

Impact Coatings AB

BOKSLUTSKOMMUNIKÉ FÖR 2011

- Rörelseintäkterna blev 19.035 tkr (18.234)
- Rörelseresultatet blev -31.139 tkr (-32.670)
- Årets resultat blev -51.561 tkr (-22.717) efter återföring av uppskjuten skattefordran
- Kassaflödet för helåret blev -30.014 tkr (41.851)
- Likvida medel uppgick vid årets slut till 20.449 tkr (50.463)
- Soliditeten vid periodens utgång var 91,7% (91)
- Nytt beläggningssystem, SilverMaxPhase, färdigutvecklades, verifierades och lanserades
- En PlastiCoater installerades i världens första integrerade produktionscell för reflektorer
- En InlineCoater för dekorativ beläggning levererades till en tidigare kund
- En InlineCoater levererades som en del av ett strategiskt forskningssamarbete med Fraunhofer-institutet
- Agenter i Indien, Kina, Taiwan, Malaysia och Ryssland etablerades

Allmänt

Bolaget har under 2011 investerat ytterligare kapital i marknadsutveckling. Förhoppningarna att inleda en löpande leverans av beläggningssystem till den sk 20-kunden avtog under året för att till sist upphöra i och med att kunden lade ner den aktuella verksamheten. Trots att Bolaget under året ändrat fokus från utveckling till försäljning, har ersättningsaffärer för detta volymbortfall inte kunnat realiseras tillräckligt snabbt.

Bidragande orsaker till fördröjningarna har varit att de aktuella affärerna utgör komplicerade processer som påverkats negativt av den finansiella oron i omvärlden.

Under året installerades totalt 3 beläggningssystem, en PlastiCoater för metallisering integrerat med formsprutning, ytterligare en InlineCoater för dekorativ beläggning av glasögon samt en InlineCoater som nu utgör plattform för ett strategiskt utvecklingssamarbete med Fraunhoferinstitutet. Affären har bidragit till att Impact Coatings egna utvecklingsresurser kunnat minskas.

Dessa affärer var dock inte tillräckliga för att bära Bolagets kostnader. I början av 2012 beslutade därför styrelsen att minska Bolagets kostnader i syfte att utöka den finansiella uthålligheten. En minskning av personalkostnaderna med 10 mkr på årsbasis, har inletts, vilket berör 15 av Bolagets drygt 30 anställda. Vidare har ett antal balansposter kopplade till avslutade affärsrelationer justerats.

Nu verkställs en nystart av Bolaget, med en bantad och vältrimmad organisation och en god soliditet. De omfattande investeringar i marknad och produktutveckling som genomförts under 2010 och 2011 har medfört att Bolaget nu har en portfölj av produkter som är färdiga för marknaden samt ett stort antal upparbetade kundrelationer.

Det nya kontaktmaterialet SilverMaxPhase, som lanserades under hösten 2011, utgör framledes Bolagets huvudprodukt. Produkten har mottagits mycket positivt och flera kontaktdonstillverkarens interna tester har verifierat att beläggningen tekniskt kan ersätta den guldplätering som används idag. Målet är att Impact Coatings skall leda kontaktdonsindustrins övergång från kemiskt pläterat guld till icke guldbaserade PVD-beläggningar. För detta ändamål har två välmeriterade personer som tidigare innehaft högt uppsatta positioner inom internationell kontaktdonsindustri, engagerats. Personerna är stationerade i Sydeuropa och Asien.

Bolagets ekonomiska utveckling

Fjärde kvartalet 2011

Bolagets rörelseintäkter minskade under det fjärde kvartalet till 1.782 tkr (5.501). Samtidigt minskades Bolagets rörelsekostnader, bl a genom minskning av de fasta kostnaderna, till 13.286 tkr (14.036). Resultatet före skatt försämrades till -11.246 tkr (-8.289). Kvartalets resultat försämrades till -32.447 tkr (1.207) på grund av en återföring av uppskjuten skattefordran.

Helåret 2011

För helåret ökade rörelseintäkterna till 19.035 tkr (18.234). Bolagets rörelsekostnader minskade till 50.174 tkr (50.904). Finansnettot var under år 2011 positivt, 779 tkr (457). Bolagets resultat försämrades till -51.561 tkr (-22.717) efter återföring av uppskjuten skattefordran. Kassaflödet blev -30.014 tkr (41.851) för helåret. Soliditeten vid periodens utgång var 91,7% (91).

Bokslutet belastas med engångskostnader på 24.325 tkr, dels avseende nedskrivning av beläggningssystem som använts i nu slutförd teknisk utveckling (3.124 tkr), dels återföring av tidigare uppbokad uppskjuten skattefordran (21.201 tkr). Den uppskjutna skattefordran har bokförts med stöd av överenskommelsen om leverans av ytterligare 18 beläggningssystem till den sk 20-kunden. Då avtalet inte längre är gällande har styrelsen valt att göra denna bokföringsmässiga förändring alldeles oavsett vilka framtida vinster som förväntas. Samtidigt ändras bokföringsprincipen så att sådan uppbokning ej skall ske fortsättningsvis.

I likhet med tidigare år har några utvecklingskostnader inte aktiverats under 2011.

Finansiell ställning och likviditet

Likvida medel uppgick vid periodens slut till 20.449 tkr (50.463).

Räntebärande skulder var till 0 tkr (0). Bolagets soliditet uppgick till 91,7% (91).

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under 2011 till -25.414 tkr (-25.045).

I investeringsverksamheten uppgick kassaflödet till -4.614 tkr (-6.914) under 2011. Av dessa avser 4.600 tkr en omklassificering från korta fordringar till maskiner och tekniska anläggningstillgångar. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 0 tkr (73.810). Detta ger ett totalt kassaflöde för perioden på -30.014 tkr (41.851).

Händelser under 2011

Applikationsområde Elektriska kontakter

Under året slutfördes den grundläggande utvecklingen av beläggingsmaterialet SilverMaxPhase, (SMP). Vidare genomfördes tester av materialet som verifierade att beläggningen utifrån ett generellt kontaktperspektiv kan jämföras med guld. Även de mekaniska egenskaperna är likvärdiga med guld, varför beläggningen bedöms vara ett alternativ till guld som är enklare att använda på befintliga applikationer jämfört med den ursprungliga, keramiska Maxfasen. Utvecklingen har skett på systemplattformen InlineCoater, men under året överfördes även beläggningsprocessen till ReelCoater-systemet. De kostnadspåverkande faktorerna har kartlagts och kostnaderna för SMP jämfört med guld för olika applikationer kan nu beräknas med tillfredsställande precision. 30-60% besparing beroende på applikation har påvisats i de case som sådan kalkyl upprättats för.

En patentansökan avseende SMP lämnades också in under 2011 och ytterligare patent har förberetts, men inte lämnats in förrän i februari 2012.

Med anledning av dessa tekniska framgångar togs under året ett beslut att inledningsvis fokusera på SMP för affärsområdet Elektriska kontakter. Keramisk Maxfas är dock fortsatt huvudalternativet för bränsleceller.

Mot denna bakgrund påbörjades lanseringen av SMP inom kontaktdonsindustrin under andra halvåret. Detta resulterade i ett antal potentiella kunder med uttalat intresse att använda det nya materialet. Två applikationer valdes ut som "killer applications" i syfte att snabbt nå fullvärdiga industriella referenser från storskalig tillämpning av SMP och ReelCoater-system. Ytterligare ett antal möjliga systemaffärer bearbetas dock på lite lägre intensitetsnivå.

Bägge "killer applications" avser kontakter för mobiltelefoner. Huvudargumentet för att ersätta guld med SMP är kostnadsbesparing, men även en minskad miljöbelastning har betydelse.

Betydande kommersiella framsteg togs under året för bägge dessa affärer, men de avslut som förväntades före årsskiftet sköts än en gång upp. Såväl tekniska som kommersiella frågor mellan Impact Coatings och de aktuella kunderna är avklarade, Problemet är att en affär också förutsätter en överenskommelse mellan kontaktdonstillverkaren och slutkunden. Bägge dessa parter är övertygade om att en övergång till den nya lösningen skulle kunna spara avsevärda belopp och därigenom generera en ökad vinst för bägge parter, men till dess att man kommer överens om hur denna vinst och affärens risker skall fördelas, skjuts beställningen till Impact Coatings på framtiden.

Införandet av SMP på en befintlig applikation måste godkännas av slutkunden. För detta kräver denna en kostnadsreduktion. Detta leder till att kontaktdonstillverkarens intäkter för applikationen minskar. För att kontaktdonstillverkaren likväl skall göra en betydande investering måste denna kunna räkna med täckningsbidrag från investeringen under förhållandevis lång tid. Då slutkunden inte är beredd att garantera producenten volym under så lång tid, uppstår en affärsrisk för producenten som skapar tveksamhet. Denna tveksamhet förstärks av den allmänna oron i världsekonomin, som i sig skapar osäkerhet i produktionsvolymerna.

Besparingarna är dock så pass betydande att det vore orimligt att parterna inte skulle komma överens alls. Det är dock svårt att uppskatta när detta sker och processen kan ej påverkas av Impact Coatings, annat än genom att marknadsföra lösningen till ytterligare aktörer så att ökad konkurrens uppstår.

Under året kvalificerades också en specialvariant av Maxfas för en applikation till Boeing, med extraordinära krav på korrosionsbeständighet. Kontakterna tillverkas i små serier och hanteras därför som legoproduktion. Omsättningen är blygsam, men applikationen utgör en värdefull referens.

SMP har också överförs till den InlineCoater som sedan 2009 hyrs av en tysk kontaktdonstillverkare. Kundens avsikt är att därigenom påskynda industrialiseringen av SMP-applikationer inom sitt produktsortiment. Också Fraunhofer-institutets InlineCoater har utrustats för SMP.

Applikationsområde Deko

Den kund som 2009 köpte 2 st InlineCoater 500 och som avsåg att bygga upp en verksamhet omfattande ca 20 beläggningssystem för dekorativ beläggning av mobilskal, beslutade att lägga ner den aktuella verksamheten i slutet av 2011. Detta medförde att överenskommelsen om leverans av ytterligare 18 beläggningssystem upphörde att gälla.

Den del av Impact Coatings som inte varit inriktad på Bolagets Maxfas-relaterade produkter, har haft dessa förväntade systemleveranser som mål. En organisation att löpande bygga i

storleksordningen ett system per månad, har byggts upp, liksom kapacitet att löpande utveckla nya dekorativa beläggningar.

Sedan denna kunds besked om att verksamheten upphör, har ett antal olika ansträngningar gjorts för att skapa en ersättningsefterfrågan för de resurser som byggts upp. Detta har inte varit möjligt på den tillgängliga tiden, varför styrelsen i början av 2012 beslutade att reducera dessa resurser och minska fokuseringen på dekorativa applikationer. Affärer med andra, etablerade leverantörer av mobilskal bedöms kräva utveckling av ytterligare nya beläggningsegenskaper, vilket är något Impact Coatings för närvarande inte har resurser att satsa på.

I mindre skala fortgår dock den kommersiella exploateringen av de beläggningsprocesser som redan har utvecklats, ursprungligen för mobilskalsapplikationerna. Bl a såldes under året en tredje InlineCoater 300 till den glasögontillverkare som tidigare köpt två system. Detta system kompletterades med den nya generationens beläggningsskällor som utvecklats för "svåra" dekorativa beläggningar, bl a svart och blått. Tillsammans med kunden har processer tagits fram för kundens produkter, vilka nu produktionsverifieras. Om resultatet från detta är tillfredsställande kan ytterligare beläggningssystem efterfrågas.

Lösningarna har även presenterats för europeisk fordonsindustri, främst tillverkare av premiumbilar och deras underleverantörer. Teknologin har mötts av stort intresse, då flera nya modeller efterfrågar de beläggningar som denna lösning kan producera. De långa ledtiderna i utveckling av nya modeller (designmässigt arbetar man nu med modeller som ska börja produceras 2014), leder dock till att underleverantörerna försöker skjuta investeringsbeslut framåt i tiden.

Som komplement har därför legoproduktion av främst den svarta keramiska beläggningen startat. Två, initialt mindre volymer, varav en till en interiör applikation för en personbil i det övre premiumsegmentet, har inletts efter slutgodkännande av såväl produkten som Impact Coatings som leverantör.

Applikationsområde Metall på plast

I början av 2011 installerades det första PlastiCoater-systemet för fullskalig industriell produktion. Systemet integrerades i en helautomatisk produktionscell för reflektorer och utgör en mycket stark referens.

Marknadsfokus inom plastområdet har därför legat inom reflektorområdet. Kontakter har öppnats upp med den absoluta merparten av europeisk reflektorindustri, som huvudsakligen tillverkar reflektorer för fordon. Den presenterade lösningen har här mötts av stort intresse, men samtidigt har det blivit uppenbart att ett mer allmänt införande kommer att ta viss tid. Huvudorsaken är att den nya lösningens konkurrensfördelar gentemot den befintliga främst är möjligheten att integrera och automatisera flödet mellan formsprutning och metallisering. Detta kräver i sin tur omfattande förändringar av fabrikslayout och produktionsorganisation.

På sikt finns en övertygelse om att Impact Coatings lösning representerar framtiden, men för de tillfällen då man kortsiktigt behöver utökad kapacitet är den befintliga lösningen enklare.

Det andra tillämpningsområdet för Impact Coatings teknologi för metallisering av plast avser dekorativa applikationer. Den absoluta merparten av dessa applikationer kräver någon form av kompletterande lackering för att skydda metalliseringen mot nötning. Bolaget har under det gångna året inte haft möjlighet att erbjuda en sådan kompletterande teknik, men har i olika projekt deltagit i utvecklingen av en sådan, i syfte att i framtiden kunna tillhandahålla sådan.

Händelser efter periodens slut

Till följd av en rad affärsförändringar beslutade styrelsen den 2:e januari att reducera företagets fasta kostnader med motsvarande 10 mkr på årsbasis. Kapacitet att supportera befintliga prospekter och kunder, samt exploatering av Maxfasrelaterade produkter skall dock behållas intakta. Avsikten är att utöka Bolagets finansiella uthållighet.

För att uppnå detta har personalstyrkan reducerats och totalt berörs ett 15-tal personer. Systemkonstruktioner, produktionsupplägg och beläggningsprocesser har färdigställts till en sådan grad att leveransförmågan kan upprätthållas med en lägre bemanning. På säljsidan har kapaciteten för befintliga prospekter och kunder behållits, men kapaciteten att utveckla nya kundrelationer behålls endast inom området elektriska kontakter.

Framtidsutsikter

Förutom ett stort antal företag som på sikt är intresserade att ta Impact Coatings teknologi i bruk, finns för närvarande ett 20-tal prioriterade affärsprocesser. För dessa pågår en blandning av affärsförhandling, verifiering av funktion och kostnad samt processmodifiering. Generellt kan sägas att tekniska och kostnadsrelaterade frågeställningar reducerats under den senaste tiden, medan opåverkbara omvärldsfaktorer tilltagit. Någon prognos för när dessa affärer kan nå avslut kan därför inte lämnas.

Tack vare betydande tekniska och kommersiella framsteg med SilverMaxPhase under 2011, riktas alltmer av Bolagets fokus till detta område. Siktet är inställt på att etablera Impact Coatings som den ledande aktören i processen att ersätta våtkemiskplätering med guld av elektriska kontakter med icke guldbaserade, PVD-belagda beläggningar. Intressant att notera är att flera av de kontaktdonstillverkare som bearbetas även har behov av SMP på plast.

Omställningen till den nya organisationen fortgår under februari-mars och under denna tid kommer även en ny strategisk plan för verksamheten att utformas.

Linköping 2012-02-16

Henrik Ljungcrantz
VD

För mer information, kontakta Henrik Ljungcrantz, tel 013-359951 eller 070-6635580

Revisorns granskning och redovisningsprinciper:

Denna bokslutskommuniké har granskats av bolagets revisor avseende balansräkning, resultaträkning och kassaflödesanalys. Kommunikén är upprättad i enlighet med Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd.

Kommande rapporttillfällen:

Årsstämma 2012:	25:e maj
Delårsrapport kvartal 1 2012:	9:e maj
Delårsrapport kvartal 2 2012:	22:a augusti
Delårsrapport kvartal 3 2012:	25:e oktober
Bokslutskommuniké för 2012:	21:a februari 2013

Informationen lämnades för offentliggörande den 16:e februari 2012 klockan 09.00.

Impact Coatings AB utvecklar och kommersialiserar innovativ teknologi för PVD ytbeläggning. PVD är en metod att i vakuum framställa tunna skikt av metaller och keramer.

Företagets huvudprodukt är beläggningssystemet SilverMaxPhase™, som kan ersätta guld på elektriska kontakter. För rationell industriell applicering av materialet, har beläggningssystemen ReelCoater™, InlineCoater™ och PlastiCoater™ utvecklats. Dessa kan även användas för applicering av andra material för t ex dekorativa och optiska applikationer.

Målgruppen består främst av komponenttillverkare för elektronik- och fordonsprodukter. Verksamheten startade 1997 och efter en fas av utveckling och etablering av produkter och tjänster har den globala exploateringen inletts. Bolagets aktie handlas sedan 2004 på OMX Stockholm First North. Bolagets certified adviser är Remium AB.

Resultaträkningar

	Jan-Dec 2011	Jan-Dec 2010	Okt-Dec 2011	Okt-Dec 2010
<i>(Samtliga belopp i TSEK)</i>				
Nettoomsättning	16 499	13 323	1 134	4 234
Aktiverat arbete för egen räkning	131	1 494	0	563
Övriga rörelseintäkter	2 405	3 417	648	704
Summa intäkter	19 035	18 234	1 782	5 501
Råvaror och materialkostnad	-11 029	-12 629	-520	-3 693
Övriga externa kostnader	-9 601	-11 018	-2 574	-2 841
Personalkostnader	-23 387	-24 633	-6 227	-6 769
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-6 157***	-2 624	-3 965***	-733
Rörelseresultat	-31 139	-32 670	-11 504	-8 535
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	870	471	304	247
Räntekostnader och liknande resultatposter	-91	-14	-46	-1
Resultat efter finansiella poster	-30 360	-32 213	-11 246	-8 289
Skatt på periodens resultat**	-21 201****	9 496	-21 201****	9 496
Periodens resultat	-51 561	-22 717	-32 447	1 207
Nettoresultat/aktie (kr)	Neg	Neg	Neg	Neg
Genomsnittligt antal aktier under perioden (st)	16 214 632	15 343 929*	16 214 632	16 214 632
Antal aktier vid periodens utgång (st)	16 214 632	16 214 632	16 214 632	16 214 632

*Nyemission på 3 242 926 aktier, tecknade per den 19 mars 2010, registrerades den 8 april 2010.

**Skatt beräknas endast på helårsresultatet i samband med årsbokslut.

***Posten inkluderar engångsnedskrivning med 3 124 TSEK.

****Återföring av tidigare uppbokad uppskjuten skattefordran pga beslut om ändrade redovisningsprinciper.

Balansräkningar

	2011-12-31	2010-12-31
<i>(Samtliga belopp i TSEK)</i>		
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Balanserade utgifter	396	647
Maskiner och tekniska anläggningar	17 334	18 489
Inventarier, verktyg och installationer	700	1 037
Uppskjuten skattefordran	0	21 201
Summa anläggningstillgångar	18 430	41 374
Omsättningstillgångar		
Råvaror och förnödenheter	9 038	7 020
Varor under tillverkning	20 193	24 077
Kortfristiga fordringar	3 471	5 883
Kassa och bank	20 449	50 462
Summa omsättningstillgångar	53 151	87 442
SUMMA TILLGÅNGAR	71 581	128 816
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital	65 626	117 187
Kortfristiga skulder*	5 955	11 629
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	71 581	128 816
* varav räntebärande skulder	0	0
Ställda säkerheter	5 000	4 000
Ansvarsförbindelser	100	100

Förändringar i eget kapital

	2010-12-31	2010-12-31
<i>(Samtliga belopp i TSEK)</i>		
Belopp vid periodens ingång	117 187	66 094
Nyemission	0	73 810
Periodens resultat	-51 561	-22 717
Belopp vid periodens utgång	65 626	117 187
Genomsnittligt antal aktier under perioden (st)	16 214 632	15 343 929*
Antal aktier vid periodens utgång (st)	16 214 632	16 214 632

*Nyemission på 3 242 926 aktier, tecknade per den 19 mars 2010, registrerades den 8 april 2010.

Kassaflödesanalyser

	Jan-Dec 2011	Jan-Dec 2010	Okt-Dec 2011	Okt-Dec 2010
<i>(Samtliga belopp i TSEK)</i>				
Rörelseresultat	-31 139	-32 670	-11 506	-8 535
Finansnetto	779	457	258	246
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	6 156	2 624	3 965	732
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-24 204	-29 589	-7 283	-7 557
Förändring av rörelsekapital	-1 196	4 544	2 887	10 175
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-25 414	-25 045	-4 396	2 618
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-4 614***	-6 914**	0	-6 736
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	73 810	0	0
Periodens kassaflöde	-30 014	41 851	-4 396	-4 118
Likvida medel vid periodens början	50 463	8 612	24 845	54 581
Likvida medel vid perioden slut*	20 449	50 463	20 449	50 463

*Utöver likvida medel vid periodens slut förfogar bolaget över en checkräkningskredit uppgående till 1 500 TSEK (1 500 TSEK).

**Av investeringarna på 6 914 TSEK avser 6 000 TSEK en omklassificering från korta fordringar till maskiner och tekniska anläggningar.

***Av årets investeringar avser 4 600 TSEK en omklassificering från korta fordringar till maskiner och tekniska anläggningstillgångar.

Finansiell utveckling i sammandrag

Nedan sammanfattas Impact Coatings AB finansiella utveckling för perioden 2007 - 2011.

Samtliga uppgifter avseende verksamhetsåren 2007 - 2010 baseras på material hämtat från tidigare officiellt publicerade årsredovisningar.

		2011	2010	2009	2008	2007
<i>(Samtliga belopp i TSEK)</i>						
Omsättning	TSEK	16 499	13 323	53 593	12 790	5 196
Rörelseresultat		- 31 139	-32 670	-8 129	-22 385	-3 837
Resultat efter finansiella poster		-30 360	-32 213	-6 164	-21 554	-3 854
Vinstmarginal	%	Neg	Neg	Neg	Neg	Neg
Immateriella anläggningstillgångar	TSEK	396	647	899	1 150	1 401
Materiella anläggningstillgångar		18 034	19 526	14 984	14 362	13 187
Finansiella anläggningstillgångar		0	21 201	11 705	10 116	4 753
Varulager		29 231	31 097	28 639	17 843*	1 966*
Kortfristiga fordringar		3 471	5 883	8 514	2 463	2 474
Kortfristiga placeringar		0	0	5 000	30 160	57 100
Kassa, bank		20 449	50 462	3 611	3 578	5 591
Eget kapital		65 626	117 187	66 094	70 669	86 859
Långfristiga skulder		0	0	0	0	283
Kortfristiga skulder		5 955	11 629	7 258	9 003	6 564
Balansomslutning		71 581	128 816	73 352	79 672	93 706
Räntabilitet på genomsnittligt totalt kapital	%	Neg	Neg	Neg	Neg	Neg
Räntabilitet på genomsnittligt eget kapital		Neg	Neg	Neg	Neg	Neg
Soliditet		91,7	91,0	90,1	88,7	92,7
Skuldsättningsgrad	ggr	0	0	0	0	0
Räntetäckningsgrad		Neg	Neg	Neg	Neg	Neg
Antal anställda		30	39	39	23	14
Investeringar	TSEK					
Immateriella anläggningstillgångar		0	0	0	0	186
Materiella anläggningstillgångar		4 614***	6 914**	2 309	2 640	3 618
Vinst per aktie	SEK	Neg	Neg	Neg	Neg	Neg
Genomsnittligt antal aktier under perioden		16 214 632	15 343 929****	12 971 706	12 971 706	12 971 706
Antal aktier vid periodens slut		16 214 632	16 214 632	12 971 706	12 971 706	12 971 706

* Upparbetade vinster avseende successiv vinstavräkning redovisades t.o.m. 2008-12-31 som varor under tillverkning. Från och med 2009 redovisas dessa bland kortfristiga fordringar.

** Av investeringar på 6 914 TSEK avser 6 000 TSEK en omklassificering från korta fordringar till maskiner och tekniska anläggningar.

*** Av årets investeringar avser 4 600 TSEK en omklassificering från korta fordringar till maskiner och tekniska anläggningstillgångar.

**** Nyemission på 3 242 926 aktier, tecknade per den 19 mars 2010, registrerade den 8 april 2010.

Definition av nyckeltal:

Vinstmarginal

Eget kapital

Räntabilitet på genomsnittligt totalt kapital

Räntabilitet på genomsnittligt eget kapital

Soliditet

Skuldsättningsgrad

Räntetäckningsgrad

Vinst per aktie

Resultat efter finansnetto dividerat med omsättningen

Summa aktiekapital, bundna reserver och fritt eget kapital

Resultat före räntekostnader dividerat med genomsnittligt totalt kapital

Resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital

Eget kapital dividerat med balansomslutningen

Räntebärande skulder dividerat med eget kapital

Resultat före räntekostnader dividerat med räntekostnader

Resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier