

ÅRSREDOVISNING 2018



“ Vår vision är att etablera oss som det ledande bolaget inom dental- och munhälsa för husdjur på samtliga större marknader. ”



SWEDENCARE

INNEHÅLL

4

Året i korthet

5

Swedencares styrkor

6

VD har ordet

8

Swedencare 2018 -
fyra år av uppbyggnad

10

Här hittar ni våra
produkter

11

Marknad & Trender

17

Hållbarhet

18

Vision & målsättning

19

Strategier för
fortsatt tillväxt

22

Produktfamiljer

24

Produkter

27

Vetenskaplig grund

28

Organisation

29

Bolagets styrelse

30

Bolagets ledning

31

Aktien

32

Bransch- och marknads-
relaterade risker

Förvaltningsberättelse
Koncernens resultaträkning
Koncernens balansräkning
Koncernens kassaflödesanalys

37-38
41
42-43
45

Moderbolagets resultaträkning
Moderbolagets balansräkning
Moderbolagets kassaflödesanalys
Noter
Revisionsberättelse

46
47-48
50
51-84
86-87

DET HÄR ÄR SWEDENCARE

OM SWEDENCARE

Swedencare utvecklar, marknadsför och säljer premiumprodukter på den globala och snabbväxande marknaden för hälsovårdsprodukter till katt, hund och häst. Bolagets produktfamiljer ProDen PlaqueOff® och NutriScience säljs idag i cirka 50 länder via ett globalt distributionsnät omfattande fem egna dotterbolag i Frankrike, Irland, Norden, Storbritannien och USA respektive ett internationellt nätverk av distributörer. Swedencares omsättning har ökat kraftigt under ett flertal år med hög lönsamhet. Styrelsen och ledningen i bolaget har lång och bred erfarenhet av internationell marknadsföring och försäljning.



AV VÅRA ANSTÄLLDA ÄR:
50% MÄN
50% KVINNOR

**STARKA
VARUMÄRKEN**

**PRODEN PLAQUEOFF®
NUTRISCIENCE**

**FODER-
INGREDIENS**

**NETTO-
OMSÄTTNING**

99,1 MSEK

KOSTTILLSKOTT

HUND & KATT

EBIT
29,4 MSEK

EBIT-MARGINAL
29,6%

NETTOKASSA
18 MSEK

**30
MEDARBETARE**

EGEN FABRIK

STARK TILLVÄXT

2016	2017	2018
99%	58%	16%

**2018
PLAQUEOFF**
80%
AV TOTAL FÖRSÄLJNING

HÄST

ÅRET I KORTHET

Q1

- **Omsättning:** 21,7M
- **EBIT:** 6M
- Förvärv av produktionsfabrik i Irland
- Stora leveranser till Australien och Kina
- Övergång till IFRS

Q2

- **Omsättning:** 25,7M
- **EBIT:** 7,4M
- Framgångsrik InterZoo mässa
- Flertalet utbildningar i Kina
- Nytt patent i Brasilien till 2028

Q3

- **Omsättning:** 24M
- **EBIT:** 8,7M
- Leveranser av utökat produktutbud till Korea
- Utsedd försäljningschef för NutriScience
- Översyn och ny strategi för Spanien, Portugal och Brasilien

Q4

- **Omsättning:** 27,8M
- **EBIT:** 7,3M
- Invigning av ny produktions- och logistikanläggning i Irland
- On-line satsning i Kina
- Stark tillväxt i USA
- Samarbete med Canagan



SWEDENCARES STYRKOR

STARKA VARUMÄRKEN

Swedencares främsta varumärke är **ProDen PlaqueOff®** som lanserades runt millenieskiftet. Genom konsekvent varumärkesbyggande med små medel har **ProDen PlaqueOff®** numera en stark igenkänning och förknippas med kvalitet och funktion. I ett flertal marknader är våra produkter det självklara valet för husdjursägare, fackhandel och veterinärer. På övriga marknader där vi inte slagit igenom på samma sätt tillämpar vi våra framgångsrika strategier för att uppnå önskat resultat.

STARK TILLVÄXT OCH HÖG LÖNSAMHET

Swedencare verkar i en marknad i stark tillväxt, en trend som förväntas fortsätta i takt med att våra husdjur i ökad utsträckning betraktas som familjemedlemmar. Swedencares tillväxt har historiskt överträffat marknadstillväxten väsentligt och vår målsättning är att fortsätta leverera hög tillväxt tillsammans med mycket god lönsamhet.

KANALSTRATEGI

För att följa förändrade konsumentbeteende samt för att förbättra tillgängligheten har Swedencare valt en bred "go-to-market strategi". Swedencares högkvalitativa kosttillskottsprodukter säljs på de flesta marknader i olika kanaler såsom, veterinär, pet retail både off- och online samt apotek och i några fall även i livsmedelskedjor.

LOJALA KUNDER

Swedencares försäljning har växt med små marknadsföringsinsatser och har till stor del drivits av lojala kunder som både har fortsatt att använda våra produkter men även varit ambassadörer och rekommenderat våra produkter till vänner och bekanta. Detta fenomen har accelererat allt eftersom internet och sociala mediers inflytande har ökat i vårt samhälle.

GLOBALT DISTRIBUTIONSNÄT

Swedencare har utvecklat ett unikt globalt distributionsnät med både egna säljkontor och externa partners. För närvarande säljs bolagets produkter i över 50 länder och nya läggs till för varje år. Swedencare arbetar intensivt med att driva försäljning samt stötta bolagets partners med både varumärkesbyggande samt sälj- och marknadsstöd. Vi får ofta väldigt positiv feedback från våra partners att vi är unika och väldigt aktiva samt stöttande i jämförelse med andra produktbolag i branschen.

VD HAR ORDET

2018 var ett intensivt och spännande år med hög intensitet i affärerna, det är verkligen inspirerande att arbeta inom en organisation som andas framtidstro och engagemang!

Vår lönsamhet var bra och tillväxten godkänd, om än inte på den nivå jag önskat. Att den senare inte riktigt nådde ända fram berodde på olika mindre utmaningar som vi hanterat löpande under året. Jag förväntar mig att 2019 kommer att leverera en hel del nya projekt, att tillväxten tar bättre fart och det med bibehållen lönsamhet.

Vi omsatte 99 MSEK, en ökning med 16%. Resultatet utvecklades bättre och vi visade en EBIT om 29,4 MSEK, en ökning med 34%. EBIT-marginalen noterades till 29,6%, i linje med vårt resultatmål om 30%.

Utmaningarna under året har varit av engångskaraktär eller i varje fall sådana som vi enkelt kunnat identifiera och sätta in åtgärder mot. Det har bland annat varit en försenad flytt till nya och egna lokaler i Irland och kostnader kopplat till detta. Vi har även haft en del problem att få in Dental Bites till USA och har därför beslutat oss för att starta lokal tillverkning för att undvika förseningar. Vidare har det tagit längre tid än förväntat på ett antal marknader att få godkännande för försäljning av våra Dental Bones, problem som vi nu löst tillsammans med vår tillverkare i USA.

Det gågna året kan summeras med ett svagare Q1, påverkat av bland annat orderförskjutningar till Q2, som följdes av de tre bästa kvartalen omsättningsmässigt i Swedencares historia. Vi kände av ett allt bättre momentum som vi nu tar med oss in i 2019.

Vår kompetenta och engagerade organisation fortsätter att leverera världen över med mässor, utbildningar, produktutveckling, säljstöd och strategiarbete för att nämna några områden. Jag själv reser mycket och träffar allt från våra stora distributörer, butikskedjor och veterinärer till stolta och intresserade husdjursägare världen över, vilka använder våra produkter.

Swedencare och särskilt ProDen PlaqueOff® har nästan alltid fått ett positivt och intresserat bemötande men efter att ha arbetat med bolaget i över 5 år kan jag konstatera att något har hänt! Det intresse marknaden visar oss nu har aldrig varit större, vi blir kontaktade nästan dagligen av kliniker och butiker som vill ta in våra produkter. Vissa kedjor och stora retailers som tidigare inte stannade till hos oss på mässor visar nu stort intresse och är imponerade av både våra produkter och vårt varumärke/design som verkar tilltala konsumenterna världen över.

Det ökade intresset visar sig också i vår försäljning, till exempel i USA och Kina fortsätter vi att öka kvartal efter kvartal. Vi ökar med både vårt Powder och våra Dental



Bones. Vad gäller Dental Bones har vi hittills klarat oss med en gjutform men då vi numera kör 24/7 hos vår leverantör har vi beställt en form till – det är också ett sätt att mäta ökad efterfrågan. Vidare kommer vi inom kort att lansera en mindre storlek av benen som vänder sig till småhundar, den snabbaste växande kategorin världen över. Vi förväntar oss mycket även av dessa småben men det kommer först att synas under andra halvåret 2019 och ännu mer under 2020.

Efter ett flertal års arbete har vi nu äntligen fått igång ett foderprojekt som täcker ett antal marknader. Canagan, ett premiumvarumärke vars framgång baseras på en väldigt hög kvalitet på ingredienser och ett högt proteininnehåll lanserade sin "Dentalprodukt" med ProDen PlaqueOff® under andra halvåret 2018. Lanseringen inleddes i UK men produkten har nu kommit ut i cirka 10 länder, däribland de nordiska. Mottagandet har varit strålande och Canagan har redan beslutat sig för att lansera en ny variant inriktad till småhundar.

Canagans största exportmarknad, Japan, kommer att lansera båda varianterna av "Dental" efter sommaren 2019. Vi har fler förhandlingar igång och jag förväntar mig att både kunna presentera någon till i år samt lite lättare kunna prognosticera våra förväntningar på affärsområdet Foder när vi nu är igång skarpt med två varumärken, Nutrima och Canagan.

Under 2019 kommer vi att, förutom vår vanliga affärsutveckling och försäljning, särskilt satsa på ett antal fokusområden. Vi kommer att börja sälja direkt till ett antal stora online-plattformar, framförallt för att mer direkt kunna stötta marknadsinsatser av våra produkter tillsammans med dessa partners i form av kampanjer och erbjudanden på deras plattformar. Produktutveckling och förbättringar är ett annat fokusområde där vi ser möjligheter till bra avkastning på investerat kapital. Förvärv är fortsatt på vår agenda och vi fortsätter att utvärdera produktbolag men även en del distributörmöjligheter om det är länder/områden som passar in i vår strategi. Vi startade i början av 2019 en egen verksamhet i Spanien och jag förväntar mig att vi kommer se klart högre försäljning där under 2020, kanske redan i år.

Kina fortsätter att vara en av de mest spännande marknaderna då vi tar stora kliv försäljningsmässigt år från år och vi förväntar oss att 2019 inte ska vara något undantag. Vi växer både off- och online, inte minst pga. det genomtänkta och hårda arbete vår samarbetspartner lägger ner tillsammans med oss. Det genomförs nu över 400 utbildningar/säljmöten per månad hos kliniker och butiker i Kina. En del av dessa är befintliga kunder men majoriteten är nytillkomna.

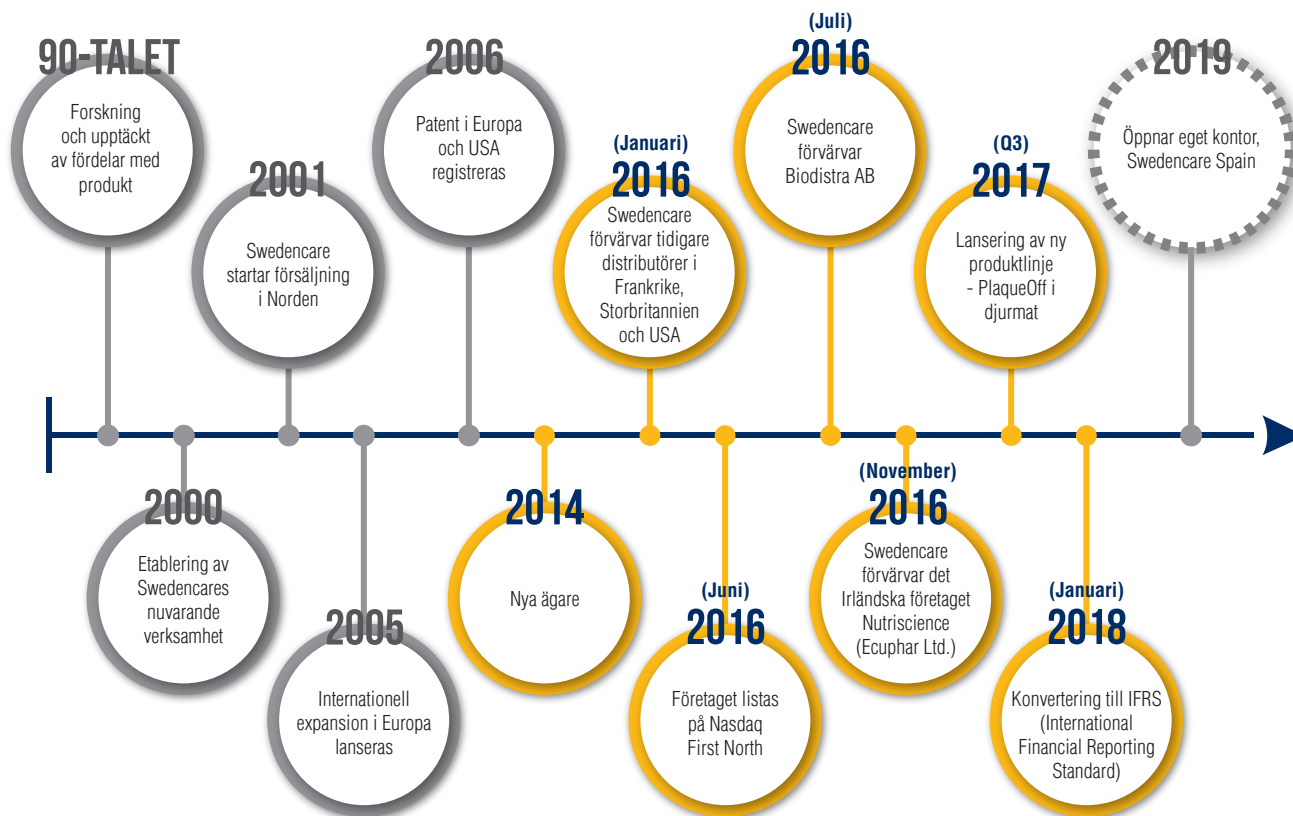
Året har börjat starkt och jag ser fram emot att presentera rapporten för Q1 2019 som förhoppningsvis kommer att visa att vi fortsatt är på rätt väg för att uppnå våra tillväxt- och lönsamhetsmål!



Håkan Lagerberg

SWEDENCARE 2018

- FYRA ÅR AV UPPBYGGNAD



Dagens Swedencare är ett resultat av den affärsplan som styrelsen lade fast 2015 och som primärt syftade till att stärka produktportföljen och säljkanalerna.

Produktportföljen har breddats avsevärt dels genom förvärvet av NutriScience (2016) dels genom vidareutveckling av ProDen PlaqueOff® där pulvret har kompletterats med Dental Bites (2015) och Dental Bones (2017).

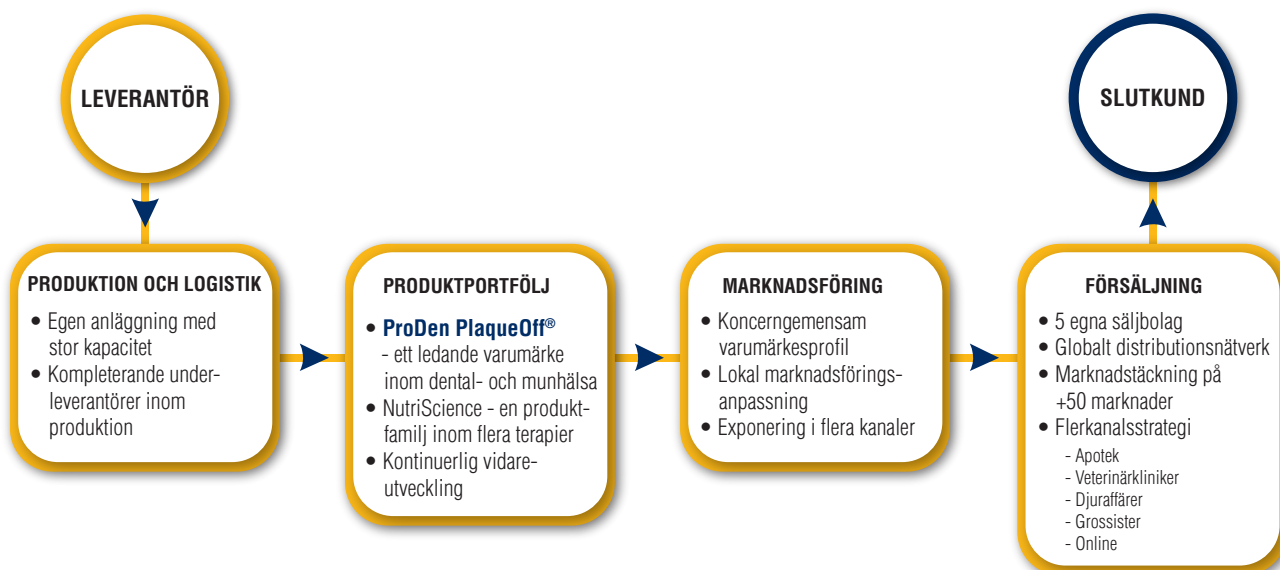
I arbetet med att stärka säljkanalerna förvärvades distributörerna på våra tre största marknader – England, USA och Frankrike – under 2016. Swedencares omfattande distributörsnätverk har effektiviserats genom byte av distributörer på några europeiska marknader samtidigt som vi har stärkt närvaron väsentligt i Asien med nya distributörer i bland annat Kina, Japan och Sydkorea.

Under åren 2015 – 2018 har Swedencare utvecklats från ett svenskt en-produktbolag med all försäljning via distributörer till en global koncern med en bred produktportfölj och egna säljbolag på flertalet huvudmarknader kompletterat med starka distributörer på övriga marknader.

Den snabba tillväxten har också inneburit att Swedencare behövt säkra tillverkningen för att möta en snabbt ökande efterfrågan. En viktig pusselbit i detta arbete var invigningen av koncernens nya moderna tillverknings- och logistikcenter i Waterford, Irland, i december 2018. Koncernen är med investeringen i ny produktionsutrustning till väsentlig del självförsörjande vad gäller produktion.

Dagens Swedencare kan därmed sägas vara slutpunkten för Affärsplan 2015/2018 och basen för nästa steg mot visionen att etablera Swedencare som det ledande bolaget inom munhälsa för husdjur på samtliga större marknader samtidigt som vi erbjuder våra kunder en bred kompletterande portfölj av väl fungerande djurhälsoprodukter.

Samtliga delar i värdekedjan har förstärkts och i korthet kan Swedencare 2018 sammanfattas enligt följande:



- **Produktionen** sker dels i egen regi vid koncernens produktions- och logistikcenter i Waterford dels hos utvalda kontraktstillverkare i bland annat Sverige och USA. Den nya anläggningen i Waterford ger Swedencare möjlighet att flerdubbla produktionen i egen regi samtidigt som logistiken avseende den europeiska försäljningen kan effektiviseras.

- **Produktportföljen** riktas mot hund, katt och häst och består av premiumproduktfamiljerna ProDen PlaqueOff® och NutriScience. ProDen PlaqueOff® är en ledande dental- och munhälsoprodukt med systemisk effekt medan NutriScience-familjen innehåller preparat inom flertalet terapiområden såsom leder, lugnande medel och åldersrelaterade symptom.

- **Marknadsföringen** sker till stor del genom att Swedencare årligen deltar på 150-200 fack- och konsumentmässor världen över, i egen regi och tillsammans med våra distributörer. Här möter vi både veterinärer, pet-store kedjor och grossister respektive konsumenter. Marknadsföring sker även till viss del genom bland annat Tv-reklam, annonser i branschtidningar och i ökande utsträckning i sociala media.

- **Försäljningen** sköts dels genom våra sex dotterbolag i Sverige, England, Irland, Frankrike, Spanien och USA dels genom vårt distributörsnätverk i samtliga världsdelar. Tillsammans täcker försäljningsorganisationen drygt femtiotalet marknader.



De olika delarna i värdekedjan beskrivs utförligare längre fram i årsredovisningen.

HÄR HITTAR NI VÅRA PRODUKTER

NORDAMERIKA



NORDEN



UK/IRLAND



RESTEN AV EUROPA



ASIEN



RESTEN AV VÄRLDEN



MARKNAD & TRENDER

HUSDJURSMARKNADEN

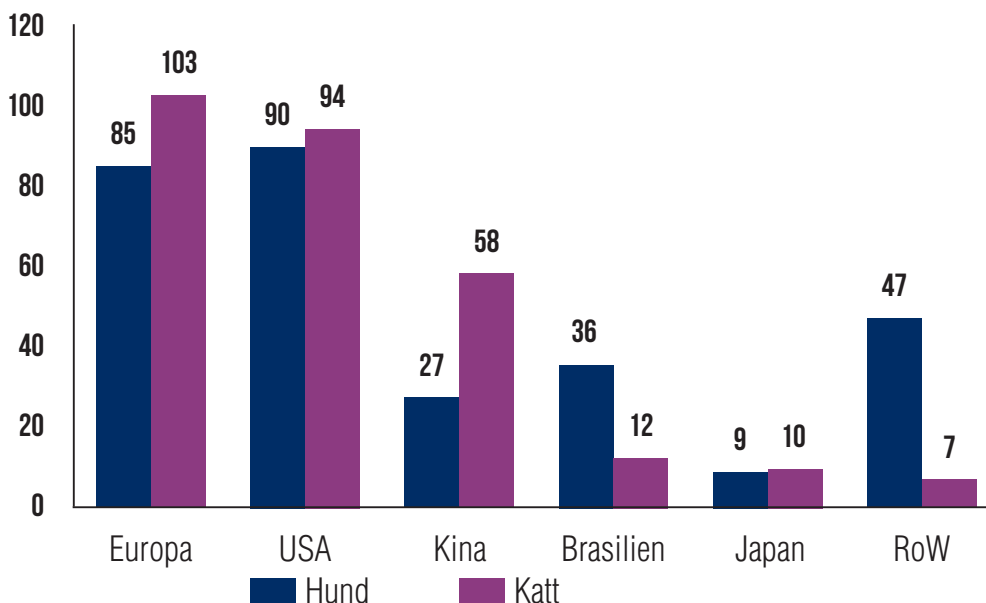
Swedencare är idag främst verksamt inom kosttillskott med fokus på munhälsa hos husdjur där våra största marknader återfinns i Europa, USA och Asien. USA är världens största marknad och Asien står för högst tillväxt.

Statistik över den totala världspopulationen av husdjur är inte enkelt att verifiera men vi kan med säkerhet säga att det finns minst 500 miljoner hundar och katter världen över som får någon form av tillverkat foder eller kosttillskott.

Som framgår av kartan på nästa uppslag är Europa en något större marknad för husdjur än den amerikanska marknaden sett till population men inte i värde. Den största europeiska delmarknaden är Ryssland med motsvarande 21 % av den europeiska hund- och kattpopulationen, därefter följer Frankrike, Storbritannien, Italien och Tyskland med populationsandelar om vardera cirka 9 - 11 % av den totala europeiska populationen. På flertalet europeiska marknader finns det fler registrerade katter än hundar, med undantag för Storbritannien, Polen och Spanien där hundarna är i majoritet. I USA är det även en övervikt av katter men med en mindre marginal. Kina där tillväxten i antal djur är bland de högsta i världen dominerar kattpopulationen men tillväxttalen för hund är högre. Brasilien som är en annan viktig tillväxtmarknad har en klar övervikt av hundar.

KATT- OCH HUNDPOPULATIONER - GLOBALT

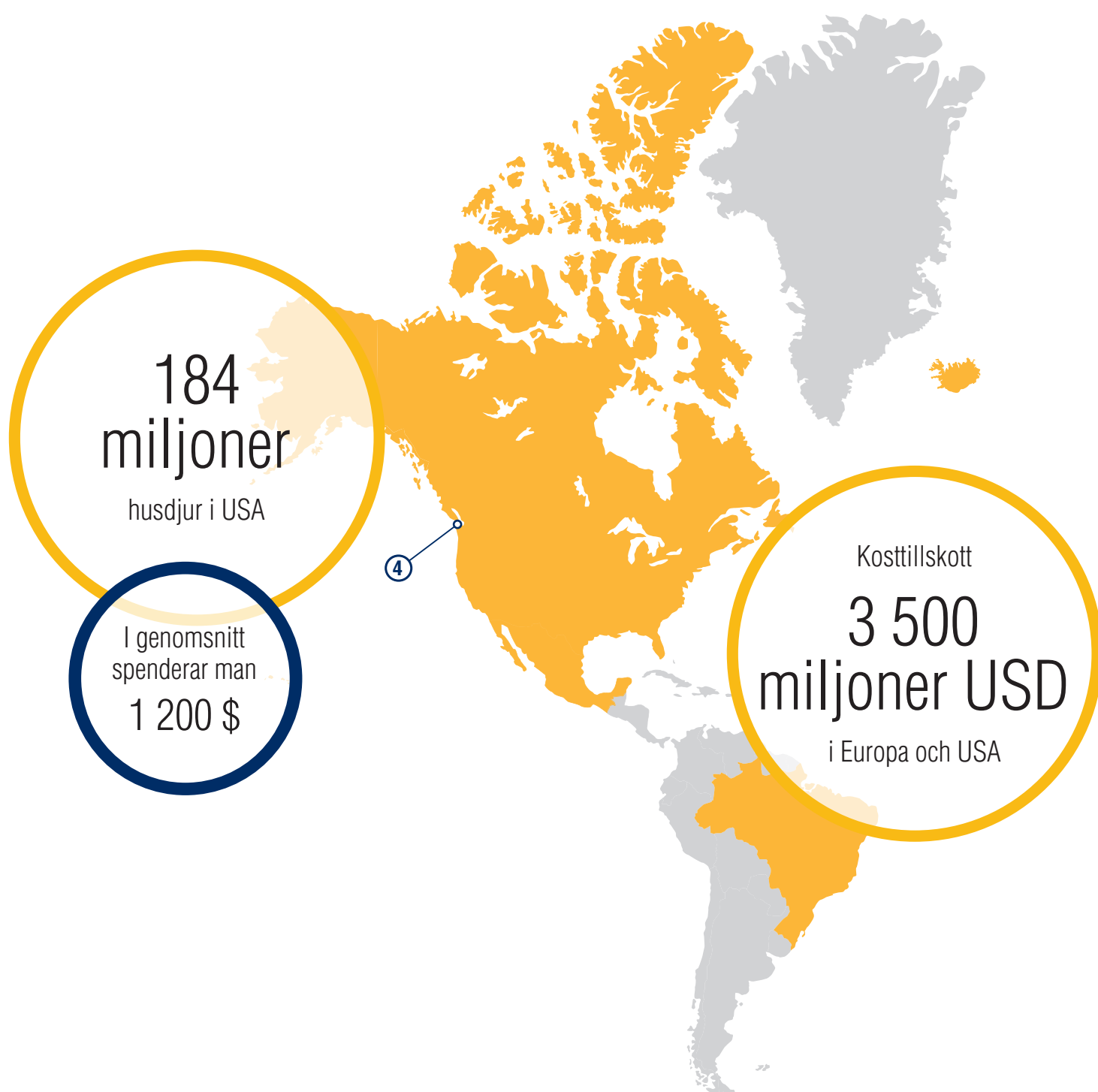
MILJONER



Källa: Pareto, FEDIAF, APPA, Japan Pet Food Association, NBS China

VI FINNS ÖVER HELA VÄRLDEN

Våra produkter säljs idag i cirka 50 länder och våra kunder finns på alla världens kontinenter.





SWEDENCARE

Kontor

- ★ Malmö, Sverige - **Huvudkontor**
- ① Waterford, Irland
- ② Leeds, UK
- ③ Purget-sur-Argens, Frankrike
- ④ Poulso, Washington, USA

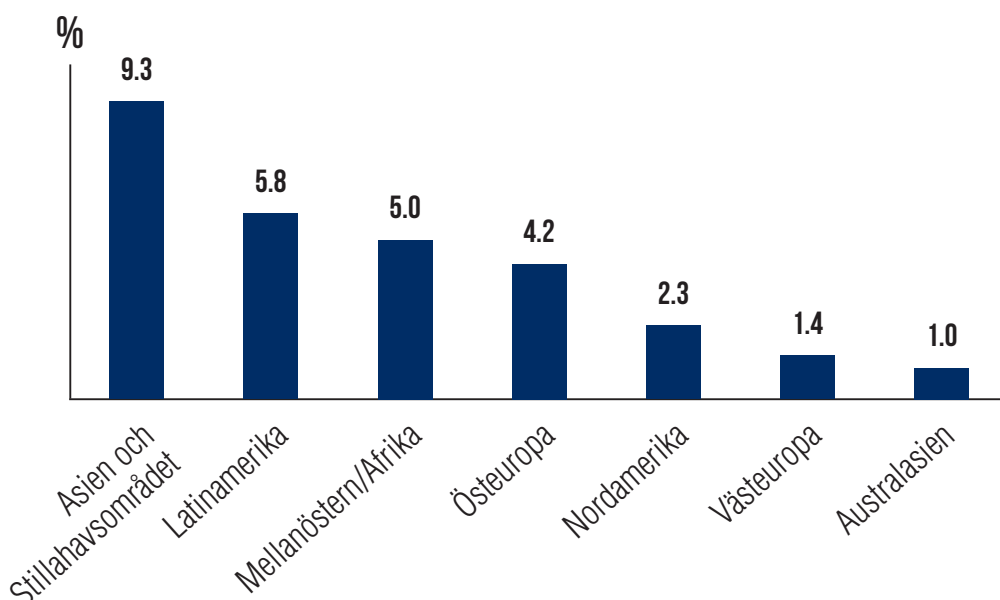


● Här finns vi representerade

HUSDJURSMARKNADEN

Totalt uppskattades den globala marknaden för foder och tillbehör till husdjur till cirka 500 Mdr USD 2018, uppdelat per region står USA för 215, Europa 115, Asien 80 och resten av världen 90 Mdr USD. Av det svarade foder och kosttillskott till hundar och katter för 80%. Inom segmentet svarade så kallade premiumfoder till hundar och katter för cirka 20% eller 80 Mdr USD.

Den totala marknaden förväntas öka med cirka 3-4% per år de närmaste 5 åren men det är stora skillnader i de olika regionerna som framgår nedan.



■ Årligt genomsnittlig tillväxttakt 2017-2022

Källa: Pareto, Euromonitor

USA

Både antalet husdjur och hur mycket som spenderas årligen på dessa har i princip vuxit sedan slutet av 40-talet i USA. Numera växer antalet husdjur med några procent per år meda konsumtionen ökar med cirka 5% per år.

En annan tydlig trend är att det så kallade premiumsegmentet växer snabbare än andra. Nordamerika är fortfarande dragloket i branschen och är oftast den kontinent där utveckling och trender sätts. Husdjursägare i USA spenderar i genomsnitt 1200 USD per år på sitt husdjur.

EUROPA

De europeiska hushållen spenderade cirka 115 Mdr USD på husdjursprodukter under 2018. Mellan åren 2013 till 2018 var den genomsnittliga årliga tillväxttakten cirka 3%. I genomsnitt spenderar husdjursägare 600 Euro per djur och norra Europa spenderar mer per djur än södra Europa. I Europa ökar generellt antal katter medan hundar ökar i norra Europa men minskar något i södra.

ASIEN

Influens av västerländsk kultur samt förändrad livsstil i länder som Indien och Kina har ökat intresset för husdjur och djuräggande anses numera som en av de viktigaste statussymbolerna i dessa länder, vilket stöder tillväxten inom djurvårdsmarknaden. Den asiatiska marknaden omsatte 80 Mdr USD under 2018 på foder samt kosttillskott. Som totalmarknad har Asien/Pacific högst tillväxt i världen med nästan 10% per år, Kina är den största marknaden i Asien med en tillväxttakt på över 10% per år. Katt dominerar husdjursmarknaden i Kina och Korea men hund ökar i en snabbare takt.

TRENDER

Allmänna trender

- En hund har gått från att vara en vakthund som oftast var utomhus, till en familjemedlem
- Humaniseringen av husdjur leder till att man är villig att spendera mer på dem, något som minskar konjunkturkänsligheten
- Tidigare gav man matrester till sina husdjur, nu äter nästan samtliga av djuren mat producerad speciellt för dem
- Beloppet man spenderar på sitt djur ökar kraftigt

Produkttrender

- Med humaniseringen så lever framförallt hundar närmare sina ägare och djurets andedräkt blir då allt viktigare - hela 35% av ägarna anser att husdjurets munhälsa är det viktigaste terapiområdet
- Då man tar bättre hand om sin hund så lever den längre och drabbas mer av ålderssymtom än tidigare – leder, tänder, päls etc.
- Människor för över sina egna värderingar och trender till sitt djur där ekologiskt, vegetariskt, glutenfritt blir argument som avgör köpbeslut

HUMANISERING

Den främsta orsaken till att det spenderas mer på husdjur är den så kallade humaniseringen av husdjur. Då ett husdjur oftast betraktas som en familjemedlem är det naturligt att man tar bra hand om dem samt att man överför sina egna värderingar och övertygelser till alla i familjen. Det innebär att man inte drar sig för att spendera lika mycket eller till och med mer på sina husdjur än på sig själv och att man verkligen gör allt som kan göras om familjemedlemmen blir sjuk eller skadad. Det är till och med så att ett husdjur kan ses som ett alternativ till att skaffa barn, särskilt för unga välutbildade personer med högt ställda förväntningar på en framgångsrik karriär.

En undersökning utförd i USA visar att över 95% av husdjursägarna betraktar sitt husdjur som en familjemedlem, en siffra som ökat från 88% 2007.

FÖREBYGGANDE OMVÅRDNAD

Humaniseringen av husdjur har inneburit ett växande intresse för förebyggande omvård genom att främja en sund livsstil och genom att undvika dålig kost. Trender som ett ökat intresse för naturliga och ekologiska livsmedel har förts över till husdjursmarknaden. örter, aminosyror och andra naturliga ingredienser används allt flitigare i djurfoder för att ersätta antibiotika och tillskott kompletterar den dagliga kosten.

PREMIUMPRODUKTER

Konsumenternas ökade intresse för sina husdjur har inneburit en ökad efterfrågan av premiumprodukter där naturliga och organiska produkter utgör en viktig del. Swedencare bedömer att en viktig faktor för efterfrågan på premiumprodukter är de rekommendationer veterinärer ger sina kunder vilket gör denna målgrupp till en av bolagets viktigaste.

KOSTTILLSKOTT

Swedencare erbjuder sina kunder icke-receptbelagda premiumprodukter inom djurhälsovård och då främst så kallade kosttillskott avsedda att främja husdjurens hälsa och öka deras välbefinnande. Tillskotten säljs både för egen dosering i samband med husdjurens måltider eller som färdiga mellanmål.

Den ökande förekomsten av fetma hos husdjur ökar husdjursägarnas medvetenhet gällande val av livsmedel vilket bidrar positivt till efterfrågan på kosttillskott för husdjur. En annan viktig drivkraft för denna marknad är de ökande allergiska reaktionerna mot vissa livsmedel. Den europeiska marknaden för kosttillskott riktade till husdjur uppgick till cirka 15 Mdr SEK under 2018 och motsvarande marknad i Nordamerika uppgick till cirka 20 Mdr SEK. Båda dessa marknader förväntas uppvisa hög årlig tillväxt (över 10%) fram till 2025.

MUNHÄLSOPRODUKTER

Swedencares främsta produktområde är munhälsa riktade till husdjur, produkterna säljs i olika format, Pulver-Bites-Tuggben-Foder. Enligt en studie av Packaged Facts är 59 % av hundägare och 48 % av kattägare oroliga för tandhälsan/andedräkten hos sina husdjur och ett flertal andra studier fastslår att husdjurets munhälsa utgör ett återkommande orosmoment för husdjursägare. Daglig tandborstning är enligt flertalet organisationer ett naturligt sätt att förbättra tandhälsan hos husdjur. Tandborstning kan dock vara svårt och obehagligt såväl för husdjur som för husdjursägare vilket driver behovet av andra typer av produkter som förbättrar munhälsan hos husdjur.

American Veterinary Dental Society beräknar att upp till 80 % av hundar och 70 % av katter över tre års ålder är drabbade av någon form av munsjukdom. Om de lämnas obehandlade kan vissa munsjukdomar sprida sig till andra delar av kroppen och förkorta husdjurets liv. Förebyggande behandlingar kan öka livslängden hos husdjur samt minska kostnaderna för behandling hos veterinären. En ökande medvetenhet om detta har inneburit att försäljningen av munhälsoprodukter för husdjur har ökat kraftigt i USA för att uppgå till 11 Mdr SEK under 2014, en siffra som väntas öka till 17 Mdr SEK under 2019 motsvarande en genomsnittlig årlig tillväxt om cirka 9%.

Swedencare bedömer att det framförallt inom kundsegmentet yngre vuxna (25 – 34 år) finns ett stort intresse för munhälsoprodukter, vilket talar för en demografiskt stark trend. En stark faktor bakom det kraftigt ökade intresset för munhälsoprodukter är rekommendationer från veterinärer som ser dessa produkter som ett bra komplement till tandborstning.

HÅLLBARHET

Swedencares ambition är att miljöarbetet ska ingå som en naturlig del i hela vår verksamhet.

Vi ska följa rådande miljölagar och regler och kontinuerligt förbättra vårt miljöarbete. Vi ska hushålla med råvaror och energikällor och sträva efter att använda sådant av förnybart ursprung. Vi ska genom en ständig dialog ställa miljö- och kvalitetskrav på våra affärspartners och på oss själva. Vi ska hela tiden öka kompetensen och engagemanget hos våra anställda kring miljö- och hållbarhetsfrågor. Vi utnyttjar de möjligheter som finns för återvinning av papper, plast, glas och metall samt använder energisnåla alternativ på våra kontor.

Råvaran till Swedencares huvudprodukt har sedan 2017 uppfyllt alla krav för att kallas organisk och har därför DEBIO-märkningen.

Vårt mål är att ha alla varor som våra kunder efterfrågar i lager, så att våra ordrar i så stor utsträckning som möjligt kan skickas i en leverans och inte flera delleveranser. På så sätt kan vi minska åtgången av förpackningsmaterial och det blir färre transporter.

På en del av våra marknader och leveranser klimatkompenserar vi och vårt mål är att vi skall vara klimatneutrala på sikt. Avseende tjänstebilar har vi börjat anpassa oss med ett antal hybridbilar och ser framöver att bilparken kommer att bestå av hybrid och eldrivna bilar.

Vi mailar fakturor och följesedlar till kunden istället för att skriva ut dem på papper och som emballage använder vi kartong av återvunnet papper. För att minska packmaterialåtgången har vi ett flertal olika storlekar av emballage och anpassar användningen efter storleken på beställningar.

Swedencare är anslutna till FTI AB (Förpacknings- och Tidningsinsamlingen, f.d. REPA), ett rikstäckande insamlingssystem för förpackningar. Det betyder att vi fullgör vårt producentansvar och är med och betalar för de allmänna återvinningsstationer där man kan lämna våra kartonger och förpackningsmaterial.

Vidare tar vi även vårt sociala ansvar som även det har en positiv påverkan för miljön då våra produkter kommer till användning istället för att slängas. Detta gäller produkter med kort hållbarhet samt produkter med skadad eller utgångna förpackningar som vi alltid skänker till olika husdjursorganisationer och hem för hemlösa hundar vilka bedrivs på ideell basis. Det hjälper inte endast miljön utan hjälper även utsatta djur att få adekvat behandling.

DEBIO är en norsk märkning för ekologisk produktion och märkningens krav bygger på EU:s regler för ekologisk produktion. DEBIO förvaltar, reglerar och kontrollerar ekologisk produktion och dess regelverk och deras certifiering indikerar ett bra ekologiskt miljöval för dig som konsument.



Swedencares produkter kommer till användning hos djurskyddsorganisationer



200 MSEK
30%

VISION & MÅLSÄTTNING

AFFÄRSIDÉ

Swedencares affärsidé är att erbjuda den globala husdjursmarknaden en bred portfölj av premiumprodukter inom djurhälsa, distribuerade till bland annat veterinärer, djuraffärer och apotek genom ett effektivt distributionsnät i egen regi kompletterat med lokala distributörer.

VISION

Swedencare har etablerat sig på samtliga större marknader som ett innovativt och pålitligt djurhälsobolag. Med en global närvaro och ett produktutbud som uppskattas av våra kunder är det **vår vision att etablera oss som det ledande bolaget inom dental- och munhälsa för husdjur på samtliga större marknader** samtidigt som vi erbjuder våra kunder en bred kompletterande portfölj av väl fungerande djurhälsoprodukter.

FINANSIELL MÅLSÄTTNING

Swedencares finansiella målsättning är att under 2020 uppnå en omsättning överstigande 200 MSEK med en EBITDA-marginal överstigande 30%.

Under 2019 kommer styrelsen att utarbeta och kommunicera nya långsiktiga finansiella målsättningar som följer vår vision att bli det ledande bolaget globalt inom dental- och munhälsa för husdjur samtidigt som vårt produktutbud breddas.

UTDELNING

Swedencare har som långsiktig ambition att lämna utdelning till aktieägarna. Styrelsen har dock beslutat att prioritera tillväxt genom förvärv av företag och/eller rättigheter kopplade till kompletterande produkter samt satsning på egna varumärken, produktutveckling och marknader. Ambitionen är att senast 2020 uppnå en omsättning överstigande 200 MSEK. Styrelsen avser att återkomma avseende utdelningspolicyn när ambitionen om en årlig omsättning överstigande 200 MSEK uppnåtts.

STRATEGIER FÖR FORTSATT TILLVÄXT

Swedencare är idag ett snabbväxande djurhälsobolag med global närvaro och en ledande produktfamilj inom dentalhälsa kompletterad med premiumprodukter för övriga terapiområden samt med ett eget effektivt produktions- och logistikcenter.

Under 2019 kommer styrelsen utarbeta nya finansiella och strategiska mål samt strategier som stödjer dessa. Syftet med de nya målsättningarna är att ta nästa steg i arbetet mot **vår vision att etablera oss som det ledande bolaget inom dental- och munhälsa för husdjur på samtliga större marknader** samtidigt som vi erbjuder våra kunder en bred kompletterande portfölj av väl fungerande djurhälsoprodukter.

Fokus kommer att ligga på två huvudområden:

MARKNADSINSATSER

Marknadsinsatserna för att förstärka varumärket ProDen PlaqueOff® skall ökas väsentligt – med en beräknad penetrationsgrad på 0,12% på bolagets marknader är potentialen enorm.

BREDDNING AV PRODUKTPORTFÖLJ

Arbetet för en breddning av produktportföljen skall fortsätta prioriteras, detta för att dels tillvarata och förstärka Swedencares varumärke som en pålitlig aktör i premiumsegmentet och dels tillvarata bolagets effektiva globala försäljningsorganisation.

Övergripande punkter i koncernens strategiska arbete med värdekedjans olika delar de kommande åren kan kortfattat beskrivas enligt nedan.

Produktionen i egen regi har förstärkts väsentligt i och med den nya produktions- och logistikanläggningen i Irland. Bland annat startades en separat produktionslina enbart för produktion och förpackning av ProDen PlaqueOff® Powder vid årsskiftet 2018/2019, här finns möjligheter att flerdubblera produktionen de närmaste åren. Investeringar i maskiner sker i takt med efterfrågeökningen.

Swedencare planerar även att starta egen produktion av ProDen PlaqueOff® Powder i USA för att möta den snabba efterfrågeökningen. Produktionen kommer att ske i bolagets egna lokaler i Poulsbo, Washington, och bedöms kunna ske med begränsade investeringar i maskiner. För att effektivisera och minska kostnader för logistik med mera utreds förutsättningarna även för lokal tillverkning i Brasilien, en åtgärd som bedöms ge goda förutsättningar för en väsentlig försäljningsökning.

Utöver en ökad produktion i egen regi fortsätter Swedencare även att arbeta med utvalda kontraktstillverkare, främst för produkter som kräver avancerad produktionsutrustning, exempelvis Dental Bites och Dental Bones.

Produktportfölj skall förstärkas dels genom vidareutveckling av våra befintliga produktfamiljer och varumärken ProDen PlaqueOff® och NutriScience dels genom kompletterande varumärken. I det senare

fallet kan både förvärv av bolag och/eller produkträttigheter respektive egenutvecklade produkter vara en väg framåt.

Som en del i arbetet med att förstärka varumärket ProDen PlaqueOff® kommer Swedencare att löpande vidareutveckla de ingående produkter – Powder, Dental Bites, Dental Bones och som ingrediens i foder – både vad gäller smakalternativ, storlekar på produkterna och alternativa distributionsformer. Den närmaste tiden kommer att präglas av arbetet kring Dental Bones, en produkt som fått ett mycket stort genomslag i de marknader där den har introducerats. Inom kort lanseras exempelvis ett mindre ben, speciellt framtagen för att möta efterfrågan i bland annat Asien där majoriteten av hundarna är små.

Även arbetet tillsammans med foderproducenter utvecklas nu snabbt efter en relativt lång startsträcka med tester. Fodermarknaden, den största delmarknaden inom pet-branschen, har under ett antal år utvecklats mot en snabbt ökande andel för premiumfoder med näringsriktigt innehåll och gärna med hälsoeffekter. Inom tillskottsbranschen är dentalområdet ledande storleksmässigt varför kombinationen premiumfoder och tillskott för bättre dentalhälsa är en efterfrågad kombination.

Swedencare utvärderar löpande förvärv, främst för att bredda produktportföljen, vilket hittills har resulterat i ett par förvärv dels av det svenska Biodistra dels av det irländska NutriScience. Förvärven har inneburit att Swedencares portfölj av premiumprodukter numera spänner över ett stort antal terapiområden. Förvärven har följts upp med re-branding för att följa Swedencares grafiska linje, registreringsprocesser på nya marknader och ett arbete för att utbilda försäljningsorganisationen om de nya produkterna.

Arbetet med att utvärdera förvärvsmöjligheter fortsätter de kommande åren och då fortsättningsvis inriktat på företag med produkter som lämpar sig för en global marknad. Ett förvärv kan även vara ett sätt att förstärka närvaron i en prioriterad marknad.

Marknadsföring är en del i värdekedjan som kommer att få ökad prioritet, inte minst nu när ProDen PlaqueOff® har etablerats som en produkt med bevisad effekt och med en snabbt ökande efterfrågan på samtliga marknader. Marknadsinsatserna för att öka kännedomen om varumärket ProDen PlaqueOff® och de ingående produkterna riktar sig både mot våra kunder – veterinärer, pet-shops, apotek och e-handeln – och våra produkters slutkunder d.v.s. husdjursägare.

ProDen PlaqueOff® räknas idag som en ledande dentalprodukt för husdjur på många marknader. I exempelvis Kina är den rankad som marknadsledande, detta endast något år efter lanseringen.

Marknadsinsatserna för NutriScience kommer även de att öka under de närmaste åren, här ser vi exempelvis stora möjligheter för bolagets hästprodukter som idag främst marknadsförs och säljs i England och Irland.

En väsentlig del i marknadsstrategin är att öka bolagets digitala närvaro, främst för att få en ökad kontaktyta mot hund-, katt och hästägare men även för att öka möjligheterna för kunderna att handla on-line via våra kunder eller direkt via Swedencare.

Husdjursägare är flitiga på olika communitys och Swedencare ser här en möjlighet att bättre lära känna slutkundernas intressen och önskemål och samtidigt kunna informera om våra produkters effekter med mera.

E-handeln inom pet-marknaden växer mycket snabbt och Swedencares produkter köps allt oftare över nätet. Vi vill finnas på alla platser där våra kunder finns och inom e-handeln ser Swedencare mycket stor utvecklingspotential.

Försäljningsorganisationen kommer även fortsättningsvis att förstärkas dels genom att löpande utvärdera och, vid behov, byta ut eller komplettera lokala distributörer samt genom investeringar i utökade säljorganisationer i våra dotterbolag. I USA är behovet av en utökad säljstyrka som mest uttalat men även de övriga dotterbolagen ser behov av nya kollegor i takt med den ökade efterfrågan.

Stora delar av marknaderna på det kontinentala Europa har hittills bearbetats av vårt franska dotterbolag. Swedencare har nyligen satt igång ett arbete med att "lokalisera" säljarbetet för att effektivisera och utöka

“ Swedencare beräknar att försäljningen av 1,6 miljoner burkar ProDen PlaqueOff® Powder under 2018 motsvarar årsförbrukningen för cirka 0,5 miljoner hundar/katter. Med en total population om cirka 500 miljoner hundar/katter i Nordamerika, Europa och Asien har produkten därmed en penetrationsgrad på drygt 0,1% - 99,9% av marknaden kvar att bearbeta m.a.o. ”

vår europeiska närvaro. I Spanien öppnades nyligen ett lokalkontor och fler likande utlokaliseringar utreds. Det kan även bli aktuellt att förvärva befintliga distributionsbolag som ett alternativ till att starta nya säljbolag.

Samarbetet med våra asiatiska distributörer är en av styrkorna i försäljningsorganisationen, detta då tillväxten är som störst just i Asien och då utländska produkter röner stor

efterfrågan. Swedencare kommer att utöka investeringarna i dessa distributörer – dels genom att bidra med vetenskaplig expertis dels genom rena marknadsföringssatsningar. Vi ser även mycket goda möjligheter att växla upp samarbetena genom introduktion av nya produkter.

PRODUKTFAMILJER

Swedencares produktportfölj består huvudsakligen av premiumprodukter under produktfamiljerna och varumärkena ProDen PlaqueOff® och NutriScience.

Som en del i arbetet med att förstärka varumärket ProDen PlaqueOff® kommer Swedencare att löpande vidareutveckla de ingående produkterna – Powder, Dental Bites, Dental Bones och som ingrediens i foder – både vad gäller smakalternativ, storlekar på produkterna och alternativa distributionsformer.

PRODEN PLAQUEOFF®

ProDen PlaqueOff® är i sitt grundutförande ett pulver som tillsätts i husdjurets mat en gång per dag. Beroende på djurets vikt uppgår årskostnaden per husdjur till cirka 500 – 1 500 SEK. Under 2018 såldes cirka 1,6 miljoner burkar, motsvarande en försäljning i konsumentledet om cirka 300 MSEK. Totalt svarade ProDen PlaqueOff® för 80 % av Swedencares försäljning under 2018, fördelat på Powder 67%, Dental Bones 8%, Dental Bites 4% och Foder ingrediens 1%. Utöver detta består 1% av den totala försäljningen av Teeth & gums, humanprodukten inom ProDen PlaqueOff®-familjen.

FODERPROJEKT

Swedencare har sedan 2016 samarbetat/testat med ett antal olika foderproducenter för att använda Proden PlaqueOff® Powder som en ingrediens i olika premiumfoder till hund och katt. Som första skarpa foderprojekt lanserade, i slutet av 2017, Musti Group, nordens ledande zoofackshandelskedja, sin egen Kattfoderlinje "Nutrima" där samtliga torrfodersmaker har ProDen PlaqueOff® inkluderat i blandningen. Under andra halvåret 2018 introducerades även ProDen PlaqueOff® i Nutrimas dentalhundfoder.

I slutet av 2018 lanserades vårt andra projekt med Canagan, ett premiumfoder med hemmamarknad i UK men som även har export till ett 30-tal länder. Under namnet Canagan Dental säljs ett foder inriktat till medelstora/stora hundar. Under 2019 kommer ytterligare en variant att lanseras inriktat till småhundar.

Vi har stora förhoppningar att utveckla detta affärsområde - PlaqueOff Ingredient - ytterligare då vi numera har flera diskussioner och förfrågningar från olika varumärkesägare samt foderproducenter världen över.



NUTRISCIENCE

Under varumärket NutriScience producerar, marknadsför och säljer Swedencare högkvalitativa kosttillskottsprodukter till Hund-Katt-Häst. Från att ha varit ett varumärke som endast säljs till veterinärer har vi nu börjat att marknadsföra produkterna till Pet retail, den snabbast växande säljkanalen. Produkterna erbjuds i olika format och komposition där de vanligaste formerna är pulver, gel och flytande.

Produkterna riktade till hundar och katter spänner över flera terapiområden som skinn och päls, mage, anti-stress, led och rörlighet samt andra ålderomsrelaterade symptom.



Dogs



Dog Skin & Coat



Dog Joints



Dog Calming

Dagens hästhållning har medfört förändrade behov och vi behöver därför addera olika tillskott i hästens dagliga utfordring. Tex har studier* visat att 90% av alla tävlingshästar och 60% av alla fritidshästar har magsår/katarr av varierande grad. För att avhjälpa magsår har vi en effektiv och skonsam produkt som heter GastroCare. Vi har även andra tillskott för leder, senor, muskler, nerver och immunförsvar.

Ett annat område där efterfrågan är hög avser produkter som förbättrar styrka och uthållighet.

* MSD Veterinary manual



Q3 2018

- LANSERING AV
**GLUCOSAMIN
OCH STOMAX**
I KOREA

2019

- LANSERING AV
CANAGAN
I JAPAN

DENTAL BONES

ÖKAR MED
NÄSTAN
200% 2018

PRODUKTER



PLAQUEOFF® Powder

ProDen PlaqueOff® Powder är ett patenterat fodertillskott som innehåller algen *Ascophyllum nodosum* vilken är framtagen enligt ett särskilt protokoll utvecklat av Swedencare samt dess leverantör. Flera studier har visat att ProDen PlaqueOff® reducerar formationen av plack och tandsten samt förbättrar dålig andedräkt. Produkten är tillgänglig i tre storlekar, 40, 180 och 420 gram. Vi har även utvecklat en speciell variant till katt för att tilltala katten som är känd för att vara lite mer kräsen än andra djur. Produkten har även visat sig ha god effekt mot blödande tandkött i de senaste utförda studierna.



PLAQUEOFF® Dental Bites

ProDen PlaqueOff® Dental Bites är en kompletterande produkt till ProDen PlaqueOff® Powder. Det är enklare att administrera, särskilt till hundar och katter som är extra kräsna. Produkten finns för både små och stora hundar och de erbjuds i 60 och 150 grams påsar. Vi har även Dental Bites speciellt utformade för katter i 60g påsar.



PLAQUEOFF® System Dental Care Bones

Vårt nyaste tillskott i PlaqueOff familjen är ett tuggben för hundar. ProDen PlaqueOff® System Dental Care Bones är det enda tuggbenet på marknaden som innehåller ProDen PlaqueOff®. Benen har en unik form som hjälper till att skrapa av plack och tandsten. PlaqueOffingrediensen hjälper sedan till att förhindra återkommsten. Benen är även rika på Omega fettsyror vilket hjälper till att hålla hud och päls i fint skick. Benen, som är lätta att bryta för att passa mindre hundar, finns numera i fem goda smaker; kyckling och pumpa, kalkon och tranbär, bacon, vegetarisk samt nyintroducerade bison och blåbär. Under 2019 kommer även en mindre variant att lanseras inriktad till småhundar.



STOMAX®

Stomax® är ett fodertillskott som är avsett för att förbättra matsmältningen. Stomax® är ett prebiotikum baserat på ett lättsmält grovfoder som främjar tillväxten av nyttiga bakteriestammar som finns i tarmen, inklusive bifidobakterier. Produkten stimulerar bakteriebiomassan och förbättrar tarmfunktionen. Stomax® har sin starkaste marknad i Norden men har lanserats i ett antal länder varav Syd-Korea är det första i Asien.



KALMAID

Snabbverkande KalmAid hjälper till att lugna ängsliga och oroliga husdjur vid stressiga tillfällen såsom resor och veterinärbesök, eller under nyårsnätter. Den milda och effektiva formulan är även idealisk för att hjälpa till att hantera mer långvariga problem såsom separationsångest. KalmAid finns som vätska med en praktisk pump och som en gel särskilt framtagen för katter. Den välsmakande vätskan kan enkelt blandas i fodret. Kattgelen är enkel att ge genom att applicera den på tassens och låta katten slicka av den.



GLUCOSAMIN

Glucosamin är ett ledtillskott som ökar rörligheten hos katter och hundar. Båda produkterna innehåller höga nivåer av glukosamin, vilket fyller en viktig funktion för brosk, leder, ligament, senor och ledvätska. Glucosamin finns som pulver som enkelt kan strös över vanligt foder.



ARTHRIAID OMEGA HA

ArthriAid Omega HA är en nyutveckling av vår produkt ArthriAid Omega, ett ledtillskott som ökar rörligheten hos katter och hundar. Produkten innehåller höga nivåer av glukosamin. Nyheten i ArthriAid Omega HA är att den numera även innehåller hyaluronsyra och finns som lättdoserad vätska samt som en gel särskilt framtagen för katter.



REVITALAID

Kostbehovet förändras under ett husdjurs liv. RevitalAid är ett komplett multivitamin-tillskott perfekt för husdjur som har ett extra behov.



OMEGA AID

är avsett att underlätta behandlingen av hud- och pålsåkomor hos katter och hundar. Fettsyrorna omega 3 och 6 är betydelsefulla beståndsdelar för frisk hud, päls, naglar och hår. Många dieter, även färdigt foder, har låga halter av vissa fetter (omega 3-fettsyror). Genom att ge OmegaAid justeras fettbalansen. Detta hjälper till att bibehålla frisk hud och päls.



SENIORAID

SeniorAid innehåller alla näringsämnen som äldre husdjur har ett ökat behov av.



HOW ^{ProDen} PlaqueOff® Powder WORKS



EASY TO USE
ProDen PlaqueOff® Powder is made from a specific kelp and added to your pet's food daily.



BIOFILM BUSTING
The natural ingredient works through the saliva, where it prevents new plaque from forming and softens existing tartar.

IMPROVES ORAL HYGIENE 24 / 7
ProDen PlaqueOff® Powder promotes good oral health around the clock, while you do fun things together!



RESULTS WITHIN 2-3 WEEKS
The result is visibly whiter, cleaner teeth and a fresher breath. The effect can be seen for as long as the product is being used.



TAKE THE FIRST STEPS TOWARD GOOD PET ORAL HEALTH



HEAVY TARTAR BUILDUP

Start using ProDen PlaqueOff® Powder but also visit the vet for a dental cleaning.



MILD TARTAR BUILDUP

Start using ProDen PlaqueOff® Powder today!

FOR BEST RESULTS

Use daily in combination with regular brushing.



FOLLOW-UP

Examine teeth and gums weekly and schedule an annual dental exam at the vet's.



FRESHER BREATH

CLINICALLY PROVEN TO REDUCE PLAQUE & TARTAR

100% NATURAL

VETENSKAPLIG GRUND

“ Dessa är de första studierna vi har gjort på ProDen PlaqueOff® i ett annat format än pulver. Vi var övertygade om effekten och är nöjda att nu ha en formell studie som visar dessa fantastiska resultat. VOHC-märket är också väldigt viktigt för oss då flera betydande veterinärer, speciellt i USA men även i andra delar av världen, endast erbjuder munhälsoprodukter som är märkta och godkända av VOHC. I och med VOHC-godkännandet öppnas en helt ny del av marknaden för våra Dental Bites! ”

- Håkan Lagerberg, CEO of Swedencare AB



www.VOHC.org

Swedencares produktutbud innehåller endast produkter som är baserade på egen eller externt publicerad fakta och forskning. Produktutbudet kännetecknas av hög kvalitet samt påvisbar effekt.

Swedencare har genom åren utfört ett antal kliniska studier avseende flaggskeppsprodukten ProDen PlaqueOff®. De senaste fyra studierna (2 st för Dental bites och 2st för Powder) har gjorts i syfte att erhålla rätten att applicera det så kallade VOHC-sigillet på våra produkter. VOHC (Veterinary Oral Health Council) är en internationell organisation med högt ställda vetenskapliga krav för att få rätten att använda deras märkning. Samtliga studier visade på effekt långt över VOHCs krav och vi har dessutom nu även bevis för att produkten har en positiv effekt på blödande tandkött. Se posterpresentation till höger av vår Dental Bites studie.

MAGAZINE

April 2018



INFLUENCE OF DENTAL BITES CONTAINING ASCOPHYLLUM NODOSUM ON ORAL HEALTH IN DOGS. DOUBLE-BLIND, RANDOMISED, PLACEBO-CONTROLLED UNICENTRE STUDY.

Gawor Jerzy, Jank Michal, Jodkowska Katarzyna, Klim Emilia, Svensson Ulla

Objective To determine the influence of 90-day administration of dental bites containing the brown algae *Ascophyllum nodosum* on plaque and dental calculus accumulation as well as on other parameters characterizing oral health status: Oral Health Index (OHI), Total Mouth Periodontal Score (TMPS) and Volatile Sulphur Compound (VSC) concentration in canine oral cavity.

Materials and Methods 60 client owned dogs representing Japanese chins, miniature Schnauzers, Chihuahua, Pomeranians and West Highland White Terrier (WHWT) breeds underwent prophylaxis procedure and were randomly subdivided into 2 groups receiving daily dental bites containing brown algae *Ascophyllum nodosum* or placebo according to their bodyweight. Clinical assessment of Plaque index, Calculus index, OHI and VSC was performed under sedation after 30, 60 and 90 days of treatment. The study was conducted as a placebo controlled, double blind, randomized study.

Results: Oral administration of dental bites containing the brown algae *Ascophyllum nodosum* significantly improved the investigated indices and parameters, i.e. Plaque index, Calculus index and VSC; when compared to placebo-treated group.

Conclusion: Dental bites ProDen Plaque off containing *Ascophyllum Nodosum* efficiently decreased plaque and calculus accumulation in study dogs. Measured concentration of VSC and Oral Health Index in study group showed significantly lower concentration of VSC and better health status of the dogs respectively.

Key words: plaque index, dental calculus, *Ascophyllum nodosum*, homecare, oral health, oral hygiene, Volatile Sulphur Compound.

Figure 1. Average combined plaque and calculus index (given as an arithmetic mean with 95% confidence interval) of dogs from two groups (P1 placebo - blue and P2/ProDen PlaqueOff - red) at four consecutive time points (T0, T30, T60, T90). Asterisk (*) signifies the time point when groups significantly differed from each other.

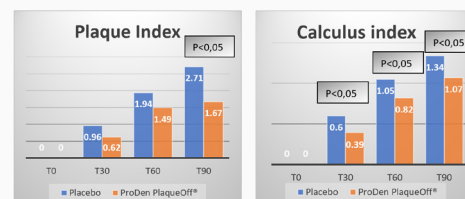


Table 1. Average combined plaque index (arithmetic mean ± standard deviation and a range in parentheses) of dogs from two groups (P1 placebo and P2 ProDen PlaqueOff®) at four consecutive time points (T0, T30, T60, T90)

Group	n	T0	T30	T60	T90
P1	30	0	0.96 ± 0.42 (0.4-2.0)	1.94 ± 1.14 (0.9-4.8)	2.71 ± 1.36 (1.1-6.4)
P2	30	0	0.62 ± 0.31 (0.2-1.7)	1.49 ± 1.17 (0.6-6.4)	1.67 ± 0.81 (0.9-4.7)
Total	60	0	0.79 ± 0.40 (0.2-2.0)	1.72 ± 1.17 (0.6-6.4)	2.19 ± 1.23 (0.9-6.4)

Table 2. Average Calculus index (arithmetic mean ± standard deviation and a range in parentheses) of dogs from two groups (P1 placebo and P2 ProDen PlaqueOff®) at four consecutive time points (T0, T30, T60, T90)

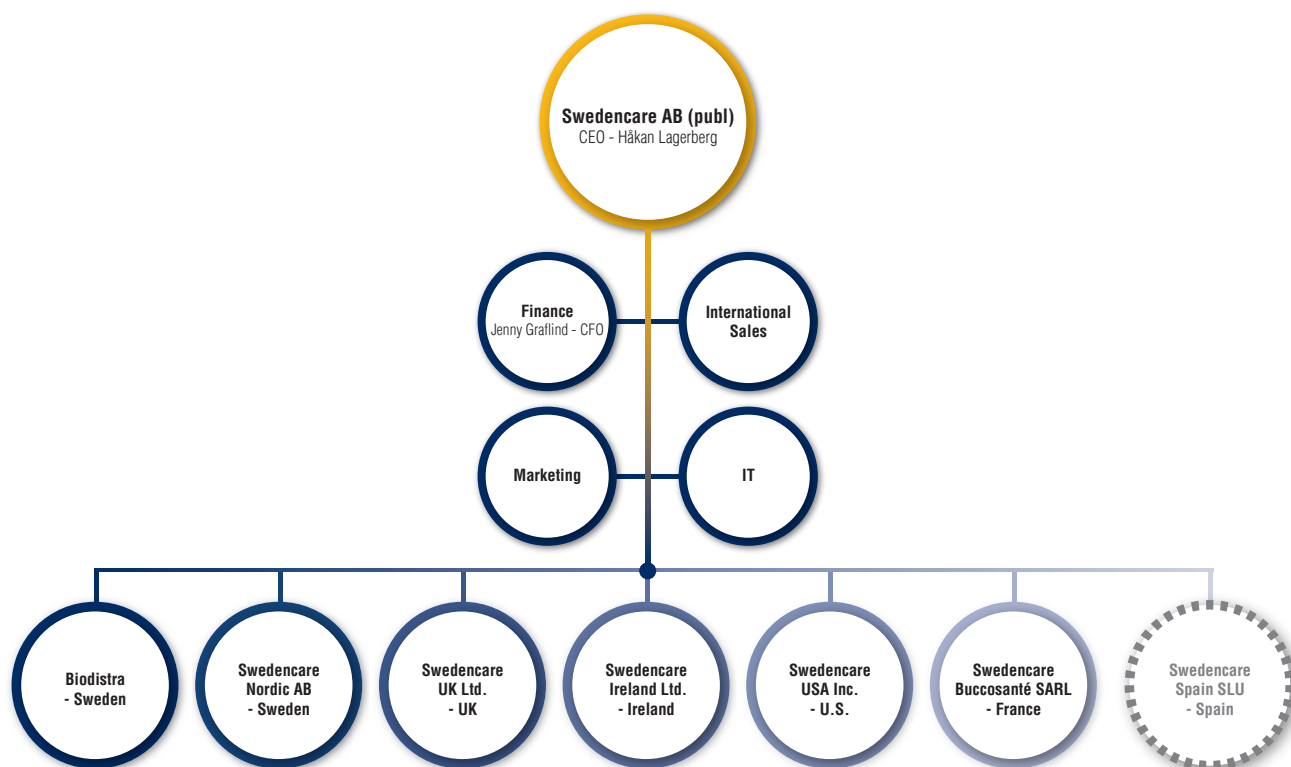
Group	n	T0	T30	T60	T90
P1	30	0	0.60 ± 0.15 (0.3-1.0)	1.05 ± 0.24 (0.7-1.6)	1.34 ± 0.23 (1.0-1.9)
P2	30	0	0.39 ± 0.14 (0.2-0.9)	0.82 ± 0.29 (0.4-2.1)	1.07 ± 0.39 (0.7-2.6)
Total	60	0	0.50 ± 0.18 (0.2-1.0)	0.94 ± 0.29 (0.4-2.1)	1.20 ± 0.32 (0.7-2.6)

ProDen PlaqueOff®

ORGANISATION

Swedencare

Moderbolaget Swedencare ansvarar för koncernens strategi, affärsplan och ledning. Detta utövas genom att Bolaget kontrollerar koncernens varumärken, patent, försäljningsrättigheter, samarbetsavtal och försäljningsbolag. Bolaget bedriver sin verksamhet från kontoret i Medeon Science Park i Malmö.



ÖPPNADE MARS 2019



Hela Swedencares organisation inviger vår nya produktions- och logistikfastighet i Waterford, Irland - december 2018

BOLAGETS STYRELSE



PER MALMSTRÖM

ORDFÖRANDE SEDAN 2014 (född 1961)

Bakgrund från finansbranschen bland annat SEB, Aragon Fondkommission, CFO i Adera AB 1998-2001 (nuvarande Addnode AB) samt ett flertal styrelseuppdrag. Civilekonom från dåvarande Örebro Högskola.

VD och styrelseledamot i Per Malmström Consulting AB. Styrelseordförande i bland annat Svanberg & Co Invest AB, K3 Nordic AB, K3 Travel AB samt Creative Tools Sweden AB. Styrelseledamot i Deligate AB.
Aktieinnehav i Swedencare: 123 000 aktier



HÅKAN LAGERBERG

STYRELSELEDAMOT SEDAN 2014 (född 1968)

Internationell erfarenhet från ledande positioner i privata och publika bolag. Internationell Jur. Kand från Lunds Universitet. Post Graduate i International Trade Law från University of Torino i Italien.

Ledamot i samtliga dotterbolag till Swedencare AB (Publ). Styrelseordförande i One CC AB. Styrelseledamot i HAOLAG AB och Mastan AB.
Aktieinnehav i Swedencare: 2 115 362 aktier



HÅKAN SVANBERG

STYRELSELEDAMOT SEDAN 2014 (född 1957)

Entreprenör och ägare till ett flertal bolag inom IT, resor och finans. Filosofie Magister från Örebro Universitet.

VD och styrelseledamot i Svanberg & Co Invest AB. Styrelseledamot i Creative Tools Sweden AB, Deligate AB, K3 Nordic AB, Håkan Svanberg & Co Health Care AB, H. Svanberg Software Holding, Northway Partners, Svanberg Factoring.
Aktieinnehav i Swedencare: 5 070 982 aktier



THOMAS EKLUND

STYRELSELEDAMOT SEDAN 2016 (född 1967)

Rådgivare till Patricia AB (Investor AB) och tidigare VD för Investor Growth Capital i Europa. Lång erfarenhet av investeringar och affärsutveckling inom hälsovårdsbranschen.

Styrelseordförande i Moberg Pharma AB (publ) och Sedana Medical AB. Styrelseledamot i Boule Diagnostics AB, Biotage AB, Rodebjer Form AB, Neoventa Medical AB samt Memira Holding AB.
Aktieinnehav i Swedencare: 191 759 aktier



JOHAN BERGDAHL

STYRELSELEDAMOT SEDAN 2014 (född 1970)

Entreprenör och ägare till ett flertal bolag inom försäljning, IT och fastighet. Examen i marknadsekonomi från Nercia Business School.

Styrelseordförande i Local Market Sweden AB. Styrelseledamot i JCC Group AB, JCC Group Invest AB, BR Group Holding AB samt Tiotolv Invest AB.
Aktieinnehav i Swedencare: 2 102 351 aktier

BOLAGETS LEDNING

LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE



HÅKAN LAGERBERG - född 1968

CEO

Nationalitet: Svensk

Aktieinnehav i Swedencare: Håkan Lagerberg med närstående äger 2 115 362 aktier

Anställd: sedan 2014



JENNY GRAFLIND - född 1976

CFO

Nationalitet: Svensk

Aktieinnehav i Swedencare: Optionsinnehav 40 000 aktier

Anställd: sedan 2017



JOHN LEONARD - född 1965

VD i dotterbolagen Swedencare UK Ltd samt Swedencare Ireland

Nationalitet: Engelsk

Aktieinnehav i Swedencare: 66 600 aktier samt optionsinnehav 40 000 aktier

Anställd: sedan 2012



MARTIN SHIMKO - född 1964

VD i dotterbolaget SwedencareUSA Inc

Nationalitet: Amerikansk

Aktieinnehav i Swedencare: 300 000 aktier

Anställd: sedan 2005



SABINE UHDE - född 1970

Nordenchef i dotterbolaget Swedencare Nordic AB

Nationalitet: Svensk

Aktieinnehav i Swedencare: Optionsinnehav 10 000 aktier

Anställd: sedan 2015



HANS PERSSON - född 1951

VD i dotterbolaget SARL Buccosanté

Nationalitet: Svensk

Aktieinnehav i Swedencare: 199 750 aktier

Anställd: sedan 2008

AKTIEN

AKTIENS UTVECKLING UNDER 2018

Swedencares aktie noterades vid Nasdaq First North den 14 juni 2016. I samband med noteringen genomfördes en nyemission om totalt cirka 34,5 MSEK före kostnader för noteringen, vilka uppgick till cirka 4,3 MSEK, där teckningskursen sattes till 14 SEK. Aktiekursen noterades som högst till 68,80 kronor den 12 september och 2018 avslutades med en aktiekurs om 45,90 kronor motsvarande en kursuppgång på 228% från introduktionen den 14 juni 2016.



AKTIEÄGARE (tabellen återger Swedencares ägarstruktur per den 31 december 2018 i sammanfattning).

	ANTAL AKTIER	ÄGARANDEL
Håkan Svanberg & Co Health Care AB	5 070 982	32.15%
Mastan AB (<i>Håkan Lagerberg genom bolag</i>)	2 115 362	13.41%
JCC Group Invest Sweden AB (<i>Johan Bergdahl genom bolag</i>)	2 102 351	13.33%
Swedia Capital AB	800 786	5.08%
AMF Aktiefond Småbolag	755 000	4.79%
SHB Fonder	424 995	2.69%
Aktia Nordic Micro Cap	416 614	2.64%
Nordnet Pensionsförsäkring AB	378 180	2.40%
Öresund Investment	342 425	2.17%
Martin Shimko - VD Swedencare USA	300 000	1.90%
ML, Pierce Fenner & Smith Inc.	222 173	1.41%
Avanza	219 751	1.39%
Grandeur, Fund BBHBOS	202 578	1.28%
Hans Persson - VD Swedencare Frankrike	199 750	1.27%
Enter Småbolagsfond	195 000	1.24%
Tedcap AB (<i>Thomas Eklund genom bolag</i>)	191 759	1.22%
Per Malmström Consulting AB	123 000	0.78%
Jonas Pålsson (NY)	109 854	0.70%
Anders Lönner Dbo	109 066	0.69%
Övriga	1 490 996	9.45%
Totalt	15 770 622	100.00%
Free Float*	6 167 168	39.11%

Innehav inkluderar närstående

* Aktier som inte ägs av styrelsemedlemmar, deras närstående, eller aktieägare med mer än 10%

BRANSCH- OCH MARKNADSRELATERADE RISKER

Swedencare arbetar kontinuerligt med att bedöma och hantera de risker som koncernen utsätts, och kan komma att utsättas, för. Identifierbara risker kan hanteras såväl strategiskt genom affärsplaner och produktutveckling som operativt i det dagliga arbetet med inköps-, marknadsförings- och försäljningsåtgärder.

MARKNADSRISK

RISK

Swedencare säljer produkter inom djurhälsa till veterinärkliniker- och kedjor, apotekskedjor respektive djuraffärer- och kedjor. Försäljningen sker genom egna dotterbolag respektive distributörer på utvalda geografiska marknader. Det finns en risk att den generella efterfrågan på djurhälsoprodukter minskar respektive att de segment inom djurhälsa där Swedencare är, eller kommer att vara, aktiva minskar till förmån för andra segment av exempelvis regulatoriska skäl vilket skulle ha en negativ effekt på Bolagets verksamhet, finansiella ställning och resultat.

HANTERING

Swedencare anser att Bolagets produktportfölj med fokus på premiumprodukter med bevisad effekt är väl anpassad för det skifte i preferenser som pågått under ett flertal år, och som väntas pågå under överskådlig tid, där konsumenterna i ökad utsträckning väljer effekt och kvalitet före pris.

PRODUKTBEROENDE

RISK

Swedencare har en bred produktportfölj bestående av produktfamiljerna ProDen PlaqueOff® respektive NutriScience. Av bolagets totala försäljning svarade ProDen PlaqueOff® Powder för 67% under 2018, en ökning från 64% under 2017. Det finns en risk att kunderna väljer andra produkter inom samma terapiområde – dental- och munhygien för hundar och katter.

HANTERING

Swedencare bedömer att ProDen PlaqueOff® som enda produkt med systematisk och bevisad effekt löper en relativt låg risk för utbyte mot annan produkt. Fortsatt produktutveckling inom befintlig produktportfölj respektive kompletteringar genom förvärv av produkter och/eller företag medverkar till att minska beroendet av ProDen PlaqueOff® Powder.



LEVERANTÖRSRISKER

RISK

Swedencare kan på kort och medellång sikt vara beroende av en specifik leverantör för produktion, råvaruleveranser eller transport för fullgörandet av enskilda kundavtal. Bortfall av en, eller flera, leverantörer skulle kunna få negativa konsekvenser för Bolagets verksamhet, finansiella ställning, resultat och kundrelationer på kort och medellång sikt.

HANTERING

Swedencare arbetar med flera råvaruleverantörer för att minska beroendet av enskilda aktörer. Ytterligare åtgärder för att minimera beroendet och för att säkra framtida leveranser omfattar relativt långa avtalstider och exklusivitet inom vissa användningsområden. Kvalitets- och volymkrav bedöms inte utgöra någon väsentlig risk.

Fram till Q4 2016 var Swedencare helt beroende av underleverantörer för produktion av Bolagets produkter. Sedan förvärvet av NutriScience i november 2016 har Swedencare en egen produktionsanläggning i Waterford, Irland, där en stor del av koncernens produktion sker. Investeringar under 2018 i en modern anläggning och nya maskiner medger en kraftigt ökad produktion vid anläggningen i Irland. Bolaget fortsätter samtidigt att arbeta med utvalda underleverantörer på flera marknader. Swedencares snabba försäljningsökning med krav på snabba leveranser kan ibland innebära ansträngningar i produktionen. Bolaget har åtgärdsplaner för att hantera dessa varför leverantörsrisken inte bedöms som väsentlig.

IMMATERIELLA RÄTTIGHETER

RISK

Swedencare har immateriella rättigheter som skyddas främst genom varumärkesskydd för produktportföljen respektive patent för ProDen PlaqueOff®, där det senare sträcker sig fram till september 2021 med undantag för patentskyddet i Brasilien vilket löper till maj 2028. Bolagets verksamhet, finansiella ställning och resultat kan komma att påverkas negativt för det fall Swedencare blir utsatt för intrång i dess immateriella rättigheter alternativt som en effekt av patentskyddets utgång.

HANTERING

Swedencare bemöter löpande eventuella patentintrång, vilka historiskt varit av icke-väsentligt karaktär. Riskerna med patentskyddets utgång hanteras främst genom investeringar i varumärket ProDen PlaqueOff®. De senare kommer att öka väsentligt de kommande åren som en bärande del i det strategiska marknadsarbetet.

KUNDBEROENDE

RISK

Swedencare verkar på en global, snabbväxande och konkurrensutsatt marknad varför det inte kan uteslutas att flera större kunder väljer att helt eller delvis minska sina inköp från Swedencare, vilket kan komma att negativt påverka Swedencares verksamhet, finansiella ställning och resultat.

HANTERING

Swedencares kunder, distributörer på utvalda geografiska marknader respektive veterinärkliniker- och kedjor, apotekskedjor samt djuraffärskedjor, har en god spridning storleksmässigt såväl som geografiskt. Swedencare bedömer att det ökande antalet kunder i kombination med spridningen minskar kundberoenderisken.

FÖRETAGSFÖRVARV

RISK

Swedencare har genomfört ett flertal företagsförvärv sedan 2015, dels av distributionsbolag dels av produktbolag. Integrationen av de förvärvade bolagen har kunnat genomföras planenligt och med tillfredställande resultat. Swedencare avser att även fortsättningsvis aktivt arbeta med företagsförvärv som ett komplement till den organiska tillväxten, det finns en risk att integrationen av eventuella framtida företagsförvärv inte kan genomföras på ett önskat vis vilket kan komma att negativt påverka Bolagets resultat och finansiella ställning.

HANTERING

Swedencares affärsplan omfattar företagsförvärv som ett prioriterat område. Potentiella förvärv skall möta vissa strategiska, operationella och finansiella kriterier för att vara av intresse. Riskerna med de potentiella förvärven bedöms i samband med den operationella-, finansiella- och legala genomgång som alltid genomförs i samband med förvärven. Efter ett förvärv lägger Swedencare stor vikt vid integration av anställda och av produktportfölj, det senare innebär vanligtvis att produktutbudet anpassas grafiskt samtidigt som arbetet med registrering på nya marknader tar vid.



“ Vår vision är att etablera oss som det ledande bolaget inom dental- och munhälsa för husdjur på samtliga större marknader. ”



2018

ÅRS- OCH KONCERNREDOVISNING SWEDENCARE AB (PUBL)

Org.nr.556470-3790



Års- och koncernredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK.



FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

INFORMATION OM VERKSAMHETEN

Koncernens verksamhet består huvudsakligen av utveckling, marknadsföring och försäljning av produkter inom djurhälsovård med ett brett utbud av högkvalitativa varumärken inom ett flertal terapiområden till Katt, Hund och Häst. Råvaruförsörjning respektive tillverkning av koncernens produkter sker i egen fabrik, genom dotterbolag och underleverantörer i Sverige, Norge, Frankrike, USA och Irland.

Produktfamiljen ProDen PlaqueOff®, utvecklad av Swedencare, innehåller ett flertal premiumprodukter inom dentalhälsa för främst hundar och katter. ProDen PlaqueOff® är patenterad och varumärkesskyddad i ett stort antal länder. Företagets andra produktfamilj NutriScience, innehåller högkvalitativa kosttillskotts-produkter för Hund, Katt och Häst.

Försäljning bedrevs under 2018 genom fem egna dotterbolag i Frankrike, Irland, Norden, Storbritannien och USA samt ett internationellt distributionsnät, i cirka 50 länder.

Försäljningen under 2018 fördelades geografiskt på UK/Irland (27%), Nordamerika (25%), Övriga Europa (15%), Asien (15%), Frankrike (8%), Sverige (4%), Norden (3%) och Övriga Världen (3%).

Under 2018 stod PlaqueOff Powder för 67% av försäljningen, NutriScience för 17%, Dental Bones för 8%, Dental Bites för 4%, Powder Ingredient för 1% och Other för 3%.

Valutakursutvecklingen påverkar koncernens resultat i viss utsträckning då fakturering huvudsakligen sker i USD och Euro, detta balanseras till stor del genom koncernens internationella dotterbolagsverksamhet samt genom inköp från underleverantörer i Frankrike och USA.

Swedencare har som långsiktig ambition att lämna utdelning till aktieägarna. Styrelsen har dock beslutat att prioritera tillväxt genom rörelseförvärv av företag och/eller rättigheter kopplade till kompletterade produkter. Styrelsen avser att återkomma avseende utdelningspolicyn när ambitionen om en årlig omsättning överstigande 200 MSEK uppnåtts.

Koncernens hållbarhetsarbete finns presenterat på sidan 21. Koncernen har presenterat strategier för fortsatt tillväxt (sid 22-24) samt risker och osäkerhetsfaktorer (sid 36-37). Koncernen har presenterat risker avseende finansiella instrument vilka inkluderar marknadsrisk, kreditrisk och likviditetsrisk enligt IFRS 7 i Not 29.

Moderbolaget Swedencare ansvarar för koncernens strategi, affärsplan och ledning. Detta sker genom att Bolaget kontrollerar koncernens varumärken, patent, försäljningsrättigheter, samarbetsavtal och försäljningsbolag.

Moderbolaget har sitt säte i Malmö. Moderbolagets aktier är noterade på Nasdaq First North, Stockholm.



VÄSENTLIGA HÄNDELSE R UNDER RÄKENSKAPSÅRET

Koncernen tillämpar IFRS för koncernredovisningen och RFR 2 för moderbolaget från och med den 1 januari 2018. Detta innebär att räkenskapsåret 2017 har räknats om och att det även presenteras en balansräkning per 1 januari 2017.

Swedencare AB (publ) har förvärvat en fabriks- och logistikfastighet i Irland vilken kraftigt ökar och effektiviserar den egna produktionen samtidigt som koncernen får en bas för den internationella logistiken.

Swedencare AB (publ) har erhållit patent för sin unika oralhälsoprodukt ProDen PlaqueOff® i Brasilien till och med maj 2028. Brasilien, vilken var världens näst största hundfodermarknad 2018, anses som en av de mest intressanta och dynamiska marknaderna inom husdjurssektorn.

Swedencare AB (publ) lanserar ett nytt globalt samarbete med Canagan, ett ledande varumärke inom premiumsegmentet för hundmat. Swedencares verksamhet i Irland flyttade in i dubbelt så stora lokaler vilka kommer bli koncernens nya produktions- och logistikcenter.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE R EFTER RÄKENSKAPSÅRETS SLUT

Swedencares främsta produkt, ProDen PlaqueOff® Powder, har blivit godkänd av VOHC.

Swedencare etablerar eget sälj- och marknadsföringsbolag i Spanien - Swedencare Spain SLU.

Swedencare får ytterligare en svensk institution som ny ägare, Investment AB Spiltan.

FLERÅRSÖVERSIKT (TSEK)

KONCERNEN	2018	2017	2016	2015	2014
Nettoomsättning	99 136	85 490	53 720	26 832	24 165
Totala intäkter	99 389	85 660	54 156	27 167	24 165
EBIT (Rörelseresultat)	29 428	21 896	11 326	8 640	6 197
Periodens resultat	23 320	17 014	9 779	6 681	3 517

MODERBOLAGET	2018	2017	2016	2015
Nettoomsättning	36 718	34 554	31 236	26 343
Total intäkter	36 962	34 611	31 671	26 678
EBIT (Rörelseresultat)	12 693	10 318	11 674	8 726
Periodens resultat	9 594	6 512	10 146	9 383

NYCKELTAL	2018	2017	2016	2015	2014
Balansomslutning	117 866	99 848	89 761	18 629	11 547
Eget Kapital	98 269	74 203	56 693	13 168	5 355
Förändring intäkter (%)	16	58	99	12	30
Bruttomarginal (%)	74	74	78	68	61
EBIT-marginal (%)	30	26	21	32	26
Vinstmarginal (%)	24	20	18	25	15
Soliditet (%)	83	74	63	71	72
Räntebärande nettoskuld	-18 059	-6 013	4 459	-3 294	-2 817
Likvida medel	28 435	24 077	20 541	3 294	2 817
Antal utestående aktier vid periodens slut	15 770 622	15 770 622	15 770 622	11 100 000	1 110
Genomsnittligt antal aktier	15 770 622	15 770 622	14 054 613	1 034 979	1 110
Resultat per aktie (SEK)	1,48	1,08	0,70	6,40	3168,50
Eget kapital per aktie	6,23	4,71	3,59	1,19	4 824,32

Koncernen tillämpar IFRS från och med 1 januari 2018. Räkenskapsåret 2017 har räknats om som K3 till IFRS. Fram till och med 2016 tillämpades K3.

Fram till och med 2014 bestod verksamheten endast av moderbolaget.

För definitioner av nyckeltal, se Not 35.



FÖRSLAG TILL VINSTDISPOSITION

MODERBOLAGET

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel (kronor):

Balanserad vinst	63 105 346
Årets vinst	9 593 988
	72 699 334

Disponeras så att i ny räkning överföres 72 699 334

Denna årsredovisning har godkänts av styrelsen den 4 april 2019. Års- och koncernredovisningen skall föreläggas årsstämman i Malmö den 25 april 2019.

Koncernens och moderbolagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkningar samt kassaflödesanalyser med tilläggsupplysningar.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING (TSEK)

	Not	2018-01-01 -2018-12-31	2017-01-01 -2017-12-31
Nettoomsättning		99 136	85 490
Övriga rörelseintäkter		253	170
		99 389	85 660
Rörelsens kostnader			
Handelsvaror		-25 615	-21 914
Övriga externa kostnader	4-5	-20 539	-18 476
Personalkostnader	6-8	-23 525	-21 743
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-1 041	-880
Nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-85	0
Övriga rörelsekostnader		843	-751
		-69 962	-63 764
Rörelseresultat		29 428	21 896
Finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		0	1
Räntekostnader och liknande resultatposter		-338	-496
		-338	-495
Resultat efter finansiella poster		29 089	21 401
Resultat före skatt		29 089	21 401
Aktuell skatt	9	-5 871	-4 236
Uppskjuten skatt		102	-151
Årets resultat		23 320	17 014
Resultat per aktie före och efter utspädning (kr)		1.48	1.08

KONCERNENS RAPPORT ÖVER ÖVRIGT TOTALRESULTAT (TSEK)

Årets resultat		23 230	17 014
Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen			
Omräkningsdifferens utländska dotterbolag		746	504
Summa totalresultat		24 066	17 518
Hänförligt till moderbolagets aktieägare		24 066	17 518

KONCERNENS BALANSRÄKNING (TSEK)

TILLGÅNGAR	Not	2018-12-31	2017-12-31	2017-01-01
Anläggningstillgångar				
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>				
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	10	311	515	745
Goodwill	11	49 848	49 848	49 848
		50 158	50 363	50 593
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>				
Byggnader och mark	12	7 854	0	0
Maskiner och andra tekniska anläggningar	13-14	2 957	2 255	778
Inventarier, verktyg och installationer	15	1 291	793	387
		12 102	3 048	1 165
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>				
Uppskjuten skattefordran	16	609	605	658
Andra långfristiga fordringar		32	30	30
		642	635	688
Summa anläggningstillgångar		62 902	54 046	52 446
Omsättningstillgångar	19			
<i>Varulager med mera</i>				
Råvaror, förnödenheter och handelsvaror	17	9 740	8 236	7 357
		9 740	8 236	7 357
<i>Kortfristiga fordringar</i>				
Kundfordringar	18	14 415	10 374	8 027
Övriga fordringar		1 194	1 954	328
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		1 180	1 161	1 222
		16 789	13 489	9 577
Kassa och bank		28 435	24 077	20 541
Summa omsättningstillgångar		54 964	45 802	37 475
SUMMA TILLGÅNGAR		117 866	99 848	89 921

KONCERNENS BALANSRÄKNING (TSEK) - FORTS.

EGET KAPITAL OCH SKULDER		Not	2018-12-31	2017-12-31	2017-01-01
Eget kapital					
Aktiekapital	27		789	789	789
Övrigt tillskjutet kapital			46 360	46 360	46 360
Annat eget kapital inklusive årets resultat			51 120	27 054	9 536
			98 269	74 203	56 685
SUMMA EGET KAPITAL					
			98 269	74 203	56 685
Långfristiga skulder					
	19-20				
Skulder till kreditinstitut	22-23		1 000	9 000	17 000
Övriga skulder			1 376	1 064	109
			2 376	10 064	17 109
Kortfristiga skulder					
Skulder till kreditinstitut	19-23		8 000	8 000	8 000
Leverantörsskulder	19		3 248	1 859	3 653
Aktuella skatteskulder			788	692	2 494
Övriga skulder	20,24		2 968	3 602	336
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter			2 217	1 428	1 644
			17 221	15 581	33 236
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER					
			117 866	99 848	89 921

KONCERNENS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL (TSEK)

	Aktie- kapital	Reserv- fond	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Totalt Eget Kapital
Ingående balans 2017-01-01	789	22	46 360	9 514	56 685
Transaktioner med ägarna	789	22	46 360	9 514	56 685
Årets resultat				17 014	17 014
Övrigt totalresultat				504	504
Årets totalresultat				17 518	17 518
Utgående balans 2017-12-31	789	22	46 360	27 032	74 203
Ingående balans 2018-01-01	789	22	46 360	27 032	74 203
Justerad ingående balans 2018-01-01	789	22	46 360	27 032	74 203
Årets resultat				23 320	23 320
Övrigt totalresultat				746	746
Årets totalresultat				24 066	24 066
Utgående balans 2018-12-31	789	22	46 360	51 098	98 269

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS (TSEK)

	Not	2018-01-01 -2018-12-31	2017-01-01 -2017-12-31
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		29 089	21 401
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m.m		1 083	880
Betald skatt		-5 774	-6 289
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		24 398	15 992
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Förändring av varulager och pågående arbeten		-1 505	-879
Förändring kundfordringar		-4 041	-2 347
Förändring av kortfristiga fordringar		740	-1 565
Förändring leverantörsskulder		1 389	-1 794
Förändring av kortfristiga skulder		970	3 329
Kassaflöde från den löpande verksamheten		21 951	12 736
Investeringsverksamheten			
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-9 393	-980
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-9 393	-980
Finansieringsverksamheten			
Amortering på finansiella leasingavtal		-272	-220
Amortering av lån		-8 000	-8 000
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-8 272	-8 220
Årets kassaflöde		4 286	3 536
Likvida medel vid årets början			
Likvida medel vid årets början		24 077	20 541
Kursdifferens i likvida medel			
Kursdifferens i likvida medel		72	0
Likvida medel vid årets slut		28 435	24 077

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING (TSEK)

	Not	2018-01-01 -2018-12-31	2017-01-01 -2017-12-31
Nettoomsättning		36 718	34 554
Övriga rörelseintäkter		244	57
		36 962	34 611
Rörelsens kostnader			
Råvaror, förnödenheter och handelsvaror		-10 670	-9 810
Övriga externa kostnader	4-5	-8 755	-7 586
Personalkostnader	6-8	-5 931	-6 343
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-32	-40
Övriga rörelsekostnader		1 119	-514
		-24 269	-24 293
Rörelseresultat		12 693	10 318
Finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		0	1
Räntekostnader och liknande resultatposter		-284	-444
		-284	-443
Resultat efter finansiella poster		12 409	9 875
Bokslutsdispositioner	25	-109	-1 476
Resultat före skatt		12 300	8 399
Skatt på årets resultat	9	-2 706	-1 887
Årets resultat		9 594	6 512

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING (TSEK)

TILLGÅNGAR	Not	2018-12-31	2017-12-31
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	10	0	0
		0	0
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier, verktyg och installationer	15	29	61
		29	61
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	26	62 614	62 614
		62 614	62 614
Summa anläggningstillgångar		62 643	62 675
Omsättningstillgångar			
<i>Varulager med mera</i>			
Råvaror, förnödenheter och handelsvaror	17	2 017	2 324
		2 017	2 324
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		3 144	711
Fordringar hos koncernföretag		6 453	7 780
Aktuella skattefordringar		0	182
Övriga fordringar		1 144	851
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		904	601
		11 645	10 125
Kassa och bank		9 834	8 723
Summa omsättningstillgångar		23 496	21 172
SUMMA TILLGÅNGAR		86 139	83 847

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING (TSEK)

EGET KAPITAL OCH SKULDER		Not	2018-12-31	2017-12-31
Eget kapital				
Bundet eget kapital				
Aktiekapital	27		789	789
Reservfond			22	22
			811	811
Fritt eget kapital				
Överkursfond			46 360	46 360
Balanserad vinst			16 746	10 234
Årets resultat			9 594	6 512
			72 700	63 106
SUMMA EGET KAPITAL			73 511	63 917
Långfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut	19-20 22-23		1 000	9 000
			1 000	9 000
Kortfristiga skulder				
Förskott från kunder			238	0
Leverantörsskulder			1 519	1 049
Skulder till kreditinstitut	19-23		8 000	8 000
Skulder till koncernföretag			109	376
Aktuella skatteskulder			75	0
Övriga skulder			85	318
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter			1 602	1 187
			11 628	10 930
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER			86 139	83 847

MODERBOLAGETS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL (TSEK)

	Aktie- kapital	Reserv- fond	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt eget kapital
Ingående balans 2017-01-01	789	22	46 360	88	10 146	57 405
Omföring av föregående års resultat				10 146	-10 146	
Årets resultat					6 512	6 512
Utgående balans 2017-12-31	789	22	46 360	10 234	6 512	63 917
Ingående balans 2018-01-01	789	22	46 360	10 234	6 512	63 917
Omföring av föregående års resultat				6 512	-6 512	
Årets resultat					9 594	9 594
Utgående balans 2018-13-31	789	22	46 360	16 746	9 594	73 511

MODERBOLAGETS KASSAFLÖDESANALYS (TSEK)

	Not	2018-01-01 -2018-12-31	2017-01-01 -2017-12-31
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		12 409	9 874
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		32	40
Betald skatt		-2 449	-4 748
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		9 992	5 166
Kassaflöde från förändring av rörelsekapitalet			
Förändring av varulager och pågående arbete		307	-509
Förändring av kundfordringar		-2 433	823
Förändring av kortfristiga fordringar		731	1 865
Förändring av leverantörsskulder		709	-514
Förändring av kortfristiga skulder		-195	251
Kassaflöde från den löpande verksamheten		9 111	7 082
Investeringsverksamheten			
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		0	-45
Kassaflöde från investeringsverksamheten		0	-45
Finansieringsverksamheten			
Amortering av lån		-8 000	-8 000
Lämnade koncernbidrag		0	-1 100
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-8 000	-9 100
Årets kassaflöde		1 111	-2 063
Likvida medel vid årets början			
Likvida medel vid årets början		8 723	10 786
Likvida medel vid årets slut		9 834	8 723



NOT 1 VERKSAMHETENS KARAKTÄR

Swedencare utvecklar, marknadsför och säljer premiumprodukter på den globala och snabbväxande marknaden för hälsovårdsprodukter till katt, hund och häst. Koncernens produktfamiljer *ProDen PlaqueOff*[®] och *NutriScience* säljs idag i cirka 50 länder via ett globalt distributionsnät omfattande fem egna dotterbolag i Frankrike, Irland, Norden, Storbritannien och USA respektive ett internationellt nätverk av distributörer. Swedencares omsättning har ökat kraftigt under ett flertal år med hög lönsamhet. Styrelsen och ledningen i bolaget har lång och bred erfarenhet av internationell marknadsföring och försäljning.

Koncernens moderbolag, Swedencare AB (publ) (org.nr 556470-3790), är ett publikt aktiebolag med säte i Malmö, Sverige. Huvudkontoret ligger på Per Albin Hanssons Väg 41, 205 12 Malmö, telefonnummer +46 (40)859 33. Moderbolagets aktier är noterade på Nasdaq First North i Stockholm.

I denna rapport benämns Swedencare AB (publ) antingen med sitt fulla namn eller som moderbolaget och Swedencarekoncernen som Swedencare eller koncernen. Rapporten omfattar samtliga dotterbolag i koncernen.

Koncernredovisningen presenteras i valutan SEK som också är moderbolagets redovisningsvaluta. Alla belopp uttrycks i tusen svenska kronor, TSEK, om ej annat anges.

De viktigaste redovisnings- och värderingsprinciperna som har använts vid upprättande av de finansiella rapporterna sammanfattas nedan. I de fall moderbolaget tillämpar avvikande principer anges dessa under moderbolaget nedan.

NOT 2 ALLMÄN INFORMATION OCH GRUND FÖR UPPRÄTTANDE

Koncernens finansiella rapporter har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen, Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner och International Financial Reporting Standards (IFRS) såsom de har antagits av EU.

Moderbolaget tillämpar ÅRL och RFR 2 Redovisning i juridisk person. I de fall moderbolagets redovisning- och värderingsprinciper avviker från koncernens principer anges detta under Moderbolaget nedan.

Års- och koncernredovisningen har upprättats under förutsättning att koncernen bedriver sin verksamhet enligt fortlevnadsprincipen.

Koncernen har valt att förtidstillämpa IFRS 9 Finansiella instrument.

FÖRSTAGÅNGSTILLÄMPNING AV INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS (IFRS)

Denna års- och koncernredovisning är Swedencares första finansiella rapport som upprättas i enlighet med IFRS och International Accounting Standards (IAS), utgivna av International Accounting Standards Board (IASB), till den del dessa godkänts av EU samt de av EU antagna tolkningarna av gällande standarder, utgivna av IFRS Interpretations Committee (IFRIC).

Innan övergången upprättade Swedencare AB (publ) sin koncernredovisning enligt bestämmelserna i Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). IFRS tillämpas från den 1 januari 2018. Övergången till IFRS redovisas i enlighet med IFRS 1 "Första gången International Financial Reporting Standard tillämpas". Övergångsdatum till IFRS has fastställts till den 1 januari 2017 och uppgifterna för jämförelseåret 2017 har omräknats enligt de nya principerna. Finansiell information och nyckeltal för räkenskapsår före 2017 har inte omräknats, vilket är i enlighet med undantagsreglerna i IFRS 1.



En beskrivning av övergången till IFRS, dess effekter på koncernens resultat och finansiella ställning, presenteras i not 31. Övergången har även medfört utökade upplysningskrav i enlighet med IFRS.

STANDARER, ÄNDRINGAR OCH TOLKNINGAR RÖRANDE BEFINTLIGA STANDARER SOM ÄNNU INTE HAR TRÄTT I KRAFT OCH INTE TILLÄMPAS I FÖRTID AV KONCERNEN

Per dagen för godkännandet av dessa finansiella rapporter har vissa nya standarder, ändringar och tolkningar av befintliga standarder publicerats av IASB. Dessa har ännu inte trätt i kraft och har inte tillämpats i förtid av koncernen.

IFRS 16 LEASINGAVTAL

Koncernen tillämpar från och med den 1 januari 2019 den nya standarden IFRS 16 Leasingavtal. IFRS 16 introducerar en enda redovisningsmetod för leasingavtal vilket innebär att koncernens hyresavtal för lokaler och bilar som tidigare klassificerats som operationell leasing enligt IAS 17 kommer att redovisas i balansräkningen som tillgång i form av en nyttjanderätt och leasingskuld.

Enligt koncernens beräkning kommer tillgångar öka med 2 979 TSEK. Samtidigt kommer de långfristiga skulderna öka med 1 649 TSEK och de kortfristiga skulderna med 1 330 TSEK. Övergången får ingen effekt på koncernens egna kapital. Soliditeten vid övergången påverkas negativt med cirka 2 procentenheter. Redovisningen beräknas få en positiv effekt på EBITDA då koncernen kommer att redovisa avskrivningar på tillgången i stället för leasingavgifter. Resultatet kommer däremot endast påverkas marginellt.

Koncernen har valt att tillämpa lätnadsreglerna då leasingavtal av mindre värde och avtal som löper under kortare tidsperiod än 12 månader från övergångstidpunkten inte inkluderas. Koncernen har valt att tillämpa partiell retroaktivitet där jämförande år inte räknas om och den ackumulerade effekten redovisas som en justering av ingående eget kapital vid första tillämpningsdagen.

BETYDANDE REDOVISNINGS- OCH VÄRDERINGSPRINCIPER

De viktigaste redovisningsprinciperna som har använts vid upprättandet av koncernredovisningen sammanfattas nedan.

GRUNDER FÖR UPPRÄTTANDE

Koncernens finansiella rapporter har upprättats genom tillämpning av periodiseringsprincipen och utifrån anskaffningsvärdet. Monetära belopp uttrycks i Sveriges valuta (SEK) och avrundas till närmaste tusental, om ej annat anges. När moderbolaget tillämpar andra redovisnings- och värderingsprinciper så framgår detta av Moderbolagets redovisnings- och värderingsprinciper nedan.

FORDRINGAR OCH SKULDER I UTLÄNDSK VALUTA

Fordringar och skulder i utländsk valuta har värderats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas som Övriga rörelsekostnader i resultaträkningen.

KONCERNREDOVISNING

I koncernredovisningen konsolideras moderbolagets och samtliga dotterbolag i vilka moderbolaget direkt eller indirekt har mer än 50% av röstantalet eller på annat sätt innehar det bestämmande inflytandet och därmed har en rätt att utforma företagets finansiella och operativa strategier i syfte att erhålla ekonomiska fördelar. Dotterbolag tas med i koncernredovisningen från och med förvärvstidpunkten till och med den tidpunkt då det bestämmande inflytande upphör.

Belopp som redovisats i dotterföretagens årsredovisningar har justerats där så krävs för att säkerställa överensstämmelse med koncernens redovisnings- och värderingsprinciper. Samtliga dotterföretag har balansdag den 31 december.



Alla koncerninterna transaktioner och balansposter elimineras vid konsolidering inklusive orealiserade vinster och förluster på transaktioner mellan koncernföretag.

Förändring av internvinst under räkenskapsåret har eliminerats i koncernresultaträkningen. Internprissättning mellan koncernbolag sker till marknadsmässiga villkor.

Samtliga poster i balansräkningen har omräknats till balansdagskurs. Alla poster i resultaträkningen har omräknats till genomsnittskurs under räkenskapsåret. Differenser som uppkommer redovisas direkt i eget kapital.

RÖRELSEFÖRVÄRV

Koncernredovisningen har upprättats enligt förvärvsmetoden. Köpeskillingen för rörelseförvärvet värderas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten, vilket beräknas som summan av den erlagda kontanta ersättningen och verkligt värde av emitterade eget kapitalandelar per förvärvstidpunkten i utbyte mot bestämmandeinflytande över den förvärvade rörelsen. Förvärvsrelaterade kostnader redovisas i resultaträkningen när de uppkommer.

Vid rörelseförvärv där köpeskillingen överstiger verkligt värde vid förvärvstidpunkten på identifierbara förvärvade nettotillgångar redovisas skillnaden som goodwill i balansräkningen. Om skillnaden är negativ redovisas denna som en vinst på ett förvärv till lågt pris direkt i resultaträkningen efter omprövning av skillnaden.

GOODWILL

Goodwill är den skillnad som uppkommer om anskaffningsvärdet för den förvärvade enheten är högre än värdet på den förvärvade enhetens nettotillgångar.

Goodwill som uppkommer i ett rörelseförvärv redovisas till anskaffningsvärde, fastställd vid förvärvstidpunkten enligt beskrivning i avsnitt Rörelseförvärv ovan, med avdrag för eventuella ackumulerade nedskrivningar. Goodwillen har en obestämbart nyttjandeperiod och nedskrivs därför årligen.

Vid nedskrivningsprövning fördelas goodwill på de kassagenererande enheter som förväntas dra nytta av synergier som uppkommer vid förvärvet. Goodwill ska prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov, eller oftare om det finns en indikation på att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. Om återvinningsvärdet, som är det högre av verkligt värde minskat med kostnad för avyttring och nyttjandevärde för en kassagenererande enhet fastställs till ett lägre värde än det redovisade värdet, fördelas nedskrivningsbeloppet. För att fastställa nyttjandevärde uppskattar koncernledning förväntade framtida kassaflöden från varje kassagenererande enhet och fastställer en lämplig diskonteringsränta för att kunna beräkna nuvärdet av dessa kassaflöden.

Först minskas det redovisade värdet för goodwill som hänförs till den kassagenererande enheten och sen minskas redovisat värde för goodwill som hänförs till övriga tillgångar i en enhet. En redovisad nedskrivning av goodwill kan inte återföras i en senare period.

Vid försäljning av ett dotterföretag tas kvarvarande redovisat värde på goodwill med i beräkningen av realisationsresultatet.

NEDSKRIVNINGSPRÖVNING AV GOODWILL

För att bedöma nedskrivningsbehovet beräknar koncernledningen återvinningsvärdet för varje tillgång eller kassagenererande enhet baserat på förväntade framtida kassaflöden och med användning av en lämplig ränta för att diskontera dessa kassaflöden. Osäkerheter ligger i antaganden om framtida rörelseresultat och fastställandet av lämplig diskonteringsränta. Koncernen gjorde under 2018 ingen nedskrivning av goodwill.

INTÄKTER FRÅN AVTAL MED KUNDER

Intäkterna avser huvudsakligen intäkter från försäljning av hälsovårdsprodukter till Hund, Katt och Häst. Vid bedömningen av om en intäkt ska redovisas följer koncernen en 5-steps process:

1. Identifiera avtalet med kund
2. Identifiera prestationsåtaganden
3. Fastställande av transaktionspriset
4. Fördela transaktionspriset på prestationsåtagandena
5. Redovisa intäkten vid tidpunkten för uppfyllelsen av prestationsåtagandet, antingen vid en viss tidpunkt eller över tid.

Intäkten redovisas när koncernen uppfyller prestationsåtagandena genom att överföra de utlovade varorna till kunden. Transaktionspriset bestämt utifrån i förväg fastställda styckepriser. Rabatter och bonus fördelas per levererad vara.

Koncernen redovisar en avtalsskuld när de mottagit en ersättning som erhållits avseende uppfyllda prestationsåtaganden och redovisar dessa belopp som övriga skulder i balansräkningen. På samma sätt, om koncernen uppfyller ett prestationsåtagande innan koncernen erhåller vederlaget, redovisar koncernen antingen en avtalsstillgång eller en fordran i balansräkningen, beroende på om något annat än tidsaspekten är avgörande för när ersättningen förfaller.

ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

Avskrivningar sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde.

IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Koncessioner, patent, licenser, varumärken 4-5 år

MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Byggnader 25-50 år
Maskiner och andra tekniska anläggningar 4-7 år
Inventarier, verktyg och installationer 3-10 år

FINANSIELLA INSTRUMENT

Ledningen fastställer klassificeringen av de finansiella tillgångarna vid det första redovisningstillfället. Koncernen innehar inte några säkringsinstrument.

Redovisning och värdering

Finansiella tillgångar och skulder redovisas när koncernen blir part till instrumentets avtalsenliga villkor.

Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när de avtalsenliga rättigheterna avseende den finansiella tillgången upphör, eller när den finansiella tillgången och samtliga betydande risker och fördelar överförs. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när den utsläcks, d.v.s. när den fullgörs, annulleras eller upphör.

Finansiella tillgångar

Alla finansiella tillgångar redovisas första gången till verkligt värde justerat för transaktionskostnader. Finansiella tillgångar klassificeras utifrån både företagets affärsmodell för förvaltningen av tillgången och egenskaperna hos de avtalsenliga kassaflödena från den finansiella tillgången.



Koncernen har endast finansiella tillgångar klassificerade som värderade till upplupet anskaffningsvärde.

Alla intäkter och kostnader avseende finansiella tillgångar som redovisas i resultaträkningen klassificeras som Räntekostnader eller Ränteintäkter, förutom när det gäller förväntad kreditförlust i kundfordringar som klassificeras som Övriga externa kostnader.

Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde

Finansiella tillgångar värderas till upplupet anskaffningsvärde om tillgångarna uppfyller följande villkor och inte redovisas till verkligt värde via resultatet:

- de innehåses inom ramen för en affärsmodell vars mål är att innehåsa de finansiella tillgångarna och inkassera avtalsenliga kassaflöden, och
- avtalsvillkoren för de finansiella tillgångarna ger upphov till kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet.

Efter första redovisningstillfället värderas dessa till upplupet anskaffningsvärde med användning av effektivräntemetoden. Tillämning av effektivräntemetoden innebär att fordringar som är räntefria eller löper med en ränta som avviker från marknadsränta och har en löptid överstigande 12 månader redovisas till ett diskonterat nuvärde och tidsvärdeförändringen redovisas som ränteintäkt i resultaträkningen. För fordringar med löptider understigande 12 månader bedöms diskonteringseffekten vara oväsentlig.

Koncernens likvida medel, kundfordringar och övriga lång- och kortfristiga fordringar hör till denna kategori av finansiella instrument.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

Redovisningen av förväntade kreditförluster bedöms enligt den förväntade kreditförlustmodellen i IFRS 9. De finansiella tillgångar som omfattas av modellen för förväntade kreditförluster är fordringar och värdepapper som värderas till upplupet anskaffningsvärde enligt IFRS 9 samt kundfordringar och avtalsstillgångar som redovisas och värderats enligt IFRS 15.

Bedömningen av kreditrisk och redovisningen av förväntade kreditförluster är inte beroende av att koncernen först identifierar en kreditförlusthändelse utan koncernen beaktar även mer omfattande information som tidigare händelser, nuvarande förhållanden och rimliga och underbyggda prognoser som påverkar den förväntade möjligheten att erhålla framtida kassaflöden från tillgången.

Koncernen använder sig av den förenklade metoden för kundfordringar samt avtalsstillgångar och redovisar förväntade kreditförluster för återstående löptid. Vid beräkningen använder koncernen sin historiska erfarenhet, externa indikatorer och framåtblickande information för att beräkna de förväntade kreditförlusterna.

Enskilt betydande fordringar prövas för nedskrivning när de har förfallit, då det finns andra objektiva belegg för att en viss motpart inte kommer betala eller till följd av att en eller flera händelse eller händelser inträffat efter det att tillgången redovisats första gången (en "förlusthändelse") och att denna händelse har en inverkan på de uppskattade framtida kassaflödena för den finansiella tillgången som kan uppskattas på ett tillförlitligt sätt.

Vid bedömningen av de förväntade kreditförlusterna har kundfordringarna bedömts kollektivt eftersom de har gemensamma kreditriskegenskaper. För bedömningen av förväntade kreditförluster gör koncernen en uppföljning av konstaterade kundförluster under de två senaste räkenskapsåren. En beräkning av konstaterade kundförluster under 2017-2018 har gjorts vilken visade en kundförlust på 0%. Beräkningen utförs och omvärderas varje halvår. Med tanke på den korta tidsperiod som kundfordringarna exponeras för kreditrisk och då koncernen historiskt sett inte haft några betydande kundförluster görs ingen kollektiv



reservering då det inte bedömts vara väsentligt. Koncernen gör dock en individuell bedömning av förväntade kreditförluster på kundfordringar som förfallit till betalning då detta tillsammans med avsaknaden av en betalningsplan är indikatorer på att det inte finns någon sannolik förväntan att erhålla full betalning.

Andelar i dotterbolag som finansiell tillgång i moderbolaget

Andelar i dotterbolag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår köpeskillingen som erlagts för aktierna samt förvärvskostnaderna. Eventuella kapitaltillskott läggs till anskaffningsvärdet när de uppkommer.

Nedskrivningsbehovet för de finansiella tillgångarna ska prövas åtminstone vid varje rapportperiods slut för att fastställa om det finns objektiva bevis för ett nedskrivningsbehov av en finansiell tillgång eller grupp av finansiella tillgångar.

Finansiella skulder

Finansiella skulder värderas initialt till verkligt värde justerat för transaktionskostnader.

Finansiella skulder värderas efter första redovisningstillfället till upplupet anskaffningsvärde med hjälp av effektivräntemetoden.

Alla ränterelaterade avgifter ingår i posterna Räntekostnader och liknande resultatposter eller Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter.

LEASINGAVTAL

Då de ekonomiska risker och fördelar som är förknippade med de leasade tillgångarna har övergått till leasetagaren klassificeras avtalet som finansiell leasing. Vid det första redovisningstillfället redovisas en tillgång och skuld i balansräkningen. Vid efterföljande redovisningstillfällen fördelas minimileasingavgifterna på ränta och amortering av skulden enligt effektivräntemetoden. Ränta ska fördelas över leasingperioden genom att belasta varje räkenskapsår med ett belopp som motsvarar en fast räntesats för den under respektive räkenskapsår redovisade skulden. Variabla avgifter redovisas som kostnad i den period de uppkommer. Den leasade tillgången skrivs av linjärt över leasingperioden.

Moderbolaget redovisar samtliga leasingavtal, såväl finansiella som operationella, som kostnad linjärt över leasingperioden.

VARULAGER

Varulagret har värderats till det lägsta av dess anskaffningsvärde och dess nettoförsäljningsvärde per balansdagen. Med nettoförsäljningsvärde avses varornas beräknade försäljningspris minskat med försäljningskostnader. Den valda värderingsmetoden innebär att inkurans i varulagret har beaktats.

Tillverkat varulager har värderats upp med utgifter som är direkt hänförliga till tillverkade enheter.



INKOMSTSKATTER

Skattekostnaden som redovisas i resultatet består av summan av den uppskjutna skatt och aktuella skatt som inte redovisas i eget kapital.

Beräkning av aktuell skatt bygger på skattesatser och skatteregler som gäller per balansdagen.

Aktuell skatt

Aktuell skatt avser inkomstskatt för innevarande räkenskapsår samt den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt beräknas utifrån den skattesats som gäller per balansdagen.

Uppskjuten skatt

Uppskjuten skatt är inkomstskatt som avser framtida räkenskapsår till följd av tidigare händelser. Redovisning sker enligt balansräkningsmetoden. Enligt denna metod redovisas uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar på temporära skillnader som uppstår mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott.

Uppskjutna skattefordringar netto redovisas mot uppskjutna skatteskulder endast om de kan betalas med ett nettobelopp. Uppskjuten skatt beräknas utifrån gällande skattesats på balansdagen. Effekter av förändringar i gällande skattesatser resultatförs i den period förändringen lagstadsats. Uppskjuten skattefordran redovisas som finansiell anläggningstillgång och uppskjuten skatteskuld som avsättning.

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

Uppskjuten skatt redovisas inte i innehav i dotterföretag eftersom avkastning från dessa är skattebefriade i Sverige. Den temporära skillnaden är desamma som innehavens redovisade värden.

ERSÄTTNINGAR TILL ANSTÄLLDA

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättning efter avslutad anställning (pension). Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

I koncernen finns endast avgiftsbestämda pensionsplaner. Som avgiftsbestämda planer klassificeras planer där fastställda avgifter betalas och det inte finns förpliktelser att betala något ytterligare, utöver dessa avgifter.

Utgifter för avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad under den period de anställda utför de tjänster som ligger till grund för förpliktelsen.

KASSAFLÖDESANALYS

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medfört in- eller utbetalningar.

Som likvida medel klassificerar företaget, förutom kassamedel, disponibla tillgodohavanden hos banker och andra kreditinstitut.

LIKVIDA MEDEL

Likvida medel består av kontanter och disponibla tillgodohavanden hos banker och motsvarande institut. Förändringar i spärrade medel redovisas i investeringsverksamheten.



MODERBOLAGET

Uppställningsformer

Resultat- och balansräkningarna följer uppställningsformerna i årsredovisningslagen (ÅRL). Här finns skillnader i benämningar framför allt vad gäller finansiella poster i resultaträkningen och eget kapital. Rapporten över förändring i eget kapital har anpassats till de poster som ska finnas i balansräkning enligt ÅRL.

Aktier i dotterföretag värderas till anskaffningsvärdet minskat med eventuella nedskrivningar.

På grund av sambandet mellan redovisning och beskattning särredovisas inte den uppskjutna skatteskulden som är hänförlig till obeskattade reserver.

Samtliga leasingavtal kostnadsförs linjärt över leasingperioden.

UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR

Antaganden

Nedan följer information om uppskattningar och antaganden som har den mest betydande effekten på redovisning och värdering av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Utfallet från dessa kan avvika väsentligt.

Osäkerhet i nedskrivningsprövning av goodwill

För att bedöma nedskrivningsbehovet beräknar koncernledningen återvinningsvärdet för varje tillgång eller kassagenererande enhet baserat på förväntade framtida kassaflöden och med användning av en lämplig ränta för att kunna diskontera kassaflödet. Osäkerheter ligger i antaganden om framtida rörelseresultat och fastställandet av lämplig diskonteringskurs.

EGET KAPITAL, RESERVER OCH UTDELNINGAR

Aktiekapital representerar kvotvärdet för emitterade aktier.

Övrigt tillskjutet kapital (koncernen) innefattar eventuell premie som erhållits vid nyemission av aktiekapital. Eventuella transaktionskostnader som sammanhänger med nyemission av aktier dras av från kapitalet, med hänsyn tagen till eventuella inkomstskatteeffekter.

Överkursfonden (moderbolaget) består av det ackumulerade beloppet av överkurs vid nyemission

Annat eget kapital inkl årets resultat (koncernen) inkluderar:

* omräkningsreserv, dvs omräkningsdifferenser från omräkning av finansiella rapporter för koncernens utlandsverksamheter till SEK

* balanserat resultat, dvs alla balanserade vinster (och förluster) från tidigare räkenskapsår.

Balanserade vinstmedel (moderbolaget) innefattar alla balanserade vinster för innevarande och tidigare räkenskapsår.

Alla transaktioner med moderbolagets ägare redovisas separat i eget kapital.

Utdelningar som ska betalas till aktieägare ingår i posten Övriga skulder när utdelningarna har godkänts på en bolagsstämma före balansdagen.

NOT 3 INTÄKTER FRÅN AVTAL MED KUNDER

KONCERNEN

	2018	2017
Produktområden		
PlaqueOff Powder	66 394	54 219
PlaqueOff Powder Ingredient	773	307
PlaqueOff Dental Bites	3 917	6 314
PlaqueOff Dental Bones	7 475	2 525
NutriScience	17 200	19 081
Other	3 377	3 044
Summa	99 136	85 490
Tidpunkt för intäktsredovisning		
Prestationsåtagandet uppfylls över tid	-	-
Prestationsåtagandet uppfylls vid en viss tidpunkt	99 136	85 490
Summa	99 136	85 490
Geografisk marknad		
Sverige	3 907	4 806
Norden	2 695	3 630
Frankrike	8 540	7 072
UK/Irland	26 454	24 485
Övriga Europa	14 955	16 241
Nordamerika	24 808	18 754
Asien	14 505	9 466
Resten av världen	3 272	1 036
Summa	99 136	85 490

Väsentliga betalningsvillkor – Koncernen har inte några väsentliga förpliktelser avseende retur.



NOT 4 OPERATIONELLA LEASINGAVTAL (LEASETAGARE)

Koncernen leasar fem kontors- och lagerlokaler samt fyra företagsbilar genom operationella leasingavtal. Framtida minimileaseavgifter är enligt följande:

	MINIMILEASEAVGIFTER			
	Inom 1 år	1-5 år	Efter 5 år	Summa
Lokalkostnader				
31 december 2018	999	1 318	0	2 317
31 december 2017	1 689	2 317	0	4 006
Företagsbilar				
31 december 2018	338	222	0	560
31 december 2017	298	560	0	858
Summa 31 december 2018	1 337	1 540	0	2 877
Summa 31 december 2017	1 987	2 877	0	4 864

Leasingkostnader under räkenskapsåret uppgår till 1 989 TSEK (2017 till 1 557 TSEK) i form av minimileaseavgifter.

Hyreskontrakten indelas i kontors- och lagerlokaler samt företagsbilar. Ingen av företagsbilarna har längre kontrakt än 36 månader, med löpande förfallotider mellan januari 2020 till juni 2021.

NOT 5 FINANSIELLA LEASINGAVTAL (LEASETAGARE)

Koncernen leasar sex företagsbilar (2017:5) genom finansiella leasingavtal. Framtida minimileaseavgifter är enligt följande:

	MINIMILEASEAVGIFTER			
	Inom 1 år	1-5 år	Efter 5 år	Summa
Företagsbilar				
31 december 2018	338	173	0	511
31 december 2017	342	510	0	852

Leasingkostnader under räkenskapsåret uppgår till 342 TSEK (2017 till 271 TSEK) i form av minimileaseavgifter.

Företagsbilarna har 36-månads kontrakt, med löpande förfallotider mellan mars 2019 till mars 2021.

NOT 6 KOSTNADER FÖR ERSÄTTNINGAR TILL ANSTÄLLDA

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2018	2017	2018	2017
Löner - styrelse och VD	1 530	1 597	1 530	1 597
Löner - övriga anställda	15 528	15 225	2 028	2 526
Pensioner, avgiftsbestämda - styrelse och VD	268	272	268	272
Pensioner, avgiftsbestämda - övriga anställda	732	722	334	286
Övriga sociala avgifter	3 859	3 581	1 364	1 495
Totalt	21 917	21 397	5 574	6 176

	Grundlön/ styrelse- arvode	Rörlig ersättning	Övriga förmåner	Aktie- relaterad ersättning	Summa
Styrelsens ordförande - P. Malmström	200				200
Styrelseledamot - H. Svanberg	100				100
Styrelseledamot - J. Bergdahl	100				100
Styrelseledamot - T. Eklund	100				100
VD	1 200	30	414	0	1 644
Summa	1 700	30	414	0	2 144

I beloppet för löner ingår tantiem med 0 TSEK (2017: 0 TSEK).

Koncernen har ingått ett avtal med VD som innebär att VD har en uppsägningstid om tre (3) månader. Vid uppsägning från företagets sida eller VDs sida utgår inget avgångsvederlag.

NOT 7 MEDELANTALET ANSTÄLLDA

KONCERNEN

	2018		2017	
	Medelantal anställda	Varav män	Medelantal anställda	Varav män
Sverige	7	2	7	2
Irland	12	7	11	5
UK	5	3	5	3
Frankrike	2	1	2	1
USA	4	2	4	2
Totalt	30	15	29	13

MODERBOLAGET

	2018		2017	
	Medelantal anställda	Varav män	Medelantal anställda	Varav män
Sverige	5	2	5	2
Totalt	5	2	5	2

NOT 8 KÖNSFÖRDELNING

Av styrelsens ledamöter är 0 (2017: 0) kvinnor.

NOT 9 AKTUELL OCH UPPSKJUTEN SKATT

De viktigaste komponenterna i skattekostnaden för räkenskapsåret och förhållandet mellan förväntad skattekostnad baserat på svensk effektiv skattesats för koncernen på 22 % (2017: 22 %) och redovisad skattekostnad i resultatet är enligt följande:

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2018	2017	2018	2017
Resultat före skatt	29 089	21 402	12 300	8 399
Gällande skattesats för Moderbolaget	22%	22%	22%	22%
Förväntad skattekostnad	6 400	4 708	2 706	1 848
Justering för skillnader i skattesats i utlandet	-529	-472	0	0
Övrigt	0	0	0	39
Redovisad aktuell skatt i resultatet	5 871	4 236	2 706	1 887
Koncernjustering avseende internvinst	102	-151	0	0
Totalt	5 769	4 387	2 706	1 887

NOT 10 KONCESSIONER, PATENT, LICENSER, VARUMÄRKEN SAMT LIKNANDE RÄTTIGHETER

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Ingående anskaffningsvärden	1 521	1 696	402	402
Försäljningar/utrangeringar	0	-175	0	0
Omräkningsdifferens	9	0	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 530	1 521	402	402
Ingående avskrivningar	-1 006	-951	-402	-402
Försäljningar/utrangeringar	0	175	0	0
Årets avskrivningar	-205	-230	0	0
Omräkningsdifferens	-8	0	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-1 219	-1 006	-402	-402
Utgående redovisat värde	311	515	0	0

NOT 11 GOODWILL

	KONCERNEN	
	2018-12-31	2017-12-31
SwedencareUSA, Inc.	4 997	4 997
Swedencare UK Ltd	5 006	5 006
SARL Buccosante	2 683	2 683
Swedencare Ireland Ltd	35 038	35 038
Biodistra AB	2 123	2 123
Totalt	49 848	49 848

NOT 11 GOODWILL - FORTS.

Förändringar i redovisade värden för goodwill är:

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	49 848	49 848	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	49 848	49 848	0	0
Redovisat värde	49 848	49 848	0	0

NEDSKRIVNINGSPRÖVNING

Vid den årliga nedskrivningsprövningen bedöms goodwill på rörelseenheterna kollektivt.

Återvinningsvärdet per dotterföretag bestämdes utifrån beräkningar av nyttjandevärde, som omfattade en utförlig femårsprognos, följt av en extrapolering av förväntade kassaflöden för dotterföretagens återstående nyttjandeperioder med användning av en sjunkande tillväxttakt som bestäms av koncernledningen. Nuvärdet av det förväntade kassaflödet per dotterföretag bestäms genom att tillämpa en diskonteringsats som motsvarar marknadens antagande om pengarnas tidsvärde och specifika risker för segmentet.

Dotterbolagen har i nedskrivningsprövningen bedömts kollektivt och med en konservativ tillväxttakt om 10% de kommande 3 åren:

	Evig	2019-2021	2018	2017
Tillväxt	2%	10%	24,2%	58,7%

WACC: 14,5%

Den totala nedskrivningsprövningen för koncernen beräknades ha ett indikativt nyttjandevärde av den kassagenererade enheten med en god och betryggande marginal på över 200% av det bokförda Goodwill värdet.

TILLVÄXTTAKTER

Tillväxttakterna speglar genomsnittliga långsiktiga tillväxttakter för de produktlinjer och verksamheter som ingår i dotterföretagen. Tillväxttakten för Nordamerika och Asien överstiger de totala långsiktiga tillväxttakterna i genomsnitt eftersom dessa geografiska marknaderna väntas fortsätta att växa snabbare än genomsnittet under en överskådlig framtid. Koncernen förväntar något lägre tillväxt än genomsnittet i Europa.

DISKONTERINGSSATSER

Diskonteringsattsarna återspeglar lämpliga justeringar för marknadsrisk och specifika riskfaktorer för varje segment.

KASSAFLÖDESANTAGANDEN

Verksamheterna har stabila vinstmarginaler på samtliga geografiska marknader. Kassaflödesberäkningarna återspeglar den stabila vinstnivån som uppnåtts precis före den senaste budgetperioden. Inga förväntade effektiviseringsåtgärder har tagits med i beräkningarna och priser och löner återspeglar offentliga inflationsförväntningar inom denna sektor.

NOT 12 BYGGNADER OCH MARK

Förändringar i redovisade värden avseende byggnader och mark är:

	KONCERNEN	
	2018-12-31	
Ingående ackumulerat värde	0	
Inköp	3 196	
Förbättringar	4 671	
Omklassificeringar	90	
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	7 957	
Ingående avskrivningar	0	
Årets avskrivningar	-27	
Omklassificering	-90	
Omräkningsdifferens	14	
Utgående ackumulerade avskrivningar	-103	
Utgående redovisat värde	7 854	

Byggnaden med adress Unit 8, IDA Industrial Park, Cork Road, Waterford Ireland, har ej ställts som säkerhet för något lån.

NOT 13 MASKINER OCH ANDRA TEKNISKA ANLÄGGNINGAR

	KONCERNEN	
	2018-12-31	2017-12-31
Ingående anskaffningsvärden	2 981	4 936
Inköp	637	418
Försäljningar/utrangeringar	-26	-2 177
Omräkningsdifferens	53	145
Finansiell leasing	475	1 751
Omklassificeringar	-118	-2 092
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	4 002	2 981
Ingående avskrivningar	-726	-4 326
Försäljningar/utrangeringar	18	2 177
Omräkningsdifferens	-19	-169
Omklassificeringar	118	2 042
Årets avskrivningar	-240	-450
Finansiell leasing	-197	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-1 045	-726
Utgående redovisat värde	2 957	2 255

NOT 14 FINANSIELLA LEASINGAVTAL

Följande belopp ingår i posten Maskiner och andra tekniska anläggningar:

	KONCERNEN	
	2018-12-31	2017-12-31
Ingående anskaffningsvärden	1 751	0
Inköp	1 187	1 751
Inbyte	-712	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	2 226	1 751
Ingående avskrivningar	-309	-46
Inbyte	89	0
Årets avskrivningar	-285	-263
Utgående ackumulerade avskrivningar	-505	-309
Utgående redovisat värde	1 721	1 442

NOT 15 INVENTARIER, VERKTYG OCH INSTALLATIONER

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Ingående anskaffningsvärden	1 673	921	101	56
Inköp	889	577	0	45
Försäljningar/utanringar	-320	-1 906	0	0
Omräkningsdifferens	77	-11	0	0
Omklassificeringar	0	2 092	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	2 319	1 673	101	101
Ingående avskrivningar	-880	-534	-40	0
Försäljningar/utrangeringar	177	1 887	0	0
Omräkningsdifferens	-41	9	0	0
Omklassificeringar	0	-2 042	0	0
Årets avskrivningar	-284	-200	-32	-40
Utgående ackumulerade avskrivningar	- 1 028	-880	-72	-40
Utgående redovisat värde	1 291	793	29	61

NOT 16 UPPSKJUTEN SKATTEFORDRAN

KONCERNEN

	2018-12-31	2017-12-31
Utgående internvinst	607	602
Finansiella leasingavtal	2	3
	609	605

NOT 17 VARULAGER

Varulager består av följande:

KONCERNEN

MODERBOLAGET

	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Råvaror och förnödenheter	6 090	5 397	1 962	2 129
Handelsvaror och färdiga varor	3 650	2 839	55	195
	9 740	8 236	2 017	2 324

Under 2018 kostnadsfördes 582 TSEK (2017: 477 TSEK) till följd av kassering av varulager. Dessa varor finns inte kvar i lager.

NOT 18 KUNDFORDRINGAR

Alla koncernens kundfordringar och övriga fordringar som redovisas i jämförelseperioden har granskats för indikation på nedskrivningsbehov. De nedskrivna kundfordringarna är framför allt hänförliga till kunder med ekonomiska svårigheter.

Vid bedömning av de förväntade kreditförlusterna har kundfordringarna bedömts kollektivt eftersom de har gemensamma kreditriskegenskaper. För bedömningen av förväntade kreditförluster gör koncernen en uppföljning av konstaterade kundförluster under de två senaste räkenskapsåren.

KONCERNEN

	2018	2017
Nettoomsättning	99 136	85 490
Konstaterade kundförluster	104	57
	0.10%	0.07%

Avstämning av förlustreserven

	2018-12-31	2017-12-31
Ingående balans	5	0
Ny risk	97	5
Konstaterad förlust	-5	
Utgående balans	97	5

Vid balansdagen är fordran från tre kunder reserverade då en indikation om finansiella svårigheter har erhållits. Totalt värde 97 TSEK.

Maximal kreditexponering uppgår till 15 609 TSEK (12 328 TSEK).

NOT 19 FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH SKULDER

Kategorier av finansiella tillgångar och skulder

Principerna beskriver respektive kategori av finansiella tillgångar och skulder samt tillhörande redovisnings- och värderingsprinciper. De redovisade värdena för finansiella tillgångar och skulder per kategori är enligt följande:

KONCERNEN

FINANSIELLA TILLGÅNGAR TILL UPPLUPET ANSKAFFNINGSVÄRDE

	2018-12-31	2017-12-31
Deposition	32	31
Övriga finansiella omsättningstillgångar	10 920	9 397
Kundfordringar och andra fordringar	15 609	12 328
Likvida medel	28 435	24 077
	54 996	45 833

FINANSIELLA SKULDER TILL UPPLUPET ANSKAFFNINGSVÄRDE

	2018-12-31	2017-12-31
Långfristig upplåning	1 000	9 000
Kortfristig upplåning	8 000	8 000
Leverantörsskulder	3 248	1 859
	12 248	18 859

NOT 20 AVSTÄMNING AV SKULDER HÄNFÖRLIGA TILL FINANSIERINGSVERKSAMHETEN

Förändring av koncernens skulder.

	Långfristiga skulder	Kortfristiga skulder	Leasing-skulder	Totalt
KONCERNEN				
2018-01-01	9 000	8 000	1 349	18 349
Kassaflöde:				
- Amorteringar	-8 000			-8 000
- Inbetalningar				
Icke kassaflöde:				
- Förvärv			475	475
- Verkligt värde				
Omklassificering				
2018-12-31	1 000	8 000	1 671	10 824

KONCERNEN				
2017-01-01	17 000	8 000		25 000
Kassaflöde:				
- Amorteringar	-8 000			-8 000
- Inbetalningar				
Icke kassaflöde:				
- Förvärv			1 349	1 349
- Verkligt värde				
Omklassificering				
2017-12-31	9 000	8 000	1 349	18 349

NOT 21 CHECKRÄKNINGSKREDIT

KONCERNEN/MODERBOLAGET	2018-12-31	2017-12-31
Beviljat belopp på checkräkningskredit uppgår till	1 000	1 000
Utnyttjad kredit uppgår till	0	0

NOT 22 STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRPLIKTELSE

KONCERNEN/MODERBOLAGET	2018-12-31	2017-12-31
Företagsinteckning för lång- och kortfristig skuld till kreditinstitut	28 000	28 000
	28 000	28 000

Styrelsen har inte identifierat några eventualförpliktelser

NOT 23 SKULDER TILL KREDITINSTITUT

Långgivare	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	Lånebelopp 2018-12-31	Lånebelopp 2017-12-31	Lånebelopp 2018-12-31	Lånebelopp 2017-12-31
Handelsbanken	9 000	17 000	9 000	17 000
	9 000	17 000	9 000	17 000
Kortfristig del av total skuld	8 000	8 000	8 000	8 000

Lånet amorteras kvartalsvis under 3 år med start 2017-03-30

NOT 24 ÖVRIGA KORTFRISTIGA SKULDER

	KONCERNEN	
	2018-12-31	2017-12-31
Förskott från kund	238	0
Kortfristiga skulder - Finansiella leasingavtal	294	285
Moms & personalrelaterade skatter	2 436	3 317
	2 968	3 602

NOT 25 BOKSLUTSDISPOSITIONER

	MODERBOLAGET	
	2018	2017
Lämnade koncernbidrag	-109	-1 476
	-109	-1 476

NOT 26 SPECIFIKATION ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

MODERBOLAGET

Swedencare Nordic AB	Huvudsaklig verksamhet: Marknadsföring och försäljning av koncernens djurhälsovårdsprodukter inom Norden.
-----------------------------	--

KAPITALANDEL	RÖSTRÄTTSANDEL	ANTAL ANDELAR	BOKFÖRT VÄRDE
100%	100%	500	50
ORG.NR	SÄTE	EGET KAPITAL	RESULTAT
559001-4568	Malmö	3 194	618

SwedencareUSA, Inc.	Huvudsaklig verksamhet: Marknadsföring och försäljning av koncernens ProDen PlaqueOff® djurhälsovårdsprodukter inom Nordamerika.
----------------------------	---

KAPITALANDEL	RÖSTRÄTTSANDEL	ANTAL ANDELAR	BOKFÖRT VÄRDE
100%	100%		5 342
ORG.NR	SÄTE	EGET KAPITAL	RESULTAT
200501010189	Poulsbo, Washington	3 446	2 475

Swedencare UK Ltd	Huvudsaklig verksamhet: Marknadsföring och försäljning av koncernens djurhälsovårdsprodukter inom UK.
--------------------------	--

KAPITALANDEL	RÖSTRÄTTSANDEL	ANTAL ANDELAR	BOKFÖRT VÄRDE
100%	100%	100	5 367
ORG.NR	SÄTE	EGET KAPITAL	RESULTAT
07851598	Woking GU22 7BX	9 571	4 566

SARL Buccosante	Huvudsaklig verksamhet: Marknadsföring och försäljning av koncernens djurhälsovårdsprodukter inom sydeuropa.
------------------------	---

KAPITALANDEL	RÖSTRÄTTSANDEL	ANTAL ANDELAR	BOKFÖRT VÄRDE
100%	100%	50 000	4 715
ORG.NR	SÄTE	EGET KAPITAL	RESULTAT
481599447	Purget-sur-Argens	3 655	521

BIODISTRA AB	Huvudsaklig verksamhet: Marknadsföring och försäljning av koncernens humanprodukt, ProDen PlaqueOff® Teeth and Gums
---------------------	--

KAPITALANDEL	RÖSTRÄTTSANDEL	ANTAL ANDELAR	BOKFÖRT VÄRDE
100%	100%	100 000	3 355
ORG.NR	SÄTE	EGET KAPITAL	RESULTAT
556670-7815	Malmö	905	0

NOT 26 SPECIFIKATION ANDELAR I KONCERNFÖRETAG - FORTS.

Swedencare Ireland Ltd.	Huvudsaklig verksamhet: Produktions- och logistikcenter för koncernens djurhälsovårdsprodukter samt försäljning av NutriScience djurhälsovårdsprodukter
--------------------------------	--

KAPITALANDEL	RÖSTRÄTTSANDEL	ANTAL ANDELAR	BOKFÖRT VÄRDE
100%	100%	53 334	43 785
ORG.NR	SÄTE	EGET KAPITAL	RESULTAT
20161101	Waterford	18 575	5 658

SUMMA BOKFÖRT VÄRDE	62 614
----------------------------	---------------

	2018-12-31	2017-12-31
Ingående anskaffningsvärden	62 614	62 614
Inköp	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	62 614	62 614

Biodistra AB, Swedencare Nordic AB och Swedencare Ireland Ltd. har reviderade årsredovisningar för 2018. Årsrapporter för alla dotterbolag är inkluderade i Swedencare AB (publ) 2018 koncernredovisning och är del av revisorns granskning av koncernen.

NOT 27 ANTAL AKTIER OCH KVOTVÄRDE

	MODERBOLAGET	
	ANTAL AKTIER	KVOTVÄRDE
Ingående balans 2018-01-01	15 770 622	0.05
Utgående balans 2018-12-31	15 770 622	0.05
Ingående balans 2017-01-01	15 770 622	0.05
Utgående balans 2017-12-31	15 770 622	0.05

En röst per aktie.

NOT 28 PRINCIPER OCH RUTINER FÖR KAPITALFÖRVALTNING

Koncernens mål med kapitalförvaltningen är:

- att säkerställa koncernens förmåga att fortsätta verksamheten,
- att ge en lämplig avkastning till aktieägarna genom att prissätta produkter och tjänster motsvarande risknivån.

Koncernen bevakar kapitalet på basis av det redovisade värdet för eget kapital minskat med likvida medel såsom de redovisats i rapporten över finansiell ställning och kassaflödessäkringar redovisade i övrigt totalresultat samt genom ration för Nettoskuld/EBITDA och koncernens soliditet. Koncernens mål är att upprätthålla ett förhållande Nettoskuld/EBITDA under 1:1 och en soliditet över 40%.

Ledningen bedömer koncernens kapitalbehov i syfte att upprätthålla en effektiv övergripande finansieringsstruktur och samtidigt undvika alltför stora hävstångseffekter. Detta inkluderar även underordnade nivåer av koncernens olika skuldklasser. Koncernen hanterar kapitalstrukturen och gör justeringar i den vid ändrade ekonomiska förhållanden och med avseende på de underliggande tillgångarnas riskegenskaper. För att upprätthålla eller justera kapitalstrukturen kan koncernen justera beloppet för utdelning till aktieägarna, betala tillbaka kapital till aktieägarna, emittera nya aktier eller sälja tillgångar för att minska skulderna.

De belopp som förvaltas som kapital av koncernen för innevarande räkenskapsår sammanfattas enligt följande:

	2018-12-31	2017-12-31
Totalt eget kapital	98 269	74 203
Likvida medel	-28 435	-24 077
Kapital	69 834	50 126
Totalt eget kapital	98 269	74 203
Upplåning	9 000	17 000
Total finansiering	107 269	91 203
Kapitaltäckningsgrad	0.65	0.55
Nettoskuld (Bolaget har en nettokassa)	-18 059	-6 013
EBITDA	29 711	23 527
Nettoskuld/EBITDA (ska understiga 1:1)	-0.6	-0.3
Eget kapital	98 269	74 203
Balansomslutning	117 866	99 848
Soliditet (lägsta tillåtna nivå är 40%)	83.4%	74.3%



NOT 29 RISK AVSEENDE FINANSIELLA INSTRUMENT

Riskhanteringsmål och -principer

Koncernen exponeras för olika risker när det gäller finansiella instrument. Sammanfattande information om koncernens finansiella tillgångar och finansiella skulder uppdelade i kategorier finns i not 19. De huvudsakliga risktyperna är marknadsrisk, kreditrisk och likviditetsrisk.

Koncernens riskhantering samordnas på dess huvudkontor. Koncernen bedriver inte aktivt handel med finansiella tillgångar i spekulations syfte och utfärdar inte heller optioner. De mest betydande finansiella riskerna som koncernen exponeras för beskrivs nedan.

MARKNADSRISKANALYS

Koncernen innehar inte några säkringsinstrument. Koncernen exponeras för marknadsrisk genom sin användning av finansiella instrument och särskilt för valutarisk.

Valutakursutvecklingen påverkar koncernens resultat i viss utsträckning då fakturering huvudsakligen sker i USD och Euro, detta balanseras till stor del genom koncernens internationella dotterbolagsverksamhet samt genom inköp från underleverantörer i Frankrike och USA. Samtliga valutakonton omräknas till balansdagskurs.

Räntekänslighet

Koncernens förvärvslån (9 000 Tsek) har en fast ränta på 1,95% och koncernen har därmed ingen ränterisk.

Känslighet för andra prisrisker

Koncernen exponeras inte för övriga prisrisker då de inte har något innehav av börsnoterade aktier.

KREDITRISKANALYS

Kreditrisk är risken att en motpart inte uppfyller en förpliktelse gentemot koncernen. Koncernen exponeras för denna risk genom olika finansiella tillgångar som tex likvida medel i banken, kundfordringar och övriga fordringar.

Kreditriskhantering

Kreditrisken hanteras på koncernnivå baserat på koncernens policy och rutiner för hanteringen av kreditrisken.

Kreditrisken med avseende på likvida medel i banker och banksättningar hanteras genom att enbart använda stora och välrenommerade finansinstitut.

Koncernen använder sig av förskottsbetalningar för nya kunder. Kreditvillkoren varierar mellan 30 och 90 dagar. Den löpande kreditrisken hanteras genom en regelbunden granskning av åldersanalysen per kund.

Kundfordringarna består av ett medelstort antal företagskunder inom olika geografiska områden.

Säkerheter

Kundfordringarna består av ett medelstort antal företagskunder inom olika geografiska områden. Koncernen innehar ingen säkerhet för kundfordringarna som finns per balansdagen.

I övrigt innehar inte koncernen några säkerheter avseende andra finansiella tillgångar (till exempel derivatainstrument och likvida medel hos banker).

Kundfordringar

Vid bedömningen av de förväntade kreditförlusterna har kundfordringarna bedömts kollektivt eftersom de har gemensamma kreditriskegenskaper. För bedömningen av förväntade kreditförluster gör koncernen en uppföljning av konstaterade kundförluster under de två senaste räkenskapsåren. En beräkning av konstaterade kundförluster under 2017-2018 har gjorts vilken visade en kundförlust på 0%. Beräkningen utförs och omvärderas varje halvår. Med tanke på den korta tidsperiod som kundfordringarna exponeras för kreditrisk och då koncernen historiskt sett inte haft några betydande kundförluster görs ingen kollektiv reservering då det inte bedömts vara väsentligt. Koncernen gör dock en individuell bedömning av förväntade kreditförluster på kundfordringar som förfallit till betalning då detta tillsammans med avsaknaden av en betalningsplan är indikatorer på att det inte finns någon sannolik förväntan att erhålla full betalning. Se not 18.

LIKVIDITETSRISK

Likviditetsrisken är risken att koncernen inte kan uppfylla sina förpliktelser.

Koncernens likvida medel uppgick per den 31 december 2018 till 28 435 TSEK (24 077 TSEK), koncernen hade per samma datum räntebärande långfristiga och kortfristiga skulder om totalt 10 376 TSEK (18 064 TSEK). 9 000 TSEK av de långfristiga respektive kortfristiga skulderna avser förvärvskrediter. Koncernen har därmed en nettokassa vilket per balansdatumet uppgick till 18 059 TSEK (6 013 TSEK).

Koncernen genererar varje kvartal ett positivt kassaflöde från den löpande verksamheten och på halvår och helår även ett positivt kassaflöde efter investeringar och efter finansieringsverksamheten.

Koncernen beaktar förväntade kassaflöden från finansiella tillgångar vid bedömning och hantering av likviditetsrisken, särskilt kassareserver och kundfordringar. Koncernens befintliga kassareserver och kundfordringar överstiger i betydande utsträckning de nuvarande kraven på kassautflöden. Kassaflöden från kundfordringar och andra fordringar förfaller samtliga inom sex månader.

Per 31 december 2018 har koncernens finansiella skulder som inte är derivat avtalande löptider enligt följande:

2018-12-31	KORTFRISTIGA		LÅNGFRISTIGA	
	Inom 6 månader	6-12 månader	1-5 år	Senare än 5 år
Banklån	4 000	4 000	1 000	0
Finansiella leasingförpliktelser	155	140	1 376	0
Leverantörsskulder och andra skulder	8 926	0	0	0
	13 081	4 140	2 376	0

Detta kan jämföras med löptiderna under tidigare räkenskapsår för koncernens finansiella skulder som inte är i derivat enligt följande:

2017-12-31	KORTFRISTIGA		LÅNGFRISTIGA	
	Inom 6 månader	6-12 månader	1-5 år	Senare än 5 år
Banklån	4 000	4 000	9 000	0
Finansiella leasingförpliktelser	141	144	1 064	0
Leverantörsskulder och andra skulder	7 296	0	0	0
	11 437	4 144	10 064	0

NOT 30 DISPOSITION AV VINST ELLER FÖRLUST

2018-12-31

Förslag till vinstdisposition

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel:	63 105
Balanserad vinst	9 594
Årets vinst	72 699
Disponeras så att i ny räkning överföres	72 699

NOT 31 ÖVERGÅNG TILL FINANSIELL RAPPORTERING ENLIGT IFRS

Swedencare har tidigare tillämpat Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Från och med 1 januari 2018 upprättar Swedencare sin koncernredovisning enligt International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) samt tolkningsuttalanden från IFRS Interpretations Committee såsom de har antagits av EU för tillämpning inom EU.

Övergångsdatumet till IFRS har fastställts till den 1 januari 2017. Övergången till IFRS redovisas i enlighet med IFRS 1 "Första gången IFRS tillämpas".

I följande tabeller presenteras och kvantifieras de av företagsledningen bedömt väsentliga preliminära effekterna vid övergången till IFRS.

Det som främst har påverkat redovisningen är:

- Immateriella tillgångar, se not a nedan
- Materiella anläggningstillgångar, se not b nedan

Uppgifterna har upprättats enligt IFRS standarder som tillämpas vid tidpunkten för övergång den 1 januari 2018.

Moderbolaget tillämpar från och med 1 januari 2018 RFR 2. Tidigare tillämpades BFNAR 2012:1 (K3). Övergången till RFR 2 har inte medfört några ändringar i principerna för värdering, indelning eller klassificering.

Not a)

IAS 38 Immateriella tillgångar

Enligt tidigare redovisningsprinciper skrevs goodwill av utifrån den tid under vilken balansposten bedömdes generera fördelar för koncernen; 10 år. Enligt IFRS skrivs goodwill inte av utan istället genomförs årlig nedskrivningstest. Avskrivningarna på goodwill under helåret 2017 uppgick till 5 192 TSEK.

**Not b)**

IAS 16 Materiella anläggningstillgångar

Enligt tidigare redovisningsprinciper redovisades samtliga leasingavtal, såväl finansiella som operationella, som operationella leasingavtal. I bokslutskommunikén och Årsredovisningen för helåret 2017 redovisades finansiell leasing som en tillgång och skuld i balansräkningen samt en justerad ingångsbalans per 1 januari 2017 med 168 TSEK i ökade tillgångar. Enligt IFRS redovisas finansiell leasing som en tillgång och skuld i balansräkningen.

Not c)

IAS 12 Uppskjuten skatt

Justeringar på uppskjuten skatt utgörs av de effekter på uppskjuten skatt som uppkommit genom de justeringar som varit nödvändiga vid övergången till IFRS.

NOT 32 EFFEKTER AV ÖVERGÅNG TILL IFRS HELÅRET 2017 OMRÄKNAD RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG - KONCERNEN (TSEK)

	ORIGINAL (K3) jan-dec 2017	JUSTERING IFRS GOODWILL	IFRS jan-dec 2017
Nettoomsättning	85 490		85 490
Övriga intäkter	170		170
Totala intäkter	85 660		85 660
Råvaror, förnödenheter och handelsvaror	-21 914		-21 914
Bruttoresultat	63 746		63 746
Övriga externa kostnader	-18 476		-18 476
Personalkostnader	-21 743		-21 743
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	23 527		23 527
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-6 072	5 192	-880
Övriga rörelsekostnader	-751		-751
Rörelseresultat (EBIT)	16 704	5 192	21 896
Finansnetto	-495		-495
Resultat efter finansiella poster	16 209	5 192	21 401
Resultat före skatt	16 209	5 192	21 401
Skatt på periodens resultat	-4 236		-4 236
Uppskjuten skatt	-151		-151
Periodens resultat	11 822	5 192	17 014

KONCERNENS RAPPORT ÖVER ÖVRIGT TOTALRESULTAT (TSEK) JANUARI - DECEMBER 2017

Periodens resultat			17 014
Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen			
Omräkningsdifferens utländska dotterbolag			504
Summa totalresultat			17 518
Hänförligt till moderbolagets aktieägare			17 518

1 JANUARI 2017 OMRÄKNAD BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG - KONCERNEN (TSEK)

TILLGÅNGAR	ORIGINAL (K3) IB 1 jan 2017	JUSTERING IFRS	IFRS IB 1 jan 2017
		GOODWILL	
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Goodwill	49 856	-8	49 848
Övriga immateriella anläggningstillgångar	745		745
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Maskiner och andra tekniska anläggningar	610	168	778
Inventarier, verktyg och installationer	387		387
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Övriga finansiella anläggningstillgångar	30		30
Uppskjuten skattefordran	658		658
Summa anläggningstillgångar	52 286	160	52 446
Omsättningstillgångar			
Varulager	7 357		7 357
Kundfordringar	8 027		8 027
Övriga fordringar	328		328
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 222		1 222
Likvida medel	20 541		20 541
Summa omsättningstillgångar	37 475	-	37 475
SUMMA TILLGÅNGAR	89 761	160	89 921

1 JANUARI 2017 OMRÄKNAD BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG - KONCERNEN (TSEK) - FORTS.

	ORIGINAL (K3) IB 1 jan 2017	JUSTERING IFRS	IFRS IB 1 jan 2017
		GOODWILL	
EGET KAPITAL			
Eget kapital			
Aktiekapital	789		789
Reservfond	22		22
Balanserat resultat inkl. periodens resultat	9 522	-8	9 514
Övrigt tillskjutet kapital	46 360		46 360
Summa eget kapital	56 693	-8	56 685
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	17 000		17 000
Andra långfristiga skulder	-	109	109
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	8 000		8 000
Leverantörsskulder	3 653		3 653
Skatteskulder	2 494		2 494
Övriga kortfristiga skulder	277	59	336
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 644		1 644
Summa skulder	33 068	168	33 236
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	89 761	160	89 921

31 DECEMBER 2017 OMRÄKNAD BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG - KONCERNEN (TSEK)

TILLGÅNGAR	ORIGINAL (K3)	JUSTERING IFRS	IFRS
	31 dec 2017	GOODWILL	31 dec 2017
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Goodwill	44 664	5 184	49 848
Övriga immateriella anläggningstillgångar	515		515
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Byggnader och mark	14		14
Maskiner och andra tekniska anläggningar	2 255		2 255
Inventarier, verktyg och installationer	779		779
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Övriga finansiella anläggningstillgångar	30		30
Uppskjuten skattefordran	605		605
Summa anläggningstillgångar	48 862	5 184	54 046
Omsättningstillgångar			
Varulager	8 236		8 236
Kundfordringar	10 374		10 374
Övriga fordringar	1 954		1 954
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 161		1 161
Likvida medel	24 077		24 077
Summa omsättningstillgångar	45 802	-	45 802
SUMMA TILLGÅNGAR	94 664	5 184	99 848

31 DECEMBER 2017 OMRÄKNAD BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG - KONCERNEN (TSEK) - FORTS.

EGET KAPITAL OCH SKULDER	ORIGINAL (K3) 31 dec 2017	JUSTERING IFRS	IFRS 31 dec 2017
		Goodwill	
Eget kapital			
Aktiekapital	789		789
Reservfond	22		22
Balanserat resultat inkl. periodens resultat	21 848	5 184	27 032
Övrigt tillskjutet kapital	46 360		46 360
Summa eget kapital	69 019	5 184	74 203
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	9 000		9 000
Andra långfristiga skulder	1 064		1 064
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	8 000		8 000
Leverantörsskulder	1 859		1 859
Skatteskulder	692		692
Övriga kortfristiga skulder	3 602		3 602
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 428		1 428
Summa skulder	25 645	-	25 645
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	94 664	5 184	99 848

NOT 33 TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Ersättningar till styrelse och VD framgår av not 6. Det har inte skett några andra transaktioner med närstående under 2018.

NOT 34 VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER RÄKENSKAPSÅRETS SLUT KONCERNEN/MODERBOLAGET

Swedencares främsta produkt, ProDen PlaqueOff® Powder, har blivit godkänd av VOHC.

Swedencare etablerar eget sälj- och marknadsföringsbolag i Spanien - Swedencare Spain SLU.

Swedencare får ytterligare en svensk institution som ny ägare, Investment AB Spiltan.

NOT 35 DEFINITION AV NYCKELTAL

Nettoomsättning

Rörelsens huvudintäkter

Förändring intäkter (%)

Totala intäkter i förhållande till föregående motsvarande period

Bruttoresultat

Försäljningsintäkter minus kostnad för råvaror och komponenter

Bruttomarginal (%)

Bruttoresultat i procent av totala intäkter

EBITDA

Rörelseresultat före avskrivningar och övriga rörelsekostnader

EBIT

Rörelseresultat

EBIT-marginal (%)

Rörelseresultat i procent av totala intäkter

Vinstmarginal (%)

Resultat efter skatt i procent av totala intäkter

Soliditet (%)

Eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutningen

Räntebärande nettoskuld

Räntebärande skulder, inklusive finansiell leasing, minus likvida medel

Resultat per aktie

Periodens resultat i förhållande till vägt genomsnittligt antal aktier under perioden. Det finns ingen utspädningseffekt

Eget kapital per aktie

Eget kapital i förhållande till antal aktier vid periodens utgång



NOT 36 GODKÄNNANDE AV ÅRS- OCH KONCERNREDOVISNINGEN

Års- och koncernredovisningen för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2018 (inklusive jämförelsetal) godkändes av styrelsen den 4 april 2019.

Malmö den 4 april 2019



Håkan Lagerberg
VD och Styrelseledamot



Per Malmström
Styrelseordförande



Håkan Svanberg
Styrelseledamot

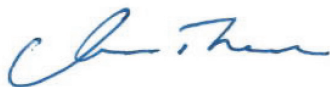


Thomas Eklund
Styrelseledamot



Johan Bergdahl
Styrelseledamot

Min revisionsberättelse har lämnats



Ann Theander
Autoriserad revisor



Till bolagsstämman i Swedencare AB (publ)
Org.nr. 556470-3790

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

UTTALANDEN

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Swedencare AB (publ) för år 2018. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 36-84 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2018 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2018 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen.

GRUND FÖR UTTALANDEN

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

ANNAN INFORMATION ÄN ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information. Den andra informationen återfinns på sidorna 1-35 (men innefattar inte årsredovisningen, koncernredovisningen och vår revisionsberättelse avseende denna).

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

STYRELSENS OCH VERKSTÄLLANDE DIREKTÖRENS ANSVAR

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS såsom de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

REVISORNS ANSVAR

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på fel, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.

- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen i enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden. Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

UTTALANDEN

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Swedencare AB (publ) för år 2018 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

GRUND FÖR UTTALANDEN

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

STYRELSENS OCH VERKSTÄLLANDE DIREKTÖRENS ANSVAR

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhets art, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

REVISORNS ANSVAR

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelse skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Malmö den 4 april 2019
Grant Thornton Sweden AB



Ann Theander
Auktoriserad revisor



**PREMIUMPRODUKTER INOM DJURHÄLSA.
LÄS MER PÅ [SWEDENCARE.SE](https://www.swedencare.se)**

