

**surgicalscience**



## **Delårsrapport**

**1 januari 2018 - 31 mars 2018**

## Första kvartalet 2018 (jan-mar)

Nettoomsättningen uppgick för första kvartalet 2018 till 11,6 MSEK (11,1), motsvarande en ökning med 5% jämfört med motsvarande period föregående år.

Rörelseresultatet uppgick till -4,5 MSEK (-0,5).

Nettoresultatet uppgick till -4,5 MSEK (-0,6), vilket gav ett resultat per aktie om -0,93 SEK (-0,78\*).

Totala kostnader uppgick till 17,7 MSEK (13,3) vilket är en ökning med 33% jämfört med motsvarande period 2017. Kostnadsökningen är i linje med den tillväxtplan som lades fast när bolaget noterades i juni 2017.

Likvida medel uppgick per 31 mars 2018 till 37,1 MSEK (1,6).

I januari tecknades ett exklusivt samarbetsavtal för distribution av Surgical Sciences produkter i Kina med Master Meditech. Kina har de senaste åren varit Surgical Sciences enskilt största marknad.



## Väsentliga händelser efter periodens utgång

Inga väsentliga händelser efter periodens utgång finns att rapportera.

\* före nyemission

## Kommentar från VD

**Årets inledning har varit bra för Surgical Science. Förra årets rekord för omsättning första kvartalet lyckades vi överträffa med 5% vilket är en bra start. De samarbeten vi har inom affärsområde Industry/OEM utvecklas väl och vi arbetar hårt på att identifiera och ingå nya samarbeten. Kostnaderna har planenligt ökat markant när vi bygger struktur och kapacitet för att ta en aktiv roll i en framtida konsolidering av branschen.**

Första kvartalet är ofta svårbedömt då kunderna har en motvilja mot att använda sina budgetar tidigt under året. Vår verksamhet tenderar att ha omsättningsmässiga svängningar från kvartal till kvartal men det är i än högre grad så under första kvartalet. Intäkterna hänförs sig framför allt från affärsområde Educational Products men även vissa intäkter från tillpassning av existerande mjukvara för kunder inom Industry/OEM har bokförts under första kvartalet.

Av våra geografiska marknader är Asien fortsatt starkast med Kina som draglok. Mest glädjande är att vår nystart på USA-marknaden har börjat resultera i de första beställningarna. Att satsa i USA är både kostsamt och utmanande så det är mycket tillfredsställande att höra de positiva tongångarna från kunderna på alla de mässor, demos och andra aktiviteter vi nu återigen har på den marknaden. I övrigt är vår försäljning jämnt fördelad på Europa, Latinamerika och övriga regioner under första kvartalet.

Under slutet av första kvartalet hade vår kund meere company officiell lansering av sin kirurgirobot Revo-I. Den mottogs med stor uppmärksamhet i Sydkorea och simulatoren Revo-Sim lyftes särskilt fram som en nyckelkomponent i systemet. Vi har som uttalad strategi inom vårt affärsområde Industry/OEM att bygga in vår egen mjukvara i våra kunders system och hjälpa dem att positionera simulering under sitt varumärke. Detta ökar lojaliteten och känslan av att det vi levererat är en del av deras produkt. Simuleringen används i arbetet med regulatoriska godkännanden, försäljning/marknadsföring och patientsäker implementering av meerecompanys robotar. Vårt andra samarbete inom robotkirurgi med CMR Surgical är också helt färdiglevererat och vi inväntar deras lansering. Båda dessa samarbeten ger oss kontinuerliga licensintäkter för lång tid framöver i takt med meere/CMR Surgicals försäljning. Vi har ett antal aktiva dialoger med andra medicinteknikbolag om lik-



nande upplägg och arbetar för att teckna nya avtal under året. Samtidigt är vi måna om att säkerställa att de samarbeten vi går in i är strategiska. Surgical Sciences ambition är att avtalen skall:

- ge lönsam projektintäkt vid tillpassning,
- generera licensintäkter för lång tid framöver som är knutna till volym och
- bibehålla upphovsrätt till ev. nyskapat material som bygger på vår egenutvecklade simuleringsmjukvara.

De totala kostnaderna under första kvartalet ökade med 33% jämfört med föregående år. Detta är helt i linje med tillväxtplanen. Jämfört med förra året har vi gjort betydande förstärkningar av organisationen. Förutom ökade kostnader i form av att vi nu är ett noterat bolag så har vi en CFO, en chef för affärsområde Industry/OEM, en säljkår i USA, förstärkt utvecklingsorganisation och ökade marknadsföringssatsningar. Satsningar som alla är offensiva för att möjliggöra uppfyllnad av tillväxtambitionerna och öka intäkterna.

Vi är övertygade om att vår plattform som noterat bolag med ett renodlat fokus på medicinsk simulering kommer göra att vi kan ta en aktiv roll i den konsolidering som branschen har framför sig. Vi är idag ledande inom simulering för laparoskopi (titthålskirurgi) och endoskopiska undersökningar men ser betydande fördelar med en bredare produktportfölj som kostnadseffektivt kan understödjas av gemensamma utvecklingsresurser och sälj-/distributionsnät. När vi bygger våra processer och rutiner gör vi detta med målbilden att kunna införliva fler verksamheter i Surgical Science. Ett exempel på detta är det arbete som vår CFO nu leder med förändring av redovisningsprinciper till IFRS och en för aktieägarna mer genomlysande rapportering av exempelvis olika intäktsflöden som kommer av det. IFRS och det nya rapporteringsformatet kommer att införas under året.

Göteborg, 22 maj 2018

  
Gisle Hennermark, VD

# Finansiella kommentarer för första kvartalet 2018

## Intäkter och resultat

Nettoomsättningen för årets första kvartal uppgick till 11,6 MSEK (11,1), en ökning med 5% jämfört med samma period föregående år.

Kina har de senaste åren varit Surgical Sciences enskilt största marknad, där en pågående snabb omställning från öppenkirurgi till laparoskopi i landet ställer stora krav på patientsäker utbildning. Under kvartalet ökade försäljningen till landet jämfört med motsvarande period föregående år och såväl LapSim, EndoSim som Simball Box levererades. I januari tecknades ett exklusivt samarbetsavtal för distribution av Surgical Sciences produkter i Kina med distributören Master Meditech. Avtalet innebär att Master Meditech blir exklusiv distributör i större delen av Kina och investerar i ökad aktivitet gällande marknadsföring, närvaro på konferenser och i samarbeten med organisationer som verkar för standards och certifiering av kinesiska kirurger.

I USA, där ny organisation sattes på plats under senhösten 2017 och början av 2018, inkom de första ordererna under kvartalet. Då införsäljningsprocessen för produkterna är lång förväntas effekten tillta under kommande kvartal.

Aktiverat arbete för egen räkning uppgick till 1,6 MSEK (1,7). Utvecklingsavdelningen har under kvartalet avslutat integrationsprojektet för CMR Surgical (f.d. Cambridge Medical Robotics) och i övrigt arbetat med nya och befintliga utvecklingsprojekt.

Totala kostnader ökade med 33% till 17,7 MSEK (13,3). Övriga externa kostnader ökade med 2,4 MSEK (47%), personalkostnader med 1,9 MSEK (33%) och avskrivningar med 0,1 MSEK (4%). Ökningen av övriga externa

kostnader är framförallt hänförlig till ökad aktivitet bl.a. i USA. Att personalkostnaderna ökat är hänförligt till nyrekryteringar, bl.a. av CFO, chef för område Industry/OEM samt två nya säljare i USA.

Rörelseresultatet för det första kvartalet uppgick till -4,5 MSEK (-0,5).

## Kassaflöde

Under perioden jan-mar 2018 uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till 1,2 MSEK jämfört med 0,2 MSEK för motsvarande period 2017. Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet uppgick till 3,2 MSEK (-1,8). Förändringen är huvudsakligen hänförlig till minskning av rörelsefordringar. Kassaflöde från investeringsverksamheten uppgick till -2,3 MSEK (-2,3) och bestod främst av utvecklingskostnader relaterade till bolagets mjukvara samt investeringar i materiella anläggningstillgångar. Kassaflöde från finansieringsverksamheten uppgick till -0,3 MSEK (0,0).

## Finansiell ställning

Per den 31 mars 2018 uppgick koncernens likvida medel till 37,1 MSEK, eget kapital till 80,8 MSEK och soliditeten till 86%. Den 31 mars 2017 uppgick koncernens likvida medel till 1,6 MSEK, eget kapital till 21,9 MSEK och soliditeten till 36%. Det egna kapitalet per aktie uppgick per den 31 mars 2018 till 16,62 SEK (30,59).

## Moderbolaget

Surgical Science Sweden AB är moderbolag där hela verksamheten bedrivs förutom i säljbolaget i USA och till mindre del i Simball Systems AB.



# Ekonomisk rapportering

## Resultaträkningar koncernen

(MSEK)	3 månader		Helår
	jan-mar	jan-mar	
	2018	2017	2017
<b>Rörelsens intäkter</b>			
Nettoomsättning	11,6	11,1	58,0
Aktiverat arbete för egen räkning	1,6	1,7	4,1
<b>Totala intäkter</b>	<b>13,2</b>	<b>12,8</b>	<b>62,1</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Övriga externa kostnader	-7,5	-5,1	-30,7
Personalkostnader	-7,6	-5,7	-24,5
Avskrivningar	-2,6	-2,5	-10,6
<b>Totala kostnader</b>	<b>-17,7</b>	<b>-13,3</b>	<b>-65,8</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-4,5</b>	<b>-0,5</b>	<b>-3,7</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Ränteintäkter och liknande resultatposter	0,0	0,0	0,0
Räntekostnader och liknande resultatposter	0,0	-0,1	-0,2
<b>Resultat före skatt</b>	<b>-4,5</b>	<b>-0,6</b>	<b>-3,9</b>
Skatt på periodens resultat	0,0	0,0	1,6
<b>Periodens resultat</b>	<b>-4,5</b>	<b>-0,6</b>	<b>-2,3</b>

## Balansräkningar koncernen

<b>(MSEK)</b>			
<b>TILLGÅNGAR</b>	<b>2018-03-31</b>	<b>2017-03-31</b>	<b>2017-12-31</b>
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utvecklingskostnader	23,2	26,4	23,5
Koncessioner, patent, licenser och liknande	3,8	4,6	4,0
Goodwill	3,3	-	3,4
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>	3,3	1,7	3,1
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Uppskjuten skattefordran	5,4	3,7	5,4
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>39,0</b>	<b>36,4</b>	<b>39,4</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	8,0	5,3	8,4
Kundfordringar	6,2	12,2	8,2
Skattefordringar	0,6	0,5	0,9
Övriga fordringar	1,2	3,5	1,8
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2,0	0,7	1,7
Kassa och bank	37,1	1,6	38,5
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>55,1</b>	<b>23,8</b>	<b>59,5</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>94,1</b>	<b>60,2</b>	<b>98,9</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
Aktiekapital	1,2	0,7	1,2
Övrigt tillskjutet kapital	105,4	41,1	105,4
Ansamlad förlust	-21,3	-19,3	-18,8
Periodens resultat	-4,5	-0,6	-2,3
<b>Summa eget kapital</b>	<b>80,8</b>	<b>21,9</b>	<b>85,5</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Övriga långfristiga skulder	2,5	19,1	2,8
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	-	9,4	-
Leverantörsskulder	3,3	1,2	3,6
Övriga kortfristiga skulder	1,4	3,2	1,7
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	6,1	5,4	5,3
<b>Summa skulder</b>	<b>13,3</b>	<b>38,3</b>	<b>13,4</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>94,1</b>	<b>60,2</b>	<b>98,9</b>

## Kassaflödesanalys koncernen

(MSEK)	3 månader		Helår 2017
	jan-mar 2018	jan-mar 2017	
	<b>Den löpande verksamheten</b>		
Resultat före finansiella poster	-4,5	-0,5	-3,7
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet mm:			
<i>Omräkningsdifferenser</i>	-0,1	0,1	0,8
<i>Avskrivningar</i>	2,6	2,4	10,6
Räntenetto	0,0	-0,1	-0,2
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital</b>	<b>-2,0</b>	<b>1,9</b>	<b>7,5</b>
<b>Förändringar i rörelsekapital</b>			
Förändring av varulager	0,4	0,6	-2,7
Förändring av rörelsefordringar	2,7	0,6	5,0
Förändring av rörelseskulder	0,1	-3,0	-2,1
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>	<b>3,2</b>	<b>-1,8</b>	<b>0,2</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>1,2</b>	<b>0,1</b>	<b>7,7</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-0,5	-0,4	-2,6
Investeringar i utvecklingskostnader	-1,7	-1,8	-5,3
Investeringar i goodwill	0,0	0,0	-3,6
Investeringar i övriga immateriella anläggningstillgångar	-0,1	-0,1	-0,5
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-2,3</b>	<b>-2,3</b>	<b>-12,0</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Förändring av långfristiga skulder	-0,3	-	2,7
Amortering av lån	-	-	-9,4
Konvertering av lån i nyemission	-	-	-19,1
Nyemission och optionsprogram	-	-	70,3
Utgifter nyemission	-	-	-5,5
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-0,3</b>	<b>-</b>	<b>39,0</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-1,4</b>	<b>-2,2</b>	<b>34,7</b>
Likvida medel vid periodens början	38,5	3,8	3,8
Likvida medel vid periodens slut	<b>37,1</b>	<b>1,6</b>	<b>38,5</b>

## Förändring av koncernens egna kapital

(MSEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Ansamlad förlust
Ingående balans per 1 januari 2017	0,7	41,1	-19,4
Nyemission	0,5	69,5	
Utgifter nyemission		-5,5	
Emission av teckningsoption		0,3	-0,3
Kursdifferens i årsjämförelse			0,9
Periodens resultat			-2,3
<b>Utgående balans per 31 december 2017</b>	<b>1,2</b>	<b>105,4</b>	<b>-21,1</b>
Ingående balans per 1 januari 2018	1,2	105,4	-21,1
Kursdifferens i årsjämförelse			-0,2
Periodens resultat			-4,5
<b>Utgående balans per 31 mars 2018</b>	<b>1,2</b>	<b>105,4</b>	<b>-25,8</b>

## Nyckeltal koncernen

	3 månader		Helår
	jan-mars 2018	jan-mars 2017	2017
Nettoomsättning, MSEK	11,6	11,1	58,0
Nettoomsättningstillväxt, %	4,5	6,7	12,0
Rörelseresultat, MSEK	-4,5	-0,5	-3,7
Rörelsemarginal, %	-38,8	-4,5	-6,4
Vinstmarginal, %	-38,8	-5,4	-4,0
Balansomslutning, MSEK	94,1	60,2	98,9
Soliditet, %	86,0	36,4	86,5
Antal aktier vid periodens slut	4 863 888	715 972*	4 863 888
Antal aktier vid periodens slut efter utspädning	4 908 179	715 972*	4 942 017
Genomsnittligt antal aktier	4 863 888	2 863 888**	3 863 888
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	4 935 681	2 863 888**	3 920 645
Antal utestående teckningsoptioner	200 000	-	200 000
Maximal utspädning, %	4,1	-	4,1
Resultat per aktie, SEK	-0,93	-0,21**	-0,58
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	-0,92	-0,21**	-0,58
Eget kapital per aktie, SEK	16,62	30,59*	17,58
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	16,47	30,59*	17,31
Utdelning per aktie, SEK	0,00	0,00	0,00
Antal anställda	33	27	31

\*före split och nyemission \*\*efter split, före nyemission



## Nyckeltalsdefinitioner

Surgical Science bedömer att nyckeltalen ger en bra förståelse för bolagets ekonomiska trender. Nyckeltalen, såsom Surgical Science har definierat dessa, bör inte jämföras med andra bolags nyckeltal som har samma benämning då definitionerna kan skilja sig åt.

### Nettoomsättningstillväxt

Procentuell förändring av nettoomsättningen mellan två perioder. Nyckeltalet ger en bild av omsättningsutvecklingen mellan perioder.

### Rörelseresultat

Resultat före finansiella poster och skatt. Nyckeltalet visar rörelsens resultat oaktat finansieringsstruktur och skattesats.

### Rörelsemarginal

Periodens rörelseresultat i procent av nettoomsättningen. Nyckeltalet ger över tid en bild av bolagets resultatutveckling.

### Vinstmarginal

Periodens resultat i procent av nettoomsättningen. Nyckeltalet ger över tid en bild av bolagets resultatutveckling.

### Soliditet

Eget kapital i procent av balansomslutningen. Nyckeltalet ger en bild av hur stor andel av balansomslutningen som har finansierats av ägarna.

### Genomsnittligt antal aktier

Det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier under perioden.

### Genomsnittligt antal aktier efter utspädning

Det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier under perioden justerat för eventuell utspädningseffekt från teckningsoptioner.

### Resultat per aktie

Resultat efter skatt i förhållande till vägt medeltal av antalet aktier under perioden.

### Resultat per aktie efter utspädning

Resultat efter skatt per aktie justerat för eventuell utspädningseffekt.

### Eget kapital per aktie

Redovisat eget kapital dividerat med antal utestående aktier vid periodens slut. Nyckeltalet ger en bild av hur mycket kapital per aktie som är hänförligt till aktieägarna.

### Utdelning per aktie

Periodens utdelning dividerat med antal utestående aktier vid utdelningstillfället. Ger en bild av värdeöverföring per aktie till aktieägarna.

### Antal anställda

Antalet anställda omräknat till heltidstjänster vid utgången av perioden.

## Resultaträkningar moderbolaget

(MSEK)	3 månader		Helår
	jan-mar	jan-mar	
	2018	2017	2017
<b>Rörelsens intäkter</b>			
Nettoomsättning	11,4	9,3	55,2
Aktiverat arbete för egen räkning	1,6	1,7	4,1
<b>Totala intäkter</b>	<b>13,0</b>	<b>11,0</b>	<b>59,3</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Övriga externa kostnader	-6,7	-4,6	-28,6
Personalkostnader	-6,1	-5,3	-22,7
Avskrivningar	-2,5	-2,5	-10,4
<b>Totala kostnader</b>	<b>-15,3</b>	<b>-12,3</b>	<b>-61,7</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-2,3</b>	<b>-1,3</b>	<b>-2,4</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Ränteintäkter och liknande resultatposter	0,0	0,0	0,0
Räntekostnader och liknande resultatposter	0,0	-0,1	-0,2
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-2,3</b>	<b>-1,4</b>	<b>-2,6</b>
Bokslutsdispositioner (erhållet koncernbidrag)	0,0	0,0	0,3
Skatt på periodens resultat	0,0	0,0	1,7
<b>Periodens resultat</b>	<b>-2,3</b>	<b>-1,4</b>	<b>-0,6</b>

## Balansräkningar moderbolaget

<b>(MSEK)</b>			
<b>TILLGÅNGAR</b>	<b>2018-03-31</b>	<b>2017-03-31</b>	<b>2017-12-31</b>
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utvecklingskostnader	23,2	26,4	23,5
Koncessioner, patent, licenser och liknande	3,8	4,6	4,0
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>	3,0	1,7	2,7
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	10,4	6,8	10,4
Uppskjuten skattefordran	5,4	3,7	5,4
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>45,8</b>	<b>43,1</b>	<b>46,1</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	7,0	5,3	7,0
Kundfordringar	5,2	10,8	7,4
Fordringar hos koncernföretag	11,7	7,8	9,4
Skattefordringar	0,6	0,5	0,9
Övriga fordringar	1,2	3,5	1,8
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1,9	0,7	1,7
Kassa och bank	36,7	0,4	38,3
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>64,3</b>	<b>29,0</b>	<b>66,4</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>110,1</b>	<b>72,1</b>	<b>112,5</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	1,2	0,7	1,2
Överkursfond	92,6	41,1	92,6
Fond för utvecklingsutgifter	10,5	6,1	10,5
<i>Ansamlad förlust</i>			
Balanserad förlust	-5,0	-12,5	-4,3
Periodens resultat	-2,3	-1,4	-0,6
<b>Summa eget kapital</b>	<b>97,0</b>	<b>34,1</b>	<b>99,3</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Övriga långfristiga skulder	2,5	19,1	2,8
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	-	9,4	-
Leverantörsskulder	2,9	0,9	3,6
Övriga kortfristiga skulder	1,6	3,1	1,7
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	6,1	5,4	5,2
<b>Summa skulder</b>	<b>13,1</b>	<b>38,0</b>	<b>13,2</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>110,1</b>	<b>72,1</b>	<b>112,5</b>

## Utsikter

Surgical Science fortsätter strategin mot två separata affärsområden. Educational Products riktar sig till utbildningskunder som använder produkterna LapSim®, EndoSim®, TeamSim® och Simball® Box för att öka patientsäkerheten genom effektiv träning vars resultat objektivt kan mätas. Simulatorerna är utvecklade av bolaget och under många år validerade av kunder genom kliniska studier. Det andra affärsområdet, Industry/OEM, tar främst till vara på Surgical Sciences mjukvarutillgång där medicinteknikbolag kan integrera simulering i sina kliniska produkter. Detta ger möjlighet till avkastning på den utveckling som Surgical Science gjort under drygt 15 år och är det område där bolaget ser starkast tillväxt i framtiden. Affärsmodellen består av konsultavgift för tillpassning/integrering med kundens produkter (t.ex. kirurgirobotar) och sedan en mjukvarulicens per enhet. Surgical Science behåller full upphovsrätt till sin produkt.

## Kort om bolaget

### Verksamhet

Surgical Science grundades 1999 och är ett simuleringsföretag. Grunden i bolaget är egenutvecklad mjuk- och hårdvara för simulering av interaktionen mellan instrument och anatomi. Baserat på den egenutvecklade tekniken, utvecklar och säljer Surgical Science nyckelfärdiga simuleringssystem som används för utbildning av kirurger och andra medicinska specialister. Sedan 2017 arbetar Surgical Science även med simuleringslösningar för medicinteknikbolag som utvecklar kirurgiska instrument för klinisk användning, till exempel robotkirurgi.

### Vision

Surgical Sciences vision är att alla patienter på väg in till operationssalen skall vara säkra på att läkaren har tränat och certifierats i en simulerad miljö innan ingreppet påbörjas.

### Finansiella mål

Surgical Science har som målsättning att den befintliga verksamheten inom Educational Products skall växa med 15 till 20 procent per år. Därutöver har bolaget som mål att etablera sig som en betydande leverantör av simuleringsmjukvara till industriella aktörer. Målsättningen är att omsättningen inom Industry/OEM skall uppgå till minst 50 MSEK år 2021. Sammantaget skall detta resultera i ett snabbväxande bolag med tilltagande lönsamhet. Tillväxt prioriteras över lönsamhet, den skall dock ske under kontrollerade former.

## Strategier

Strategiskt är bolagets främsta prioritet att fortsätta utveckla produkterna LapSim®, EndoSim®, TeamSim® och Simball® Box till kundernas självklara val i en värld med obligatorisk träning och certifiering. Sedan starten har Surgical Science haft ett nära samarbete med ledande universitetssjukhus för utveckling av bolagets system. Surgical Sciences system är också validerade i ett flertal publicerade studier som visar att den kunskap som kirurgen erhåller genom träning med bolagets produkter också är överförbar till det riktiga operationsrummet. Surgical Science verkar för att simulering skall bli en obligatorisk del i utbildningen och att blivande kirurger genomgår en certifiering innan den första operationen på patient genomförs.

Genom fortsatt forskning och nära samarbete med de främsta medicinska institutionerna, kommer Surgical Science att fortsätta leverera verktyg till sjukvården för att förbättra kirurgers och andra medicinska specialisters prestationer på ett kostnadseffektivt och standardiserat sätt.

Viktigt i strategin framöver är att parallellt med de egna produkterna arbeta med simuleringslösningar för medicinteknikbolag som utvecklar kirurgiska instrument för klinisk användning. Resultatet av mer än 15 års forskning och utveckling av världens mest avancerade datorbaserade simulering för laparoskopi och endoskopi gör att Surgical Science har en mjukvarutillgång som kan appliceras utanför de egna produkterna.

## Övrig information

### Organisation och personal

Vid utgången av perioden var antalet anställda 33 (27) personer, varav 8 (6) kvinnor och 25 (21) män. Av dessa var 25 (21) personer anställda i Sverige, 5 (3) i USA, 2 (2) i Kina och 1 (1) i Dubai.

### Information om transaktioner med närstående

Inga transaktioner som väsentligen har påverkat företagets resultat eller finansiella ställning har genomförts med närstående under kvartalet.

### Förslag till vinstdisposition

Styrelsen har föreslagit årsstämman att ingen utdelning ska ske under 2018, dvs. 0,00 SEK/aktie.

## Riskhantering

Surgical Science arbetar kontinuerligt med att identifiera, utvärdera och hantera risker i olika system och processer. Riskanalyser görs kontinuerligt gällande den normala verksamheten samt i samband med större aktiviteter.

De mest väsentliga strategiska och operativa riskerna som berör Surgical Sciences verksamhet och bransch finns beskrivna i bolagets årsredovisning för 2017, på sidan 23. De huvudsakliga riskerna och osäkerhetsfaktorerna inkluderar bland annat marknadsrisker, konkurrenter, industriella samarbeten och medarbetare. De redovisade riskerna, såsom de beskrivs i årsredovisningen, bedöms i allt väsentligt vara oförändrade.

## Säsongseffekter

Surgical Sciences omsättning kan fluktuera mycket mellan olika kvartal där en stor del av årets omsättning vanligen sker under årets fjärde kvartal. Detta beror till stor del på att de flesta stora sjukhus har kalenderår som budgetår och avvaktar med sina inköp tills de ser vilka medel som finns kvar i budgeten i slutet av året. Med nya affärgrenar och betalningsmodeller, såsom industrisamarbeten och hyrmodeller av bolagets produkter, förväntas denna effekt avta på sikt.

## Årsstämma och årsredovisning

Årsstämma i Surgical Science AB (publ) kommer att hållas den 22 maj 2018 kl 17.00 i bolagets lokaler i Göteborg. För mer information, se [www.surgicalscience.com](http://www.surgicalscience.com).

Surgical Sciences årsredovisning för 2017 finns tillgänglig för nedladdning på bolagets hemsida och skickas till den aktieägare som så begär och uppger sin postadress. Årsredovisningen finns tillgänglig på svenska.

## Offentliggörande

Denna information är sådan information som Surgical Science Sweden AB är skyldigt att offentliggöra enligt

### Göteborg, 22 maj 2018

**Roland Bengtsson**  
Styrelseordförande

**Jan Bengtsson**  
Styrelseledamot

**Thomas Eklund**  
Styrelseledamot

**Nils Sellbom**  
Styrelseledamot

**Ingemar Ihse**  
Styrelseledamot

**Gisli Hennermark**  
VD

EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 22 maj 2018 kl 8.30.

## Granskning av revisor

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

## Kommande finansiella rapporter

Delårsrapport januari-juni 2018:  
fredagen den 24 augusti 2018

Delårsrapport januari-september 2018:  
onsdagen den 21 november 2018

Bokslutskommuniké 2018:  
fredagen den 22 februari 2019

Delårsrapporter samt årsredovisningen finns tillgängliga på [www.surgicalscience.com](http://www.surgicalscience.com).

## Principer för delårsrapportens upprättande

Surgical Science upprättar sin redovisning i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Styrelsen har beslutat att bolaget skall tillämpa IFRS som redovisningsstandard under 2018. Detta kommer öka transparensen för aktieägarna och underlätta jämförbarheten med andra noterade bolag.

## Handelsplats och Certified Adviser

Surgical Sciences aktie är sedan den 19 juni 2017 noterad på Nasdaq First North. Bolagets Certified Adviser är Erik Penser Bank.

## Försäkran

Styrelse och VD försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av Bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som Bolaget står inför.



## Kontakt

Gisli Hennermark, VD  
Tel nr: 070 420 83 00  
[gisli.hennermark@surgicalscience.com](mailto:gisli.hennermark@surgicalscience.com)

Anna Ahlberg, CFO  
Tel nr: 070 855 38 35  
[anna.ahlberg@surgicalscience.com](mailto:anna.ahlberg@surgicalscience.com)

Surgical Science Sweden AB (publ)  
Drakegatan 7 A  
412 50 Göteborg

Org.nr. 556544-8783

[www.surgicalscience.com](http://www.surgicalscience.com)