



WHITEPEARL
Technology Group AB

BOKSLUTSKOMMUNIKÈ

31 DECEMBER 2023

WHERE HUMAN CONNECTION MEETS TECHNOLOGY

WPTG:s snabba tillväxt och resultatutveckling fortsatte 2023

2



White Pearl Technology Group (WPTG) åstadkom en mycket god tillväxt under året, med en nettointäkt som steg med över 31,3% till 239,6 MSEK och nettovinsten efter skatt steg med 71% på årsbasis till 28,36 MSEK. WPTGs prestation visar på motståndskraften i företagsgruppens diversifierade affärsmodell och globala leveranskapacitet som tillsammans trotsade det utmanande världsläget. Företagsgruppens omsättningsökning var helt organisk eftersom inga förvärv genomfördes under reportperioden.

71%

VINSTILLVÄXT!

Understödd av en robust efterfrågan på digital omställning uppnådde WPTG en bred omsättningsökning inom samtliga affärssegment under andra halvåret 2023.

H2 – Juli till December 2023

- Nettoomsättningen uppgick till 122,7 MSEK (104,0 i H2 2022)
- EBITDA uppgick till 16,0 MSEK (7,6)
- Nettovinst efter skatt för perioden uppgick till 12,1 MSEK (4,3)
- Vid periodens slut uppgick likvida medel till 11,2 MSEK (7,7)
- Vinst per aktie före och efter utspädning var 0,49 SEK (-0,044)

Helåret – January till December 2023

- Nettoomsättningen uppgick till 239,6 MSEK (182,5 i FY 2022)
- EBITDA uppgick till 33,8 MSEK (20,4)
- Nettovinst efter skatt för perioden uppgick till 28,3 MSEK (16,6)
- Vinst per aktie före och efter utspädning var 0,79 SEK (-0,117)
- Vid periodens slut uppgick likvida medel till 11,2 MSEK (7,7)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 7,4 MSEK (9,2)



Finansiell kommentar

- Under andra halvåret 2023 fortsatte WPTG stadigt på kurs mot positiv utveckling, och omsättningen ökade med 18% jämfört med samma period föregående år. Omsättningen nådde 122,7 MSEK, jämfört med 104,0 MSEK under andra halvåret 2022.
- Kassa och bank motsvarade 11,2 MSEK (2022: 7,6).
- Kundfordringar uppgick till 66,9 MSEK (2022: 40,9). Den betydande ökningen av kundfordringar förra året beror på att fler projekt var så kallade milstolpsbaserade. De har en längre omsättningscykel och faktureringen sker efter kvalitetskontroller. Den typiska längden på en denna cykel är mellan 60-120 dagar, vilket resulterar i en motsvarande ökning av antalet dagar till förfogande för den betalande parten. Värdena för utstående betalningsdagar "Days Sales Outstanding" (DSO) såg en lätt förbättring under 2023 trots ökad omsättning och utstående kundfordringar.
- EBITDA ökade med 65,8% till 33,7 MSEK under 2023, jämfört med SEK 20.3 under samma period föregående år. Ökad effektivitet i leveranserna bidrog till ökningen av vinstmarginalerna och därmed även en ökning av vinsten.
- Nettokassaflödet från den löpande verksamheten ökade till 7,2 MSEK under året. Förändringen i rörelsekapital ökade med 23,5 MSEK, främst på grund av ökad intäkt från projekt. Nettokassan ökade till 11,2 MSEK under rapporteringsperioden.
- Vinst per aktie (EPS) för perioden som slutade den 31 december 2023 var 0,79 SEK..
- Totalt uppgick eget kapital till 72,3 MSEK, inklusive det emitterade aktiekapitalet på 0,5 MSEK. Andelen eget kapital var 64,2 (2022: 50,0 procent).

Antalet aktier vid utgången av rapportperioden den 31 december 2023 är 24 124 048 (45 091 858).

Det genomsnittliga antalet aktier för rapportperioden 1 januari 2023 till 31 december 2023 var 34 232 036 (45 091 858). Det genomsnittliga antalet aktier för perioden 1 juli 2023 till 31 december 2023 var 24 124 048 (45 091 858).



Vd kommenterar

Kära aktieägare,

När vi nu firar vårt första år som publikt listat företag, kunde jag inte vara mer stolt över det hårda arbete som hela teamet på WPTG har lagt ned och deras engagemang och uthållighet. Trots de marknads- och geopolitiska utmaningar och till de makroekonomiska volatiliteten har vi uppnått enastående resultat som vi är stolta över att presentera för er. Vår affärsmodell har bevisat sin styrka med den påvisbara organiska tillväxten som demonstrerar hållbarheten i våra diversifierade lösningar och globala räckvidd.

Vår helt organiska tillväxt under 2023 drev en imponerande 31% ökning av nettoomsättningen, som bekräftar den höga efterfrågan på vår expertis vad gäller digital omställning. Vår över 70% nettovinst gav oss möjlighet att investera i teknologisk kapacitet i framkant som moln, AI, och maskininlärning. Genom att optimera våra resurser och processer, har vi förbättrat våra marginaler med från 9% till 11,8% samtidigt som vi har styrt undan inflationen.

Våra team deras sammanlagda expertis för att snabbt och smidigt tackla komplexa utmaningar hos våra kunder. Lokalkännedom i respektive region kombinerad med erfaren ledning, beprövad metodik, hjälper oss att skala upp global innovation. Partnerskap i de berörda områdena förbättra våra kärnerbjudanden och utökar vårt utbud av omfattande helhetslösningar som stödjer och underlättar för företag som vill genomgå en digital omställning.

Vi är entusiastiska över vår planerade förvärv av Ayima, en ledande aktör inom digital marknadsföring, samt vår majoritetsandel i Ataraxy, en specialist inom AI och användarupplevelse. Med den utvecklingen breddas vår geografiska närvaro och tillför oss unik kompetens.

Ayima möjliggör att vi kan kombinera sökning, innehåll och e-handel med våra digitala lösningar för omedelbar tillväxt i Europa och Nordamerika. Ataraxy positionerar oss för att möta ökande efterfrågan på de senaste kundinriktade techinnovationerna, såsom AI och UX-design, i Latinamerika.

Vår nuvarande strategiska inriktning är att utvidga vårt erbjudande över Europa, Nordamerika och Latinamerika samtidigt som vi stärker leveranskapaciteten i Asien och Mellanöstern.

När vi blickar framåt mot 2024 ser vi spännande möjligheter och nya initiativ till samarbeten som vi kan omvandla i vår långsiktiga vision till aktieägarvärde. Vårt mål är att bygga en aktieägarbas som växer i takt med WPTG över tid. Jag är övertygad om att du kommer att fortsätta på vår digitala tech-resan med mitt team och mig.

Med vänliga hälsningar

Marco Marangoni

CEO, White Pearl Technology Group AB

Våra kunder

För närvarande har WPTG fokus på branscher och kundportfölj tvärs över finansiella tjänster, tillverkning och allmännyttiga företag, industriell- och offentlig sektor. Vi är stolta över att ha byggt upp en imponerande kundportfölj över branscher och regioner.



Viktiga händelser

Viktiga händelser under rapportperioden:

- En order på över 20,0 MSEK från en afrikansk kommun gällande IT-modernisering.
- Ett flerårigt projekt, värderat till 27,0 MSEK, påbörjades av ett etiopiskt dotterbolag angående två stora implementeringar av ERP-lösningar.
- Valdes som IT-supportpartner av en afrikansk storstadskommun för att optimera verksamhetskritiska system.
- WPTG säkrade ett tvåårigt supportavtal värt 3,4 MSEK från ett stort kraftbolag i norra Indien, avseende vital drift.
- Två avsiktsförklaringar undertecknades angående potentiella förvärv. Diskussionerna pågår.
- WPTG lanserade en strategisk plan för att rekrytera fler talanger till de globala leveranscentren, "Global Delivery Centers" som förväntas leda till en successiv ökning på 15 procent på koncernnivå när det starkt bygger upp specialkompetenser och unga människors färdigheter, samtidigt som det är positivt för samhället som helhet.

Viktiga händelser efter rapportperioden:

Uppköpserbjudande till Ayima

- Under första kvartalet 2024 meddelade WPTG att företaget lämnat ett anbud om att förvärva Ayima, en publikt listad och ledande global leverantör av digitala marknadslösningar med huvudkontor i Sverige. Går förvärvet igenom kommer Ayima bidra till omsättningen med 130 MSEK till WPTG-koncernen. Förvärvet ökar WPTG:s befintliga omsättning med över 60%. Dessutom utökar det WPTG:s närvaro på marknaderna i Europa och Nordamerika.
- WPTG har lämnat ett offentligt erbjudande till aktieägarna i Ayima Group AB om att förvärva samtliga aktier i Ayima Group.

Förvärv av Ataraxy Digital

- WPTG förvärvade 50% av aktierna i Ataraxy Digital, en byrå för digitala lösningar baserat i Latinamerika. Förvärvet utökar WPTG:s portfölj på den snabbväxande marknaden i Latinamerika. Det öppnar även upp för nya partnerskap på hårdvarumarknaderna i Indien och Kina.

Det här är White Pearl Technology Group

Diversifierade IT-lösningar och -tjänster

White Pearl Technology Group (WPTG) har huvudkontor i Stockholm och är listat på Nasdaq First Growth Market sedan juni 2023. Företagsgruppen är ICT-leverantörer (Informations- och kommunikationsteknik) som erbjuder diversifierade IT-tjänster och -lösningar. Med globalt affärsfokus på tillväxtmarknader och utvecklingsländer erbjuder WPTG-modellen ett brett utbud inom alla relevanta områden i affärsmodellen (lösningar, geografier, teknologier och produkter). Företagsgruppen har ytterligare diversifierat sig genom att även sälja egenutvecklade lösningar och produkter. Grundidén bakom WPTG är att ta positionen som en nyckelaktör för att möjliggöra digital omställning i samhället, och i företag. WPTG tillhandahåller IT-lösningar och tjänster som är baserade på de senaste trenderna inom digital teknik, såsom AI, IoT och molntjänster.

Tjänster och lösningar

WPTG erbjuder tjänster och lösningar inom följande ICT-områden.

- **ICT tjänster:** Den övergripande marknaden för ICT-tjänster (Informations- och kommunikationsteknik) sträcker sig från tjänster för moln-hosting, säkerhetstjänster samt nätverks- och skrivbords-support av komplexa tjänster som rör hanteringen av IT-infrastrukturen i kundens verksamhet.
- **Systemintegrationsstjänster:** Inom den globala marknaden för systemintegration erbjuder WPTG tjänster som hjälper kunder att implementera ERP-lösningar för att hantera och driva affärsverksamhet, inklusive ekonomi, tillverkning, lagerhantering, och personalhantering samt kundsupport. WPTG integrerar tredjepartslösningar från Oracle, Microsoft, NetSuite, SAP, Infor och Unit 4.

- **Hardware:** Inom hårdvarumarknaden säljer WPTG hårdvara för infrastruktur till kunder till deras ICT-lösningar. Bärbara och stationära datorer, servrar och nätverksinfrastruktur utgör kärnerbjudandet på detta område. WPTG är återförsäljare av hårdvara och lösningar från IBM, DELL, Apple, CISCO och HP.
- **Affärsprogramvara:** Marknaden för affärsprogramvara och tjänster är segmenterad baserat på slutanvändare och lösningar. Som återförsäljare har WPTG-företagen rättigheterna att sälja flertalet tredjeparts programvarulösningar. WPTG har också utvecklat sina egna lösningar som betjänar betydande sektorer på marknaden, från små och medelstora företag till stora företag.
- **Digital Innovation:** Företagen i gruppen hjälper betydande kunder på global nivå med deras digital omställningsresa genom att förse dem med Digital marknadsföring, hemsidor, digitala affärslösningar, optimera tekniken och migration av digitala tjänster (främst inom HR, rekrytering och ekonomi).

WPTG planerar en utvidgning av verksamheten till outsourcade affärsprocesser "Business Process Outsourcing" (BPO) och teknisk programvaruhantering det kommande året, vilket skapar nya tillväxt- och intäktsegment samtidigt som fler tjänster läggs till i kundportföljen.

Det här är White Pearl Technology Group

Platser och dotterbolag

WPTG finns representerat i 30 länder över hela världen med ett övervägande fokus på tillväxtmarknader (Afrika, Asien, Mellanöstern och Latinamerika) liksom en ökande närvaro i USA, Kanada och UK. De kommande 12 månaderna planerar WPTG fortsatt expansion i Latinamerika, Asien/Australien och Europa.

För att bygga vidare på den framåtriktade utveckling de närmaste 12 månaderna, planerar WPTG att fortsätta sin expansion i Latinamerika och Asien/Australien samtidigt som WPTG skiftar fokus på förvärv mot i de nordiska länderna, USA och Storbritannien.

Geografisk närvaro

WPTG har kontor i 17 länder och för närvarande en betydande satellitnärvaro på ytterligare tretton platser (juridisk enhet, personal, försäljningsstrukturer och/eller kundengagemang). WPTG utökar sitt fysiska nätverk nästan månadsvis baserat på kundens behov, förvärv och identifiering av specifika möjligheter på marknaden.

Majoriteten av dotterbolagen inom koncernen ägs till hundra procent av WPTG. Koncernen har även förvärvat majoritetsandelar i andra företag världen över, som bidrar till strategin. Det är ett uttalat mål för WPTG att expandera genom förvärv, och WPTG kommer fortsätta att undersöka möjligheter att förvärva ägarskap (från 50% och uppåt) i företag som stärker; den geografiska närvaron på viktiga målmarknader, förmåga att erbjuda lösningar, förvärv av nyckelkunder och krav på komplettering av kompetens.

WPTGs tre globala leveranscenter "Global Delivery Centers" gör det möjligt för WPTG att kombinera global expertis, best practise och talang i stor skala, med bibehållit regionalt integrerat kundsupport – vilket maximerar värdet för de kunder WPTG samarbetar med.

I grunden är WPTG en organisation som drivs av människor med över 650 medarbetare och konsulter som tillför nyckelkompetenser till den globala kundbasen. WPTG levererar värde till sina kunder genom att etablera kapacitet på platser med låga omkostnader och hög kompetens, såsom Egypten, Indien och Afrika.

Varumärken och Företag

OTT: Stärker små till stora företag med att ställa om digitalt genom att implementera och underhålla ERP och IT-landskap. Verkar över hela Afrika.

ITNT: Levererar mjukvaruutveckling, molntjänster, digital infrastrukturbyggande och IT-hanterade tjänster. Verkar i södra Afrika.

ECC: Driver operativ excellens med SAP Enterprise Solutions och Managed Cloud med fokus på flyg- och tillverkningsindustrierna. Huvudfokus på Mellanöstern.

Brontobyte: Har djup branschfokus och expertis för att leverera lösningar för försörjnings-, olje- och gas- samt offentliga sektorn. Fokuserar på Indien och Mellanöstern.

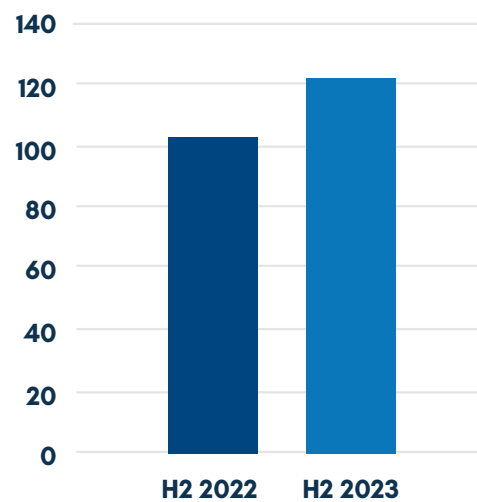
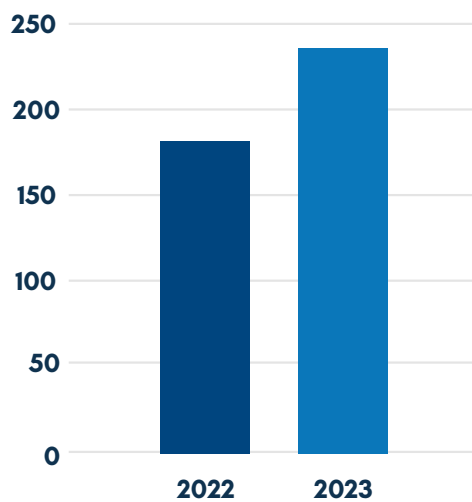
Axsys: Simulering, modellering, datavetenskap och intelligent konstruktionsdesign. Verkar i södra Afrika.

Altura: Levererar molnbaserade HR-lösningar som accelererar talangoptimering genom ledande plattformar. Fokuserar på Indien, Mellanöstern, USA och Australien.

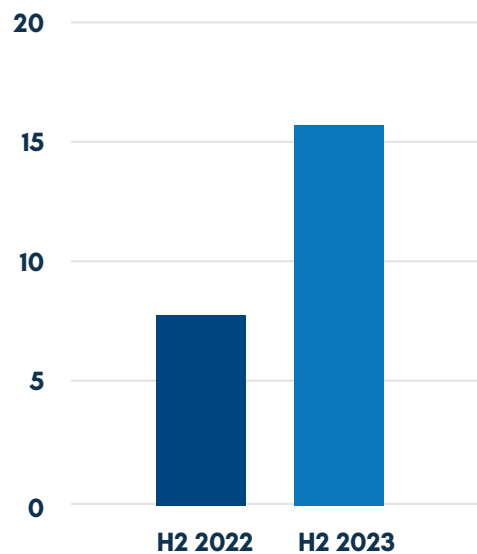
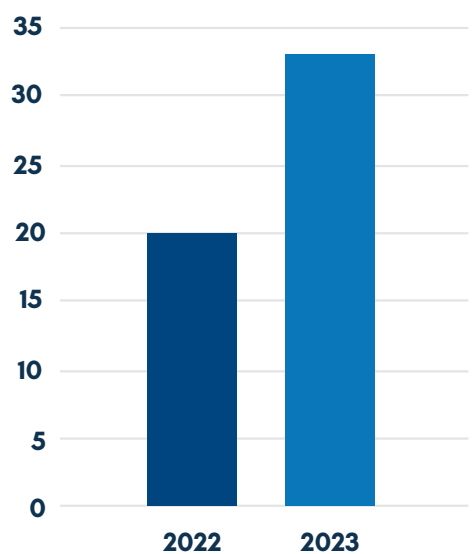
ERPST: Levererar specialanpassade plattformar för företag och e-förvaltningslösningar för verksamheter inom offentlig sektor, genom att dra nytta av SAP, Unit4 och partnerskap inom framväxande teknologier. Verkar i Etiopien, Kenya, UAE och Sverige.

Finansiell översikt – Omsättning och EBITDA

OMSÄTTNING (miljoner SEK)



EBITDA (miljoner SEK)



Rapport över totalresultat

White Pearl Technology Group AB

Rapport över totalresultat

Siffror i SEK

	Notes	FY 2023	FY 2022	H2 2023	H2 2022
Omsättning	3	239 582	182 505	122 706	104 028
Försäljningskostnader		(151 475 519)	(116 055 414)	(72 209 123)	(64 460 050)
Bruttoresultat		88 106 556	66 450 361	50 497 114	39 568 318
Övriga intäkter		434 336	-	(189 778)	82 610
Administrativa kostnader		(16 944 627)	(13 853 320)	(8 661 487)	(10 755 048)
Personalkostnader		(36 965 679)	(31 651 959)	(24 787 760)	(21 003 966)
Övriga kostnader		(876 549)	(588 231)	(497 342)	(176 632)
EBITDA		33 754 037	20 356 851	16 360 747	7 715 282
Avskrivningar och amortering		(598 476)	(932 919)	(306 004)	(588 661)
EBIT		33 155 561	19 423 932	16 054 743	7 126 621
Netto räntekostnader		(435 073)	21 533	(66 316)	32 188
Förlust vid översättning av övrigt totalresultat		(930 543)		(562 482)	-
Nedskrivningar och återföringar		198 245	(74 846)	198 245	(74 846)
Vinst före skatt		31 988 190	19 370 619	15 624 190	7 083 963
Inkomstskatt		(3 652 958)	(2 804 032)	(3 500 482)	(2 804 032)
Nettovinst efter skatt		28 335 232	16 566 587	12 123 708	4 279 931
Minoritetsintresse.		1 362 391	86 329	329 549	(435 053)
Totalresultat, hänförligt till moderbolagets ägare		26 972 841	16 480 258	11 794 159	4 714 984

Rapport över finansiell ställning

White Pearl Technology Group AB

Rapport över finansiell ställning

Siffror i SEK

	Note	Group 2023	Group 2022
Tillgångar			
Non-current assets			
Egendom, anläggningstillgångar, utrustning		1,428,487	2,888,035
Immateriella tillgångar	1	34,049,374	46,960,670
Investeringar i närstående		15,951,587	15,951,587
Uppskjuten skattefordran		2,571,017	419,648
Lånefordran		1,133,454	1,152,266
Totalt långfristiga tillgångar		55,133,919	67,372,206
Omsättningstillgångar			
Pågående arbete		19,502,021	18,400,602
Kund- och övriga fordringar		66,930,130	40,931,900
Likvida medel		11,223,140	7,683,004
Totalt omsättningstillgångar		97,655,291	67,015,506
Summa tillgångar		152,789,210	134,387,712
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Nominellt aktiekapital		508,728	283,930
Övriga intäkter		70,460,805	43,487,964
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare		70,969,533	43,771,894
Innehavare utan bestämmande inflytande		1,362,391	86,329
Summa eget kapital		72,331,924	43,858,223
Skulder			
Långfristiga skulder			
Utestående lån	2	40,200,881	57,468,598
Kortfristiga skulder			
Leverantörs- och övriga skulder		36,523,402	29,523,475
Aktuella skatteskulder		3,733,003	3,537,416
Summa kortfristiga skulde		40,256,405	33,060,891
Summa skulder		80,457,286	90,529,489
Summa eget kapital och skulder		152,789,210	134,387,712

Rapport över förändringar i eget kapital – Koncernen

White Pearl Technology Group AB

Rapport över förändringar i eget kapital – koncernen

Siffror i SEK

	Emitterat kapital	Balanserade vinstmedel	Hänförligt till moderbolagets ägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa
Ingående balans den 1 juli 2022	283,930	38,686,651	39,970,581	521,382	39,491,963
Förändringar i eget kapital					
Vinst för perioden (H2 2022)	-	4,801,313	4,801,313	(435,053)	4,366,260
Totalt resultat inklusive övriga resultatposter under perioden	-	4,801,313	4,801,313	(435,053)	4,366,260
Balans per den 31 december 2022	283,930	43,487,964	43,771,894	86,329	43,858,223
Balans per den 1 January 2023	283,930	43,487,964	43,771,894	86,329	43,858,223
Förändringar i eget kapital					
Vinst för perioden (H2 2022)	-	15,178,682	15,178,682	1,032,842	16,211,524
Totalt resultat inklusive övriga resultatposter under perioden	-	15,178,682	15,178,682	1,032,842	16,211,524
Balans per den 31 december 2022	283,930	58,666,646	58,950,576	1,119,171	60,069,747
Balans per den 1 January 2023	283,930	58,666,646	58,950,576	1,119,171	60,069,747
Förändringar i eget kapital					
Vinst för perioden (H2 2023)	-	11,794,159	11,794,159	329,549	12,123,708
Totalt resultat inklusive övriga resultatposter under perioden	-	11,794,159	11,794,159	329,549	12,123,708
Tillskott från aktieägare	224,798	-	224,798	-	224,798
Övrigt	-	-	-	(86,329)	(86,329)
Balans per den 31 december 2022	508,728	70,460,805	70,969,533	1,362,391	72,331,924

Siffror i SEK

	Emitterat kapital	Balanserade vinstmedel	Hänförligt till moderbolagets ägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa
Ingående balans 1 januari 2022	283,930	27,007,706	27,291,636	-	27,291,636
Förändringar i eget kapital	-	-	-	-	-
Årets vinst	-	16,480,258	16,480,258	86,329	16,566,587
Totalt resultat inklusive övriga resultatposter under året	-	16,480,258	16,480,258	86,329	16,566,587
Utgående balans 31 december 2022	283,930	43,487,964	43,771,894	86,329	43,858,223
Balans per den 1 January 2023	283,930	43,487,964	43,771,894	86,329	43,858,223
Förändringar i eget kapital					
Årets vinst	-	26,972,841	26,972,841	1,362,391	28,335,232
Totalt resultat inklusive övriga resultatposter under året	-	26,972,841	26,972,841	1,362,391	28,335,232
Tillskott från aktieägare	224,798	-	224,798	-	224,798
Övrigt	-	-	-	(86,329)	(86,329)
Balans per den 31 december 2023	508,728	70,460,805	70,969,533	1,362,391	72,331,924

Kassaflödesanalys

White Pearl Technology Group AB

Kassaflödesanalys

Siffror i SEK

	FY 2023	FY 2022	H2 2023	H2 2022
Kassaflöde från den löpande verksamheten				
Årets resultat	28 335 232	16 566 587	12 123 708	4 279 931
Justeringar för resultatavstämning				
Justeringar för inkomstskatt	3 652 958	2 804 032	3 500 482	1 639 431
Justeringar för finansiella intäkter	-86 831	-81 405	66 107	-
Justeringar för finansiella kostnader	521 904	59 872	132 423	-119 620
Justeringar för pågående projekt	-1 101 419	-460 017	-3 328 717	741 412
Justeringar för ökningar i kundfordringar	-26 277 951	-1 764 276	17 574 509	-8 133 309
Justeringar för minskning av övriga fodringar	279 721	-	549 744	-
Justeringar för ökning/(minskning) av handelskredit	5 895 489	-5 634 852	-22 727 572	615 203
Justeringar för ökning av övriga löpande skulder	1 104 438	-	-8 072 768	-
Justeringar för avskrivnings- och amorteringskostnader	598 476	932 919	306 000	582 385
Justeringar för nedskrivning av värden som erkänts i resultaträkningen	-198 245	74 846	-	-
Totala justeringar för att överensstämna vinsten	-15 611 460	-4 068 881	-11 999 792	-4 674 498
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten	12 723 772	12 497 706	123 916	-394 567
Erhållen ränta	86 831	81 405	66 107	-87 240
Betald skatt	-3 457 371	-3 376 729	3 031 227	-145 765
Effekt av uppskjuten skatt på övrigt totalresultat	-2 151 369	-	296 357	1 624
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten	7 201 863	9 202 382	3 517 607	-625 948
Kassaflöde från investeringsverksamheten				
Övriga likvida medel från försäljning av andelar i närstående Inkomster	-	706 246	-	-
från försäljning av materiella anläggningstillgångar Förvärv av	861 072	-	104 903	782 711
materiella anläggningstillgångar	-	-222 899	-	-
Förvärv av andra finansiella tillgångar	18 812	1 276 417	-7 066 432	-3 997 159
Andra kassaflöden (in- och utflöden)	-2 652 568	-2 794 766	5 890 411	2 607 876
Nedskrivning av immateriella tillgångar/goodwill	14 676 977	38 834 852	14 676 977	38 834 852
Kassaflöde från investeringsverksamheten	12 904 293	37 799 850	13 605 859	38 228 280
Kassaflöde från finansieringsverksamheten				
Intäkter från nyemission	224 798	-	-	-
Intäkter från övriga finansiella skulder	-1 393 692	-9 267 802	-1 393 692	1 276 374
Erlagd ränta	-521 904	-59 872	132 423	-119 621
Andra kassaflöden (in- och utflöden)	-14 875 222	-38 760 006	-14 875 222	-38 760 006
Kassaflöden använda i finansieringsaktiviteter	-16 566 020	-48 087 680	-16 136 491	-37 603 253
Ökning/minskning av likvida medel	3 540 136	-1 085 448	986 975	-921
Kassa och kassaekvivalenter vid årets början	7 683 004	8 768 453	10 236 165	7 683 926
Kassa och kassaekvivalenter vid årets slut	11 223 140	7 683 005	11 223 140	7 683 005

Noter till Finansiella rapporter

Not 1: Immateriella tillgångar: Minskningen i värdet av immateriella tillgångar under perioden berodde på försäljningen av tillgångar som inte ingick i kärnverksamheten. Vänligen se not 2 för ytterligare information.

Not 2: Utlåning har minskat med SEK 14.8M under perioden och motsvarande minskning av immateriella tillgångar. Detta berodde på försäljningen av icke-kärnbaserade IP-tillgångar (mjukvara) till låneinnehavaren, mot vederlaget krediterat det utestående lånesaldot.

Lånefördelning:

- Nettoskuld 40,2 MSEK
- Räntebärande banklån på 5,0 MSEK med betalning 2028. Tillämplig ränta är 11 % per år.
- Icke-räntebärande aktieägarlån på 33,0 MSEK med betalning 2027.
- Övriga låneinstrument på cirka 2,4 MSEK från olika finansiella institutioner i Indien och Sydafrika, med ränta till rörlig ränta från 9% till 12% per år.

Not 3: Fördelning av intäkter

	2022	2023	FY 2023	FY 2022	YOY TREND
Implementeringstjänster	31%	33%	80,020,413	56,941,804	41%
Hårdvaruförsäljning	20%	19%	44,801,848	36,390,995	23%
Support & underhåll	44%	44%	104,936,949	80,310,108	31%
Molnprenumerationer	5%	4%	9,822,865	8,862,868	11%
	100%	100%	239,582,075	182,505,775	

Noter till Finansiella rapporter

Valutavariationer

Förlust på valutakursförändringar: Verksamheterna på tillväxtmarknader hade betydande exponering för fluktuationer i utländska valutor. Under rapportperioden uppgick valutadeprecieringsförluster från Egypten till 0,37 SEK, medan verksamheterna i Indien bidrog till en vinst på 0,009 MSEK. Nettovalutaförlusten för perioden var 0,361 MSEK.

Omräkningförlust: Eftersom WPTG:s operativa och rapporteringens valutor skiljer sig åt resulterade förändringarna i valutakurser för SEK gentemot andra operativa valutor i en omräkningförlust på 0,93 MSEK vid slutet av rapportperioden.

Pågående projekt

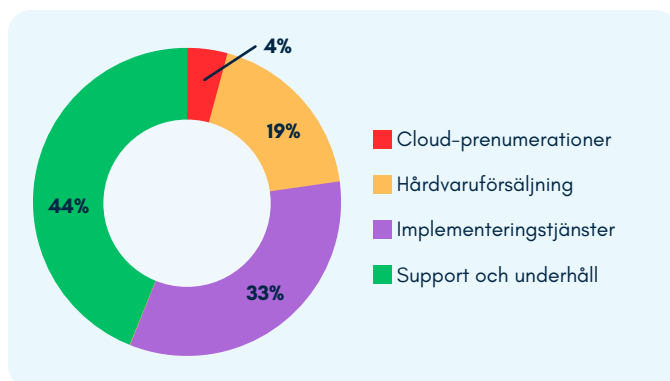
Inom IT-branschen syftar pågående projekt "Work in Progress (WIP)" på arbete som är färdigt men ännu inte fakturerat. På grund av milstolpsbaserad karaktär på implementeringsprojekt och avtalen med kunder, faktureras en del av det färdiga arbetet endast när projektets delmål har uppnåtts och godkänts av kunderna. Därmed görs en bedömning av WIP som redovisas i ekonomin. Kostnaderna för produktion redovisas fullständigt som försäljningskostnader och utgifter, enligt standarden som tillämpas i det här fallet.

Översiktsbild

Finansiella höjdpunkter

Under andra halvåret 2023 levererade WPTG en markant omsättningsökning på 18% jämfört med föregående period, och nådde en omsättning på 122,7 MSEK. Tillväxten för 2023 var på årsbasis 31%, och uppgick till 239,5 MSEK. Den robusta ökningen kunde härledas till WPTG:s diversifierade verksamhetsportfölj:

% OMSÄTTNING PER SEGMENT



WPTG:s aktiekapital och ägande:

Den 31 december 2023 uppgick WPTG:s emitterade aktiekapital till 508,729 SEK. Aktiekapitalet är fördelat på 23 124 048 registrerade aktier med ett värde på 0,022 SEK per aktie.

Aktieägarmixen inkluderar diverse institutionella och privata investerare som bidrar med expertkunskaper till företagets utveckling.

Utdelningspolicy och framtidsutsikter:

I dagsläget, med ett högt momentum för tillväxt, fokuserar WPTG på investeringar i långsiktiga strategiska expansionsplaner snarare än utdelning. Styrelsen föreslår, efter noggrant övervägande av verksamhetens behov och tillväxtplaner, att inte betala ut någon aktieutdelning till aktieägarna i år. Förslaget kräver dock en officiell omröstning av aktieägarna under den kommande årsstämman för att bli bindande.

De största ägarna per den 31 december är som följer:

AKTIEÄGARE	KLASS A	KLASS B	%
Bendflow Pty Ltd		6,809,489	29.45%
Webbleton Holding Ltd		6,809,489	29.45%
Prosol Project Management Services Co. LLC		1,279,800	5.53%
Fortuner SA Ltd		1,239,720	5.36%
ÖVRIGA	24,899	6,960,651	30.21%

DS Plattformens aktiekapital motsvarande jämförelseperioder

För verksamhetsåret 2022 uppgick resultatet per aktie efter skatt till -0.12 SEK (1.02). Antalet utestående aktier är 45 091 858, varav 373 332 av serie A och 44 718 526 av serie B. B-aktierna är upptagna till handel på NGM Nordic SME. Bolagets substansvärde uppgick vid rapportperiodens slut till 0.04 SEK/aktie.

Översiktsbild

Övervägningar av finansiella mål

WPTG:s ledning är fortsatt övertygad om att företaget har en hög tillväxt 2024. Vinstmarginalerna förväntas öka till följd av effektiviseringar av driften och nya produkter som tillkommer.

Med stöd av befintlig orderingång, förvärv under 2024 och affärer i pipeline strävar ledningen efter en omsättningstillväxt på 30–40 procent, vilket visar att vi tror att utvecklingen ska hålla i sig.

Det som påverkar övervägandet är konsekvenser av inflation, risk för rörelser i utländsk valuta, och rekrytering av talanger och att behålla talanger samt kontrollen av driftskostnaderna.

Årsstämma 2023 och styrelse:

Årsstämman som ägde rum den 11 april 2023 i Stockholm var ett stort ögonblick. Förvärvet av White Pearl Holdings Ltd. godkändes, och en ny styrelse under ledning av ordförande Sven Otto Littorin tillträdde. Anna Jiffer, Marco Marangoni och Mark Nycander Ali anslöt sig till styrelsen.

IFRS:

Våra periodiska konsoliderade finansiella rapporter har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) för interimrapportering, såsom godkänt av EU.

PDMR och tillämpning av etisk praxis

Inga transaktioner med närstående parter har förekommit under rapporteringsperioden, i linje med företagets etiska integritet och det understryker WPTG:s åtagande när det gäller transparens och ansvarighet.

Den ansatsen ligger även framöver fast som grund när WPTG navigerar genom ett landskap med tillväxt och möjligheter, där WPTG drar nytta av sin operativa styrka, finansiella utveckling och strategiska utsikter.

Finansiell kalender

HÄNDELSE	DATUM
BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2023	26 FEBRUARI 2024
ÅRSREDOVISNING 2023	22 MARS 2024
ÅRSSTÄMMA	26 APRIL 2024
KVARTALSFINANSIELL UPPDATERING (INTE EN RAPPORT)	31 MAJ 2024
HI RAPPORT 2024	30 AUGUSTI 2024
KVARTALSFINANSIELL UPPDATERING (INTE EN RAPPORT)	22 NOVEMBER 2024

Rapporterna kan laddas ned från

www.whitepearltech.com eller rekvireras från ir@whitepearltech.com

WPTGs Styrelse och vd

Denna rapport har granskats men inte reviderats av företagets revisorer. Denna information är sådan information som WPTG AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 26 februari 2024.

Not: Denna rapport är ursprungligen publicerad på svenska och översatt till engelska efter publiceringen. Vid eventuella skillnader i innehållet mellan de två versionerna gäller den svenska versionen.

Koncernstruktur

White Pearl Technology Group AB(publ)SE

Abacus Solutions
(100%) AI (dormant)

Altura Africa (100%)
KE

Altura Consulting
(100%) IN

Altura Consulting
(100%) ZA

Axsys Projects
(100%) ZA

Brontobyte (100%)
AE

Brontobyte
Technologies (100%)
IN

Bronto Tech Integra
(51%) IN

Cloud Consulting
Services (100%) EG

ERP Software
Technologies (50%)
ET

ERP Technology
(50%) AE

Experienced
Certified Consulting
(100%) EG

Finstar Private (70%)
ZA

ITNT (70%) ZA

KBS SA (100%) ZA

Lineris Bilgi
Sistemleri (100%) TR

Lineris Solutions LLC
(100%) AE (dormant)

Lineris Technologies
(100%) ZA

New Digital Furtue
(100%) EG

OTGS (100%) ZA

OTT (100%) BW

OTT Enterprises
(100%) IN

OTT International
(100%) AE

OTT (100%) KE

OTT Middle East
(100%) AE (dormant)

OTT (100%) MW

OTT Tech Inc (100%)
AE

OTT University (100%)
ZA

OTT (100%) ZM

Rainmakers Cafe
(100%) ZA



White Pearl Technology Group AB (WPTG) är ett ledande globalt teknikföretag som ligger i framkant när det gäller att möjliggöra den digitala omställningen för organisationer världen över. WPTG, som har sitt huvudkontor i Stockholm och ytterligare 28 kontor i Europa, Asien, Afrika, Mellanöstern och Latinamerika, möjliggör för företag att anpassa sig efter och frodas i den digitala tidsåldern. Företaget har fler än 650 teknikspecialister i självständiga dotterbolag under ett gemensamt varumärke. WPTG har varit noterat på Nasdaq First North Growth Market sedan 2023. Rådgivare (Certified Adviser, CA) är Swedish North Point Securities.



Företagsadress

WPTG Technology Group AB
Nybrogatan 34
114 39 Stockholm Sweden

www.whitepearltech.com



KONTAKT

Marco Marangoni, CEO
marco.marangoni@whitepearltech.com

Jenny Öijermark, IR Manager
Jenny.oijermark@whitepearltech.com



WHITEPEARL
Technology Group AB