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor.

Kontakt

Daniel Sonesson, VD
Telefon: +46 73 530 30 25
E-post: ir@quickbit.com

Underskrift

Styrelsen och VD försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm, den 20 juli 2023

Peter Liljeroos
Styrelseordförande

Henrik Vilselius
Styrelseledamot

Elena Kontou
Styrelseledamot

Scott Wilson
Styrelseledamot

Daniel Sonesson
VD
Quickbit eu AB (publ)

Revisorns granskningsrapport



Quickbit eu AB (publ) org nr 559066-2093

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella informationen i sammandrag för Quickbit eu AB (publ) per 30 juni 2023 och den tolv månadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna finansiella information i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna bokslutskommuniké grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisions sed i övrigt har.

De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att bokslutskommunikén inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Väsentlig osäkerhetsfaktor avseende antagandet om fortsatt drift

Utän att det påverkar våra uttalanden ovan vill vi fästa uppmärksamheten på avsnittet Risk och osäkerheter på sidan 6 i bokslutskommunikén, av vilken det framgår att koncernens fortsatta verksamhet är beroende av erhållande av ytterligare finansiering. Dessa förhållanden tyder på att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor som kan leda till betydande tvivel om företagets förmåga att fortsätta verksamheten.

Stockholm, den 20 juli 2023

PricewaterhouseCoopers AB

Johan Engstam

Auktoriserad revisor

Koncernens resultaträkning i sammandrag

| Belopp i mEUR | Not | Fjärde kvartalet | | 12 månader | |
|---|-----|------------------|----------------|--------------------|--------------------|
| | | Apr – jun 2023 | Apr – jun 2022 | Jul 2022– jun 2023 | Jul 2021– jun 2022 |
| Intäkter | | | | | |
| Nettoomsättning | 2 | 20,6 | 69,3 | 229,5 | 346,7 |
| Övriga rörelseintäkter | | 0,2 | 0,3 | 0,7 | 2,1 |
| Summa intäkter | | 20,7 | 69,6 | 230,2 | 348,8 |
| Rörelsens kostnader | | | | | |
| Inköp kryptovaluta och andra avgifter | | -19,8 | -66,3 | -219,9 | -333,1 |
| Övriga externa kostnader | | -1,2 | -1,2 | -5,1 | -7,3 |
| Personalkostnader | | -1,0 | -1,4 | -4,8 | -4,6 |
| Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar | | -4,5 | -0,7 | -6,9 | -2,4 |
| Övriga rörelsekostnader | | -2,1 | -0,4 | -6,1 | -2,3 |
| Rörelseresultat | | -7,8 | -0,5 | -12,7 | -0,9 |
| Finansiella poster | | | | | |
| Finansiella kostnader | | -0,0 | -0,1 | -0,0 | -0,1 |
| Resultat efter finansiella poster | | -7,8 | -0,6 | -12,7 | -1,0 |
| Skatt på periodens resultat | | 0,3 | 0,5 | 0,1 | -0,5 |
| Periodens resultat | | -7,5 | -0,1 | -12,6 | -1,5 |
| ÖVRIGT TOTALRESULTAT | | | | | |
| Poster som kan komma att omföras till periodens resultat: | | | | | |
| Valutakursdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter | | -0,2 | 1,0 | -1,2 | 1,7 |
| Summa totalresultat för perioden | | -7,8 | 0,9 | -13,8 | 0,1 |
| Resultat per aktie, EUR | | | | | |
| Före utspädning | | -0,09 | -0,00 | -0,14 | -0,02 |
| Efter utspädning ¹⁾ | | -0,09 | -0,00 | -0,14 | -0,02 |
| Antal aktier | | | | | |
| Vägt genomsnitt, före utspädning | | 88 460 736 | 88 460 736 | 88 460 736 | 88 460 736 |
| Vägt genomsnitt, efter utspädning | | 88 460 736 | 90 007 025 | 88 460 736 | 90 008 625 |

1) Konvertering av teckningsoptioner till stamaktier ger inte upphov till någon utspädningseffekt om denna skulle medföra en förbättring av vinst per aktie, enligt IAS 33.

Koncernens balansräkning i sammandrag

| Belopp i mEUR | Not | 30 jun 2023 | 30 jun 2022 |
|--|-----|-------------|-------------|
| TILLGÅNGAR | | | |
| Anläggningstillgångar | | | |
| Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten | | 4,1 | 6,1 |
| Goodwill | | 0,2 | 0,2 |
| Övriga immateriella tillgångar | | 5,3 | 2,9 |
| Nyttjanderättstillgångar | | 0,6 | 0,7 |
| Inventarier och verktyg | | 0,0 | 0,2 |
| Andra långfristiga fordringar | | 0,3 | 0,7 |
| Uppskjutna skattefordringar | | – | 0,0 |
| Summa anläggningstillgångar | | 10,6 | 10,8 |
| Omsättningstillgångar | | | |
| Lager av kryptovaluta | | 0,1 | 0,0 |
| Kundfordringar | | – | 0,0 |
| Aktuella skattefordringar | | 1,2 | 0,7 |
| Övriga fordringar | | 1,1 | 5,9 |
| Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter | | 2,2 | 2,4 |
| Kassa och bank | | 1,1 | 9,9 |
| Summa omsättningstillgångar | | 5,7 | 19,1 |
| SUMMA TILLGÅNGAR | | 16,3 | 29,9 |
| EGET KAPITAL OCH SKULDER | | | |
| Eget kapital | | | |
| Aktiekapital | | 0,1 | 0,1 |
| Övrigt tillskjutet kapital | | 11,8 | 13,0 |
| Reserver | | -0,7 | 0,5 |
| Annat eget kapital inklusive periodens resultat | | -1,2 | 10,3 |
| Summa eget kapital | | 10,0 | 23,9 |
| Långfristiga skulder | | | |
| Uppskjuten skatteskuld | | 0,1 | – |
| Långfristiga leasingskulder | | 0,1 | 0,1 |
| Övriga långfristiga skulder | | 0,1 | 0,1 |
| Summa långfristiga skulder | | 0,3 | 0,2 |
| Kortfristiga skulder | | | |
| Leverantörsskulder | | 1,0 | 0,5 |
| Kortfristiga leasingskulder | | 0,4 | 0,4 |
| Övriga kortfristiga skulder | | 2,4 | 0,7 |
| Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter | | 2,2 | 4,2 |
| Summa kortfristiga skulder | | 6,0 | 5,7 |
| SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER | | 16,3 | 29,9 |

Förändring av eget kapital koncernen i sammandrag

| Belopp i mEUR | Not | Aktie- kapital | Övrigt tillskjutet kapital | Balanserad vinst (inkl periodens resultatet) | Summa eget kapital |
|--|-----|-------------------|----------------------------------|---|--------------------------|
| INGÅENDE BALANS PER 1 JULI 2021 | | 0,1 | 13,8 | 11,2 | 25,1 |
| FX vid beräkning till EUR | | 0,0 | -0,9 | -0,4 | -1,3 |
| Periodens resultat | | 0,0 | 0,0 | -1,5 | -1,5 |
| Reserver | | 0,0 | 0,0 | 1,7 | 1,7 |
| Summa totalresultat för perioden | | 0,1 | 13,0 | 11,0 | 24,0 |
| Transaktioner med aktieägare | | | | | |
| Kostnader hänförliga till emission | | 0,0 | 0,0 | – | 0,0 |
| Aktierelaterade ersättningar till personal | | 0,0 | 0,0 | -0,1 | -0,1 |
| Summa transaktioner med aktieägare | | 0,0 | 0,0 | -0,1 | -0,1 |
| UTGÅENDE BALANS PER 30 JUNI 2022 | | 0,1 | 13,0 | 10,8 | 23,9 |
| INGÅENDE BALANS PER 1 JULI 2022 | | 0,1 | 13,0 | 10,8 | 23,9 |
| Periodens resultat | | – | – | -12,6 | -12,6 |
| Reserver | | – | -1,2 | – | -1,2 |
| Summa totalresultat för perioden | | 0,1 | 11,8 | -1,6 | 10,2 |
| Transaktioner med aktieägare | | | | | |
| Aktierelaterade ersättningar till personal | | – | – | -0,2 | -0,2 |
| Summa transaktioner med aktieägare | | – | – | -0,2 | -0,2 |
| UTGÅENDE BALANS PER 30 JUNI 2023 | | 0,1 | 11,8 | -1,9 | 10,0 |

Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

| Belopp i mEUR | Not | Fjärde kvartalet | | 12 månader | |
|---|-----|------------------|----------------|---------------------|---------------------|
| | | Apr – jun 2023 | Apr – jun 2022 | Jul 2022 – jun 2023 | Jul 2021 – jun 2022 |
| Den löpande verksamheten | | | | | |
| Rörelseresultat | | -7,8 | -0,5 | -12,7 | -0,9 |
| Poster som ej ingår i kassaflödet | | 6,4 | 0,6 | 12,0 | 2,8 |
| Betald skatt | | -0,0 | -0,8 | -0,4 | -1,9 |
| Erlagd ränta | | -0,0 | -0,1 | -0,0 | -0,1 |
| | | -1,4 | -0,7 | -1,1 | -0,2 |
| Förändringar i rörelsekapital | | | | | |
| Ökning(-)/minskning(+) rörelsefordringar | | 1,3 | 4,4 | -0,7 | 6,7 |
| Ökning(+)/minskning(-) rörelseskulder | | -0,6 | -1,9 | -0,7 | -4,9 |
| Kassaflöde från den löpande verksamheten | | -0,7 | 1,7 | -2,5 | 1,6 |
| Investeringsverksamheten | | | | | |
| Investeringar i immateriella anläggningstillgångar | | 0,0 | -0,6 | -6,2 | -2,7 |
| Investeringar i materiella anläggningstillgångar | | 0,1 | 0,0 | 0,1 | -0,1 |
| Förvärv av bolag | | -0,0 | -0,0 | -0,0 | -0,3 |
| Investeringar i finansiella anläggningstillgångar | | -0,1 | 0,0 | 0,4 | -0,4 |
| Kassaflöde från investeringsverksamheten | | -0,0 | -0,6 | -5,6 | -3,5 |
| Finansieringsverksamheten | | | | | |
| Ökning/minskning av övriga finansiella skulder | | – | 0,0 | – | 0,0 |
| Incentamentsprogram | | – | 0,0 | – | 0,1 |
| Nyemission | | – | 0,0 | – | 0,0 |
| Amortering av leasingskulder hänförliga till leasingavtal | | -0,2 | -0,2 | -0,6 | -0,4 |
| Kassaflöde från finansieringsverksamheten | | -0,2 | -0,2 | -0,6 | -0,3 |
| Periodens kassaflöde | | -0,9 | 0,9 | -8,8 | -2,2 |
| Likvida medel vid periodens början | | 2,0 | 9,2 | 9,9 | 12,5 |
| Kursdifferenser i likvida medel | | -0,0 | -0,2 | -0,0 | -0,4 |
| Likvida medel vid periodens slut | | 1,1 | 9,9 | 1,1 | 9,9 |

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

| Belopp i mSEK | Not | Fjärde kvartalet | | 12 månader | |
|--|-----|-------------------|-------------------|-----------------------|-----------------------|
| | | Apr – jun 2023 | Apr – jun 2022 | Jul 2022– jun 2023 | Jul 2021– jun 2022 |
| Intäkter | | | | | |
| Nettoomsättning | | 7,1 | 67,8 | 26,5 | 79,3 |
| Övriga rörelseintäkter | | 0,5 | 2,6 | 4,2 | 19,5 |
| Summa intäkter | | 7,5 | 70,4 | 30,6 | 98,8 |
| Rörelsens kostnader | | | | | |
| Övriga externa kostnader | | -10,3 | -10,8 | -34,0 | -63,0 |
| Personalkostnader | | -9,6 | -11,0 | -42,7 | -42,5 |
| Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar | | -3,3 | -3,8 | -12,6 | -12,8 |
| Övriga rörelsekostnader | | -1,0 | -4,3 | -4,7 | -22,7 |
| Rörelseresultat | | -16,6 | 40,4 | -63,4 | -42,4 |
| Finansiella poster | | | | | |
| Resultat från andelar i koncernföretag | | – | 51,7 | – | 104,5 |
| Räntekostnader och liknande resultatposter | | -0,0 | -0,0 | -0,0 | -0,0 |
| Resultat efter finansiella poster | | -16,6 | 92,1 | -63,4 | 62,1 |
| Bokslutsdispositioner | | 26,3 | – | 26,3 | – |
| Skatt på periodens resultat | | – | – | – | – |
| Periodens resultat | | 9,8 | 92,1 | -37,0 | 62,1 |

I moderbolaget återfinns inga poster som redovisas som övrigt totalresultat varför summa totalresultat för perioden överensstämmer med periodens resultat.

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

| Belopp i mSEK | Not | 30 jun 2023 | 30 jun 2022 |
|--|-----|-------------|--------------|
| TILLGÅNGAR | | | |
| Anläggningstillgångar | | | |
| Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten | | 48,1 | 50,2 |
| Övriga imateriella tillgångar | | 0,0 | 0,1 |
| Inventarier och verktyg | | 0,5 | 1,4 |
| Andelar i koncernföretag | | 10,9 | 9,9 |
| Andra långfristiga fordringar | | – | 3,2 |
| Summa anläggningstillgångar | | 59,5 | 64,6 |
| Omsättningstillgångar | | | |
| Kundfordringar | | – | 0,1 |
| Fordringar hos koncernföretag | | 19,8 | 8,7 |
| Övriga fordringar | | 0,8 | 0,3 |
| Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter | | 4,1 | 2,1 |
| Kassa och bank | | 10,9 | 46,0 |
| Summa omsättningstillgångar | | 35,5 | 57,1 |
| SUMMA TILLGÅNGAR | | 95,1 | 121,8 |
| EGET KAPITAL OCH SKULDER | | | |
| Eget kapital | | | |
| Aktiekapital | | 0,9 | 0,9 |
| Fond för utvecklingsutgifter | | 48,1 | 50,2 |
| Överkursfond | | 139,5 | 139,5 |
| Balanserad vinst eller förlust | | -92,9 | -154,9 |
| Årets resultat | | -37,0 | 62,1 |
| Summa eget kapital | | 58,5 | 97,8 |
| Långfristiga skulder | | | |
| Övriga långfristiga skulder | | 1,3 | 1,3 |
| Summa långfristiga skulder | | 1,3 | 1,3 |
| Kortfristiga skulder | | | |
| Skulder till koncernföretag | | – | 3,7 |
| Leverantörsskulder | | 8,6 | 4,1 |
| Övriga kortfristiga skulder | | 18,4 | 5,0 |
| Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter | | 8,3 | 10,0 |
| Summa kortfristiga skulder | | 35,2 | 22,7 |
| SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER | | 95,1 | 121,8 |

Noter

NOT 1 REDOVISNINGSPRINCIPER

Quickbit tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS) så som de har antagits av EU. Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. Tillämpningen av redovisningsprinciperna är i överensstämmelse med de som finns i årsredovisningen för räkenskapsåret '21/22.

Moderbolagets redovisning är upprättad enligt Årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Samma redovisningsprinciper som för koncernen tillämpas utom i de fall som anges under avsnittet Moderbolagets redovisningsprinciper i årsredovisningen för räkenskapsåret '21/22.

Koncernrapporteringsvaluta

Från och med 1 juli 2021 är koncernens rapporteringsvaluta EUR. Moderbolagets funktionella valuta är SEK, oförändrad jämfört med '20/21. Om inget annat anges redovisas samtliga belopp i miljoner EUR (mEUR) för koncernen och miljoner kronor (mSEK) för moderbolaget. För en utförligare beskrivning av de redovisningsprinciper som tillämpas för koncernen och moderbolaget i denna delårsrapport, se årsredovisningen för räkenskapsåret '21/22 som återfinns på www.quickbit.com.

NOT 2 NETTOOMSÄTTNING

Koncernens nettoomsättning är till sin helhet hänförlig till försäljning av kryptovaluta och redovisas vid en tidpunkt.

Nettoomsättning per verksamhetsgren, mEUR

| | |
|------------------------|-------------|
| Lösning mot e-handlare | 20,6 |
| Totalt | 20,6 |

Alternativa nyckeltal

Denna rapport innehåller finansiella mått och alternativa nyckeltal som inte definieras i IFRS. Bolaget bedömer att denna information, tillsammans med jämförbara definierade IFRS-mått, är användbar för investerare eftersom den ger en ökad förståelse för bolagets operativa resultat. De alternativa nyckeltalen ska inte bedömas isolerat från, eller som substitut för, finansiell information som presenteras i de finansiella rapporterna enligt IFRS. De alternativa nyckeltalen som rapporteras behöver nödvändigtvis inte vara jämförbara med liknande mått som presenteras av andra företag.

Quickbit använder följande alternativa nyckeltal som inte kan härledas från de finansiella rapporterna:

- Bruttovinst och bruttomarginal
- Justerad EBITDA och Justerad EBITDA marginal

Härledning bruttovinst och bruttomarginal

| Belopp i mEUR | Fjärde kvartalet | | 12 månader | |
|--|------------------|----------------|--------------------|--------------------|
| | Apr – jun 2023 | Apr – jun 2022 | Jul 2022– jun 2023 | Jul 2021– jun 2022 |
| Nettoomsättning | 20,6 | 69,3 | 229,5 | 346,7 |
| Inköp av kryptovaluta och andra avgifter | -19,8 | -66,3 | -219,9 | -333,1 |
| Bruttoresultat | 0,8 | 3,0 | 9,6 | 13,6 |
| Bruttomarginal, % | 3,9% | 4,3% | 4,2% | 3,9% |

Härledning av EBITDA och justerad EBITDA

| Belopp i mEUR | Fjärde kvartalet | | 12 månader | |
|--|------------------|----------------|--------------------|--------------------|
| | Apr – jun 2023 | Apr – jun 2022 | Jul 2022– jun 2023 | Jul 2021– jun 2022 |
| Rörelseresultat | -7,8 | -0,5 | -12,7 | -0,9 |
| Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar | 4,5 | 0,7 | 6,9 | 2,4 |
| EBITDA | -3,3 | 0,2 | -5,8 | 1,5 |
| Valutakursdifferenser | 2,0 | 0,1 | 4,3 | 0,2 |
| Nedskrivning av fordringar | 2,0 | – | 5,6 | – |
| Aktierelaterade incitamentsprogram | – | – | 0,1 | 0,0 |
| Övriga jämförelsestörande poster | – | 0,4 | 0,8 | 0,6 |
| Jämförelsestörande poster | 4,0 | 0,5 | 10,7 | 0,9 |
| Justerad EBITDA | 0,7 | 0,7 | 4,9 | 2,4 |
| Justerad EBITDA marginal, % | 3,2% | 1,0% | 2,1% | 0,7% |

Definition

| Nyckeltal | Definition | Motivering |
|----------------------------|---|--|
| Bruttoresultat | Nettoomsättning minus inköp av kryptovaluta och andra avgifter. | Nyckeltalet används för att mäta bolagets förmåga att ta betalt för sina produkter. |
| Bruttomarginal | Bruttoresultatet i förhållande till nettoomsättning. | Måttet är en indikation på bolagets intjäningsförmåga i förhållande till nettoomsättningen. |
| EBITDA | EBITDA är resultat före finansiella intäkter och kostnader, skatter, avskrivningar. (Earnings Before Interest, Tax, Depreciation and Amortisation). | Måttet används för att mäta resultatet från den löpande verksamheten exklusive av- och nedskrivningar. |
| Jämförelsestörande poster | Jämförelsestörande poster avser materiella poster och händelser som saknar tydliga samband med ordinarie verksamhet. | Posten exkluderas i beräkningen av justerad EBITDA. Särredovisning av jämförelsestörande poster tydliggör utvecklingen i den underliggande verksamheten. |
| Justerad EBITDA | EBITDA exklusive jämförelsestörande poster. | Måttet används för att mäta verksamhetens underliggande resultatutveckling över tid och på jämförbar basis. |
| Justerad EBITDA marginal | Justerad EBITDA i förhållande till nettoomsättningen. | Måttet används för att mäta avkastningen från den löpande verksamheten exklusive av- och nedskrivningar samt jämförelsestörande poster i förhållande till nettoomsättningen. |
| Average daily volume (ADV) | Transaktionsvolym i förhållande till antalet dagar för perioden. | Måttet används som en del av beskrivningen av försäljningsutvecklingen inom Quickbit Affiliate. |
| Merchants/ e-handlare | Bolag som har verksamhet med handelsplatser tillgängliga online och som kan ta betalt i krypto för både produkter och tjänster. | Måttet avser antalet aktiva merchants vid periodens utgång och används som en del av beskrivningen av framtida försäljningsmöjligheter. |

Quickbit är ett svenskt fintechbolag som grundades 2016 med målet att förenkla för människor och företag att använda kryptovaluta i sin vardag. Vi har vår historia i betalningar och vi drivs av att det ska vara enkelt och billigt att göra snabba och säkra betalningar. Visionen är en ekonomi utan gränser.

Verksamheten har sedan start utvecklats i hög takt och idag erbjuder vi säkra lösningar för e-handlare att ta betalt i kryptovaluta och människor att enkelt kunna använda kryptovaluta i sin vardag. Vi är övertygade om att framtidens finansiella tjänster baserar sig på blockchain och kryptovaluta.

quickbit

Lästmakargatan 20
111 44 Stockholm
Sverige

quickbit.com