

HALVÅRSRAPPORT 31 DECEMBER 2023

BOKSLUTSKOMMUNIKÈ



WHITE PEARL
Technology Group AB

DÄR MÄNNISKA OCH TEKNIK MÖTS



WPTG:s snabba tillväxt och resultatutveckling fortsatte 2023

White Pearl Technology Group (WPTG) hade en mycket god tillväxt under året. Den organiska omsättningen steg med mer än 30 procent till 239 582 075 SEK och resultatet ökade med mer än 71 procent på årsbasis till 28 335 232 SEK. Den stabila utvecklingen 2023 visar att företaget tack vare den diversifierade affärsmodellen och den globala leveranskapaciteten klarar att stå emot marknadsutmaningarna.

Med stöd av en robust efterfrågan på digital omställning uppnådde WPTG en bred omsättningsökning i samtliga affärssegment under andra halvåret 2023.

Juli–december

- Nettoomsättningen uppgick till 122,7 (104,0) MSEK
- EBITDA uppgick till 16 (7,6) MSEK
- Nettoresultatet efter skatt för perioden uppgick till 12,1 (4,3) MSEK
- Vid periodens slut uppgick likvida medel till 11,2 (7,7) MSEK

Januari–december

- Nettoomsättningen uppgick till 239,6 (182,5) MSEK
- EBITDA uppgick till 33,0 (20,3) MSEK
- Nettoresultatet efter skatt för perioden uppgick till 28,3 (16,6) MSEK
- Vinst per aktie före och efter utspädning var 1,23 SEK
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 7,4 MSEK

- Under andra halvåret 2023 fortsatte WPTG sin positiva utveckling, och omsättningen ökade med 18 procent jämfört med samma period året före. Omsättningen nådde 122,7 MSEK, jämfört med 104,0 MSEK andra halvåret 2022.
- Tack vare sin position som en pålitlig integrerad teknikpartner för stora och små företag kunde WPTG öka sin försäljning genom att effektivt uppfylla företagets varierande IT-behov med sina lösningar och tjänster.
- Korsförsäljning av erbjudanden inom molntjänster, applikationer och hanterade tjänster till befintlig kundbas understödde i kombination med en global efterfrågan på digital modernisering den fortsatta omsättningsutvecklingen under halvåret.
- EBITDA ökade med 63 procent 2023 till 33,0 MSEK, jämfört med 20,3 MSEK under samma period året före. Effektivt resursutnyttjande i form av erbjudanden med hög efterfrågan bidrog till resultatökningen.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten ökade till 7,4 MSEK under 2023, vilket visar företagets förmåga att omvandla försäljningsmöjligheter till kassaflöden genom leverans av kundfokuserade lösningar.
- Planenlig implementering av digitala tjänster i kombination med transparent engagemang och support visar företagets operativa effektivitet – och möjliggör en kontinuerlig kassaflödesgenerering.
- Vinsten per aktie för den period som avslutades den 31 december 2023 var 1,23 SEK.

Antal aktier i omlopp uppgick till 23 124 048 den 30 juni 2023.

Obs! White Pearl Technology Group noterades bakvägen via DS Plattformen AB den 29 juni 2023, vilket gör jämförelser med tidigare perioder omöjligt.





När vi nu närmar oss slutet av vårt första år som börsnoterat företag är jag extremt stolt över det hårda arbete som hela WPTG-teamet lagt ned, och deras engagemang och uthållighet. Jag är också mycket förväntansfull inför framtiden.

Trots makroekonomiska utmaningar och volatilitet under det senaste året har vi uppnått enastående resultat, som vi är stolta över att få presentera för marknaden. Vår affärsmodell är fortsatt relevant och WPTG:s organiska tillväxt visar att vår portfölj med diversifierade lösningar och geografisk närvaro fungerar i längden. Vi fortsätter att vinna stora affärer och det är ett bevis för kundernas förtroende för WPTG:s förmåga att möjliggöra digital omställning och teknikbaserad innovation. Det förtroende som du som aktieägare visat för vår strategiska riktning har fungerat som en katalysator för vår resa som ett börsnoterat företag.

Mitt ledningsteam och jag kommer att belöna det förtroendet genom att stanna kvar på vår branschledande tillväxtbana de kommande åren.

WPTG uppnådde en enastående organisk omsättningsökning på hela 100 procent under andra halvåret 2023 genom att dra nytta av den ökande efterfrågan på experter inom digital omställning. Våra anpassningsbara erbjudanden möjliggör för företag i många olika branscher att utnyttja den snabba teknikförändringen.

Tack vare omsättningsökningen på 70 procent har vi kunnat berika vår portfölj genom att utöka våra investeringar i nästa generations kapacitet, däribland molnlösningar, AI och maskininlärning (ML). Genom optimeringsinitiativ som spänner över förbättrat utnyttjande och globala inköp har vi inte bara kunnat hantera det ökade inflationstrycket utan också förbättra våra vinstmarginaler över lag. Vår strikta driftsmodell och ständiga strävan efter ökad effektivitet positionerar WPTG för fortsatt lönsamhetsökning.

Våra integrerade team med specialiserade experter skapar snabbt lösningar som tillgodoser våra internationella kunders komplexa behov. Lokala talanger i de olika regionerna bidrar med värdefulla marknadsinsikter, medan ledningen använder beprövade metoder för att skala upp de senaste innovationerna globalt.

Vi har utökat vår regionala leveranskapacitet, och kompletterar även våra kärnerbjudanden genom partnerskap i angränsande områden. Med hjälp av denna nästa generations kompetens kommer vi att kunna bredda spektrumet av end-to-end-lösningar som vi kan erbjuda globala företag som efterfrågar digital omställning och innovation.

Tillväxtutsikter

Vi har just tillkännagett vår intention att förvärva Ayima, experter på digitala marknadsföringslösningar med huvudkontor i Sverige. Det är vårt största förvärv och strategiska investering inom digitala innovation hittills. Förvärvet genomfördes efter en majoritetsinvestering i Ataraxy, vilket bidrog med differentierad styrka inom AI och UX-design i Latinamerika.

Ayima-affären möjliggör en omedelbar ökning i Europa och Nordamerika genom att vi kan kombinera styrkor inom sökning, innehåll samt e-handel och vår portfölj med de senaste digitala lösningarna. Vi ser att potentialen är enorm att snabbt skala upp på dessa högvärdeområden under de kommande kvartalen.

Dessutom bidrar Ataraxy med en stabil grund för att vi ska kunna dra nytta av den ökande efterfrågan på de senaste kundinriktade teknikkinnovationerna, till exempel AI och UX-design, i Latinamerika. De är specialister i framkant som kan tillgodose regionens snabbt ökande aptit på digital utveckling.

Vår strategiska prioritet just nu är alltså att utöka tillgången till och vår erbjudande om att hjälpa kunder med deras digitala omställning i Europa, Nordamerika och Latinamerika, samtidigt som vi fortsätter att öka vår kapacitet i Asien och Mellanöstern.

Jag är spänd inför de möjligheter som ligger framför oss under 2024. Vi har redan offentliggjort ett antal nya spännande satsningar och ser fram emot att dessa ska bidra till vår långsiktiga vision och genom enastående resultat, omvandlas till aktieägarvärde. Vårt mål är att bygga en långsiktig aktieägarbas som får ett ökat värde av sitt aktieägarande i vårt företag över tid. Jag är övertygad om att du kommer att vilja fortsätta denna resa tillsammans med mig och mitt team när vi skapar en spännande värld för WPTG med den digitala tekniken.

Marco Marangoni



Viktiga händelser under rapportperioden

- En order på mer än 20 MSEK från en kommun i Afrika avseende IT-modernisering.
- Projektet, som löper på flera år, är värt 27 MSEK och inleddes genom att ett etiopiskt dotterbolag implementerade ERP-lösningar.
- Valdes till IT-supportpartner av en storstadskommun i Afrika för att optimera nödvändiga system.
- Vi säkrade ett supportavtal på två år värt 3,4 MSEK från ett stort kraftbolag i norra Indien avseende kritisk drift.
- Två avsiktsförklaringar undertecknades avseende potentiella förvärv. Diskussionerna pågår.
- White Pearl Technology Group lanserar en strategiskt plan för att utöka antalet talanger i sina Global Delivery Centers, vilket på koncernnivå bör innebära en ökning med 15 procent. Det ger en kraftig ökning av specialkompetensen och ungdomars färdigheter samtidigt som det är positivt för samhället i stort.

Viktiga händelser efter rapportperioden:

Uppköpserbjudande till Ayima

- Under första kvartalet 2024 meddelade WPTG att företaget lämnat ett erbjudande om att förvärva Ayima, en ledande börsnoterad global leverantör av digitala marknadslösningar med huvudkontor i Sverige. Går förvärvet igenom kommer Ayima att bidra med en omsättning på 130 MSEK till WPTG-koncernen. Förvärvet ökar WPTG:s befintliga omsättning med mer än 60 procent. Det utökar även WPTG:s närvaro i Europa och Nordamerika.

WPTG har lämnat ett offentligt erbjudande till aktieägarna i Ayima Group AB om att förvärva samtliga aktier i Ayima Group.

Förvärv av Ataraxy Digital

- WPTG förvärvade 50 procent av aktierna i Ataraxy Digital, ett företag inom digitala lösningar baserat i Latinamerika. Det utökar WPTG:s portfölj på de snabbväxande marknaderna i Latinamerika. Det hjälper även till att utöka hårdvarupartnerskapen i Indien och Kina.

Global närvaro och utökad kapacitet

WPTG har sitt huvudkontor i Stockholm och kan tack vare sin starka globala närvaro leverera digitala moderniseringslösningar till 28 länder i Europa, Asien, Afrika och Mellanöstern. Vi har byggt upp en talangpool med fler än 650 specialister som betjänar vår globala kundbas.

Vår kapacitet spänner över konsulttjänster, egenutvecklade ERP-plattformar, cybersäkerhet, molnerbjudanden, dataanalys, digitalt innehåll och marknadsföring samt AI. Våra djupgående tekniska expertkunskaper sträcker sig över såväl nya som mer mogna områden.

De tekniska expertkunskaperna i kombination med djupgående branschkunskaper kanaliseras via våra Global Delivery Centers som är strategiskt placerade i olika regioner. I våra center finns regional styrka, branschinsikter och teknisk kompetens som kombineras och används för att skapa lösningar anpassade efter komplexa kundbehov.

Vår passion möjliggör för organisationer i olika sektorer, däribland regeringar, banker, jordbruk, detaljhandel och hälsovård, att använda avancerad teknik på ett taktiskt sätt för att vinna konkurrensfördelar. Vi ökar företagets produktivitet, insikter, hållbarhet och ansvarsfulla, inkluderande tillväxt genom att dra nytta av innovation.

Våra partner omfattar allt från agila startup-företag till nyttighetsbolag i städer och globala tillverkningsjättar på olika kontinenter. Vi behåller vår lokala relevans samtidigt som vi tillämpar våra globala teknikkunskaper. På så sätt kan vi koppla ihop insikter från fältet med toppmodern kapacitet.

WPTG:s konsulttjänster drar nytta av våra expertkunskaper när det gäller att utvärdera kundmiljöer och utforma skräddarsydda tekniska färdplaner anpassade efter kundens strategiska mål. Våra egenutvecklade automationsplattformar optimerar kritiska arbetsflöden i verksamheten. Cybersäkerhetstjänster säkerställer vital infrastruktur och datatillgångar. Med våra molnerbjudanden möjliggörs skalbara och flexibla teknikförbrukningsmodeller. Vår dataanalys och AI-kapacitet genererar information från organisationens datatillgångar som kan användas för att fatta välgrundade beslut.

Tack vare de mångfacetterade kunskaperna kan företagen effektivisera sina processer, skapa nya insikter, möjliggöra hållbara modeller och öka tillväxten ansvarsfullt genom att dra nytta av de senaste tekniska innovationerna. Vår integrerade metod kombinerar det bästa av strategiska konsulttjänster, praktiska implementeringsfärdigheter och löpande driftssupport.

Marknad

Den globala marknaden för digitala omställningslösningar uppgår till 1,8 biljoner USD, och växer med 16 procent varje år. I takt med att företagen i tillväxtekonomier utvecklas från grundläggande automation till avancerad AI-, ML- och IoT-kapacitet kan WPTG påskynda deras framsteg med helhetslösningar som kombinerar tjänster med egna erbjudanden. WPTG:s egenutvecklade plattformar kan frigöra specifika nischer med hög tillväxt.

WPTG fortsätter att expandera geografiskt och förvärvade som nyligen meddelats Ayima och Ataraxy, vilket väsentligt ökar tillgången till lukrativa marknader i Europa, Nordamerika och Latinamerika – i tillägg till den närvaro vi redan har på våra kärnmarknader i utvecklingsekonomier.

Med Ayimas svit kan vi dra nytta av efterfrågan på digital marknadsföring från företag i Europa och Nordamerika som vill höja sin kundupplevelse. Ataraxys portfölj med AI- och UX-designlösningar tillgodoser den stigande efterfrågan på moderna innovationer i Latinamerika.

WPTG strävar efter att fortsätta bredda sin marknadsräckvidd genom att inrätta specialiserade regionala nav på olika kontinenter i syfte att dra nytta av marknadspotential samt tillgången på nischade digitala talanger.

Kunder

WPTG betjänar globala kunder från offentlig och privat sektor – myndigheter, kommunledningar och företag i olika branscher.

Starka band med toppföretag varav de tio största står för ett stort bidrag till omsättningen. Trots det är kundkoncentrationsrisken begränsad.

Under räkenskapsåret betjänade företaget fler än 250 aktiva kunder inom olika regioner, och fortsatte fokusera på en diversifierad portföljexpansion till nya konton i olika segment.

Att upprätthålla en hälsosam balans mellan offentlig och privat sektor ger motståndskraft som möjliggör tillväxt. Diversifiering begränsar riskerna och öppnar olika möjligheter.

Riskreducering

När vi expanderar är globala förvärv fortfarande en prioritet – i synnerhet i Europa och Syd- och Nordamerika. WPTG reducerar juridiska risker med hjälp av specialiserade lokala juridiska team som stödjer icke-organiska aktiviteter.

Mer information om riskanalys och riskhanteringsmetoder återfinns i material publicerat på företagets webbplats:

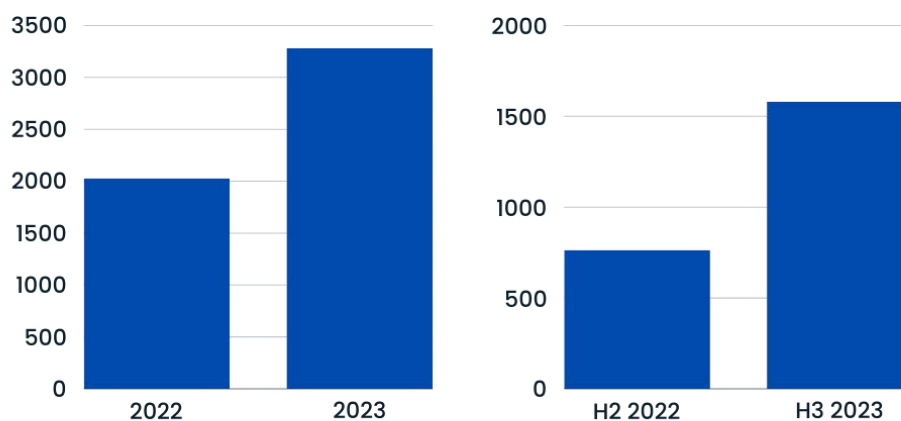
www.whitepearltech.com

FINANSIELL ÖVERSIKT

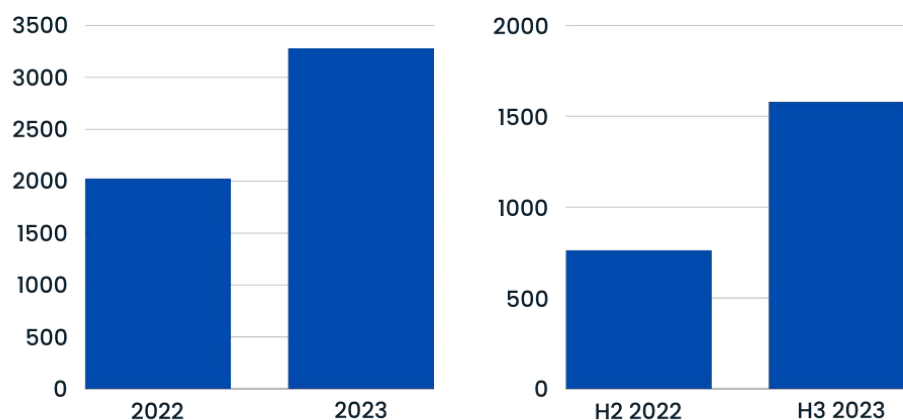
OMSÄTTNING kontra EBITDA

09

OMSÄTTNING (MSEK)



EBITDA (MSEK)

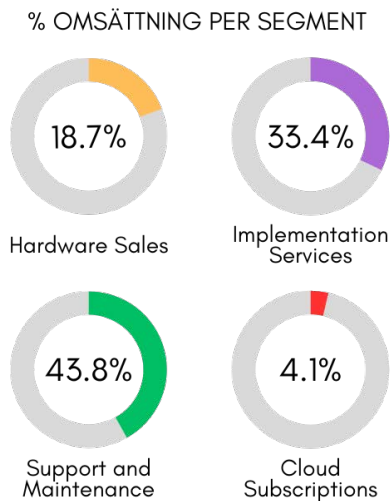


ANNAN INFORMATION

10

Finansiella höjdpunkter från den 1 juli till 31 december 2023:

Under andra halvåret 2023 levererade WPTG en utmärkt omsättningsökning på 18 procent jämfört med den tidigare perioden, och nådde en omsättning på 122 706 237 SEK. Tillväxten för 2023 var på årsbasis 31 procent, och uppgick till 239 582 075 SEK. Den robusta ökningen kunde hänföras till WPTG:s diversifierade verksamhetsportfölj:



WPTG:s aktiekapital och ägande:

Den 30 juni 2023 uppgick WPTG:s emitterade aktiekapital till 508 728 836 SEK. Aktiekapitalet är fördelat på 23 124 048 registrerade aktier med ett värde av 0,022 SEK per aktie.

Aktieägarmixen inkluderar diverse institutionella och privata investerare som bidrar med expertkunskaper till företagets utveckling.

White Pearl Technology Group noterades genom ett omvänt förvärv av DS Plattformen AB den 29 juni 2023, vilket gör jämförelser med tidigare perioder omöjligt.

Utdelningspolicy och framtidsutsikter:

I dagsläget, i ett högtillväxtskede, fokuserar WPTG på att investera i långsiktiga strategiska expansionsplaner snarare än att dela ut dividend.

Styrelsen föreslår, efter noggrant övervägande av verksamhetens behov och tillväxtplaner, att inte betala ut någon aktieutdelning till aktieägarna i år. Förslaget kräver dock en officiell omröstning av aktieägarna under den kommande årsstämman för att bli bindande.

De största aktieägarna per den 31 december 2023 är följande:

AKTIEÄGARE	KLASS A	KLASS B	%
BENDFLOW PTY LTD		6,809,489.00	29.45%
WEBBLETON HOLDINGS LTD		6,809,489.00	29.45%
PROSOL PROJECT MANAGEMENT SERVICES CO. LLC		1,279,800.00	5.53%
FORTUNER SA LTD		1,239,720.00	5.36%
ÖVRIGA	24,899.00	6,960,651.00	30.21%

DS Plattformens aktiekapital motsvarande perioder:

För verksamhetsåret 2022 uppgick resultatet per aktie efter skatt till -0,12 SEK (1,02). Antalet utestående aktier är 45 091 858, varav 373 332 av serie A och 44 718 526 av serie B. B-aktierna är upptagna till handel på NGM Nordic SME. Bolagets substansvärde uppgick vid rapportperiodens slut till 0,04 SEK/aktie.

WPTG:s ledning är fortfarande övertygad om att företaget kommer att ha en hög tillväxt 2024. Vinstmarginalerna förväntas öka till följd av driftseffektivitet och tillägg av nya produkter.

Med stöd av befintliga order, förvärv under 2023 och affärer i pipeline strävar vi efter en omsättningstillväxt på 30–40 procent, vilket visar att vi tror att utvecklingen ska hålla i sig. Detta ska dock inte tolkas som en prognos, utan snarare att vi fortsätter att satsa framåt.

Det som man måste ta med i beräkningen är effekterna av inflationen samt valutakursrisker, och dessutom tillkommer utmaningar när det gäller att kunna rekrytera och behålla talanger samt när det gäller driftskostnader.

Årsstämma 2023 och ny styrelse:

Årsstämman som ägde rum den 11 april 2023 i Stockholm var ett stort ögonblick. Förvärvet av White Pearl Holdings Ltd. godkändes, och en ny styrelse under ledning av ordförande Sven Otto Littorin tillträdde. Anna Jiffer, Marco Marangoni och Mark Nycander Ali anslöt sig till styrelsen.

Inga transaktioner med närstående parter har förekommit under rapporteringsperioden, vilket är ett bevis för företagets etiska integritet och understryker WPTG:s engagemang när det gäller transparens och ansvarighet.

Detta ligger även till grund när WPTG navigerar genom ett landskap med tillväxt och möjligheter, och drar nytta av sin operativa styrka, finansiella utveckling och strategiska utsikter.

Finansiell kalender:

HÄNDELSE	DATUM
H2-RAPPORT 2023	26 FEBRUARI 2024
BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2023	22 MARS 2024
ÅRSSTÄMMA	26 APRIL 2024
FINANSIELL KVARTALSUPPDATERING (INGEN RAPPORT)	31 MAJ 2024
H1-RAPPORT 2024	30 AUGUSTI 2024
FINANSIELL KVARTALSUPPDATERING (INGEN RAPPORT)	22 NOVEMBER 2024

Rapporterna kan laddas ned från www.whitepealtech.com eller rekvireras från ir@whitepearltech.com.

Styrelse och vd för WPTG

Denna rapport har granskats men inte reviderats av företagets revisorer. Denna information är sådan information som WPTG AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 31 augusti 2023.

Not: Denna rapport är ursprungligen publicerad på svenska och översatt till engelska efter publiceringen. Vid eventuella skillnader i innehållet mellan de två versionerna gäller den svenska versionen.

RAPPORT ÖVER KONCERNENS FINANSIELLA STÄLLNING

12

White Pearl Technology Group AB

Rapport över finansiell ställning

Siffror i SEK

	Noter	Koncernen Helåret 2023	Koncernen Helåret 2022
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Materiella anläggningstillgångar	4	1 428 487	2 888 035
Immateriella anläggningstillgångar	5	34 049 374	46 960 670
Investeringar i närstående	6	15 951 587	15 951 587
Uppskjuten skattefordran		2 571 017	419 648
Lånefordran	9	1 133 454	1 152 266
Summa anläggningstillgångar		55 133 919	67 372 206
Omsättningstillgångar			
Pågående arbete	7	19 502 021	18 400 602
Kund- och övriga fordringar	8	66 930 130	40 931 900
Likvida medel	10	11 223 140	7 683 004
Summa omsättningstillgångar		97 655 291	67 015 506
Summa tillgångar		152 789 210	134 387 712
Eget kapital och skulder Eget kapital			
Nominellt aktiekapital	11	508 728	283 930
Balanserade vinstmedel		70 460 805	43 487 964
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare		70 969 533	43 771 894
Innehavare utan bestämmande inflytande	12	1 362 391	86 329
Summa eget kapital		72 331 924	43 858 223
Skulder			
Långfristiga skulder			
Utestående lån	14	40 200 881	57 468 598
Kortfristiga skulder			
Leverantörs- och övriga skulder	13	36 523 402	29 523 475
Aktuella skatteskulder		3 733 003	3 537 416
Summa kortfristiga skulder		40 256 405	33 060 891
Summa skulder		80 457 286	90 529 489
Summa eget kapital och skulder		152 789 210	134 387 712

White Pearl Technology Group AB

Rapport över totalresultat

Siffror i SEK

	Noter	Koncernen Helåret 2023	Koncernen Helåret 2022
Omsättning		239 582 075	182 505 775
Försäljningskostnader		(151 475 519)	(116 055 414)
Bruttoresultat		88 106 556	66 450 361
Övriga intäkter		14 875 222	38 760 006
Administrativa kostnader		(876 549)	(588 231)
Övriga kostnader		(69 681 966)	(85 273 050)
Rörelseresultat		32 423 263	19 349 086
Finansiella intäkter	15	86 831	81 405
Finansiella kostnader	16	(521 904)	(59 872)
Resultat före skatt		31 988 190	19 370 619
Inkomstskatt	17	(3 652 958)	(2 804 032)
Årets resultat		28 335 232	16 566 587
Årets resultat hänförligt till:			
Ägare i moderbolaget		26 972 841	16 480 258
Innehav utan bestämmande inflytande		1 362 391	86 329
Summa totalresultat för perioden		28 335 232	16 566 587

White Pearl Technology Group AB

Rapport över totalresultat

Siffror i SEK

	Noter	Koncernen 6 månader 1 Jul-31 Dec 2023	Koncernen 6 månader 1 Jul-31 Dec 2022
Omsättning		122 706 237	104 028 368
Försäljningskostnader		(72 209 123)	(64 460 050)
Bruttoresultat		50 497 114	39 568 318
Övriga intäkter		14 251 108	38 706 071
Administrativa kostnader		(226 920)	(161 943)
Övriga kostnader		(48 830 796)	(71 060 671)
Rörelseresultat		15 690 506	7 051 775
Finansiella intäkter		66 107	(84 234)
Finansiella kostnader	14	(132 423)	116 422
Resultat före skatt		15 624 190	7 083 963
Inkomstskatt	15	(3 500 482)	(2 804 032)
Periodens resultat		12 123 708	4 279 931
Periodens resultat hänförligt till:			
Ägare i moderbolaget		10 761 317	4 193 602
Innehav utan bestämmande inflytande		1 362 391	86 329
		12 123 708	4 279 931
Övrigt totalresultat efter skatt			
Totalresultat hänförligt till:			
Totalresultat, hänförligt till moderbolagets ägare		10 761 317	4 193 602
Totalresultat, hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande		1 362 391	86 329
		12 123 708	4 279 931

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL – KONCERNEN

15

White Pearl Technology Group AB

Rapport över förändringar i eget kapital – koncernen

Siffror i SEK

Balanserade
Hänförligt till moderbolaget
Innehav utan bestämmande inflytande

	Emitterat kapital	vinstmedel			Summa
Ingående balans den 1 januari 2022	283 930	27 007 706	27 291 636	-	27 291 636
Förändringar i eget kapital					
Årets resultat	-	16 480 258	16 480 258	86 329	16 566 587
Summa totalresultat för året	-	16 480 258	16 480 258	86 329	16 566 587
Utgående balans den 31 december 2022	283 930	43 487 964	43 771 894	86 329	43 858 223
Ingående balans den 1 januari 2023	283 930	43 487 964	43 771 894	86 329	43 858 223
Förändringar i eget kapital					
Årets resultat	-	26 972 841	26 972 841	1 362 391	28 335 232
Summa totalresultat för året	-	26 972 841	26 972 841	1 362 391	28 335 232
Ökning genom andra aktieägartillskott	224 798	-	224 798	-	224 798
Övrigt	-	-	-	(86 329)	(86 329)
Utgående balans den 31 december 2023	508 728	70 460 805	70 969 533	1 362 391	72 331 924

Noter 11

White Pearl Technology Group AB

Kassaflödesanalys Siffror i SEK

	Noter	Koncernen Helåret 2023	Koncernen Helåret 2022
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Årets resultat		28 335 232	16 566 587
Justeringar för resultatavstämning			
Justeringar för inkomstskatt		3 652 958	2 804 032
Justeringar för finansiella intäkter		(86 831)	(81 405)
Justeringar för finansiella kostnader		521 904	59 872
Justeringar för ökningar i varulager		(1 101 419)	(460 017)
Justeringar för ökningar i kundfordringar		(26 277 951)	(1 764 276)
Justeringar för ökningar i övriga fordringar		279 721	-
Justeringar för förändringar i leverantörsskulder		5 895 489	(5 634 852)
Justeringar för ökningar i övriga skulder		1 104 438	-
Justeringar för av- och nedskrivningskostnader		598 476	932 919
Justeringar för nedskrivningar och återföring av nedskrivningar som redovisats resultaträkningen		14 676 977	38 834 852
Summa justeringar för resultatavstämning		(736 238)	34 691 125
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten		27 598 994	51 257 712
Erhållen ränta		86 831	81 405
Betald skatt		(3 457 371)	(3 376 729)
Effekt av uppskjuten skatt på övrigt totalresultat		(2 151 369)	-
Nettokassaflöde från den löpande verksamheten		22 077 085	47 962 387
Kassaflöde från investeringsverksamheten			
Övriga likvida medel från försäljning av andelar i närstående		-	706 246
Inkomster från försäljning av materiella anläggningstillgångar		861 072	-
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-	(222 899)
Förvärv av andra finansiella tillgångar		18 812	1 276 417
Inkomster från övriga finansiella skulder		(17 726 035)	(2 719 920)
Kassaflöde från investeringsverksamheten		(16 846 151)	(960 156)
Kassaflöde från finansieringsverksamheten			
Intäkter från nyemission		224 798	-
Intäkter från övriga finansiella skulder		(1 393 692)	(48 027 808)
Erlagd ränta		(521 904)	(59 872)
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		(1 690 798)	(48 087 680)
Ökning/minskning av likvida medel		3 540 136	(1 085 449)
Likvida medel vid årets början		7 683 004	8 768 453
		11 223 140	7 683 004

White Pearl Technology Group AB

Detaljerad resultaträkning

Siffror i SEK

	Noter	Koncernen Helåret 2023	Koncernen Helåret 2022
Omsättning			
Tillhandahållna tjänster		239 582 075	182 505 775
Försäljningskostnader			
Tillhandahållna tjänster		(151 475 519)	(116 055 414)
Bruttoresultat		88 106 556	66 450 361
Övriga intäkter			
Nedskrivningar och återföringar		14 875 222	38 760 006
Administrativa kostnader			
Redovisningskostnader		(156 548)	-
Bankavgifter		(198 195)	(175 488)
Datorkostnader		(311 660)	(229 154)
Telekommunikation		(210 146)	(183 589)
		(876 549)	(588 231)
Övriga kostnader			
Reklam och marknadsföring		(103 145)	(70 278)
Avskrivning		(598 476)	(932 919)
Personalkostnader		(36 965 679)	(31 651 959)
Valutakursvinster/-förluster		(857 731)	(136 545)
Allmänna och övriga kostnader		(2 227 457)	279 114
Nedskrivningar och återföringar		(14 676 977)	(38 834 852)
Försäkring		(215 161)	(68 947)
Logistikkostnader		(126 284)	-
Kontorsutrustning och förbrukningsartiklar		(582 471)	(561 672)
Post och frakt		(75 049)	(68 308)
Tryckkostnader och kontorsmaterial		(119 181)	(105 264)
Konsult- och övriga arvoden		(10 794 274)	(10 952 598)
Hyra, vatten och el		(1 862 295)	(1 666 735)
Reparationer och underhåll		(121 414)	(222 621)
Resor och representation		(356 372)	(279 466)
		(69 681 966)	(85 273 050)
Rörelseresultat		32 423 263	19 349 086

White Pearl Technology Group AB

Detaljerad resultaträkning fortsättning

Siffror i SEK	Noter	Koncernen Helåret 2023	Koncernen Helåret 2022
Rörelseresultat			
Finansiella intäkter	15		
Erhållen ränta		86 831	81 405
Finansiella kostnader	16		
Erlagd ränta		(521 904)	(59 872)
Resultat före skatt		31 988 190	19 370 619
Inkomstskatt	17		
Aktuell skatt		(3 652 958)	(2 804 032)
Årets resultat		28 335 232	16 566 587



White Pearl Technology Group AB (WPTG) är ett ledande globalt teknikföretag som ligger i framkant när det gäller att möjliggöra den digitala omställningen för organisationer världen över. WPTG, som har sitt huvudkontor i Stockholm och ytterligare 28 kontor i Europa, Asien, Afrika, Mellanöstern och Latinamerika, möjliggör för företag att anpassa sig efter och frodas i den digitala tidsåldern. Företaget har fler än 650 teknicspecialister i självständiga dotterbolag under ett gemensamt varumärke. WPTG har varit noterat på Nasdaq First North Growth Market sedan 2023. Rådgivare (Certified Adviser, CA) är Swedish North Point Securities.

WPTG Technology Group AB

Nybrogatan 34

114 39 Stockholm

www.whitepearltech.com

KONTAKT:

Marco Marangoni, CEO

marco.marangoni@whitepearltech.com

Jenny Öijermark, IR Manager

jenny.oijermark@whitepearltech.com



WHITE PEARL
Technology Group AB