



Vuosi 2021 oli vahvan kasvun vuosi

Lounea jatkoi toimialueensa ja valokuituverkon laajentamista uusille alueille erityisesti Akaan, Janakkalan, Nokian ja Harjavallan suunnalla. Vuonna 2020 hankittu Canorama Oy muutti nimensä Lounea Yritysratkaisut Oy:ksi ja vahvisti Lounean asemaa yritysten IT-palvelujen paikallisena kumppanina.

Katsauskauden keskeiset tunnusluvut Lounea-konsernissa

M€	2021	2020	2019	2018
<i>Liikevaihto M€</i>	59,7	46,6	33,5	44,0
<i>Käyttökate M€</i>	13,2	12,3	10,9	8,4
<i>Liikevoitto M€</i>	3,3	4,4	4,1	2,1
<i>Tulos ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja M€</i>	6,8	7,6	7,0	15,9
<i>Omavaraisuusaste %</i>	75,8 %	74,4 %	84,2 %	85,5 %
<i>Sijoitetun pääoman tuotto %</i>	5,6 %	6,8 %	5,3 %	16,1 %
<i>Oma pääoma / osake</i>	1 182	1 156	1 116	1 120

Konsernin liikevaihto kasvoi ja käyttökate parani. Edellisen vuoden luvuissa on mukana Canoraman (Lounea Yritysratkaisut Oy) puolen vuoden toteuma. Liiketulos heikkeni kasvaneiden poistojen johdosta. Meneillään oleva kasvu- ja investointiohjelma tulee näkymään poistokuorman kasvuna tulevina vuosina.

Lounea Palvelut Oy:n liikevaihto kasvoi 8 %, joten perinteisen liiketoiminnan kasvu oli markkinoita suurempaa. Lounea Yritysratkaisut Oy:n liikevaihto putosi 8 % muutosprojektien ja kertaluontoisen laitekaupan pudotuksen johdosta. Länsilinkki Oy:n liikevaihto putosi 10 % mm. EU terminointihinnoittelun muutoksen johdosta. Konsernin vertailukelpoinen liikevaihto nousi ja käyttökate parani mutta liiketulos laski kasvaneen poistokuorman takia.

Tammi-joulukuun vertailukelpoiset luvut (pro forma) olivat:

- liikevaihto oli 59,7 M euroa (58,8 M euroa)
- käyttökate oli 13,2 M euroa (13,0 M euroa)
- liikevoitto oli 3,3 M euroa (4,5 M euroa)

Vuonna 2021 jatkoimme strategiamme mukaista vahvaa kasvua ja kasvoimme koronasta huolimatta markkinoita nopeammin. Valokuituliittymien rakentaminen jatkui kiivaana ja koko rakennettu liittymäkantamme oli vuoden lopussa 90.095 valokuituliittymää käyttöasteen ollessa 59 %. Käynnistimme myös palvelujemme tarjoamisen muiden verkonrakentajien verkoissa ja lisäsimme tätä kautta edelleen asiakasmääräämme useilla tuhansilla.

Yrityслиiketoimintamme Lounea Palveluissa jatkoi hyvää kasvua saavuttaen noin 9 %:n kasvun. Lounea Yritysratkaisut (ent. Canorama) kasvatti myös tulostaan, joten yhtiön haltuunoton toimenpiteet olivat varsin onnistuneita. Vuosittainen asiakastyytyväisyystutkimus vahvisti myös asiakkaiden olevan tyytyväisiä toimintaamme. Asiakaskokema (NSI) Lounea Palveluissa oli kuluttajien osalta 50, yritysasiakkaiden osalta 58 sekä Lounea Yritysratkaisuissa 42, joka kertoo varsin hyvästä palvelutasosta. Tästä haluankin kiittää sekä asiakkaitamme että henkilöstöämme.

Härkätien Puhelin osaksi Louneaa

Härkätien Puhelin ja Lounea allekirjoittivat joulukuussa sopimuksen, jolla Härkätien Puhelimen teleliiketoiminta tuli liiketoimintasiirrolla vuoden 2022 alussa osaksi Louneaa. Kauppa vahvistaa paikallisia tietoliikenneyhteyksiä, -palveluita ja alueen kilpailukykyä sekä tukee Lounean kasvustrategiaa ja paikallista, vahvaa läsnäoloa. Kaupan jälkeen Härkätien Puhelin jää merkittäväksi Lounean omistajaksi. Liiketoimintansa vastikkeeksi Härkätien Puhelin saa Lounean osakkeita, joita se aikonee siirtää asteittain nykyisille osakkailleen tukien siten asiakasomistajuutta jatkossakin. Liiketoimintasiirron myötä Härkätien Puhelimen henkilöstö, sopimukset ja asiakkuudet siirtyivät Lounealle.

Valtakunnallinen toimija

Vuoden 2021 alussa kiihdytimme strategian mukaista toimintaamme ja laajennuimme valokuituverkkojen osalta valtakunnalliseksi toimijaksi. Julkistimme valokuitujen rakentamispäätöksiä Lappeenrannassa, Keski-Suomessa ja Etelä-Pohjanmaalla. Jälkimmäisessä tapauksessa valokuituverkkojen saatavuutta vauhdittaa Lounea ja MTK-Etelä-Pohjanmaa ry:n allekirjoittama yhteistyösopimus, jonka tarkoituksena on tukea erityisesti Etelä-Pohjanmaan maaseudun elinvoiman kehittämistä ja valokuituverkkojen rakentamista mahdollisimman laajalle. Yhteistyösopimuksen allekirjoittamisen yhteydessä toteutettiin suunnattu osakeanti ja MTK Etelä-Pohjanmaasta tuli Lounean osakkeenomistaja.

Kuluneen vuoden aikana valokuitumarkkina muuttui aggressiivisemmaksi ja kilpaillummaksi. Aikaisemmin useilla alueilla ei ollut kuin yksi tarjoaja, kun nykyään useampi tarjoaja kilpailee samoista asiakkaista. Tämä on lisännyt valokuidun tunnettuutta ja auttanut myös myyntiponnisteluissa.

10Gb:n internetyhteydet kuluttajille

Lounea on ensimmäinen suomalainen operaattori, joka toi 10Gb:n yhteyden laajasti tarjolle kuluttajille. Tarve yhä nopeammille internetyhteyksille kasvaa ja valokuituasiakkaistamme jo 28 % käyttää yli 100Mb:n internetyhteyttä. Lounea muutti syksyllä kaikki 100Mb ja sitä suuremmat nopeudet symmetrisiksi. Tämä tarkoittaa sitä, että internetin teho on yhtä suuri laitteista ulos ja sisään, joka on erittäin tärkeää etätyössä etenkin videoyhteyttä käytettäessä. Uusi 10Gb:n yhteys on myös symmetrinen.

Tilikauden näkymät

Konserni odottaa yhtiön toiminnan kasvun jatkuvan sekä kuluttaja- että yritysliiketoiminnassa vuonna 2022. Valokuituverkkojen rakentamisessa kilpailutilanne on muuttunut syksyn 2021 jälkeen, jolloin uusien verkkojen käyttöönoton yhteydessä tuloutettavat liittymismaksut pienenevät merkittävästi. Tällä on negatiivinen vaikutus yhtiön lyhyen tähtäimen kannattavuuteen. Meneillään oleva Venäjän hyökkäys Ukrainaan tuo epävarmuutta kuluven vuoden näkymiin.

Osinkoesitys

Lounea Oy:n oma pääoma on taseen 31.12.2021 mukaan 71 939 959 € ja jakokelpoiset varat 23 850 670 €, josta tilikauden tulos on 921 883 €.

Hallitus esittää yhtiökokoukselle, että Lounea Oy jakaa tuloksestaan osinkona 27 € osakkeelta. Yhtiön maksuvalmius on hyvä, eikä ehdotettu varojen jako vaaranna hallituksen näkemyksen mukaan yhtiön maksukykyä.

Lisätiedot:

Toimitusjohtaja Veli-Matti Viitanen, veli-matti.viitanen@lounea.fi, 050 1526